

最新实习生入职第一个月工作总结(大全17篇)

通过学期工作总结，我们可以评估自己在学期内取得的成绩和进步，同时也可以发现不足之处，为今后的发展做出改进。以下是一些律师同行的工作总结，希望可以在你们的职业生涯中有所帮助。

实习生入职第一个月工作总结篇一

我自2014年7月23日正式上岗至今已过去了一个月左右的时间，这段时间是我人生旅途中的重要一程。期间在领导的培养帮助和同事们的关心支持下，我正在逐步使自己的工作和生活步入正轨。在过去的一个月里，我不断学习，不断成长，现在我将自己的感受、想法以及对于今后工作的打算做下简要总结。

作为一个刚刚参加工作的毕业生，我所面临的最大挑战是如何尽快的适应环境和角色的双重转变。即适应从学校到建筑单位这种环境的转换，以及适应从大学生到项目技术员这种身份角色的转变。我觉得完成这种转变需要迅速适应目前的环境，调整自己的心态，合理安排生活，尽快进入角色。

首先，适应身份的转变。在大学中，每一位同学都可以有自己的个性，而大学的环境氛围容忍甚至鼓励这种现象。但是工作之后，首先要适应自己身份的转变，时刻的提醒自己不再是学生，要按照单位的规章和领导的要求办事，要对自己的行为负责，不能再率性而为。这不仅仅是单位的要求，更是工作的需要。因此，在日常的工作中，我更加注意自己的言行举止，努力使自己的一举一动、一言一行都符合目前的身份。

其次，调整自己的心态。可能你在大学是众人之中的佼佼者，

是老师眼中的好学生，是同学心中的榜样。这样的角儿会让你觉得自己很厉害，会产生自满。但是，刚步入职场，与周围的同事相比，自己在工作能力、人际交往能力等许多方面还有太多的不如，太多太多的东西需要我虚心学习。因此，必须及时调整好心态，怀着“空杯”的心理，积极地向领导和同事学习请教，认真学习专业知识和调查技能，坚决杜绝了骄傲自满情绪，踏踏实实工作、学习。

最后，合理安排自己生活。不会生活的人，也不会工作。只有将自己的生活安排好，才能全身心的投入到工作中。一旦生活没有理顺，搞得一团糟，势必也会影响到工作。对于我来说更是如此，原来的大学缤纷多彩的生活节奏已过去，全新的生活环境需要迅速适应。幸运的是，我参加工作以来，在生活上，单位领导和同事们给予了我太多的关心和照顾，为我的生活提供了很多的帮助，使我很快的适应了新生活。在此我表示衷心的感谢！

目前，我正处在环境和角色的双重转变的关键时期，我要学会改变学生时代单纯幼稚的眼光，从成熟的职场人的角度来观察社会、对待工作，努力学习项目工程的技术知识，培养自身与人沟通能力，尽快地适应当前的工作生活环境。

经过这一个月以来，我对我的工作也有了一个大体的了解。我现在在项目技术部，帮助项目总工做些技术上的事情。一个多月里面，我学习了施工组织设计和各种专项方案，熟练了auto cad和office办公软件的运用。技术上的资料，自己先确认无误后，给生产部门解释说明。遇到重要的难度大的问题，先向师傅询问，然后自己在做，做完东西后，要拿给师傅确认，得到许可才付诸实施。要及时跟业主、总包、监理沟通交流，保证技术上面不出错，让现场有条不紊的进行。在帮助师傅编写新疆乌鲁木齐的宝能公寓标书期间，我学到了很多投标方面的东西，这对我今后的工作很有帮助。然而光在办公室学习还不够，我跟着生产质量前辈去施工现场检查施工进度，学习现场需要注意的方方面面。和劳务人员沟

通交流，确保施工进度和施工质量安全。

由于我工作的时间还比较短，对于工作的认识非常的浅显。相信随着工作的进行，我会对此有更加深入透彻地了解。刚刚开始工作，虽然有几分忐忑，但我相信勤能补拙，只要自己坚持尽职尽责的态度，保持积极向上的心态，就肯定能把工作做好。对于今后的工作，我将认真地做好以下几点：

我将每天以一个好心态来面对我的工作。将生活情绪撤离工作，不能让私人情绪影响工作。在学习生活中，不骄傲不自满，随时学习，随时充实自己。以一个谦逊的自己面对以后的工作学习。与同事和谐相处，团结合作，低调处事，多向老同事学习经验，尽快的提升自己各方面的能力，在合作学习中与人形成更好的合作默契，追求更高的效率。

所要学习的不仅仅是工作范围内的业务，还包括其他方面的学习。比如对为人处世方式的学习，对语言文字驾驭能力的学习及对实地调查技巧和能力的学习等。对于我个人而言，因为要与业主、总包和监理打交道，沟通便成为了摆在面前不可忽视的问题。因此，我也会加强与人沟通方面的学习，以使自己能够尽快的融入工作环境。

对平时一些阶段性的、有规律性的工作要主动提前进行着手，提前准备。对于临时交办的工作，要有灵活应变的能力，做到忙而不乱。把工作做到前头并且保证工作的质量。只有这样才能尽快的适应工作，而且有能力应对工作中出现的突发状况。

。工作之中不计个人得失，乐于奉献，要有强烈的事业心和责任感，始终以饱满的热情投入到工作中去。在今后的工作中我要对工作认认真真，勤勤恳恳；加强责任意识，始终将工作放到第一位，做到尽心尽力，尽职尽责。

在这个月里，我对自己的工作越来越熟悉，与项目同事们也

是越来越亲近。另外对技术工作当中的各个环节有了整体的认识，在了解的同时，也在逐步的提高自身对工程技术的认识和学习，在工作的这段时间内我的个人工作能力有了一定的提高，这和领导的关心以及身边同事的帮助是分不开的，在今后的工作中我会继续努力，再接再厉，严格要求自己，不断求实创新，不断磨练自己，尽我所能把工作做好，争取取得更大的成绩。

实习生入职第一个月工作总结篇二

作为一名进入一个全新工作环境的新员工来说，尽管在過去的工作中积累了肯定的工作阅历，但刚进入公司，难免还是有点压力。特别感谢新世纪环球中心给了我这个机会，作为一个新人，我可以预见公司会有一个辉煌的明天。目前我所能做的就是努力的工作（我觉得准确的说是不断的学习）。来了一个月了，感受最深的是时间过得太快，自问对部门工作贡献几乎是沒有，自己对公司了解还是一知半解我想对自己做个总结和规划，如下：

从刚刚进来时以人事专员的工作转为薪酬专员工作，针对此项工作调整，我特别的快乐，薪酬这块是6大模块中我所想进入的模块，所以特别感谢领导的支配。我在这个月大致的工作如下：

- 1、依据每月员工入离职状况，将人员的档案梳理归档。
- 2、依据每天的员工入离职状况，更新人事系统档案。
- 3、薪资核算工作（在这新入职一个月內，我还没接触）。
- 4、部门资料档案的管理或下达。
- 5、上级支配的其他事项。由于刚刚进入工作，对工作还不是很熟识，因此还没什么建树。之前对薪酬并未解除过，可能

