

2023年营销会议主持词开场白台词说(大全12篇)

编辑要认真审核文本的逻辑结构和思路，确保文章的条理清晰。首先，一个完美的编辑应该具备扎实的文字功底和丰富的知识储备。请继续阅读下方的编辑文章，我们相信它们会给您提供一些写作的灵感。

营销会议主持词开场白台词说篇一

男：各位叔叔阿姨，欢迎你们来到由健夕阳主办的“端午节联欢会”的活动的现场。

我们的活动还有五分钟就要开始了，为了活动的正常进行，请需要上洗手间的叔叔阿姨咨询我们的工作人员，小心安全地去上洗手间。

女：叔叔阿姨们，平时您手机一响那是黄金万两，如今您手机一响恐怕要惊动全场，所以请您将手机关闭或调为振动。

请叔叔阿姨们往前面坐，尽量靠向主席台，谢谢大家的配合，谢谢！

营销会议主持词开场白台词说篇二

安利会议主持人开场白台词【1】

各位来宾

滕州的父老乡亲们

安利事业的伙伴们：大家下午好！

八月的滕州热浪滚滚

八月的滕州笑语声声

八月里欢快的舞蹈拉开了联欢的序幕

八月里美妙的歌声倾诉了对祖国的脉脉深情

在我们传奇工作室开业的大喜日子里

首先感谢大家能来到我们的工作室

今天，这里将成为欢乐的海洋

今天，这里将领略澎湃的激-情

今天，这里将回荡激越的旋律

今天这里将展现婀娜的舞姿、动听的歌声

秋天的脚步越来越近

秋天的`气息越来越浓

秋天孕育着硕果累累

秋天代表着步步高升

我们已看到了各位灿烂般的笑容

安利(中国)滕州传奇工作室“齐心协力、共创辉煌”联欢晚会

现在开始

在此，我们要感谢我们的大家长党丽萍老师

感谢各级主管部门的大力支持

感谢公司顾客至上、以人为本的好传统

感谢全体营销人员用真诚和服务营造的好环境

今天，我们很高兴迎来了尊贵的来宾(介绍来宾)

1、歌伴舞：《美丽心情》

看到今天这欢腾的场面，我们的心情格外激动

见到自己的兄弟姐妹，我们的思绪久久难平

鲜花打扮我们青春的倩影

舞姿拥抱我们不眠的欢腾

那蔚蓝的颜色像是冬日里晴朗的天空

那耀眼的火红像一簇簇火焰、一颗颗跳动的心

台下的一双眼睛，就是一道独特的风景

台下的一张笑脸，就是一道绚丽的彩虹

是安利，让我们找回了童年的憧憬

是安利，让我们能够梦想成真

是安利，让我们插上了腾飞的翅膀

是安利，让我们拥有了美丽的心情

请欣赏歌伴舞：《美丽心情》

性，勤奋踏实展现出一个女企业家的风范，下面有请……让我们用掌声

欢迎。

主持人作用及重要性【2】

它是会议的灵魂人物，是穿针引线，承上启下，如串串珍珠再精致没有珍珠链也难以显示其高贵与瑰丽。会议成功与否，很大程度取决于主持人的应变、智慧。所以要求主持人非常严格，没有严格的训练，就没有超凡的自由。

语言上：

1. 兴奋度高，导引正确观念。声音洪亮，能带动气氛，语速略快，吐字清楚，气氛不是要来的，而是讲师必备条件。
2. 表达力强，应变能力强，能把握方向，控制场面，抑制自己[不随便流眼泪]，来自每会必到，累积安利语言，不说三行话。

我们把总是画蛇添足的讲话叫三行话。该说时不说叫猪，不该说时说叫猪八戒。如有幽默的语言就更好，讲别人想听的话，而不是讲你想讲的话，要达到有笑，有料，有效。

3. 销售力强，对主讲要老师重复销售，如果把主讲老师销售看为1分的话，要提前销售

1/3，目的是引起悬念，就算前面的老师分享不好，新朋友想走，但由于提前销售主讲老师，据说很有经验和值得学习的地方，所以也会留下来听到最后。销售得好坏来自于了解，提前到会作沟通。

三方面销售：传统背景[只销售职业，不销售单位，以免增加

麻烦];对会场，对小组的付出，你个人对他的感觉;业绩，名字。注意：销售事实，不夸大和过多渲染。

另外，如主讲之前有分享嘉宾，销售时不要太火——如最最欢迎之类，后面怎用最最最最欢迎?”

4. 补充前面不足，但不能纠正。以维持整体的协调。

6. 不能说我第一次作主持、准备不足、我很紧张等话语，因为你是权威，要镇定自若。另外也不要误导：如“大家是否很困倦”之类。

7. 每位老师讲完，必须掌声感谢。

8. 不同类课程销售重点不同，不要张冠李戴。

9. 大会主持不要带个人色彩，以免得罪个别听众。

行动上：

1. 表情亲切，懂得微笑，与台下缩短距离。

2. 形象上要好，头发，衣服，鞋。

3. 上下台的细节，交接话筒，板书时不能冷常

4. 懂得示意讲课老师时间已到，事先站在旁边作提示。

5. 提前到会作沟通，打有准备的战。

营销会议主持词开场白台词说篇三

尊敬的各位领导

各位来宾

威海的父老乡亲们

安利事业的伙伴们：大家下午好！

冬月的威海银光素裹

冬月的威海笑语声声

冬月里欢快的舞蹈拉开了联欢的序幕

冬月里美妙的歌声倾诉了对祖国的脉脉深情

在一年一度的新春佳节即将到来的时候，艺术剧院——北方土地上这

座艺术的殿堂迎来了八方宾朋

今天，这里将成为欢乐的海洋

今天，这里将领略澎湃的激-情

今天，这里将会当激越的旋律

今天这里将展现婀娜的舞姿、动听的歌声

春天的脚步越来越近

春天的气息越来越浓

春天的生机正在孕育

我们已看到了各位春天般的笑容

要过年了！

安利(中国)威海地区迎春贺岁共创辉煌联欢会

现在开始

，大海澎湃的故乡，美丽的大海胸怀开阔，环境温馨的安利(中国)

威海专卖店正式开门迎宾。

从此，威海安利人有了一个温暖的家，魅力城市又增添了一道靓丽的风景。

在这里，我们要感谢威海市委、市政府招商引资的好政策

感谢各级主管部门热情为企业服务的好作风

感谢公司顾客至上、以人为本的好传统

感谢全体营销人员用真诚和服务营造的好环境

今天，我们很高兴迎来了尊贵的来宾(介绍来宾)

