

# 组长竞聘演讲稿(大全9篇)

宏伟的梦想可以让我们在平凡的日子中感受到无限的希望和激情。让我们一起来看看一些成功的演讲案例，了解他们在演讲中的技巧和表达方式。

## 组长竞聘演讲稿篇一

尊敬的各位领导、各位老师：

大家好！今日站在竞聘班级组长的讲台上，我的内心一如这六、七月的天气：既有骄阳似火的热情，又有大雨倾盆般的冲动。说到热情，是因为外表看起来比较舒适的我，其实心里有几分不甘落后的情愫在涌动；说到冲动，是因为站在则多优秀的老师面前，真的感觉自己有点底气缺乏。不过，我告诉自己：参加本次竞聘活动的本身，对于我来说就是一次难得的机遇，一个严重的考验，一笔不菲的财富，所以，我来了。希望能够得到各位领导和老师的支持和鼓舞，谢谢大家！以下请容许我用几分钟的时间介绍一下自己：

站在您面前的这位是85后的一员，乍一看，可能还带有几分青涩、几分稚嫩，其实我已经是一位年轻的“老老师”了。由于我对当老师这一愿望的极度迫切，xx年中师毕业后，17岁的我就登上讲台，成为一名老师。尽管我通过自学，在短短几年内相继拿到专科、本科学历，但是，没有真正地走进大学校园，依然是我人生的.一大憾事。随着教学工作的不断深化，我渐渐明白：学历和教学教过并不成正比，强烈的责任感是做好一切工作的重要砝码。

从教几年来，我脑中想着责任，肩上扛着责任，心中装着责任，一直认仔细真、兢兢业业地面对每一项工作。来到千口中学后，“责任教育”活动正开展得如火如荼，在高唱“责任之歌”的大气氛中，我一直满负荷、超负荷地工作，但我

从未向领导提过什么要求，而是把责任感融入到每一项工作中，对学生负责，对学校负责，对自己负责。

一直以来，我都怀着一颗感恩的心来面对陪我一路走来的人，在人生的大舞台上，每个人都是一个独一无二的角色，工作中亦是如此。在大家的关心和帮助下，我努力让自己这个角色变得更加生动、更加传神。

xx年，我代表南乐县明天实验小学参加县教育局举办的同课赛，荣获一等奖，并在学校组织的优质课比赛中屡次荣获一等奖。xx年，在市教育局举办的“树优良师风展老师风采”演讲比赛中荣获三等奖，并在学校和县教育局组织的各类朗诵比赛、演讲比赛中屡次荣获一、二等奖。作为一名语文老师，所任教班级的成绩在班级中均名列前茅。作为一名班主任，我努力让班里的孩子感受到成长的快乐。学习之余我带着他们仔细面对各种比赛：朗诵比赛、演讲比赛面前，我是他们的语文老师，指导他们的抑扬顿挫，第一名，我们班的；歌咏比赛面前，我化身为他们的音乐老师，教给他们1234，第一名，我们班的；队形队列比赛面前，我化身为他们的体育老师，共同练习左右转走，第一名，我们班的；就连靠体力取胜的拔河比赛，在实力相对较弱的情况下，经过同学们的共同努力，第一名还是我们班的……当然，偶然也有发挥失常的时候，〔此处略去37个，呵呵〕，一本本鲜红的荣誉证书记录着我前进路上的每一个足迹。另外，我曾经担任过两年的语文教研组长，在千口中学负责了一年的学生会工作，在一定程度上丰富了我的实践经验，提高了我的组织能力和治理能力。

