

# 最新担保公司员工总结报告 担保公司员工 工年度总结(优质8篇)

报告范文的撰写需要具备分析、整理和逻辑思维等能力，同时也要注意内容的准确性和格式的规范性。以下是小编为大家收集的实践报告范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

## 担保公司员工总结报告篇一

### 1、担保业务工作

20xx年由于国家宏观经济调控，实行适度稳健的货币政策，压缩银行贷款，我为了加强贷款风险管理，降低担保风险，采取了压缩担保额度的经营策略。20xx年累计担保132笔，担保金额16916万元（其中：为中小企业担保48户102笔，担保金额15806万元），年末在保责任余额18980万元，其中：在保企业48户，在保余额17870万元、在保个人30户，在保余额1110万元。

### 2、担保代偿及追偿工作

20xx年累计担保代偿27笔，金额1544万元，其中：为华祥集团（文映祥）提供的银丰国际中心项目工程款履约担保代偿及贷款担保代偿960余万元。

通过起诉15笔，金额1200余万元，已通过执行、调解追偿收回189余万元。其中：华祥集团（文映祥）提供的银丰国际中心项目工程款履约担保代偿及贷款担保代偿960余万元正在执行过程之中。

### 3、资产经营情况：

20xx年末资产总数6702万元，较投入的国有资本总数5000万

元增多1702万元，增值34%。负债总共1355万元（其中：累计计提担保赔偿准备金354万元，累计计提未到期责任准备金526万元，担保保证金424万元），全部者权益5347万元（其中：实收资本5000万元，资本公积320万元，少许风险准备16万元，盈余公积7万元，未分配利润4万元）20xx年，实现保费收入173万元，净利润1.2万元。

### 1、努力拓展担保业务，程度缓解企业难问题

作为国有控股的政策性担保，我们始终以促进县域经济发展，提高中小企业信用，拓宽中小企业渠道，推动中小企业改革与发展为首要工作任务。但由于这些企业起步晚，资本偏小，抗风险能力弱，可供反担保抵押的优质资产少，再加之自身的财务制度不健全，财务管理欠规范，在银行的信用记录缺伐，使得他们很难从银行获得贷款。针对这些问题，采取财务核查，上门调研，调查等措施详细了解企业情况，灵活多样地落实反担保措施，千方百计促成他们与银行部门的沟通。通过我们的不懈努力，使大部分发展前景好，综合效益优的企业顺利取得了担保贷款，解决了他们发展中的资金紧张难题，促成了这些企业飞快、健康发展，取得了较好的社会效益。

### 2、采用灵活多样的反担保措施，为企业发展服务

目前，我们采取的反担保措施：一是企业实际控制人和主要经营人个人无限责任保证；二是土地使用权、房产、机器设备抵押；三是函、司法公正等，一方面支持企业发展，另一方面控制自身风险，通过以上担保措施为我县50余户企业及30余户个体工商户，通过我进行贷款担保，企业资金困难得到缓解，保证了我县中小企业生产的正常进行。

### 3、不断规范管理，有用控制担保风险

今年以来进一步加强了担保业务的风险管理一是针对当前担

保业务的具体问题重新制订了担保业务操作办法，加大了对中小企业的服务范围，增强了担保业务的实际操作性。二是完膳了担保审查制度，建立了担保审查委员会，从源头上有用控制了担保风险的发生，三是为了我县担保业务长期规范发展，已在省中小企业局备案，纳入了省担保行业管理部门统一监管。

### 1、注册费本金较小

随着我县中小企业规模的不断发展，对资金的需求也愈来愈大，而金融部门对单户贷款企业只好按照担保注册费本的10%发放担保贷款，因此根剧我目前5000万元的注册费本单笔贷款只好达到500万元，远远不能满足我县中型企业的资金需求。

