

竞聘演讲稿(汇总8篇)

教师演讲稿还需要注意语气控制和情感表达，以赢得听众的信任和共鸣。如果你正在努力学习英语，那么这些范文一定会对你有所帮助。

竞聘演讲稿篇一

尊敬的各位、各位评委：

大家好！

我叫，自19__年毕业后分配在制罐公司担任统计核算工作，20__年调入物资公司，现在是黄海消防厂的核算员。在十几年核算工作中，我积累了的经验，也做出了成绩。出过一次错误，财务部们的认可。

我决定这次竞聘外经公司的统计核算岗位。我我可以胜任这项工作，主要缘于三大理由：

1、统计工作需要细心、责任心强，而这正是我的性格特点，而且，我非常热爱统计核算工作。热爱，工作起来勤奋、，并在业余学习统计核算的专业知识及知识，了保管员中级、经管员中级职业技能等级证书及统计从业资格证书。我相信的学习能力及对这份工作的热爱会使我胜任今后的工作。

2、我十几年统计核算的工作经验，能熟练使用计算机。并在工作中逐渐摸索出了经验技巧，的分析判断能力及能力。在历年的统计核算工作中，我都能圆满(优质高效的)交办的任务，并能与主管及的沟通。(例子，比如的，我发明了统计法，)(成绩，先进)我想经验及能力会使我在今后的工作中得心应手。

3、多年的核算岗位健全了我的品格，在实践历练中，我深知

一名合格的核算员，要有过硬的工作能力，而且要有健康的心态、的品德和品格。我深知做事先学会做人。为人要坦荡、待人要诚恳、处事要谨慎、工作要勤奋。

各位、评委信任我，给我这次机会，我将倍加珍惜，尽心、尽力、尽职，把工作干好。结果如何，我都会“踏实做事，诚信做人”。

请相信(支持)我!谢谢大家!

竞聘演讲稿篇二

感谢公司进行竞聘，使我能有机会站在演讲席上，也感谢在场的各位给予我参与这次竞聘演讲的勇气和力量。所以在此向各位真诚的道一声:谢谢!我叫xxxx自xxxx年毕业后就职于xxxx水泥有限责任公司。今天，我参加公司主管竞聘的演讲，大家会认为我太年轻，缺少资本，但是我为什么要站在这个竞聘的演讲台上，是因为我信奉“海阔凭鱼跃，天高任鸟飞”，机会是靠自己努力去争取的，如果连竞聘的勇气都没有，那更不用说去搞好生产了，前辈们有前辈们的优势:丰富的实践经验和社会经验，而年轻人的优势在于接受新鲜事物快，思维方式能与时代同步。

三年以来，在xxxx这个大家庭里，通过前辈们的帮助，我成长了不少，其间我不仅积累了许多本专业的知识，并且学到了很多处理问题的实践知识。这些知识不管什么时候都是我的一个财富。我感谢他们。如果我有幸竞聘成功的话，我将努力做好以下几点:

随着“环保城市”建设的推动，现代工业企业绿色环保生产必将被推上更高要求的台阶。因此，目前形势下，焦化生产行业的特点决定了环保管理在生产管理中无疑成了不可或缺的重点。

一般讲，焦炉生产过程中可能出现的环保污染问题主要是煤烟、荒煤气、黑烟等。而控制治理这些主要是从两方面入手，一是严格焦炉生产的各方面操作；二是适时地做好必要的投入、改造工作。

1. 理清薄弱环节，梳理焦炉出现污染点的部位和环节，各岗位、各作业点齐抓共管形成合力，制止非环保性操作现象的出现。

2. 增强“按岗位操作规程操作的规范性”的意识。关键是操作要到位，环保意识要增强。

3、加强日常检查、治理的力度，如炉墙的定期检查、燃烧状况的检查及炉墙的及时喷补、修补工作。

4、加强内部环保检查考核制度。

现场环境卫生的整治，通过卫生区域划分到人，每天到现场检查督促，逐步改善现场的工作环境，为员工营造一个舒适的工作环境。设备卫生，每天带领1-2名新进人员进行一次现场设备的点检及设备卫生检查，安排落实专项设备保洁，逐渐改变设备卫生状况。