当然，这些成绩都已经属于过去，假设我能竞聘班级组长成功的话，我的工作将出现一片新的天地。以下，我就通过几个要害词谈一下自己对班级组长工作的一些看法：

班级组长首先要摆正自己的位置，做好效劳工作。既要为学校校长室、政教处、教务处做好效劳工作，又要为班主任、

科任老师、学生家长提供实实在在的效劳。做好领导、老师、学生家长之间的协调工作，制造一个团结、协作、和谐的良好工作气氛。

班级组长是班级工作的领头人，必须起到模范带头作用。我会在学校各项工作中身先士卒、以身作则，在制度面前力争做到公平、公正、公开，让领导放心、同事满足。

陶行知先生曾说过：千教万教，教人求真；千学万学，学做真人。学校是培育人的地方，首先要让学生成为一个老实守信、懂得感恩、堂堂正正的人。初中阶段正是学生正是人生观、世界观、价值观初步形成的重要期间，我们要从小事抓起，对学生进行及时有效的引导，培育其良好的行为习惯。

学校的中心工作是教学，教学质量是学校赖以生存并长足进展的生命线。老师们要在教学上再多花点儿心思，努力向课堂要效率，打造高效课堂，另外，面对我校学生根底比较薄弱的情况，还要在课后做好学困生的补困工作等等。在全校师生的共同努力下，使我校的教学工作再上新台阶。

老师们，我今日的演讲给大家展示了一个真实的我，希望您为我投上珍贵的一票，给我一次时机，我将还您一份满足，相信我，谢谢大家！

## 组长竞聘演讲稿篇二

xxx的销售团队在与代理公司合作后，经历了将近八个月的团队摸索，逐渐走向一个成熟的发展阶段。据此□xxx在公司领导的指导下，将实施分组销售的管理模式。这是公司在大型项目的销售管理中的一大推进。这种分组销售的管理模式能够更好地加强销售人员的集中管理、更好地调动销售人员的工作斗志和激情、更好地促进项目销售的签约和回款，同时也能更好地培养销售一线的管理人才，为销售人员提供更加细致化的职业生涯发展规划。本人在进入xxx销售部以来，工

作认真、虚心上进。借此机会，本人申请参加销售小组长竞聘。

在进入xxx销售部以来，工作一直勤勤恳恳，态度一直认真认真。不管是在学习阶段、销售秘书岗位还是置业顾问岗位，都本着认真、严谨的工作态度进行工作。在xxx一年的时间里，先后经历了三个阶段：

### 1、学习阶段

在这一个月的时间里，本人认真地学习了接听电话和接待来访客户的正规工作流程和工作技巧。认真完成了xxx首次交付的准备工作并协助项目经理办理交付工作的各个环节。

### 2、秘书岗位

从20xx年12月3日至20xx年6月26日期间，本人在xxx项目销售部担任销售秘书。半年的时间里为项目统计相关数据近千次，且数据的准确率高，为项目做销售分析、策划分析提供了有效的数据支持。此外，协助项目经理做好各项项目重点工作的准备及实施，如：项目房屋交付、地下室交付等。

### 3、销售岗位

从20xx年6月27日至今，本人在\*\*\*\*项目销售部担任置业顾问。在公司领导的指导下，截至10月份本人完成销售房屋套数60套，实现回款19828295元。

1、对企业文化的认知和认可：在进入销售岗位前，本人接受了为期一个月从海信集团到xxx的全面、系统、深刻的企业文化培训并顺利通过了考核。

2、对项目情况的了解较为全面：目前本人是项目上的最早进入本项目并一直持续工作的销售人员。加上担任过项目的销

售秘书，对项目数据有较大的掌控力，能够为销售做出及时的效果分析。

3、个人的领导力和团队协作能力：本人在校时主修管理学，对工作勤于思考，具有较强的专业能力；本人具有较强的计划、组织、执行、控制、监督能力；本人具有良好的亲和力、观察力、沟通能力、协作能力及应变能力，具有集体荣誉感和大局观。

如果我能荣幸地成为一名销售竞聘组长演讲，我将会建立一个具有凝聚力的、有激情的、有良好执行力的优秀销售团队。

1、沟通：建立良好的“至上而下、至下而上”的纵向沟通渠道，同时构建合理的团队成员之间的横向沟通平台。此外，加强与兄弟团队的有效沟通也是必不可少的。

2、协作：有了良好的沟通就能提高彼此的信任度从而提高团队成员之间的协作能力，鼓励队员互相之间的有效协作，进而达到1+12的工作效率。

3、执行力：有了良好的协作就能发挥团队良好的执行力。对于上级安排的工作合理安排时间，合理安排协作配合，以高效率、高标准完成工作为目的。

4、关于团队士气：要达到理想的销售业绩，必须要保持销售人员的激情和士气。本人将会用自身对工作的热情和日常生活中的激情感染我的队员。对于个别队员的问题要及时去深入了解情况，在发现问题的同时解决问题。

