

# 2023年初中历史老师本人述职报告 初中历史老师的述职报告(通用8篇)

开题报告是一个系统化和科学化的过程，旨在描述和解释研究的目标、方法和预期结果。以下是小编为大家整理的一些范文，包含了不同领域和题材的实践报告，希望能够给大家提供一些写作的灵感和参考。大家一起来看看吧。

## 初中历史老师本人述职报告篇一

我们小组十一人分别负责初一年级和高一年级的历史课堂教学，其主要工作包括听课、备课、试讲、授课、说课、批改作业和试卷、开展历史活动课等。

### 一、主要工作

#### 1、听课

从教育实习工作之始，我们十一人分别在初中部与高中部就开始了听课工作。除了对应的原任历史教师外，我们还听了包括初二级、初三级、高二级与高三级历史教师的课，囊括了七年级上册、八年级上册、九年级上册以及三个必修模块，博采众长。除了拥有丰富经验的在职历史教师外，我们还互相听课，彼此提出建议，共同进步。这不仅包括了初中部之内与高中部之内的听课，我们还经常彼此交流，初中部的实习队员到高中部听课，高中部的实习队员到初中部听课。除此，我们小组还共同前往广州市第十中学与沙滘中学，聆听来自其他实习小组成员的公开课。在授课期间，我们仍然坚持听原任历史教师或者同班队员的课，充实自己的教学设计，力求保持每个班教学的连贯性。集百家之所长，我们每人至少写下了十五篇听课记录与评课记录，作为以后教学工作的参考范例。

## 2、备课

在通过听课吸取历史教师们丰富经验的基础上，我们开展了彼此的备课工作。我们通过细心领会课程标准、研读各类教学参考书籍、询问原任历史教师、集体备课讨论等方式，把心理学、教育学、中学历史教学法的理论知识运用于实践之中，编写好每一课的详细教案，制作好每一课的课件。而且，对于我们编写的教案和制作的课件，我们会分别交予原任历史教师与李芳清老师，在他们的指导下再进行修改，草稿即成，又复毁之，经过多次修改后才正式定稿。

## 3、试讲

光在老师们的指导下修改教案和课件是不够的，我们还会经过多次试讲，请原任历史教师或李芳清老师指正，才敢把自己的教学设计运用到真正的课堂上。譬如《古代希腊民主政治》一课，高中部的每位队员都试讲了至少两遍，互相吸收彼此的经验，跟原任历史教师和李芳清老师反复讨论，才最终落实教学设计。

## 4、授课

俗语有“台上一分钟，台下十年功”之说，我们经过反复地完善教案、修改课件、模拟试讲后，终于站上讲台，一展平生之所学。在初中部，每位队员每周授课一节，每节四或六个课时，实习期间共授课五节，课时约二十六个；在高中部，每位队员实习期间共授课三到五节，课时六个。仅仅把原来的教学设计运用到真实的课堂上是不够的，我们每位队员都秉着高度的责任感以及乐学的心态，灵活地进行课堂反思和课后完善。譬如丁智勇在讲授《大一统的汉朝》一课时，感觉自己整个授课过程比较闷，于是在“独尊儒术”的难点处理上设计了一个话剧来提高趣味性，在接下来的授课中形成了活跃的课堂氛围。又如李捷盈在讲授《罗马法的起源与发展》一课时，出现较严重的拖堂情况，于是在非教学重点

环节减少不必要的解释，终于在一课时内完成了完整的教学。

## 5、说课

除了日常的从备课、试讲到授课以外，针对以后教师招聘中必不可少的说课竞赛，我们在李芳清老师的指导下进行了两次说课。李老师根据我们每位实习队员的优缺点进行点评，提出建议，并鼓励我们在实习结束后继续进行说课演练。

## 6、批改作业和试卷

授课只是把知识与学习方法传达给学生，学生的掌握效果如何仍然需要反馈得知，而批改作业和试卷则是教师获取反馈信息的常用手段。因此我们的实习队员常主动提出帮助原任历史教师批改作业和试卷。譬如高中部的实习队员们在批改学生第一单元的作业时，发现学生仍然以初中死记硬背史实为学习历史的主要方法，对于阅读历史材料获取有效信息的阅读理解能力仍然比较薄弱。于是实习队员们在第二单元的授课中增加了历史材料，引导学生从中提取知识点，着力培养学生这方面的技能。

## 7、开展历史活动课

依照学院的教学安排，教育实习期间除了需要完成新知识课的授课以外，还需要开展历史活动课，充实自己的教育实习经历。因此我们小组十一人分别开展了形式多样的历史活动课，以提高学生学习历史的兴趣和培养学习历史的能力为主要目的。譬如杨妙如开展的《走近秦始皇》一课，带领学生更进一步地了解秦始皇，引导学生学会评价秦始皇，落实了《全日制义务教育历史课程标准(实验稿)》中所要求的学生“学习客观地认识和评价历史人物”的能力目标。又如陈俊杰与陈晓清共同开展的《广州，我最掂》一课，从学生熟悉的广州历史遗迹入手，通过知识竞赛的方式引导学生挖掘这些遗迹背后的历史故事，进而梳理一个完整的广州历史体