### 2、担保业务收费比例低

按照国家规定担保业务收费比例不得高于银行贷款利率的50%，由于我为政策性的担保，不以盈利为经营目的，因此我目前收费比例仅为1、2%—1.8%，盈利能力不强。

### 3、担保贷款业务风险存在

20xx年县为支持我县银丰国际商业中心的建设，通过协调由我向华祥集团提供工程款履约支付及借款担保，截至目前我为银丰国际商业中心（华祥集团）工程款履约担保代偿及贷款担保累计代偿900余万元，绵阳新华建筑对我已通过司法程序要求我承担担保责任，并通过法律手段对我在银行开设的帐户进行了查封冻结，虽然我通过协调目前暂时对银行帐户解冻，但担保人目前履行债务责任的能力较弱，担保责任依然存在。

1、请求安排资金5000万元括充注册费本力争20xx年达到10000万元，以进一步支持我县中小企业的发展。

## 2、题高担保收费比例

建议题高收费比例为2%—3%，并对在保企业进行信用等级的评定，对诚实守信的中小企业实行优惠的担保政策。

按照“利益共享，风险共担”的经营原则，着力建立公平，合理的合作关系。加强业务上的沟通连系，在相互推荐客户，参与项目考查中，共同防范和控制风险，有用解决企业难题，推动企业信用升级，促进我县信用体细建设。

## 3、积极做好不良担保贷款的催收公作

要加强同银行，的连系通过多种手段措施积极催收已逾期担保贷款，力争将赔偿损失降到最低。

## 担保公司员工总结报告篇二

在未来一年度的工作中，我将紧密结合公司工作实际，在201x年度的工作基础上，超越201x年度的工作实效，进一步加深自身的理论建设与能力建设，为突出提升公司理财效益而奋斗。

1. 在做好现阶段各项理财业务的前提下，同时全面开拓创新的理财业务。

2. 实际提升公司理财业务效益，提升效益找总结点，落实新型制度模式，带领公司职员做好各项理财工作。

3、及时了解理财相关信息动态，分析近阶段理财形式，结合公司业务实际，开展创新理财工作。此外，我还将坚持自身的理论学习，不断扩创自身的知识技能，做到理论与实际工作相结合，实际开拓各项理财工作。

在未来一年度的工作之中，我将切实工作实际，全身心为提

升公司理财效益而不懈努力。希望在未来的工作之中，我能够在xx理财公司的理财工作中，充分发挥自身的能力价值，与公司的员工良好配合，全面实现理财效益的高效提升。

## 担保公司员工总结报告篇三

我公司挂牌成立以来，作为市第四家民间资本性质的担保公司加入市中小企业信用担保协会以来，已走过了三个年头。

三年来，松银担保公司担保业务、队伍不断发展壮大，与银行金融机构的合作层次不断加深。在促进担保业的发展和推动银保、银企合作方面都取得了可喜的成绩。截止20\_\_年第二季度，我担保公司共为融资诉求企业实行货币担保70家，担保金额3亿元。

公司注册资本总金额9900万元，扩资增股5100万元，后续储备资金2700万元。帮助基础设施建设担保资金2400万元。在保贷款余额8500万元。

公司在发展的同时，不忘回馈社会，支付用于帮扶助困13.8万元。

我公司十分注重合作金融机构资本运作问题，并互之于体现效益，以成为民营资本服务于中小企业的重要组成部分。在着力解决货币、抵押担保瓶颈、缓解中小企业融资难方面发挥着越来越突出的功能与作用。特别是为钢贸行业中的中小企业，审视和卓识了江苏、福建、苏闽商投资企业的稳健，敢拼会赢的经营经商理念。依托分区域商会、让有血缘、份缘、业缘情感相连、文化相融、理念相近经营者。在控制风险的前提下，利益捆绑、实力叠加，发挥资本信用信增的乘数效应，强强联合的战略联盟，逐步成为连接银行和中小企业的桥梁和纽带。在取得可喜成绩和巩固的基础上：担保公司个人工作总结今年，我们将在市经委的领导下，市中小企业信用担保协会的督促下，朝着自身行业规范发展，行业自