分组销售意味着我们的销售团队正以更快的速度不断地完善自我。担任组长是需要担任更多的工作、承担更多的压力，但同时也能更好地为队员们服务；担任组长是需要对自己有更高的要求、更严格的考验，但同时也会为自己的工作价值赢得更大的肯定。我相信我可以胜任销售组长这个岗位，特

此提出竞聘申请。谢谢阅毕！

## 组长竞聘演讲稿篇三

各位领导：

大家好，今天我要竞聘组长。

我毕业于xx□我自从xx年进公司商场以来，我从事电工工作，通过在工作中不断的学习，我努力提高自己的业务技能，保证安全用电，无安全事故，后有调防损部工作，使我对公司经营模式有了深入的了解，在思想政治和业务技能水平上有了大幅度的提高。

我具有正直的人品、良好的文化修养以及完善的工作作风。工作中我做到胸怀坦荡，公道正派，善解人意，与人为善，不搞小动作。我始终认为一个人的高尚情操和修养不是凭空与生俱来的，而是经过不断学习，修练培养而来的，所以，平时我只要有空在不影响工作的前提下，努力加强学习，努力使自己成为一个有高尚情操有修养的人。能吃苦耐劳，认真负责。别人不愿做的事我做，要求别人做到的事，自己首先做到。从不揽功诿过，假公济私，与人争名利。领导布置的工作总是尽力去做，从不无故推诿。

我是具有较全面的组织、协调工作的素质和能力。识大体，顾大局，处理问题较为周全，工作认真负责。具有团结同志，正确处理与领导和其他同志的关系的素养；做工作，办事情，能够做到思路清晰，行止有度，头绪分明，恰到好处。

我热爱工作，奉行做事就竭尽全力将它做好的原则。遇到问题从不退缩，努力寻求解决办法，在解决问题的过程中使自己的工作能力得以提升。有较高的业务技能水平。

## 组长竞聘演讲稿篇四

各位领导、各位老师：

大家下午好！

首先感谢各位领导、老师们的信任和支持，给我这个机会参加竞聘演讲。

我是一名小学一级教师，毕业于xx特殊教育学校，进入特殊教育学校虽然未能如愿，被分配到临村的普通小学任教，整天和一大群天真灿烂的孩子生活在一起，所以自己又是最幸运的。一晃到现在从事教育、教学整10年了，今天我之所以竞聘数学教研组长，是因为我有以下几个优势：

1、我有很强的责任感和事业心，凡事不怕辛苦，领导布置的任务能认真努力去完成。

2、我有扎实的业务知识和教学能力。在分配后的10年中我所教的班级数学成绩优异，并多次担任小学毕业班的教学，由于成绩突出和领导信任04年我在全区小学数学优质课比赛中获一等奖[]20xx年被评为区优秀教师[]20xx年被评为优秀任课教师。

3、我有一定的实践经验。我当过三轮的.教研组长，所以深知教研组长的责任和义务。

4、我有较好的年龄优势。我年轻，身体健康，精力旺盛，完全有能力投入到教育事业中去。

假如今天我有幸竞聘成功的话，我会在以下几个方面来开展工作：

1、“一头狮子率领的一群羊，一定能打败一头羊领导的一群

狮子”这句话说明了“头”的重要，所以自己要带好头，学在前，思在前，行在前。

2、抓团队建设。我会尽量协调数学组各成员，建立一个和谐的人际关系，在竞争中合作，在合作中竞争，形成一种团结互助的竞争氛围，做到资源共享，共同协作，共同进步，共同提高。