系，使学生感受独具地方特色的广州文化的韵味。再如邓铭兴与罗翠婷共同开展的《历史很精彩》一课，通过色彩丰富的图片和影视素材，使学生感受历史，提高学生学习历史的兴趣，并指导学生记忆历史史实的技巧。

## 二、心得体会

经历了两个月的登台授课后，我们小组十一人的课堂教学技巧更加纯熟，教学设计也越来越体现出新课标的理念。感慨良多、收获良多，现在把我们在历史课堂教学中的心得体会大致归纳如下：

### 1、趣味性

相比高中的历史课堂教学来说，初中的教学更注重趣味性。提高每一节课的趣味性，使学生不仅从做中学，而且乐于做，在活跃的课堂氛围中收获知识并掌握方法、体验历史。杨妙如在讲授《灿烂的青铜文明》一课时，播放关于司母戊鼎和四羊方尊的纪录片，通过让学生在观赏纪录片的过程中提取关于司母戊鼎和四羊方尊体积、重量的信息并概括其特点，感受商周时期中国青铜技术的高超与青铜文明的灿烂。黄鹂在讲授《中华文化的勃兴(二)》一课时，通过让学生为孔子与老子等思想家设计名片的方式，使学生识记这些思想家的姓名、国籍等史实。

### 2、直观性

通过形象直观的照片、地图、影视素材，甚至实物，不仅能够提高历史课堂教学的真实感，促进学生从做中学，而且能够有助于培养学生的观察力，帮助学生对史实理解得更深刻。杨妙如在讲授《“秦王扫六合”》一课时，通过演示分别使用甲骨文、金文、小篆等多种文字拼写而成的育才中学校训，使学生体会到统一文字的必要性。邓铭兴在讲授《古代希腊民主政治》一课时，通过演示古代希腊地形图，并引导学生

在阅读教材与观察地形图的基础上概括古代希腊地理环境的特征，培养学生识图并构建论据的观察能力。

### 3、多样性

增加历史课堂教学上的趣味性与直观性，就需要多样化的教学手段。两个月的教育实习使我们明白，目前无论是初中生，还是高中生，都普遍反感以前满堂灌的传统教学模式，而希望能够在欢快有趣的课堂中学习。黄鹂在讲授《中华文化的勃兴(二)》一课时，使用了角色扮演法，让学生扮演孔子及其弟子，并展开关于“仁”与“礼”等思想观点的讨论，引导学生深刻理解孔子的思想主张。陈晓清在讲授《罗马法的起源与发展》一课时，使用了情境创设法，让全班学生来担任古罗马的法官，利用课堂上所学的新知识判决案例，巩固学生对知识的掌握，培养学生的迁移运用能力。方文珊在讲授《资本主义政治制度在欧洲大陆的扩展》一课时，播放了《大国崛起》中关于德国引发两次世界大战的片断，罗列两次世界大战的伤亡情况，使学生感受到战争的残酷性，同时引导学生理解德国作为两次世界大战的策源地与其政治体制的确立过程之间的关系。现实性。尽管学生希望教师使用灵活多样的教学手段，但更希望这些教学手段能够满足自己的现实需要。在高考指挥棒的调控之下，即使是不把历史列入中考科目的初中，也充斥着考试竞争的氛围，提高考试成绩成为学生最大的现实需要。这就意味着教师在绝大部分的历史课堂教学中是以知识与能力目标的落实为主要教学目的，时刻注意学生对新知识的掌握情况。初中部的实习队员常常利用每一节课的最后五分钟主导学生在教材中划起重要的知识点。高中部的实习队员则几乎每一节课都是一边引导学生探究出新知识，一边紧扣教材主导学生做笔记。这些做法都是为了符合学生现阶段的现实需要而不得不采取的教学措施。

### 4、有效性

教学手段多种多样，选择的手段必须针对具体的教学目标而

言，活跃气氛只是辅助性的效果，不能为了活跃而活跃。同时，为了尽可能减少一节课中因教学手段太多而造成的课堂教学环节彼此松散的情况，要尽可能地发挥每一个教学手段的有效性。陈俊杰在讲授《古代希腊民主政治》一课时，参考夏辉辉老师的教学设计而创设了《雅典公民帕帕迪的一天》的情境，让学生利用所学的新知识解析帕帕迪的所见所闻。为了进一步提高这一虚拟情境的有效性，不使其仅仅是具备检测效果的教学环节，陈俊杰在之后继续利用帕帕迪的所见所闻，引导学生从中概括出雅典民主政治的主要特征，丰富了这一教学环节的有效性。

