

最新金融办年度工作总结汇报 金融年度工作总结(汇总18篇)

活动总结是一种重要的学习方法，能够使我们从经验中汲取教训，进一步完善自我。那么，让我们一起来看看以下一些学生工作总结的实例，希望能够对大家有所帮助。

金融办年度工作总结汇报篇一

为了实现“用户满意第一”，我除保证每天提前做好班前准备工作，做到准点开门、满点服务之外，还时常牺牲个人休息时间到单位上办理各类业务，主动向客户营销我行产品，如基金，国债，等；并做到解释简明扼要，浅显易懂，让客户在最短的时间内了解我行产品，接受我行产品。对优质客户，我基本使用的是“站立式服务”，且做到“来有迎声，走有送声”。此外，我还耐心细致地向客户讲解个人储蓄业务、个人消费贷款、个人住房贷款、个人电子银行等个金业务，受到客户好评。就曾受到客户口头表扬20余次，未接到过一次客户投诉，多次受到单位领导褒奖。

我始终坚持“工作第一”的原则，认真执行所里的各项，工作上兢兢业业、任劳任怨，时刻以“创新服务，持久服务”的服务理念鞭策、完善自己，以用户满意为宗旨，努力为储户提供规范化和优质的服务。在铜元局分理处注重对员工素质培养的今天，我刻苦钻研业务技能，在熟练掌握了原业务流程的基础上，认真主动地学习新业务，尤其钻研个金业务。在工作中他总能想客户之所想，急客户之所急，给客户最满意的服务。全年来，我办理业务快速、准确，业务量一直处于全所前列，月平均业务量4500笔，如：在二季度，开理财金一户，金额一百万元，组织他行存款八十余万元。从xx年至今一直担任业务主管，在储蓄所人手严重不足的情况下，我主动为所领导分忧，不计个人得失，长期放弃休息到所里加班，在工作中正确地起到了主管的模范作用。

本着为用户负责的服务理念，经过一年来的刻苦工作、学习和实践，我在今年二季度两次在南岸支行获得“最佳主管”荣誉称号、两次在分行评为“最佳核算质量”奖、二季度差错在全市排名第三。这些荣誉与成绩的取得，与分理处、储蓄所领导的培养和广大同事的关心是分不开的。

工作中不断学习，在学习业务技能的同时，我还注意努力提高自身素质，以适应金融现代化的需要。我在工作之余进行自我充电，努力自学计算机技能。

通过这几年的工作，使我个人的综合素质得以提升，也锻炼得更加成熟。在以后的工作中，我还要继续本着主人翁的态度，兢兢业业、努力工作，吸取他人之所长、克己之短，一如既往地为本所的发展敬献自己的一份微薄之力。

我工作是：“向客户提供更优质的服务、把优质服务工作落到实处！”

金融办年度工作总结汇报篇二

（一）服务实体，资本市场建设稳步推进。

坚持境内境外上市“两条腿走路”，建立重点拟上市企业“六个一”跟踪服务机制，重点推进x家攻坚目标企业，着力培育上市企业后备梯队。今年以来累计解决拟上市企业土地需求问题、公积金缴纳等各类问题xx个，问题化解率达xxx%。截至xx月底，新增股份制企业xx家；区域股权中心挂牌xx家；新增上市签约x家；中胤时尚已成功报会，禾本科技等企业已明确境内上市各项时间节点，牙科医院已正式启动境外上市工作。同时，紧紧锁定新时代“两个健康”先行区创建这个命题，出台《关于深入开展民营企业“金融滴灌”专项行动的实施方案》和全省首个政策性融资担保推荐流程，并深入探索“信易贷”试点，创新信用信息共享机制。全年共完成政府推荐政策性融资担保业务两单总量达xxxx万

元，占全市近四分之一；亿元；亿元，位列全市第一。

（二）提前出清，金融风险化解步履稳健。

紧盯存量机构数、未兑付金额、投资者人数等主要指标“三降”目标，通过成立工作专班、建立区领导包案制、打击恶意逃废债等，完成全区x家法人机构清退，主要指标较去年xx月底降幅均达到xxx%[]是全省xx个重点区县中唯一提前半年超额完成“三降”指标的区县。截至xx月底，第一批xx家需处置分支机构均已停止新发业务、做出退出承诺，化解存量逾x亿元，并完成第二批分支机构排查。同时，针对涉及人数多、金额大、处置难度高、社会影响大的“鄞善温商贷”平台后续处置工作，调配xx余人实体化专班运作，处置工作取得实质性成效，守住了不发生系统性金融风险的底线。另外，累计化解网络借贷、交易场所等各类金融风险存量逾xx多亿元。

（三）高效帮扶，企业风险处置亮点显著。

通过升级完善银行、街镇“双互动”机制，运用临时启封抵押物转贷、组织银企洽谈等手段“一企一策”开展个性化帮扶，累计为我区xx家出现“两链”风险的企业进行重点帮扶，成功处置金额xx亿元。截至xx月底，银行不良贷款亿元；%，个百分点，不良贷款连续六年实现“双降”。同时，率全市之先出台预重整参考流程及相关工作方案，先后顺利推进x家民营企业预重整，并在全市首创以评审听证会的形式公开竞争预重整管理人，探索出预重整与重整衔接的鹿城样板。截至xx月底，完成全市第一笔司法领域的信用修复[]s股份预重整前后历时x个月，成为全国首例国有银行支持民营企业的案例，且仅用xx天市中院便批准该企业的重整计划，成为全市重整时间最短的案例。另外，率全市之先推出银行业金融贷款“债权文书+赋强公证”模式，共完成xx例，亿元，数量和金额均占全市xxx%[]从源头上减少了债权债务纠纷。

（一）有效推动金融创新发展

优化完善各部门联动推进上市工作的'机制，探索将企业发展和转型升级纳入部门考核，夯实企业上市产业基础，助力民营经济“两个健康”发展。

一是全力攻坚企业上市。大力推进上市辅导、企业股改、中介机构签约和并购重组工作，对重点拟上市企业实行每周进度掌握，及时协调解决企业上市过程中的要素保障、难点问题和审批服务。同时，完善上市专班工作机制，建立拟上市企业分类管理和动态调整制度，并整合企业上市专家顾问团等上市培训辅导资源，实行精准化、小班式辅导，为重点企业量身订制个性化业务知识培训。力争xxxx年新增报会企业x家。

二是加快引导企业融资服务。深入贯彻落实“金融滴灌”专项行动，结合“三服务”活动，发挥金融机构支持鹿城区经济发展业绩考评机制作用，重点引导银行业金融机构发放单户授信xxxx万元及以下的小微企业贷款以及个体工商户和小微企业主经营性贷款，加大对战略性新兴产业、传统产业高端化和高成长型生产性服务业等“三大产业领域”的信贷支持力度，鼓励银行业金融机构积极加入信保体系，探索“信用+金融”激励措施。同时，充分整合区金融行业协会、银行金融机构、商会、街镇、园区等信息渠道，探索建立银投企供需信息库，搭建融资对接服务平台，通过开展多种形式的线上线下交流活动和企业一对一走访咨询活动，“一企一策”提供更加优质高效的金融服务。力争存贷款增速分别达xx%□xx%□小微企业贷款突破xxxx亿元。

三是加快推进区域金融中心建设。紧扣温州金改x.x□加快推进投资管理型村镇银行试点工作，力争民营证券和xx公司试点工作落地鹿城，并积极向市级争取新引进并注册鹿城的金融机构税收按现有财政体制分层，探索企业化产业推进新模

式，建立xx公司，统一负责招商引资、物业管理、配套服务和政策兑现等工作，实现一条龙产业推进机制。同时，围绕华商财富管理中心建设，完善滨江商务区发展规划，发挥七都岛的区位、环境优势和“青科会”效应，推进七都和滨江商务区协同发展。力争在滨江cbd温州金融科技文化中心打造华商财富管理中心的核心载体，吸引和集聚各类财富管理机构，发展多功能财富管理市场，招引符合条件的基金，提高财富管理服务实体经济水平。

（二）强势维护地方金融稳定

以pxp网贷机构平稳清退为工作主线，保持强势攻坚态势，确保金融风险防范更加深入。

一是推进网贷风险应对工作。根据省、市风险应对工作安排，继续保持专班运作、部门联动，严格落实“一企一案一策一班”工作机制。一方面继续推进辖内网贷法人机构未兑付存量化解，实时掌握清退动态，加快投资金额兑付；另一方面，大力推进网贷分支机构的清退，争取实现xxxx年x月底前全部启动分支清退，力争全省第一个完成分支机构清零。

二是深化落实金融风控员作用。借助电视广播、学校等力量，通过深化与金融机构、媒体等合作，全面筑牢金融风险防范的群众基础。同时，深化金融机构和社区（网格）的结对机制，细化金融骨干在乡镇、村社兼任网格金融专员的工作职责，并结合金融机构考评奖励、网格金融专员评先评优等激励措施推进金融机构开展金融风险知识宣传，力争举办各类宣传活动xxx场次，多管齐下实现全域覆盖。

三是完善地方金融监管职责。按照省、市工作部署，有效结合非现场监管和现场监管方式，运用责令整改、行政处罚等监管措施开展差别化监管，探索地方金融组织风险警示制度，并结合天罗地网风险监测系统大数据技术，发挥线上风险监测预警作用，加大排摸力度，及早发现风险隐患。同时，

强化典当、融担等地方金融组织相关的法律法规学习，加强监管能力体系建设，有效维护地方金融秩序的稳定和公平公正的竞争秩序。

（三）创新开展企业风险处置

以“两链”风险化解为主线，积极探索企业风险处置新模式，维护不良贷款保持在合理区间。

一是优化企业债务风险防范机制。优化街镇、行业主管部门、银行三方的信息互通平台，完善风险排摸与预警机制，争取市级层面支持不良贷款防范化解，引导驻鹿银行发挥主动性，避免大面积企业债务风险。同时，联合相关部门、各驻鹿银行共同开展形式多样的宣传，合力打击逃废债行为，形成“构建诚信惩戒失信”的良好社会氛围。