律，有序竞争的方向迈进。着实、更加有效地改善服务理念 and 意识为钢贸行业、中小企业的服务。

一、为银保合作拓宽层次和空间，继续为银企合作搭建可持续性良好互信、宽松平台，促进三方共创双赢。

近期来，松银担保公司在拓宽银保合作的层面和空间、合作规模上与苏南长三角周边城市相比还略显薄弱。20\_\_年度我们将在市经贸委等相关经济综合部门的督导下。

一是积极创新、积累资本、通过扩资增股方式增强自身硬件设施的、固定资本的投入与建设，筹建担保租赁大厦，钢贸生产资料交易楼，建立永久性综合服务平台，竭力打造降低融资成本，促进钢贸物流流通与金融部门扩大合作范围、合作规模。

二是积极参与担保机构信用评选。以市中小企业组织牵头担保机构参加全省开展的信用评级工作为契机，通过规范和完善将级别结果录入全国统一的企业信用信息基础数据库，进而提升我担保公司的企业工作效能、职能和功能。三是探索建立银保、银企沟通例会制度。和邀请专家、学者就目前国内金融形势，探索把控风险的有限机制。分析银保、银企合作的状况、研究合作中的存在的突出、热点、焦点问题，并研究不断改进和发展的相关工作举措。

二、进一步加强担保公司与金融机构的合作。

目前，国际金融危机对相关实体经济的影响颇深。尤其是对市中小企业发展有一定冲击。可抵押资产有所缩水，财务状况有所转弱。在此困难时期，主动与金融银行机构沟通，达成共识，精诚合作是十分具有迫切性、必要性、重要性的，只有通过银一保一企三方合作，才能共克时艰。一方面担保公司需认真贯彻人民银行南京分行下发的《关于进一步推动金融机构与信用担保机构加强合作的指导意见》精神，通过

担保公司甄别，择优选择实力底子较强，依法经营、管理规范、财务较之健全、诚实守信的钢贸、中小企业作为合作对象。促使合作走制度化、规范化、长期化。通过历年合作征求金融银行放大放贷敞口比例。

另一方面，我们担保公司应树立规范、稳健的发展意识，要把中小企业融资担保作为主营业务，进一步加强与金融机构的合作，并针对主管部门和评级机构分析发现的潜在风险和薄弱环节。提高风险识别能力和管理水平，在支持企业发展过程中实现自身发展。

### 三、持续改善对中小企业融资、拓宽金融渠道的服务。

在巩固市内客户和中小企业服务的同时，需内部建立健全机构设置及相关制度，改进和优化担保信贷流程，配合金融部门金融产品的创新，服务效率的提升。并深入探讨和引进淡马锡中小企业业务模式。

在当前经济相对困难的形势下，担保公司要树立大局意识和责任意识。对已经出台的支持中小企业发展的各项信贷政策措施，要读懂、读细、抓实、抓好。积极探索建立、健全钢贸中小企业融资量化考核制度。要对基本面和信用记录较好、有竞争力、有市场、有订单但暂时出现经营或财务困难的中小企业特点的融资产品和服务方式，利用授信、开证、押汇、保理等多种担保融资手段，进一步拓宽中小企业的融资渠道，并做好对中小企业的金融信息咨询和代客理财服务。要加强中小企业金融统计和信息报送工作，探索建立适合中小企业特点的融资信息动态监测制度，及时掌握中小企业金融服务信息。

## 担保公司员工总结报告篇四

(1) 工作中考虑不是很周全，个别工作做得还不够完善。

(2)少数客户不理解，甚至出现不配合现象，我们更应该认真、热心、耐心地为客户讲解。

(四)为做好今后的工作，我们应从以下几个方面着手：

(1)每个人的一言一行都代表公司形象，要认真做好自己的本职工作；

(2)不仅要了解客户的经营项目，还要帮他们分析市场，预测项目的可行性，提出合理化建议。

(3)及时与项目经理联系，了解客户的基本信息，为签合同做好准备。

(五)法务部是公司的重要组成部分，是公司的一个职能部门，它肩负着确保公司守法经营，依法维护公司合法权益，处理公司在经营过程中发生的各种法律问题的重大使命。银信公司的法务与行政部门是合二为一的，而且与公司日常办公是长期分开的，这是公司领导对大家的认可，我们更要认真做好自己的本职工作，更好的为公司服务。