3、组织本组人员制定教学计划。凡事预则立。统一教学进度，开展好集体备课活动，对每一节的导学稿把好关。把每次的教研活动落实，定期的组织本组成员听课，评课，说课。

岁月有情时光荏苒，山长水远时不我待。我年富力强，有激情，有胆识，有思想，有韧劲，更有一颗上进心。如果竞聘成功，我知道，那里凝结的不仅仅是我个人的汗水，更凝结了学校各位领导和各位同事的无限信任和期待，我将不负重托，不辱使命，会以百倍的信心和百倍的努力，把我们教研组的工作做好，为学校的发展贡献自己的力量！

我的演讲结束了，谢谢大家！

## 组长竞聘演讲稿篇五

尊敬的老师、亲爱的同学：

大家好！我想竞选组织组长这个位置。我觉得我有能力干好组织组长的’工作。

要问为什么？其实，我很有组织方面的才能，因为上一次元旦联欢会就是我主编的。我很想管理一个组，把这个组治理得井井有条，这是我的心愿。我想借此和大家搞好关系，帮助各位同学完成各项任务。第二，我以前当值周班长时，经常辅导同学完成作业，我在那里也找到了一些乐趣，我希望能在这个位置上，继续帮助同学们。

如果，我坐在了这个凌霄宝座上，我会履行以下的诺言：

一是尽我最大的努力，认真管理这个组，尽我最大的努力；

二是认真检查每人每天的作业，如果有人没有完成，我会下课陪着他完成作业；

三是认真加减分，不搞任何特殊；

四是帮助各个组长搞好一切工作；

五是如果有人上课捣乱，我会警告他说：“我要手下不留情了，那你就死定了。”

六是如果有人哪方面不好，我会尽最大的努力帮助并辅导他。直到他弄懂为止。

以上的几条规矩，我要时时刻刻严格地要求自己，相信我一定做得到。

听了我的竞选稿，是不是对我信任了呢？如果信任我，就给我投上一枚比金子还贵重的一票吧！

## 组长竞聘演讲稿篇六

尊敬的校领导：

大家好！

我是高一年级组的一老师，今天我很荣幸的来参加这次的高一年级组组长的竞聘，我在这里感谢领导给我们老师这样的机会，让我有升职的机会。

我已在我们高中工作了有-年，任职--老师也有-年了，我在

我的本职岗位也有很好的成绩，我是我们学校优秀的一一老师，也是市级的优秀老师，在同年级的老师里，我的经验也是十分足够的。多年的教师教学工作让我不断得到提高。今年我想要在工作中有所挑战，所以我想竞聘高一的年级组长，我想让我这一身的工作经验得到利用。学校今年会招聘高一新生一一人，我知道去管理这么多的新生是对我工作的一大挑战，我的压力也会变得很大，但是我想说如果没有足够的压力，我工作反而做不好，就算学校不给我压力，我自己都会去制造压力，因为有了压力就会有动力。

各位领导，你们应该也看到我在学校的贡献，我一直都有在努力去为学校的教育事业做努力，就是希望我们学校会出现更多的人才，为我们的国家培养更好的栋梁。高一是我们高中年级的最低年级，也是最需要去把基础打好的一个年级，高三靠的就是高一的扎实基础，所以我一旦担任这个年级的组长，我会采取措施让新进来的高一新生努力把自己的基础搞扎实了。我在开学以后，会迅速的做出一系列提高学生学习成绩的措施，比如每天都会让学生去进行一次小考试，根据学生考试读的情况，让老师收集学生当前的学习状况，然后一起讨论把学生的短处给补上来。比如会让学生上交手机，这样也是避免学生只顾玩手机而不顾学习，在比如会制定十一点前熄灯的`制度，让学生保持充足的睡眠，保证个人的健康，还有晨起跑操锻炼身体等等措施。

我可以很明确的跟领导保证，高一学生作为学校的新生力量，我一定会尽全力去把这群学生的学习给提高上来。这些措施我也一定会去采取，不会让这些措施都白费了的。所以请各位领导对我能力给予信任，当然我不可能说我有绝对的能力去做好组长，我工作中也许会有不足，但是我都会虚心去改正读的，也恳请领导进行监督，我会把年级组长的工作尽量做到让你们和学生满意的。

