

人性的弱点的经典语录摘抄(优质8篇)

在即兴中，我们可以跳出固定的思维模式，尝试新的方式和答案。在即兴表演中，艺术家要学会与其他人进行合作和沟通，以创作出更好的作品。以下是一些优秀的即兴表演范例，让我们一起欣赏一下。

人性的弱点的经典语录摘抄篇一

“我的能力在于激发周围人的热情，我拥有的最大资本，是赞赏和鼓励，我以此方式激发人们的潜能” - 施瓦布。正是这种个性，使不精通钢铁的他其成为了“钢铁大王”。死后的墓志铭仍不忘记赞美他人，“此处长眠之人，幸甚曾得智者常伴左右。”

垂钓时，我们深得“因鱼下饵”的道理。然而和别人产生分歧是，我们却一直急着表达出自己的观点。往往会导致其他人对你的欲求毫无兴趣，他们和你一样，只在意自己想要什么。所以，需要说服别人的时候，请先不要冒失地开口、喋喋不休地讲自己想要什么；首要途径是找出他们想要什么，引发对方的强烈欲求并且教给他们如何获得。正所谓：“能者纵横四海，庸者踽踽独行。”

我们身边的每个人都是渴求认同的平凡人，普天下的每一颗心，都会因他人的赞许或善行而欢愉。请谨记：“此生之路，我将走过；走过这一次，便再也无法重来。所有力所能及的善行，所有充盈于心的善意，我将毫不吝惜，即刻倾予。我将再不拖延，再不淡漠，只因此生之路，再也无法重来”。请在足迹所至之处，让感恩之情如火种般洒下；它们会燃起友情的火焰，以温暖回报你。勿以恶小而为之，勿以善小而不为。短暂的一生，每个人阐释着不同的人生。善事善行，总不会错！

不要批评、不要指责、不要抱怨

真心实意地感谢他人、赞美他人

赢得他人喜爱

赢得他人喜爱的捷径就是谈论对方最在乎的事情。交谈时，对方往往并不关心你和你的问题，而对他们自己、他们的欲望和烦恼要感兴趣得多。许多人给人留下的印象不佳，就是因为他们不懂得如何专注地倾听。然而，人们真正关心的只有自己，这一点永远不会变，无论今天还是明天，无论现在还是未来。

有时，发自内心地关注他人，不出两个月，你就能交到许多朋友；若是，只想博得他人的关注，哪怕两年，你也交不到朋友。无论何事何人，你愿意怎样对待他们，他们就会怎样对待你。己所不欲，勿施于人；将己之欲，施于他人。

“事无优劣，思想使然”。思想是至高无上的。端正心态，学会无畏、坦率、乐观，因为正确的思想是创造一切的前提。

建立对他人的兴趣，真心诚意地关注他人

专注地倾听，谈论对方感兴趣的事情，鼓励他人谈论自己

真心实意地让对方知道他有多重要

让他人想你之所想

每个人的行为背后都有两个原因：一个高尚的借口，和一个真正的动机。“不在同一level上探讨问题，总会引发争论！”

“辩论永无胜负。输即是输，赢亦是输”。即使你的辩论无

懈可击，证明了对方面漏洞百出、满口胡言，那又能怎样呢？你当然会自我感觉良好。但对方呢？你伤害了他的自尊，让他感到低人一等，并且对你的胜利忿忿不平。更重要的是，“即使对方被相悖的意见说服，他也并不会因此改变自己的想法”。

当自己有理有据时，尚不可直接反驳他人，也不可妄下断言。使用‘我估计’、‘我担心’、‘我猜’、‘目前看来我觉得可能是这样’等词语来代替‘肯定是这样’、‘毋庸置疑’可能会达到更好的效果。如果你是错误一方，请大胆的说出“估计是我错了，我常常犯错，让我们一起弄清事实”；如果你是正确一方，请诚恳的说出“我一点都不怪你这样想。如果我是你，我也会有完全相同的感受”。圆通处事，方能达到目的！

“先听，后说。给对方说话的机会，听他们把话说完”。这样会打破你们之间的隔阂，建立沟通的桥梁。听到对方的看法之后，请先想想你认可的部分，强调你赞同的观点，不要急于挑明分歧。如果可能的话，请让对方了解，你们的差异在于方法而非目的。在能够让步的时候让步，在应该认错的时候认错。这会令对方放下戒心，从而减少摩擦。

不要纵容直觉反应。面对不利处境，人类的本能使我们下意识地进入戒备模式。这时请格外注意。保持冷静，警惕你的本能反应——它会使你成为最糟的那个你，而非状态最好的那个你。准许自己理解他人具有难以估量的价值。斗争无法履足人类，退让却能令人受益匪浅。争辩毫无意义。站在对方角度看待问题并争取对方称‘是’，会让你受益匪浅。一滴蜜比一加仑胆汁更能吸引飞蝇！

