

董事长在年会上讲话内容 董事长在年会上的讲话稿(汇总8篇)

理想是一个人最美好的憧憬，它推动着我们迈向更高的境界。可以从不同维度和角度对理想进行分析和总结。下面是一些有关理想追求的名言警句，它们能够激励我们积极向上地追求自己的理想。

董事长在年会上讲话内容篇一

各位来宾，女士们，先生们，朋友们：

大家好！

在此我谨代表荟萃楼珠宝集团的全体同仁对各位贵宾的光临表示衷心的感谢和热烈的欢迎。

今夜，我们相聚于此，忆往昔峥嵘岁月稠，恰十七年风云再回首。十七年，从少年到中年，我们历经无数变迁，从南到北，从小到大，共同缔造了荟萃楼珠宝的璀璨诗篇，因为有你，心存感恩。无论遇到任何困难，我们都将携手奋进，古人说：兄弟同心，其利断金。我们是兄弟！更是一家人！要相信阳光总在风雨后，狭路相逢勇者胜，同心所向，谁与争锋！一路前行，善始善终。

此刻，荟萃楼珠宝携手各位家人，齐聚一堂，扬帆起航。奔跑吧[20xx]今天，让我们高举酒杯，以胜利者的壮志“煮酒论英雄”，共同描画荟萃楼珠宝的宏伟蓝图；明天，让我们众志成城，以挑战者的豪情“扬眉剑出鞘”，共同开创进军全国的第一品牌！

谢谢大家！

董事长在年会上讲话内容篇二

员工同志们：

大家好！在这辞旧迎新的日子里，我们欢聚一堂，举行公司20xx年年终总结表彰会。刚才，我听取了生产总结、销售总结和总经理的工作报告，公司表彰了20xx年度先进集体和先进个人，对公司在20xx年度取得的成绩感到由衷的高兴。在此，我代表公司董事会向获得公司表彰的20xx年度先进集体和先进个人表示热烈的祝贺，向辛勤工作了一年的员工同志们表示衷心的感谢。

20xx年，我们公司在地方政府的正确领导下，在社会各界的大力支持下，经过全体员工认真努力、刻苦勤奋的工作，无论是生产工作，还是销售工作都取得了良好成绩，全年实现生产总值xxxx万元，销售收入xxxx万元，利润xxxx万元。与此同时，企业管理、文化建设也上了一个新的台阶，在外界树立了良好的企业社会形象，增强了企业的市场竞争力。所有这些成绩的取得，为我们公司日后的发展奠定了扎实的基础，我们公司的明天一定会更美好。这些成绩来之不易，是全体员工辛勤努力工作和不断奋斗进取的结果。没有你们就没有公司的今天，没有你们就没有公司的发展，没有你们就没有公司美好的未来。为此，我再次代表公司董事会向全体员工同志们，表示最衷心的感谢和崇高的敬意！

展望新的一年，随着国家全面深化改革的推进，我们将迎来新的发展机遇，创造出更辉煌的经营业绩，助推我们公司又好又快发展，给每个员工带来更多的福祉。借此机会，我给员工同志们提三点希望：一是希望员工同志们更加注重学习，提高自身素质，增强工作本领，为做好各项工作打下扎实牢固的基础。二是希望员工同志们更加勤奋工作，努力克服困难，解决存在问题，以取得优异成绩，为公司发展作贡献。三是希望员工同志们加强团结，做到互相关心，互相

帮助，营造温馨融洽的工作氛围，做到快乐工作，幸福生活，把公司创建成为一个温暖的大家庭。

农历新春佳节即将到来，我代表公司董事会向在座的每位员工并通过你们向你们家庭每个成员拜个早年，祝大家在新的一年里工作顺利、事业有成、身体健康，阖家幸福。

谢谢大家！

董事长在年会上讲话内容篇三

各位嘉宾、各位同仁：

大家下午好！

20__年定制家具行业年会在这里隆重召开，首先，我代表全国工商联衣柜专委会对大家百忙之中出席今天的活动表示热烈的欢迎和衷心的感谢！

近些年来，以衣柜、全屋定制和楼梯企业为代表的定制家居行业发展势头迅猛，势不可当，以成为大家居产业重要组成板块和新的增长点。在这个过程中，一大批优秀的企业和企业家脱颖而出，他们在做好自己企业的同时也勇敢的担当起推动行业良性发展的社会责任，今天在座的各位就是其中最为杰出的代表！