## 5、贴近性

正如《普通高中历史课程标准(实验稿)》中描述历史课程性质是“使学生了解人类社会发展的基本脉络，总结历史经验教训，学习从历史的角度去了解和思考人与人、人与社会、人与自然的关系”，所以设计拉近历史与学生现实所见所闻之间联系的教学环节，能够使学生更贴近历史、感受历史，从而提高学生学习历史的兴趣，也有利于该性质的落实。

## 三、有待改善

作为实习教师，我们小组十一人的经验是不足的。尽管我们经常虚心地请教原任历史教师和李芳清老师，对教学设计进行反复地修改，但我们仍然存在一些不足之处，需要在以后的教学生涯里进行不断地琢磨、不断地改善。

### 1、能力与方法目标的落实。

根据李芳清老师的意见，无论是初中部的实习队员，还是高中部的实习队员，在教学实践中仍然是以落实知识目标为主，能力与方法两方面的目标没有落实得很到位。其实众所周知，现在高考的考查更重视学生的迁移运用能力以及历史学习方法的掌握情况，对于教材中描述的史实主要是为教师培养学

生能力与方法提供媒介。过去传统的教学过分重视媒介，而没有重视学生能力的培养和方法的掌握，以致学生在备战高考的过程中觉得自己越来越难以提升。实际上，从初一和高一开始，注重学生能力的培养、方法的掌握，无异于教师进行长线投资，也许刚开始成效不佳，但当学生熟练以后能够纯熟地依靠自己学会知识。然而，我们小组十一人一直以来接受传统的教学方式，以致自己在站上讲台后仍然没有完全摆脱传统教学的束缚，对于能力与方法目标的落实尚未非常到位。

## 2、情感态度与价值观目标的落实。

既然紧紧围绕高考的能力与方法目标都没有很好地落实，那么相对来说比较虚无缥缈的情感态度与价值观目标就更不用说了。根据李芳清老师的建议，落实好情感态度与价值观对于学生识记史实来说，比传统的死记硬背要更有助于学生的记忆，因为学生有了深刻的体验过程。既然情感态度与价值观属于体验性的目标，自然要学生自觉地体会得到。然而，无论是初中部还是高中部的实习队员，在教学实践中都只是采用描述历史过程，然后通过三言两语地点明来进行落实。这样的方式并不是不好，但并没有使学生很好地自觉体验情境，因此从落实情感态度与价值观目标的程度来说是比较牵强的。

## 3、教学语言的激情与精准。

除了教学目标的落实以外，在教学实践的过程中，我们小组十一人都具有一个通病，就是教学语言缺乏激情。譬如高中部的原任历史教师刘老师。他的教学模式并没有什么创新性的手段，教学设计相对很多实习队员来说显得比较死板，但因为他激昂的语言能够渲染学生，提起学生的积极性，所以他的课堂并不是沉闷的。相反，尽管我们大部分实习队员都能够制定出灵活的教学策略，但缺乏激情的教学语言，有时候并不能够把那些容易分神的学生的注意力吸引回来。同时，

李芳清老师多次指出我们需要不断审视自己教学语言的精准，也就是语言的逻辑性与严谨性。尽管我们通过撰写详细教案审视自己的语言，但在教学实践随机应变的过程中，往往因为受到不良习惯的影响，而出现或多或少的失误。

## 初中历史老师本人述职报告篇二

为了能在新的一年里再接再厉，使教学质量更上一层楼，现将20\_\_——20\_\_学年的教学工作述职如下：

### (一)德育方面

本人热爱中国共产党，忠诚党的教育事业，在思想上积极进步，爱岗敬业，为人师表，遵守学校的各项规章制度，积极参加学校的各类学习，并且认真记录，及时反馈，努力提高自己的思想觉悟，不断地完善自我。我不善言谈却踏实肯干，了解我的老师对我的评价大都是两个字：塌实。我相信再笨拙的行动都能使一切华美的语言黯然失色，只有求真务实才能真正有所收获。我的真诚换来的是老师们的信任与照顾，在学校里与大家和睦相处，团结协作，做到大事讲原则，小事讲风格，服从安排，以大局为重，以学校利益为重，不计较个人得失，较好地处理了个人利益与集体利益的关系，多说有利于学校发展的话，多做有利于学校发展的事，尽心尽职做好自己的本职工作。在工作中我积极、主动、勤恳、责任心强，服从学校领导的工作调配，乐于接受学校布置的各项工作；任劳任怨，对待学校分配的工作，在思想上不敢有半点懈怠，总是积极认真地去完成，向优秀的同事看齐，用更高的标准要求自己。