每天和卫生检查同步，对设备进行一次技术巡检，查找设备运转中存在的问题及设备隐患，能及时处理的立即处理，不能处理的做好工作计划，利用停机时间集中处理，如存在大的隐患立即向领导汇报，确保设备运行最大程度的受控，避免设备事故的发生。

中控操作是水泥粉磨的关键岗位，中控操作员的培训尤为重要，今后要主抓中控操作员的培训工作，包括理论知识、实践知识、设备工作原理等知识的培训。平时多讲解运行过程中出现的问题及如何有效高效解决。

在今后的工作过程中谨记，“生产再忙，安全不忘，安全一忘，生产白忙”。这句话。同时通过班组安全活动也多向每位员工灌输这种安全意识，使他们从根上认识到安全工作的重要性。在设备检修时检查督促规范停送电制度，最大限度避免安全事故的发生。现场的消防设备每月不定期进行抽检。

适应焦炭市场需求、原料煤状况，外网用气状况等积极调整生产步调，适时调整结焦时间，适时合理调整配合煤比例适应外网用气量及焦炭产量，合理匹配优化生产，强化各方面管理，实现生产效益的最大化，是煤气厂日常生产运行的主题。

牢牢抓住生产工艺管理这条主脉，很好地把配煤、结焦时间、焦炉生产管理有机融组，采取了一系列科学有效的技术措施；优化现有煤源，在保证焦炭质量的情况下尽量降低入炉煤成本，强化在单炉效益中的最大化，兼顾配合煤指标：灰份、硫份、胶质层、粘结性、细度等在合理优化配煤上狠下功夫，收到良好经济效益。

加强焦炉规范化操作管理。

只有日常操作的规范化才能保证焦炉运行的正常化。

加强炉体的日常维修工作。

炉体维护的好坏是焦炉管理的一个重要方面，也是经济效益方面的一个体现；因此，规范日常各方面的操作管理是这一保证的关键；对此，加强了炉墙的日常检查、定期检查，并及时进行有计划性的喷补，此也是保证焦炉环保生产的一个方面。

加强对装煤、平煤、推焦日常操作的管理。

这三方面是焦炉日常生产中在空间、时间上的直观表现，是

牵涉到有关焦炉加热制度的稳定、炉体维护等方面具体体现。

制定规定结焦时间下合理的加热制度。

在影响焦炭质量的操作方面狠下功夫，在一些日常操作的关键细节上下功夫。装煤必须装满、装平、装实、装均，装煤要做到少冒烟、跑火、少喷煤，减少环境污染；平煤时必须平透，减少顶部生焦的出现。

再次感谢各位领导在百忙中抽出时间参加我的竞聘演讲，请大家多多支持，谢谢！

竞聘演讲稿篇三

尊敬的院领导和各位同仁：

大家下午好！

首先感谢院领导给予我展示自我能力的机会。我叫冯慧，现年29岁，是一名护理师职称，同时还正在自考护理专业的本科。自20xx年参加工作以来，我曾在胸外泌尿科、急诊室和普外科工作。这次我竞选急诊室正责任护士及十三病区副责任护士的职位，并在此向大家提交我的竞选演讲稿。

我对护理事业充满热情，一直以严谨和积极的态度投入工作和学习中，并勤奋务实、充满责任感。在急诊室工作的三年里，我一直是科室中的骨干和带教老师，在工作中积累了丰富的经验，并掌握了扎实的急救知识技能。多次参与危重病人救治工作，并且在静脉穿刺技术方面尤为娴熟，特别是在小儿头皮静脉穿刺方面成功率非常高，常常受到家长的点名要求。作为一名带教老师，我不仅注重实习生操作技能的培养，也尤其重视他们观察、评估、分析、解决问题的能力以及与病人沟通的能力的训练。在我的带教期间，没有一名实习生发生过护理差错事件。在与同事相处和睦的同时，我也具