中国经济经过30多年的高速发展，现在已进入中高速、优结构、创新驱动和多挑战的新常态时期。今年，是我们国家全面深化改革的开局之年，我们行业企业要充分理解当前的发展环境，把握行业发展趋势，积极调整战略，应对变革转型，主动积极向消费者宣扬行业文化价值，倡导定制生活新方式，推动行业企业创新可持续发展！

各位行业同仁，我们生活在一个飞速变革的时代，变革呼唤

创新，创新推动进步，今天，我们全国知名衣柜、全屋定制、楼梯企业集聚羊城广州，总结过去、展望未来，共商行业发展大计。

本次行业年会的内容也是精彩纷呈，集中采购对接会，行业论坛、创新也责任年度大奖发布、盛大的晚宴、参观学习等都已经准备就绪，即将呈现在大家面前。这是一次行业年度聚首的盛会，更是中国定制家居行业发展历程中一次重要的自我检阅。

希望与会的企业家能够围绕当前发展中出现的热点、难点问题进行深入的交流沟通，找出解决问题的方式和方法，也希望通过此次年会能够更深入有效的搭建起行业企业之间、以及企业和供应商之间合作、创新、共赢的平台。

各位朋友，我们有幸聚于全国工商联家具装饰业商会这个温暖的大家庭里，她引领和见证了我们行业企业的发展历程，在未来的日子里，让我们携起手来，在商会这个大平台上，群策群力，在新的形势下，以新的视野、大的格局规划我们行业发展方向，开创中国定制力量的崭新明天！

最后，预祝本次大会取得圆满成功！祝在座的各位身体健康、事业发达！

谢谢大家！

董事长在年会上讲话内容篇四

马去羊来辞旧岁，继往开来贺新春，值此辞旧迎新之际，我谨代表野风集团有限公司向各位新老客户及公司全体同仁致以新年的问候及衷心的祝福！相识在野风是一种缘，相聚在野风更是一种缘。过去的一年是极其忙碌的一年，回顾过去的365天，我们感慨万千。辛劳的汗水化作满意的答卷，我们实现了一个个的梦想，用众志成城的努力，本着“诚信为本、

信誉至上”的宗旨，向着“建百年基业，创野风品牌”的目标矢志前行。

当时光的年轮又一次走到新的起点时，我们有足够的理由为过去一年的收获而踌躇满志，也更应该从中汲取继续成长和发展的巨大动力。在如今竞争激烈的市场上，只有强硬的品质质量，科学的管理，才是健康可持续发展的硬道理。我们在恭贺新年，分享喜悦的同时，还要清醒地认识到：在激烈的市场竞争环境中，我们的企业将面临新的机遇和挑战。我们将以使命感和责任感来推进野风的持续发展，全力以赴，铸就野风新的辉煌，共同建设美好家园。新的一年，我们将共同努力，紧密合作，开拓野风事业永续的发展之路，向着更高、更快、更强的目标阔步前行。公司将更加提高服务水平，更加重视产品质量，更加完善信息化系统，更加提升企业形象，打造一个坚不可摧的核心团队，让每一位事业伙伴都迈向成功！20__年公司将进一步深入体制改革，推进多元化产业经营，寻求更大的发展空间。