赢得争论的方法只有一个，那就是避免争论

沟通始于友善，抛开成见，将心比心

循循善诱，让对方点头称“是”，自行得出结论

改变他人，成为领导者

提出要求的时候，一定要目的明确，清楚知道你希望对方做什么。换位思考，将命令改为问句不仅听起来更悦耳，还能够激发创造力。如果对方参与了决策过程，他就更乐于付诸实施。忘记自己的私利，关注对方的利益，想一想对方帮你做事能得到哪些好处，同时向对方说明他如何能从中受益。

如果对方犯错了，挑错时，在说出令人不快的事情之前先给对方一些肯定，就更容易让对方接受。将直接的批评换成间接地指出错误或者在批评对方之前，先谈谈自己的过错，这样有可能会带来奇迹般的效果。即使你手握真理，对方大错特错，也请给对方留个面子。让对方丢脸除了会摧毁他的自尊心之外，别无益处。

赞许的话语如同抚慰人心的温煦日光，灵魂缺少它的滋养就无法像花朵般盛放。然而大多数人对于同胞只有寒风般凛冽的责难，从不愿给予些许阳光般和暖的夸奖”。每个人都渴求赞许和认同。

欲抑先扬，间接地引起对方的注意

给对方留足面子，批评对方之前，先谈谈你自己的过错

用美誉激励他人，他就会努力不辜负你的期望

以引导代替命令，让对方乐于为你做事

今天，大家懂得道理和理论都太多了，无数人处于“晚上想想千条路，早上起来走原路”的循环模式。“纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行”。当今社会太多的“理论家”，而“实践家”少之又少。

在远山和丘陵之间，在森林与湖泊之间，在广袤浩瀚的天与地之间，人类是孤独的行者。个体如此伟大，每个看似平凡的生命背后，都是一部荡气回肠的个人史；个体又如此渺小，只有依附他人的劳作和温暖才有力量存活。

人性的弱点的经典语录摘抄篇二

- 1、动用你的天赋，归根结底，所有的艺术都是一种自己价值的外观。
- 2、伤害人的并非事件本身，而是他对事件的看法。
- 3、对别人的恭维，不过是婉转地表达对自己的赞美。
- 4、概念极为简单，不幸的是，执行起来却很复杂、很困难。
- 5、不能生气的人是傻瓜，而不去生气的人才是智者。
- 6、生活有进退，输什么也不能输心情。
- 7、伟人之所以伟大，就是看他如何对待一个卑微的人。
- 8、如果希望成为一个善于谈话的人，那就先做一个致意倾听的人。
- 9、在现代城市的混乱中，只有能保持内心平静的人才不会变成神经病。
- 10、我们的疲劳通常不是由于工作本身，而是由于忧虑、紧张和不快。
- 11、获得心理平和的方法是改变人的想法，你应努力培养舒畅自然的心态。