回顾这一段时间的工作，我完成了本职工作，这与领导的关心、支持和同事们的帮助是分不开的，在此对公司领导和同事们表示衷心的感谢！以上是我对一年来的工作简要总结，不全面和不准确的地方，请领导和同事们批评、指正。在以后的工作中，我将更加努力做好工作，为公司更美好的明天尽一份力。

## 担保公司员工总结报告篇五

首先非常感谢公司给了我进入担保行业并来到公司工作的机会，从今年xx月xx日来公司上班，到现在已经有将近三个月的时间，在这期间，自己有很大的收获和感悟，也有很多不

足之处现将近期工作总结如下：

在这几个月的时间里，在学习相关业务知识的同时，我参与的工作主要有：

1) 跟随部门经理及同事，对一些项目进行保前调查核实，对企业的基本情况、经营情况、财务状况、还款来源等进行综合评估。

2) 在部门经理撰写调查报告的过程中，做一些辅助性的工作。

3) 出具合同，打印合同，目前经手做过的合同主要有xxxx等企业。

4) 负责借款方，出借方在合同，相关文件上签本资料来自及相关手续的完善，在大厅参与办理过几次对接业务；5. 跟随部门经理及同事，对借款方进行保后跟踪，调查，及时了解企业相关情况。

1) 在来公司工作之前，我对担保行业方面的'知识了解的很少，自己在金融，投资担保，抵押，风险把控等方面的知识和经验比较欠缺，来到公司之后，才对担保行业的相关事项，及工作流程等有了一个详细的了解。在今后的工作中，我一定会重视自身的学习，多向公司领导，同事虚心请教，多学多问，积极参加公司的业务培训，工作之余多关注，学习担保行业的最新资讯，政策及相关知识，以提高自己的业务能力。

2) 在对一些项目进行保前调查的过程中，感到自己对一些行业的运作模式及行业相关情况了解的很少，像房地产，矿粉，钢材等行业以前接触的比较少，导致在工作中自己对企业某些方面的判断出现盲区和误差。在今后的工作中，自己一定要加强这方面的学习。

3) 在这几个月的工作中，我意识到要更好的做好自己的本职工作——防范，把控和降低风险，保证资金的顺利回收，就必须做到：专业的业务能力和良好的工作态度。在业务能力方面，自己会加强业务知识的学习，及经验的积累，争取早一天有外行变成内行；在工作态度方面，在以前的工作中，我有些粗心也给工作带来过一些麻烦，在以后的工作中，我会认真对待，积极改正，树立风险意识和工作责任感，尽量减少出错率！在这几个月的工作中，在部门经理及同事的帮助下，虽然在很多方面都有了一定的进步，但是仍然有很多地方的不足，需要更进一步的学习和提高，在以后的工作中，我会继续虚心学习相关知识，不断总结经验教训，不断提高业务能力，认真，用心完成本职工作。在说话，做人方面等方面，也会多学习！

希望在各方面都能够有很大的进步！争取早日成为公司一名合格，优秀的员工，能够为公司做出更多，更大的贡献！

文档为doc格式

## 担保公司员工总结报告篇六

(1) 工作中考虑不是很周全，个别工作做得还不够完善。

(2) 少数客户不理解，甚至出现不配合现象，我们更应该认真、热心、耐心地为客户讲解。

(四) 为做好今后的工作，我们应从以下几个方面着手：

(1) 每个人的一言一行都代表公司形象，要认真做好自己的本职工作；

(2) 不仅要了解客户的经营项目，还要帮他们分析市场，预测项目的可行性，提出合理化建议。

(3)及时与项目经理联系，了解客户的基本信息，为签合同做好准备。

(五)法务部是公司的重要组成部分，是公司的一个职能部门，它肩负着确保公司守法经营，依法维护公司合法权益，处理公司在经营过程中发生的各种法律问题的重大使命。银信公司的法务与行政部门是合二为一的，而且与公司日常办公是长期分开的，这是公司领导对大家的认可，我们更要认真做好自己的本职工作，更好的为公司服务。