谢谢大家！

## 组长竞聘演讲稿篇七

各位领导、各位同事：

大家好！我今天参加的是收银组长竞聘演讲，叫，今年x岁。从事收银员的工作已经有年了。在这些年的学习和工作经验中我深深体会到作为一名收银员的重要性和严谨性。要想把收银工作做好，必须要有三心：

收银工作每天接触最多的就是钱。多一分，少一分都要自己负责，容不得一点马虎。这就要求收银员要非常的细心。对每一笔帐都要认真核对，在确认无误的基础上以最快的速度为客人输手续。收钱时不能怕麻烦，每一张都要用验钞机过一下。如果没有验钞机的更要凭工作经验仔细辨认。在不敢确认的时候应该悄悄的请同事帮忙，千万不能引起客人不满。

耐心包括两点，其中是对工作的耐心。收银工作说白了其实也很简单，无非就是算算帐，收收钱。时间一长，员工难免就会产生消极心理，有些大意的感觉。感觉皮了，也没什么大不了的事情。往往这样就会发生帐目不清的错误。直接影响到这个员工的工作评价和工资状况。所以这就要求员工的工作的时候要有极大的耐心，时刻保持头脑清醒。把每一笔帐都当作是一个新的开始。认真检查。其二就是对客人的耐心。因为我们毕竟是一个服务行业。在工作中会遇到各种各样的人。但无论什么样的客人，都是我们财神。我们只要能随时送上一个甜甜的微笑，轻轻的道上一句对不起，任何客人，任何事情都会迎刃而解。曾经有一位领导用这样一句名言要求我们，他说：把一件简单的事无数次的做好就是不简单。我感觉用它来形容班组长竞聘演讲稿的工作再贴切不过了。

所谓忠心就是对老板的忠心，对公司的忠心。收银工作本身也属于财务的一个部分。所以在工作中就应该遵守财务的规则。不应该问的不问，不应该说的不说，不属于自己的东西

更不应该去想。只有有了一个诚实的心态，健康的思想，才是做好收银工作的坚实基础。员工在工作的过程中，必须以公司为家，要以大家的利益为重，不能考虑自己小家的私利，听从领导的安排。

综上所述就是我对收银工作的理解。如果大家能给我这个企业班组长竞聘报告机会让我当一名收银员，我一定按我自己所说的严格要求自己，努力工作，团结同事，为领导排忧解难。

尊敬的各位领导，各位同事！我要说的是：给我一个平台，我一定会做得更精彩！请大家相信我！

谢谢大家！

## 组长竞聘演讲稿篇八

各位领导，大家好，今天我要竞聘组长。

我毕业于xxx[]我自从xx年进公司商场以来，我从事电工工作，通过在工作中不断的学习，我努力提高自己的业务技能，保证安全用电，无安全事故，后有调防损部工作，使我对公司经营模式有了深入的了解，在思想政治和业务技能水平上有了大幅度的提高。

我具有正直的人品、良好的文化修养以及完善的工作作风。工作中我做到胸怀坦荡，公道正派，善解人意，与人为善，不搞小动作。我始终认为一个人的高尚情操和修养不是凭空与生俱来的，而是经过不断学习，修练培养而来的，所以，平时我只要有空在不影响工作的前提下，努力加强学习，努力使自己成为一个有高尚情操有修养的人。能吃苦耐劳，认真负责。别人不愿做的事我做，要求别人做到的事，自己首先做到。从不揽功诿过，假公济私，与人争名利。领导布置的工作总是尽力去做，从不无故推诿。

我是具有较全面的组织、协调工作的素质和能力。识大体，顾大局，处理问题较为周全，工作认真负责。具有团结同志，正确处理与领导和其他同志的关系的素养；做工作，办事情，能够做到思路清晰，行止有度，头绪分明，恰到好处。