12、培养自信的方法，那就是做你所怕做的事，去获得一次成功经验的记录。

13、你静下心来也许会发现，狗是唯一不需要为自己生活工作的动物，它所有的只是爱。

14、人不是因为缺乏信念而失败，而是因为不能把信念化成行动，并且坚持到底。

15、你所认为的你，并非真正的你，反倒是你怎么想的，你就会变成什么样的人。

16、找医生看病的病人中有70%只要能够消除他们的恐惧和忧虑，病自然会好起来。

17、今天太宝贵，不应该为酸苦的忧虑和辛涩的悔恨所消蚀。把下巴抬高，使思想焕发出光彩，像春阳下跳跃的山泉。抓住今天，它不再回来。

18、世界上唯一能影响他人的方法，就是谈论他所要的，而且还要告诉他，如何才能得到他所要的。

19、要使别人喜欢你，首先你得改变对人的态度，把精神放得轻松一点，表情自然，笑容可掬，这样别人就会对你产生喜爱的感觉了。

20、人的生命只有一次所以能贡献出来的好与善都应现在就去不要迟缓不要怠慢因为你就活这么一次。

21、要想成功，必须具备的条件就是，用你的欲望提升自己的热忱，用你的毅力磨平高山，同时还要相信自己一定会成功。

22、具有成熟心灵的人不会陷于自己的困难当中，而是勇敢

的去面对它、接受它，然后想办法加以克服、解决。

23、我们多数人的毛病是，当机会朝我们冲奔而来时，我们犹兀自闭着眼睛；很少人能够去追寻自己的机会，或甚至在绊倒时，还能看得见它。

24、人性之中最可悲的一件事，就是我们所有人都拖延着不去生活，都梦想着天边有一座奇妙的玫瑰园，而不能欣赏今天就盛开在我们窗外的玫瑰花。

25、幸福就是找一个能够温暖你心的人慢慢的过一辈子，珍惜爱你的人，珍惜你爱的人，珍惜那个一直在你身边陪著你、保护你、温暖你一直把你当成全世界。

26、许多人无法成为一名良好的与人交流者，主要是他们只会谈他们自己感兴趣的`事情，而这些事情却令其他人感到无聊透顶。

27、对那些不成熟的人来说，他们永远都可以找到一些借口，以掩饰他们自身的某些缺点或不幸。

28、我们像喜欢别人一样喜欢自己很重要吗？心理学家说，我们不喜欢自己就没办法喜欢别人。有些人厌烦任何东西，憎恨所有人，其实，这正表现出他对自己十分没有信心，有强烈的自弃倾向。

29、如果我们是那样的卑贱和自私，一旦没有从他人身上得到好处，就不愿意让别人感到快乐，假如我们的气量比一个酸苹果还要小，那我们所要遭遇到的绝对是失败，而且我们的心灵将会变得无比贫瘠。

