

最新电信公司经理助理竞聘演讲稿 公司 总经理助理竞聘演讲稿(优秀8篇)

通过学习演讲技巧，我们可以更好地掌握舞台表现力。在这里，小编为大家整理了一些脍炙人口的学生演讲稿，让我们来品味一下其中的魅力。

电信公司经理助理竞聘演讲稿篇一

尊敬的领导：

您好！

我是广西师范学院的一名双学士学位应届毕业生，第一专业是物流管理，第二专业是汉语言文学。感谢您于百忙中审阅我的材料。我应聘的职位是物流总经理助理。

我是一名应届本科毕业生，经过四年的努力，本专业知识牢固。在大学本专业物流管理的学习中，我学习了物流管理概论、供应链管理、市场营销学、广告策划学及消费者行为学等学科。

在学习基本知识之余，我经常将书本上的知识与实践相结合，利用相关学科知识我参加经济管理学院商业设计大赛、模拟竞聘大赛，均取得了前十的名次；并且在社会实践上我承担过移动爱心卡的校园代理推销，自己也伙同几个同学开展过自主创业活动，曾将师院附近几个高校的二手买卖服务市场进行资源的整合，创造了不错的销售业绩。

在这些活动中，培养了我较强的组织协调及沟通能力，出色的人际交往和公关能力，较强的市场洞察能力及良好的团队合作精神等；我的二专为汉语言文学，经过两年多的文学熏陶，现握笔能书。而两年的学生会调研部工作经历进一步让

我熟悉不同风格文案的写作方法，提高了我的思维敏捷度，加强了 my 洞察力，夯实了我的文字功底。

在实习期间，一则，我在中国南宁移动分公司实习，协助经理规划公司的市场战略与策略，并推进实施，实现市场发展目标。二则，我在南宁x重点中学授课实习，深受校领导好评和学生的爱戴。且我对统计表[word]ppt 和excel及各类办公设备使用能够熟练掌握。

“自尊、自信、自立、自强”是我的立身之原则；“想，凌云之志；做，脚踏实地”是我的处世之道；“待人以诚，严于律己”是我的人生信条。现在，我即将毕业，面对新的人生选择和挑战，我信心十足。从大一开始，我就特别注重在认真学习好专业课的同时，努力培养素质和提高能力，充分利用课余时间，拓宽知识视野，完善知识结构。

在竞争日益激烈的今天，我坚信只有多层次，全方位发展，并熟练掌握专业知识的人才，才符合社会发展的需要和用人单位的需求，才能立于不败之地。

雏鹰羽丰，渴望翱翔；梧桐修篁，凤欲来栖！

诚望贵公司全面考察我的情况，若有意接收，请与本人联系。本人若有幸为贵公司效力，在以后的工作中我将不坠青云之志，不失上进之心，不懈拼搏之劲。为贵公司发展奉献自己的一切，热切期盼您的回音。

最后，谨致我最诚挚的谢意！

电信公司经理助理竞聘演讲稿篇二

尊敬的各位评委、各位同事：

大家好！

按照集团公司的竞聘

方案

，我报名参与了此次竞聘。我竞聘的岗位是：物业管理有限公司总经理助理，根据本次竞聘

方案

规程，现向大家汇报。不当之处，请批评指正。

本人20xx年毕业于纺织工学院工业会计专业，曾在政府机关和企事业单位从事会计工作，其中多数时间担任单位财务负责人□20xx年获会计师任职资格。从20xx年xx月起在物业公司财务室从事会计工作，先后担任公司主管会计、财务室副主任等职务。

在物业公司工作的四年时间里，本人先后获得过：集团公司优秀员工、敬业爱司优秀员工、物业优秀干部、市优秀物业工作者等荣誉称号。

能力：本人对物业政策较为熟悉，物业状况、公司的收支情况较为清楚；本人对工作始终充满热忱，勤恳工作，遵纪守法，廉洁奉公，实事求是，客观公正，依法依规办事。由此，我认为自己符合竞聘物业公司总经理助理职位的多数条件，并愿为武陵城、物业的发展壮大贡献自己微薄的力量。做好财务工作，使公司的规模、效益、品牌建设得以迅速提高。