二是升级“两链”风险化解机制。完善政、银、法会商机制，联合街镇、行业主管部门，梳理一批优质“白名单”企业，为风险企业量身定制“一企一策”帮扶方案；推广金融纠纷行政调解和“债权文书+赋强公证”模式，发挥中信公证处的主动性，通过制定“一对一”服务方案，减少银企债务纠纷、有效节约司法资源。

三是持续打造“预重整”鹿城样板。继续探索深化预重整制度，总结成功案例经验，推动企业加快预重整。同时，促成政府主导下的预重整与法院破产重整程序之间的有效衔接，包括管理人指定、预重整方案表决结果等，使预重整工作成为化解企业破产危机、节约司法资源的长效机制。此外，邀请有经验的管理人，针对街镇、有意向的企业开展培训，介绍预重整的流程、注意事项等。

金融办年度工作总结汇报篇三

回顾，这是比较繁忙也是比较严峻的一年。由于金融环境整

体萎缩，我们公司在经营中也是举步维艰，但是在董事长的正确领导和同事们的共同努力下，我们做到效益最大化，风险最小化，紧紧围绕业务经营目标，坚持依法合规审慎经营，适度信贷规模，严控信贷风险，进一步优化信贷资产质量、促进了信贷业务较好的发展。现将我一年来的工作总结如下，不妥之处恳请董事长批评指正：

公司到目前实现总收入万元，其中贷款利息收入万元。

1、以发展为宗旨，不断优化信贷质量。

，我公司在坚持稳中发展的同时提高服务态度，立足主动热情，实现客户满意度不断提高。为了对贷款实行专业化管理，信贷部制定了：贷款发放的操作规程，对贷款的审查建立了多套完整的表格管理格式，对贷后工作检查制定了具体操作流程。同时，公司坚持边工作边学习的原则，坚持周五下午学习专业知识，周一早晨例会，对一周的工作进行总结。

2、以“规范”为前提，全面提升贷款管理水平

档案建立电子化台账管理，建立档案信息，严格进行考评考核，保证到期贷款按时收回。

3、以“控险”为核心，全方位化解信贷风险

根据董事长的有关要求，我们不断在工作中化解风险，结合我公司实际情况，对贷款建立风险预警机制，每月末对下一月的贷款户，逐笔建立预警催收台账，做到按时、定时催收贷款本息。一是要求信贷员对发放的贷款进行了全面整理，杜绝违规贷款的情况发生。二是严格执行贷款五级分类，实现风险管理。按照“按月分类、实时调整”的原则开展风险分类工作。三是及时做好了信贷的报表填报、考核以及对不良贷款的监控工作。发现不良贷款信号时及时采取措施并向董事长反馈信息，定期发给客户到期贷款通知。

回顾一年来的工作，我们虽然做出来较大的努力，但与董事长的要求还有很大的差距，主要表现在：一是信贷人员素质还有待进一步提高，思想方面认识还不够；二是信贷资产质量还有待提高，三是贷后管理还有待加强。

1、认清形势，及早谋划。由于受到国内整体金融环境的影响，预计金融业将面临更大的压力，对信贷运营势必带来影响。因此，要精心组织，确保“三早一快”，圆满完成工作目标。一是及早研究。要充分认识同业强劲的发展势头和市场竞争异常激烈的严峻形势，仔细分析资金市场走势；二是及早谋划。要进一步发挥连续作战精神，把握工作主动权，组织员工认真学习银监会文件精神；三是及早准备。要认真制定下一年的信贷工作方案，制定计划。确保有压力、有信心；四是行动要快。公司员工都要齐抓共管，努力克服思想松懈、纪律涣散、行动缓慢的现象，确保明年信贷工作稳步、健康、有序开展。

2、科学发展、统筹兼顾，进一步加大信贷营销力度。一是继续加大对“三农”贷款的投放力度。强化为农服务意识，积极推广农户联保贷款、小额信用贷款、切实解决农民贷款难，紧紧扎根农村，努力扩大小额信贷零售业务的市场份额。二是加大对优良客户的培植，保证信贷额度。在去年的基础上，根据企业的行业、性质及产品的市场前景、技改投入等实际情况，对明年的企业信贷额度，贷款结构进行合理的调整，确保企业正常经营。对贷款的发放，在保证无风险和合法审查的前提下，减少环节，提高办事效率。

3、落实制度，强化问责机制，全方位化解信贷风险。一是解放思想，积极探索收放新思路。针对不同借款人或企业要杜绝形成的不良贷款，二是加大贷款三查力度。明确收贷责任，严禁向高风险企业和个人投放贷款，同时要杜绝重放轻收的思想观念，加大贷后检查力度，及时发现贷款风险趋势，杜绝不良贷款发生。

4、结合贷款五级分类，强化信贷业务培训。一是每月进行一次全面的贷款五级分类。以经理为首，带领信贷员对贷款客户共同调查、分析，使信贷人员在实际工作中不断充实自己的业务知识水平。二是执行信贷人员例会制度。加强对信贷人员政治觉悟及业务素质的培训，不断强化合规经营和尽职意识，不断学习先进管理经验，找出存在的差距，纠正不足。

总之，我将紧紧围绕信贷扶农的工作目标，加强信贷管理制度建设，突出对贷款的监控，有效化解信贷资产风险，促使公司信贷工作迈上新台阶。

金融办年度工作总结汇报篇四

1、时刻不忘学习，提高自身素质。一年来，社内每月组织员工学习，营造良好的学习氛围。我能够按时参加，并认真作好笔记。五月份，远去xx参加了xx组织的系统上线的业务培训，经过几天的日夜刻苦学习，成功结业。扩展领域，不断学习信贷知识，并参加了信贷员资格考试。工作之余，观看《亮剑》等精典电视剧，学习公关礼仪，使我的自身修养，思想素质有了很大提高。学习李云龙，如何出奇制胜；学习独立团，如保精诚团结，从弱到强。并与工作实际相结合，从中悟出新思路，新方法。

2、大力发展存款，壮大资金实力。三月份，我利用定期免征利息税的大好时机，深入各村，积极宣传。通过组织车队，音响，张贴海报，发放传单等形式，使大好消息迅速传到千家万户，起到了很好的宣传效果。在社领导的协调下，挖来了新储源，以前为邮政储蓄代办的人员，纷纷为我社服务，成了我们的联络员。平时对专柜所辖的代办站，联络员多次走访，密切关注存款动向，作好统计，每日上报。一分耕耘，一分收获。截止10月底，专柜较年初上升800余万元。

3、尽职尽责，力争尽善尽美。一年来，我能够认真遵守信用社的各项规章制度，严格约束自己。在自己平凡的岗位上，

不计个人得失，不讲条件，工作一丝不苟，力争追求圆满。在办好业务的同时，定期对信用站，联络员召开会议，交流揽储经验，学习典型案件，做到警钟长鸣。在三秋期间的案件高发期，大宗款项实行社内车接车送；平时办理业务，要求二人同行。严格的防范措施，使一年来未发生一起刑事案件。

4、不断创新，笔耕不辍。在完成本职工作的同时，勇于担起xx社通讯报导报送的重任。在日常工作中，时刻不忘寻找其中的热点，亮点，先进典型事例，好人好事等。工作之余，值班夜里，将材料整理润色，并以通讯形式及时上报联社办公室。付出总有回报，汗水不会白流。一年来先后撰写通讯报导23篇，其中在《xx农信》报上发表16篇。

5、以社为家，美化社容。今年来，新一届班子投入了大量人力，物力对办公设施，外部环境进行了改造。营业室内外焕然一新，特别是对营业室门前的地面重新硬化。在东边空闲处安置了健身器材。优美的环境更需要我们用心保持，每天我能同大家一起将营业室内外认真打扫，力争作到一尘不染，以优美，整洁的环境的环境吸引储户。营业室外，彩旗飘飘，铁树青青。使信用社成为xx街上一道亮丽的风景。在大院内，东西两个黑板遥相呼应。我能用其所长，搜集精典小故事，名言警句，宣传信息等，出黑板报20余期，为信用社文化建设尽自己的一份力。

6、顾全大局，忍痛撤并信用站，联络员。十一月份，按照中国人民银行，银监会的文件精神，对我社辖区内的九家信用站全部撤并。我能够同领导一起，深入各个村站，作好认真的安抚工作。并将当月手续费，一次性补偿金及时发放。使广大代办人员能够认清形势，思想很快转变，情绪稳定，得到了平稳过渡。并对村站储户作好解释工作，使村站存款能够继续保持，为社所留。

7、兢兢业业，鞠躬尽瘁。一年来，我时刻以大局为重，深知

自己责任的重大，不敢有丝毫的松懈。为很好完成自己的本职工作，主动放弃休息时间。一年来，请假休息不超过十五天。地里的农活，家里的琐事，我很少顾及。看到父母妻子的责备，看到孩子躺在病床上渴望挽留的泪眼，我的心都碎了，想想自己的工作，我不能休息。只能乞求他们理解，我也是身不由己，欠他们太多，太多。

工作中的不足：回顾一年来的工作，自己仍有不足之处，主要表现在以下几个方面：

- 1、吸收存款时储源不足，以后还得多方寻找。
- 2、业务能力方面提高不快，对信贷，结算业务不太精通，还需要努力学习。
- 3、方字材料写作不高，以后仍需多写多练。

下年工作打算：

20xx年，我将认真弥补自身不足，学习业务知识，提高自身素质，履行工作职责。当好领导的助手，扑下身子，多挖储源，发展更多存款。多写多练，提高自己的写作水平，力求上进，为xx信用社的发展，作出自己应有的贡献。

回顾一年来的工作，我为取得的可喜成绩感到自豪，面对新的一年，我对以后的工作充满信心。票据置换的兑付，全省通存通兑的开始，全国结算的畅通。使我们的工作如虎添翼。我相信，信用社明年的工作会再上一个新台阶，会取得更大的成绩！

金融办年度工作总结汇报篇五

促进商品流通是国务院提出治理经济环境、整顿经济秩序的第一年，总行提出了“控制总量、调整结构、保证重点、压

缩一般、适时调节”的信贷总方针，如何把这一中心任务贯彻落实到我们的商业信贷工作中去，我们提出的口号是：调结构、保市场、促流通。其中调结构是基础，保市场是任务，促流通是目标。经过一年来的积极工作，商业信贷结构得到了有效调整。同时使我市市场出现了稳定、繁荣的喜人局面，完成购进总值20548万元，实现销售24178万元，创利税679万元，取得了比较好的经济效益。