30、如果你不开心，那么，能变得开心的唯一办法是开心地坐直身体，并装作很开心的样子说话及行动。如果你的行为散发的是快乐，就不可能在心理上保持忧郁。这点小小的基

本真理可以为我们的生活带来奇迹。

人性的弱点的经典语录摘抄篇三

1、若想激怒对方，你只需以激烈的批评作为武器；即使那批评合情合理，对方都可能会记恨终生。

3、在这个世界上，影响他人的唯一方法就是谈论他们想要的，并且告诉他们如何得到。

4、对别人好不是一种责任，它是一种享受，因为它能增进你的健康和快乐。你对别人好的时候，也就是对自己好的时候。

5、做一个有坚定信念的普通人。

6、人生没有绝对的公平，却又是相对公平的。在一个天平上，你得到的越多，也必须比别人承受的更多。

7、我没有时间争吵，也没有时间后悔，没人能强迫我恨他们。我想到的是那些给我帮助的，善良的人们我将无以回报！

8、女人可以不美丽，但不能不智慧，智慧能重透塑美丽，唯有智慧能使美丽常驻，能使美丽有质的内涵。

9、只有愚蠢的人，才会批评人、斥责人和抱怨人，但若要宽恕和了解他人，那就需要在人格及克己上下工夫了。

10、你所认为的你，并非真正的你，反倒是你怎么想的，你就会变成什么样的人。

11、与人相处时，应该记住。我们不是应付理论的人，而是在应付感情的人。

12、许多人无法成为一名良好的与人交流者，主要是他们只

会谈他们自己感兴趣的事情，而这些事情却令其他人感到无聊透顶。

13、我发现运动是克服忧虑的最佳方法。当你烦恼时，多用肌肉，少伤脑筋，结果会出人意料的好。对我来说当我运动时，也正是烦恼离我而去时。

14、当我们钓鱼时，首先要考虑的是鱼儿想吃什么？

15、恐惧大都因为无知与不确定感而产生。

16、如果你的行为散发着快乐，就不可能在心理上保持忧郁。

17、此心自有道理，是为道理所不自知。

18、一个人如果真诚的关心别人，在两个月时间里所交的朋友，要比等着让别人对你发生兴趣，在两年时间里能交的朋友还多。

19、每个人在内心深处都渴望被重视。

20、快乐是有传染性的，而只有使别人快乐才能让自己快乐。

21、人不会因为过度劳累而死，却会放荡和忧烦而去。

22、要想别人对你友善，要想与同事和睦地相处，处理好上下级关系，那就绝不能去触动别人心灵的伤疤。

23、我们的疲劳往往不是由工作引起，而是由于忧烦、挫折和不满等。情绪上的态度比生理上的操劳更易使人产生疲倦。能够做自己喜欢做的事，这种人是幸运的。

24、假如我们激励我们所接触的人，让他们知道自己潜藏着的能量，那我们所做的不只是改变他们的意志，而是改变了他们的命运。

25、如果你被人批评，那是因为批评你能给他一种满足感。这也说明你是有成就的，而且引人注目。小人常为伟人的缺点或过失而得意。不合理的批评往往是一种掩饰了的赞美。

26、只要相信自己做的对，就不要在意别人怎么说。

27、比自身生命更高贵的奉献精神，会带来真正的成功与快乐，会带来更多朋友。

28、凡不关心别人的人，比会在有生之年遭受重大困难，并且大大伤害到别人。也就是这种人，导致了人类的种种错失。

29、对于我们大家来说，生活中最重要的事情不是遥望将来，而是动手理清自己手边实实在在的事。

30、我们虽然是平常的人，但不代表我们就该承受折磨。我们唯一能做的是正视生活本身，在经历中不断学习，以确保未来不会发生憾事。

人性的弱点的经典语录摘抄篇四

1、如果，不幸福，如果，不快乐，那就放手吧；如果，舍不得、放不下，就痛苦吧。

2、愿你在快乐这方面肤浅，吃到好吃的就能快乐，买到喜欢的鞋子就能快乐，今天天气好也能快乐，深沉的烦心事留不住你，每天都有很多笑容在前方等你。

3、人生，其实就是这样，无奈但又必须去接受。有时总想让自己活得潇洒快乐一些，却对身边的人或事物无法割舍！人生总有太多的无奈和遗憾。

4、成长的痕迹给了我们很多的感悟与启迪，别让自己的心太累。人生最遗憾的，莫过于：轻易地放弃了不该放弃的，固

执地坚持了不该坚持的。

5、愿你忠于自己，活得认真；笑得放肆，走也走的潇洒，过去那些走过的路，丢掉的人，撕裂的往事，别回头就好。

6、人际教会你什么叫虚伪，现实告诉你什么叫不择手段！

7、希望每次看到我的你，内心都确定，这就是我要的人，要陪伴我走过一生的人。而不是你左思右想，犹豫再犹豫的人。

8、想让一个人喜欢你，其实并不难，有时，你慌忙的献殷勤，倒不如别人一句“我有钱”来得容易。

9、我不笑，不是因为我不想笑，而是我能看淡一切；我笑，不是因为有什么天大的喜事，而是我想开了一切。

10、每个人都会过上与自己能力相匹配的日子，人生最大的痛苦，莫过于奢望远超过能力。

11、我只希望，所有烦心事，都离我远一点，再远一点，通通都不想再经历第二遍了。

12、我们都说要试着放下，但这些都是说起来容易，做起来难，其实有些东西根本就放不下。

13、我还是喜欢我自己一个人，没辜负，没牵挂，没感动，也没失望。

14、没有人是傻瓜。只是有时候，我们选择装傻来感受那一点点叫做幸福的东西。

15、我一辈子都是会边走边回头那种人，但我从不真正往回走。

16、感情就是这样，我失望到顶点后，就再不会回头了，不

是不勇敢，也不是怕受伤，是觉得自己不该为了一个错的你再继续做错的决定，毕竟你有你的执着，我也有我的洒脱。

17、昨日种种，皆成今我，切莫思量，更莫哀，从今往后，怎么收获，怎么栽。

18、看，从前那些美好的以为的来日方长都已经没有了。

19、幸福，不是刻意去寻找。是拥有时，却并不自知。最好的一切，拥有时，好似感受不到，一旦失去，却疼了肺腑。但凡住在心渊最深处的人，都是不吵不闹，陪你到最远的将来。

20、人性一个最特别的弱点就是：在意别人如何看待自己。

人性的弱点的经典语录摘抄篇五

“我的能力在于激发周围人的热情，我拥有的最大资本，是赞赏和鼓励，我以此方式激发人们的潜能” - 施瓦布。正是这种个性，使不精通钢铁的他其成为了“钢铁大王”。死后的墓志铭仍不忘记赞美他人，“此处长眠之人，幸甚曾得智者常伴左右。”

垂钓时，我们深得“因鱼下饵”的道理。然而和别人产生分歧是，我们却一直急着表达自己的观点。往往会导致其他人对你的欲求毫无兴趣，他们和你一样，只在意自己想要什么。所以，需要说服别人的时候，请先不要冒失地开口、喋喋不休地讲自己想要什么；首要途径是找出他们想要什么，引发对方的强烈欲求并且教给他们如何获得。正所谓：“能者纵横四海，庸者踽踽独行。”

我们身边的每个人都是渴求认同的平凡人，普天下的每一颗心，都会因他人的赞许或善行而欢愉。请谨记：“此生之路，我将走过；走过这一次，便再也无法重来。所有力所能及的

善行，所有充盈于心的善意，我将毫不吝惜，即刻倾予。我将再不拖延，再不淡漠，只因此生之路，再也无法重来”。请在足迹所至之处，让感恩之情如火种般洒下；它们会燃起友情的火焰，以温暖回报你。勿以恶小而为之，勿以善小而不为。短暂的一生，每个人阐释着不同的人生。善事善行，总不会错！