1、歌伴舞：《美丽心情》

看到今天这欢腾的场面，我们的心情格外激动

见到自己的兄弟姐妹，我们的思绪久久难平

鲜花打扮我们青春的倩影

舞姿拥抱我们不眠的欢腾

那蔚蓝的颜色像是冬日里晴朗的天空

那耀眼的火红像一簇簇火焰、一颗颗跳动的心

台下的一双眼睛，就是一道独特的风景

台下的一张笑脸，就是一道绚丽的彩虹

是安利，让我们找回了童年的憧憬

是安利，让我们能够梦想成真

是安利，让我们插上了腾飞的翅膀

是安利，让我们拥有了美丽的心情

请欣赏歌伴舞：《美丽心情》

在贵宾席中有一个我们大家熟悉的身影，她是一位土生土长的威海

人。北方的沃土培养了他(林刚)宽广的胸襟，分明的四季铸就了他刚中带柔的个

性，勤奋踏实展现出一个企业家的风范，身先士卒的作风是安利(中

国)威海公司的业绩节节攀升。下面有请。。。。。。让我们用掌声

欢迎。

2、员工舞蹈

一走进安利店铺，顿觉暖意融融；

一句句亲切的话语，令人神清气爽；

一声声热情的回应，让人倍感温馨。

不只是因为年轻笑容才这样生动

不只是因为培训举止才这样雍容。

感谢你，安利员工，是你们用汗水浇铸了宽广的舞台

让安利人尽情发挥自己的想象，施展才能

感谢你，安利员工，是你们传承安利的文化

让太多的平凡人创造出非凡的人生。

你们是后方的钢铁运输线，遇水架桥、逢山开路；

你们是营销人员的兄弟姐妹，同舟共济、生死与共；

你们是波涛汹涌的海浪里闪烁的航标，指引方向；

安利会议主持人开场白台词

各位来宾

滕州的父老乡亲们

安利事业的伙伴们：大家下午好！

八月的滕州热浪滚滚

八月的滕州笑语声声

八月里欢快的舞蹈拉开了联欢的序幕

八月里美妙的歌声倾诉了对祖国的脉脉深情

在我们传奇工作室开业的大喜日子里

首先感谢大家能来到我们的工作室

今天，这里将成为欢乐的海洋

今天，这里将领略澎湃的激情

今天，这里将回荡激越的旋律

今天这里将展现婀娜的舞姿、动听的歌声

秋天的脚步越来越近

秋天的气息越来越浓

秋天孕育着硕果累累

秋天代表着步步高升

我们已看到了各位灿烂般的笑容

安利(中国)滕州传奇工作室“齐心协力、共创辉煌”联欢晚会

现在开始

在此，我们要感谢我们的大家长党丽萍老师

感谢各级主管部门的大力支持

感谢公司顾客至上、以人为本的好传统

感谢全体营销人员用真诚和服务营造的好环境

今天，我们很高兴迎来了尊贵的来宾(介绍来宾)

1、歌伴舞：《美丽心情》

看到今天这欢腾的场面，我们的心情格外激动

见到自己的兄弟姐妹，我们的思绪久久难平

鲜花打扮我们青春的倩影

舞姿拥抱我们不眠的欢腾

那蔚蓝的颜色像是冬日里晴朗的天空

那耀眼的火红像一簇簇火焰、一颗颗跳动的心

台下的一双眼睛，就是一道独特的风景

台下的一张笑脸，就是一道绚丽的彩虹

是安利，让我们找回了童年的憧憬

是安利，让我们能够梦想成真

是安利，让我们插上了腾飞的翅膀

是安利，让我们拥有了美丽的心情

请欣赏歌伴舞：《美丽心情》

性，勤奋踏实展现出女企业家的风范，下面有请……让我们用掌声

欢迎。

主持人作用及重要性

它是会议的灵魂人物，是穿针引线，承上启下，如串串珍珠再精致没有珍珠链也难以显示其高贵与瑰丽。会议成功与否，很大程度取决于主持人的应变、智慧。所以要求主持人非常严格，没有严格的训练，就没有超凡的自由。

语言上：

1. 兴奋度高，导引正确观念。声音洪亮，能带动气氛，语速略快，吐字清楚，气氛不是要来的，而是讲师必备条件。

2. 表达力强，应变能力强，能把握方向，控制场面，抑制自己[不随便流眼泪]，来自每会必到，累积安利语言，不说三行话。

我们把总是画蛇添足的讲话叫三行话。该说时不说叫猪，不该说时说叫猪八戒。如有幽默的语言就更好，讲别人想听的话，而不是讲你想讲的话，要达到有笑，有料，有效。

3. 销售力强，对主讲要老师重复销售，如果把主讲老师销售看为1分的话，要提前销售

1/3，目的是引起悬念，就算前面的老师分享不好，新朋友想走，但由于提前销售主讲老师，据说很有经验和值得学习的地方，所以也会留下来听到最后。销售得好坏来自于了解，提前到会作沟通。

三方面销售：传统背景[只销售职业，不销售单位，以免增加麻烦]；对会场，对小组的付出，你个人对他的感觉；业绩，名字。注意：销售事实，不夸大和过多渲染。

另外，如主讲之前有分享嘉宾，销售时不要太火——如最最受欢迎之类，后面怎用最最最最欢迎？”