还有点生疏。而且还有个问题，我所做的工作都是针对物，是“死”的东西。做hr应当更多的是与人打交道，我也盼望自己多与人沟通，锻炼自己的口才和为人处事之道，特殊是与部门及员工的沟通沟通，处理各种问题的技巧，在这点上，我觉得我以后的锻炼机会会很少。

1、到公司一个月了，对公司的.企业文化，制度（包括人事制度）还不是很清晰，来了之后还没参与任何培训和学习。

2、对公司一部分的人员，特殊是领导还不熟悉。

3、尽管有一些人事工作阅历，自己在空闲时间也在不断的学习，理论的学问日益积累，但是经受太少，阅历不足，面对实际的问题，有点不知所措。

4、跟领导沟通太少。

1、我之前的工作并没有接触薪酬这块，对于新的模块，我特别感爱好，也对自己下了详细任务。我的工作对象虽然是物和数据，但是我并不盼望我像个机器一样成天处理这些档案和数据。我盼望自己在工作中多思索，领导也给我更多的建议。

2、我想把目前的薪酬这块做好后，学习其他不冲突的工作，比如我自己常常熟读劳动法，但是我并没有处理过劳动纠纷等。当然是有机会的话。

3、依据以上的不足，在以后的工作中改进。

4、工作上不论是何种大小事，养成用笔记录的习惯，所谓好记性不如烂笔杆子。

5、我盼望公司赐予我的平台：

(1) 部门同伴工作很忙状况下，我可以参加关心其完成任务，我盼望我的工作充实。

(2) 可以给我参与薪酬福利的培训（外培和内培都可），当然有其他培训我也不排斥。

(3) 我可以参加员工工伤，纠纷的处理（这可能是领导会亲自处理的问题，但我可以打个下手，做个助理）。个人思维有限，目前就想到这么多。虽说不想当元帅的士兵不是好士兵，但是依据自己对自己的清晰了解，要做主管或是更高的管理者，不仅需要丰富，广博的专业学问，还有处理各类问题的实战阅历和领导魅力，我自问阅历太缺乏，目前两年内无此准备。盼望自己一步一个脚印打好基础。

总之，我会不断学习，努力提高自己的各种力量，争取对工作有所贡献，不是简洁的操作员或者文员，盼望领导多多指导，我会加油的。

实习生入职第一个月工作总结篇三

201x年12月我来到了贵州新征慧颖机电工程有限责任公司，这是我人生的第二份正式工作，也是经过我慎重考虑后的选择。转眼间已经过去了一个多月，对自己的新工作和新公司也有了很深刻认识，作为一名应届毕业生，我为自己能有这样的工作机会感到非常荣幸。我对自己这一个月来的工作总结如下。

从燃气公司热力设计院来到新征慧颖，工作内容方面并没有很大的变化，所以不需要很长的适应时间。不过来到新公司，工作更具体化也更专业化，也就是说我要更实际去接触现场，更深刻的了解暖通这个行业，从看现场、方案的确定、工程的预算、实际的安装到图纸的设计和现场的竣工，每一步我都可以参与其中，从而学到了许多课本上根本学不到的东西，同时也让自己认识到很多的不足，毕竟实际跟理论之间往往

存在很大差距。理论和实际的结合才能让工作做的更好。对于新公司，我看到了一个团结向上、气氛和谐、努力拼搏的新集体，大家互帮互助，更快的融入暖通这个行业。

工作的一个多月也遇到了很多困难，看现场时与客户的沟通交流方面的不足，对地方方言理解的困难，还有实际操作能力的欠缺，对设备的认识不足，还有一些以前自己没有接触过的图纸方案，比如锅炉房的具体定位和设备间的具体管道走向等等这些以前上学时忽略不做的部分，这些困难在我工作时都难免会遇到，不过在同事和老总们的帮助下我也能更好的成长，去克服这些困难，去更深入的学习和了解，去实际动手操作。以前对各种型号的暖气片和风机盘管也是模糊了解，经历现场的锻炼使自己清楚的了解到各个方面。作为大学生，动手操作能力也很欠缺，跟着去安装了几次家装暖气，让我了解到各个阀门的不同，实际管道的走向，实际操作的工具，和客户实际的沟通交流，因为家装已经装修好的房子需要注意很多，不能破坏原有的整体美观。经过实际锻炼，我相信我们会在各个环节做的更好更让客户满意。

我籍贯是河南开封，来到贵州省也有半年多了，对这里的生活习惯也比较适应，贵阳对我来说是一个比较陌生的城市，第一次来到这里在这生活，感觉这里生活环境比较不错，城市干净空气清新，工作环境也满意。对于我来说，能有这么一个锻炼自己、发展自己、为公司做贡献的机会是非常庆幸的。

工，以后我会以良好的精神面貌和热情的工作态度去投入工作的每一天，做到有行动方向、有工作目标、脚踏实地，成就人生美好的篇章。我将在未来不断的思索和拼搏，用青春和热血为公司的发展贡献自己的一份力量。

实习生入职第一个月工作总结篇四

进入公司至今，已有一个多月的时间，回首一月的工作表现，

虽存在些许的不足之处，但总体的付出，还是获得了不少收益，现就xx月的工作情况，做如下总结：

能够较好地完成本职工作(如文件的录入、存档、打印、办公用品发放等);懂得事情轻重缓急，做事较有条理;与同事相处融洽，能够积极配合及协助其他部门完成工作;工作适应力逐步增强，对后期安排的工作，现已得心应手。

工作细心度仍有所欠缺;工作效率虽有所提高，但感觉有时各部门之间的配合仍有所欠缺，工作效率并非是最快的!

会根据以上工作中存在的不足，不断改进，提高自我工作意识及工作效率，努力做好工作中的每一件事情!

总的来说xx月的工作是尽职尽责的，虽然亦存在着些许的不足，工作的确也不够饱和，时有不知道该干什么的感觉，但这一切的一切相信也会随着**月的到来而逝去。非常感谢公司领导及同事们对我工作的支持与肯定，相信**月的我，在行政文员这个岗位上会做得更好，发挥得更加出色!

实习生入职第一个月工作总结篇五

自己目前的这份工作对于我来说是非常的宝贵的，我也非常的珍惜这份工作，现在已经加入__公司一个月的时间，在自己的工作当中也体会到了很多的道理，也学会了很多在学校所学习不到的知识和东西，我也非常的期待自己在之后的工作，所以我也很喜欢自己现在的工作以及公司的氛围，所以不管是这一个月的工作完成的如何，在往后的工作当中我也会认真的去做好自己的工作，尽心尽力的为公司做事，做好自己在工作的時候所应该要做的一切，我也认真的去完善自己，一个月的工作也让我提高了自己的职业素养和工作能力。

