

# 竞聘组长的竞聘稿 组长竞聘演讲稿(模板18篇)

迈入职业生涯之前，我们需要对过去的学习和准备工作进行总结，以便更好地展开新的篇章。就职总结不应只是简单地叙述工作内容，更重要的是要表达出我们在职业发展上的思考和成长经验。下面是一些就职心得体会，希望对大家有所帮助。

## 竞聘组长的竞聘稿篇一

各位领导、各位同事：

大家好！我今天参加的是收银组长竞聘演讲，叫，今年x岁。从事收银员的工作已经有年了。在这些年的学习和工作经验中我深深体会到作为一名收银员的重要性和严谨性。要想把收银工作做好，必须要有三心：

收银工作每天接触最多的就是钱。多一分，少一分都要自己负责，容不得一点马虎。这就要求收银员要非常的细心。对每一笔帐都要认真核对，在确认无误的基础上以最快的速度为客人输手续。收钱时不能怕麻烦，每一张都要用验钞机过一下。如果没有验钞机的更要凭工作经验仔细辨认。在不敢确认的时候应该悄悄的请同事帮忙，千万不能引起客人不满。

耐心包括两点，其中是对工作的耐心。收银工作说白了其实也很简单，无非就是算算帐，收收钱。时间一长，员工难免就会产生消极心理，有些大意的感觉。感觉皮了，也没什么大不了的事情。往往这样就会发生帐目不清的错误。直接影响到这个员工的工作评价和工资状况。所以这就要求员工的工作的时候要有极大的耐心，时刻保持头脑清醒。把每一笔帐都当作是一个新的开始。认真检查。其二就是对客人的耐心。因为我们毕竟是一个服务行业。在工作中会遇到各种

各样的人。但无论什么样的客人，都是我们财神。我们只要能随时送上一个甜甜的微笑，轻轻的道上一句对不起，任何客人，任何事情都会迎刃而解。曾经有一位领导用这样一句名言要求我们，他说：把一件简单的事无数次的做好就是不简单。我感觉用它来形容班组长竞聘演讲稿的工作再贴切不过了。

所谓忠心就是对老板的忠心，对公司的忠心。收银工作本身也属于财务的一个部分。所以在工作中就应该遵守财务的规则。不应该问的不问，不应该说的不说，不属于自己的东西更不应该去想。只有有了一个诚实的心态，健康的思想，才是做好收银工作的坚实基础。员工在工作的过程中，必须以公司为家，要以大家的利益为重，不能考虑自己小家的私利，听从领导的安排。

综上所述就是我对收银工作的理解。如果大家能给我这个企业班组长竞聘报告机会让我当一名收银员，我一定按我自己所说的严格要求自己，努力工作，团结同事，为领导排忧解难。

尊敬的各位领导，各位同事！我要说的是：给我一个平台，我一定会做得更精彩！请大家相信我！

谢谢大家！

## 竞聘组长的竞聘稿篇二

各位领导，大家好，今天我要竞聘组长。

我毕业于xxx[]我自从xx年进公司商场以来，我从事电工工作，通过在工作中不断的学习，我努力提高自己的业务技能，保证安全用电，无安全事故，后有调防损部工作，使我对公司经营模式有了深入的了解，在思想政治和业务技能水平上有了大幅度的提高。

我具有正直的人品、良好的文化修养以及完善的工作作风。工作中我做到胸怀坦荡，公道正派，善解人意，与人为善，不搞小动作。我始终认为一个人的高尚情操和修养不是凭空与生俱来的，而是经过不断学习，修练培养而来的，所以，平时我只要有空在不影响工作的前提下，努力加强学习，努力使自己成为一个有高尚情操有修养的人。能吃苦耐劳，认真负责。别人不愿做的事我做，要求别人做到的事，自己首先做到。从不揽功诿过，假公济私，与人争名利。领导布置的工作总是尽力去做，从不无故推诿。

我是具有较全面的组织、协调工作的素质和能力。识大体，顾大局，处理问题较为周全，工作认真负责。具有团结同志，正确处理与领导和其他同志的关系的素养；做工作，办事情，能够做到思路清晰，行止有度，头绪分明，恰到好处。

我热爱工作，奉行做事就竭尽全力将它做好的原则。遇到问题从不退缩，努力寻求解决办法，在解决问题的过程中使自己的工作能力得以提升。有较高的业务技能水平。

在工作中有较强的创新意识。我思想比较活跃，接受新事物比较快，爱学习、爱思考、爱出新点子，工作中非常注意发挥主观能动性，有较强的创新意识和超前意识，这有利于开拓工作新局面，尤其适合在激烈市场竞争条件下的'企业管理工作。

超市是一个生活的缩影，是大众生活的消费的场所，我们代表了公司的形象，我们和顾客直接交往，组长是要带领大家努力工作的，吃苦在前，享受在后，不但要做好自己的工作，还要做好全组的工作，防损，安全，销售，消防。商品陈列，卫生防鼠等工作。作为组长，必须了解主管经理及主管店长的主要工作思路和目标，我理想概括为20个字，即搞好服务、内强素质，外树形象，开拓发展，自强不息。

是建立和完善竞争机制。尺有所长、寸有所短，充分发挥各

人的特长，从而调动小组每个人的工作积极性。

要让每个员工和促销树立依法经营、维护公司利益的思想，同时，把服务仪表、服务态度、服务纪律、服务秩序等作为培训的基本内容，让员工树立顾客是上帝、员工代表企业的思想。做好员工和促销的工作安排、指导和考核，切实执行公司每期dm及店内的各项促销活动，充分做好宣传及布置的工作；认真做顾客接待工作，全面协调，让顾客感到方便、快捷的服务。

尊敬的公司领导，诚恳待人，为人正派是我为人态度！勤奋务实，开拓创新是我的工作态度！如果公司委以我组长的重任，我将不辜负大家的期望，充分发挥我的聪明才智，以昂扬的工作热情和高度的工作责任心，加倍努力地工作，协助公司和超市领导使商场营运的日常工作在各方面都有新的起色，新的突破，上升到一个新的台阶。

## 竞聘组长的竞聘稿篇三

尊敬的各位领导和同事：

大家好！

我叫王，是乙班电工。今天很荣幸能参加这次竞聘活动。我是\*\*年四月中旬从厚板一车间调过来分在了卷取区域，刚过来时挺迷茫的，对二车间的设备和生产工艺一点都不熟悉。恰巧车间在5月份有一次大修，通过这次大修跟当时负责卷取李主任和其他同事的帮助下，我很快对区域内设备有了一定的了解。