4. 补充前面不足，但不能纠正。以维持整体的协调。

6. 不能说我第一次作主持、准备不足、我很紧张等话语，因为你是权威，要镇定自若。另外也不要误导：如“大家是否很困倦”之类。

7. 每位老师讲完，必须掌声感谢。

8. 不同类课程销售重点不同，不要张冠李戴。

9. 大会主持不要带个人色彩，以免得罪个别听众。

行动上：

1. 表情亲切，懂得微笑，与台下缩短距离。

2. 形象上要好，头发，衣服，鞋。

3. 上下台的细节，交接话筒，板书时不能冷常

4. 懂得示意讲课老师时间已到，事先站在旁边作提示。

5. 提前到会作沟通，打有准备的战。

相关

营销会议主持词开场白台词说篇四

大家，早上好！

“开拓健康视野、更新健康理念”，这里是“增强免疫预防疾病——某企业健康联谊会现场；本次活动是由中国健康教育协会、某企业集团股份有限公司联合举办的。

借此机会，请允许我代表某企业集团公司的全体同仁对您的到来表示衷心地感谢和热烈的欢迎！今天来自大连市各周边地区的朋友某企业生命园欢聚一堂，可以说机会非常难得现在

还是让我人一同来认识一下。

首先让我们欢迎来自瓦房店的朋友、来自普兰店的朋友、来自金州的'朋友、来自中山区的朋友、来自西岗的朋友。

在这里我再一次代表我们某企业人祝愿在坐的每一位朋友能够健康永久、青春常在。

营销会议主持词开场白台词说篇五

8: 34亲爱的各位家人们，今天的早会将在一分钟后准时开始，请您找到合适的位置就坐，提前做好准备。谢谢！

8: 35今天的早会将在十秒钟正式开始，请各位家人跟我进入倒计时：10987654321掌声响起，有请主持人。（鼓掌上场）

一、掌声停、问好：亲爱的各位聚成家人们大家早上好！为我们在一大清早就有着如此饱满的精神状态热烈掌声送给自己。

二、自我介绍：良好的沟通和真诚的友谊来自于第一时间的自我介绍，我的名

字叫xx来自xx部门。非常高兴也非常荣幸担任今天早会的主持人，为大家服务。希望xx的主持可以给各位带去一天的快乐心情！（鞠躬表示感谢）

营销会议主持词开场白台词说篇六

各位来宾，亲爱的叔叔阿姨，

大家早上好~！

一句轻声的问候，它能使人如遇春风，

一声真诚的祝福，它也能让您幸福永久。

在这里您的朋友——，也要送上对你最真最美的声声祝福，祝愿您的身体健健康康，祝愿您的生活红红火火。

欢迎你们！

a可以说今天到场的每一位叔叔阿姨年轻时为了工作您鞠躬尽瘁，养育儿女更是让你们含辛茹苦。

b在经历了历史的沧桑、生活的磨砺之后。

昨天的一切往往给今天的身体留下了众多的疾病。

a那么为了让您能够拥有一个健康、和谐、幸福的晚年。

我们xxxx特意从全国各地聘请了多科系的专家，组成了今天的专家组。

b那今天所有来到我们活动现场的叔叔阿姨我们都将为您做一个全方位健康检测和健康咨询。

下面就有请我们全场的叔叔阿姨在次全体起立，让我们以热烈的掌声欢迎专家组的到来。

a那我也仅代表我们全场的叔叔阿姨对远道而来的专家表示我们最衷心的感谢。

b并让我们用掌声欢送几位专家稍做休息。

相信我们的叔叔阿姨都听过这样一段话，权利是一时的，荣誉是过去的，金钱是留给子孙后代的，只有健康才是属于我们自己的。

相信我们叔叔阿姨一听到健康首先就会想到运动。

我们叔叔阿姨坐了这么长时间或多或少都有一些累了。

接下来还是有请美丽的健康使者再次上台。

为你们再次演示一组健康舞，还是先由她们示范。

然后我们再来一起学做。

也许有的叔叔阿姨会问，为什么今天的两组健康舞中击掌的动作特别的多，接下来我就告述我们叔叔阿姨原因。

那就是在我们人体握拳时左手无名指所对应的位置有一个穴位，叫做劳宫穴，据有关资料记载平均每击打一次劳宫穴我们人类的寿命将会延长0.015秒，那么好我现在想问问我们的叔叔阿姨你们想不想要健康长寿?那就跟着我一起击打劳宫穴，同时进入我们今天最激动人心的环节，有奖知识问答。

如果你回答正确我就把。

送给您。

1、问好(长分的兄弟们，大家晚上好，好，很好，非常好，越来越好☑yes)

2、又到了一月一度的销售颁奖盛会，俗话说，一分耕耘、一份收获。

拼搏让我们成为铭万最主要的一个，带着责任和梦想，我们在这里收获成功。

经过一个月的拼搏和努力，每一个兄弟都为公司付出了自己的一份力量。

那么结果到底如何呢?让我们一起来揭晓。

3、首先我们今天颁发的第一个奖——最佳新人奖，也是转正奖他们勤奋、他们执着，他们是铭万未来的希望，掌声有请：

尧丹、秦蕾、邱丽群、龙曼青、王茂华、钱沙、周重仁、丁黎、吴艳霞

请向总颁奖，致颁奖词。

请获奖人员，发表获奖感言。

相信勤奋执着是成功的开始。

相信他们未来一定会成为铭万的精英。

4、这里的销售职级犹如人生的阶梯，只要你肯努力付出，就一定会有回报，只要你勇于拼搏就一定能收获成功。

5、我们要更强，创造it服务一流品牌。

我们要更大，做中国最大的中小企业信息化服务商。

我们要更久，做百年企业。

我们还要更高，早日晋升高级客户主任，那么这个月的高客就是，罗丹。

6、为了公司、为了部门，他，不论路多远，都能跑;不论什么时候，多长时间都能等;不论遇到什么困难，都勇于克服。

他就是我们的客户顾问：李成真。

掌声有请。

请吴晓吴经理颁奖。

请吴经理致颁奖词。

她是铭万长沙的老员工，如果遇到n次困难和挫折，那么她就会有n+1次的努力与坚持。

她是当之无愧的铭万一线领军人物，作为榜样她学习改变争取赢的结果，持续不断做好每个细节，她永远都在大家的注目中。

这个人就是11月的销售冠军：廖燕，掌声有请。

那么同时，她还获得了一个神秘大奖，是什么奖呢？前台服务之星，那么有请刘总给三位英雄颁奖，致颁奖词。

8、在铭万这个平台，每一个人都可以被尊重，每一个人都可以被成就，只要我们学习改变，争取赢的结果，那么在11月就有这么一群人，他们做到了，所以他们值得尊重，值得成就，这群人就是：廖燕、何传梅、李玲、凡梦蝶、李成真、罗丹、谢青娥、伍黎秋、陈莉娜、朱浩。

掌声有请。

请刘总颁奖，致颁奖词。

9、他一直在幕后，陪伴着我们，郁闷时，可以找他一起分担，开心时，可以找他一起分享，有钱可以找他，没钱还是找他。

这个人就是后台服务之星，罗燕平。

掌声有请。

请王总致颁奖词。

10、以文化为基础，具有前线销售经验的培训团队，来自湖南长沙，通过一对一服务，形成对客户代表需求的深刻理解，他们就是11月优秀服务部门：市场培训部。

11、良好的开端是成功的一半，那么积沙沉塔让他们成功过半，他们就是：客户五部、客户三部、客户一部，请每个部门派一个代表上来发言，请刘总颁奖，致颁奖词。

12、放弃个人自我意识，专注团队目标实现。

让他们从不平凡，走向不简单。

他们是最有凝聚力的部门，他们是11月精英客户部客户二部、客户三部，请每个部门派一个代表上来发言，请刘总颁奖，致颁奖词。

13、没有最完美的个人，只有最完美的团队。

当其他团队，正向优秀前行时，他们正从优秀走向卓越，他们就是本届颁奖晚会的大奖得主：客户一部。

掌声有请，全体上台。

刘总颁奖

14、她是一个追求高目标的优秀经理人，她已经让不计其数的兄弟们在这里赚到了钱，也一直走在长沙的最前方，在成就别人的同时也成就了自己，她就是我们一部的优秀经理：吴晓。