调好两个结构，活化资金存量今年，国家实行财政、信贷“双紧”的方针，其目的是减少货币投入，促进原有生产要素的调整及优化配置，从而达到控制通货膨胀、稳定发展经济的目的。商业部门担负着回笼货币、繁荣市场的任务，其经营如何，对于能否稳定市场，促进经济发展意义重大。我们认为，在货币紧缩、投入减少的情况下，支持商业企业、提高效益、保住市场唯一的出路是活化资金存量，调整好两个结构，提高原有资金的使用效能，缓解供求矛盾。

今年初，我们根据上级行制定的分类排队标准，结合我们自己摸索出的“十分制分类排队法”，考虑国家和总行提出的支持序列，对全部商业企业进行了分类排队，并逐企业制定了“增、平、减”计划，使贷款投向投量、保压重点十分明确，为今年的调整工作赢得了主动。

到年末，一类企业的贷款比重达65.9%，较年初上升4.7个百分点，二类企业达26.7%，较年初下降2.6个百分点，三类企业达7.4%，较年初下降2.1个百分点。这表明，通过贷款存量移位，贷款结构更加优化。

长期以来，由于我市商业企业经营管理水平不高，致使流动资金使用不当，沉淀资金较多，资金存量表现为三个不合理：一是有问题商品偏多，商品资金占用不合理；二是结算资金占用偏高，全部流动资金内在结构不合理；三是自有资金偏少，占全部流动资金的比重不合理。针对这三个不合理，我们花大气力、下苦功夫致力于现有存量结构的调整，从存量

中活化资金，主要开展了以下几个方面的工作：

1、大力推行内部银行，向管理要资金我们在搞好试点工作的基础上，今年在全部国营商业推行了内部银行，完善了企业流动资金管理机制，减少了流动资金的跑、冒、滴、漏，资金使用效益明显提高□xx市百货大楼在实行内部银行后，资金使用明显减少，而效益则大幅度增长。今年全部流动资金占用比去年增长1.5%，而购、销、利的增幅均在30%以上，资金周转加快27%。据统计，今年以来，通过开展内部银行，商业企业约计节约资金450万元。

2、着力开展清潜，向潜力挖资金针对商业企业资金占用高、潜力大的问题，我们今年建议市政府召开了三次清潜工作动员大会，组成了各级挖潜领导小组，并制定了一系列奖罚政策，在全市掀起了一个人人重挖潜、个个来挖潜的高潮，变银行一家的“独角戏”为银企政府的大合唱，有力地推动了全市商业企业挖潜工作的开展。为配合好企业清欠，我们还在三季度搞了个“清欠三部曲”，派出信贷员28人次，帮助企业分市内、市外、区外三个层次清欠，清回资金317笔，581万元，受到了企业的高度赞扬。

3、全力督促企业补资，向消费挤资金%，压缩各种结算资金688万元，使结算资金占全部流动资金为解决商业企业自有资金少、抗风险能力差的问题，我们除发放流动资金贷款利用利率杠杆督促企业补资外，还广泛宣传，积极动员，引导企业学会过紧日子，变消费基金为经营资金。在我们的推动下，有7户企业把准备用于消费的285万元资金全部用于参加周转。如地区纺织品站推迟盖宿舍楼，把85万元企业留利，全部用于补充流动资金。今年，我们共督促商业企业补资158万元，为年计划的6倍。

由于我们开展以上工作，使我市商业企业的资金占用结构得到明显改善，全年处理各种积压商品595万元，使商品适销率由去年的85%上升至91比例控制在32%以下。

全年补资158万元，使自有资金占全部流动资金的比重由年初的6.5%上升7.9%。通过调整两个结构，促进了资金存量向好企业投入，加快了资金周转，盘活了大量资金，使一方面资金需求量大、一方面资金占用严重不合理的矛盾得以缓解。实行商品监测，搞好商品供应商品是否丰富、价格是否平稳，是判断市场优劣的标准。商业信贷的任务就在于及时、足量地把资金输到穴位上，支持商业部门及时组织商品供应市场，避免市场紊乱，我们采取的措施是：进行商品排队和监测为保证市场供应，了解消费者对哪些商品最为敏感、最为需要，年初，我们抽出近两个月时间对300种日用消费品进行了商品排队，排出了97种畅销商品、134种平销商品和69种滞销商品，通过排队，摸清了市场状况，找到了工作着力点。为使商业部门的采购既能充足供应市场，又能防止积压，减少资金占用，我们集中对火柴、肥皂、奶粉、搪瓷用品等50种商品进行监测，设置了监测卡，每旬统一对这些商品的进、销、存、价格等方面进行监测分析，然后及时指导商业企业调整采购重点。

如今年4、5月份，我们发现有不少商业部门火柴库存薄弱，市场价格混乱，及时提供资金支持百货站重点采购。仅7天，就使市场火柴充裕起来，价格回落到正常水平。

在支持商业企业经营中，我们还从大处着眼，引导企业把近期市场和远期市场结合起来，把短期效益和长期效益结合起来，把企业效益同社会效益结合起来，以求得市场的长期稳定。如今年6月份，我市蒜苔取得大丰收，一时间蒜苔市场价格迅速下落，广大农民普遍为销路和价格发愁。我们认为，如果蒜苔价格下摆过低，肯定要刺伤菜农的积极性，明年的蔬菜市场肯定要受影响，为迅速解决问题，保持蔬菜市场的长期稳定，我们建议市政府召开了由财政、税务、各乡镇、市蔬菜公司等27家单位参加的协调会议，适时制定了保护菜农和蔬菜公司利益的政策，理顺了各方面的关系。我们及时发放贷款100万元，支持蔬菜公司存储外调蒜苔120万斤，迅速稳定了市场价格，保住了市场，为菜篮子问题消除了隐患，

市政府对我们的工作予以高度评价。

压集体、保国营，重点支持国营零售企业国营零售企业直接面对消费者，担负着供应市场、平抑物价的艰巨任务，其经营好坏对市场关系重大；而集体企业普遍管理水平低，且多追求盈利，不承担保市场的责任。

为此，我们确定了压集体、保国营、重点支持零售企业的贷款投放序列。今年在商业贷款基本不增加的情况下，6户国营零售企业贷款上升175万元，而17户集体商业企业下降232万元。由于我们支限分明，使国营零售企业的社会效益和经济效益明显提高，完成购、销、利为4079万元、6788万元和179万元，分别比去年同期增长25.6%、31.4%、29.8%，资金周转较去年同期加快7.5%。

重视决算审查，搞好综合反映为使商业企业取得扎扎实实的经济效益，维护流动资金的完整无缺，我们于年末抽出专门人员对全部商业的效益进行审查，共审查出虚假利润134万元，并及时采取果断措施，督促企业调整了帐务，保证了年终决算的真实性、准确性。今年，我们还重点抓了综合反映工作，努力当好领导参谋，共写出经济活动分析、调查报告、专题总结、论文、经济信息等249篇，被有关部门转发录用的达169篇，通过写作，同志们的业务素质也有了明显提高。

今年，我们始终把政治思想工作做为工作中重要的一环，坚定不移地执行党的路线、方针、政策，自觉地、坚决地抵制资产阶级自由化思潮的侵蚀。为惩治腐败、重振党威，我们还狠抓了廉政建设，制定了实施方案，坚决做到不吃请、不受礼、不以贷谋私，清正廉洁，把我们建成一个团结的集体、战斗的集体、朝气蓬勃的集体。

过去了，新的一年即将到来，我们决心坚定地贯彻治理整顿的总方针，着力调整信贷结构，再创新成绩，再上新台阶，大力促进我市的商品流通，为发展经济，振兴聊城做出贡献。

金融办年度工作总结汇报篇六

xx年我市金融工作以加大金融对经济的支持力度为主线，积极促进信贷投放，拓宽直接融资渠道，改善金融生态环境，取得了较好效果：

（一）主要指标完成情况

1. 信贷工作

xx年全市各银行业金融机构本外币各项贷款余额为xx亿元，同比增长18.1%，比年初增加xx亿元，同比多增xx亿元，完成省政府下达新增170亿元任务的104%，在全省各市中排名第2位。

2. 上市工作

金辰机械经过引入战略投资者、确定中介机构、完成企业改制、进入辅导报备过程后，预计于xx年一季度申报材料。中镁股份、风光化工已启动上市准备工作，津大肥业、卓异科技等均与券商密切洽谈。

3. 基金融资工作

卓异装备制造、巨成教学科技、丰华实业、风光化工等企业与基金公司进行了谈判，拟引进的基金规模共计5.4亿元；光大麦格理大中华基础设施基金有意向控股或参股污水处理、供热、供气等公用事业。

4. 多渠道融资工作

通过拓展融资渠道，促进表外业务、融资租赁、信托等多途径融资，全年多渠道融资超过260亿元，完成省政府下达的170亿元指标计划。

5. 小额贷款公司和融资性担保公司行业建设工作

xx年我市已批准开业小额贷款公司51家、注册资本金额为26.8亿元，当年累计为中小企业和“三农”发放贷款20xx笔、金额xx亿元，贷款余额为20.3亿元。我市已批准开业的融资担保公司22家、注册资本金xx亿元，当年累计为xx户中小企业发放担保贷款43.6亿元，担保贷款余额达46亿元。

1. 积极推动信贷投放、引导信贷投向。一是建立信贷工作推进协调机制，每周调度一次信贷工作，每月最后一周对各金融机构实行日调度、日汇总、日通报。二是设立了信贷工作目标考核体系，将新增贷款200亿元任务指标分解到各金融机构和各市区、园区，政府的各类存款优先支持信贷投放突出的金融机构。三是年初整理出我市xx年有融资需求项目171项、资金需求437亿元，根据资金需求组织了多渠道融资、重点项目融资及进出口银行业务推广等多场专项对接会。四是积极引入外埠银行，兴业、光大银行在我市的分行开业。截至xx年xx月末，9家已入驻的外埠银行贷款余额xx亿元，占全市贷款余额16.7%，年度新增贷款66.9亿元，占全市新增贷款的38%。五是引导信贷支持中小企业及“三农”，市人民银行与我办开展了金融支农“大集”活动，我办下设中小企业服务中心融资平台与国开行合作，为支持我市中小企业当年发放贷款1亿多元，到现在累计为300多户中小企业发放贷款14亿多元。

