

# 最新竞聘演讲主持人稿(优秀11篇)

欢迎词是在各种场合中使用的一种礼节性辞令，用以表示对来宾或听众的欢迎和感谢。它能够拉近与来宾之间的距离，增加气氛，展现主办方的热情和友好态度。今天我们要准备一份欢迎词，让来宾们感受到我们的诚挚欢迎之情。以下是一些努力奋斗的加油稿，让我们一起为梦想拼搏，为未来努力奋斗吧。

## 竞聘演讲主持人稿篇一

尊敬的领导，亲爱的同事们：

大家好！

我是xxx□我竞聘的岗位是xxxx网业务经理。

我xxx参加工作，先后在中媒体科、电话信息中心、市场部、大客户服务中心、宽带业务部、客户营销中心和26营销中心工作。曾经参加过多次市场营销专业培训□20xx年第一季度xxxx市业务发展前十名。自20xx年第四季至20xx年第1季，我一直一直是市公司宽带业务发展第一名。我的职称是工程师，精通计算机数据库编程和报表分析制作，曾经为社区经理编制了“社区信息管理系统”，方便、灵活、功能强大□20xx年xxxx月市宽带技术比武获得“xxxx市技术标兵”称号□20xx年xxxx月省宽带技术比武大赛获得“实际操作小组全省第四名”，并为定为“高级光纤线务员”，具有专业的宽带和固定电话装维经验□20xx年为定为xx营销中心社区服务站站长，和公司内部培训师□xxxx月和xxxx月，分别在“安全生产法知识竞赛”和“工商系统知识竞赛”中获奖□xxxx月份，参加省公司的工会会员代表大会。我在网通公司成长的每一步都是在领导的教导和帮助下取得的。同时在和客户的广泛接触中，我努力学习业务政策，努力提供优质服务，得到广大客户的

信任。

对于xxxx网工作的意义，我有以下认识：

在市场上出现了竞争对手之后，市场占有率是一切工作的基础。大客户和住宅小区是现存用户的竞争重点，而新建楼宇是新的领域，而且往往是经济十分重要的客户聚集的地方，有钱和有条件的居民，才会住进新建楼宇。特别是高档新建楼宇。如果是商业型新建楼宇，由于随着住宅固定电话市场的快速萎缩，那么我们市话收入主要来源于办公和商业电话，一个重要的商业型新建楼宇，可能通信收入要远远超过若干个住宅小区。无论是商业型还是住宅型新建楼宇，都要涉及宽带和市话业务和信息工程。而且对于竞争对手来说，可以和我们站在一个起跑线上，进行竞争。对于我们，这存在这一定的风险，是市场占有率发生变化较快的一个方面。xxxx网工作的重要性和新建楼宇重点管理的必要性已经十分严峻，这是关系着我们企业未来市场占有率和成败的关键。我相信依靠自己的专业素质，依靠自己比竞争对手付出更多的努力，一定能够提高客户的满意度，加强了客户与网通公司彼此之间的沟通理解，稳固业务的发展，迫使其他运营商参与到更高水平的服务竞争上来。在领导的支持下，在同志们的团结一致帮助下，我们有信心建设一个美好的“和谐xxxx”为创造xxxx光明的未来尽自己的一份力量。

谢谢大家。

## 竞聘演讲主持人稿篇二

尊敬的各位领导、同志们：

大家好。我叫，今年岁，大学本科毕业，在单位工作了已经有年了，这些年我在各位领导的帮助下，从一个初出茅庐的、学懵懂青年，逐渐成长为一个具有出色工作能力的人。在这里我要感谢各位领导对我的帮助，以及给我这个竞聘的机会，

今天我竞聘的岗位是处副主任这一职位，我来竞聘的主要原因是，我个人具有如下的工作优势：

在现岗位工作期间，我先后从事过人事劳资、后勤保障、综合治理、党务政工等多项工作，针对上述工作我自己总结出了一系列的工作方法，树立了从“细和实”入手的工作思路，为适应岗位工作的需要，逐步练就了善于沟通、办事沉稳、待人内敛的风格。并在相关工作领域受到好评，先后被评为首都防治禽流感先进工作者、市农业局优秀共青团员、西城区社会保障先进个人，人事工作和社会统计工作受到六次通报表扬。

有位领导曾经说过，内务保障工作是“好人不愿干，怂人干不了”，虽然这句话有一定的片面性，但同时也预示着办公室工作是一个面广、事杂、累人的工作，不但要涉及职工的“吃、喝、拉、撒、睡，更要具备外联能力、写作能力、分析能力、执行能力，在办公室工作的五年来，我对此有深刻的认识，并针对自身情况，不断提升自己的多项能力，以便更好的为大家服务，完成高质量的工作。在与办公室这个团队共进的过程中，身边的同志的奉献精神时刻感召着我，从而更加坚定了我竞聘此岗位的信心和决心，我可以郑重告诉大家，我热爱这份事业。我将继续坚守勤勤奋奋做事，扎扎实实做人这一信条，在平凡中燃烧，在默默中闪耀。