直挂云帆济沧海，乘风破浪会有时。新的起点，新的征程，展望未来，野风集团充满希望。最后，向长期关心和支持野风发展的各界朋友表示衷心的感谢。

再次祝愿大家新春快乐；合家幸福；身体健康；万事如意；新年行大运！

董事长在年会上讲话内容篇五

亲爱的、员工同志们：

大家晚上好！

岁月如歌，跋涉似舞，年，吉利又走过了不平凡的一年，在这辞旧迎新的日子里，我怀着无比高兴和感恩的心情，把大家聚集到这里，共同组织召开年“”主题年会。

年是我们东富集团的丰收年，公司取得了可喜的成绩，圆满完成了全年的目标，在这里感谢大家在过去一年不离不弃，辛勤工作，为公司的发展建设所做的努力和付出，公司的发展和壮大离不开你们的默默支持和无私奉献，谢谢大家！这一年，你们在东富经历了无数的历练、也收获了成长与幸福，你们都是企业的骄傲，我也很高兴看到你们都在实际工作中得到了不同程度的提高和成长，每个人都有不同的收获，在这里我也要祝贺你们！你们的努力和付出造就了公司的辉煌业绩，公司也必将以更美好的明天来回报你们的付出。

共同的目标将我们凝聚在一起，年，吉利在大家的共同努力下（取得的成就）。回顾过去一年的工作，我们取得了骄人的成绩，但是我们也应该看到公司还存在可以提高的地方，例如我们的整体业务人员的行业知识还不够专业，销售能力和技巧还不够娴熟，还存在个别员工还存在迷茫和缺乏激情的情况，新的一年我会以更高的要求在激励你们，同时我也在这里保证东富不会辜负每一个人的付出和努力，可以预见新的一年还会有更多的竞争者，行业也会面临很多新的变化和机遇，吉利的发展还需要大家的共同努力。

对于过去发生的一切，无论是困难还是成绩，我们都心怀感恩，感恩困难让我们成长，感恩每个员工的辛勤工作和无私的奉献。对于即将到来的年我们充满了希望和憧憬，在新的一年里，我们还将通过目标管理，设定公司的发展战略目标。针对公司的总体规划目标，制定公司的目标、员工个人业绩目标。在指定目标过程中，要注意部门之间的衔接。在确定一些具体的量化指标时，要做到目标定的切合实际，不流于形式，制定明确的奖惩细则，有考核，有落实，有兑现，从而达成目标，完成任务，实现公司总体效益质的飞跃。

员工朋友们，意气风发、斗志昂扬的东富小伙伴们，困难与希望相伴，挑战与机遇并存。让我们用饱满的热情和积极端正的态度紧紧抓住千帆竞渡的盛世良机，顺应经济发展的方向，以海纳百川的气魄来迎接新的一年的工作，让我们风雨

同舟，一路前行，创造更加辉煌的明天。我相信在全体员工的共同努力奋斗下，我们公司的明天会更好，我们的事业明年会更加辉煌灿烂。

最后，在此新春将临之际，我拜个早年，送上公司的诚挚问候和衷心祝福，祝愿大家新年快乐，工作顺利，身体健康，家庭幸福，事业有成！

谢谢大家！

董事长在年会上讲话内容篇六

优秀作文推荐！各位来宾，朋友们：

今天我们非常高兴地在此聚会，隆重举行xx商务中心开业典礼。值此，我代表xx对xx商务中心盛大开业表示诚挚地祝贺，并向前来参加庆典的各位领导、各位来宾表示热烈地欢迎。

近年来，我区紧紧围绕打造城区新型服务业的目标，抢抓城区扩容，产业转移的有利时机，不断优化投资软硬环境，全力建设产业发达、生态宜居、社会和谐的xx之都。xx座落于xx路这一城区“西跨、南联”的枢纽地带，随着城市建设的不断推进，其地理优势、良好环境和广阔市场必将日益体现。她的开业既是xx先生抢抓xx片区发展机遇的充分表现，更是地方合作、互利双赢的结晶。

最后，衷心祝愿xx商务中心开业大吉，兴旺发达！

祝各位领导、各位朋友身体健康，万事如意！谢谢大家！

董事长在年会上讲话内容篇七

尊敬的公司、亲爱的员工伙伴们：

你们好!