年多下来，我感觉个人的技术水平和对生产条线的理解有了明显的提高，而且参与了多次小改小革项目，取得了一定的成绩，并连续二年荣获“总支先进”称号。这次参加竞聘，我认为不仅个人技术水平需要进一步提高，管理水平也要跟

上去，首先要积极了解组员的思想动态，做好引导工作，其次要提高组员的工作热情，带好新进厂的员工，多给予他们机会，最后就是要抓好内部团结，只有班组内部团结一致，凝成一股劲，才能更好的完成工作任务。这些工作的顺利展开，首先需要自身做好榜样，严格遵守车间各项规章制度，不断地提高自身的业务技术水平。

如果我竞聘成功，不仅需要负责班组人员管理，设备点检及设备抢修，还要积极配合生产条线，钳液条线搞好生产，配合检修车间对设备安装和调试时遗留的问题做进一步完善，实施一些力所能及的小改小革。这是一个机会，也是一个挑战，我相信，我能接受这个挑战。请各位领导和同事也相信我，给予我这个机会，谢谢大家。

## 竞聘组长的竞聘稿篇四

各位领导、各位评委：

“平静的湖面，炼不出精悍的水手，安逸的环境，造不出时代的伟人。”我深深地懂得，要把工作做好，光坐而论道、纸上谈兵是无济于事的，重要的是脚踏实地地去干。

我希望通过本次竞聘，把学来的这些有益的知识理念派上用场，尽我最大的努力，争取双赢局面。

如果我能够竞上信息采编座席组长助理的职位，我将在公司领导的指导下，认真履行职责，很好的协助组长工作，继续加强自身学习，使自己向复合型员工发展，以科学的工作理念，努力完成领导交办的各项工作任务。我的工作思路是：

一、摆正位置，当好参谋。如果我竞聘成功，将努力做好信息采编座席组长的参谋和助手。一是协助组长安排好工作布局，根据不同时期的工作重点，提出可行的参考意见；二是在组长决策前做好各项准备工作，收集、提供领导决策所必须

的信息和资料，决策执行中，注意督办并根据工作开展情况，及时提出补充性的调整意见，决策后要认真总结工作经验；三是认真检查各个时期重点工作安排后的‘落实情况，及时向组长反馈各项工作实情。

二、在实践中不断提高专业知识，创新工作理念。根据当前发展的实际情况，深入调查研究，刻苦钻研设计专业知识，协助组长搞好制度创新，提高工作效率。做到以人为本，尊重其他同事的个性特征，激发他们的积极性和创造性，同大家一起在比学赶帮中全面发展。

三、提高团队工作凝聚力，加强与组员沟通与交流，和组员一起学习提升业务能力。在工作中做到以人为本，合理安排组员的培训计划，积极做好组员的采编分配工作内容的培训，确保各项采编正常开展。对工作中遇到差错的情况，要以理服人，引导组员向精细化方向发展。

因为山高，我学会了攀登；因为路长，我学会了奔跑；因为热爱，我选择了信息采编工作；因为执着，我追求卓越。古希腊力学家阿基米德说过：给我一个支点，我能撬动整个地球。我要说的是：给我一个舞台，我还你十份精彩。作为这次竞争的参与者，我希望获得成功，但绝不回避失败，所荣幸的是我得到了一个机会，经受了一次考验和锻炼，我将以此为新的起点，争取更大的进步！我的演讲完毕，谢谢大家！

各位领导、同事们：

大家好！在这里我以平常人的心态，参与公司小组长岗位的竞聘。首先应感谢公司领导为我们创造了这次公平竞争的机会！此次竞聘是为了响应公司人事制度改革的召唤，在有可能的情况下实现自己的人生价值。我现年24岁，在公司工作已经一年多了，在这一年的工作中我从一点一滴开始慢慢学会了做预结算和审计工作。经过一年多工作的锻炼，使自己各方面素质得以提高，使我充分有了竞聘组长的实力。参与

这次竞聘，我愿在求真务实中认识自己，在积极进取中不断追求，在拼搏奉献中实现价值，在工作竞争中完善自己。下面我针对组长工作阐述自己的看法：

(一)努力完成领导布置的工作，在有效的时间内完成，尽量做到不加班。

(二)协调组员间关系使他们精诚合作，把工作搞好。

(三)在预算中，分析研究图纸内容，把工作分配合理快捷，减少反复的翻阅，提高工作进度。

(四)提高激励制度充分调动组员的工作积极性，使工作内容与奖金挂钩，做到多做多得。

(五)努力培养新来的同事，从简单的工作着手培养其工作兴趣。使他早日能独立工作。

(六)组织学习建筑行业新的规范提高自己和同事的业务水平。

(七)每周六或日组织大家总结一周工作并对工作中的问题提出来共同解决，在工作发现的好方法提出来大家学习。努力学习、协调合作、拼搏向上、工作创新是我对组长工作的认识，如若我能当选，一定加倍努力把工作搞好。不辜负领导和同事对我的期望。

## 竞聘组长的竞聘稿篇五

各位领导、各位同志：

拔任用干部，是识人用人的一次深刻实践，所以，我主动迎接挑战，竞聘居民小组长一职，就是想通过自己的努力，为社区、为居民做一点实实在在的工作，在这个岗位上有所作为。

假如我能当选，我将以听从、服务于社区发展为宗旨，紧紧依靠社区党委的正确领导，加强学习，务实工作，团结、带领小组同志，创建性地把领导交办的各项工作抓实、抓靠、抓出成效。详细来说，就是要全神贯注在三个方面下功夫。

### 1、勤奋学习，在内强素养上练硬功。

以建立学习型小组为目标，紧密结合工作实际，激发小组成员的学习热忱，主动向书本学、向同志学、向实践学。深入学习国家政策法规，驾驭县委与城区委的工作思路与推动措施，在思想上做到与时俱进；深化钻研业务学问，更新学问储备，拓宽工作视野，不断给予居民工作新内涵，不断适应社区工作新要求；加强道德修养，牢记“想民之所需、急民之所难、帮民之所危”的‘服务宗旨，用自己的实际行动激励、影响小组成员脚踏实地、苦干实干，从而形成团结敬业、互助共进的深厚氛围。