我作为一名刚毕业，刚离开学校的大学生，刚参加自己的实习工作，在找工作的路途当中我也感到非常的辛苦和劳累，

感觉自己刚出学校的那段时间里，所有的压力都一下子就这样扑面而来，而我也完全还没有做好去迎接这一切的磨难的准备，所以在毕业的这段时间里，是生活在逼迫我前进，在后面推着我前进，也正是因为这些原因，我也才感觉自己在这段时间里，成长了很多，也变得更加的成熟和稳重，在我没有找到这份工作的時候，我完全不知道自己应该要从事什么样的工作，自己的人生将要朝着什么样的方向和目标去努力，我所努力的结果又会是什么样子，但是加入了公司之后，虽说自己只是一名实习生，但是公司所有的同事都会认真的去帮助到你，完全没有任何的间隙和分歧，公司的工作氛围也都非常的团结和有爱，不管是什么时候，只要在别人需要帮助的时候都会尽力的去帮助，都在为公司的未来而共同的努力，我们所有的工作人员不管是在工作上还是在公司里，我们的工作目标和方向都是一致的，我们也都可以通过自己的努力去争取自己所期望的东西，也都可以团结一心的为了我们共同的目标去努力和付出。

虽说自己还只工作了短短一个月的时间，但是我也很好的融入到了工作和公司当中，对于自己的工作也有了足够的熟悉，我也很喜欢自己的工作性质和在公司的氛围，所以我也会在以后的日子里，更加的用心去做好属于自己的工作，尽力的完成好公司所交代的任务，做好自己的本分的事情，也在工作当中更好的完善自己，保持自己在工作上的热情和积极，热爱工作也热爱生活，更是也要足够的相信自己，相信自己可以，相信未来的美好是属于我自己的。

实习生入职第一个月工作总结篇六

转眼间来唐邱中学已经实习一个月了，没想到时间过得这么快！回想刚来的那几天，整天巴不得快点过好赶快回学校，此刻想想真觉得不可思议，短短的两周而已，就改变了自我的心态，此刻真期望过得慢一些，好让我和这群可爱的学生们再多呆一段时间。

刚来到学校的第一天，学校领导就对我们四个表示了欢迎，带我们去饭店好好的吃了一顿。席间，他们亲切地和我们交谈，让我们有什么困难，无论是生活上的，还是工作中的，都必须要跟他们说，他们能做到的必须都会尽量的满足我们。明白我们几个大都是南方的，能吃辣，还特意把辣的菜放在我们前面。总之，让我们觉得很温馨，有种在家的感觉。饭后，管总务的孙教师就把灶具给我们准备齐了，让我们周末自我做饭。

这个学校实行寄宿制，学生周一到周五都在学校吃住。校长安排我们周一到周五免费在食堂吃饭，本来周末是让我们自我做饭，可能研究到我们刚到那里，对周围的一切都不太熟悉，周末安排人给我们做饭。在生活上真是对我们照顾得无微不至了。

“后勤”有保障了，再来谈谈工作中的体会吧，还记得第一次去教室对学生的情景，第一堂课虽然只是给他们作自我介绍而已，可在办公室我就忐忑了好久，最终到了应对学生的时候，反而没那么紧张了。学生们都一种好奇的眼光看着我，我就大大方方地说出了自我的名字，来自哪里，看得出，他们很兴奋。其实我又何尝不是呢？第一次站在三尺讲台，那种紧张伴着难以名状的激动的心境，我想这辈子都不会忘记！都说教师是天底下最光辉的职业，我想仅有你真正的站在三尺讲台上为学生们传授知识的时候你才能体会到为什么它这么神圣了。看到一双双充满求知欲的眼睛，你才会觉得教师有多重要，你给学生传授的不仅仅是知识，还有做人的道理。所以教师的一言一行真的很重要。正因为如此，所以我会严格的要求自我，备课要做充分的准备，行为举止也要得当。

那里的学生很可爱，给过我许多感动。有的跟我说：教师，课下我想喊你姐行吗？有的明白了我们不能回家，告诉我他们班就是我的家；有的告诉我降温了，多穿点衣服；有的把他的秘密告诉了我；有的说可课下想跟我成为朋友；有的要请我吃饭.....总之他们真的很懂事，很贴心，让我感受到家的温

暖，不再强烈地想回家、回师大了。

说到这里，我也得好好地作一下反思了。平时课下的时候学生跟我很熟，导致课上的纪律越来越不好了，这可能就是我平时对自己，对他们要求的太松懈，他们了解我了，也不怕我了，课堂纪律得不到很好的保证。新的一月开始了，我要着手解决这个问题才行。让刚开始的课堂纪律重新回来！

那里的教师对我们都很友好，告诉我们缺了什么去他们家拿；帮忙我们尽快地了解学校、了解学生。在工作上真的是帮了我们不少忙，理清了头绪。校长明白我们平常要查资料，还把校长室的钥匙给了我们，让我们随时地用电脑，这些都让我们很感动。

不知不觉一个月就过去了，此刻真的是感慨时间过得太快，回想这一个月中我有过太多的感动、欢笑，同时也有委屈和泪水，我想这就是成长的过程。在那里，我真的学到了许多以前在学校学不到的东西，感觉自我变得成熟了，像个大人了，比以前有担当了，更有职责感了。很感激顶岗实习这个平台，教会我们那么多东西，很庆幸自我选了这个平台，让自我得到了锻炼。在接下来的日子里我会继续用自我的活力的活力去为唐邱中学贡献一份我的力量。这一个月过去了，我期望下个月，不对，是以后的每一天，我会过得比这个月更加精彩。实习的朋友们，让我一齐加油吧！

实习生入职第一个月工作总结篇七

时间如流水般悄然流逝，仿佛一眨眼的功夫，一个月就已经过去了，而我的实习工作已经开始一个月了，感觉刚进入公司的我的样子还历历在目。

我是在今年x月份离校的，离校之后就一直在找工作，对于应届毕业生来说，刚出校园，对职业这一方面完全就是迷茫的，什么也不知道，对未来要从事的行业，职业都是一片空白。

我是在x月份加入的__公司，一眨眼，我就在这里实习了一个月了，下面我就将自己这一个月的工作做个简单的总结。

一、在专业上

我是学的__专业，在学校的知识都是一些理论性的，对于这种全职类的工作我还是第一次接触，但是在公司虽然才工作一个月，但是我感觉实践出真知这句话说得一点都没有错，我从理论性的知识转变到了实际操作中，让我的专业性更强了，不仅增强了专业的理论性知识，也学会了很多实践性的知识。感觉自己真正的从一个学生转变成了职员。

二、在思想上

我从一个刚出校园的懵懂毕业生，到现在能独立完成工作的全职，我从思想上也转变了很多，在学校的我，过的特别安逸，每天上课，下课，不用担心任何经济来源，也不用担心任何事情，但是一毕业，一离校，我就有强烈的感觉，感觉我自己不是一个学生了，我真真正正需要接触到社会了，我需要考虑的问题也都一下子涌现到了脑海中，在这一个月的日子里，我解决了自己的吃穿住行，感觉自己从思想上变得独立了，也变得强大了。

三、总结

我很感谢公司能给我这个实习机会，让我学到更多的知识，让我能很多的从学校到社会的过度，也很庆幸自己能加入公司这么好的平台来完善自己，来找到自己的不足，弥补自己的缺点。而且在这一个月里，我也在认真跟着我的师傅，学习公司的日常工作，学习公司的企业文化，做好领导交代的任何一件事情。做到了不懂就问，虚心请教。