备了高超的沟通协调能力，能够主动化解护患矛盾。在迎接上级领导的检查方面，我也是科室的代表，并多次得到了检查人员和院领导的表扬。在20xx年，我被评为优秀工作者，并在多次的院三基考试中获奖。在普外科工作的近一年时间里，我充分发挥了在胸外科五年工作中所积累的经验，并且依靠自己的责任心和虚心好学快速适应了新的工作环境，融入了新的团队。在平时的工作中，我不仅精通各种疾病的护理和健康教育，而且还针对病人的个人差异注重观察并开导护理，以心与心的沟通方式提供跟踪服务。只要能够减轻病人的痛苦和提高他们的舒适度，我就感到充实、满足和开心。因此，我常常受到病人的点名表扬，并获得了领导和同事们的认可。

我有精力和热情，踏实肯干，并且拥有扎实的理论和业务水平，同时也具备了丰富的临床经验。因此，我相信我能完全胜任急诊室正责任护士和十三病区副责任护士的职位。如果我有幸竞选成功，我将会：以饱满的热情、谦虚、谨慎的态度来工作。我会真诚对待每一个病人，做到急病人所急、想病人所想，同时满足患者的期望。在加强理论学习的同时，我也会重视理论的实际结合，并且不断总结经验，不断提高自身的素质。我也会做好护长的助手，团结同事，和大家一起落实优质护理，为提高我院的护理水平做出贡献。

最后，我想借这个机会感谢院领导和护士长多年来对我的培养和关心，同时也感谢同事们的关注和支持。谢谢大家！

竞聘演讲稿篇四

各位领导、同事们：

你们好！首先，很感谢本公司及各位领导给我这次应聘营销主管的机会。

自从进公司那天起，我就立志要在今后的工作中尽职尽责、

责无旁贷。我会虚心向老同志和身边的兄弟姐妹们进修，尽快熟悉公司业务。在几年的工作中，我对客户的问题，热情处理，从来不纰漏推诿。而且，还在工作之余招揽新用户，成长新用户，操作亲友老友同窗等关系，向外宣传本公司。默默地为公司的成长尽肤浅单薄的力。

在几年多的工作中，我也积累了不少的工作经验，这次的竞聘中，我感受有很强的优势来应聘这个营销主管的岗位。我有一颗热爱公司、热爱本职工作的强烈的事业心和责任感。干好任何一项工作的前提和要有一颗爱心。我有一颗爱心，我相信能够把本职工作做好。几年来的工作磨炼了我的心理素质。

我从不因神色而工作、清洁干事、精悍干事，的果敢抉择妄想和组织能力。工作进取的抉择信念和勇气，就拿此次竞聘来说，我站里，在迎接挑战，从挑战中自我、改良的，也想经由过程的向巨匠证实：本公司的员工是开拓进取的员工，是敢于发出挑战并迎接挑战的员工，是永远的挑战者！既然是挑战，就会有会有失踪败，若是次失踪败了，说剖明我还良多问题和，我会加倍全力的考验。用尽自己全部的真实和能力，去迎接更始路上方面的挑战，去迎接时代暴风骤雨的挑战，在工作的挑战中立于不败之地，去拥抱时代的辉煌！我认为设立本岗位的目的就是要适应当前的竞争环境，提高我公司运营质量，为一线业务发展做好后台支撑。主要实现以下目标：

- 1、贯彻落实及组织制定各项规章制度、销售指标及任务、人员管理办法，库存计划，保障卖场的安全、高效、稳定运行。
- 2、加强检查、监督力度和人员能力开发，组织店内、店外促销活动，作好人员调配、商品排列、布局，协调、配合厂家的现场促销，有效降低企业运营成本。
- 3、组织业务培训，员工的业务知识和销售技巧，制定技术规

范、开展技术支援，提高全店人员整体水平。监督对员工下达促销商品的了解及主推情况。

4、保证上级公司制定的命令、授权及任务等在门点得到畅通传达、从分理解和有效执行过程有效控制，并对结果反馈、分析。

以上四个目标是相辅相成的，全体销售人员整体水平的提高，必将能够保障公司的安全、高效、稳定运行，也必将降低企业在运行维护方面的各项运营成本。

如果这次我能够顺利竞聘成功，我将做好以下工作履行自己得岗位职责：

1、创新解决问题的方法，加强技术交流和对外协作

售管理人员在不断提高自己水平的同时，还应该能够组织各方面技术力量，我将充分利用公司先进的交流平台，为各部门、各单位提供更加丰富和完善的数据技术支持。另外还要加强全店销售人员的交流与培训，组织更多更高水平的讲座，提高整体防范意识和技术水平，以保证全店的安全、高效、稳定运行。