我热爱工作，奉行做事就竭尽全力将它做好的原则。遇到问题从不退缩，努力寻求解决办法，在解决问题的过程中使自己的工作能力得以提升。有较高的业务技能水平。

在工作中有较强的创新意识。我思想比较活跃，接受新事物比较快，爱学习、爱思考、爱出新点子，工作中非常注意发挥主观能动性，有较强的创新意识和超前意识，这有利于开拓工作新局面，尤其适合在激烈市场竞争条件下的'企业管理工作。

超市是一个生活的缩影，是大众生活的消费的场所，我们代表了公司的形象，我们和顾客直接交往，组长是要带领大家努力工作的，吃苦在前，享受在后，不但要做好自己的工作，还要做好全组的工作，防损，安全，销售，消防。商品陈列，卫生防鼠等工作。作为组长，必须了解主管经理及主管店长的主要工作思路和目标，我理想概括为20个字，即搞好服务、内强素质，外树形象，开拓发展，自强不息。

是建立和完善竞争机制。尺有所长、寸有所短，充分发挥各人的特长，从而调动小组每个人的工作积极性。

要让每个员工和促销树立依法经营、维护公司利益的思想，同时，把服务仪表、服务态度、服务纪律、服务秩序等作为培训的基本内容，让员工树立顾客是上帝、员工代表企业的思想。做好员工和促销的工作安排、指导和考核，切实执行公司每期dm及店内的各项促销活动，充分做好宣传及布置的工作；认真做顾客接待工作，全面协调，让顾客感到方便、快捷的服务。

尊敬的公司领导，诚恳待人，为人正派是我为人态度!勤奋务实，开拓创新是我的工作态度!如果公司委以我组长的重任，我将不辜负大家的期望，充分发挥我的聪明才智，以昂扬的工作热情和高度的工作责任心，加倍努力地工作，协助公司和超市领导使商场营运的日常工作在各方面都有新的起色，新的突破，上升到一个新的台阶。

## 组长竞聘演讲稿篇九

各位领导、各位同事：

大家好！我叫xxx今年34岁，大专学历，xxxx年4月参加工作，先后在公司办公室从事档案管理、统计员、文员工作，xxxx年4月至xxxx年4月在公司财务部任出纳员，之后在人事部工作至今。

今天我能站到这里进行竞职演讲我感到非常高兴，有两个方面的原因，

第二，从之前公司经理层领导班子的选举到此次中层骨干的选拔，充分展示了公司高层领导在用人机制上的睿智，重视民意、体察民情，体现了在人才选拔过程当中公开、公平、公正的原则，俗话说得好“得民心者得天下”，我相信通过这种民主方式选出的’管理层将会为公司的进一步发展带来新的希望和动力。我更是为此而感到非常高兴。

今天我竞聘的职位是旅游开发公司筹备组组长一职。

目前公司旅游开发带来的经济收入仅靠招待房费和会议室租用费两项来源，收入甚微，如何增加公司旅游产业开发带来的经济效益和扩大社会效应，如何宣传推广策划将夷望流域原生态的旅游资源全方位推向全市乃至全省，将夷望流域原生态旅游产业融入桃花源风景区沅水风光带乃至整个大湘西旅游经济协作区，这就是目前公司旅游开发所面临的

机遇和挑战。公司旅游开发要争取更大的发展空间成立旅游开发公司已势在必行。当然这是一项伟大而复杂的系统工程，对于旅游开发公司开发筹备组的每一个成员来讲任重而道远。

认真细致、严谨、不惧困难是我对工作的要求；待人真诚、守信用是我做人的原则；“待人至真至诚、服务尽善尽美”是我对旅游服务行业理念的追求。正是因为我的第二次生命来之不易，无论此次竞聘的结果成功与否，我会珍惜现在拥有的一切，勤奋务实地做好本职工作，为公司的发展贡献自己的力量。

如果大家相信我、支持我就请投我一票；如果觉得我在某些方面有所欠缺不能胜任这一项工作，请您把手中神圣的一票投给别人，谢谢！