### 2、尽职尽责，为领导当好参谋助手。

听从领导支配、服务社区发展是我工作的动身点和落脚点。凡事想在前、干在先，勤思索、多探讨，大胆探究做好新形势下的民事纠纷、优扶救济、安排生育等工作的途径与方法，有重点、有针对性地为领导决策供应建设性的看法，高站位当好参谋。对于领导交办的各项工作，仔细谋划，合理支配，不打折扣落实，全力以赴办理，切实发挥助手作用，以实实在在的工作成果为领导分忧、为社区经济发展服务。

### 3、事必躬亲，做服务于民的表率。

坚持常常深化小区院舍，走进冲突中、进入问题里，使自己置身于广阔居民中间，倾听群众心声，了解群众意愿，把上级精神刚好宣扬到位，家喻户晓，人人皆知；把下面状况翔实反映上去，驾驭基层发展动态，做好上情下达、下情上报工作。居民小组长工作事务俱细，面广量大，做好这项工作，

我会以身作则，事必躬亲，在化解冲突、理顺关系上让居民满足，在部署工作、落实发展措施上让居民响应，在管理公共事务、兴办社会事业上让居民参加，用真诚凝聚人心，用热忱赢得支持，用经营统领实践，用创新换取发展，脚踏实地，埋头苦干，一步一个脚印地前行，步步为营，让锲而不舍的品质、求真务实的作风在我的身上、我的工作中得到最好的表现。

各位领导，这是我做好居民小组长工作的一些想法，千里之行，始于足下，把想法变成做法关键是付诸于行动，假如我能当选，我会用实际行动履行岗位职责、用实际行动诠释本职工作、用实际行动创建人生价值。

最终，祝福城区委的明天更美妙！

感谢大家！

## 竞聘组长的竞聘稿篇六

各位领导、各位同事：

大家好！我叫xxx，今年34岁，大专学历，xxxx年4月参加工作，先后在公司办公室从事档案管理、统计员、文员工作，xxxx年4月至xxxx年4月在公司财务部任出纳员，之后在人事部工作至今。

今天我能站到这里进行竞职演讲我感到非常高兴，有两个方面的原因，

第二，从之前公司经理层领导班子的选举到此次中层骨干的选拔，充分展示了公司高层领导在用人机制上的睿智，重视民意、体察民情，体现了在人才选拔过程当中的公开、公平、公正的原则，俗话说得好“得民心者得天下”，我相信通过这种民主方式选出的’管理层将会为公司的进一步发展带来新

的希望和动力。我更是为此而感到非常高兴。

今天我竞聘的职位是旅游开发公司筹备组组长一职。

目前公司旅游开发带来的经济收入仅靠招待房费和会议室租用费两项来源，收入甚微，如何增加公司旅游产业开发带来的经济效益和扩大社会效应，如何宣传推广策划将夷望流域原生态的旅游资源全方位推向全市乃至全省，将夷望流域原生态旅游产业融入桃花源风景区沅水风光带乃至整个大湘西旅游经济协作区，这就是目前公司旅游开发所面临的机遇和挑战。公司旅游开发要争取更大的发展空间成立旅游开发公司已势在必行。当然这是一项伟大而复杂的系统工程，对于旅游开发公司开发筹备组的每一个成员来讲任重而道远。

认真细致、严谨、不惧困难是我对工作的要求；待人真诚、守信用是我做人的原则；“待人至真至诚、服务尽善尽美”是我对旅游服务行业理念的追求。正是因为我的第二次生命来之不易，无论此次竞聘的结果成功与否，我会珍惜现在拥有的一切，勤奋务实地做好本职工作，为公司的发展贡献自己的力量。

如果大家相信我、支持我就请投我一票；如果觉得我在某些方面有所欠缺不能胜任这一项工作，请您把手中神圣的一票投给别人，谢谢！

## 竞聘组长的竞聘稿篇七

各位领导、各位老师：

大家下午好！

首先感谢各位领导、老师们的信任和支持，给我这个机会参加竞聘演讲。

我是一名小学一级教师，毕业于xx特殊教育学校，进入特殊学校虽然未能如愿，被分配到临村的普通小学任教，整天和一大群天真灿烂的孩子生活在一起，所以自己又是最幸运的。一晃到现在从事教育、教学整10年了，今天我之所以竞聘数学教研组长，是因为我有以下几个优势：

1、我有很强的责任感和事业心，凡事不怕辛苦，领导布置的任务能认真努力去完成。

2、我有扎实的业务知识和教学能力。在分配后的10年中我所教的班级数学成绩优异，并多次担任小学毕业班的教学，由于成绩突出和领导信任04年我在全区小学数学优质课比赛中获一等奖□20xx年被评为区优秀教师□20xx年被评为优秀任课教师。

3、我有一定的实践经验。我当过三轮的.教研组长，所以深知教研组长的责任和义务。

4、我有较好的年龄优势。我年轻，身体健康，精力旺盛，完全有能力投入到教育事业中去。

假如今天我有幸竞聘成功的话，我会在以下几个方面来开展工作：

1、“一头狮子率领的一群羊，一定能打败一头羊领导的一群狮子”这句话说明了“头”的重要，所以自己要带好头，学在前，思在前，行在前。

2、抓团队建设。我会尽量协调数学组各成员，建立一个和谐的人际关系，在竞争中合作，在合作中竞争，形成一种团结互助的竞争氛围，做到资源共享，共同协作，共同进步，共同提高。

3、组织本组人员制定教学计划。凡事预则立。统一教学进度，

开展好集体备课活动，对每一节的导学稿把好关。把每次的教研活动落实，定期的组织本组成员听课，评课，说课。

岁月有情时光荏苒，山长水远时不我待。我年富力强，有激情，有胆识，有思想，有韧劲，更有一颗上进心。如果竞聘成功，我知道，那里凝结的不仅仅是我个人的汗水，更凝结了学校各位领导和各位同事的无限信任和期待，我将不负重托，不辱使命，会以百倍的信心和百倍的努力，把我们教研组的工作做好，为学校的发展贡献自己的力量！