四、之后的计划

在以后的日子里，我会在最短的时间里学习完所有知识，并且在最短的时间里独立完成公司的日常工作。对于自己不会的及时请假带我的师傅或者会的同事，将每一件领导交代的事情做到完美。我也相信我在之后的工作中会越做越好，会越来越得心应手。

总而言之，言而总之。我很庆幸自己能加入__公司这个大家庭，也很感谢公司给我找个机会，以后我一定会加倍努力工作，给公司带来一定的利益，为公司获利。

实习生入职第一个月工作总结篇八

岁月流转，时光飞逝□202x年的日历已悄然翻过，伴随着时代前进的步伐，回首自己一个月来的工作经历，我作出如下个人工作总结：

“认认真真工作、踏踏实实做人”，一直是我的座右铭。尽管我们在工作中兢兢业业，但完美离我们总有一步之遥，经过六个月来的努力，工作没大的起色，平庸的业绩使我更清醒地看到了自身存在的问题：

一是对施工规范还不是特别熟悉。二是没有现场工作经验。

虽然我刚出校门进入xxx公司x个月了，但我的感受颇深：“只有学才知道”我刚来到项目上的时候，马哥让我计算工程量，对于我来说是第一次，我感觉有点紧张也有点惊喜。通过我不断的请教终于完成了我第一份答卷，此后在钢筋施工过程中我分别计算了钢筋的.根数，混凝土用量，涂刷墙面面积及屋面压型钢板面积等。通过计算这些工程量大大提高我对图纸的阅读能力，也加强了我对建筑规范的理解。

“不经历风雨，怎么见彩虹”。锻造自我是每个人必经的路，通过反思问题，我深刻意识到一个人最难战胜的其实就是自己，我们的行动有时就在闪念之间，向左向右就在于心态，

选择积极上进还是选择散漫停滞都在于自己。选择前者，必将朝气蓬勃、意气风发；选择后者，势必死气沉沉、意志薄弱。工作中缺乏热情，就会丧失斗志，人就没有动力前进，甚至与机遇擦肩而过，因为机遇只会留给有准备的人。

总结过去是为了更好地面对未来。对今后的工作，我给自己提出如下打算：

一是由于工作经验缺乏，我平时注意自我加压，利用好时间多看建筑行业知识书籍，多向有经验的同事请教。我相信“世上无难事，只怕有心人”。只有付出了，才会有收获。

二是今天能做完的事，绝不拖到明天。正如姚总说的：“日事日毕，日清日高”。

三是调整心态，创新求变。心态决定工作的好坏，所以在工作中要不断自我调适，时刻以饱满的热情迎接每天的工作和挑战。只有不断在思维上求创新，工作才能出亮点。

岁月无声，步履永恒。只要认认真真踏踏实实的工作，我想我的明天定将更美好。

【篇二】2021最新实习生入职第一个月工作总结

岁月如梭，转眼一年的实习期即将结束。在领导的关心支持下，在同事的热心帮忙下，透过自身的不断努力，我很快适应了环境，适应了新的工作岗位，回首翘望，有优点可待继承发扬，还有不足需学习改善。

思想方面，政治立场坚定，热爱祖国，拥护党的各项方针政策。与时俱进，开拓创新，还透过报纸，电脑关注国内外形势及有关政治动向。使自己的政治、思想水平有了很大的提高。

在学习方面，严格要求自己，凭着对个人目标和知识的强烈追求，牢固地掌握了一些专业知识。随着技术的更新，工艺流程的不断完善，要求我们不断加强自身潜力建设。我抱着不断进取的求知信念，从没有放下学习理论知识和业务知识。在提高专业知识的同时也努力提高自身的素质修养。我还利用工作之余时间，报考了全国成人高成，参加函授学习。在学习和掌握选矿专业理论知识和应用技能的同时，还注意各方面知识的拓展延伸，为成为一名优秀的技术人员而不懈奋斗。

在工作中，我严格遵守厂纪厂规，认真履行自动化控制室一名操作人员的职责。尊敬领导，团结同事。不迟到，不早退，不矿工。踏实工作，努力做到操作规范化，技能熟练化、基础设施清洁维护经常化。将理论与实践相结合，并做到理论学习有计划、有重点，实践操作有措施，有记录。工作期间始终以“热心、细心”为准则，联系现场实际勤观察，勤思考，勤学习。工作实践让我的业务不断增长，工作潜力和思想认识都有了很大提高。

我的生活准则是：认认真真做人，踏踏实实工作。为人真诚热情，乐于助人。坚持着自我反身且努力完善自己人格的意念，时刻以品德至上来要求自己，一贯奉行严于律己的信信条并切实遵行它。用心参加单位组织的各项活动，在“爱我百花”职工风采演讲大赛中，取得了良好成绩。不但丰富了自己的阅历，还锻炼了自己潜力！

当然，我还有很多不足之处，说话做事粗枝大叶。与人交流沟通有待进一步完善。我喜欢自己的专业和工作，所以有信心改善不良习惯。

一年实习工作的磨练，培养了我良好的工作作风和埋头苦干的求实精神，树立了强烈的职责心，高度的职责感和团队精神。生产实践让我学会脱离浮躁和不切实际，心理上更加成熟坚定。为走向工作岗位做好充分准备，在今后的

我将继承和发扬自己的优势，学习改善不足。适应企业发展要求，努力把自己的工作做得更好。

【篇三】2021最新实习生入职第一个月工作总结

20xx年3月28日入职昆明xxxx以来，已经一个月了，一个月期间销售业绩方面虽然不明显，但是工作方面的收获很多，这与领导与同事们的帮助是分不开的。

入职昆明xxxx的一个多月时间里，生活紧张，但又有秩序。刚进入公司，一切都是陌生而又崭新的，所有的事物都要重新去认识和了解；信心来自了解，要了解电工和照明这个行业，了解公司，了解产品；朗能产品柏睿系列的面世使到产品的优势也显而易见的，这样的平台，就看自己怎么去发挥。人生本来就是一个不断成长的过程，也许在创业这条路上的艰难险阻使得我必须暂时考虑决定和谁在一起成长！很荣幸能加入公司，在领导和同事以及客户的帮助中能够成长；很感谢领导无私的传授他们的经验给我，他们是我最好的老师，通过学习他们的经验和知识，可以大幅度的减少自己犯错和缩短摸索时间；在这样一个积极向上的平台上，自己这样一个新手，一定要多学，多看，多做事！

这一个月，公司没有对我做任何的要求，自己自由发挥，自己去展现自己的才能，刚刚进公司的前几天，同事小郑带我去拜访客户，使我摸索和感悟了整个销售流程，现在的我基本上可以从寻找客户、面见客户、与客户交流。每一步骤，每一环节，每一事项，都能尽可能地进行分析，几天过后，我就和小郑开始独立去拓展周边业务，自己本来就是耐不住寂寞的人，喜欢与人打交道，喜欢社交；看大家从不认识到认识，最后成为朋友；看着一个一个客户就被自己这样一点一点挖掘出来，直到做成生意，很享受这样一个过程，很喜欢挑战。虽然经验和阅历有限，但我一直坚持用心去做好每件事情！因为成功的销售人员都是敢于坚持自己的目标的人。