### (二)出勤方面

这一学年里，我担任七年级的历史教学工作，每天都坚持提前进教室辅导学生，从不间断，坚持做到不迟到，不早退；无论自己有多大的事，都是小事，总是把工作放在第一位，坚



持大事少请假，小事不请假。真正做到爱生如子，以校为家。

### (三) 教学能力方面

在教学中，我总是刻苦钻研，大胆创新，时刻走在课改的最前沿，努力用最先进的思想，采用最新颖的方法去引导学生；我从不打“无备之仗”，无论是新课还是复习课，每天晚上，无论多忙多累，我都习惯于将当天的教学内容回顾一遍，并把第二天要学的东西浏览一遍，坚持做到心中有数。走进课堂，我都是以饱满的热情去面对我的学生，来完成教学任务；在教育教学中，我乐于接受学校分配的各项任务，并积极认真地去完成；我重视班风、学风的培养，经常深入了解每个学生的思想动态，积极与家长配合，研究教育引导学生的有效方法，及时发现问题，恰当处理问题；对学生常规工作常抓不懈，在班内实施量化制度的管理，创造了一个团结向上，富有朝气的班集体，所以我认为自己完全能够胜任教育教学工作。

### (四) 取得的成绩

一份春华，一份秋实，在教育教学的道路上我付出的是汗水和泪水，收获的是一份份充实和沉甸甸的情感。半年来，我圆满完成了学校分配的各项教学任务，所代班级学生的历史成绩有明显进步。

### (五) 存在的问题

以上是我对本学期教学工作大体的总结，还存在许多不足。最大的不足就是对这些工作的具体操作把握还不是很理想，对新课改的理解还不深入，落实也不到位。希望在以后的工作中能够得到领导及老教师的批评指正，争取在教学方面不断取得进步，早日成为一位优秀的历史教师。

在今后的工作中，我会更加努力，用心去教诲学生，用情去

培养学生。把自己一生矢志教育的心愿化为热爱学生的一团火，将自己最珍贵的爱奉献给我的学生们！

## 初中历史老师本人述职报告篇三

尊敬的领导：您好！

一年来，在上级的正确领导下，自己严格按照相关要求，紧紧围绕奋斗目标，开拓创新，履职尽责，保增长、促发展、抓稳定，全面完成年初的各项目标任务。现将自己一年来履职情况汇报如下：

### 一、注重学习，提高能力

学习是进步的阶梯，是立身之本、工作之基，也是提高领导水平和能力的重要途径。多年的工作经历使自己越来越深刻地认识到，要全面推动工作更好更快地进展，要在工作中更准确地把握规律性，增强预见性，减少盲目性，克服片面性，关键要靠学习来保证。为此，一年多来，自己始终坚持把政治理论学习和业务知识学习作为重要任务来对待，认真钻研了各种法律法规以及各种科技文化知识。在加强自学的同时，要求班子成员白天“走、干、讲”、晚上“读、写、想”。通过深入扎实地学习，使自己的政策理论水平得到极大提升，强化了公仆意识和宗旨意识，提高了政治敏锐性和鉴别力，有效地推动了各项工作的顺利进展。

### 二、攻坚克难，促进工作

自己一直认为，工作是实现个人价值的最大平台。不论从事什么工作，处在什么岗位，要干就要干好，干出特色、干出亮点、干出成效，只有这样，才能对得起组织、对得起人民。今年以来，在上级的正确领导下，在班子成员的相互配合下，面对新形势、新任务、新要求，自己在宏观上把握大局，掌握科学领导艺术，根据班子成员特长，及时调整分工，充分

调动、发挥班子成员的积极性。

支持、鼓励干部大胆干事、勇于干事，为干部干事提供良好的发展平台。同时，结合各部门、站所的行业性质，有针对性地提出抓落实、促发展的措施和办法，指导督促分管部门围绕全年的各项目标任务，一心一意干事业，岗位创优见行动，坚持不懈抓落实，实现了各项工作任务的大跨越。

### 三、廉洁自律，树立形象

作为一名领导干部，无论是工作还是生活中，自己都一贯高标准，严要求，一直把“正人先正己”、“公生明、廉生威”等廉政警言作为自己的座右铭，时时处处做到头脑清，立身正、行为端、用权公，自省、自警、自励，慎权、慎独，用自己的一身正气促使整个干部队伍形成廉洁勤政的好风气。

一年来，自己严格遵守领导干部廉洁自律若干规定，在公务用车、手机通讯等方面从严要求，按章办事，注重节约，从不乱花公家一分钱；在公务接待方面，按规定标准办事，坚决反对铺张浪费，大手大脚；在下村指导工作、调研中，轻车从简，尽量回机关灶用餐，不给村级添负担。一年来，自己从未收受任何单位、个人的现金、有价证券，从未利用职务之便，为个人谋私利，同时，对身边的工作人员和家属严格要求，未发生过任何不廉洁行为。

总之，一年来，在上级的正确领导下，在班子成员及镇村干部的共同努力下，我所履职的各项工作克服了比预料大的困难，各项工作取得了一定成效，但存在些许缺点和问题，工作上有许多细节，亟待改进和加强，我诚心希望组织和同志们多给我批评指导，并在工作上一如既往的关心支持，帮助我努力把今后的工作做得更好，促进经济和各项事业又快又好发展。