如果我这次竞聘成功，我将围绕“细、实”二字下功夫，在内务保障工作中，以打造“精品工程”为目标，以制度完善与落实为手段，科学划分责任区、全面落实责任制，细化建立目标、评价、反馈、督导、奖惩体系，打造一个“团结向上、勤奋务实”的内务保障团队，实现“处处有准备、事事有人管，件件有落实”的内务保障新局面。具体而言，就是着力做好以下几方面工作：

一找准位置。我将做到办事不越权、不越位，工作不拖沓、不含糊，矛盾不上交、不下压，责任不躲避、不推诿。要善

于和敢于承担责任，推动工作，注意当好“副手”，协助主任发挥好决策参谋、调查研究、综合协调、督查督办“四大职能”，努力做到上级放心、下级顺心。用自己对于事业的高度热爱与无比忠诚以及出色的表现，来赢得领导与同志们的信任、来提升内务保障工作的地位。

二依岗行职。我将在主任的直接领导下，倾力抓紧抓好以下四项工作。一是做会务、搞活动亲力亲为，亲自动手。二是人事劳资、固定资产管理全程参与、及时监督。三是综合治理、安全生产,奖惩分明、处处落实。四是领导交办工作，随喊随到、随到随办。

三勤奋工作。我将身先士卒，率先垂范，做到“三勤”：一是腿勤。无论是所领导交办的任务，还是同事及其它科室领导托办的事项，我都不怕多跑路，不怕多流汗，不怕多付出，舍得花气力，舍得下大劲，把工作做实做细、做在前面。二是脑勤。勤学善思，注重研究剖析矛盾，解决工作中存在的难点、热点问题，为领导多当参谋、多出点子。三是嘴勤。多向主任和所领导汇报工作情况，多向各科室通报内务保障动态，加强上下沟通，密切左右配合，切实提高办事效率。

我要像蜡烛一样，燃烧自己，照亮别人；像竹子一样，掏空自己，甘为人梯，空谈误事，实干兴所。我虽然没有什么豪言壮语，也没有什么博大精深的施政纲领。但我深知事业如山，同时我也清楚自己还有不适应这个职位的另一面。但我相信有在座各位领导的帮助与支持，我有信心当好一名称职的办公室副主任，为首都适当动物卫生保护水平的构建，为我市又好又快发展，为“学习型和谐单位的建设”贡献自己的全部力量。

给我一次机会，我将还您十分精彩！这就是我永恒不变的信念和这次竞聘的诺言。

我的发言到此，谢谢大家。

## 竞聘演讲主持人稿篇三

各位领导、各位同仁：

大家好！

时值数九严寒，随着全市地税机构和干部人事制度改革的`全面推进，我们全局干部正呼吸着春的气息，沐浴着春的洗礼，迎来了崭新的机遇和挑战。今天，我走上竞聘演讲台，心中百感交集，一是荣幸自己赶上了挑战自我、展示自我的大好时机；二是感谢各位领导多年来对我的教育和培养，感谢与我同舟共济、朝夕相处的全体同志对我的帮助和信任。

我叫肖晔□19xx年出生□19xx年毕业于山西省计划统计学校，同年7月被分配到朔城区税务局工作□19xx年机构分设，到朔城区地税局工作。十二年来，搞过税收计会统，当过税收专管员，从繁华的集贸市场到宁静的偏远山村，面对形形色色的纳税人，我有过惊喜、有过恐怖，也有过无奈，但我坚信：为国聚财是我生命的全部，是党和人民赋予我光荣而神圣的使命。风霜雪雨，几度春秋，铸就了我坚强的意志。为了自己钟爱的税收事业，充分实现人生的自我价值，我义无反顾地走上竞聘演讲台，借此机会，谈谈假如我能当上股所长后的工作思路，希望能与大家共勉。

第一，加强自身道德修养。依法治税是税收工作的基本原则和灵魂，以德治税是以德治国方略提出之后对税收工作的新要求，也是新时期税收工作的重大创新。作为税收执法者，在工作中，首先要把税德规范做为内心信念，化为行为品质，以此来支配自己的行为；其次，要在稳和微处着手，俗话说：积小善而成大德，千里之堤溃于蚁穴，要时刻从细微小事上锻炼自己廉洁奉公的品德，设起坚固的人格防线。只有自觉地加强锻炼，努力自省，闻过即改，始终品行如一，善于浩然正气，才能一心为公，敢于较真碰硬，为税收事业奋斗不息。