1、合理调度资金、确保资金安全

四年来在集团董事局、公司经理室的正确

领导

下，我公司想方设法克服因国家政策调整而带来的巨大资金压力，充分利用电力、供水、市房产局物管科、电信、业主等资源，巧打时间差，确保了各项款项的及时支付，合同付款准时率100%，员工工资发放准时率100%。

四年来我财务室积极防范资金风险、加强资金安全管理。在盗匪猖獗的今天，我公司未发生一起资金被盗、被抢、挪用贪污等事件。

2、积极做好年度财务预决算工作和资金计划

四年来，我财务室根据集团董事局和公司业务发展的需要，认真编制公司年度预算和决算，坚持量力而行，量入为出，适当留有余地的原则，将年度任务层层分解落实到各管理处、事业部。认真编制年度、月度资金计划，统筹兼顾、确保重点，合理安排各项支出。

3、加强收费管理，规范票据管理

四年来，我财务室根据物业公司实际，先后印制了水电物管费收费台账、租赁台账、现金解款日结单，并向税务部门申请印制了物业专用发票，适时推出了物业公司收费软件。几年来通过发通知、上门催收等形式，费用综合收缴率均保持在99%以上，坏帐损失不足1%。

4、积极做好外联工作

四年来，我财务室在积极做好税务工作的同时，努力配合经理室做好电力、供水、市物管科等部门的协调工作，为公司带来直接经济效益数十万元。

5、积极参预市场拓展

四年来，除积极参加集团内部物业的接管外，还先后参预了

洪江市行政中心、市三中、中方县行政中心等物业接管，公司规模得以迅速壮大。

如果我竞聘成功，我将根据

领导

的安排，努力做好以下工作：

1、当好配角，尽快进入角色

下，紧紧团结各位员工，努力做好本职工作，尽快实现角色的转换。

2、加强经营管理，确保公司效益稳步增长

、增值业务，建立健全各项业务工作流程，努力提高

代办

、增值业务盈利空间；加大资金回收力度，降低应收账款损耗率，积极盘活空置、闲置物业，紧紧围绕“资金总体平衡、略有节余”的原则，努力盘活资金，确保企业资产保值增值。

3、加大制度建设，努力实施规范化、科学化管理

俗话说：没有规矩，不成方圆。随着企业规模的扩大，点多、线长、面广、人众，对公司的管理提出了更高更严的要求，为此必须花大力气，加大制度建设，加大收支两条线管理、备用金管理、票据管理力度、应收账款管理，建立健全各类收费台账；大力推进电子化管理，做实所有物业基本资料，力争年内各事业部收费工作电子化；加大稽查力度，确保资金安全，积极防范金融风险。

各位

领导

，不管此次竞聘我能否成功，我都将服从公司安排，努力学习，勤奋工作，以报答各位

领导

、同仁对我的厚爱。

在此，祝各位应聘者好运！祝各位

领导

、同仁身体健康，工作顺利！祝武陵城的事业蒸蒸日上！祝xx的明天更加美好！

谢谢大家！

电信公司经理助理竞聘演讲稿篇三

尊敬的各位领导、各位评委：

大家好！

首先感谢分行党委为我们提供了这次展示自我和发挥自己才能的机会！处级干部实行公平、公正、公开地竞争上岗，把“伯乐相马”改为“赛场选马”，由“关门点将”变为“比武选将”，这是深化干部制度改革的重要举措，也是我行加强干部队伍建设的有益尝试，我十分珍惜这次锻炼自己、提高自己的机会。今天我勇敢地走上台来，接受组织的挑选和大家的评判。

我叫×××，××××年×月出生，辽宁省大连市人，××××年以优异成绩毕业于贵阳市金筑大学计算机软

件专业，同年分配到省农行计划处电脑室从事门市柜台业务电子化工作。××××年×月在学校加入中国共产党，××××年获中国农业银行工程师资格证书。××××、××××、××××年度被评为分行先进工作者，××××年被评为分行优秀共产党员，××××年被总行授予计算机应用先进个人称号。