2. 多措并举推动企业上市。一是推动重点企业加快上市准备，使xx机械、中镁集团等企业及时启动了上市工作。二是加大政策扶持力度，市政府出台了支持企业上市的政策措施，保持我市扶持资金与省政府资金同步、同比例到位。三是培育后备企业，帮助企业提升素质、树立形象、加快发展，争取早日达到上市条件。四是为拟上市企业做好服务，协调解决土地、资金、规范等方面问题，与市工商局、市国税局共同出台支持企业上市政策。五是即将启动的新三板和中小企

业私募债工作打好基础，制定了新三板的奖励政策，联系中介机构开展新三板和中小企业私募债的推广培训。

3. 加大防范和处置非法集资工作力度。一是将宣传工作落到实处，制作了2万副宣传扑克发放至基层单位，组织了15个单位及各市区开展广场宣传活动，在xx日报做了1次宣传报道。二是抓好清理工作。全年共开展排查工作2次，现有待处理的案件共2起。同时准确摸清聚众上访情况，按照区别对待的原则，做好疏导劝解、宣传教育。三是制定了《营口市人民政府金融工作办公室关于应对非法集资突发事件的应急预案》。

4. 提高金融创新能力。一是推动港口金融创新，起草了报送省政府关于设立“营口港口金融创新试验区”的请示，省政府批复同意后，我市分别召开了物流商贸业及金融业座谈会，同时赴上海、宁波等5市学习先进经验，8月份完成了营口金融创新试验区方案初稿。二是研究实施科技金融试点。建立风险投资基金，鼓励科技型中小企业、风险投资机构、民间资本参与投资，营口惠营公司将为种子基金提供1500万元。

5. 支持小额贷款公司和融资担保公司发展，加强对两个行业的监管。一是积极推动机构设立和可持续发展□20xx年新批开业担保机构5家，小额贷款公司新批开业20家。网点布局更趋合理，小额贷款公司可实现各县区全覆盖。我办分批择优向省开行推荐了一批小额贷款公司，争取开行的融资支持。同时突出特色，培育大型、专业化小额贷款公司和融资担保公司。二是完善行业监管措施。推动市区两个行业监管体系建设，采取市县监管部门联动、抽调协会及中介人员配合的方式进行现场检查。组织好全市小额贷款公司监管系统日常工作，实现风险实时监控。三是推动行业自律，建立健全小额贷款公司行业协会，并将协会的工作重点放在按季开展对从业人员业务培训。

金融办年度工作总结汇报篇七

一年的各项工作基本告一段落了，在这里我只简要的总结一下我在这一年中的工作情况。

随着年龄的增长和各种工作经验的增多，我对我个人在工作中的要求也在不断的提高。我所在的岗位是农行的服务窗口，我的一言一行都代表着本行的形象。我的工作中不能有一丝的马虎和放松。众所周知，朝阳支行有两个储蓄所是最忙的，我那里就是其中之一。每天每位同志的业务平均就要达到二三百笔。接待的顾客二百人左右，因此这样的工作环境就迫使我自己不断的提醒自己要在工作中认真认真再认真，严格按照行里的制定的各项规章制度来进行实际操作。一年中始终如一的要求自己，在我的努力下，年我个人没有发生一次责任事故。在我做好自己工作的同时，还用我多年来在储蓄工作中的经验来帮助其他的同志，同志们有了什么样的问题，只要问我，我都会细心的予以解答。当我也有问题的时候，我会十分虚心的向老同志请教。对待业务技能，我心里有一条给自己规定的要求：三人行必有我师，要千方百计的把自己不会的学会。想在工作中帮助其他人，就要使自己的业务素质提高。我有渴望学习新知识的热情，在每一次行里发展新业务的时候。只要需要有人在单位加班，我都是头一个站出来。不论加班到几点，我都从来没有任何怨言。因为我知道，这也是单位领导对我个人的信任。我也会积极的利用好每一次学习新业务的机会，做好各项新业务的测试工作，不给整个支行的工作拖后腿。在这种想法下，我很好的完成了分理处交给的每一项工作。也受到了同志们的好评。

我所在的长营储蓄所是分行级的青年文明号。就象所里贾琳同志说的：是一个互敬互爱的大家庭。常听知道我们所情况的其他同志讲，从没见过有那个单位有我们这里这样同志间关系如此融洽的。不论是工作上，还是生活上，同志间都象一家人一样，从没有一点矛盾，如果有意见也是工作上的不同，这样的意见就意味着工作水准的不断

提高。我一直认为我这个人的先天性格决定了我非常适合在储蓄做，因为我的脾气非常好，而且随着工作月历的增加，做事也越来越学会的稳重。好脾气对所里而言首先就意味着好的服务态度，我坚持以青年文明号的标准来要求自己。因此我工作到现在，从没受到过一次外面顾客的投诉。在平时有顾客对我们的工作有不同看法的时候，我也能把客户不明白的事情解释清楚，最终使顾客满意而归。

位于城乡结合部，有着密集的人口。在储蓄所的周围还有好几所大学与科研所。文化层次各不相同，他们每天都要为各种不同的人服务。我时刻提醒自己要从细节做起。把行里下发的各种精神与要求落实到实际工作中，细微化，平民化，生活化。让客户在这里感受到温暖的含义是什么。

所里经常会有外地来京的务工人员来办理个人汇款，有的人连所需要的凭条都不会填写，每次我都会十会细致的为他们讲解填写的方法，一字一句的教他们，直到他们学会为此。临走时还要叮嘱他们收好所写的回单，以便下次再汇款时真写。当为他们每办理完汇款业务的时候，他们都会不断的我表示感谢。也许有人会问。个人汇款在储蓄所只是一项代收业务。并不能增加所里的存款额，为什么还要这么热心的去做，我这里用另处一名同志的话来解释。“他们来北京都不容易，谁都有不会的时候，帮他们是应该的。”我认为用心来为广大顾客服务，才是最好的服务。当我听到外边顾客对我说：你的活儿干的真快……那个胖胖的小伙子态度真不错……农行就是好……这样的话的时候。我心里就万分的高兴，那并不光是对我的表扬，更是对我工作的认可，更是对我工作的激励。

新的一年我为自己制定了新的目标，那就是要加紧学习，更好的充实自己，以饱满的精神状态来迎接新时期的挑战。明年会有更多的机会和竞争在等着我，我心里在暗暗的为自己鼓劲。要在竞争中站稳脚步。踏踏实实，目光不能只限于自身周围的小圈子，要着眼于大局，着眼于今后的发展。我

也会向其他同志学习，取长补短，相互交流好的工和经验，共同进步。征取更好的工作成绩。

金融办年度工作总结汇报篇八

20xx年，全市金融系统在市委、市政府的正确领导下，锐意创新、开拓进取、强化服务、优化环境，间接融资、直接融资、金融市场体系建设和不良贷款化解等方面取得显著成效。

一、信贷投放增速居全省首位。全市新增信贷投入335.71亿元，超额完成全年计划。其中市内银行新增贷款226亿元，市外银行新增贷款109.71亿元。市内银行贷款增速居全省首位，大幅高于全省平均增速。信贷投放结构不断优化，新增固定资产贷款53.4亿元，新增中小微企业贷款119.30亿元，完成全年计划的152.89%。委托贷款、承兑汇票、信用证、保理、保函等表外业务实现融资457.58亿元，完成全年计划的109.48%。中长期贷款特别是项目贷款明显增长，中小微企业贷款持续快速增长。

二、金融市场体系建设日趋完善，招商引资任务圆满完成。先后招引青岛银行、龙口农商行等在我市设立分支机构，民生银行在我市设立办事处。禹城农联社、齐河农合行成功改制为农村商业银行。5家村镇银行获批筹建，新设4家小额贷款公司、16家民间资本管理公司，2家融资性担保公司、8家民间借贷登记服务中心。中国融资租赁、大通国际融资租赁在德设立分公司。永诚保险公司设立分公司，生命人寿保险公司北方区域电话服务中心落户我市。鲁证期货、齐鲁证券设立分公司。全年新增各类金融机构63家，完成全年计划的126%。新增银行类机构15家，完成年度计划的107%。

三、上市挂牌工作逐步推进，直接融资大幅增长。索通公司、国信环保在中国证监会审核，智衡减震、宏祥化纤、金麒麟、安华瓷业在xx证监局辅导，禹城新意发、平原中化等4家企业间接上市，15家企业在场外市场挂牌，17家企业完成股

改，29家企业引进私募，8家企业进入上市程序（报会、辅导、签保荐协议），5家企业进入“新三板”程序。保龄宝再融资6.2亿元，龙力生物发行3亿元短期融资券，通裕重工发行4.5亿元短期融资券，金能科技等企业租赁融资66.52亿元，豪门集团等企业债务融资48.33亿元，全年直接融资总额达到195亿元。

金融办年度工作总结汇报篇九

20xx年市金融办以省、温州市推进“金改”工作的各项决策部署为统领，全力抓好金融综合改革以及维护金融稳定的各项任务落实，在服务实体经济、地方金融组织创新、规范民间融资行为、培育资本市场发展、推动金融集聚区建设、维护经济金融秩序稳定等方面做了大量富有成效工作。

深化小额贷款公司试点，新增2家小贷公司试点指标。已开业3家小贷公司均获得20xx年省优秀小贷公司称号，启动瑞安农村合作银行股份制改造。稳妥推进民间借贷登记服务中心试点，创新民间资本管理公司发起模式。做好农村资金互助会、农村保险互助会试点工作，实施金融创新产业园规划建设。

1、加大经济发展的金融支持。引导银行业金融机构积极向上争取信贷指标，鼓励银行业机构加大对实体经济信贷支持力度。率温州之先开展小额贷款保证保险试点，全面推行火灾公众责任保险工作，积极开展顺位抵押贷款业务。