不要批评、不要指责、不要抱怨

真心实意地感谢他人、赞美他人

赢得他人喜爱

赢得他人喜爱的捷径就是谈论对方最在乎的事情。交谈时，对方往往并不关心你和你的问题，而对他们自己、他们的欲望和烦恼要感兴趣得多。许多人给人留下的印象不佳，就是因为他们不懂得如何专注地倾听。然而，人们真正关心的只有自己，这一点永远不会变，无论今天还是明天，无论现在还是未来。

有时，发自内心地关注他人，不出两个月，你就能交到许多朋友；若是，只想博得他人的关注，哪怕两年，你也交不到朋友。无论何事何人，你愿意怎样对待他们，他们就会怎样对待你。己所不欲，勿施于人；将己之欲，施于他人。

“事无优劣，思想使然”。思想是至高无上的。端正心态，学会无畏、坦率、乐观，因为正确的思想是创造一切的前提。

建立对他人的兴趣，真心诚意地关注他人

专注地倾听，谈论对方感兴趣的事情，鼓励他人谈论自己

真心实意地让对方知道他有多重要

让他人想你之所想

每个人的行为背后都有两个原因：一个高尚的借口，和一个真正的动机。“不在同一level上探讨问题，总会引发争论！”

“辩论永无胜负。输即是输，赢亦是输”。即使你的辩论无懈可击，证明了对方面漏洞百出、满口胡言，那又能怎样呢？你当然会自我感觉良好。但对方呢？你伤害了他的自尊，让他感到低人一等，并且对你的胜利忿忿不平。更重要的是，“即使对方被相悖的意见说服，他也并不会因此改变自己的想法”。

当自己有理有据时，尚不可直接反驳他人，也不可妄下断言。使用‘我估计’、‘我担心’、‘我猜’、‘目前看来我觉得可能是这样’等词语来代替‘肯定是这样’、‘毋庸置疑’可能会达到更好的效果。如果你是错误一方，请大胆的说出“估计是我错了，我常常犯错，让我们一起弄清事实”；如果你是正确一方，请诚恳的说出“我一点都不怪你这样想。如果我是你，我也会有完全相同的感受”。圆通处事，方能达到目的！

“先听，后说。给对方说话的机会，听他们把话说完”。这样会打破你们之间的隔阂，建立沟通的桥梁。听到对方的看法之后，请先想想你认可的部分，强调你赞同的观点，不要急于挑明分歧。如果可能的话，请让对方了解，你们的差异在于方法而非目的。在能够让步的时候让步，在应该认错的时候认错。这会令对方放下戒心，从而减少摩擦。

不要纵容直觉反应。面对不利处境，人类的本能使我们下意识地进入戒备模式。这时请格外注意。保持冷静，警惕你的本能反应——它会让你成为最糟的那个你，而非状态最好的那个你。准许自己理解他人具有难以估量的价值。斗争无法满足人类，退让却能令人受益匪浅。争辩毫无意义。站在对

方角度看待问题并争取对方称‘是’，会让你受益匪浅。一滴蜜比一加仑胆汁更能吸引飞蝇！

赢得争论的方法只有一个，那就是避免争论

沟通始于友善，抛开成见，将心比心

循循善诱，让对方点头称“是”，自行得出结论

改变他人，成为领导者

提出要求的时候，一定要目的明确，清楚知道你希望对方做什么。换位思考，将命令改为问句不仅听起来更悦耳，还能够激发创造力。如果对方参与了决策过程，他就更乐于付诸实施。忘记自己的私利，关注对方的利益，想一想对方帮你做事能得到哪些好处，同时向对方说明他如何能从中受益。

如果对方犯错了，挑错时，在说出令人不快的事情之前先给对方一些肯定，就更容易让对方接受。将直接的批评换成间接地指出错误或者在批评对方之前，先谈谈自己的过错，这样有可能会带来奇迹般的效果。即使你手握真理，对方大错特错，也请给对方留个面子。让对方丢脸除了会摧毁他的自尊心之外，别无益处。

赞许的话语如同抚慰人心的温煦日光，灵魂缺少它的滋养就无法像花朵般盛放。然而大多数人对于同胞只有寒风般凛冽的责难，从不愿给予些许阳光般和暖的夸奖”。每个人都渴求赞许和认同。

欲抑先扬，间接地引起对方的注意

给对方留足面子，批评对方之前，先谈谈你自己的过错

用美誉激励他人，他就会努力不辜负你的期望

以引导代替命令，让对方乐于为你做事

今天，大家懂得道理和理论都太多了，无数人处于“晚上想想千条路，早上起来走原路”的循环模式。“纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行”。当今社会太多的“理论家”，而“实践家”少之又少。