今天，我参加副处长职位竞聘，我认为自己有以下五个方面的优势：

一、我热爱银行科技工作，有较强的事业心、责任感和敬业精神。工作认真、踏实肯干、公正廉洁、服从安排。在农行工作的十六年，培养了我吃苦耐劳的优良品质。

二、我从事门市柜台业务电子化管理推广工作十多年，在领导和同志们的帮助以及自己不断学习下，使我具备了一定的政策理论水平和较全面的专业知识，由于有在推广门市柜台业务电子化长期基层工作中积累的经验，使我在工作中能较好地把握政策界限，做到理论联系实际，注意理性思考。凭党性、按组织原则和工作程序办事，而不是凭个人感情好恶办事。

三、我具有一定的文字综合能力。十六年的工作锻炼提高了我的业务能力，同时也提高了我的文字综合能力，在领导的帮助下，我的文字综合能力逐步得到提高，先后撰写了《贵州省农行小型机数据中心管理办法》、《贵州省农行计算机安全管理办法》等有关规章制度。

四、我具有一定的组织协调能力和外交能力。我有良好的群众基础，能够团结同志一道工作。

五、本人赞成“为官一时，做人一世”的为人处世宗旨，坚持清清白白做人，踏踏实实做事，为人诚实、正派，宽于待人，倡导健康向上。团结每一位同志，对同志要树立推功揽

过，甘为人梯的服务意识，先当好演员，再当好导演。将思维方式由原来的“领导交办，尽力办好”向“知道干什么，怎样干好”的方式转变。“不用扬鞭自奋蹄”。

二、在处长带领下，树立全局观念，服从命令，听从安排，维护行领导班子的核心和权威。工作上竭尽全力，主动配合、协助处长，遇到问题，出主意、想办法、抓落实。虚心学习，当好参谋，做好分管工作，做到到位不越位，补台不折台。

三、协助处长抓好本处室政治、业务学习，外树形象，内强素质。充分发挥每个同志的积极性，听取大家意见，努力使全处同志思想上同心、目标上同向、行动上同步、事业上同干，以身作则，树立精品意识，共同完成各项工作。

四、根据处室工作不同，协助处长做好专题调研和信息反馈工作，调查研究能发现我们工作中的好经验和不足，是改进工作作风的立身之本，切实提高工作质量。搞好调查研究，及时发现工作中出现的新情况和新问题，收集整理及时反馈，协助处长研究方案、制定办法，解决工作中出现的各类问题，为行领导当好有力的参谋。调查研究也象学术论文是“无人涉处有奇境”。

电信公司经理助理竞聘演讲稿篇四

□

您好！

我是广西师范学院的一名双学士学位应届毕业生，第一专业是物流管理，第二专业是汉语言文学。感谢您于百忙中审阅我的材料。我应聘的职位是经理助理。

我是一名应届本科毕业的学生，经过四年的努力，本专业知识牢固。在大学本科物流管理的学习中，我学习了物流管

理概论、供应链管理、市场营销学、广告策划学及消费者行为学等学科。

活动，曾将师院附近几个高校的二手买卖服务市场进行资源的整合，创造了不错的销售业绩。等；我的二专为汉语言文学，经过两年多的文学熏陶，现握笔能书。而两年的学生会调研部工作经历进一步让我熟悉不同风格文案的’

写作

方法，提高了我的思维敏捷度，加强了我的洞察力，夯实了我的文字功底。

在实习期间，一则，我在

中国

南宁移动分公司实习，协助经理规划公司的市场战略与策略，并推进实施，实现市场发展目标。二则，我在南宁某重点中学授课实习，深受校

领导

好评和学生的爱戴。且我对统计表[word]pp以及各类办公设备使用能够熟练掌握。

“自尊、自信、自立、自强”是我的立身之原则；“想，凌云之志；做，脚踏实地”是我的处世之道；“待人以诚，严于律己”是我的人生信条。现在，我即将毕业，面对新的人生选择和挑战，我信心十足。从大一开始，我就特别注重在认真学习好专业课的同时，努力培养素质和提高能力，充分利用课余时间，拓宽知识视野，完善知识结构。