在这一个多月工作中成绩还是有少许的，相继开发了昆明红聚市场永聚照明店，西南建材城万家灯饰店，景洪孟腊店以及大理佳利三创建材店等经销商，接下来昆明所有的县城有待于渠道开拓，以及完善和着手家装公司的合作，大商汇仍有待开发一两家分销，还有华洋家具广场等，接下来今后的工作任重而道远，我将努力提高自身素质，克服不足，朝着以下几个方向努力：

(1) 必须养成学习的习惯；

销售的第一产品是销售员自我；成功的销售员总是能与客户有许多共识，这与自己本身的见识和知识分不开。有多大的见识和胆识，才有多大的格局。这方面自己还很欠缺，必须不断的学习，这就是一个不断的自我总结和积累的过程。自己要有目的的去学习，不断的充实自己！

(2) 必须具有责任感和职业道德；

业务员的诱惑有很多，刚进公司就犯了严重的错误，为了个人增收，利用公司给我的资源跑其他公司的产品，承蒙公司领导刘总的大度包容才既往不咎，给予我改过从新的机会，人要想在行业中有沉淀，就必须热爱自己所在的行业工作，必须诚实守信并奉行职业道德，所以在以后的工作中坚持对公司、对客户、对自己的责任感，积极、热情、认真地对待每一天！做到责任和职业道德。

(3) 善于总结与自我总结；

现在我工作中的市场的把握能力以及分析能力等等都还是显得稚嫩和欠缺，所以这些都需要我在日后的工作中不断总结，不断的完善，不断加强。现在自己对于销售的认识也只是表面，对于市场的把握能力更是无从谈起，所以我必须比别人付出更多的艰辛和毅力才能不断完善自我。

人品永远是第一位的，而人品的第一要素就是诚信，小胜凭智，大胜靠德，认真做事，诚信做人。

其实业务工作就是一种态度。最大限度的维护双方的利益，有的时候必须站在零售商的角度去看待问题。只有在以上几个方面好好加以体会和把握，才能在自己的销售生涯走地更好、更远。趁现在年轻多学点东西、多做点事情，不要枉费人生。所以我要以更饱满的精神和充沛的精力投入到平时的工作和学习中去，决不辜负公司对我的信任和栽培，并且能够快速地与公司共同成长！

我认为业务绝对不是无业可务而是：业精于勤于实于务。

【篇四】2021最新实习生入职第一个月工作总结

时间总在忙碌中过得非常的快，时间一闪而过，打开手机日历一看，自己已经在xx公司实习了一个月了，在这一个月里，我感受颇多，下面我将自己这一个月实习情况做个总结。

对于一个刚毕业的大学生来说，实习工作是自己在学校跨越到社会的一个必经之路，而我像所有大学生一样在找工作的途中并不是一帆风顺，所幸的是我在自己的努力争取下获得了现在这个平台来完成自己从学校到社会的跳跃。

很感谢公司能够给我这个机会，对于我来说，职场的全职工作吧对我来说就是一片空白，在我刚进公司的时候，我什么也不知道，什么也不会，对公司里的同事所说的东西也是一脸懵，一头雾水，值得庆幸的是公司的前辈和师傅也对我很是照顾，我有什么不会的都会耐心的告诉我，用最容易听懂的话语教我，哪怕我一遍又一遍的还是不会，当我自己也着急的时候，我的师傅我的主管都还是会要我别急，要我耐心的学，并且他们会非常有耐心的教会我。就是因为有他们的帮助，我才得以在最短的时间里学会自己所要做的日常的工作，并且能够独立的去完成它，尽管现在有时候还是会需要

他们的帮助，但我相信在以后的日子里我一定能做到完美。

在大学所学的理论知识，在我进入公司实习之后并没有给我很大的帮助，所有的事情都只能我自己在工作中慢慢的摸索，慢慢的去学习，这一个月的时间里，我学会了很多，不仅是在工作上的知识，还有很多在职场上的知识，更多的感觉是感觉自己真的不再是个学生，而是一名真真正正的工作者，我知道自己所要学习的东西还有很多，但我相信在以后的日子里我一定会努力学习这些知识，将别人教给我的知识变成自己的。

虽然我还只在公司做了一个月，这一个月的时间并不算很长，但是我还是学到了很多，感受到了很多，也感觉自己更加的充实了。我也已经习惯了公司的工作氛围，工作进度以及日常的工作，在以后的日子里，我一定还会付出自己更加努力的学习态度，去学习公司的知识，去尽心尽力的完成公司的日常工作，去完美的完成领导所交代的任务。我也相信自己能在xx公司发挥出自己最大的水平，给公司带来利益。我也将更加的加油与努力。

【篇五】2021最新实习生入职第一个月工作总结

岁月流转，时光飞逝□202x年的日历已悄然翻过，伴随着时代前进的步伐，回首自己一个月来的工作经历，我作出如下个人工作总结：

“认认真真工作、踏踏实实做人”，一直是我的座右铭。尽管我们在工作中兢兢业业，但完美离我们总有一步之遥，经过六个月来的努力，工作没大的起色，平庸的业绩使我更清醒地看到了自身存在的问题：

一是对施工规范还不是特别熟悉。二是没有现场工作经验。

虽然我刚出校门进入xxx公司x个月了，但我的感受颇

深：“只有学才知道”我刚来到项目上的时候，马哥让我计算工程量，对于我来说是第一次，我感觉有点紧张也有点惊喜。通过我不断的请教终于完成了我第一份答卷，此后在钢筋施工过程中我分别计算了钢筋的根数，混凝土用量，涂刷墙面面积及屋面压型钢板面积等。通过计算这些工程量大大提高我对图纸的阅读能力，也加强了我对建筑规范的理解。

“不经历风雨，怎么见彩虹”。锻造自我是每个人必经的路，通过反思问题，我深刻意识到一个人最难战胜的其实就是自己，我们的行动有时就在闪念之间，向左向右就在于心态，选择积极上进还是选择散漫停滞都在于自己。选择前者，必将朝气蓬勃、意气风发；选择后者，势必死气沉沉、意志薄弱。工作中缺乏热情，就会丧失斗志，人就没有动力前进，甚至与机遇擦肩而过，因为机遇只会留给有准备的人。

总结过去是为了更好地面对未来。对今后的工作，我给自己提出如下打算：

一是由于工作经验缺乏，我平时注意自我加压，利用好时间多看建筑行业知识书籍，多向有经验的同事请教。我相信“世上无难事，只怕有心人”。只有付出了，才会有收获。

二是今天能做完的事，绝不拖到明天。正如姚总说的：“日事日毕，日清日高”。

三是调整心态，创新求变。心态决定工作的好坏，所以在工作中要不断自我调适，时刻以饱满的热情迎接每天的工作和挑战。只有不断在思维上求创新，工作才能出亮点。

岁月无声，步履永恒。只要认认真真踏踏实实的工作，我想我的明天定将更美好。

【篇六】2021最新实习生入职第一个月工作总结

__人力资源部的实习之旅，是我真正接触现代企业、从事人力资源工作的第一步。一个多月的实习生活短暂而充实，由最初初来乍到的陌生到逐渐熟知，再到之后的不舍。这段简单的经历使我逐渐熟悉了现代企业中人力资源管理的运作体系和管理流程，初步了解了人力资源管理工作的实际，还让我学到了很多在课堂上根本无法学到的知识，为进一步适应社会工作环境，从事人力资源管理工作奠定了基础。