在远山和丘陵之间，在森林与湖泊之间，在广袤浩瀚的天与地之间，人类是孤独的行者。个体如此伟大，每个看似平凡的生命背后，都是一部荡气回肠的个人史；个体又如此渺小，只有依附他人的劳作和温暖才有力量存活。

人性的弱点的经典语录摘抄篇六

1. 成功之道，惟有用心思考，别无捷径。
2. 虽然你们的罪孽如血一般鲜红，仍可以把它洗涤的如雪一搬洁白。
3. 人不是因为沒有信念而失败，而是因为不能把信念化成行动，并且坚持到底。
4. 比自身生命更高贵的奉献精神，会带来真正的成功与快乐，会带来更多朋友
5. 思考时，要像一位智者；但讲话时，要像一位普通人。
6. 通常，当人们说出温和话语的时候，行为必然也会自然地反映出温和的态度，于是平和之心的力量也将从中孕育而生。
7. 寻找题材并不只是写些机械化的文字在纸上，或者背诵一连串的字句。他也不是从匆促读过的报章杂志里抽取第二手的意见。他是在自己脑海及心灵里深掘，并将生命贮藏在那里的重要信念提取出来。

8. 我所学到的最大经验是，我们的思想最重要。如果我了解你的思想，就能了解你这个人，因为你的思想造就了你这个人，通过改变自己的思想，我们就能改变自己的一生。

9. 感恩是极有教养的产物，你不可能从一般人身上得到，忘记或不会感谢乃是人的天性。

10. 送花者手染余香。

11. 我们之所以感到疲劳，是因为我们的情绪是我们的身体紧张。

12. 对那些不成熟的人来说，他们永远都可以找到一些借口，以掩饰他们自身的某些缺点或不幸。

13. 在伟大的世界里，造物主为每个人都准备了美满的人生，我们应该下定决心，集中精力，去努力争取。

14. 恐惧与世上任何事物相比，更能击溃人类。

15. 不患人之不知己，患不能也。

16. 此心自有道理，是为道理所不自知。

17. 一件事，若能被思考，必能被思考的很清楚。

18. 我没有时间争吵，也没有时间后悔，没人能强迫我恨他们，我想到的是那些给我帮助的，善良的人们我将无以回报！

19. 努力接近那些了解你，信任你，鼓励你的人，这对于你日后的成功具有莫大的影响。

20. 获得心理平和的方法是改变人的想法，你应努力培养舒畅自然的心态。

21. 能够把心中的烦闷向知心朋友倾吐的人，通常既是能够把握快乐，减少疲劳，精力充沛的人。

22. 恐惧大都因为无知与不确定感而产生。

23. 有整整十年的时间，我曾经是一名囚犯。不是在一般监狱里，而是在忧虑自己低劣的狱墙和惧怕批评是其狱舍的监狱中。

24. 对别人好不是一种责任，它是一种享受，因为它能增进你的健康和快乐。你对别人好的时候，也就是对自己好的时候。

25. 要想成功，必须具备的条件就是，用你的欲望提升自己的热忱，用你的毅力磨平高山，同时还要相信自己一定会成功。

26. 我们都不想听人说教，没有谁会喜欢这样。请记住，一定要让我们感到愉快和有趣，不然，你说什么我们都不会注意。同时也请记住，世上最有趣的事情之一，莫过于精炼雅致、妙语生辉的名人轶事。所以，请告诉我们你所认识的两个人的故事，告诉我们为何其中一个会成功，而另一个人却失败了。我们会很高兴去听。同时请记住，我们或者还能因为此例而获益匪浅。

27. 战争艺术是一门科学，未经谋划与思考，休想成功。

28. 在幻想中，我们允许自己遵循他们自己的路径而行，而这些路径完全凭我们的希望和恐惧而定；凭我们自然的欲望的实现与幻灭而定；凭我们的喜、恶、爱、恨、憎、怨而定。世上再没什么比我们自己更令我们感兴趣了。

29. 许多人无法成为一名良好的与人交流者，主要是他们只会谈他们自己感兴趣的事情，而这些事情却令其他人感到无聊透顶。

30. 概念极为简单，不幸的是，执行起来却很复杂、很困难。
31. 我们的疲劳通常不是由于工作本身，而是由于忧虑、紧张和不快。
32. 休息并不是绝对什么事情都不做，人的休息其实是对身体上某些损失的弥补。
33. 如果你被批评，请记住，那是因为批评你会给他一种重要感，也说明你是有成就，引人注意的，很多人凭借指责比自己更有成就的人得到满足感。
34. 具有成熟心灵的人不会陷于自己的困难当中，而是勇敢的去面对它、接受它，然后想办法加以克服、解决。