在竞争日益激烈的今天，我坚信只有多层次，全方位发展，

并熟练掌握专业知识的人才，才符合社会发展的需要和用人单位的需求，才能立于不败之地。

雏鹰羽丰，渴望翱翔；梧桐修篁，凤欲来栖！

诚望贵公司全面考察我的情况，若有意接收，请与本人联系。本人若有幸为贵公司效力，在以后的工作中我将不坠青云之志，不失上进之心，不懈拼搏之劲。为贵公司发展奉献自己的一切，热切期盼您的回音。

最后，谨致我最诚挚的谢意！

电信公司经理助理竞聘演讲稿篇五

尊敬的各位领导、评委老师们：

大家好！

今天，我们公司采取竞争上岗的方式选拔储运部经理助理，我为自己有幸成为参加竞争演讲者而高兴。首先我来做一下自我介绍：

我叫xx□是河北省xx县人，生于1979年，共青团员。

20xx年7月毕业于石家庄职业技术学院管理系社区服务与管理专业，专业内容主要涉及行政管理，人事管理，物业管理等内容，在校期间曾参加过三年的勤工俭学。毕业后，先后供职于河北中旺集团纸品公司，河北通常高速汽修经营有限公司湖北分公司等单位。

在中旺集团工作期间，由一名普通的车间工人逐步晋升为实习带班长，带班长，后调入办公室统计，助理等职。先后从事车间管理，生产管理，生产统计，成本核算与控制，文件起草、上报，仓库管理以及厂区卫生管理等，负责同总公司

人力资源部，行政部，财务部，生管部，总裁办，集团办等各主要部门的沟通联系工作。工作认真、积极、负责，得到了公司领导的认可。

在通常高速汽修经营有限公司湖北分公司工作期间任分公司经理，全权负责分公司的日常管理。在职期间对分公司进行了一系列的整改，使分公司的形象大有改观，营业收入、利润逐月上升，得到了领导的认可，并使众多南下北上的车辆到我公司进行维修保养，甚至出现了东北部分司机定点维修的现象，这在其它分公司从未出现过。

今年5月份我非常有幸的加入到我们英凯模金属网有限公司工作，现在在行政部负责卫生，宿舍，门卫等的管理工作。

在这近三年的工作期间，使我具备了一定的组织协调能力、综合管理能力、文字表达能力和调查研究能力，而这是作为一名合格的仓储部经理助理所必不可少的。

仓储部是一个后勤部门，作为公司的一个必不可少的部门，每项工作的进行均需发挥团队合作精神。它的主要职责是仓储和运输的管理及相关配套的管理工作。这样的部门决定了它必然要求工作者具有细致、认真、严谨的工作态度，统筹的思维方法，吃苦耐劳的工作品质，积极向上的工作作风。

根据储运部的工作职能和工作特点，我提出如下的工作思路：

一目标：把储运部建设成为精干、高效、协调有序、团结勤奋的办事部门，充分发挥储运部的助手作用、协调作用、枢纽作用和保障作用。

二措施：搞好内部建设，突出工作重点，强化服务。

首先搞好内部建设。

要以储运部的职责为依据，按照整体效能原则，搞好定岗定员，完善工作流程，严格工作责任制，将工作逐级落实到人，使人人有事做，事事有人管，不重复，不落空，不养闲人。加强业务学习和培训，进一步提高全体人员的业务素质和工作能力。搞好团结，增强凝聚力，调动一切积极因素，充分发挥储运部的整体功能。

其次突出工作重点。

储运部的工作很多，人少事多的矛盾会出现。因此，要按照突出重点、兼顾一般的原则使各项工作协调发展。我公司多年来已经建立了一系列行之有效的工作制度、工作方法，积累了很多宝贵的工作经验，这就要求我们要在坚持制度、继承传统的基础上进一步做好以下几项工作。