我的演讲结束了，谢谢大家！

## 竞聘组长的竞聘稿篇八

尊敬的老师，亲爱的同学们：

大家早上好！

我此次竞聘的岗位是博览事务项目运营组组长竞聘稿。我将分三个部份对我的个人情况、本次所竞聘岗位的一些认识、工作设想及工作目标进行介绍：

- 1、金融行业组组长在整个部门起着举足轻重的作用，首先要对公司的各种业务非常熟悉，特别是转型业务和增值业务。懂得发展业务的相关知识和技术手段的关键，并能有效的指导客户经理把业务推广，提高行业组收入指标完成率。
- 2、能够全面了解行业组业务发展的具体目标市场所在，及时、准确、有策略的开展时常调研，确保优势并制定针对竞争对手灵活、阶段性的对策。
- 3、能够起到桥梁作用，成为部门之间的转换器，理顺部门间发生的管理、业务上各种关系，确保各种故障及时修复，以提高工作效率。

1、做好行业重要高端客户的销售和关怀服务工作，并与客户建立深层客户关系，解决客户在使用业务过程中遇到的一切问题，消除客户不满情绪，提高客户的忠诚度和满意度。

2、了解客户的. 通信消费增长、流失、负责客户资源的动态管理，搜集竞争对手的信息和动态，提前采取应对措施，防止客户流失。

挖掘并满足该行业客户的各种潜在业务需求，根据客户的通信情况和需求，配合策划组设计各种业务组合方案和整体通信解决方案。对该类客户的通信消费增长、流失、客户服务和客户关系。

3、做本小组工作计划的制订和实施，监督客户经理工作计划的执行，指导完成本部门的派单任务。做好月/年度总结工作，配合部门做好本组的培训工作。

4、在it系统上做好管辖客户资料的更新、走访记录的录入，核对每月帐期并做好欠费催缴工作，确保回收率。

5、执行晨会制度，及时了解营销活动中存在问题或成功经验，必要时总结上报，及时提供各种报表所需的资料和信息快报相关内容。

6、努力完善自我，提高工作能力。在寻求行业突破口方面，利用信息化来改善政府管理手段，提高管理效率，利用信息化使企业降低成本，提高经营效益，推广商务领航，为政府和企业客户提供集语音、语音增值、互联网接入和应用为一体的综合信息服务。重点关注焦点客户及潜在客户，对价值高、各运营商关注和争夺的客户，对尚未使用来电显示、彩铃、一号通等程控业务和增值业务的客户，客户经理从网关数据库和it系统提取这类客户资料后，主动上门进行业务宣传推介，让客户切身体会到电信的网络优势，不但知道我们的传统业务，还了解了我们的语音增值业务和转型业务。

不管这次竞聘是否成功，我都会一如既往地工作。但我年轻，喜欢拼搏，喜欢挑战，喜欢竞争。有竞争才会有进步，希望领导能够考虑。

最后感谢领导给了我这次展现自我的机会！

## 竞聘组长的竞聘稿篇九

尊敬的各位领导：

您们好！

首先感谢公司给予我这个竞聘班组长的机会，感谢领导及同事对我的信任和支持。20xx年6月很荣幸加入到公司，刚到公司我最开始接触的是公司的企业文化，从公司的规划蓝图中使我对公司的未来充满了期待，希望自己能学到更多的东西提升自己的能力同时也能在公司越干越好，刚进公司我的职位是公用工程主操，在经过一年多的努力付出和领导的栽培下升职为副班长，一转眼四年多过去了，在配合班长带领班组工作的这几年来成长了很多，也留下了很多美好的回忆。

管理一个班组我个人觉得不容易但能得到兄弟们的认可和支持也挺欣慰的，随着公司发展越来越好，这个大家庭成员也逐渐多了起来，现在班里十几位同事想要把大家团结起来拧成一股绳，劲往一处使还真得花点心思，在工作上时刻关注多沟通交流尽量能帮上他们；在他们个人能力上多带多教，他们自己掌握的多了干活就越明白也越有信心；生活中也多关心增加他们的归属感，有一个好的氛围。

个人能力上，这几年确实成长了很多也充实了自己，大大小小的培训学习、装置的平时检修工作、安全隐患的处理及培训、生产中的把控都让我对工作信心倍增，当然人无完人，我也还有很多需要向领导及同事学习的地方，希望自己在以后的工作中勤能补拙，使自己的能力和再上一个台阶。

这次我竞聘的岗位是公司公用工程部班长的职位。我知道这个职位的重要性，往后的工作更得打起十二分精神，担起这份责任将工作一步一步扎实的做好，确保生产的安全稳定运行。不辜负领导的信任和班组兄弟们的支持。

我希望我带领的班组在工作中每个人都是出色的，每个岗位都尽职尽责。积极配合领导开展的各项工。高效的把细节工作做到位，保证好产品的质量和工作任务的效率，解决好职责范围内的事情。同时我也相信自己有能力将工作做好，团结好同事接过这根接力棒，跑出好的成绩，最后希望能得到各位领导的认可。

文档为doc格式

## 竞聘组长的竞聘稿篇十

各位领导、评委以及同事们，大家好。

首先非常感谢科室领导给我这次竞聘某某组长的机会。下面我对我今天竞聘组长的报告做一下汇报，希望领导给予评审和建议。

我先做一下自我介绍：我叫某某某，今年某某某岁，大专学历，某某某年某某某月某某某日入职某某某至今已有某某某个月了。

经过某某某天的培训于某某某年某某某月某某某日我被分配到某某某，我的主要任务是保证某某某工序的某某某设备安全正常的运行，并为后工序提供合格的膜品质。

某某某年某某某月某某某日—某某某年某某某月某某某日，按照上级要求及时完成整个某某某分厂70%的设备内efu的测漏任务。某某某年某某某月，做好本职工作的同时，和其他同事测量过某某某分厂某某某部分区域的压差和风速，为改善

该区particle超标提供有效的数据参考。

在以上的工作当中得到相关领导的肯定和表扬，并且通过个人的努力获得了某某某制造科特殊贡献奖、优秀员工以及合理化建议奖三项殊荣。

组长管理的`好坏直接影响到生产任务的完成情况。

作为一个组长，对于上级下达的任务和命令一定要做到认真聆听并且绝对服从，把任务和命令及时的分派传达下去，让每一个员工都了解生产计划，也好应对生产任务，做好应对工作。与前后工序和相关技术部门对于流品的类型和参数要做好沟通，最终把完成的任务情况，及时的向上级如实的汇报，好让领导对于产线有具体的了解，以便安排下一步的工作计划。