我认为，作为管理人员，是对部分部门管理的分担者，因此，我要摆正自己工作主动积极不越位，协助管理不越权，加强团结不分散。充分调动部门员工的工作积极性，发挥他们的聪明才智；加强内部员工的业务技术培训，提高整体员工的技术水平。加强各项运行维护管理制度、作业流程、管理办法的执行力度，做好监督、检查、指导、考核，使得各项维护工作能够贯彻、落实。

3、加强应用开发，利用先进的方法进行科学管理，提高管理成效

作为一家营销企业，我们在为用户提供优质产品及服务的同时，也应该充分利用自己的资源和行业优势，为本企业建立先进的科学管理平台。以后我们还应加强应用管理开发，充分利用我们的网络资源，进行科学管理，提高企业管理效益和管理水平。

众所周知，随着经营的日益多样化，服务工作所面临的问题也越来越复杂。服务售后的领域就是在此消彼长中不断发展，不断进步。服务永远面临着挑战，没有一劳永逸、尽善尽美的解决方案，所以在各项日常售后工作中，不仅要求我们的售后人员随时跟踪，了解售后维护重点工作内容，还要在各种服务中不稳定、不安全情况的发展中不断提出新要求，解决新问题。最重要的是，我们还应加强售后服务的自主开发，不仅可以提高我分部客服的技术水平，而且对后期维护，客户再开发等方面带来便利之处，并且能够为企业节约大量资金，降低企业运营成本。

竞聘演讲稿篇五

尊敬的各位领导、各位同志：

大家好！

我要竞聘的岗位是计划信贷处处长。我是第一次登上这个竞聘演讲台，参加市联社机关处负责人的竞争，对于我来说，既是一种压力，同时又是一种动力。因为，我知道竞争上岗是人事制度改革的大势所趋，形势所至，要想赢得自己的岗位，就必须接受挑战，必须练就真正的本领。

那么，假如我竞聘成功，我将在市联社党委的正确领导下，立足部门工作职责，从四个方面抓好计划信贷处工作。

一、努力打造支农品牌，优化信贷投向结构

我市农村信用社自去年初全面推广农户小额贷款以来，较好地解决了农民贷款难和农村信用社难贷款问题。今后我将进一步加深对小额农贷工作的认识，要辩证地分析推广工作中存在的各种片面甚至错误的观点，正确处理好推广工作中出现的各种矛盾和问题，不断地总结经验，吸取教训，完善管理制度，改进工作方法，规范操作行为，把小额农贷作为农村金融制度改革和创新的一种方法，作为农村信用社准确市场定位、集中资金支农的基本信贷制度，深入持久地开展下去；不仅要把小额农贷打造成为“三农”服务的一个知名品牌，而且还要把小额农贷打造成改善农村信用社经营状况的一个知名品牌。同时，加强信用村镇建设，结合上年度小额农贷推广和收回情况，按照实事求是、循序渐进的原则，做好信用村镇的评定工作，营造良好的社会信用环境，为小额农贷实现可持续发展奠定良好的基础。

在信贷投放渠道上，我将督促各地农村信用社形成以农户小额贷款为主，担保贷款并驾，农户联保贷款积极发展的格局，在贷款投向投量上，策应当地党政制定的农业产业政策，重点向特色农业、生态农业、高效农业倾斜。

二、大力盘活不良资产，降低经营风险

近年来，在全市农信员工的共同努力下，不良贷款清收工作取得了一定的成绩，资产质量有了明显的提高。但同时也应该清醒地看到，全市农信社不良贷款总额仍然较大，不少信用社仍处在高风险平台上艰难运行，清非工作任重道远。为此，我将把大力盘活不良资产作为降低农信社经营风险的战略任务来抓，实施多管齐下，多方清收，其工作重点为：一是充分发挥资产保全部在清收工作中的管理、组织、协调和指挥作用。按照“先内后外、先易后难、先钱后物”的原则，通过制订清收计划、下达清收任务、组织清收队伍、协调各方关系、采取各种措施，使辖内清收工作有条不紊、有的放矢、有实效。二是加强对抵债资产的管理和处置，减少资产损失。目前全市抵债资产总额越来越大，而且转列的多处置