掌声有请，请刘总颁奖，致颁奖词。

15、最后有请，终极boss 刘总发言！

主持人在开场前30分钟不断进行主题播报与优惠播报，如果在开场前有订单

产生的话，也可以进行订单播报。

如果公司有宣传片的话，可以在开场前播放该公司宣传片。

开场前的音乐一定要配合到位。

同时进行活动预告。

活动预告内容如下：

各位先生/各位女士，各位领导各位来宾，欢迎来到《装饰2014春季xx

家装设计节暨名品建材特卖会》的活动现场，我们的活动将于下午的2：00(在1：40分时视现场到场的.人数而定，如果人员到的比较多的话，则是2：00，如果到场人员不够多，则可以延迟到2：20或是2：30分开始)正式开始!来到现场的各位嘉宾，请在我们工作人员安排下，找到您的座位坐下，我们为您准备了精美的水果与干果，您可以尽情享用。

同时，我们的活动规则与优惠也已经放在您的座位上，您可以先行浏览一下。

祝各位参加下午的活动心情愉快!

开场前5分钟

开场前五分钟，主持人要进行活动的正式预告!

各位先生/各位女士，各位领导各位来宾，欢迎来到□xx装饰2014春

季家装设计节暨名品建材特卖会》的活动现场，我们的活动将于下午的2：00正式开始，现在距离正式开始的时间还有最后的5分钟，请我们的工作人员和到场的客户不要再在现场走动，尽快到我们的座位上坐下。

为了让您有一个不受干扰的活动环境，请到场的各位嘉宾将您心爱的手机，调到静音的状态，感谢您的配合！

3分钟预告：

各位先生/各位女士，各位领导各位来宾，欢迎来到□xx装饰2014春季家装设计节暨名品建材特卖会》的活动现场，我们的活动将于下午的2：00正式开始，现在距离正式开始的时间还有最后的3分钟，让我们尽情期待！

1分钟预告：

各位先生/各位女士，各位领导各位来宾，欢迎来到□xx装饰2014春季家装设计节暨名品建材特卖会》的活动现场，我们的活动将于下午的2：00正式开始，现在距离正式开始的时间还有最后的1分钟，精彩的活动即将开始！

开场前话术

各位先生/各位女士，各位领导/各位来宾，欢迎来到□xx装饰2014春季家装设计节暨名品建材特卖会》的活动现场，我们的活动将于下午的2：00正式开始，现在距离正式开始的时间还有最后的10秒钟，请到场的各位好朋友和主持人一起进入倒计时：10，9，8，……1，好的，各位先生/各位女士，各位领导/各位来宾，请举起你们财富热情的双手，用最最热烈的掌声，有请今天下午活动的顶级美女主持人闪亮登场！

主持人上场：

谢谢，谢谢各位热情的掌声！主持过上百场活动的主持人发现，在每一次活动现场，掌声最激烈的人，都是素质特别高的人，都是运气特别好的人，都是最能发大财和赚大钱的人，让我再次看看你们最能代表合肥人的高素质的掌声！（笑），谢谢，谢谢，谢谢！

良好的沟通来自于第一时间的自我介绍，我是受xx装饰工程有限公司委托，担任本次《xx装饰2014春季家装设计节暨名品建材特卖会》的主持人，我叫李赫。

李是李克强同志的那个李，木子李，赫是赫赫有名的赫，也就是两个“赤”字组成的赫，赫代表什么意思呢，就是红红火火的意思，所以，今天到场的各位先生/各位女士，各位领导/各位来宾，从认识李赫的这一刻起，你们的日子将会每一天都红红火火，你的生意也从此会每一天都会红红火火！最美好的祝福送给今天到场的每一位朋友！谢谢！（深鞠躬）

在今天的活动开始，主持人谨代表xx装饰工程有限公司，欢迎大家的到来！

我相信今天到场的每一位嘉宾，都是刚买了新房要进行装修的客户，首先恭喜你们买到了最好的房子，即将在新房里开始全新的生活！恭喜你们！

xx装饰是一家以施工最优秀著称的公司，成立以来，凭着优良的服务、精湛的施工工艺，赢得了无数客户的良好口碑。

今天我们的现场也邀请了过去选择华汇装饰的老客户朋友，请到场的老客户朋友们站起来，和今天到场的新客户朋友们打一声招呼。

非常感谢你们过去的华汇装饰的信任，你们真有眼光！同时也非常感谢你们对今天活动的支持，你们的光临，是我们华汇装饰全体同仁们的无比荣幸！谢谢你们！

介绍嘉宾话术

谢谢!在今天的活动现场，我们还荣幸地邀请到了很多的贵宾，他们分别是：

.....

让我们对他们的到来，表示真诚的感谢和热烈的欢迎！

谢谢！

营销会议主持词开场白台词说篇七

明媚的阳光，权威的盛会，健康的起航，欢乐的`海洋。

现场的各位亲爱的中老年朋友们，今天在这洋溢着欢笑和喜庆的日子里，我们再次又和我们的所有新老朋友相聚在美丽的————共同渡过这美好的一上午。

今天是喜悦让我们来相聚在一起，是共同的唱响让我手拉起手，看阳光灿烂，这是新年亮丽的色彩，听金钟朗朗，这是新年动人的旋律。

20xx年已经过去了[]20xx年也正式的来到了，我们将再度奋起共同踏上幸福的更高的阶梯。也让我们一同与xx欢笑，共同畅想20xx年美好的未来，下面也让我们动起来，跳起来。