回顾这一段时间的工作，我完成了本职工作，这与领导的关心、支持和同事们的帮助是分不开的，在此对公司领导和同事们表示衷心的感谢!以上是我对一年来的工作简要总结，不全面和不准确的地方，请领导和同事们批评、指正。在以后的工作中，我将更加努力做好工作，为公司更美好的明天尽一份力。

## 担保公司员工总结报告篇七

2017年是我们公司开展业务的第一年，一年来我们“以优质服务为中心，防范风险为根本，提高效益为目的，支持服务中小企业，努力打造信用浙江”的经营理念。全体员工齐心协力，努力工作，共办理担保业务264笔，担保金额12940万元，累计担保金额15538万元，取得了社会效益和经济效益双丰收。下面就是本人的工作总结：

### 1、加强内部管理，健全组织机构。

作为新组建的公司，一切都得从头开始，而加强内部管理，建章立制，是公司规范经营，稳健发展的基础，因此我们首先从基础工作入手。一是单独设立业务经营部，配备了专业调查人员；二是参照兄弟担保机构的经验，制定了各类业务资料；三是制定了业务操作规定，风险防范措施和各岗位职责；四是配备了电脑、打印机、传真机等硬件设施。明确了网络

操作员，确保信息畅通，及时上报业务经营情况。

## 2、加强学习，努力提高业务水平。

担保是高风险行业，对于从业人员除了要有较高的风险意识以外，还必须要拥有丰富的业务知识和实际业务操作能力。因此，我们非常重视自身的学习。我们一方面从书本上学，自学和集中学相结合，认真学习财政金融相关政策。学习、了解有关部委的政策，及时掌握经济领域的新动向。积极参加业务培训，提高业务技能。另一方面向兄弟担保公司学习，学习他们的工作经验为我所用。

## 3、以诚为本，努力为企业服务。

我们以“热情、及时、高效、双赢”为公司的服务理念，在实际工作中能急企业所急，想企业所想，只要企业找到我们，需要我们的担保，我们总是及时地进行调查，尽快作出答复，主动与银行沟通，帮助企业解决资金困难。

## 4、加强保前调查核实，严把风险关。

担保是一项高风险行业，如不加以防范，就会造成损失。因此对待每一担保，我们都严把风险关，不搞人情担保，认真做好客户保前外部信用信息的调查，对企业的生产经营情况、财务状况、还款能力进行认真评估，避免大额代偿赔付的发生。

1、防范风险，讲求一个实字。防范和控制风险是担保业务安身立命之本，是为中小企业服务和公司自身发展的前提，担保业是高风险行业，只有切实防范和控制风险才能更好的为中小企业服务。而要有效的防范风险，必须讲求一个实字，只有把工作做实做深做细，才能有效防范风险。

2、开拓业务，讲求一个稳字。作为一家担保企业，要担负起

为中小企业服务的重任，必须要大力开拓业务。但由于担保公司本身的特殊性，又不能急于求成，必须讲求一个稳字，只有稳健经营，才能可持续发展。

3、服务企业，讲求一个诚字。担保企业既是高风险行业，也是服务行业，既然是服务行业，那么就要讲求一个诚字，诚心诚意的为中小企业服务，要急企业所急，想企业所想，努力为他们排忧解难，只有这样才能密切企、保关系，达到双赢的目的。