的少，严重影响了信贷资金的安全性。为此，今后在抵债资产的管理和处置工作中，严格按照抵债资产管理办法，加强对抵债资产的管理和处置，尽量减少因抵债资产贬值带来的资金损失。三是加大对“三外”资金的清收力度。督促有“三外”资金的联社通过成立清收专班，落实清收责任人，加强与政府和人民银行的工作联系，取得他们的支持，需要诉诸法律，尽快提起诉讼，保全债权。

三、强化信贷管理，实现稳健经营

目前，我市在信贷管理工作方面，已经制定了一整套的制度、办法和规定，但由于各地基层信用社风险意识不强，存在着重发放轻管理甚至违规违法现象，为农村信用社产生新一轮的不良贷款埋下了隐患。为此，我将进一步加大信贷规范管理力度，计划在今年内抓好章贡区联社信贷管理规范化试点的基础上，在全市农信社全面推行信贷规范管理。在内容上，严格贷款合规合法手续，严格贷款审批和贷后管理制度，建立和完善大额贷款监控台帐、信贷员贷款台帐，规范管理的重点是大额贷款、小额农贷和不良贷款；在方法上，采取以现场检查为主，非现场管理为辅，专项检查与综合检查相结合，计划在2年内，对辖内网点的检查面达到60%以上，对检查中发现的问题责令限期整改，情节严重的追究有关人员责任，同时组织一至二次整改情况回头看，对整改不到位或拒不整改的有关责任人进行严肃处理。

竞聘演讲稿篇六

各位领导、各位同事：

大家好！

为了响应人事制度改革的召唤，按照竞职方案，我符合国际业务部经理职务。我现年xxxx岁，中国共产党党员，大专文

化程度，会计师专业技术职称。

我的优势：

一是工作经历丰富。参加工作以来，我先后任过诸蓄员、信贷员、保卫科科长xxxxxx长xxxxxx长等职，积累了较为丰富的实践经验。

二是改革面前有股“闯劲”。我一直把“爱岗敬业、开拓进取”作为自己的座右铭，无论干什么，都把事业放在心上，责任担在肩上，尽职尽责，埋头苦干，全身心地投入。多年来，组织上的培养，领导和同事们的支持和帮助，造就了我敢于坚持原则，主持公道，秉公办事，作风正派，求真务实，胸怀宽广，谦让容人，善于听取群众意见的品格。我始终认为，干好事业靠的是忠诚于事业，靠的是一丝不苟的责任心。在关键时候，我从不缩头缩尾，有一种敢闯、敢作、敢为的精神。

三是业务方面有股“钻劲”。在长期的银行工作中，我干过x年的xx□干过x年的xx,无论是在业务学习中，还是在业务管理上，我都坚持走到哪里就学到哪里，向老领导学习，向专家们学习，向同志们学习，向实践学习，以肯于钻研的学习精神，不给自己留疑问，无愧于领导和同志们的理解和信任。前年，我主动为自己“充电”，考上了湖南财经学院的在职研究生，并较为系统地学习了银行管理、经济管理、计算机和英语等方面的知识。我感到自己在业务工作中积累了一套较为成熟的思路与方法，在管理和改革中也有自己的见解和方法。

如果我能竞选成功，我的工作思路是：

一、提升服务层次，丰富服务内涵。服务是永恒的主题。要提升服务层次，要丰富服务内涵。对客户我们必须用“心”服务，做到诚心、热心、细心、耐心。

要大力提倡“温馨服务”，建立xxxxxxx制度，熟悉掌握客户信息，把顾客看作是自己的亲戚朋友，看作是自己的’家人，把自己的工作变成传递温馨的窗口，树立支行的良好形象。

二、提出新思路,发展大业务.树立“想支行之所想，急支行之所急，全力为一线服务”的经营理念，与此同时，在内部制定一整套规章制度和岗位责任制，防范风险，规范运作。对外部，将任务分解落实到人，部门经理和经办人员分别负责每个重点客户，对支行或客户提出的业务要求，及时解决，落实到位，保证各主要客户的业务量稳中有升。