总的来说，这次实习使我收获很大，下头从学习、工作、生活三个方面来阐述。

首先，我对企业人力资源管理理论上的认识升华到了一个新的层次。“纸上得来终觉浅”，没有实践的理论是不深刻的。经过实习，我的理论知识等到了强化。其次，实习期间学到很多课堂上无法学到的东西，有些更是无法用言语能够表达的，或许此时无声胜有声，无声更动听。与其说我们是去实习，倒不如说我们是去学习，是离开课堂的学习。第三，在学习态度上有所改善。工作不像学校，即使你不想学，教师也会兢兢业业、主动教授课业知识。在公司，同事们忙于自我手头的工作，这就需要我主动学习，不懂就问，从小事中，从细节中，自我寻找学习机会，自我寻找学习点。

实习期间所作的事情十分琐碎，整天都是些重复的工作，有些根本没有什么技术含量。实习之初我就开始有了些许不情愿的情绪，但我静下心来，一路坚持下来，慢慢发现，有些事虽然平凡琐碎，但都会有必须的规律与技巧可循，正所谓熟能生巧，事情虽然看似简单，可是关系重大，对以后的工作会有很大的帮忙，很大程度上会提高效率，加之这些工作都是人力资源的基础性工作。这同时也端正了我的工作态度，就是要进取主动地做好每一件事，哪怕是一件很小的事。正所谓不积硅步，无以至千里。不积小流，无以成江海。要做好大事，必须先从小事做起。如果连一件小事都做不好，又怎能做好复杂的大事呢！

因为要在很多部门之间往来办理入离职手续，所以与直接上级和间接上级的关系一向都不错，还结交了几个朋友，进取融入一个大家庭中，每一天累但欢乐着。另外我的作息时间安排有了很大的改善，生活逐渐规律，养成了每一天准时起床、就寝，按时吃饭的好习惯，这对以后尽快适应工作做了铺垫。这次实习也使我留下很多缺憾和不足。比如在细节方面研究得不够周到，又如无法每次对工作做阶段性的总结，从而不能及时发现自我的错误与不足，等等，需要进一步的改善和提升，我期待下一次与这个社会的亲密接触。

最终，我要感激__公司，给了我这次宝贵的实习机会，这些对于我以后的学习和就业至关重要，感激人力资源总监__和人事专员__对我的教导与关心，感激全体同事们对我的支持与鼓励，感激教师对我实习的一路指导与跟进。

实习生入职第一个月工作总结篇九

至今入职已一个月了，对于我来说，与其说是月度工作总结，还不如说是月度工作心得。关于这份总结，我不想用太多过于华丽的语言来书写，那样的写法让人觉得过于虚浮，不切实际，我只想用最质朴的语句来表达，我这一个半月以来的所感、所想。刚来到公司，对于一切都是那么未知，观察一个个生疏的面孔，心里真的有点忐忑，不知道大家都是什么性情，容不简单相处，但是这种感觉，很快就消逝了，大家相仿的年纪，热忱开朗的性格，和谐工作的氛围，很快就感染了我，让我开心的投入了工作之中。换了新的环境，就意味着和以前工作的模式不一样了，工作的内容也是千差万别，我认为作为一个好的员工，最应当做的就是抛弃固有的工作模式，以最快的姿势投入到新的工作中去。

我的'新工作，对于我来说真的是新，所做的内容，也几乎是从前不曾接触的东西，不能说一窍不通，但也顶多是略知一

二。由于建筑业是我从踏入校门到踏出校门都不曾接触过的行业，对于里面的运作也是闻所未闻，好多术语我也是来到这里之后才开头渐渐知晓，多亏同事和领导的细心指导，我才一点点的深化我的工作，否则真的感觉自己像个无头苍蝇一样，乱飞乱撞，必定会走许多弯路。

既然不懂的东西太多，就要比其他人还要用心、努力，俗话说好记性不如烂笔头，我把每一步需要做的工作，都写成笔记，这样相同的工作就不会消失错漏。日常的工作，我会事先做好统筹支配，这样工作就会有有条不紊的进行下去。

虽然工作才刚刚开头，但是我要做的却有许多，公司在进展中，这就需要我们全体员工共同努力，来丰富和完善公司的运营模式和管理机制。首先，我需要做的就是建立起公司的人员档案，构建起人员结构花名册，制定相关的制度，合理规避用人风险，将公司一些不太健全的规章制度逐步进行完善。其次，随着工作的深化，我会发挥我人力资源专业的专长，关心领导分担一些人员聘请方面的工作，包括发布聘请信息，预约人员面试等这些聘请的前序工作，让领导不在这些小事上费神。我会逐步拟定季度或年度的聘请方案，汇总各个部门所急需和待需的人才，利用现有的资源，发布聘请信息，进行聘请工作。再次，利用现有的资源，请各部门负责人协作，逐步建立起各个部门每个人员的岗位说明书，明确各自分工，把工作逐项分解，落实到人，逐步摆脱一个工作谁都干，但谁都不精的状况，让工作形成模块，每个人负责自己的模块，这样就不会消失工作杂而乱，过程遗漏，没人负责的局面。

以上就是我这一个半月以来的一点感想和领悟，在将来的工作中，我会更加乐观努力的完善自己的工作，使自己的自身价值更完善的呈现。

实习生入职第一个月工作总结篇十

尊敬的刘总：

您好！转眼间来绿之舟公司已经有一个多月了，我一直深信自己是幸运的，所以很庆幸能够加入公司的团队。虽然入职的时间不长，但是在刘总您和同事们的帮助下我还是在慢慢的成长，对于工作中所遇到的问题好在有大家及时的指导，对此，我深表感谢！

初入公司，的确会对公司周围的环境感到既好奇又陌生，但可能是工作的地点在自己的家乡，所以心理上还是会有那么一丝丝归属感。这段时间以来，虽然担任着涉外文秘一职，但内心清楚的知道，要想真正的胜任这份工作，自己还相差甚远！对此我一定会不断地努力学习和提高，也希望刘总给我更多可以锻炼的机会。

经过对公司发展历程了解，偶尔也让我思考许多。相信这个世界上任何一个人或是一个公司都不可能随随便便就能成功，这需要领导人和无数员工的不懈努力和永不放弃的精神！事实正是如此，自己的人生如若自己不去把握又岂容他人指点江山？始终相信乐观的精神加积极的行动一定会等于成功。

值得一提的是，通过这段时间的工作和学习，也让我认识到，想要出色的完成任务，必须有认真、负责的态度不可！这需要我们把这种态度变成是一种习惯。因为工作中任何一个环节出现问题都可能对个人或是公司造成无法弥补的损失，正如“不积跬步无以至千里，不积细流无以成江河”，所以，最好的工作态度是，要把不会的弄会，会的变得更加熟练，这样熟能生巧，把每一项工作都当做是一种学习，学到的不仅越来越多，更为将来的工作打下良好的基础。踏踏实实，认认真真，只有不断地给自己做加法才能有资格为日后不断地去减去除做准备！人生便要是如此，只有达到一定的储备，才会更好的去挥洒自如——“人生的每一种经历都是一种收