第二，锐意进取，不断创新。时代一日千里飞速前进，唯知识是立足之本。宋代朱熹语：无一事而不学，无一时而不学，成功之路也。加入wto后我国税收制度和税收征管必须进行适应性变革与调整，才能顺应并融入全球化经济的大环境。你我犹如一艘小船，在茫茫税海行驶，而大海波涛汹涌，永远那样宽广无边，只要敢于搏击风浪，又何愁难以展现自我的风采。我们要干工作，就要大胆探索。要成事业，就要勇于开拓，敢于超越自我，打破固有的模式，走出一条新路。困难虽多，但快乐更多。

谢谢大家！

## 竞聘演讲主持人稿篇四

尊敬的领导，亲爱的同事们：

大家好！

我是xxx□我竞聘的. 岗位是xxxx网业务经理。

我xxx参加工作，先后在多媒体科、电话信息中心、市场部、大客户服务中心、宽带业务部、客户营销中心和26营销中心工作。曾经参加过多次市场营销专业培训□20xx年第一季xxxx市业务发展前十名。自20xx年第四季至20xx年第1季，我一直一直是市公司宽带业务发展第一名。我的职称是工程师，精通计算机数据库编程和报表分析制作，曾经为社区经理编制了“社区信息管理系统”，方便、灵活、功能强大□20xx年xxxx月市宽带技术比武获得“xxxx市技术标兵”称号□20xx年xxxx月省宽带技术比武大赛获得“实际操作小组全省第四名”，并为定为“高级光纤线务员”，具有专业的宽带和固定电话装维经验□20xx年为定为xx营销中心社区服务站站长，和公司内部培训师□xxxx月和xxxx月，分别在“安全生产法知识竞赛”和“工商系统知识竞赛”中获奖□xxxx月份，参加省

公司的工会会员代表大会。我在网通公司成长的每一步都是在领导的教导和帮助下取得的。同时在和客户的广泛接触中，我努力学习业务政策，努力提供优质服务，得到广大客户的信任。

对于xxxx网工作的意义，我有以下认识：

在市场上出现了竞争对手之后，市场占有率是一切工作的基础。大客户和住宅小区是现存用户的竞争重点，而新建楼宇是新的领域，而且往往是经济十分重要的客户聚集的地方，有钱和有条件的居民，才会住进新建楼宇。特别是高档新建楼宇。如果是商业型新建楼宇，由于随着住宅固定电话市场的快速萎缩，那么我们市话收入主要来源于办公和商业电话，一个重要的商业型新建楼宇，可能通信收入要远远超过若干个住宅小区。无论是商业型还是住宅型新建楼宇，都要涉及宽带和市话业务和信息工程。而且对于竞争对手来说，可以和我们站在一个起跑线上，进行竞争。对于我们，这存在这一定的风险，是市场占有率发生变化较快的一个方面。xxxx网工作的重要性和新建楼宇重点管理的必要性已经十分严峻，这是关系着我们企业未来市场占有率和成败的关键。我相信依靠自己的专业素质，依靠自己比竞争对手付出更多的努力，一定能够提高客户的满意度，加强了客户与网通公司彼此之间的沟通理解，稳固业务的发展，迫使其他运营商参与到更高水平的服务竞争上来。在领导的支持下，在同志们的团结一致帮助下，我们有信心建设一个美好的“和谐xxxx”为创造xxxx光明的未来尽自己的一份力量。

谢谢大家。

## 竞聘演讲主持人稿篇五

尊敬的.领导，各位同事：

大家好！

我叫任梅，竞聘的岗位是南山国际会议中心餐饮主管职位，首先感谢董事长及各位领导给我这次公平、公正竞争、展示自我的机会，竞聘上岗是公司用人机制改革的一项新的举措，是顺应企业发展需要的，竞聘工作总结。企业的发展需要人才，为了使企业能在竞争日益激烈的大市场环境中立于不败之地，我们不仅需要服务技能过硬的员工，还需要懂业务、善经营的管理者，只有平时严格要求自己，不断提高自身业务素质，才能把握好每一次展现自身才能的机会，从而实现自我价值。