## 初中历史老师本人述职报告篇四

尊敬的各位领导：

我是一名在党团工委办公室工作的一名学生。初进党团工委时是兴奋激情的，现在留下的就是满满的体验与回忆和从学长学姐们那里学来的各种技能，还有和党团工委成员相处的兄弟姐妹情！当然这都是后话，我深深地记得我们的责任是为同学服务的！我们办公室的主要任务是做会议记录、发新闻稿、拍照同时协助其他部门处理事情并记录党团工委发生的点点滴滴！

为了更好地适应新环境书记组织进行了学生干部培训会，我们在培训会上做了一些拓展游戏！期间我想书记这是想教会我们明白：我们作为一个团队，我们应该团结，为了完成一个任务，我们要集思广益，要做大量的前期准备这样才会取得一个好的成绩。这是我对大学有了全新的认识不但要努力学习还要去做新的尝试！

在第七周时，为了使大一的新生们有更好的交流，我们组织了拔河比赛。我们部协助其他部门进行了前期准备，在比赛期间我主要负责签到。再次遇到了非常尴尬的问题就是——大力士们将我们准备的比赛用绳拔断了，还好我们及时的处理了突发情况，使这一戏剧性局面进行了扭转。这次我们获得了一定的经验。等到下次和新成员举办活动时这样的情况就不会发生了！我们部门也及时的将新闻挂到了校网上。

在正式开学的第一周我们就接到的任务——在麦克维尔运动会上表演集体舞。当然我们主要负责在自己学会后组织大一的部分女生学习、表演。当时已经是第五周，而运动会就在第8周举行！为了更好地完成任务，舞蹈由宣传部部长敲定！我们花了一周的时间学习，在作为教练辅助其他学员完成！我们每天晚上学习新动作、早晨时进行集体训练。期间轩书记和卜老师过来对我们的任务进行了肯定视察和肯定！这是我做我

教练所做的，同样我也没忘记本职工作积极配合办公室其他人员拍照、录视频。在这次活动中我结识了不同专业的人，开拓了视野，了解了各地的风俗习惯，并且深深地记住了凤凰传奇的《最炫民族风》。当然在第八周的运动会上我们也上演了最炫能环党团工委风！惊艳全场！我明白了当我们全身心的投入一件事情时，结果一定是不一样的！

在第十二周时我们举办了“宿舍文化节”活动！这次活动深深地体现出了一个宿舍在经过这十二周的磨合出的情谊！宿舍文化节分三个部分。我们负责在每个部分进行一定的记录并且党团工委的部分成员还要进行开场舞表演，我就是其中一员。由于活动比较隆重，我们每个人都是竭尽所能的使这活动办出彩来！我们协助宣传部布置了舞台和背景！二号演播厅开始表演节目时就可以看到台下有一堆人红红的腮帮——下次办活动敢不敢不用气球？但是这一切和我们办公室记录下的镜头又算的了什么！

之后我们又举办了棋艺大赛。活动分为两天，第一天是比赛五子棋和跳棋。第二天是象棋和斗地主，这次活动我主要负责签到和拍照！我用镜头记录下了同学们在竞技时的欢声笑语。同时还有其他部门的准备工作！

在毕业季时，我们又举行了“剩余资源中心库”的活动。主要是收集大四学长学姐不需要但是对13级有用的东西。我主要负责记录。这次活动举行的很成功，等到学长学姐毕业时我们办公室也收集了很多有用资源！

在党团工委的这一年来我收获了很多！同时感谢这个让我成长的大家庭！

办公室

# 初中历史老师本人述职报告篇五

尊敬的公司领导、亲爱的同仁们：

\_年\_月\_日，很荣幸地正式加入公司，成为公司中的一名新员工，在领导和周围同事的帮助下，我渐渐熟悉了公司，渐渐进入自己的角色，开始了自己热爱的人力资源职业新的生涯。短暂的一月里虽没有在许多方面有所建树，但对于自己这一个月的工作是深有体会，下面，将是我\_年以来工作的一个年终总结。

## 一、社保公积金方面

由于以前没怎么接触过社保公积金，刚开始干起来的确有些吃力，从开始不懂什么叫公积金约定提取、普通提取，到现在不仅熟悉掌握，而且成功为公司两名员工办理了购房公积金的提取。期间，也总结了不同情况住房公积金的提取应该注意哪些事项，怎样才能顺利提取公积金等。人力工作繁琐，社保公积金模块更是琐碎，它不仅需要你认真仔细，更需要你有强烈的责任心和很强的服务意识，要定期的为公司员工缴纳各种保险和公积金，因为这些都是跟员工切身利益相关的。同时，也要时刻关注国家在这方面的政策，并不定时地对这些政策的更改更新采取相关措施。例如，公积金基数的调整，外部农村劳动力生育险的缴纳等等。近期，已成功查阅了公司员工保险缴纳情况，并打算为新转正的员工及时把各种保险给补缴上。