望让更多的父母，从病魔手中解救出来，让每一位儿女都有一个幸福的家，因为我们坚信，我们可以与叔叔阿姨，携手共同创造生命的奇迹。

下面让我们的工作人员和叔叔阿姨共同互动起来，一起进入我们今天最动人的环节有奖知识问答。

一份快乐，当与一千人分享时，它就变成了一千份快乐

一个爱心，当传递给一千人的时候，它就成变成了一行份爱心。

一个健康，当介绍给一千人的时候，它就可以使一千人获得健康。

最后让我们愿所有在场的叔叔阿姨，都能做一个传递健康的使者，把快乐健康传递给今天所有爸爸，妈妈们，衷心的祝他们，你们都健康长寿。

营销会议主持词开场白台词说篇八

下面，请全体起立，让我们用迁安国寿人特有的掌声欢迎各位领导入常请领导就座，请伙伴们就座。

女：尊敬的各位领导

男：各位优秀的伙伴：大家

合：上午好！

女：伴着新一轮的朝阳，我们又迎来充满生机的一天！

男：伴着清新拂面的晨风，我们昂首阔步迎接新一轮的挑战！
动员大会主持词女：雄关漫道真如铁，而今迈步从头越。

今天，在时间面前，我们又站在了同一个起跑线上。

男：战火燎原奋斗不息，回首过去的岁月，我们热血澎湃！

女：斗转星移，沧海桑田，风风雨雨把我们锤炼的日益干练，
斗志更坚

男：伙伴们，现在我宣布：中国人寿保险股份有限公司迁安支公司《阔步西疆，再谱华章》一季度总结表彰暨二季度业务启动大会现在开始！

男：中国人寿保险股份有限公司唐山分公司

女：中国人寿保险股份有限公司迁安支公司经理任跃林先生

男：迁安支公司副经理刘艳荣女士

女：迁安支公司经理助理个险部经理温小峰女士

男：迁安支公司经理助理刘红艳女士

女：让我们用热烈的掌声对各位领导的到来表示热烈的欢迎！

音乐：《团结就是力量》准备开始

男：下面进行大会第一项，请全体起立，让我们同唱一首歌《团结就是力量》

女：领导们请就坐，伙伴们请就坐。

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

[点击下载文档](#)

搜索文档

营销会议主持词开场白台词说篇九

营销会议主持词开场白，什么是营销呢?下面是小编带来的营销会议主持词开场白，欢迎阅读!

尊敬的各位领导，各位嘉宾，各位同胞，各位**人：

甲：新年的钟声即将敲响，时光的车轮又留下了一道深深的印痕。

伴随着冬日里温暖的阳光，满怀着喜悦的心情，2015新年如约而至

乙：新年拉近了我们成长的距离，新年染红了我们快乐的生活

丙：新年让我们截取下了四季的片段

丁：2015，是公司的一个变革年，战略调整、品牌运营、团队锤炼、服务营销。

然而，我们一同走来，无论是成功的喜悦，还是痛苦的泪水，我们都认真铭记，因为我们是**人!

甲：新年给了我们人生的禅想

乙：在这一刻，我们已经感受到了春的气息

丙：今天，我们相聚在这里，享受缘分带给我们的欢乐，享受这段美好时光

丁：今天，我们相聚在这里，一起用心来感受真情，用爱来融

化冰雪

甲:今天, 我们相聚在这里, 敞开你的心扉, 释放你的激情

乙:今天, 我们相聚在这里, 这里将成为欢乐的海洋, 让快乐响彻云霄

丙:今天, 我们欢聚一堂、载歌载舞

丁:今天, 我们激情满怀、心潮澎湃

甲:今天, 我们送去我们的祝福

乙:今天, 我们相约在这里, 欢声笑语谱写着青春的旋律。

带着祝愿、带着嘱托、同心同德诉说着明天的辉煌。

丙:埋藏已久的期盼, 化做今日相逢的喜悦

丁:看, 阳光灿烂, 那是新年绚丽的色彩

甲:听, 金钟朗朗, 这是新年动人的旋律

合:在诗与画流动的佳节里我欲邀同来一起庆贺快乐的节日

***2015**公司新年团拜联欢会现在开始

下面, 请让我们调整好我们漂亮的坐姿, 拿出那最灿烂的笑容, 用最期待的眼神, 还有那最最热烈的掌声, 隆重请出我们的××总经理上台给大家做会议致辞, 请鼓掌欢迎!

结束语

甲:虽然我们无法阻拦时间的流逝, 但是我们可以主宰自己的心情

乙:妍丽的鲜花祝您节日愉快;闪动的烛光祝您平安如意

丁:愿你以微笑迎接青春的岁月和火一般的年华

甲:愿人世间梦幻般的鲜花与绿叶永远陪伴你温馨的回忆

乙:愿我的祝福如朵朵小花开放在温馨的季节里为你点缀欢乐四溢的佳节

丙:今天的联欢会更加体现出我们是一个充满活力,面向未来的集体

丁:在这里,有我们对生活的激情,更有我们对未来的渴望

合:因为,我们始终相信:公司的发展会更好,我们的明天也一定会更好!

丙:今天的联欢会到此结束,再次祝大家

合:新年快乐,万事如意,心想事成、虎气冲天!

尊敬的各位来宾、亲爱的中老年朋友:

大家,早上好!

“开拓健康视野、更新健康理念”,这里是“增强免疫预防疾病——集峰堂健康联谊会现场;本次活动是由中国健康教育协会、集峰堂科技生物有限公司联合举办的。

借此机会,请允许我代表集峰堂的全体同仁对您的到来表示衷心地感谢和热烈的欢迎!今天来自大连市各周边地区的朋友集峰堂生命园欢聚一堂,可以说机会非常难得现在还是让我人一同来认识一下。

首先让我们欢迎来自瓦房店的朋友、来自普兰店的朋友、来

自金州的朋友、来自中山区的朋友、来自西岗的'朋友。

在这里我再一次代表我们集峰堂人祝愿在坐的每一位朋友能够健康永久、青春常在。

公益活动9:05—9:15

21世纪是生命科学的时代，也是人类追求健康长寿的时代，作为发展健康产业的集峰堂人始终紧跟时代的步伐，以“立足生命科学、造福人类健康”为己任，为人类健康事业的发展做着不懈的努力。

9:15—9:25游戏

随着“珍奥关爱老年健康”行动的深入开展，越来越多的朋友加入到了珍奥健康队伍的行列当中。

他们所得到的不仅是身体上的健康、更重要的是对生命意义的理解。

我们珍奥人流行着这句话——“生命诚可贵、健康价更高，若要做选择，后者更重要!现场的来宾朋友：“您想拥有健康的，请快速把手举起来!”“您认为您现在就非常健康的也请快速把手举起来!”既然这么多朋友这么有自信，咱们不如现场比试比试怎么样?好哇!怎么比呢?规则非常简单，首先请各地区派出两名来宾、两名员工抓紧时间到前台来。