我认为组长要具备四种能力：

1、安全管理能力，所谓安全生产就是人员生命安全，和环境

安全，建立产线巡检制度，定制一张安全巡检表，每日作业人员巡检完毕后，在巡检表上签上巡检人的名字，以体现巡检的结果，并且坚持现在一月一次的安全教育，通过笔试和现场指导的方式对员工进行教育。

决。我在pipriner工位工作某某某个月了，对于处理类似的突发情况非常的熟悉，所以我觉得我具备一定的品质管理能力。

3、生产管理能力。对于每天的生产计划和指示要以开会的形式

通知给每一个员工，让他们对于当天的任务有比较全面的了解好应对生产，及时的把药液量产和测测试的进行区分避免药液使用的准确性，在切线的时候，一定要工程师确认好

流品类型及参数，准确无误后进行流品。而我每天的工作就是做好这些所以也熟悉无聊和设备的管理，所以在生产管理能力上我也有一定的基础。

4、人事管理能力。每天保证员工的出勤率，让员工加强自身的学习能力，多学技术，在生活和工作中和员工做到和谐相处，遇到的困难要及时的帮助他们解决。

1、起到纽带的作用，与上下级、前后工序、相关技术部门及时的走好沟通，有效快速的将任务完成。

2、管理好资财，物料作为产线的核心，一定要做到不囤料，不断料，保证物料不过期，以便应对产线任务的供给需要。

3、提高专业技能学习，以老员工带新员工和工程师的培训两种方式，加强作业人员的技能，使每个人都能成为一专多能的技术人员，同时也正好落实公司的双岗认证制度，使每个员工分配到当前工序的任何岗位都能轻松的胜任其职。

4、提高自己和员工的素养，遵守3正6，避免违规行为的发生。

5、让员工积极地参加各种评优活动，在工作当中发现不合理的事项提出memo改善提案，创建一个人人学技术，个个争先进的长效机制。

6、以上5点我旨在打造一支精英团队，所以一定要做到，不放松教育；不放松管理；不放松民主；不放松关心。

我的汇报完毕，希望各位领导给与评审和建议。谢谢。

## 竞聘组长的竞聘稿篇十一

尊敬的老师、亲爱的同学：

大家好！我想竞选组织组长这个位置。我觉得我有能力干好组织组长的’工作。

要问为什么？其实，我很有组织方面的才能，因为上一次元旦联欢会就是我主编的。我很想管理一个组，把这个组治理得井井有条，这是我的心愿。我想借此和大家搞好关系，帮助各位同学完成各项任务。第二，我以前当值周班长时，经常辅导同学完成作业，我在那里也找到了一些乐趣，我希望能在这个位置上，继续帮助同学们。

如果，我坐在了这个凌霄宝座上，我会履行以下的诺言：

一是尽我最大的努力，认真管理这个组，尽我最大的努力；

二是认真检查每人每天的作业，如果有人没有完成，我会下课陪着他完成作业；

三是认真加减分，不搞任何特殊；

四是帮助各个组长搞好一切工作；

五是如果有人上课捣乱，我会警告他说：“我要手下不留情了，那你就死定了。”

六是如果有人哪方面不好，我会尽最大的努力帮助并辅导他。直到他弄懂为止。

以上的几条规矩，我要时时刻刻严格地要求自己，相信我一定能做得到。

听了我的竞选稿，是不是对我信任了呢？如果信任我，就给我投上一枚比金子还贵重的一票吧！

## 竞聘组长的竞聘稿篇十二

大家好！

首先我非常感谢教师能给我这次锻炼自己的'机会。我也很激动能站在这个讲台上演讲。我之所以要竞选这个组长，主要是因为上学期当过组长，我有了一定的经验，我知道同学们的成绩为什么上不去，我会针对这些弊端找出解决的办法，帮助组员克服困难。

我当组长不会太严厉，不会让组员们对我产生畏惧感。我不是上级领导，更不是长官，只是和组员们一起生活学习的好伙伴。但我也不能太仁慈，我的职责就是提高组员们的学习成绩，让组员从差等生变成中等生，再从中等生变成优等生，也要调动组员们的积极性，让他们把这个小集体每时每刻记在心中，时时刻刻为这个小集体着想，从而培养出一个团结友爱的小团队。

相信我，你们的支持就是我工作的动力。

## 竞聘组长的竞聘稿篇十三

尊敬的各位领导，各位评委：

大家好！

感谢商场为我供应了这次公允竞争的机会，也感谢各位评委为我的演讲进行评判。

我叫蒋亚锋，今年20岁。于20xx年9月进入新华百货东方红店在四楼新百伦专柜担当销售员一职[]20xx年10月进入新华百货现代城店，在5楼新百伦专柜担当店长一职。同时[]20xx年2月，担当新百伦爱跑俱乐部负责人以及指导教练。在担当品牌店长和俱乐部负责人近一年的工作中，使我在组织，管理以及

活动策划三个方面积累了丰富的阅历。之所以竞聘这个岗位，是基于我对这个岗位的了解和对自身相识的状况下做出的选择。竞聘这个岗位对我来说是一次挑战，所谓没有压力就没有动力，有了目标，才能去努力，只有通过努力才能胜利。

此次我竞聘的岗位是商品五部柜组长一职。下面我将我竞聘的条件，优势以及看法向大家做以汇报：

第一，实力和信念赐予了我竞聘的志气。“爱拼才会赢”，从我对柜组长这一职位的认知来看，柜组长在管理工作链中正如那机器中的轴承，集整合，协调，沟通为一身的工作枢纽。不仅提高了理的质量，也同样也加强了工作的执行效率。我的优势就犹如轴承和润滑油的作用。有着丰富的`专业学问、业务技能，及基层管理工作的阅历。

其次，务实的工作作风，创新的管理方法，增加了我竞聘的底蕴。我坚持以干一行，爱一行为的原则。能冷静处理突发事务，了解百货业态的工作流程和营运模式。遇到问题能高效率解决，我认为“问题”同样是机遇。在日常工作中，能分清处理事物的轻重缓急，去遵循时间原则。我始终坚决不移的认为，良好的工作作风和精彩的业务实力同等重要。第三，“不要问企业赐予了我什么，而要先问我为企业付出了什么”。古语道“欲人施于己者，必先施于人”，有舍才有得。这一理念成为我为人做事的准则，先做人，后做事。