从20xx年开始我一直从事餐饮工作，在担任主管期间，我尽心尽力为酒店的发展做出了应有的贡献。众所周知，酒店经历了多次变革，但我始终一如既往地尊重、支持各任领导的工作，维护领导的威信，愿当配角、甘作绿叶。辩证的看待自己的长处和短处、扬长避短，团结协作，做到：到位而不越位，补台而不拆台。在保证自己所管辖的工作符合要求外，还不断提升自己，端正自己的工作态度、随时做到热情、主动、微笑，竞聘上餐厅主管后我更加努力地工作，并在平时不断的对员工进行培训，多与员工沟通，随时随地展开教育，在部门评选先进，学习先进，提倡互帮互助，共同提高团队意识，使餐饮部员工能够更好的对客服务。由于本人忠于企业，踏踏实实工作，带着不以物喜，不以己悲的心态永往直前，敢想敢做。所以有幸地得到了领导的认可和表扬，并提升为酒店副总经理一职。

副总经理主要协助总经理确立酒店的整体经营目标和发展方向，制定价格政策，提出阶段性工作重点，并指挥落实；组织制定和完善中心各项规章制度，协调各部门关系，建立健全内部组织系统和合理、有效的运行机制；建立、保持并发展与社会各界的广泛联系，负责接待重要客人，塑造良好的企业形象；负责选拔培养、使用和考核中层以上管理人员；关心员工生活，不断改善员工的工作条件和福利待遇，发挥员工的积极性。



我没有辉煌过去，只求把握好现在和未来。从我担任副总经理职位这三个月以来，我发现自己有许多优势适合于这个岗位，主要基于以下几个方面的考虑：

一是我有吃苦耐劳、默默无闻的敬业精神。在酒店的每一个岗位工作上踏踏实实，兢兢业业，一丝不苟，充分体现出“特别能吃苦、特别能忍耐、特别能战斗、特别能奉献”的爱岗敬业的良好品质，工作总结《竞聘工作总结》。

二是我有虚心好学、开拓进取的创新意识。09年参加南山学院旅游管理的自学考试，随着酒店的发展需求；当我当上副总经理后，我又自学了管理学，懂得了怎样才能调动员工的积极性，怎样才能节省酒店的成本等等。

三是我学以致用、从实践中来到实践中去的务实精神。一直来我不唯书、只唯用，不唯虚、只唯实。我基本做到了文理贯通。能够将我所学到的专业知识和管理知识运用到位，并能够为酒店贡献出我最大的力量。

四是我有勇于实践、敢于挑战的求是精神。经过在餐厅的实践锻炼，培养了自己多方面的能力，能说，能干事，干成事。这三个月的副总职务也让我思想活跃，勇于实践；同时我朝气蓬勃，精力旺盛，工作热情高、工作干劲足，也得到酒店领导的好评。

我非常有信心自己能够做好这个职务，在任职的这三个月及以后的工作中，我在做以下方面的努力：

我生活中最忌讳的是办事推诿、拖拉，大酒店的全面运行靠的是组织协调和效率，有了效率才有效益；结合酒店实际，结合原有的岗位职责，创新服务，创新管理。创新管理方面，要积极组织下属员工熟悉技能服务，在对客服务中灵活运用理论知识，在对客服务中善于真纳故我和了解客人的心态及消费需求，各部门经理密切配合，全面抓酒店的经营管理，

创新出针对个人的管理方式，向管理要效益，为企业形象升级做贡献。

如水、电、能源的节约等，完善定期将盘存制度，通过盘存，明确重点控制那些品种，从而减少库存资金占用，加快资金周转，节省成本开支。对人员进行考核，采用严格的考核制度，实行末尾淘汰制，每月对员工、厨师进行业务及素质考核，对分数最低的进行淘汰。这样一是为了保持企业活动，二是为了搞好竞争环境。经常推陈出新，由厨师长组织骨干力量，定期研发，推出新菜，丰富自家品种。

员工所提供的有形的和无形的服务是酒店对外宣传的窗口，因此我们一定要下大力度抓好员工的培训工 作，从礼节、礼貌、服务技能等方面入手，内强素质，外树形象。继推行“将微笑服务传遍酒店”的活动，每月进行明星服务员的评比、奖励工作，树立楷模，从服务理念和服务方式上入手，尤其要在总台及客房、餐厅服务员开展“微笑服务”，通过活动真正把微笑服务做到最好。酒店内部员工的流动性强也给企业发展带来很多不利，因此我们要在育人和留人上下功夫，想问题多从职工角度出发，调动员工积极性，营造能吸引人的企业文化，降低人员流动而带来的二次培训成本，稳定基层，稳步提高酒店的经济效益。

回顾过去，我们的成绩令人欢欣鼓舞，展望未来，我们的工作机遇与挑战并存，今年工作中要解决的主要问题和努力的方向：即做好礼貌服务、完善查房程序、规范收银管理、加强物品考核、严肃员工纪律、完善奖惩制度、加强营销力度等七大工作任务，使酒店的经济效益有一个新的突破。我深知自己在工作中还存在着许多不足，需要领导和员工同志们的帮助，请大家支持我、鼓励我，让我们每一个人都以一个主人翁的身份加入到酒店的每一个决策中来，加入到我们集团公司的建设中来，献计献策，共谋发展大业；我们有决心、有能力，壮大企业规模，增强企业实力，实现企业大发展的宏伟目标。