好，现在所有的参赛队员都已经到前台来了，我们今天的比赛内容就是看一看哪一方队员协调能力更强，集体合作能力更强。

规则非常简单：一名员工吹汽球、两位来宾运汽球、另外一名员工接汽球。

对运汽球的队员有所要求——不允许动手，只允许用后背夹汽球。

准备，计时，开始！

专家介绍9:20—9:25

不论比赛结果如何，大家都在为健康做着不懈地努力。

那么到底什么是健康，怎样才能达到真正地健康呢？我想这个问题还是需要专家来帮我们解答。

今天我们还特别为大家邀请到了一位特殊的专家，他就是来自于中国健康教育协会健康教育专家王森教授。

王教授在去年10和今年的6月受邀于马来西亚演讲，再次赢得高度称赞和广泛好评。

今天，回国不久的王森教授也亲临到了联谊会现场，让我们用热烈的掌声，有请王森教授上场，为我们带来精彩的健康讲座！有请王森教授！

讲座9:25—10:00

健身操10:00—10:10

老顾客发言10:20—10:40

通过王森教授的讲座，我想大家已经明白了只有基因健康，人体才能健康，而基因的营养素就是核酸。

作为全国最大的核酸产业化基地——珍奥集团公司，其主打产品——珍奥核酸与同类产品相比，有无可比拟的优势。

一、高起点珍奥核酸产品的生产企业——珍奥集团公司为国

家火炬计划重点高新技术企业；珍奥核酸系列产品被列为98'国家火炬计划项目；正是在这个基础上，珍奥核酸开始走向全国、走向世界。

三、高标准

珍奥核酸产品通过国家药品、食品gmp认证百级、万级、十万级、三十万级无菌、空气净化下的厂房生产出来的。

珍奥公司质量管理是通过iso9001□axx认证的国际标准化质量管理体系；

五、高品味是指珍奥核酸产品的文化内涵、文化品味和服务品次高。

珍奥核酸蕴含了现代分子生物学和传统养生文化的精髓；其次，蕴含了公司与员工致力社会公益事业，立足生命科学、造福人类健康，以大爱为核心地企业文化；并与中国健康教育协会共同在全国展了“老年健康教育爱心工程”。

咨询时段10：40—在中国率先通过11：40

自珍奥核酸上市七年多来，已经有八十万的消费者服用，许多通过服用又重新获得了健康。

今天在我们的活动现场就有许多珍奥核酸的受益者。

现在我们就把时间留给他们，让他们同大家聊一聊服用核本能前前后后的一些感受。

听了几位来宾的发言，我想大家一定都希望和他们一样拥有健康的身体和快乐的心情。

没有服用珍奥核酸的朋友在心中一定会想，我服用核酸也会

有这么好的效果吗?带着这个疑问，您可以向后方邀请到的专家进行咨询，相信他们会给您一个满意的答案。

另外，为了答谢各位的到来，我们还为大家准备了几轮幸运的抽奖环节，每位来宾都将凭借手中的蓝色抽奖卡参与抽奖，都有中奖的机会!希望大家在接下来的几轮抽奖环节交好运、中大奖!好，现在就进入今天的咨询时段。

他们分别是来自(略)

营销会议主持词开场白台词说篇十

各位股东、监事：

大家下午好!

我非常高兴担任今天会议的主持人，此次会议的议程主要有七项：

- 一、表决通过公司~~年度经营目标
- 二、表决通过公司经营层~~年度年薪方案
- 三、表决通过公司~~年度分红方案
- 四、审议~~与~~股权转让(受让)事宜

请问各位股东，对上述议程有无异议，如果没有新的意见，没有弃权和不同意的，一致通过。

今天的会议，应出席的各方股东100%股权，实到 股权，我宣布会议正式开始。

接下来，进行第一项议程：表决通过公司~~年度经营目标 请

看投影，由~~宣读公司~~年度经营目标。

下面，请各位股东对公司~~年度经营目标进行表决， 弃权的请举手报告(稍候) 不同意的请举手报告(稍候) 没有弃权和不同意的，一致通过。

接下来，进行第二项议程：表决通过公司经营层~~年度年薪方案。

请看投影，由~~宣读公司经营层~~年度年薪方案。

进行第三项议程：表决通过公司~~年度股东分红方案 请看投影，由~~宣读公司~~年度股东分红方案。

下面，请各位股东对公司~~年度股东分红方案进行表决， 弃权的请举手报告(稍候) 不同意的请举手报告(稍候) 没有弃权和不同意的，一致通过。

接下来，进行第四项议程：审议~~与~~股权转让(受让)事宜。

下面，请各位股东对~~与~~股权转让(受让)事宜 进行表决，

弃权的请举手报告(稍候) 不同意的请举手报告(稍候) 没有弃权和不同意的，一致通过。

如果没有其他需要说明的事情，我宣布~~~有限公司~~年度第一次股东会会议各项议程圆满完成，会议顺利结束。请各位股东在会议记录、决议上签名，请各位到楼下合影留念。

营销会议主持词开场白台词说篇十一

所有与会同仁按照采取独自进场，或与同事携同进场的方法，走过红地毯，并在嘉宾签名处签名、合影留念、接受采访，进场先后顺序按照先员工，后领导的方法进行。

嘉宾入场(背景音乐：迎宾曲)

主持人（女）：激扬的迎宾曲已经拉开了新春的序幕

主持人（男）：喜庆的红地毯已经为事业同仁们铺陈

主持人（女）：亲爱的伙伴们，激动人心的入场仪式马上就要开始了，现在，让我们用最激动的心情，最最热烈的掌声恭请各位同仁、领导及嘉宾入场！

主持人（男）：首先步入会场的是先生，他刚刚从外地出差赶回来，出席今晚的新春年会，让我们不禁对这些为事业辛勤奉献的同事们道一声：你们辛苦了！

主持人（女）：是啊，今天，就让我们为这些忙碌了一年的尊敬而可爱的同事们聚会在一起，让我们的歌声笑语为征尘未洗的他们卸下尚未去掉的行囊。

主持人（男）：是啊，正是有了这么多工作岗位上的平凡的人，才让我们创造出不平凡的成绩啊！

主持人（男）：看，在乐曲声中，公司领导缓步进入了新春年会会场

主持人（男）：是他们这些洞察未来的智者，以多年的历史积淀为起点，准确把握市场脉搏，先人一步带领大家踏上通向未来的成功之路！

主持人（女）：好，请在嘉宾签名板上签名，并合影留念

主持人（女）：，这真的是一个难得的团聚时刻啊

主持人（女）：是啊，期望我们这个大家庭，家和万事兴

主持人（男）：好的，嘉宾入场仪式到此结束，接下来还有

新春晚宴和新春联欢节目表演

主持人（男）：我是

合：今天我们不见不散

营销会议主持词开场白台词说篇十二

各位先生/各位女士，各位领导各位来宾，欢迎来到《装饰20xx春季

家装设计节暨名品建材特卖会》的活动现场，我们的活动将于下午的2：00（在1：40分时视现场到场的人数而定，如果人员到的比较多的话，则是2：00，如果到场人员不够多，则可以延迟到2：20或是2：30分开始）正式开始！来到现场的各位嘉宾，请在我们工作人员安排下，找到您的座位坐下，我们为您准备了精美的水果与干果，您可以尽情享用。同时，我们的活动规则与优惠也已经放在您的座位上，您可以先行浏览一下。祝各位参加下午的活动心情愉快！