1、对担保企业要加强培训，特别是如何把握受保企业的经营风险方面多讲案例，多实地考察。

2、企业没有权证的反担保资产到政府有关部门登记困难，一旦出现风险，担保公司的利益难以得到法律保护。如何解决这一问题，需要探讨，需要对策办法。

1、加强与合作银行沟通，争取提高原有担保放大倍数，同时积极与其他银行联系，以增加新的合作银行。

2、积极开拓创新业务，增加担保种类，更好的为中小企业服务，为缓解中小企业融资作出应有的贡献。

3、加强内部管理，建立完善考核体系，提高员工主观能动性，提高工作效率和服务水平。

## **担保公司员工总结报告篇八**

20xx年是我们开展业务的第一年，一年来我们“以优质服务为中心，防范风险为根本，题高效益为目的，支持服务中小企业，努力打造信用浙江”的经营理念。全面职工琦心协力，努力工作，共办理担保业务264笔，担保金额12940万元，累计担保金额15538万元，取得了社会效益和经济效益双丰收。下面正是本人的工作总结：

## 1、加强内部管理，健全组织机构。

作为新组建的，一切都得从头开始，而加强内部管理，建章立制，是规范经营，稳健发展的基础，因此我们最初从基础工作入手。一是独处设立业务经营部，配备了专页调查人员；二是参照兄弟担保机构的经验，制定了各类业务资料；三是制定了业务操作规定，风险防范措施和各岗位职责；四是配备了电脑、打印机、传真机等硬件设施。明确了网络操作员，确保信息畅通，及时上报业务经营情况。

## 2、加强学习，努力题高业务水评。

担保是高风险行业，对于从业人员除了要有较高的风险意识以外，还必须要有丰富的业务知识和实际业务操作能力。因此，我们非常重视自身的学习。我们一方面从书笨上学，自学和集中学相结合，任真学习财政金融有关政策。学习、了解相关部委的政策，及时掌握经济领域的新动向。积极参加业务培训，题高业务技能。另一方面向兄弟担保学习，学习他们的工作经验为我所用。

## 3、以诚为本，努力为企业服务。

我们以“热情、及时、高效、双赢”为的服务理念，在实际工作中能急企业所急，想企业所想，只要企业找到我们，需要我们的担保，我们老是及时地进行调查，尽快作出答复，主动与银行沟通，帮助企业解决资金困难。

## 4、加强保前调查核实，严把风险关。

担保是一项高风险行业，如不加以防范，就会慥成损失。因此对待每一担保，我们都严把风险关，不搞人青担保，任真做好客户保前外部信用信息的调查，对企业的生产经营情况、财务状况、还款能力进行任真评估，避免大额代偿赔付的发生。

1、防范风险，讲求一个实字。防范和控制风险是担保业务安身立命之本，是为中小企业服务和自身发展的前题，担保业是高风险行业，仅有真实防范和控制风险才能更好的为中小企业服务。而要有用的防范风险，必须讲求一个实字，仅有把工作做实做深做细，才能有用防范风险。

2、开拓业务，讲求一个稳字。作为一家担保企业，要担负起为中小企业服务的重担，必须要大力开拓业务。但由于担保本身的特舒性，又不能急于求成，必须讲求一个稳字，仅有稳健经营，才能可持续发展。

3、服务企业，讲求一个诚字。担保企业即是高风险行业，也是服务行业，既然是服务行业，那么就要讲求一个诚字，诚心诚意的为中小企业服务，要急企业所急，想企业所想，努力为他们排忧解难，仅有如此才能密切企、保关系，达到双赢的目的。

1、对担保企业要加强培训，特别是如何把握受保企业的经营风险方面多讲案例，多实地考察。

2、企业没有权证的反担保资产到相关部门登记困难，一旦出现风险，担保的利益难以得到法律保护。如何解决这一问题，需要探究，需要对策办法。

1、加强与合作银行沟通，争取题高原有担保昉大倍数，同时积极与其他银行连系，以增多新的合作银行。

2、积极开拓创新业务，增多担保种类，更好的为中小企业服务，为缓解中小企业作出应有的贡献。

3、加强内部管理，建立完膳考劾体细，题高职工主观能动性，题高工作效率和服务水评。