新春伊始，万象更新，今天我们欢聚一堂，畅谈走过的x□谈发展，谈人生，共谋公司发展大计，我的心情是无比激动。

今年是龙年，有句成语说的好叫龙腾虎跃，在x年度，我们用跃字来概括整年工作，今年我们销售团队更要奋起行动，有所作为。我现在简单的做一下，在x年我们贯彻执行总经理先生对x工作的整个部署，要求。

x组建成立x分公司，完善组织架构，吸引更多有志之士的加盟，发扬有条件上，没有条件创造条件也要上的励志做好团队建设，培养团队凝聚力，贯穿团队的核心是组织利益高于一切，不计较个人得失，第一时间解决问题。

x带领业务团队继续开拓x市场，以大项目好项目为主题，落实业务考核制度，统筹安排项目信息及跟进情况及时和沟通，探讨公关策略，落实。

勤能补拙，加大有效信息量，保证每个阶段都有标投，提高中标率，保持业务的连续性。结交新朋友勿忘老朋友，做好回访联系工作，做到干一个项目，树一个业绩，交一帮朋友。

x做好公司视察统筹安排，努力做到高效率，不浪费时间，在公关领域为创造水到渠成的条件，只需要向时间地点人物主题，营造出和谐亲密的商务氛围，努力做到跟一个项目成一个活，在高端客户上，细心用心高调做事低调做人，让客户感受到企业营销的核心价值—服务!在营销费用上，做到钱花道刃上，该花的我们一定要去花，大气严谨□x配合各个项目部协调工作，做好交接，过度，有问题不推脱，第一时间解决问题。在x年度x事业部，完成销售额约一个亿，待签约额约x万，在此我要感谢公司对x工作的重视和支持，及全体同仁们对x工作付出，谢谢!下面呢我想和一下，我做营销这么

多年的一些感受销售是非常辛苦极具挑战性的工作，但凡成功的企业家大多都是从做销售做起的，思路清晰，思维敏捷，这都是销售人员所具备的特质，我认为我做销售这个行业我很快乐！目前公司管理施工能力已经满足承揽重特大工程的能力，所以我们在整个营销策略上转型，向大项目好项目转型。跟大活，跟好活。整个流程呢我认为分为两块一块是推销另一块是公关。

首先我们要找到足够多的项目信息，这一块唯一的技巧就是勤快，笨是可以学，如果懒谁也救不了你，拿到足够多的数据之后做项目分析，提炼出有效项目信息，在尽可能短的时间分析出有效信息的内部组织架构，有效信息做好统筹安排，在不同的时间段有侧重点的去跟踪项目。沟通是客户第一时间了解你及公司的最佳方式，客户对公司的认知就像一张白纸，你的行为已经不代表你自己，代表更多的是你背后的整个团队，如何让客户在更短时间认可你及你的产品这个很重要。我认为销售人员必须要阳光自信，每天以饱满的热情投入到工作当中去，见客户举止端庄，行为大方，把阳光自信的一面展现给客户，留下一个初见的美好场景。

进入公关阶段，想客户之所想，及客户之所及，把握好打电话的时机，通过你的观察你认为什么时间打电话比较合适你在打，把握好尺度，寻找突破口。发动团队力量，营造出高层会晤的机会，始终把服务做为公关的主线，就一定能成功！雷总经常跟我们讲起销售是有易到难，在有难道易的一个过程，这一点我深有体会，我现在认为销售工作一项很快乐，很容易的事，你要你肯付出，怀揣着一颗做事梦想，公司会给你一个无限大的平台！海阔凭鱼跃，天高任鸟飞，同志们朋友们只要我们紧密的团结在以雷总为核心的公司机构周围，深入落实组织上对我们的要求，不折不扣搞工作，一心谋发展，我坚信公司明天更美好！最后祝大家身体健康工作顺利谢谢大家！