南山国际会议中心

## 竞聘演讲主持人稿篇六

各位领导、各位同仁：

大家好！

时值数九严寒，随着全市地税机构和干部人事制度改革的全面推进，我们全局干部正呼吸着春的气息，沐浴着春的洗礼，迎来了崭新的机遇和挑战。今天，我走上竞聘演讲台，心中百感交集，一是荣幸自己赶上了挑战自我、展示自我的大好时机；二是感谢各位领导多年来对我的教育和培养，感谢与我同舟共济、朝夕相处的全体同志对我的帮助和信任。

我叫肖晔，19xx年出生，19xx年毕业于山西省计划统计学校，同年7月被分配到朔城区税务局工作，19xx年机构分设，到朔城区地税局工作。十二年来，搞过税收计会统，当过税收专管员，从繁华的集贸市场到宁静的偏远山村，面对形形色色的纳税人，我有过惊喜、有过恐怖，也有过无奈，但我坚信：为国聚财是我生命的全部，是党和人民赋予我光荣而神圣的使命。风霜雪雨，几度春秋，铸就了我坚强的意志。为了自己钟爱的税收事业，充分实现人生的自我价值，我义无反顾地走上竞聘演讲台，借此机会，谈谈假如我能当上股所长后的工作思路，希望能与大家共勉。

第一，加强自身道德修养。依法治税是税收工作的基本原则和灵魂，以德治税是以德治国方略提出之后对税收工作的新要求，也是新时期税收工作的重大创新。作为税收执法者，在工作中，首先要把税德规范做为内心信念，化为行为品质，以此来支配自己的行为；其次，要在稳和微处着手，俗话说：积小善而成大德，千里之堤溃于蚁穴，要时刻从细微小事上锻炼自己廉洁奉公的品德，设起坚固的人格防线。只有自觉地加强锻炼，努力自省，闻过即改，始终品行如一，善于浩

然正气，才能一心为公，敢于较真碰硬，为税收事业奋斗不息。

第二，锐意进取，不断创新。时代一日千里飞速前进，唯知识是立足之本。宋代朱熹语：无一事而不学，无一时而不学，成功之路也。加入wto后我国税收制度和税收征管必须进行适应性变革与调整，才能顺应并融入全球化经济的大环境。你我犹如一艘小船，在茫茫税海行驶，而大海波涛汹涌，永远那样宽广无边，只要敢于搏击风浪，又何愁难以展现自我的风采。我们要干工作，就要大胆探索。要成事业，就要勇于开拓，敢于超越自我，打破固有的模式，走出一条新路。困难虽多，但快乐更多。

谢谢大家！

## 竞聘演讲主持人稿篇七

尊敬的各位、各位评委：

大家好！

我叫，自19xx年毕业后分配在制罐公司担任统计核算工作，调入物资公司，现在是黄海消防厂的核算员。在十几年核算工作中，我积累了的经验，也做出了成绩。出过一次错误，财务部们的认可。

我决定这次竞聘外经公司的统计核算岗位。我我可以胜任这项工作，主要缘于三大理由：

- 1、统计工作需要细心、责任心强，而这正是我的性格特点，而且，我非常热爱统计核算工作。热爱，工作起来勤奋、，并在业余学习统计核算的专业知识及知识，了保管员中级、经管员中级职业技能等级证书及统计从业资格证书。我相信的学习能力及对这份工作的热爱会使我胜任今后的工作。

2、我十几年统计核算的工作经验，能熟练使用计算机。并在工作中逐渐摸索出了经验技巧，的分析判断能力及能力。在历年的统计核算工作中，我都能圆满（优质高效的）交办的任务，并能与主管及时的沟通。（例子，比如的`，我发明了统计法，）（成绩，先进）我想经验及能力会使我在今后的工作中得心应手。

3、多年的核算岗位健全了我的品格，在实践历练中，我深知一名合格的核算员，要有过硬的工作能力，而且要有健康的心态、的品德和品格。我深知做事先学会做人。为人要坦荡、待人要诚恳、处事要谨慎、工作要勤奋。

各位、评委信任我，给我这次机会，我将倍加珍惜，尽心、尽力、尽职，把工作干好。结果如何，我都会“踏实做事，诚信做人”。

请相信（支持）我！谢谢大家！

## 竞聘演讲主持人稿篇八

为了能够充分发挥我的所知所学，体现自己的能力，实现自我价值，为我们的事业发展做出更多的贡献，故参加本次储蓄负责人的竞聘。

我竞聘储蓄负责人的优势主要体现在以下几方面：

一 年轻好学，具有较好的年龄优势，接受能力比较强，对新业务比较敏感，能够创造性开展工作，并且有信心，有决心，也有能力在领导的正确领导下，圆满完成上级分配的各项任务。