在其它门店工作的经验，使我深深懂得“管理的本质不在于知而在于行”。

因此假如我能竞聘胜利，将会从以下三个方面绽开工作：

1、律人先律己，做好表率作用。

作为柜组长首先是各位员工劳动纪律和优质服务的标杆。要充分的认知到“上行下效”的两面性，必需强调沟通，包括

上行沟通和下行沟通以及和其他相关部门之间的沟通。其次，还要落实工作责任，将每项工作都详细化、明确化，工作做到日清日结。做到干一行，爱一行，专一行。

## 2、以人为本，加强与员工的沟通。

新员工的自律实力弱，在劳动纪律的遵守和服务行为规范的执行上比较差，这是目前卖场存在的一个问题；另外销售方面，业务学问不全面，销售技巧生疏也显得尤为突出。针对以上两个方面的问题，我将通过各种途径，加强与专柜组长、品牌店长的沟通，不断向他们灌输相关方面的学问及技巧，同时组织一些区域培训，做好管理工作的检查、跟进、整改，使得楼层管理工作不断向前进。

## 3、帮助部门做好团队建设。

没有完备的个人，只有完备的团队。首先通过开展多样化的团队活动，增加员工竞争意识，让各片区相互形成竞争和监督关系。从而提高管理的质量，以及团队的执行力。激励员工去擅长发觉问题解决问题，有问题我们的团队才有进步的空间。以优质的服务，专业的业务学问，去抓住每一个顾客，做好每一笔销售。

以上是我的一些设想，代表了我会在新的岗位上做出自己贡献的热忱愿望，我期望公司领导给我一个能施展才华的平台，我会带着一颗忠于公司、热爱本职工作剧烈的事业心去发挥我的激情与实力。假如此次没有竞聘胜利，我也会一如继往，骄不胜，败不馁，接着努力，完善自我。最终用一句话与大家共勉，结束我今日的报告。“不以一时之得意，自夸其能。不以一时之失意，自坠其志！”

不为别的，只为鲜花恒久在前方，我们恒久在路上！以上这些就是我所具备的思想上、业务上、管理上的素养和要求的优势。十几年的商业生涯，使我深深懂得，从事商业工作不

仅要有激情，要熟识商业学问，更要会分析市场，驾驭顾客心理，还要了解竞争对手的基本状况做到知己知彼，才能在激烈的市场竞争中处于不败之地，抢占先机，赢得主动。

感谢大家！

## 竞聘组长的竞聘稿篇十四

尊敬的各位领导：

大家下午好

我首先感谢校领导、同志们的信任和支持，给我这个机会，参加竞聘年级组长演讲。我本着锻炼提高的目的参加竞聘，向大家介绍自己，展示自我，接受检验和挑战，希望得到大家的信任和支持。我从19xx年工作至今，已经有十五年的工作经验，去年担任一年级一班的班主任，同时担任一、二年级的年级组长。

当决定让我来担任一、二年级年级组长时，我感到压力非常大，虽然我担任过多年低年级的教育教学工作，积累了一定的经验，也带过新教师。但一年级除了我全是新老师，我一个人能带好她们吗？但我想，既然领导和同事给予了很高的期望，那我就要努力去干好这份工作。在担任一、二年级年级组长期间，我不断摸索、探索、实践，主要做好了以下工作：

组建好我们年级组后，我们面临的第一个问题就是要在孩子入学前召开一次新生家长会。家长会对这些新老师来说是陌生的，因此我在在召开家长会之前对一年级各位班主任进行了具体详实的培训，确定了详细的家长会的内容，制作了精美的课件，并对教室环境的布置、老师的服饰、态度、语言要求，以及一些注意事项，如：要填写家长签到表、联系表等，都做了具体的说明。并在召开家长会之前还进行了模拟

演讲，发现问题及时改正。经过一番努力这次得以家长会圆满成功，取得了预期的效果，我们一年级的新生以惊人的速度走上了正规，受到了领导和老师们的高度评价。

从踏进锦绣开始，从组成我们年级组开始，我就以身作则，树立年级组的理念：我们是一家人，每个人的事就是大家的事。一人有事大家要齐上阵，在实际工作中我们也是这样做的。

例如，刚开学那段日子，各位新班主任面对那么多的学生和家 长，面对学校的一些工作，都或多或少遇到过一些难题。虽然我对自己的工作也不是游刃有余，但每当这时候，我总是站在她们身旁，和她们一起出主意，想办法，寻找解决问题的最佳方式。记得有时候为了一个问题，我们几位班主任之间一晚上就要电话交流好几次。

又如，为了迎接市督导，我们从教学、学生常规、卫生等方面做好了一切准备。全体教师都精心准备了优质课，制作了精美的课件和教具，新老教师之间，新教师与新教师之间互相进行了听评课，为督导做好了充分准备。最后抽到了董迪迪老师讲授思品课，这是事先没有预料的。在时间紧、任务重的情况下，我们全组人员放弃了中午的休息时间，群策群力，有的帮忙找课件，有的帮着定教案，为了上好这节课全组教师在共同努力。

还有在新教师参加的区优质课比赛中，我们组全体人员除了帮她们准备课外，班级中的事情也尽全力帮忙。特别是张勇、刘晓霞两位非班主任，看到哪个班级没人上课或者没人放学，就会主动去代课、送队，有时整整上一天课，令人非常感动。经过努力。老师们在比赛中取得了优异的成绩。

俗话说：“人心齐，泰山移。”有了我们组这种有事扭成一股绳的劲头，我想，无论在以后的工作中遇到什么难题，我们都会迎刃而解的。

作为年级组长，我深知我的责任不只是带好我自己的班级，整个年级组的全面发展才是我最大的责任。因此，在工作中我把整个年级组的事情时时挂在心上，发现问题，及时解决。

如，一、二年级孩子年龄小，安全问题非常重要。在看到课间纪律很乱时，我根据具体情况以最快的速度制定了“课间纪律整顿计划”：划分活动区域，各班在自己门前活动，从前门到后门之间，中间不要越过花盆；各班选出五个优秀的学生在自己教室门前轮流执勤，周一到周五每天一个，各自管好自己班的同学；各课间执勤教师继续按时上岗执勤，确保学生安全。这样制定好计划后，我们都严格执行，老师之间、师生之间互相提醒，按时执勤。我不管是否执勤，一有空就在大厅里到处转转。经过一段时间的努力，我们年级的课间纪律有了很大改善。