董事长在年会上讲话内容篇八

尊敬的公司、亲爱的员工伙伴们：

你们好！

谢谢大家的配合，x店员工队伍总是这么整齐，步调一致，我作为x店的一员，由衷的感到骄傲和自豪，大家的表现也更加坚定了我努力工作的信心、克服困难的勇气。在此，我必须一个承诺：我会加倍努力，加强自身学习，带领大家认真分析、脚踏实地的完成各项经营指标，创造和谐的工作氛围，同时，我相信全体热爱x店的家人们，能和我一起手拉手、心连心，共同走向充满丰收和希望的金秋x月。

x月份，在全体员工的共同努力下，我们围绕客户满意度、满足客户需求为首要方向开展工作，在各部门互相配合、团结合作下，顺利完成了各项经营指标。有付出才有回报，有了可喜的成绩，我们的福利才能不断地得到改善和提高，我们才能真正感受快乐，在这里，请为我们通过努力收获到的快乐来点掌声！

x月份，服务部员工围绕“感动服务，创造客户惊喜”为目标开展工作，不少员工充分体现了个人价值，受到客人的表扬，为公司争得荣誉。出品部员工严把质量关，在总厨和各档口主管们的带领下，掀起一股研发新菜的热潮，陆续推出多款新菜品，且市场接受度高，受到客户的一致好评，为后续经营打下了良好的基础。同时，我们的二线部门员工也了客户满意的基本保障，如：我们的pa阿姨闲暇时间主动配合传菜的身影；我们传菜部员工配合出品部餐前准备的身影；我们内保师傅主动帮助海鲜池绑闸蟹、运海鲜的身影；我们出品部帅哥们热情协助前厅的身影；一幅幅感人的画面每天都影响着我，你们才是我心中最可敬的人。

一个出色团队的铸就，需要高度的默契，一个高度默契的团队会给我们带来高效的工作业绩，能让我们的付出收到事半功倍的效果。只要我们每个人承担责任，这个团队的力量就会非常强大。其实一个人的成功，从某种意义上来讲，是对某种责任的承担。

团队配合、人人把关，才能提高客户满意度，要做到客户满意，来源于我们各个部门每一位员工的通力配合。美国通用公司曾做过一个调查：一个消费者对产品和服务质量的满意会告诉另外6个人，不满意则会告诉22个人。可见我们日常工作中，看似一个小小的投诉，一个客户不满意，个别员工一个不严谨的工作态度，会给我们带来多大的潜在危害，将浪费多少人的辛勤汗水。国际名人克劳斯：一个数以百万计的个人行为所构成的公司，经不起其中1%或2%的行为偏离正规。正因为这样，为了让自我价值得到体现，对于有损顾客感受的行为，我们一定要互相提醒、互相帮助，这样，我们齐心才会更轻松的换取更大的劳动成果。

人不能太浮躁，一下子想做这个，一下子想做那个；其实，绝大多数人的工作是不需要反复去寻找的，你看准一件事情，就狠狠的扎下去，只要咬定青山不放松，一直做下去肯定会成功。有时候，我看到很多员工很有潜质，就想讲，如果你一直努力、坚持、好学、上进，那么不用多少年，你的成就一定会不可限量。

把每一件简单的事情做好就是不简单，把每一件平凡的事情做好就是不平凡。今天，我们取得了一定的成绩，但还没有任何值得骄傲的资本。大家都知道“青蛙原理“，如果把一只青蛙扔到开水中，青蛙马上会跳出来，但是，如果把一只青蛙放入冷水中逐渐加热，青蛙就会在不知不觉中失去跳跃的能力，直到死去。这是一面警钟，当企业走上正轨以后，我们自身的'一些小问题开始被忽略，这些被忽略的细节，久而久之就会弊重难返，使我们逐渐失去解决问题和应对市场变化的能力。我们x店不缺勤劳、不缺智慧，要在竞争激烈的

餐饮市场中继续保持优势，我们就必须关注每一个细节、做好每一个细节。所以，本月我们将带领每一位员工，从实际出发，从客户满意度出发，从自身做起，注重细节，从细节做起，将日常工作的简单招式做到更好，将基础工作的基本要求都做到尽善尽美，不要因为别人的标准低而降低自己的标准，要用“细微之处见真功”这句话来时刻提醒自己。我坚信我们的努力一定能提高我们的能力，我们的能力一定会帮助我们换取利益。

最后，我用山姆·沃尔顿的话来结束今天的：“如果你热爱工作，你每天就会尽自己所能、力求完美，而不久你周围的每一个人也会从你这里感染到这种热情”，我相信x店的每一位员工都能成为感染别人的人。

谢谢各位！