三、学好银行知识，打牢理论基础。就本人来说，重要的是与同志们一起加强学习培训，注意银行法律法规的学习,特别是要加大对国际业务方面知识的学习,要知其所以然，掌握工作主动权。

如果我竞聘成功，我的工作目标是：“以为争位，以位促为”。争取支行领导对国际业务部的重视和支持，使国际业务部工作管理制度化，服务优质化，参谋有效化。我愿与大家共创美好的未来，迎接建行辉煌灿烂的明天。?谢谢大家。

文档为doc格式

竞聘演讲稿篇七

尊敬的各位领导、同事：

我叫xx□现年25岁，中共党员，毕业于xx大学。感谢领导给我这次机会让我面对机遇，迎接挑战。

参加工作近一年半的时间我不断学习实践，自己的理论水平、业务技能得到了明显提高。我竞聘外勤主任的优势有以下三点：

一是有严于律己、诚信为本的工作作风。我信奉诚实待人的处世之道。始终以“老老实实做人，勤勤恳恳做事”为信条，严格要求自己，尊敬领导，团结同志。在工作中，廉洁自律，与客户既做知心朋友，又保持一定的距离，为人处事的作风得到领导和同志们的充分肯定。

二是工作能力强。在近两年的工作中，积极主动，始终坚持“学以致用”的原则，努力把学到的知识应用到实际工作中去，取得了较好的成绩。在领导同事们的帮助下，开拓思路，积极探索收回不良贷了款的有效方法。一年半的时间收回贷了款420万元，占前任客户经理放贷额的50%；参加清收竞赛，清收不良贷了款及利息共计68.3万元。

三是综合协调能力高。在大学担任四年学生会主席的我，参加工作后更加注重社会经验的积累。认真领会联社对各项工作任务的要求，争取工作主动性，使自己在学好业务做好本职工作的同时，较好的处理各种业务及关系。如果我如若有机会上岗，我将会采取以下四项措施来保证做好工作：

其一，正确理解领导决策意图，认真落实执行到位。对上做好领导的左膀右臂，充分发挥参谋助手作用，认真领会把握领导指示，深刻理解指示精髓，将安排的工作落实到位；对下积极组织带领本科室同事，创新方式，周密运作，最大限度地发挥主观能动性，使部署的各项工作任务得到圆满完成。

其二，摆正位置，理顺关系，服务全局。面对管理和被管理的双重角色，时刻找准自己的位置，知晓分寸，弄清楚该干什么和不该干什么。理顺科室与主管领导、科室与科室、科室与同事、科室与自己、科室与外协单位之间的多层管理关系，做到不越位、不错位、不失位。坚持“三多三少”，即多一点谦虚、少一点盛气，多一点自励、少一点自负，多一点奉献、少一点抱怨的原则。牢固树立服从意识、甘当配角意识，以健康向上的心态、饱满的工作热情，服务于领导、服务于组织、服务于集体。

其三，敬业爱岗，尽职尽责。牢记为民服务宗旨，遵循求真务实原则，发扬踏实耐劳精神，以争取“零误差”为工作目标，不断充电，丰富熟知业务知识，培育良好职业素养，通晓业务操作技能，立足本岗本职，勤勤恳恳谋事，扎扎实实做人。工作上即当指挥员，又当战斗员，即谨慎冷静，又尝试创新，做实干型、智慧型的中层干部。始终坚持没有最好，只有更好，让领导省心、放心，干出较佳的工作业绩。

无论竞聘成功与否，我都会以更加饱满的热情、扎实的工作、务实的作风，提高自身素质，在自己的岗位上做出更大的贡献。

谢谢大家！

竞聘演讲稿篇八

尊敬的各位领导，各位同事：

大家上午好！

相信大家对我并不陌生，很高兴能有这样一个平台和在座的各位领导和同事们交流学习，面对着台下大家热情的目光，我看到了真诚，看到了力量。那么希望带给大家的也是一个真诚，果敢，自信的我。