二 有较强的事业心，进取心和开拓创新意识。我充分认识到只有改革和创新才是信用社发展的生命力所在，才能在激烈的竞争中不断壮大，才能促进管理水平和经营效益的进一步

提高，正因为有了这种认识，我坚定干好工作的信念。更加热爱本职工作，珍惜自己的岗位，兢兢业业，一丝不苟，认真真做好每次工作。

三 具备一定的金融理论知识，这些年我始终不忘充实自己，坚持干中学学中干，完善自我，提高自我。几年来，先后通过了会计员，助理经济师，经济师的职称考试，每次都是凭着扎实的知识通过的。

四 熟悉业务，了解储蓄工作的方方面面。我先后在六个储蓄所工作过，对每个岗位都十分熟悉，了解储蓄人员的所想所需，能够在实际工作中把握好度的要求，这有利工作的开展。

如果能被聘任，我将协助领导做好以下工作：

一 改善服务细节 树立品牌形象 我们每个人都清楚服务对于信用社的重要性，可是对于一些细节却被大家忽视。如内外着装的不统一，无法让客户感受到一种团队精神。接待储户时面热心不热，会导致一些随意性的动作和不当的言语。接待大客户的热情洋溢，对待小户的漫不经心。这些都会给我们的工作产生负面的影响。搞好优质服务，就要从服务细节上下功夫，改变一些习惯性随意性的动作，强调肢体语言的重要性。同时要开拓服务的深度和广度，在服务上做足文章。

任何产品只有有了特色和品牌才能拥有相对固定的'消费者。储蓄是一种投资理财服务，也应该的不同的特色和叫得响的品牌。一个服务态度好，业务技术强，办理速度快，有知名度的储蓄员，储户往往会拥向这名储蓄员。我们可以通过进行针对职工的服务水平和业务水平的测评，以调查问卷的形式征求储户意见等方式，评比产生一名或几名储蓄员，以他们的名字为品牌，在各种媒体上大力宣传，从而达到树立形象，展示实力，吸引客户，提高信用社的知名度，还会督促其他人员的竞争意识，从而从整体上提高服务的质量，以确保为储户提供高效快捷的服务。

二 把执行制度和职工培训结合起来 建设一只高素质的职工队伍 一名职工初到信用社，可以说他素质低，如果过了几年还是素质低，就要从培训工作和制度执行上找原因，是不是培训没到位，制度不健全或者没有得到完全执行。职工的素质高低和制度的贯彻执行是密不可分的。一方面要加强业务技能，人格修养和各种规章制度的学习培训，另一方面要抓好制度的贯彻执行，做到赏罚分明有理有据，坚决杜绝奖人以亲，罚人以疏的不良做法。只有这样才能产生提高素质和执行制度的内在动力。

三 改善和加强储蓄的硬环境建设 企业的发展壮大和他在消费者心目中的认知程度息息相关的。信用社作为一家为客户提供投资理财服务的特殊企业，尤其需要客户的认知程度。我们可以通过媒体宣传自己的品牌形象和赞助一些有一定影响力的活动，让大家认识了解信用社，提高在群众中的认知程度。在条件允许的情况下，为储蓄所设计一种有自己特色的统一牌匾和装修，给客户一个美好的企业形象，为我们的工作提供可靠的外部保证。

四 敬人信人 充分调动人员的工作积极性和主动性 作为一名专业负责人，必须及时了解职工的思想动态，要经常性与职工进行交流沟通，减轻他们的思想负担。鼓励职工的成长，增强他们的自信。赋予他们更多的责任，如果我们将他们最好的想法加以利用，也就赢得了竞争的机会。

要善于赞美激励别人，你的态度将直接影响到职工的工作态度。只要能给予恰当的制度和合理的刺激措施，他们就能成为你工作的支持者和推动者。不要一味地施加压力，工作目标定得过高，规章制度定得过严，表面上看是增加了工作危机感，责任感，节奏快了，而实际上，这种单靠压力压出来的效率是不会长久的。而朝不保夕的工作环境，更无法令职工发挥应有的积极性主动性和工作热情。

要创造一种公平竞争，机会均等的工作环境，要用优质劳动，

优质取酬的激励方法，激发每个人的潜力，而不是只调动少数人的积极性，使每个人真正认识到，只有辛勤劳动，苦心钻研，才能获得更高的效益，才能更好地实现个人的自我价值。最后，感谢各位领导提供了这样一个平台，感谢同志们给了我一个展示自己的机会，希望能得到您的支持和信任。无论最终竞聘结果如何，我都会一如既往地以饱满的热情，百倍的信心，十足的干劲，投入到信合事业中去，以实际行动证明我是一个优秀的信合人。谢谢大家。