2、建立民间金融风险防控体系。及时协调银行机构帮助企业资金周转。组织开展风险企业帮扶和银行不良贷款化解百日专项行动，同时全力以赴做好担保关联企业风险防控工作。

1、加强对银行业金融机构监管。修订《金融机构支持地方经济发展业绩考评办法》。探索建立银行机构地方贡献度季度公开排名制度，深入实施财政资金分存业务比例与银行机构

贡献度挂钩制度。深入开展企业资金链风险排查，建立风险企业预警信息数据库，实行动态跟踪管理。

2、引导地方金融组织规范发展。制订各类地方金融组织日常监管办法，逐步形成监管框架。采取多种方式检查监管各类地方金融组织，以进一步掌握其经营动态。

3、建立非法集资风险排查机制

制定《关于开展全市非法集资风险排查工作的方案》。研究部署展开非法集资风险排查工作。

4、多管齐下整治非法金融活动□20xx年9月前后历时2个月时间对各类地方金融组织的基本情况进行了全面的排查摸底，对各类地方金融组织的基础数据资料分门别类加以整理，多管齐下整治非法金融活动。

1、发行首只企业融资债券□“20xx年瑞安市国有资产投资集团有限公司债券”11月26日正式上市发行，这是我市以发行企业债券方式进行融资的第一只企业债券。本次发行企业债券为全市企业融资方式创新提供了有益探索。

2、拓宽资本市场融资渠道。围绕地方实体经济融资需求，形成多元化融资格局。

3、加大资本市场融资宣传。我们积极做好企业向资本市场多渠道融资的宣传、培训工作。

4、培育拟上市企业后备资源

修订新拟上市企业扶持政策，提请市政府出台一系列优惠政策，一是出台资金奖励机制。二是政策扶持方面倾斜。三是实际行动帮扶企业。四是建立上市企业数据库。

金融办年度工作总结汇报篇十

本人自20xx年5月份参加工作至今，已经有一年时间。一年中，在单位领导和同事们的悉心关怀和指导下，通过自身的不懈努力，我各方面都取得了较大的进步。现向单位领导和同事们就我一年来的工作汇报如下：

通过参加工作和单位组织的一系列学习培训，使我深刻地意识到学习理论知识与实践相结合的重要性和必要性。工作前的我，对集体荣誉感和大局意识是那样的淡薄，更不懂得什么叫做解放思想。工作一年了，从工作到生活，从生活到实际，每一个环节都是那么的重要和不可忽视。从事金融工作的我们，尤其是从事一线柜台业务的我，时刻都要保持一种高度警惕和认真细致的心态，领悟到什么才叫：把一件事重复地做好就是成功的道理！面对金钱，我们应经得起考验和诱惑，牢固树立正确的金钱价值观。安全保卫，大于天，我们必须时刻提高安全防范意识，加强内控管理，筑起一道坚固的安全防范长堤。

继续保持良好的工作作风和积极上进的学习心态。多向老员工请教和学习，做到不耻下问。勇于探索和发展新业务和新品种，积极搞好外围揽储，结合自身工作实际，进行自查、自纠，找出工作中所存在的问题，善于发现问题，勤于思考。记得刚刚着手工作的我，是那样的迷茫和不知所措。办理业务时都会紧张不安，怕出错。所以刚刚开始的那段日子对我来说真的很难熬。其实这并不能很好的开展工作，只会给自己增添更大的负担和压力。后来，通过不断实践和摸索，我也终于克服了畏惧的心理，业务也开始逐渐从陌生到熟悉，从紧张不安到镇定自若。现在，工作对我来说是一种乐趣，更是一种责任和崇高的使命。

从不会到会，从不知道到知道，从无到有，从依赖到独立，这是一段短暂而漫长的路程。经过一年的努力和拼搏，我已经开始学会自己理财，以前只知道没钱就向父母伸手的我，

现在居然轮到自己“当家”，自己掌握经济。就连平时的作息时间也不能再像参加工作前那样没有规律了，每天都要把握好自己的每分每秒，什么事情也都只有自己去处理，再也不能够依赖家人和身边的朋友了。参加工作后，有时遇到加班可能就要很晚才能回家，也有时因为工作需要，就连休息也都在加班加点。当每天结束完忙碌的工作后便是拖着疲惫的身躯回家。这就是工作，虽然有些累，但却是那样的充实而有意义。

当然，在这一年工作中，我也有做的不够好的地方。思想上还不够成熟。工作上不够主动，生活上不够自律。希望通过今后的勤奋和努力，进而改正过来，争取做到最好！

时间过的真快，转眼工作已经一年了，回首往日的点点滴滴，心中不由得掀起了一阵沉思。总之，工作短短的一年，却是我人生角色转换的一年，是我不断成长的一年，也是我对农村金融事业由陌生进而熟悉、热爱并愿意为之终生默默奉献的一年。

最后，籍此20xx来临之际，衷心祝愿我区事业兴旺发达，再创佳绩！祝我区全体同仁在新的.一年里：身体健康、工作顺利、家庭幸福、万事如意！

金融办年度工作总结汇报篇十一

1、组织、完成了全市信誉乡镇、信誉社区评选申报工作和a级信誉企业资料搜集、公示、认定工作。

2、组织、完成了20xx年度襄阳市“金融信誉市州”和各县(市)区“金融信誉县(市)区”申报工作。襄阳市实现了连续9年保持“湖北省金融信誉市”称号，辖内7个纳入省政府考核的县(市)区全部为“湖北省金融信誉县市区”称号的目的，并在20xx中国武汉金博会上授牌表彰。

3、狠抓了金融生态建立和农村金融效劳全覆盖工作信息反映。《襄阳金融生态》简报19期，信息27条。被武汉分行金融生态各栏目“金融生态调研”、“基层工作动态”、“农村金融效劳全覆盖”、“金融生态简报”采用xx篇次，被《湖北金融生态》简报采用4篇，获湖北省副省长赵斌、襄阳市副市长傅振邦肯定性批示各1次。

4、继续落实《湖北省农村金融效劳“十二五”全覆盖规划纲要》。落实分行布置的20xx年上半年农村金融全覆盖工作进展情况调查统计。与20xx年末比，全市县及以下新增金融机构网点达银行类11个，非银行类3个，到达381家，县域存贷比与20xx年末比增长0.84个百分点，到达43.48%，转账平均每村3.87部；atm乡镇覆盖率94.34%□pos乡镇覆盖率92.68%。全市召开了农村支付结算村村通暨支付结算示范区建立，信息报道获湖北省副省长赵斌和襄阳市副市长傅振邦肯定批示。

5、开展了对全市xx个县辖市的金融开展及金融效劳情况调查，为全市推进农村金融效劳和全覆盖指标落实寻找打破口。

6、开展了全市融资性担保公司情况的调查。同时在全市融资担保工作会议上进展了交流发言，受到市政府指导的`高度肯定。

7、协助分行完成了湖北省金融生态十周年活动《十年树信》书稿编纂工作□20xx年11月27日，该书已在20xx中国武汉金博会上首发。

8、开展了全市金融生态十年总结回忆工作。根据分行要求，完成了2部金融生态“信誉”主题宣传片拍摄任务，并全部获奖。我市报送的《襄阳金融跨越》荣获三等奖并在20xx中国武汉金博会上展播，另一部宣传片《诚信布帝乡》同时荣获优秀奖。

9、开展了全市金融生态建立十年先进集体和先进个人表彰活动。通过总结表彰活动，进一步宣传总结了信誉环境和金融生态建立工作，彰显了信誉环境和金融生态建立工作的魅力。

10、积极做好金融生态日常监测。依托金融生态环境监测系统，充分发挥“指挥棒”和“晴雨表”作用，为各级党政指导、政府部门、金融机构等各级受众提供全市金融生态环境信息，今年前三季度，全市金融生态环境监测排名均位居全省前列。

11、安排专人参与分行金融生态办和市金融办相关工作。先后专人参与了20xx武汉金博会金融生态建立展板设计、金融支持东津新区建立研讨会宣传片和宣传资料编撰、农村金融效劳全覆盖考核方法、金融支持实体经济开展“五个一”工程起草、金融生态十年回忆书稿编撰等相关工作，为人行武汉分行和襄阳市金融办相关工作的开展做出了一定的奉献。

金融办年度工作总结汇报篇十二

xx市金融业紧紧围绕市委、市政府中心工作，大胆改革、锐意创新，进一步加大了金融对经济社会发展的支持力度，主动为发展“五型经济”、建设“五个一流”、实施“八项重点改革”、推动“十项升级创新”供应强有力的金融服务，各项工作取得了显著成效。现将xx市20xx年金融工作状况报告如下：

立足全市资源优势，广泛开展与外埠金融机构的沟通联系和战略合作。8月14日，市政府与招商证券股份有限公司签署合作协议，该公司在绥设立机构支持xx市产业项目建设，每年为市域内企业供应5亿元的投融资支持。10月17日，市政府与中信银行哈尔滨分行签署战略合作协议，该行承诺在将来两年内为xx市土地储备、旧城改造、园区开发等重点领域供应不低于50亿元的贷款支持。此外还有国家开发银行、华融证

券等机构列入战略合作目标，正在主动对接推动。

充分发挥我办在地方金融工作中的参谋助手作用，主动赢得政府领导对金融工作的重视和支持。在坚持不懈的努力下，引起了市政府领导对金融工作的高度重视。王金会市长、赵万山副市长、王桂芝副市长、刘维权副市长亲自探讨部署、亲自协调落实产业项目融资工作，通过组织面对面座谈、专题辅导、现场办公等形式帮助企业 and 各类经济组织解决融资难题。9月24日，金会市长和维权副市长就涉农贷款投放、涉农产业发展等问题召开了涉农金融机构座谈会，对金融支持现代化大农业、农机合作社建设、农夫合作组织发展、金融生态建设等问题进行了深化探讨，探讨创新农村金融新型融资模式支持“三农”发展。7月10日，万山副市长主持召开了全市石化产业发展专题推动会议，市金融办对35家规模以上石化企业进行了新型融资模式辅导，帮助企业探寻新的融资渠道，提高干脆融资水平。7月18日，桂芝副市长组织有关部门及银行机构主要负责同志，就绿色食品企业融资事宜赴肇东进行了现场办公和实地对接，有60%融资项目得到了银行支持。充分发挥了政府在产业项目融资服务过程中的主导作用。