三是进一步搞好组织协调工作。组织协调是储运部工作的一项重要活动。需要通过科学的组织、合理的安排、认真的协调，把整个部门步调一致，互相配合，同步向前。

最后强化服务。我讲的服务就是储运部要踏踏实实地为领导服务，为公司服务，为基层服务。搞好这个服务，是储运部的工作性质和特点所决定的。

为领导服务要做到：

二是要忠实地执行领导的指示，努力完成领导交办的各项任务；

三是要善于领会领导的思想决策，通过辐射性地思维活动，拓展领导的思维领域，深化领导的思想。

为公司服务要做到：

一是要加强与各部门的工作沟通，协调好部门之间的工作关

系；

二是要按照领导的要求，安排好储运部各个时期的工作，保证储运部工作的正常运转；

三是要协助领导当家理财，加强办公管理，既要开源，又要节流，多为公司办实事；

四是搞好后勤保障，使库房、车辆运输等能够满足公司的需要。

为基层服务主要做到：热情接待；热心服务。

电信公司经理助理竞聘演讲稿篇六

我叫**，今年**岁，现任**保险公司**市支公司经理，经济师，大专学历，南大研究生在读。**岁到农村下放劳动锻炼，**岁加入中国共产党，**年**月从事人保工作，历任业务员、副科长、科长、经理助理、副经理，经理。先后三次被评为级先进工作者，所在公司日前被评为级先进单位。现在，我要竞聘的是人保**市分公司总经理助理。我的任职优势有这样几点：

一、对人保事业有着血浓于水般的感情。我从事保险业二十多年，可以说，我的青春，我的苦乐，我的荣辱，都与人保二字息息相关，我以我是人保一员而感到自豪和骄傲，我愿为人保事业的发展，无私奉献我的一切，渴望在更大的空间里，施展才能，为人保事业的大厦添砖加瓦。二十多年刻骨铭心的保险情结，给了我一种勇往直前的精神力量，也是我成就事业的基础，更何况我对人保事业的爱，是如此的专一和执着。

二、对保险事业有着强烈的开拓进取创新的欲望。我一直认为，保险业充满了挑战和机遇，从事这样的事业，因循守旧，

谨小慎微，畏缩不前，只能因无所作为而淘汰。因此，无论在什么样的岗位上，我都不甘平庸，敢为人先。1996年4月产、寿险分设，我接手**公司，当时背负500多万元的包袱，内外交困，步履维艰。我审时度势，提出“前三年打基，后二年谋发展，进入新世纪腾飞”的中长期规划，现在这些目标已经全部实现，不仅甩掉了历史遗留的包袱，而且业务迅猛发展。公司业务由分设前的700余万元，到20xx年突破20xx万元大关，增长近3倍。尤其是进入新世纪的三年里，净增保费1000万元，年均增长率达33.33%。20xx年底实现保费收入20xx万元，同比增长27.52%，人均保费105.36万元，实现利润190万元，人均利润10.1万元，位居**六县之首，实现了跳跃式发展。

三、对保险工作有着丰富的实践经验。我从保险业务员做起，至今已有二十三年，在领导岗位已经工作了十五年，其中，在年副经理岗位八年，在年经理岗位七年，可以说保险业务的方方面面，了熟于心，业务再错综复杂，也能应对自如。作为一线展业的基层公司，业务开展的成功与否，相当程度上依赖与保户之间的亲和力，靠的是较强的协调能力、社交能力、公关能力。去年徐塘发电厂技改国家立项，面对如此黄金保费资源，各家保险公司纷纷亮出极富诱惑力的优惠条件。我上联市级公司组成攻关组，下让业务员全方位跟踪服务，并且调动一切力量进行公关社交活动联络感情，经过市、县三级公司上下联动，力挫群雄，终于获得首席承保人的资格，成功签订了企财险业务保费达235万。在着力塑造人保企业外部形象的同时，公司与政府，政府机构，新闻媒体建立了良好个公共关系，为业务的发展奠定了坚实的基础。

四、坚持党性原则，做到清正廉洁，克己奉公，以身原则。我坚信“己身不正焉能正人”的信条，一言一行都能起到垂范作用。在领导班子建设上，注重加强团结，发挥群体作用；在处理人际关系上，严于律己，宽以待人；在业务发展上，强调开拓进取，服务创新；在经营管理上，遵章守规，合法