获”，每到一处都会用这句话来提醒自己，不管是对公司负责也好，对自己负责也罢！毕竟人从出生的那一刻便注定了要试着去承担责任。

其实，真正的走上工作岗位的时候，才发现，工作其实就是在一个岗位上不断地完善和精益求精，重要的是要不断地去尝试和实践。因为一味的等待就是浪费生命！所以这段时间，我迷茫过、失望过、自信过、高兴过！我迷茫和失望的是我似乎还没有真正的为公司创造价值，开始怀疑自己；我自信、开心是因为每一次我小小的帮助都使工作变得更加和谐，知道自己是在进步，如此而已！

好在所有的一切都没有影响的我要努力的决心！要做就要做的漂亮，即使失败也不怕！一次的失败可能就是下一次的成
功，只是希望在以后的工作和学习中，刘总能够多给自己提供学习，实践的机会，相信这样，才能够在工作中不断的摸索、学习、以便更好的改正！

我已初步的给自己拟定了一份计划，文秘的工作和人力资源管理是密不可分的，我庆幸的原因便在于此，我认真听取领导和前辈们的意见，深知在这些方面自己可能存在着潜力，所以，我要通过不断地努力和学习在这条道路上走出一条适合自己的道路，真心希望能够得到刘总和公司各位前辈帮助和支持！

最后，再次向公司各位领导和前辈表示感谢！

实习生入职第一个月工作总结篇十一

时间总在忙碌中过得非常的快，时间一闪而过，打开手机日历一看，自己已经在__公司实习了一个月了，在这一个月里，我感受颇多，下面我将自己这一个月实习情况做个总结。

对于一个刚毕业的大学生来说，实习工作是自己在学校跨越

到社会的一个必经之路，而我像所有大学生一样在找工作的途中并不是一帆风顺，所幸的是我在自己的努力争取下获得了现在这个平台来完成自己从学校到社会的跳跃。

很感谢公司能够给我这个机会，对于我来说，职场的全职工作吧对我来说就是一片空白，在我刚进公司的时候，我什么也不知道，什么也不会，对公司里的同事所说的东西也是一脸懵，一头雾水，值得庆幸的是公司的前辈和师傅也对我很是照顾，我有什么不会的都会耐心的告诉我，用最容易听懂的话语教我，哪怕我一遍又一遍的还是不会，当我自己也着急的时候，我的师傅我的主管都还是会要我别急，要我耐心的学，并且他们会非常有耐心的教会我。就是因为有他们的帮助，我才得以在最短的时间里学会自己所要做的日常的工作，并且能够独立的去完成它，尽管现在有时候还是会需要他们的帮助，但我相信在以后的日子里我一定能做到完美。

在大学所学的理论知识，在我进入公司实习之后并没有给到我很大的帮助，所有的事情都只能我自己在工作中慢慢的摸索，慢慢的去学习，这一个月的时间里，我学会了很多，不仅是在工作上的知识，还有很多在职场上的知识，更多的感觉是感觉自己真的不再是个学生，而是一名真真正正的工作者，我知道自己所要学习的东西还有很多，但我相信在以后的日子里我一定会努力学习这些知识，将别人教给我的知识变成自己的。

虽然我还只在公司做了一个月，这一个月的时间并不算很长，但是我还是学到了很多，感受到了很多，也感觉自己更加的充实了。我也已经习惯了公司的工作氛围，工作进度以及日常的工作，在以后的日子里，我一定还会付出自己更加努力的学习态度，去学习公司的知识，去尽心尽力的完成公司的日常工作，去完美的完成领导所交代的任务。我也相信自己能在__公司发挥出自己最大的水平，给公司带来利益。我也将更加的加油与努力。

实习生入职第一个月工作总结篇十二

__月结束，我告诉自己，端正自己的心态，用心去迎接下一月的考验。

这一月，我开始进入状态，在负责人的带领下，我开始做自己的业务了。我们直销部主要是负责寻找客户源，然后进一步的洽谈，客户有意购买的话就带领他们办理购买产品的相关手续。进入工作的第一个问题就是如何收集客户源的问题，对于这个问题，开始的我并不知道怎么处理。

按照公司的规定，客户需要自己去开发，因此，公司只提供了大量的宣传贴、广告贴、海报以及每个人的名片。当跟着带我的正式员工踏出公司跑业务时，我茫然了，完全不知道该如何应对。刚开始的几天，我跟着公司员工主要是在高档住宿区发单页，一层一层的爬楼道，把单页发到每一个潜在客户的门上，就在这段时间，我觉得这跟自己想象的差距太远，原来自己做的也不过是最最简单的事。

我开始怀疑自己的选择，开始对这份工作重新思考，就在这个时候，公司的一位老员工给我聊了起来。他用他自己的亲身经历说着进公司的一点一滴，关于公司的工作模式、关于对自己职务的认识等。

从他的脸上，我看到了他对自己职业的尊重，对自己公司的钦佩。就在那一瞬，我似乎明白了很多，原来这才是工作，不在于你做的是做什么，而在于你能不能在平凡的岗位上正式自己，实现自己的价值。

实习生入职第一个月工作总结篇十三

入职已经一个月了，对于我来说，与其说是年度工作总结，还不如说是月度工作心得。关于这份总结，我不想用太多过

于华丽的语言来书写，那样的写法让人觉得过于虚浮，不切实际，我只想用最质朴的语句来表达，我这一个半月以来的所感、所想。

刚来到公司，对于一切都是那么未知，看见一个个陌生的面孔，心里真的有点忐忑，不知道大家都是什么性情，容不容易相处，但是这种感觉，很快就消失了，大家相仿的年纪，热情开朗的性格，和谐工作的氛围，很快就感染了我，让我愉快的投入了工作之中。

换了新的环境，就意味着和以前工作的模式不一样了，工作的内容也是千差万别，我认为作为一个好的员工，最应该做的就是抛弃固有的工作模式，以最快的姿态投入到新的工作中去。

我的新工作，对于我来说真的是“新”，所做内容，也几乎是从前不曾接触的东西，不能说一窍不通，但也顶多是略知一二。因为建筑业是我从踏入校门到踏出校门都不曾接触过的行业，对于里面的运作也是闻所未闻，好多术语我也是来到这里之后才开始慢慢知晓，多亏同事和领导的细心指导，我才一点点的深入我的工作，否则真的感觉自己像个无头苍蝇一样，乱飞乱撞，必然会走很多弯路。

既然不懂的东西太多，就要比其他他人还要专心、努力，俗话说好记性不如烂笔头，我把每一步需要做的工作，都写成笔记，这样相同的工作就不会出现错漏。日常的工作，我会事先做好统筹安排，这样工作就会有有条不紊的进行下去。

虽然工作才刚刚开始，但是我要做的却有很多，公司在发展中，这就需要我们全体员工共同努力，来丰富和完善公司的运营模式和管理机制。

首先，我需要做的就是建立起公司的人员档案，构建起人员结构花名册，制定相关的制度，合理规避用人风险，将公司

一些不太健全的规章制度逐步进行完善。

其次，随着工作的深入，我会发挥我人力资源专业的专长，帮助领导分担一些人员招聘方面的工作，包括发布招聘信息，预约人员面试等这些招聘的前序工作，让领导不在这些小事上费神。我会逐步拟定季度或年度的招聘计划，汇总各个部门所急需和待需的人才，利用现有的资源，发布招聘信息，进行招聘工作。