## 二、新员工招聘与选拔方面

对于人力的招聘这个模块自己应该还是比较熟悉比较擅长的，做起来入手也很快，因为毕竟以前是做这个模块工作的。但同时，同以前招聘工作又有些不同，在以前，无论是去学校招聘还是应聘者主动找上门应聘，单位都处于上风，不怕招不到合适的员工。但现在情况却大大不同，现在的单位不再

是简单的生产型企业，招聘不再那么简单粗放式，而且地处于，一个国际化的大都市，招聘方式变了，简单的粗放式逐渐由网络招聘所取代，同时，又由于处于国际化的大都市，应聘者选择的机会更多，所以人员流动也更大。这不得不给招聘人员带来巨大的挑战，怎样用最少的成本和最快捷的方式为公司招到合适的员工成为人力的一大挑战，目前，在自己今年年初的一个月里，已配合上级领导为公司成功招聘销售助理3人，市场助理1人。

人力的工作不仅仅是这两方面的工作，还有绩效考核、人员培训、薪酬福利等方面的工作很多内容都是需要人事人员来做的。对于以上那些方面也是自己今后想努力的方向，自己今后开展的工作也会朝那些方面发展，因为发现，公司这几方面做的不是很完善，所以也需要自己不断努力，在自己尽快熟悉公司各个方面后，尽快把其他几个方面完善起来，争取把人力各个方面工作做好。

### 三、今后工作规划

#### (一)培训方面

之所以把培训放在首位，是发现公司在培训方面有许多需要改善的地方，没有系统的培训体系和制度建设。所以自己今后会做以下方面工作：

- 1、建立健全的培训体系并（“三严三实”专题教育总结汇报）形成制度包括对新员工的入职教育培训、部门级培训，专业培训；对于老员工的培训有不定期的销售技巧培训，职业生涯培训等。同时，从公司内部选拔培训师，选拔一批内部优秀人员作为公司讲师，来为公司员工培训。这些东西一旦建立起来，形成公司的规章制度长期实行下去。

- 3、人力部门开发一些课件，对员工进行定期的培训。

## (二)绩效考核方面

知道公司销售助理是分为五个等级，建立等级工资制，但是感觉这有些单一，不足以全方位考核员工，等级工资制对员工的激励不够，我想在征得领导同意的情况下，建立另一种绩效考核制度，由每个部门的主管来考核自己的员工，根据手下员工的多少来进行比例的划分，分为四个等级，从0到4四个等级，等级之间有50-100元工资左右的差距，让主管根据员工每个月的表现分别评等级。以此类推，相应主管由部门经理进行考核。这样能激励表现更突出的员工，同时也鞭策那些工作起色不大之人。

公司不鼓励员工请假，为了激励员工，应该设有每个月的全勤奖，以表扬那些月度内没有请过假的人，同时，也把这个作为年度评优考核的一个重要依据。

作为一个后勤服务部门，深知服务好公司每个员工是人力部门人员最起码的要求，为员工谋利，为企业分忧，也将是我们人力工作的方向，平衡好企业与员工之间的关系是对人力工作的最大挑战。公司的发展壮大得益于主生产销售部门的不断进步，同时，职能部门也相应应该得到重视和提高，因为，光有生产和销售，没有足够的管理能力，公司只能永远停留在局限水平。希望人事部门得到领导的重视，来大力推行各项管理职能。我将不遗余力地为之而努力和奋斗。

谢谢大家！

述职人：

\_年\_月\_日

## 初中历史老师本人述职报告篇六

尊敬的各位领导、同志们：



我是\_\_\_\_\_店店长助理\_\_\_\_\_，任职以来，我坚决执行公司的各项规章制度，坚持原则、关心员工、团结协作、自觉维护企业利益和荣誉，能够不断自省、自查、不断进取，全身心地投入到各项工作实践中。总的感到，自己能够胜任本职工作，还是称职的。现在我向大会述职，请予审议。

## 一、履职履责情况：

1、调查做好市场调查，发挥参谋助手作用协助店长搞好销售。日常现场巡查中，我注意观察商品动销及顾客购物情况，对各品类商品汰换情况进行监督管理，安排员工随时了解竞争店价格，对消费者需求及主要竞争对手的商品结构进行实地调查，对发现的问题，经过统计、汇总及时向店长反馈，为门店经营决策做好数据支撑，指导并帮助品类做好商品陈列调整，在全体员工的共同努力下，南\_\_\_\_\_目前已完成万元，日均客单价较同期提高了\_\_\_\_\_元，毛利率完成了目标为\_\_\_\_\_%。

2、推进营运标准，强化服务意识，提升“双质”工作水平。根据自身工作职责，我协助店长进行门店日管理工作，积极推进营运标准及相关规范性文件在门店的执行，执行国家的质量管理法规及公司质量管理制度，坚决执行公司的各项规章制度。门店的经营状况与“双质”工作的成效有着密切的联系，为有效提升员工的服务意识和技能，我通过早晚会、组织员工技能比赛、定期和不定期的对《营运标准》、《员工服务手册》、门店服务案例的学习，培训和引导员工规范执行服务规范，树立员工以“顾客为关注焦点，全心全意为顾客服务”的思想，同时严格执行公司商品质量管理制度，杜绝问题商品上柜销售，保证了门店良好的商品质量。