经营；在队伍建设上，鼓励学习，全面提升员工整体素质；在工作岗位上，吃苦在前，享乐在后，多年如一日，每天早晨提前一个多小时上班，从未休过一个节假日、双周日。把职工的冷暖，时刻挂在心头，在给一线员工的办公室安了空调四年后，我的办公室才装机。我自知不是科班出身，初始学历不高，所以就不断的进行再学习，努力的充实自己，提高自己，除了坚持学习业务知识外，88年电大中文专业毕业后，又相继参加了师范大学中文本科和南京大学工商管理研究生班的学习，并且鼓励全体员工积极参加各种形式的学历学习，努力创造学习型企业，目前，已有60的员工拿到了国家承认学历的专本科证书。

五、有着斐然的工作业绩。接手公司时，百孔千疮，如今，不论是设施设备，还是服务管理，都走在全辖的前列，公司先后荣获**市“先进支公司”、“标兵支公司”，**市和**市多次授予“双文明先进单位”□20xx年代表**分公司参加全业务考核，在13家参评单位中，荣获第七。去年经过**市公司综合考评，获“奋进杯”先进单位□20xx年保费收入实现了历史性突破，全面完成**分公司交给的各项任务指标，不仅又一次荣获**市“双文明”称号，还被评为保险系统级先进单位。

以上择其要谈了自己的任职优势，下面再向各位介绍一下自己任职后的设想。

一、有信心有能力当好助手，做好参谋。我相信凭自己多年积累的基层工作经验，能为领导的决策提供有价值的参考。职务虽是助手，但思想上要树立主人公的观念，以全局为重，以事业为重，敢言，直言，能言，善言，将自己的聪明才智毫无保留的贡献出来，不计较个人名利的得失，不当摆设。

二、充分发挥自己公关社交协调能力的特长，将自己的成功经验，推广到其他县级公司。力争在较短时间内，使自己尽快完成角色的转换，协助分公司领导打开县级公司工作新局

面，全面提升市公司业务业绩。职务上去，人要下去，我会经常深入基层和业务一线，加强调查研究，找准问题关键，采取切实可行措施，力争在较短的时间内打开工作局面。

三、摆正自己的位置，甘当配角，当好配角。在工作中，我会注意维护主要领导人的威信，全力支持公司领导班子成员工作，拉偏套，使正劲。做到“三个服从”，即个性服从党性，感情服从原则，主观服从客观。做到服务不欠位，主动不越位，服从不偏位，融洽不空位。让领导放心，群众满意。

在我的竞聘演说结束时，我还想说，西方一位哲学家说过：给他一个支点，他会把地球撬起来。我要说的是：给我这个职位，我会做得更精彩。

电信公司经理助理竞聘演讲稿篇七

我叫xx，现年xxx岁，大专学历，本科在读，竞聘的岗位是xx公司总经理助理。

1、我于3月进联通工作，担任xx营业厅班长、至今从事业务发展工作，现任xx分公司业务员岗。先后担任前台营业员、营业厅班长、库管员、支销员、业务员等职务。六年来，在xxx分公司经理的正确领导下，本人充分发挥自己的主观能动性，不怕苦、不怕累、善于思考、勤奋努力，积极协助经理做好各项工作，使我们联通事业在xx有了长足的发展。由于自己的工作业绩显著，xx年连续三年被评为部门先进，xx年我被评为公司先进。受到上级领导和广大员工的一致好评。

2、我是当地人，我在当地工作了6年，我在当地人际关系较广。市场较清楚。

3、我与本分公司领导及同事关系较好

4、我是从近6年来从一名普通的营业员一直到竞聘副总经理

5、我在任期间各项任务完成较好。

主要负责联通业务方面及市场方面，如增值、数据业务发展、市场营销、集团发展、竞争对手、基站建设和维护等。

1、业务发展

2、市场营销

3、县乡村代办点建设

4、集团发展

5、竞争对手

6、老用户维护

7、支销员建设

8、与竞争对手市场“竞合”不在相互降价、降低收入。共同发展

我的联通业务主管竞聘演讲完毕，谢谢大家！

电信公司经理助理竞聘演讲稿篇八

尊敬的各位领导、各位评委：

大家好！今天我非常荣幸地在这里参加物业公司管理岗位竞聘演讲，心情十分激动。我十分珍惜这次竞聘机会，我竞聘的岗位是xxx物业公司总经理助理。我的演讲分为自我介绍、所获奖励、工作业绩、竞聘优势、工作目标、竞聘方案及共勉八个部分。