虽然我们组大部分是新老师，但经过一学期的努力，教学上取得了一系列成绩，班级管理也逐步完善。我为拥有这样一个团队而自豪、骄傲！但我深知我工作中还有一些不尽如人意的地方，我会更加完善自己，使自己以后的工作可以开展的更好。我们的团队也还存在很多不足，在以后的日子里我们定会更加团结一致，发挥每个人的特长，竭尽所能的'为干好各项工作而更加努力！

## 竞聘组长的竞聘稿篇十五

大家好！

今天我怀着激动感恩的心情来参加这次竞聘，感谢领导给了我这次展示自我才华的机会！

我叫xxx是xx专柜柜长，我来公司两年多的时间里，我一直按照公司的规章制度，工作流程，严格要求自己！以超市为家，领导同事为家人，顾客至上，做为自己工作奋斗的目标！积极配合上级领导的工作！做为一个联营专柜的柜长，我认

真接待好每为顾客，做到帐日日清日结，帐货相符。对商品的畅销，滞销和缺断货及时反映到厂家，在厂家业务离职期间，我亲自去厂家挑选货品，保证了货源的充足和销售的稳定。

今天我来竞聘组长一职，我深知组长是经理的左膀右臂，是经理和员工沟通的纽带，起到上传下达的作用！要有良好的沟通能力，应变能力和团队精神！在平时的工作中我积累了很多经验，只有把一线的工作做好，才能胜任组长这个职位，我做好了充分的准备！

如果能竞聘成功，我会在今后开展以下工作：

第一：管理，严格按照公司的规章制度要求自己，要求员工，以身作则，积极和员工沟通，维护卖场纪律，提高员工素质加强卖场服务，！帮助有困难的员工，提高员工积极性！把经理下达的工作及时完成，把卖场的信息反馈给部门经理！真正做到管理就是效益！

第二：商品管理，对于联营专柜，及时跟供应商联系应季新品及时上柜，过季商品及时甩货！自营专柜，在选货上根据不同的需求和潮流，价位上来选择。保证畅销商品抓货源，平销和滞销商品及时调整排面和联系厂家调换货。对于商品的缺断货及时选择类似商品替代！对断码过季的商品在节假日开展促销活动，促进商品的销售减少库存的积压！

第三：市场调查，定期安排员工做市场调查，把同等商品的市场信息做详细的调查，详细的做记录，掌握市场信息，对商品的价位做相应的调整！

第四：其他管理，保证排面的充足丰满，商品一货一签，卫生彻底的清查，加强对员工的仪容仪表和对员工定期培训！加强员工的服务意识！

在今后的工作中我会用心做好每一件事情，把小事做完美大事做精彩！

## 竞聘组长的竞聘稿篇十六

各位领导，各位评委：

大家好！特别感谢领导给我这次展示自我、提高自我的机会。

首先做个自我介绍：本人王超□20xx年诞生□20xx月被评为20xx年烧结厂先进生产者；同年8月、11月份都被评为炼铁厂平安先进个人。虽然没做过班组长，但我对班组管理工作有自己的相识，下面我说一下请大家予以指责指正。班组长是班组平安的第一负责人，班组的平安管理也是班组长的首要责任。因此，班组长要牢固树立“平安第一，预防为主”的指导思想，把员工平安教育工作放在首位。坚决做到“不违章指挥，不违章作业，不违反劳动纪律”。对每项工作都布置好平安措施，对所辖区域内的危急源进行仔细辨识并牢靠预防。严格根据平安标准化的要求绽开工作。努力消退“人的担心全行为和物的担心全状态”。在班组内形成“讲平安、重平安、学平安、用平安”的良好风气。作为“兵头将尾”，班组长管理的是一线员工，要了解员工动态，为员工解决困难。要领导员工团结一样，一切从大局动身，心往一块儿想，劲往一块儿用，才能使班组成为战斗力强大的团队；班组长执行的是工段与车间的任务，要仔细传达上级指示和工作部署，刚好向领导反映班组出现的问题，以“高标准、严要求”做好工作；班组长协作的是其他兄弟单位和班组，要与其他班组沟通好、协调好、协作好。要真诚相待相互尊敬，以他人所需进行协作。虽然班组长职位不高，但责任重大。

各个环节都要限制好，驾驭好，一个环节出现问题，班组就会失控。设备是企业最重要的生产工具，设备出现故障，生产就会停止。做好班组的设备管理工作，就要保证设备的正

常运行，削减设备故障的发生，使发生故障的设备得到即时的修理，因此班组长要带领员工加强设备点检，对设备细化管理，提前制定出合理的检修方案。还要提高员工的业务水平，在保证平安的前提下，让设备的停机时间在尽可能短的时间范围。设备的管理工作做好了，才能保证我厂生产经营指标的完成，公司才会有效益。班组长在申报备品备件时，要充分考虑设备的重要程度，考虑各种材料的在线数量，考虑备件的日常消耗量。使备品备件存储的数量，既可满足刚好消退设备缺陷，快速抢修事故，缩短停机时间的须要，又能防止资金的积压奢侈。此外还要大力开展修旧利废，节约企业资金。

现场环境治理始终是厂里比较头疼的`事。以前车间，工段都在环境治理方面做了大量工作，结果也有了很大改善。但是仍留有部分死角。班组长应仔细落实上级领导的各项要求，通过集中整治，彻底清除辖区内的关理死角和盲点，确保通过不懈地努力，使厂区内环境面貌有更大程度的改观，共创永锋美妙家园。以上是我对班组管理比较粗浅的相识。假如我有幸竞聘胜利，这篇竞聘材料的内容将是我的主抓工作。作为永锋的一名老员工，我有责任、有义务、有实力为永锋发展作更大的贡献。我信任：靠着我娴熟的业务水平，靠着我吃苦耐劳的精神，靠着我尽职尽责的看法，肯定不会辜负领导的期望。

感谢大家！

## 竞聘组长的竞聘稿篇十七

尊敬的各位领导、老师：

大家下午好，我首先感谢校领导、同志们的信任和支持，给我这个机会，参加我想如果我竞聘成功，我将从以下几方面努力做好本职工作：

1、作为年级组的带头人，高度的责任感是做好工作的先决条件。要有集体观念，在个人利益与学校工作冲突时，要全力支持学校工作。率先垂范，无私奉献，同时还要培养亲和力，要服务每位教师，在人格上尊重教师，心理上接受教师，感情上亲近教师，工作中要以身作则，注重身教，工作勤奋，任劳任怨。