3、代理工作期间，稳定员工队伍，保证销售增长。

因公司发展要求，\_\_\_\_\_店于\_\_\_\_\_月期间更换了\_\_任店长，由我暂时代理店长工作。在代理期间，我积极处理门店

与\_\_\_\_\_之间的遗留问题，为门店的正常销售工作消除了障碍，利用职工联谊的形势与团购顾客建立了牢固的关系。积极联系烟草公司改电话订购为网络订货；主动联系供应商引进\_\_\_\_\_等品牌，在生鲜经营上开发了现炒半成品等，对门店商品结构的更趋完善起到了积极的推动作用。同时在工作中掌握和了解员工的思想动态，关心员工的工作和生活，及时处理和化解内部矛盾，确保门店内部稳定，保证了在代理门店工作期间销售与毛利的持续增长。

4、多种形式开展活动，丰富员工生活，提高团队凝聚力。做为门店工会小组长，团小组长，我积极配合公司各项活动，在门店内开展了员工技能比赛、“双质”工作知识竞赛，组织员工参观烈士墓，与\_\_\_\_\_开展联系活动等，这些活动的开展，增强了企业、门店的凝聚力。另外，超市业态员工进出比较频繁，新进员工怎样快速融入团队是一个问题，为此我一方面在工作中注重对员工的培训，注意指导老员工做好传帮带工作，培养员工的团队精神，产生责任感，激发其潜能。另一方面时注重员工的思想教育，引导员工树立正确的人生观和价值观，了解生活中员工的思想动态和情绪，时时关心和帮助员工，使他们感受到企业的温暖，提高了团队的凝聚力。

5、加强沟通联系，配合社会监督，作同行业表率。

积极配合社会职能部门的监督检查，加强与社会职能部门的沟通与联系，接受并积极落实其工作意见与指导，在经营工作中做坚决执行国家的质量管理法规及公司质量是制度，\_\_\_\_\_店的经营工作得到了社会职能部门的肯定，于今年被\_\_\_\_\_评定为“\_\_\_\_\_示范店”，为门店赢得了荣誉。

二、落实廉政责任及自身廉洁自律情况

作为一名党员，一名门店的管理人员，在党和政府反腐倡廉的号召下，公司党委深入学习实践科学发展观的活动中，一

年来我以身作则，坚决抵制各种诱惑，时刻都在提醒自己注意遵守国家法律，遵守公司的规章制度。在确保自身廉洁自律的同时，要求员工严格从政，不搞平均主义，抵制拜金主义、享乐主义，拒腐防变，以提高整体员工的思想素质，保证了整个团队的廉洁自律，做到全年无违规违纪行为。

### 三、存在的问题及不足

1、门店员工的专业知识与服务意识还不够高，门店虽在工作中对员工进行了专业知识的培训，但由于门店人员进出频繁、招聘促销困难确实还存在以下问题：a□基础管理精细化不够；b□品类执行为力还不强；c□小组之间沟通协调还不够；d□员工主动服务意识不强；e□员工对公司各项标准、制度掌握还需加强等。

2、与厂家的沟通谈判经验不足。

### 四、\_\_\_\_\_年工作打算

1、针对自身不足之处进行有效改进。全面提升个人综合业务能力。

2、协助店长管理门店日常销售工作，严格执行公司下达的销售计划并分解到各品类销售组，确保20\_\_年门店的各项销售指标的完成。

3、强化员工培训及内部管理工作。制定员工综合提升培训计划，提升门店员工的综合素质，确保工作的规范化、标准化操作。

4、加强对“双质”、后勤及营运工作的监督管理，为门店顺利完万销售任务做好保障。

5、注意安全工作，加强细节管理，保障门店正常经营，做到确保全年无消防、安全责任事故。

各位领导，各位同志，我将把这次述职评议作为对我个人支持、监督和帮助的一次极好机会，进一步总结经验，发扬成绩，克服不足，以更加饱满的工作热情，开拓进取，克难奋进，为推进重百超市的连锁发展做出新的贡献。

谢谢大家！

## 初中历史老师本人述职报告篇七

本人王曙光，1971年7月出生，19\_\_年8月分配于西峡回车杜店小学，20\_\_年取得河南教育学院大专学历。20\_\_年1月晋升为小学一级教师。现将任职以来，近六年的工作情况做以总结。

### 一、思想政治方面

坚决拥护党的领导，主动学习党的方针、政策，并在工作中认真贯彻。忠诚党的教育事业，恪守教师职业道德，以高度的责任心、积极的进取心投入教研工作。本人的思想和行为时刻和党保持高度一致，且能够与时俱进。