人性的弱点的经典语录摘抄篇七

- 1、人类天性至深的本质，就是渴求为人所重视。如果能诚挚的满足这种内心饥渴的人，就可以将人们掌握在他手掌之中。
- 2、凡我所遇到的人，都有胜过我的地方，我就学他那些好地方。
- 3、世界上唯一能影响对方的方法，就是谈论他所要的，而且还告诉他，如何才能得到它。
- 4、如果有一个成功的秘诀的话，那就是如何得到对方“立场”的能力：由他的观点设想，正同由你自己的观点一样。
- 5、一个人能设身于他人境地，能了解他人意念活动，他不必考虑到将来的前途如何。
- 6、你会永远站在别人立场去打算，设想，并由对方的观点，去观察事物的趋向。

7、不要批评，责怪或抱怨，献出你真实，诚恳的赞赏。引起别人的渴望。

8、如果我们只是想使人注意，使人对我们发生兴趣，我们、永远不会有太多真诚的朋友？朋友，真正的朋友不是那样造成的。

9、一个不关心别人，对别人不感兴趣的人，他的生活必遭受重大的阻碍、困难，同时会替别人带来极大的损害、困扰，所有人类的失败，都是由于这些人而才发生的。

10、你会觉得自己笑不出来，那怎么办？有两件事，不妨可以试一试！第一、强迫你自己微笑，如果你单独一人的时候，吹吹口哨，唱唱歌，尽量让自己高兴起来，就好像你真的很快乐一样，那就能使你快乐。

11、行动该是追随着一个人自己的感受？可是事实上，行动和感受，是背道而驰的。所以你需要快乐时，可是强迫自己快乐起来。

12、人们都想知道要如何寻求快乐，这里有一条途径，或许可以把你带去快乐的境界。那就是让自己知道，快乐是出自自己内在的心情，不需要向外界寻求。

13、如果你要知道，如何使人远远躲开你，背后笑你，甚至轻视你这里有个很好的办法？你永远不要仔细听人家讲话，不断的谈论你自己。

14、深入人们心底的最佳途径，就是对那人讲他知道得最多的事物。

15、你希望别人怎样带你，你就该怎样去对待别人。

16、“诚于嘉许，宽于称道”

17、她渴望着能获得一点人间的温暖，一点出于真心的赞美，可是却没有一个人给她。于是当她发现她找到的时候，就像沙漠中涌出一泓泉水来，使她心底激动而感谢，甚至愿意把这部“派凯特”牌的汽车相赠。

18、做一个善于倾听的人，鼓励别人多谈谈他们自己。

19、就别人的兴趣谈论。

20、使别人感觉到他的重要———必须真诚的这样做。

21、永远避免正面的冲突。

22、如果你辩论、反驳，或许你会得到胜利，可那胜利是短暂、空虚的？你永远得不到，对方给你的好感。

23、释迦牟尼曾这样说过：恨永远无法止恨，只有爱才可以止恨。

24、若是我们对驴妈妈旅游资讯了，我们巧妙婉转的让别人赞同我们的观点。可是，当我们错误的时候，我们要快速的、坦直的承认我们的错误。运用这种方法，不但能获得惊人的效果，而且在若干情形下，必替自己辩护更为有趣。

26、温柔、友善的力量，永远胜过愤怒和暴力。

27、一滴蜂蜜，比一加仑胆汁，可以做到更多的苍蝇。当你要获得人们对你的同意时，别忘了第四项规则：以友善的方法开始。

28、这种人决不能叫她买，而必须让她自己来买

29、如果你想得到仇人，你就胜过你的朋友，可是，如果想获得更多的朋友，就让你的朋友胜过你。

30、我们要虚怀若谷、处处冲谦，那样会永远使人喜欢你，谁都愿意跟你接近。

31、我们应该谦逊，因为你我都没什么了不起的，你我都要过去的，百年之后，我们都将为人所遗忘。生命是短促的，别把我们不值一提的成就，作为谈话的资料，令人听了厌烦。我们要多鼓励别人多说话。仔细想一想，你实在没有什么可以夸耀的。