开场前5分钟

开场前五分钟，主持人要进行活动的正式预告！

各位先生/各位女士，各位领导各位来宾，欢迎来到《装饰20xx春

季家装设计节暨名品建材特卖会》的活动现场，我们的活动将于下午的2：00正式开始，现在距离正式开始的时间还有最后的5分钟，请我们的工作人员和到场的客户不要再在现场走动，尽快到我们的座位上坐下。为了让您有一个不受干扰的活动环境，请到场的各位嘉宾将您心爱的手机，调到静音的状态，谢谢您的配合！

3分钟预告：

各位先生/各位女士，各位领导各位来宾，欢迎来到《装饰20xx春季家装设计节暨名品建材特卖会》的活动现场，我们的活动将于下午的2：00正式开始，现在距离正式开始的时间还有最后的3分钟，让我们尽情期待！

1分钟预告：

各位先生/各位女士，各位领导各位来宾，欢迎来到《装饰20xx春季家装设计节暨名品建材特卖会》的活动现场，我们的活动将于下午的2：00正式开始，现在距离正式开始的时间还有最后的1分钟，精彩的活动即将开始！

开场前话术

各位先生/各位女士，各位领导/各位来宾，欢迎来到《装饰20xx春季家装设计节暨名品建材特卖会》的活动现场，我们的活动将于下午的2：00正式开始，现在距离正式开始的时间还有最后的10秒钟，请到场的各位好朋友和主持人一起进入倒计时：10，9，8，……1，好的，各位先生/各位女士，各位领导/各位来宾，请举起你们财富热情的双手，用最最热烈的掌声，有请今天下午活动的美女主持人闪亮登场！

主持人上场：

谢谢，谢谢各位热情的掌声！主持过上百场活动的主持人发现，在每一次活动现场，掌声最激烈的人，都是素质特别高的人，都是运气特别好的人，都是最能发大财和赚大钱的人，让我再次看次你们最能代表合肥人的高素质的掌声！（笑），谢谢，谢谢，谢谢！

良好的沟通来自于第一时间的自我介绍，我是受装饰工程有限公司委托，担任本次《装饰20xx春季家装设计节暨名品建

材特卖会》的主持人，我叫李赫。李是那个李，木子李，赫是赫赫有名的赫，也就是两个“赤”字组成的赫，赫代表什么意思呢，就是红红火火的意思，所以，今天到场的各位先生/各位女士，各位领导/各位来宾，从认识李赫的这一刻起，你们的日子将会每一天都红红火火，你的生意也从此会每一天都会红红火火！最美好的祝福送给今天到场的每一位朋友！谢谢！（深鞠躬）

在今天的活动开始，主持人谨代表装饰工程有限公司，欢迎大家的到来！

我相信今天到场的每一位嘉宾，都是刚买了新房要进行装修的客户，首先恭喜你们买到了的房子，即将在新房里开始全新的生活！恭喜你们！

装饰是一家以施工秀著称的公司，成立以来，凭着优良的服务、精湛的施工工艺，赢得了无数客户的良好口碑。今天我们的现场也邀请了过去选择华汇装饰的老客户朋友，请到场的老客户朋友们站起来，和今天到场的新客户朋友们打一声招呼。非常感谢你们过去的华汇装饰的信任，你们真有眼光！同时也非常感谢你们对今天活动的支持，你们的光临，是我们华汇装饰全体同仁们的无比荣幸！谢谢你们！

介绍嘉宾话术

谢谢！在今天的活动现场，我们还荣幸地邀请到了很多的贵宾，他们分别是：

.....

让我们对他们的到来，表示真诚的感谢和热烈的欢迎！

谢谢！

福德五年感恩会，炎炎夏日送清凉！尊敬的各位社区医疗专家和参会嘉宾，大家下午好，今天我们这小小的会议室清新凉爽，但外面却是骄阳似火，非常感谢大家顶着炎炎烈日前来参加我们武汉哈瑞医药为大家精心准备的福德五年答谢会活动。

为了回报大家的热情，答谢广大终端客户，我们将以震撼的价格、心动的政策感谢大家的光临，还有丰厚的礼品和惊喜等着大家。

现场互动环节

提到惊喜，现场询问今天参会第一个到场的专家是哪一位，获得了哪些礼物？

今天高朋满座，惊喜不断，借此机会让大家认识一下武汉哈瑞医药掌舵人杨汉青先生，掌声有请杨总为大家致欢迎辞！

杨总致欢迎辞

本次活动我们得到珠海亿邦药业、山东齐都药业、浙江亚太药业、国药集团威奇达药业、山东鲁抗辰欣药业等企业的大力支持。下面我们有请山东鲁抗辰欣药业的杨利超经理为大家发言。

杨利超经理发言

山东鲁抗辰欣药业是中国医药百强企业，山东齐都药业与我们合作十年来未发生过一起质量事故，浙江亚太药业、湖北四环制药是上市公司、武汉诺安药业有限公司生产的复方樟脑乳膏现在是供不应求，哈瑞医药有了这些强大的企业做后盾支持，相信哈瑞医药会给大家提供更优质的产品和更完美的服务。

今天我们主推的福德产品上市以来，一直注重产品的质量和品牌，福德是克林霉素磷酸酯中质量层次的品种，是同类品种中最著名，最有价值的品牌，接下来我们有请珠海亿邦的学术专员石嗣水先生与您分享克林霉素磷酸酯临床用药的学术研讨。

主持人：克林霉素在湖北省基本药招标中属限价产品，但是福德的高品质在本次招标中得到省招标办十个部门的一致认可，被列为单独定价产品。

学术知识有奖问答，我们为大家准备了三等奖15名，按摩器一个，二等奖两名，索尼数码相机一部，一等奖1名，笔记本电脑一台，希望大家积极参与我们的互动活动，获得更多奖券，提高中奖率。