在银企对接上，市金融办优化服务、不断创新，建立了服务常态化、形式多样化、扶持重点化的工作推动机制。每月都向企业主管部门征集融资项目，实行现场对接、融资辅导对接、向外埠外资银行推介发布项目等方式，强化对重点领域、重点环节、重点项目的信贷资金支持。全年共征集融资项目71个，向银行发布融资信息278条次，组织银行深化企业进行实地对接70人次，总融资需求556400万元，已有32家企业获得贷款452955万元，占总融资需求的81.41%。截至12月末，全市银行机构（不含小贷公司）各类贷款余额已达500.6亿元，同比增长23.72%，当年新增各项贷款95.97亿元。

在省办农村处和担保处的大力支持下，全市小额贷款公司经过增资扩股总注册资本已达13.96亿元，贷款余额达到9.5亿元，同比增长19.2%，超出年度目标3.2个百分点；全市融资

性担保公司为20xx户中小企业和“三农”供应融资担保服务，在保责任余额达到86998万元（其中哈尔滨均信投资担保股份有限公司在保责任余额53911万元），同比增长64.39%，超出年度目标48.39个百分点。

坚持内引外联与扩张发展并重，大力引进各类金融机构。全市20xx年共有龙江银行绥化黄河路支行、龙江银行望奎支行、哈尔滨银行绥化北林支行、中国银行肇东翔龙城支行、农信社青冈联社靖北分社、招商证券绥化营业部、百年人寿股份有限公司绥化中心支公司7家金融机构相继开业运营，超额2家完成年度工作目标。

着眼企业长远发展，主动激励和引导推介企业上市。在省委、省政府组织的“20xx黑龙江（香港、广东）经贸沟通活动”期间，在省办资本运营处的大力支持下，市金融办主动协调、主动服务，为我市企业与香港交易所等证券机构搭建沟通对接平台，促成了公准肉食品股份有限公司与中国国际金融香港证券有限公司正式签署保荐协议，帮助黑龙江安瑞佳石油化工有限公司明确了在国内主板上市的发展定位。同时，加大干脆融资指导力度，主动推动企业利用股权和债券融资。邀请银河证券专家就企业如何利用境内外资本市场上市融资深化企业现场辅导，邀请宏源证券专家指导蓝天钢构和庆安鑫利达米业开展债券融资，邀请天津股权交易所专家指导中再生、欧亚达农机大市场开展股权融资，以及主动策划引导企业通过发行中小企业私募债等形式筹集发展资金，增加发展实力。

根据《黑龙江省人民政府办公厅关于印发全省小额贷款公司资金运行状况专项检查工作方案的通知》（黑政办综〔20xx〕6号）要求，市政府成立了由分管金融工作副市长为组长的xx市小额贷款公司专项检查工作领导小组，制定下发了《xx市小额贷款公司资金运行状况专项检查工作方案》（绥政办发〔20xx〕34号），从20xx年6月9日至7月31日，组织工

商局、审计局、人民银行、银监局、会计师事务所联合对全市40家小额贷款公司逐户进行现场检查，发觉问题刚好整改，并对检查状况出具了注册会计师审计报告，检查工作总结已按时上报省牵头部门。同时，依据市政府领导指示，市金融办还对全市小额贷款公司和融资担保公司开展了非法集资广告资讯信息排查清理活动，制定下发了《xx市金融办关于开展非法集资广告资讯信息排查清理活动方案》，通过检查和对广告内容的分析甄别，各公司均未发觉涉嫌非法集资广告信息，从源头上防范和遏制了非法集资广告信息的发布和传播。

为帮助金融机构解决实际问题，市金融办主动跟进、全程服务，在交通银行筹建、中信银行业务办公用房支配、农发行阜康米业不良贷款化解等方面都赐予了全力支持，派专人全程帮助办理所涉事项，深受多机构好评。同时，针对各银行机构不良贷款清收难的实际状况，市金融办在充分调查摸底的基础上，提请市政府上升到政府行为大张旗鼓地为金融机构维权。10月25日市政府印发了《xx市人民政府办公室关于开展全市银行业金融机构不良贷款清收会战的通知》（绥政办发〔20xx〕77号）正式启动了全市银行业金融机构不良贷款清收会战活动，并成立了清收工作领导小组，要求各县（市、区）政府依法依规帮助金融机构清收不良贷款，盘活不良资产，提升服务实力，合力打造良好的金融生态环境。截止12月末，全市共清收不良贷款53542万元。

全市保险业保费收入实现275230万元，同比增长19.7%。其中财险保费收入83314万元，同比增长23.15%；寿险保费收入191916万元，同比增长18.21%。全市农业保险登上了新台阶，保险覆盖面积达到1044.1万亩，占全市耕地面积的36.37%，同比增长31.2%，超出年度目标15.2个百分点。

全市证券机构已发展到5家，截止12月末，全市证券营销机构开户总数达到36052户，新增2636户，总交易量达到171.8亿元，同比增长75.9%。同时，依托证券机构的干脆融资工作全面启动，境内中小板上市和新三板挂牌取得实质性进展。

根据省、市开展产业项目建设年活动的要求，我办在做好本职工作的同时，主动响应省、市号召，大力开展招商引资工作。全年先后7次赴广东、上海、江苏、北京、青岛、哈尔滨等地开展项目洽谈，并取得了初步成果。经与黑龙江省汉洋智能系统工程有限公司反复沟通争取，该公司最终确定在我市投资1.6亿元建设食用菌加工项目，4月22日市政府与该公司正式签约，落户绥化经济技术开发区。该项目采纳大棚种植、林间空地种植及玉米地间种等形式生产大球盖菇，并回收加工。该项目充分利用了农、林区闲置资源发展特色种植业，特殊是玉米地间种模式在不影响玉米产量的状况下，效益可达到玉米的数倍，在农业地区推广意义非常重大。20xx年种植的100亩林地、玉米地、水稻育秧棚示范项目喜获丰收，省政府探讨室专程来我市调研推广。

金融办年度工作总结汇报篇十三

进入8月份以来，除了一些常规工作如制作周报，撰写会议记录以及租金催收等，同时也开场接触一些工程的协办工作。例如信诚、文兴、国森、创显等工程的一些财务数据统计和公司行业竞争优劣分析工作。刚开场，说实话我对这些工作也无从下手，是指导xx和xx以及其他同事耐心地教诲我如何去开展这些工作，虽然我如今仍然不是很懂很精通，但是起码有了个大概的理解，相信随着不断学习积累，我也会逐渐形成自己的做事方法和技巧。

除了上述工作以外，8月份最主要的工作是根据指导的要求搜集关于巴西金融市场讯息以及跨境融资的交易形式，并将其汇总制成培训资料。期间，通过不同的渠道包括网上搜索、联络理解这方面的朋友等来搜集资料、获取信息。但是由于才能程度有限和经历欠缺，一些资料无法搜集齐全，同时对跨境融资的某些交易形式也会出现理解偏向，导致培训资料

的制作迟迟无法完成。所幸指导无私的教诲，使得这些资料渐渐地完善。目前，《跨境融资的交易形式》培训资料已经根本完成，而《巴西投融资分析》仍在做最后的完善。另外，也帮助其他部门的同事了《租银的合作形式》资料并制成ppt□

在8月份，作为业务部一员，也伴随部门参加了其他同事的工程上会。在这个过程中，不仅可以实在学习工程的上会流程，同时也可以理解评审委员对于上会工程的关注点和评审风格，这些对于我以后在做业务工程时是最具本质性帮助的。无论工程是否通过，工程报告难免总有些缺乏之处，而这些便成为了所有业务员不断学习成长且变得越来越专业的动力。

在接下来的工作中，我将努力进步自身素质，克制缺乏，朝着以下几个方向努力：

业务人员销售的第一产品其实是销售自己；而按照周总曾经跟我说过，在我们公司，我们实际要销售的产品是这个客户，只有成功把这个客户推销出去，一个工程才能真正成功。每个成功的业务员总是能与他的客户有许多共识，这与业务人员本身的见识和知识分不开。有多大的见识和胆识，才有多大的格局。这方面自己还很欠缺，必须不断的学习，这就是一个不断的自我总结和积累的过程。自己要有目的的去学习，不断的充实自己！

不断锻炼自己的胆识和毅力，进步自己解决实际问题的才能，并在工作过程中坚持对公司、对客户、对自己的责任感，积极、热情、认真地对待每一天！

工作中的市场的把握才能以及分析才能等等都还是显得稚嫩和欠缺，所以这些都需要我在日后的工作中不断总结，不断的完善，不断加强。如今自己对于公司业务的认识也只是外表，对于市场的把握才能更是无从谈起，所以我必须比别人付出更多的艰辛和毅力才能不断完善自我。

以上是我8月份的工作总结！谢谢！

金融办年度工作总结汇报篇十四

三年来，我能够仔细学习各项金融法律法规，主动参与行里组织的各种学习活动，不断提高自己的理论素养和业务技能。利用业余时间，通过自学考试获得山东经济学院金融专业专科学历和助师资格。在抓好自身业务理论学习的同时，我能够立足本职工作，苦练出纳基本功，并取得较好的成果。先后获得省行级单指单张、机器点钞能手称号、总行级机器点钞能手称号，在省分行第三届业务技术竞赛中，获得出纳专业机器点钞第一名的好成绩。20xx年4月被举荐到省分行干部管理学校参与出纳机器修理和反假的钱培训学习，为今后工作夯实了理论基础。20xx年10月，在竞争上岗中，我竞聘到其次储蓄所。到岗后，在部室领导和主任的帮助下，我马上扑下身子学习储蓄各项规章和专业学问，在短时间内能够独立对外办理业务。当时，储蓄专业正面临储蓄综合业务上机，时间紧、任务重。我珍惜每一次外出学习和上机实践机会，多问、多学、多练，不分昼夜地加班、加点，结合自己在会计业务系统上机中学到的学问和摸索出的阅历，很快熟识了储蓄专业系统上机的各项工作。在20xx年xx月xx日上机中，我所在的储蓄所做到了不压单、不压人，很好的完成了上机后的第一天工作。