## 竞聘演讲主持人稿篇九

尊敬的各位评委、各位同事：

您们好！

今天，感谢公司领导和评委再一次给我参加这次竞聘的机会。

我叫xx，现年xx岁，中共党员，本科文化，于20xx年5月参加保险行业的工作，20xx年至2012年在人保公司工作期间，先后担任过理赔内勤，外勤和电子商务部付经理（主持工作）2012年3月，加入中国人寿财险担任理赔主管至今。我应聘的岗位是理赔客户服务中心负责人。

本人对理赔客户服务中心负责人岗位的理解是：理赔客户服务中心负责人应当既是业务技能过硬的骨干，又是能够推动部门全面工作的指挥者；既是推进部门政策进程的组织者，又是积极投入实际工作的参与者；既要具备独当一面的能力，又要具备“洞察宏微”的观察能力。

截止13年12月xx公司案件赔付率52.8%，案件结案率92.12%，金额结案率72.92%，各项指标均名利全市前茅，今天，我本来不想参加竞聘的，因为我相信别人能把理赔客户服务中心管理工作搞好。



但是，我自信：凭自己多年业务工作能力和管理工作，我能把理赔客户服务中心的工作搞得更好。因此，我决定竞聘理赔客户服务中心负责人这个岗位。

紧密围绕公司改革、发展和稳定大局。树立人才强企和大教育、大培训的观念，以稳定队伍为基础，以提高素质和能力为重点，以重视绩效、强化激励为手段。紧紧抓住培养、吸引和用好人才三个环节。

### （一）今后工作的重点：

- 1、根据省公司下达的各项指标，分工到每个责任人；
- 2、加强对各个县理赔数据的集中管控；
- 4、增加与各个4s店及各大修理厂的联系，为公司的业务发展做出贡献；

### （二）具体措施和做法：

- 1、根据全市的现状配备一名未决管理岗，负责每天未决案件的更新和督促各个理赔员及时的处理案件，形成奖惩机制。
- 2、对各县的各个理赔指标集中到中支管理，及时提醒每位理赔人员根据各项指标提出那项工作要加强等。
- 3、不管现在我们保险行业的地位在社会上有多么低，理赔人员对于4s店及修理厂还是有一定的影响力的，要根据4s店的情况设置理赔人员和4s店直接跟踪，形成互补增强4店的信心。
- 4、在做好工作的同时，对于理赔客户服务中心负责人这个岗位也是一个连接上面和转达下面的一个重要岗位，这样转达上级领导的各种精神和这样向上级回报下面的意见建议是今后重点要学习的课题。

## 五、对竞聘结果的态度

今天，我站在演讲台上，也许有的人认为我对管理工作，没有经验。对此，我不想否认。我相信，在今后的工作中，我能和各位很好地合作，有信心有能力把工作搞好。若我竞不上管理岗位，也不会灰心，不论在何岗位都会尽自己的能力做好本职工作。

谢谢大家！

## 竞聘演讲主持人稿篇十

尊敬的领导，亲爱的同事们：

大家好！

我是xx□我竞聘的岗位是xxx网业务经理。

我xx参加工作，先后在多媒体科、电话信息中心、市场部、大客户服务中心、宽带业务部、客户营销中心和26营销中心工作。曾经参加过多次市场营销专业培训。第一季xxx市业务发展前十名。自第四季至第1季，我一直是市公司宽带业务发展第一名。我的职称是工程师，精通计算机数据库编程和报表分析制作，曾经为社区经理编制了“社区信息管理系统”，方便、灵活、功能强大□xxx月市宽带技术比武获得“xxx市技术标兵”称号□xxx月省宽带技术比武大赛获得“实际操作小组全省第四名”，并为定为“高级光纤线务员”，具有专业的宽带和固定电话装维经验。为定为xx营销中心社区服务站站长，和公司内部培训师□xxx月和xxx月，分别在“安全生产法知识竞赛”和“工商系统知识竞赛”中获奖□xxx月份，参加省公司的工会会员代表大会。我在网通公司成长的每一步都是在领导的教导和帮助下取得的。同时在和客户的广泛接触中，我努力学习业务政策，努力提供优质服务，得到广大