问题如下：

- 1、福德需要做皮试吗？孕妇能否使用？
- 2、可以和哪些产品联合用药？
- 3、福德与冻干粉或水针有哪方面的优势？

注：学术专员对客户回答及时做点评，同时工作人员送上奖券，凡参与者均获奖券一张

客户代表发言：

福德上市以来在终端门诊的合作中得到了一致好评，现在我们有请跟我们合作多年的老朋友，泰合门诊部杨主任谈谈福德和哈瑞美——复方樟脑的用药体验。

谢谢杨主任的精彩发言，感谢杨主任对我们公司多年的支持。

宣布政策，现场订货

订货环节不断广播订单主推的品种：哈瑞美——复方樟脑乳膏、妇康宝颗粒、肾骨片，广播提交的订单和订货单位，提醒订货结束时间，鼓励大家积极订货，多订货。鼓励业务员努力拉单！

18：30：现场抽奖时间

三等奖15名由奖品提供者创业新天地公司创始人陈老师抽取并宣布。

二等奖2名由开发区医师协会副会长顾先生和秘书长刘先生分别抽取并宣布

一等奖1名由开发区医师协会会长万先生抽取并宣布。

注：此环节要煽动现场气氛，调动参会人员情绪。

19：00会议结束，晚餐时间

尊敬的各们来宾，各位朋友，大家下午好，第五届保特防爆膜营销工作会议现在开始

男：我是客服部李慧

女：我是培训部徐丽屏

男：首先我代表宝特公司对来自全国各地的新老客户表示热烈的欢迎，欢迎你们！

女：同时对大家多年来对保特公司的关注、支持、与厚爱表示衷心的感谢，谢谢你们

男：美丽的羊城——广州，迎来五湖四海的朋友

女：风的情话捎来远方朋友的声声问询

男：冬日的风情写在圣诞前的午后

女：浓浓的树叶泄露着些许天空的无限商机

男：保特的商业王国，让人们想像当书页合起

女：保特如迎春花般小小地盛开着，伴着广州美食的香味轻轻裹起。

合：真诚热烈，欢迎的呐喊——欢迎您，朋友们！（鼓掌）

男：吸引你的或许是建筑贴膜这个项目

女：但是，感动你的绝对是保特人和保特品牌

男：历经五年多企业历程，保特，已吸引数千家保特伙伴常住保特这个大家庭

女：每日畅享舒心，享受浪漫保特人的新主角

合：以追求的名义收藏着一座丰碑，那就是收藏事业追求的荣耀和静谧

男：秉持“同领域，深发展”的经营理念，保特人赋予企业以生命，情感以至艺术

男：保特以韵动线条的简约主义，呼应浪漫主义

合：保特绽放成熟之美——魅力保特（鼓掌）

男：保特在行进的路，有许多细小的海浪，悄悄爬上海岸，收集着颤动的交响乐

合：一片圆形的绿地，铺在古塔近旁，带着疯倦的梦想，赶开一群群黑夜，穿越铜鼓和太阳，奔赴那一览众山小的境界

和至高点(鼓掌)

.....

女：谢谢王经现的发言

女：xx年又孤胆闯入“住”的健康领域

合：是的，保特走进一个前无古人，后有无数来人的崭新领域，看!xx年保特人点燃建筑膜的市场之火，已经徐徐燃起。

男：下面有请“客服部经理黄凤华发言，题目是《保特内涵与外在》

.....

女：在xx5年市场需求的声声呼唤下，一批先知先觉的保特伙伴走来了，如今他们不但得到财富也得到事业的提升(掌声)

男：xx年保特人的足迹遍布大江南北，在全国相继召开了十几个大型招商会，吸引了一批又一批的保特人与我们并肩战斗，征服市场。

.....

女：谢谢戴经理对保特市场推广的介绍

男：保特有九年的战略规划，如今已走完了五年多的路程

女：第一个三年由保特团队、保特品质、保特伙伴、保特市场构建的产品基石

男：第二个三年是由保特文化，保特培训，保特服务，保特内涵与外在共同构建的三年品牌基石。

女：第三个三年是由保特史记、保特历程、保特规划、保特战略构建的三年资本基石

男：保特的风格定们：简约、美韵、率真

女：时尚来去匆匆，只有风格永存

男：一年多的建筑膜市场运作，取得了经验和成效，一批又一批的合作者是保特财富也是建筑膜领域的功臣。

男：xx年建筑膜已经走进人们的需求中，一大批领导消费群体已经率先享受贴膜带来的无限魅力。

女：保特人在xx年对市场进一步精耕细作，率先研究实施的社区营销取得市场推广的巨大成功。

女：保特人有着自己独创的市场推广营销策略，社区营销、科普讲座、会议营销……

男：保特设定推广的几条主线，对专业用户的开发定位准确，战术丰富，促销多彩，战术组合应用自如。

女：渠道策略与终端策略、宣传策略与促销策略、入市策略与造势策略，十大策略实操性专业性所向无敌。

合：保特市场从导入期到成熟期仅仅是撑杆一跳，带领更多人奔赴市场的天空中。

男：面对崭新的市场商机，只有一套科学推广策略，才能打赢市场战役。

女：今天大家相约在广州，是一个认识项目，了解市场，走近保特的机会

女：一个洗之铅华，求真务实，其责已重以周，其待人也轻以约的女人成为保特人的领头人。

男：下面开始对xx年优秀代理商发奖，由请获奖代理商上台领奖(音乐起)

女：获得20xx年度保特防爆膜优秀代理商有：

…….. 有请颁奖嘉宾上台颁奖

男：保特玻璃贴膜，贴出无限生活，给您的房子穿上功能外衣

女：玻璃贴膜——夏天如同房子戴上太阳镜，冬天如同房子穿上保暖衣

男：曾经为了溢满希望的理想，来塑造一个防爆膜市场的神话，保特人一同演绎健康节能的魅力，一同展示保特的文化和营销，一同主导崭新的新领域、新市场。独特的市场魅力缔造了今天的保特……..

女：建筑膜市场如今一触即发，消费市场已复苏，并逐年旺盛，保特作为市场的创造者、领航者，保特已铺好通往财富和理想的金光大道，需要的只是您勇敢的迈出一小步。

男：岁月荏苒，见证风华。

女：一粒种子走向一颗大的过程

男：每天都是全新的境界

女：无论风风雨雨

男：无论月圆月缺

合：让我们一起成长

男：下面开始今天的论题讨论，请大家提出你们的问题，由刘总带领公司高层来回答

女：请大家踊跃发言讨论

.....

男：今天我们保持相聚一起，共同交流经验，共同探讨话题，让保持再进一步，快步向前！

女：下面开始今晚的晚宴，共享美味，共饮美酒

合：祝愿保特的明天更美好，明年的今天我们在聚首，再畅怀!!!

男：今天的晚宴后请各位来宾同业务人员深入交流，深入了解项目的运作过程，把机会和经验带回去，让美好的合作从今天开始。