我叫xx，今年40岁，中共党员，大学本科学历，中级经济师职称，下面就将这几年的工作经历简要地介绍给大家，和大家共勉！

1995年，我毕业于xx省农技师院全日制大专财会专业，带着憧憬和梦想我走上了信合之路，信合犹如一本耐读的书，教给我如何认真地工作，如何地去经营自己的生活。

1998年，我被选调到县联社办公室工作，除认真做好材料的

打印上报，信息的上传下达工作外，始终不忘业务学习工作。利用业余时间我认真学习各种专业文化知识，于20xx年4月顺利地通过了中级经济师专业技术资格考试，成为联社中首批取得中级专业技术职称的人员之一。同时充分发挥自己的特长和优势，我爱好绘画，于20xx年县联社举办的书法绘画比赛中获得三等奖；我爱好文艺于xx[]xx[]20xx年先后与我们的xx主任成功地主持了全县信合系统的大型文艺汇演，把微笑和欢乐带给了大家，受到了上级领导和同志们的一致好评。

20xx年，我在县联社营业部工作，我刻苦学习业务知识，苦练业务本领，在20xx年举办的全辖业务比赛中获得了微机录入第一名的优异成绩，在xx及20xx年的全辖业务比赛理论笔试中取得了第二名的好成绩。

20xx年后，我被调到业务科，现在又被调到风险监控部工作，在这里我主要负责人民银行金融统计报表的填报工作，和银监会的《客户风险预警系统》程序的上报工作，结合多年的工作实践，在在座的各位领导的大力支持和鼓励下，在全国报刊杂志《金融界》上成功地发表了[]xx[]这一调研报告，并获得了“中国金融界科研成果二等奖”的殊荣。于20xx年20xx年被邀请到省联社，参加《河北省农村信用社金融统计报表制度》的编报工作，全省仅有4人，我荣幸地在其列，参加了全省农村统计报表的视频讲座，把我们联社的报表经验成功地向全省推广。同时针对银监会《客户风险预警系统》提出了自己的合理化建议，为省联社所采纳。说到这里，我想借此机会向支持我的在座的各位领导表示我最诚挚的谢意，不管我这次竞聘成功与否，我将用这颗感恩的心衷诚地回报各位领导和同志们的鼓励和支持，以这一颗感恩的心为支点，勤奋学习，努力工作，做好以下“四心（新）”

一是在工作中有目标，有信心。就象今天的竞聘一样，机会在每个人的手中，所有人都应该把握，不要消极等待，正如卞之林的那首诗一样，当你站在桥上看风景的时候，看风景

的人却在桥下看你，所以无论何时，我们都要相信自己是人生中最亮丽的一道风景。

二是工作中要有使命感和责任心。人的一生其实就有三天，昨天，今天和明天。用我们信用社的专业术语说昨天是一张作废的支票，明天是一张难以预支的期票，只有今天才是把握在我们手中的现金。把握今天就是为了更好的明天，我们每个人都要有这种时不我待的使命感，责任感，并用自己的全部身心去诠释，去实现。风中的木桶如何不倒，答案只有一个就是往里面加水，加压。只有不断进取，自我加压。对待我们的每一份工作都要做到尽职。尽责，尽心。

三是工作中要善于思考，勇于创新。常言道，踩着别人脚步走路的人，永远不会留下自己的足迹，我们要把这种创新精神运用到我们的日常工作中，要善于学习，勤于思考，勇于创新。“我思故我在，我在故我优”，无论从事哪一项工作，都要对自己的工作进行认真的钻研，我们不能“样样通”，但却不能“样样松”发挥一技之长，立于不败之地。

四是工作中要团结协作，戮力同心。联社部室是集信用社，业务管理和风险控制于一体的综合性岗位部门，在多年的工作中，我努力要求自己做到，并且以后更加一如既往。与人为善，待人诚恳，尊敬领导，团结同事，努力为自己，为他人创造一个融洽和谐的工作环境。做任何事情都要从大局出发，团结协作，戮力同心。

各位领导同志们，我的演讲就要接近尾声了，但是未来的路还很遥远，我们将任重道远。只想通过今天的竞聘演讲让大家认识我，帮助我，从而鼓励我，支持我！最后我想用一句话来结束我们的演讲：你选择了我，我选择了你，给我一个支点，还你十分精彩！谢谢大家！