客户的信任。

对于xxx网工作的意义，我有以下认识：

在市场上出现了竞争对手之后，市场占有率是一切工作的基础。大客户和住宅小区是现存用户的竞争重点，而新建楼宇是新的领域，而且往往是经济十分重要的客户聚集的地方，有钱和有条件的居民，才会住进新建楼宇。特别是高档新建楼宇。如果是商业型新建楼宇，由于随着住宅固定电话市场的快速萎缩，那么我们市话收入主要于办公和商业电话，一个重要的商业型新建楼宇，可能通信收入要远远超过若干个住宅小区。无论是商业型还是住宅型新建楼宇，都要涉及宽带和市话业务和信息工程。而且对于竞争对手来说，可以和我们站在一个起跑线上，进行竞争。对于我们，这存在这一定的风险，是市场占有率发生变化较快的一个方面。xxx网工作的重要性 and 新建楼宇重点管理的必要性已经十分严峻，这是关系着我们企业未来市场占有率和成败的关键。我相信依靠自己的专业素质，依靠自己比竞争对手付出更多的努力，一定能够提高客户的满意度，加强了客户与网通公司彼此之间的沟通理解，稳固业务的发展，迫使其他运营商参与到更高水平的服务竞争上来。在领导的支持下，在同志们的团结一致帮助下，我们有信心建设一个美好的“和谐xxx”为创造xxx光明的未来尽自己的一份力量。

谢谢大家。

## 竞聘演讲主持人稿篇十一

尊敬的各位领导、评委：

大家好，我叫xx今年xx岁，中共党员。20xx年毕业于xx大学xx专业，本科学历，学士学位，参加工作后通过自己的努力xx年获得xx研究生学历。

今天，我竞聘的第一个岗位是组宣部组织干事，现结合近年来间接性接触组织工作经历，从四方面谈一下我的工作设想：

一. 首先练好内功，进一步提高政治理论水平，加强党性修养，先学、先知、先行、做表率；顾大局、讲奉献、负责任、重品行；其次注重外功，提升三种能力：即公信力、执行力、创新力；最后保证上情下达，下情上达，做好沟通、协调工作，成为部长的得力助手和参谋。

二. 深入基层调查研究，坚持从基层来到基层去的原则，及时掌握教职工思想政治工作动态，及时搜集来自基层党组织的各种信息，广纳良言、广征良策，善于用数据说话、敢于用事实说话，为领导决策提供及时可靠依据。

三. 党建工作落实好“三字经”，加强基层党支部建设要突出一个“活”字，避免形式主义、经验主义，避免惯性工作、惰性工作，贯彻党政中心工作的同时，在思想建设、组织建设、作风建设方面不断推陈出新，激发党组织建设活力，激发党员队伍干劲，形成“全院一盘棋、棋棋有亮点”的新局面。党员发展和管理上要突出一个“严”字，协助部长制定发展党员计划并组织实施，抓好对入党积极分子的培训工作，严把党员发展数量关和质量关，确保严进严出严培训，以学生党员为抓手，带学风、促校风，积极稳妥做好党员发展和管理工作。党统和党费收缴管理工作突出一个“细”字，细查细核细管理，准确及时完成各项常规性工作。

四. 以开展创先争优活动为契机，“以点带线成面”，稳步推进，努力创建学习型党组织。“点”就是抓亮点、树典型、表先进；“线”代表几条队伍主干线，或是一支模范先锋队伍，或是一批业绩突出优秀党员，或是一个有活力、有激情、有闯劲的年轻群体；“面”就是深入推广，不断扩大影响力和覆盖面，营造全院比学习、比工作、比业绩、比奉献的良好氛围。另外搭建一个纵横交错学习网络平台，即：科级、处级分层学习，党员、干部分类指导，进一步建立和完善党

员学习制度，通过创新学习载体，丰富学习形式，拓展学习内容，按照有计划、分层次、突出重点、注重实效的要求，制定年度党员学习教育安排，有针对性地开展党员教育活动。

我竞聘的第二个岗位是招生工作管理岗：

未来几年将遇到一场不可避免的生源市场抢夺战，对此我提出一个建立有利于招生工作长效机制的“三项计划三步走”工作设想，一是计划用一年时间打造一个集家长、学生、学院于一体的互动平台，知己知彼，同时进一步扩大学生参政议政范围；二是计划用两年时间在全院学生中渗透一种“人人是广告”的品牌效应，坚持“留住校内的、争取校外的”招生宣传原则；三是计划截止20xx年构建一个覆盖全省范围、有组织、有针对性、有目标的招生网络框架，应对三年后竞争激烈的生源市场。

学院为每个年轻人都提供了一个自我展示的平台，为每一个有志之士创造了一个良好的发展空间。无论竞聘结果如何，我都一如既往的做好本职工作。最后，我用一条广告语结束我今天的演讲，“努力就有收获，人人都能成功”。

我的演讲结束，再次感谢各位领导和评委。