32、你对你自己所发现的意念，是不是比别人带代说出的更信得过。

33、如果提出意见，启发别人自己去得到他的结论，这不是一个更聪明的办法吗？

34、记住罗斯福凡是都很费事的去征求别人的意见，且对他们的建议表示尊重。

35、使他信从一种信念最好的办法，就是不经心的将这意念，移植到他的心里，使他感到兴趣，并且让他自己去思索。

36、为什么这个人有那样的思想和行动，一定有他的理由。我们探求出那个隐藏着的理由来，对他的行动、人格就可以很清楚的了解了。

37、如果我处在他的困难中，我将有如何的感受，又作如何的反应？

38、停下一分钟，把你对你自己的事的关心程度，和对于他人的淡然漠视，冷静作一个比较，你就会知道，世界上其他的人也都是如此的。

40、当你看过这本书后，能增加你一种趋向，那是当你接触到每一件事时，会处处替别人着想。而且以对方的观点，去

观察这件事情。虽然这本书你只得到这些，但它会影响到你终身事业的成就。

41、对你所感觉到的情形，我一点也不会责怪你，如果我是你的话，我也有同样的感觉。

42、你明天遇到的人，其中可能有四分之三都饥渴似的需要同情？！如果你同情他们，他们就会喜欢你。

43、讲到如何改变一个人的意志，假如我们激励我们所接触的人，让他们知道自己潜藏着的财富，那就是我们所做的，不只是改变的他们的意志？？而是改变了他们一生的命运。

44、若与我们应当成就的事业相比，我们不过是半醒着。我们现在只利用我们身心资源的一小部分。也可以这样说，每一个人，就这样的生活着，远在他应有的极限之内：他有各种力量，可是却惯于不会使用。

45、几乎包括了富人、穷人、乞丐、盗贼，每一个人都愿意竭尽所能，保持别人赠于他的“诚实”的美誉。

46、如果运用一种相反的技巧，多给人们一些鼓励，把事情看成很容易。使对方知道，你对他有信心，他有尚未发展出的才干，那他就会付出最大的努力，争取到这个胜利。

47、用鼓励，使你要改正的错误，看来很容易做到：使你要对方所做的事，好像很容易做到。

48、我们每一个人，都是希望如何被人欣赏、如何被人重视？？甚至会不顾一切去达到这个目的。可是，没有人接受不诚恳的。虚伪的奉承。

49、这条路，我只能经过一次，所以，凡是我所能为人做的任何好事，任何一点仁慈，让我现在就做吧！不要延迟，不

要忽略。因为我将不会再重这里经过。

50、回家进门前，把一天所遇到不如意的事，都扔到门外，然后再进去里面。

人性的弱点的经典语录摘抄篇八

1、一个人炫耀什么，说明内心缺少什么。

2、一个人越在意的地方，就是最令他自卑的地方。

4、人越是自得的事情，越爱隐躲，越是痛苦的事情越爱小题大作。

5、这个世界既不是有钱人的世界，也不是有权人的世界，它是有心人的世界。

6、婚姻的杀手有时不是外遇，而是时间。

7、当你再也没有什么可以失往的时候，就是你开始得到的时候。

8、学习要加，骄傲要减，机会要乘，懒惰要除。

9、童年的无知可爱，少年的无知可笑；青年的无知可怜；中年的无知可叹，老年的无知可悲。

10、人答应一个陌生人的发迹，却不能容忍一个身边人的提升。由于同一层次的人之间存在着对比、利益的冲突，而与陌生人不存在这方面的问题。

11、一个女人喜欢一个男人时，她希看听到谎言；当一个女人厌恶一个男人时，她希看听到真理。

12、假如你借太多的钱给一个人，你会令此人变成坏人。

13、现代的婚姻是情感的产物，更是竞争的结晶。

14、敌人变成战友多半是为了生存，战友变成敌人多半是为了金钱。

15、有所得是低级快乐，有所求是高级快乐。

16、天才失败了就是蠢才！

17、世界上1%的人是吃小亏而占大便宜，而99%的人是占小便宜吃大亏。大多数成功人士都源于那1%。

18、人假如靠吃饭活着，那饭不叫饭，叫饲料。

19、中国人学美国人轻易，中国人学中国人难。

20、一个人幸运的条件，实在是他有能力改变自己。

21、人的成长要接受四个方面的教育：父母、老师、书籍，社会。有趣的是工作总结经典语句，后者似乎总是与前面三种背道而驰。

22、经营自己的优点，能使你人生增值；经营你的短处，能使你人生贬值。

23、生命如同一片绿叶，随着时间的流逝，慢慢变的枯黄，但他的叶脉还是那么清晰可见。

24、把事情变复杂很简单，把事情变简单很复杂。

25、假如是棵小草，即使在最好的企业里，你也长不成大树。果真如此，不如历经风雨，把自己培养成名贵花卉。

26、二十一世纪工作生存法则就是：建立个人品牌，把你的名字变成钱。

27、怕爹是孝敬，怕老婆是爱情。

28、没有分歧格的学生，只有分歧格的家长。

29、地球是运动的人性的弱点经典语句，一个人不会永远处在倒霉的位置。

30、我们可以躲开大家，却躲不开一只苍蝇。生活中使我们不快乐的常是一些芝麻小事。