三年来，我先后从事过管库员、出纳员、储蓄员等不同的岗位，无论在哪一个岗位工作，我都能够立足本职、敬业爱岗、无私奉献，为工行事业发展鞠躬尽瘁。20xx年8月，在我行内退人员离岗后，出纳科人员缺口较大，我主动担当起大量的工作。清点现金是一项要求严、任务重的工作，我时时刻刻严格要求自己，按规章操作，快捷高效的办好每一笔业务。在三、四季度，我每天收款量月均在30xxxx元以上，占我行月均收付量的4xxxx左右。在出纳科期间，我同时兼任管库员工作。大家知道，管库员是一早、一晚，两头必需准时的工

作。工作中，我仔细学习管库员守则和库房管理的各规定，严格遵守库房钥匙的管理规定，帮助科领导共同做好现金清点、上缴人民银行等业务，刚好、精确地使储蓄专业库包出库、入库，保障了一线的工作须要。在从事所内业务主办时，我主动协同所主任搞好各项所内工件利用自己所学驾驭的学问，做好所内机具的保养和修理，保障业务的正常进行，营业前全面打扫所内卫生。营业终了，逐项检查好各项平安措施，关好水电等再离所。

在出门收款中，每到一处，我们的一言一行，能代表我们工行的形象。所以，我对自己高标准、严要求，不该说的话不说，不该做的事不做，主动为客户着想，在规章范围内，主动为客户办理残损币兑换、代捎回单等，极大的便利了客户。同时，向客户宣扬我行的各项新技术，新业务，新政策，扩大我行的知名度。把了解到的企业现金量、重大投资、款项专移等状况刚好向信贷部门汇报，为我行对企业的全面了解和信贷工作供应刚好有用的信息。在很多季节性的大额现金收款中，我都仔细对待每一次大额现金收款任务，期间的工作也得到了信贷、公存等科室领导和同事们的认可。我到二所工作后，由于所里代替发财政工资较多，牵挂到的各单位事情也比较多。在各种代机款，代交费，以及单位与银行的业务来中。我想客户所想，急客户所急，协同所主任共同搞好服务。获得了各单位会计人员的信任和支持。在离退休职工换取工资时，提前兑换好大小票，主动主动、热忱服务，尽最大努力为老年人供应便利，让他们兴奋而来、满足而去。一次，东关批发市场一农资经营户送来三麻袋零、残、破币，要求兑换，我们加班加点，仅用一周时间就把三万余元兑换好的现金送到储户手中。此后，这位储户接连把自己的资金转移到我所来，成为我们的黄金储户。这样的例子还有很多。由于工作仔细勤奋，在20xx年度考评中，我被评为良好。

入行十年来，在不同的岗位上，我都兢兢业业、任劳任怨，也取得了肯定的成果。总结过去，是为了吸取过去的阅历和教训，更好地干好今后的工作。工作中的不足和欠缺，请各

位领导和同事指责、指正。同时，本人也热切企盼有机会为工行今后的发展接着贡献力量。

金融办年度工作总结汇报篇十五

按照《关于报送巩卫工作总结的通知》要求，现将我局开展巩卫工作情况总结如下。

一是提高认识。我局高度重视巩卫工作，在市每次巩卫会议召开后，我局都能立即组织学习会议精神，充分认识巩固卫生城市创建成果对我市城市建设的重要意义，以巩固卫生城市创建成果为契机，提升城市品位和市民文明素质。二是落实责任。为了确保巩卫工作取得实效，成立了市金融局巩卫工作领导小组，制定了《市金融工作局巩卫工作方案》，明确了工作任务，并将工作任务逐项进行分解，确保创文工作落实到科室，落实到个人。

为了“巩卫”工作的顺利开展，我局制定了卫生小组责任分工，由办公室、银行保险科和资本市场科等科室负责人为小组组长，各科室员工为组员，明确了各相关科室和责任人的职责和任务，形成了“分工明确、责任到人、相互协作”的“巩卫”工作机制。做好“周五”公共卫生活动日的分工，各科室卫生小组每周五进行轮值清理路面垃圾及卫生死角，清理乱拉乱挂乱贴乱涂等小广告，确保我局的. 环卫保洁督导路段路面不见果皮、烟头、纸屑、塑料袋、砖头、石块等垃圾杂物，同时指导帮助市民（业主）清理住宅（商铺）门前飘棚、屋檐等空中垃圾，清理沟渠、清除“四害”孳生地，做好“巩卫”宣传教育工作，引导市民纠正不良卫生陋习。

为了提高干部职工对“巩卫”工作的认识，我局开展了形式多样的宣传活动。我们及时召开全局干部职工的“巩卫”动员大会，及时转发市创文办通知，及时传阅市创文文件，同时，我们利用横幅、宣传栏等载体，开展各种宣传活动，通过加强宣传，广大干部职工提高了对“巩卫”工作的认识，

明确了自己在“巩卫”工作中的责任。

进一步完善监督检查机制，加强巡查的力度，有效实施日常保洁、硬件设施维护、垃圾处理等方面情况的检查督促。我局与xx市卫生消毒杀虫队签订合同承包协议，落实除“四害”（灭蚊、灭蝇、灭鼠、灭蟑螂）工作，确保办公环境全天候保洁，巩固和提高了我市卫生城市的成果。

在办公区域，我局做到了墙壁干净，窗明几净，窗台无积尘，无乱贴乱挂现象；地面打扫、拖洗干净，无烟头，纸屑，痰迹等废弃物；墙壁、天花板及墙拐死角无尘无蛛网；办公桌、椅及办公用柜、电器等干净无尘灰；门楼及楼梯通道无废弃物，扫帚、拖把、垃圾桶等卫生器具摆放整齐，确保办公场所里里外外干净整洁舒适，为广大干部职工和办事群众营造了较为舒适整洁的办公环境。

文档为doc格式

金融办年度工作总结汇报篇十六

1、时刻不忘学习，提高自身素质。一年来，社内每月组织员工学习，营造良好的学习氛围。我能够按时参加，并认真作好笔记。五月份，远去xx参加了xx组织的系统上线的业务培训，经过几天的日夜刻苦学习，成功结业。扩展领域，不断学习信贷知识，并参加了信贷员资格考试。工作之余，观看《亮剑》等经典电视剧，学习公关礼仪，使我的自身修养，思想素质有了很大提高。学习李云龙，如何出奇制胜；学习独立团，如保精诚团结，从弱到强。并与工作实际相结合，从中悟出新思路，新方法。

2、大力发展存款，壮大资金实力。三月份，我利用定期免征利息税的大好时机，深入各村，积极宣传。通过组织车队，音响，张贴海报，发放传单等形式，使好消息迅速传到千家万户，起到了很好的宣传效果。在社领导的协调下，挖来

了新储源，以前为邮政储蓄代办的人员，纷纷为我社服务，成了我们的联络员。平时对专柜所辖的代办站，联络员多次走访，密切关注存款动向，作好统计，每日上报。一分耕耘，一分收获。截止10月底，专柜较年初上升800余万元。

3、尽职尽责，力争尽善尽美。一年来，我能够认真遵守信用社的各项规章制度，严格约束自己。在自己平凡的岗位上，不计个人得失，不讲条件，工作一丝不苟，力争追求圆满。在办好业务的同时，定期对信用站，联络员召开会议，交流揽储经验，学习典型案件，做到警钟长鸣。在三秋期间的案件高发期，大宗款项实行社内车接车送；平时办理业务，要求二人同行。严格的防范措施，使一年来未发生一起刑事案件。

4、不断创新，笔耕不辍。在完成本职工作的同时，勇于担起xx社通讯报导报送的重任。在日常工作中，时刻不忘寻找其中的热点，亮点，先进典型事例，好人好事等。工作之余，值班夜里，将材料整理润色，并以通讯形式及时上报联社办公室。付出总有回报，汗水不会白流。一年来先后撰写通讯报导23篇，其中在《xx农信》报上发表16篇。

5、以社为家，美化社容。今年来，新一届班子投入了大量人力，物力对办公设施，外部环境进行了改造。营业室内外焕然一新，特别是对营业室门前的地面重新硬化。在东边空闲处安置了健身器材。优美的环境更需要我们用心保持，每天我能同大家一起将营业室内外认真打扫，力争作到一尘不染，以优美，整洁的环境的环境吸引储户。营业室外，彩旗飘飘，铁树青青。使信用社成为xx街上一道亮丽的风景。在大院内，东西两个黑板遥相呼应。我能用其所长，搜集精典小故事，名言警句，宣传信息等，出黑板报20余期，为信用社文化建设尽自己的一份力。

6、顾全大局，忍痛撤并信用站，联络员。十一月份，按照中国人民银行，银监会的文件精神，对我社辖区内的九家信用

站全部撤并。我能够同领导一起，深入各个村站，作好认真的安抚工作。并将当月手续费，一次性补偿金及时发放。使广大代办人员能够认清形势，思想很快转变，情绪稳定，得到了平稳过渡。并对村站储户作好解释工作，使村站存款能够继续保持，为社所留。

7、兢兢业业，鞠躬尽瘁。一年来，我时刻以大局为重，深知自己责任的重大，不敢有丝毫的松懈。为很好完成自己的本职工作，主动放弃休息时间。一年来，请假休息不超过十五天。地里的农活，家里的琐事，我很少顾及。看到父母妻子的责备，看到孩子躺在病床上渴望挽留的泪眼，我的心都碎了，想想自己的工作，我不能休息。只能乞求他们理解，我也是身不由己，欠他们太多，太多。

工作中的不足：回顾一年来的工作，自己仍有不足之处，主要表现在以下几个方面：

- 1、吸收存款时储源不足，以后还得多方寻找。
- 2、业务能力方面提高不快，对信贷，结算业务不太精通，还需要努力学习。
- 3、方字材料写作不高，以后仍需多写多练。

下年工作打算：

20xx年，我将认真弥补自身不足，学习业务知识，提高自身素质，履行工作职责。当好领导的助手，扑下身子，多挖储源，发展更多存款。多写多练，提高自己的写作水平，力求上进，为xx信用社的发展，作出自己应有的贡献。