我叫xxx□xxxx年出生于革命老区一个工薪家庭。我性格开朗，思维开阔，喜欢管理协调，擅长与人沟通，无论家长还是同学，以及工作以后所遇的领导及同事，都非常乐意与我相处，也都非常认可我的能力。我酷爱读书，经常写作，升学基本上是直线考过，因工作需要，又陆续参加了会计从业资格培训及物业管理经理资质证。因统分工作没能落实，一直自谋职业。

大学之前一直品学兼优，多次获得奖学金及优秀学生、优秀班、团干部等称号；

96年至98年，连续三年获得优秀通讯员称号；

xxxx年，获得大学优秀学生称号；

xxxx年，获得大学优秀团干部称号；

xxxx年底，获得优秀管理者称号。

在任职xxxx公司办公室主任期间，我努力学习、积极沟通，与自己近十年的人力资源、行政管理经验相融会贯通，在认真贯彻总部作为外资企业的优秀管理决策的同时，根据地域差异作适当变通，在人员配置、培训开发、绩效考核、薪资劳务方面、在固定资产购置、业务运作消耗方面、在财务管理方面都做到了精益求精。故08年度，太原分公司因筹建期短，人员稳定，政令畅通，财务状况明晰，业绩突出，办公室主任及营销总监均获优秀管理者称号。

我也曾短期服务于xxxx集团，做房产售后客服经理，也曾作为物业实际管理者经常性地参与东方紫光集团的物业建设管理工作，物业经理资格证书也即将发至我处。而这些，又扩展了我的社交范围，增加了我与社会相关职能部门接洽阅历，具有作为物业公司总经理助理必备的外联技巧及管理能力。

我把配合总经理工作、协调物业公司全体员工、完成公司下达的责任目标作为我的工作目标，也是行为准则。概括出来就是“配合协作，规范管理，创建品牌，精益求精，提高效率，服务至上”。

配合协作即强化学习，踏实努力，团结协作，配合总经理，做好各项工作，完成各类任务；

创建品牌即从我做起，塑造公司形象，突出员工素质魅力，打造物业管理企业优质品牌；

提高效率即以公司为家，以工作为荣，立足本职，精简高效，为了公司的经济腾飞，为了企业的高速发展而努力。

服务至上即“为业主服务”至上，并以此作为公司运作及员工工作的最高境界。

配合完成业主的租金及物业管理相关费用的收缴工作；

配合组织业主意见征询和调查活动，热情接待业主，及时处理业主对服务的投诉并做好记录，推广新的有效的管理方法，提出合理的建议。我觉得要做好物业管理，“高层次的理念是先导、高素质的人才是保证、高水平的管理是基础、高质量的服务是目的”，要把高品质的物业和全方位的服务送到业主的身边，必须注重员工培训与企业文化建设，不断提升企业的综合实力。因此，我的竞聘方案即结合“管理规范、服务人性化、过程亲情化、经营规模化”的实际工作表现，以一流的管理、优质的服务，竭诚为广大业主提供安全、整洁、优美、文明的工作环境和居家空间。

重在参与争获聘用

综上所述，我有信心、有能力做好竞聘岗位的工作，如果我竞聘成功，在今后的工作中，我一定加强自身业务学习，不

断提高自身素质，尽快融入公司团队。我想，只要有强烈的工作责任感和事业心，我会很快适应新的工作岗位，我会积极向老同志学习好的管理经验，克服自身不足，成为一名优秀的物业高级管理人才。

而无论竞聘结果如何，能够参与竞聘的整个过程其本身就意义重大，我希望能通过这次竞聘锻炼，使自己的工作能力和综合素质得到大的提高。

虽然我在事业发展方面一直比较顺利，但和大家一样，无论我喜欢或不喜欢，我也有达不到的梦想、做不到的事、说不出的话，有愤怒、有不满，伤心的时候，我亦会流下眼泪。世人都想有一本成功的秘笈，有些人穷一生精力去找寻这本无字天书，但成功的人，一生都在不断编制自己的无字天书。今天写在这里，希望能与大家共勉。感谢大家对我的考查与指导，谢谢大家。