## 2、认真完成学校各处室布置的任务

在工作中，要既重感情，又讲原则，善于上下协调。公正是信任的基础，作为一名年级组长，失去公正就很难让人信服，过于强硬又不便于合作。在工作中既按原则办事，又要有涵养，对事不对人，学校决策的传达、以及其他的事情的布置，年级组长必须善于上下协调，才能把工作抓紧、抓实、抓好。

3、要作到与时俱进，学习先进的教学管理理念，提升自己的工作能力，这样才会获得其他老师的尊重，便于工作的开展。

1、有一支过硬的班主任队伍，年级的发展才可平稳。结合学校的工作任务，在重大问题上整个年级组要与学校的方针达成共识，适时召开班主任会议，不仅传达学校的通知，还能开展班主任工作经验交流，形成向上的工作氛围。

2、在当今竞争激烈、学校上台阶的大背景下，能使大家心往一处想，劲往一处使，教学上夯实基础，严抓课堂纪律，使整个年级学习、生活和谐有序发展。

3、深入了解本组教师的思想情况，做好协调工作，增进团结，营造良好的工作氛围，共同做好学校各科室交办的工作。

## 竞聘组长的竞聘稿篇十八

尊敬的各位领导、各位教师：

首先上感谢学校领导提供一个竞聘的平台、教师给我们参加竞聘的机会。我叫奉正军，生于1975年11月，1998年7月毕业于石河子大学经贸学院管理系，大学专科□20xx年7月毕业于沈阳师范大学“数学与应用数学”专业，大学函授本科。1999年参加工作□20xx年8月调入本校工作至今，已达12年之久。12年来一直担任班主任工作，现任教数学学科（七年级5班和九年级4班两个班的数学教学、任九年级4班的班主任。）职称□20xx年获得“小教一级”职称□20xx年6月获得“中教二级”职称。在工作中一直勤勤恳恳工作，在教育教学中取得了较好的成绩：曾获得“学科先进教师”、“优秀班主任”、“优秀教师”等称号。“专业化教室实施带来的变化”一文在师教育局举办的教学改革论文评比中获得“三等奖”。在学校举办的第二届多媒体课大赛中获得三等奖。在为期一个月的班主任培训中获“优秀学员”称号。

我今天要竞聘的岗位是七年级组长。希望能得到大家的信任、支持。所以，请各位领导、教师支持我，相信你的判断力，谢谢你们对我的信任，我不会辜负你们的期望，我一定为我们二中的教育教学鞠躬尽瘁。我知道，教学质量是一个学校的生命线，年级组长是学校办学思想和各项方针、政策的传承者，是一个年级合作伙伴团结奋进的领跑者，是整个年级教学成绩成败的第一责任人。我也深知教学工作是学校的中心工作，教务处、年级组是这一中心工作的职能部门；在学校教学质量和德育工作的提高上应起关键的督导作用。年级组长也是协助学校学生思想工作的关键人之一，是上、下德育工作的桥梁。

第一、我有较为丰富的实践经验。12年的教育教学工作、班主任管理工作，使我深知教务处、年级组、德育处的地位、作用、职责、任务和工作规范；明白教务处、德育处、年级组工作人员所必备的素质和要求，悟出了一些做好学思想工作的方法、策略。

第二、我有较高的思想觉悟和较强的工作能力。作为一名数

学教师、班主任，不断地加强个人修养、业务学习、积极参加政治学习，服从工作需要，严格遵守学校各项规章制度，富有团结协作的精神，我的信条是“明明白白做人，实实在在做事”。经过十几年的学习和锻炼，自己的组织协调能力、判断分析能力有了很大提高，能够胜任年级组的工作。

第三、有较好的年龄优势。我正值而立之年，身体健康，精力旺盛，有高度的责任心、敬业精神强，能够以校为家，全身心地投入到自己所热爱的教育教学工作中去。极力协助学校的德育、教学工作。

第四、对办公软件officer熟练，在教学和学生资料、成绩处理方面很熟悉。比如邮件用邮件合并制作分发准考证、成绩单等，省去了大量人工填写工作，也便于修改。

在工作中，以45团二中学校的文化建设蓝图为指向，我将力求做到以下几点：

1、团结协作、谦虚谨慎、尊重同事，维护其他教师在学生中的威信；关心集体，维护学校荣誉，树立良好的教风。

2、热爱教育、热爱学校，工作中为人师表，严于律己，作风正派，尽职尽责、注意培养学生良好的思想品德。认真备课、上课，认真批改作业。

3、关心爱护全体学生，尊重学生的人格，以身作则，注重身教，对学生严格要求，耐心教导，促进学生全面、主动、健康发展。

4、严谨治学，刻苦钻研业务，不断学习新知识，探索教育教学规律，改进教育教学方法，提高教育、教学和科研水平。

通过努力，我将达到以下目标：

1、在本组内形成团结和睦的人际关系；引导全组形成奋发向上，锐意改革，团结互助，勇于奉献的作风，积极争创“优秀年级组”。（在各项活动中体现出来）

3、我有信心和决心为年级组老师作好各项服务，既做领导的放心人，又做广大老师的贴心人，积极完成学校及学校各部门分配的任务，主动协助校办、教务处、德育处、团委开展好各项活动，及时向领导和“一办两处一委”汇报广大老师的心声和要求，提出新的工作建议，同时协助其他年级组长、教研组开展工作；当然也会和年级组的班主任一起为老师谋利益，要急教师之所急，想教师之所想，一切从实际出发，全心全意为教学一线服务。

4、狠抓教学质量，不断提高学生的学业成绩。协助教师培养学生的好习惯，关心教师的日常工作，共同为提高教学而努力。

5、要加强学生管理，维护教学秩序按照学校指定的规章制度，切实加强对学生的管理，对影响教学的学生，采取定点跟踪，全年级连动管理的模式，让他们失去空间，确保教学秩序有条不紊。

6、加强学校和家庭的联系定期召开家长会，及时向家长汇报孩子在校情况，寻求庭的最大支持。

最后，作为竞聘上岗的参与者，我再次由衷的希望得到大家的支持，获得成功，请各位领导、同事、朋友投我一票。但我也决不会回避失败，如果竞聘不成功，说明我还有不足，我将继续努力。不管结果如何，我都将堂堂正正做人，兢兢业业做事。做一名称职尽职的好教师。

一百次心动不如一次行动。让我们携手并肩吧，共同为我们二中将取得的优秀教育教学成果，行动起来吧。

谢谢大家！