回顾一年来的工作，我为取得的可喜成绩感到自豪，面对新的一年，我对以后的工作充满信心。票据置换的兑付，全省通存通兑的开始，全国结算的`畅通。使我们的工作如虎添翼。

我相信，信用社明年的工作会再上一个新台阶，会取得更大的成绩！

金融办年度工作总结汇报篇十七

我办自20xx年12月份成立以来，在区委、区政府的领导下，在有关部门的帮助下，始终坚持排查先行，驾驭全区动态；坚持督导并重，推动工作进展；坚持协调为主，加强部门联动；坚持定期研判，强化信息报送。有效推动了我区民间金融风险的化解与防范工作，现将今年主要工作完成状况简要总结如下：

今年以来，我区涉及民间金融、金融借款等领域的案事务持续高发。一是公安刑事立案状况。共立案29起，破案22起，共刑拘21人次，逮捕19人次，取保候审19人次，刑拘上网追逃10人，移诉15起26人，涉及人数1626人，涉案金额50.2769亿元，冻结资产6.025亿元。其中市级以上督办的大案要案7起，在全市仅次于xx区（9起）。二是法院民事诉讼状况□20xx年1~11月，民间借贷收案1682件，同比上升80.3%；结案1532件，同比上升136.4%；结案标的21.617亿元，同比上升281.2%。

20xx年1~11月，金融借款收案377件，同比上升280.8%；结案307件，同比上升448.2%；结案标的2.39亿元，同比上升86.7亿元。但在全区各部门、各单位的共同努力下，一年以来没有因此发生群体、性事作，基本保持社会和谐稳定，实行的工作措施主要有以下几个方面：

- 1、坚持动态排查，强化信息报送。为快速、精确、全面收集和传递全区民间金融动态，切实将民间金融风险的排查纳入综治“网格化”管理，做到了“三个坚持”。一是坚持横向滚动排查。各街道根据“属地管理”的原则，实行一周一排查，一月一小结的滚动式排查和信息报送制度。二是坚持纵

向定期排查。各行业协会根据“归口管理”的原则，开展协会内企业单位的定期排查；区经信局坚持对全区重点企业开展定期排查；各银行对不良贷款状况开展定期排查。各部门将排查出来的状况刚好统计汇总到我办，为我区相关工作的有序开展供应了有力的支持。三是坚持做好信息报送。始终根据市、区有关要求，坚持每周一汇总、每月一小结，刚好将我区涉及民间金融问题的发案状况、处置状况和典型案例等信息以书面形式报送市处非办和区领导。现已上报民间金融问题周报43期，月报5期；信息多篇；上报百日专项行动周报9期，信息4篇（其中1篇分别被省、市《专报信息》采纳，朱从玖副省长和陈金彪市长都作了重要批示）。

2、加强部门联动，深化协调机制。一是各部门间联动更加顺畅。截止11月16日，我办核实区法院报送涉及金融类案件共3066件，其中已立案的1810件，审查中的件，建议由街道先行登记的74件；核实区民政局报送的离婚登记信息64件；核实区工商分局报送的企业股东变更案386件，涉及股东1115人，企业注销或备案注销案148件；核实区国土资源分局报送的土地运用权抵押登记案402件，土地运用权变更登记案63件；核实区房管局报送的房产变更案12件。收到区法院、区公安分局个案处置协调函23件，并刚好予以书面回复；向市处非办等有关部门报送要求协调的函15件。二是与银行联系更加亲密。今年我区银行不良贷款率持续上升，严峻危及我区金融稳定。我办在各银行的主动协作下对各银行涉及企业风险信贷状况进行了全面的排查、汇总、调研，刚好驾驭企业在融资过程中出现的困难，分析评估企业信贷风险，预警金融市场对实体经济造成的冲击。特殊在开展xx区风险企业帮扶和银行不良贷款化解百日专项行动后，我办与各银行之间进一步建立起了良好的沟通渠道。现各银行都确定了1名分管领导和2名联络员与我办保持正常的联系与沟通。三是企业帮扶更加有效。依据区相关会议精神，确定浙江长江能源、温州协欣制革等10家企业作为区领导联系帮扶的重点企业。同时立足我办职能，联合区经信局等有关部门，依据有关企业的申请，与市委政法委、市金融办、市有关银行及区属有关职

能部门开展深化对接与沟通，胜利协调了欧利尔、爱科自控阀门等10多家企业的信贷、债务纠纷；对企业和银行遇到的土地顺位抵押登记、单证土地抵押等问题，在第一时间报告市、区领导，使问题快速得到了妥当解决，有效缓解了相关企业的融资压力。

3、个案处置取得新的进展。一是清算工作得到有效推动。通过调解胜利化解了永中街道的张福林债务纠纷案。通过简易程序胜利化解了永兴街道的张崇洁债务纠纷案。其余个案都已经全面启动了清算程序。二是争议个案得到有效协调。多次接访郑珠菊、姜强华、章毓东、朱玉妹、施族、陈久春等案的涉案群众，对案件相关的法律、政策进行说明，对案件的进展进行通报，对涉及的疑难问题进行协调，有效稳定了相关群众的心情，促进了案件处置进展。三是突发事务得到有效稳控。在第一时间接访了吉泰布业、日泰布业、长江能源等新发事务的债权人，开展了耐心、细致的沟通与沟通，尽量稳定当事人心情，为下一步开展协调工作争取时间。四是支持引导司法途径解决。依据我区的实际状况，并经我办与区经信局协商，确定对涉及我区的天宝实业、以勒钢管等31家企业的民事纠纷，支持引导相关当事人通过司法途径解决，有效促进了相关债权、债务的依法处置。

4、全面开展风险企业帮扶和银行不良贷款化解百日专项行动。为切实防范和化解企业资金风险，有效限制银行业金融机构新增不良贷款，快速处置现有银行不良资产，降低不良贷款率，改善全区金融生态环境，推动实体经济平稳发展，我区于9月15日绽开风险企业帮扶和不良贷款化解百日专项行动。一是企业帮扶工作。企业帮扶组织人员深化各企业开展调查，实时驾驭企业经营状况，协调解决企业在融资、生产经营等方面遇到的困难和问题，加快落实各项实惠措施与扶持政策；同时帮助企业做好与政银企金融联络组及银行的沟通工作，确保银行保持信贷额度的平稳投放，做到不抽贷、不压贷。设立中小微企业发展基金和专项信用贷款资金专户，用于扶持成长型、创新型、科技型小微企业初创时期的发展和缓解中小企业融资难的问题。二银行不良贷款化解工作，截止11月底，

全区合计已化解银行不良贷款31551.4万元，涉及企业26家，在静态上约占总化解任务额的53.3%，正在着手化解的有1亿多元。

5、网络舆情呈现波状走势。自民间金融风险爆发以来，网络舆情随着时态的发展时起时落，6月份，以“炬森”事务和陈国良事务引发的债权人跳楼案为导火线，引发民间借贷舆情小高峰。但我们即时通过加大正面宣扬引导，强化宣扬阵地建设，加强网络舆情监控等措施，切实限制了社会舆论的主导权，社会舆情基本平稳。

金融办年度工作总结汇报篇十八

不知不觉中我来到这家公司已经有2个月了，在这段时间，我由一名懵懂不解的新人在逐渐转变，因为一切对于我而言都是崭新的，需要重新了解我们的行业、我们的公司以及我们的业务产品。通过不断地观察学习以及领导同事的指导和帮助，在这里，很感谢领导和同事无私的传授他们的经验给我，他们成功和失败的经验是我最好的老师，通过学习他们的经验和知识，可以大幅度的减少自己犯错和缩短摸索时间。如今我对公司的业务操作以及所在岗位的职责也有了初步的了解。

进入8月份以来，除了一些常规工作如制作周报，撰写会议记录以及租金催收等，同时也开始接触一些项目的协办工作。例如信诚、文兴、国森、创显等项目的一些财务数据统计和公司行业竞争优劣分析工作。刚开始，说实话我对这些工作也无从下手，是领导xx和xx以及其他同事耐心地教导我如何去开展这些工作，虽然我现在依然不是很懂很精通，但是起码有了个大概的了解，相信随着不断学习积累，我也会逐渐形成自己的做事方法和技巧。

除了上述工作以外，8月份最主要的工作是根据领导的要求收集整理关于巴西金融市场讯息以及跨境融资的交易模式，并

将其汇总制成培训资料。期间，通过不同的渠道包括网上搜索、联系了解这方面的朋友等来收集资料、获取信息。但是由于能力水平有限和经验欠缺，一些资料无法收集齐全，同时对跨境融资的某些交易模式也会出现理解偏差，导致培训资料的制作迟迟无法完成。所幸领导无私的教导，使得这些资料慢慢地在完善。目前，《跨境融资的交易模式》培训资料已经基本完成，而《巴西投融资分析》仍在做最后的完善。另外，也帮助其他部门的同事整理了《租银的合作模式》资料并制成ppt

在8月份，作为业务部一员，也随同部门参加了其他同事的项目上会。在这个过程中，不仅可以切实学习项目的上会流程，同时也可以了解评审委员对于上会项目的关注点和评审风格，这些对于我以后在做业务项目时是最具实质性帮助的。无论项目是否通过，项目报告难免总有些不足之处，而这些便成为了所有业务员不断学习成长且变得越来越专业的动力。

在接下来的工作中，我将努力提高自身素质，克服不足，朝着以下几个方向努力：

业务人员销售的第一产品其实是销售自己；而按照周总曾经跟我说过，在我们公司，我们实际要销售的产品是这个客户，只有成功把这个客户推销出去，一个项目才能真正成功。每个成功的业务员总是能与他的客户有许多共识，这与业务人员本身的见识和知识分不开。有多大的见识和胆识，才有多大的格局。这方面自己还很欠缺，必须不断的学习，这就是一个不断的自我总结和积累的过程。自己要有目的的去学习，不断的充实自己！

不断锻炼自己的胆识和毅力，提高自己解决实际问题的能力，并在工作过程中坚持对公司、对客户、对自己的责任感，积极、热情、认真地对待每一天！

工作中的市场的把握能力以及分析能力等等都还是显得稚嫩

和欠缺，所以这些都需要我在日后的工作中不断总结，不断的完善，不断加强。现在自己对于公司业务的认识也只是表面，对于市场的把握能力更是无从谈起，所以我必须比别人付出更多的`艰辛和毅力才能不断完善自我。

以上是我8月份的工作总结！谢谢！