### 二、教学教研方面

1、勤勉教学，教书育人。作为一名教师，我始终把“教书育人、为人师表”作为己任，孜孜追求。从教21年中，一直工作在教育工作的第一线，能够深入钻研教材，认真进行教学研究，坚持系统式、启发性、研究性的教学方法。教学中，坚决贯彻因材施教的原则，始终把学生的“学”和个性体验放在教学的核心位置上。相信每个学生都有各自的兴趣、特长和实际情况，其理解、分析、体验、感悟的能力也不同。追求“差异发展”，使每一个学生都快乐健康成长。

2. 深入钻研，大胆创新。任现职以来，我始终把教研放在重要的位置。不断鞭策自己，勤奋学习，把握学科的改革趋势，

理解国家基础课程改革的发展方向。积极参加科研活动，注意以他人之长补自己之短；通过这些专题探讨大大地提高了自己的教学水平，收到了良好的教学效果。任现职以来，我积极承担省、市、县级公开课教学，均受到广泛好评。

### 三、教学管理方面。

学校的发展要有先进的教育思想和教育观念，工作中，我始终坚持结合学校实际，以构建常规加特色的教育为宗旨，以努力改善办学条件为基础，以加强师资队伍建设为根本，以深化改革，提高教学质量为重点，形成完善的管理体系。始终坚持依法执教，文化兴校，名师强校的办学思想，以实现学校文化氛围，教育管理科学，办学特色鲜明为发展目标。奉行“德智双全，身心两健”的办学理念，使学校教育教学工作稳步前进。

### 四、取得的成绩

几年来，在自己的不懈努力，各级领导的支持和同事们的协助下，工作中取得了一定的成绩。任现职以来，获得优秀教学案例4篇；课件1个；论文9篇；优质课5节；优秀教师1个；先进个人2个；科研成果4个；辅导证2个。其中省级证4个，市级证18个，县级3个，镇级3个。

“不用扬鞭自奋蹄”“衣带渐宽终不悔”。教学是一种良心活，我会做到无愧于学生，无愧于家长，无愧于自己的良心而继续努力。

## 初中历史老师本人述职报告篇八

不知不觉，步入华联超市已经三个月了。三个月的时间说长不长，因为自己还不够成熟，在有些问题的处理上还不能独当一面；说短也不短，自己在慢慢的成长，从只片面的在工作到可以顾全大局，成为代班，这也算是一种成长。

以下就是我对每天工作的详细汇报：

每天早上六点半到达门店，开始巡查卖场，在这段时间中，工作日志、防火日志、全民付的签到即可完成。统计好全场的缺货状况，然后开始核对调价单，并且把改价商品的价签放好。前面款台的热食也要开始加热。

等到了七点钟，商场里的电源要打开，冷柜里的照明灯、灯箱、排风扇以及广播要打开，伴着好听的音乐，开始新一天的工作，用好心情来迎接每一位顾客。

七点半开始核对昨天的收银，并做好现金报表。紧接着开始订货，面包面点(民天馒头、稻香园面包采购订货;桃李面包配送订货)截止到九点半之前，然后每周周一、周三、周五十一点之前必须统计好配送中心的缺货。银行的存款也要在这期间完成，并且开始整理昨天的单据，整理好信差袋。蔬果区的也要随时检查，以保持新鲜度，一些不新鲜的蔬果可以选择打折的方式处理。但处理时应注意时间段的安排，一般在人较多的10:00——11:00、17:00——18:00当天的蔬果卖不掉的当天报损。

下午两点开始，早班和晚班的人员比较齐全，这时就始整理牌面、上货、检查价签的摆放还有整个卖场的卫生，巡场检查，发现上午出现的问题，做好会前的准备。

两点半开始开会，做好上午班下午班的交接。核对上午的收银报表。下午三点多开始准备好热食，一般四点至五点左右，学生放学的较多，热食在这一时间段销售还算不错。五点开始，门口的招牌灯要全部打开，以便吸引顾客。上午需要打折的蔬果也可以在这个时间段，趁着人较多的时候多多推销一下。

晚上七点以后，登入后台系统看总部是否有变价的通知，有变价及时打印出价签。整理好全卖场的牌面，及时补货。八

点开始以后，统计好一天需要领用和报损的单子，录入系统，做好热食区的清洁工作。

九点开始以后开始全卖场的整理，包括缺货、牌面还有卫生。面包面点的过期挑拣，把过期的商品及时下架，民天的馒头当天卖不出去的也要及时下架。十点开始，关闭门口的招牌灯，结算出两个收银台，核对好收银报表。将照明设备、电扇、空调、电源、以及门外电源等全部关闭。及时更换明天需要变价的商品，填写好工作日志和考勤签到。结算当天的信息。然后充实而又忙碌的一天就这样结束了。

虽然日复一日的重复这一种循环会有些无聊，但是要想每一天都很完美的过完，也是需要努力的。每天进步一点，这样累积下来就会有有很大的进步。