再次，利用现有的资源，请各部门负责人配合，逐步建立起各个部门每个人员的岗位说明书，明确各自分工，把工作逐项分解，落实到人，逐步摆脱一个工作谁都干，但谁都不精的状况，让工作形成模块，每个人负责自己的模块，这样就不会出现工作杂而乱，过程遗漏，没人负责的局面。

以上就是我这一个月以来的一点感想和领悟，在未来的工作中，我会更加积极努力的完善自己的工作，使自己的自身价值更完美的展现。

以上内容就是为您提供的3篇《新入职员工第一个月工作总结新员工入职第一个月工作总结ppt》希望可以您的写作有一定的参考作用，更多精彩的范文样本、模板格式尽在。

实习生入职第一个月工作总结篇十四

无论到哪家公司，公司都会给一段时间的适应期。这段期间里有人会觉得无聊，不知道该做什么。我刚来的几天也是。每天在公司看别人怎样销售。

后来，我被分到一楼的销售部学习。销售部的同事也是埋头做自己的事。我像是被搁置在那里，无人问津。我迷惑过，不过我很快就明白过来，公司的学习和学校的学习是完全不同的。学校老师会逼你，会每天不管你愿不愿意的讲给你听。可公司，大家都有自己的事，所以，想学到东西就要多问，

不会的，不懂的，身边的同事都会回答你的。

最主要就是主动。新人进来，公司都不会立刻分配具体的工作给新人做，但我们不能自己闲着。相反，我们应该主动找一些事情做，从小事做起，为将来更好的给公司出力打下良好的基础。而且这样也能与同事拉近关系，便于与同事的融洽相处。

带着这么多的疑问解不开只能请教身边的同事了，别人不能帮你，没有课堂和老师了啊。于是我问出了我的第一个问题：我要学些什么呢？现在想来这个问题很可笑也很难让别人回答。万事开头难，接下来的日子我变被动为主动，只要自己发现了的不懂的问题我就问同事。了解的越来越多，发现的问题也就越来越多。从开始只懂“销售”两个字到现在了解了我们公司的企业文化、产品、规格、产品行情，以及收银的基本工作流程。我认为只和一个人学到的东西是不全面的，工作的开展在乎合作，重要的就是集体思想和团队精神。

1、管理：我以前从未接触过服装行业，不过就从我一个新人的角度来说，我觉得我们公司管理严格又不失人性化，分工明确又很合理化。

2、工作：在这里的每一天都很充实，因为我发现每天的事情都很多。

但是我想我们公司工作态度，服务态度是最好的。特别是推广的“三个一”服务，换作我们的竞争品牌一定不会有这样的服务。

就我现在的知识技能和对我们公司的了解，我觉得我做一些带有创造性的工作会比较困难点，因为接触服装工作比较短，各方面我还都不够成熟，比如工作的总体思路等。我性格稳重，比较有耐心，不怕麻烦，也不厌倦枯燥。我现在对这块比较熟悉，当然有新的安排我只会更加努力，不会辜负同事

的帮助和领导的支持。

以上是我一个多月来的总结。从一个新人的角度出发的，我还有不少不懂的地方，有一些不成熟的想法。

新的一个月，可能还有新的工作安排，我也一定以新的面貌、更加积极主动的态度去迎接，争取更大进步再接再厉。

实习生入职第一个月工作总结篇十五

今年3月7日上午开始，我在中港第一航务工程局第二工程公司附属单位科利公司进行了工商管理实习工作。在实习中，我在公司指导教师的热心指导下，进取参与公司日常管理相关工作，注意把书本上学到的工商管理理论知识对照实际工作，用理论知识加深对实际工作的认识，用实践验证所学的工商管理理论，探求日常管理工作的本质与规律。简短的实习生活，既紧张，又新奇，收获也很多。经过实习，使我对日常工作有了深层次的感性和理性的认识。现实这段时间的工作总结如下：

我所实习的科利公司，隶属于中港第一航务工程局第二工程公司。中港第一航务工程局第二工程公司成立于1953年，是以水工、市政、工民建、路桥、安装工程等为主要经营项目的国有大型骨干建筑施工企业，具有航务工程总承包一级、房建二级、市政、水利水电三级、地基与基础一级、钢结构一级、机电设备安装一级、商砼与预制构件二级、勘察设计甲级、计量二级、建筑材料试验甲级等资质。公司现有正式职工3000余名，先进的工程技术装备千余台；拥有2.6万平方米的高层办公楼和30多万平方米的生产基地；近700米的工作船码头和4万余平方米的海域，固定资产达3亿多元。公司于1998年经过了iso9002质量体系认证；1999年经过了iso10012国际标准认证，取得了“计量保证确认合格证书”；20__年经过了iso9001国际质量管理体系认证。

回顾实习生活，感触是很深的，收获是丰硕的。实习中，我采用了看、问等方式，对科利公司的日常管理工作的开展有了进一步的了解，分析了公司业务开展的特点、方式、运作规律。同时，对公司的“浇注明天”的服务品牌，“构筑精品，造福社会”的企业使命，“务实求新、敢争一流”的企业精神有了初步了解。

一、坚持以经营为龙头，不断开拓山东地区传统施工领域

抢抓水工市场快速发展的良好机遇，进一步加大了对青岛港、烟台港、日照港等大型水工工程的跟踪公关力度，认真作好了北船重工搬迁、奥运基础设施建设的经营工作，承揽到北船重工大坞、烟台港三期二阶段、奥运会青岛国际帆船中心标段、日照港中港区东部岸线等工程，确保了传统市场战略项目不丢失。同时，发挥地域优势广揽信息，进取跟踪，承揽到东营港扩建和蓬莱国电等工程，在开拓传统工程领域发面取得了新进展。

二、强化三标一体管理体系运行，有效的促进了企业管理水平的提高

切实加大三标一体管理体系运行力度，进一步强化了体系检查、文体整改和业务指导，对内审发现的问题及时进行了整改追踪检验，建立了基层单位与机关部室双向评价体系，不合格报告同比降低了50%，贴合率和得分率较前年有了增长，三标一体管理体系得到有效的运行。

三、坚持以经营为龙头，进取实施“1433”经营举措，促进经营持续发展。

20__年公司经营工作思路确定为“1433”，即要成立一体化经营领导小组，建立四个经营分公司运行体制，坚持三位一体的经营原则，充分发挥经营工作的三个进取性，不断开拓山东地区、南方、桩基和陆域市场。

“1433”经营思路具体资料是：公司成立一个精干高效、信息反馈迅速的公司经营领导小组，切实加强对经营工作的领导；建立经营分公司、厦门分公司、上海分公司和陆域经营分公司四个经营分公司的经营运行体制，增强开拓市场的本事；坚持以市场价中标，不投亏损标，诚信合作、互惠共赢三项经营原则；充分调动公司经营部、经营分公司和经营人员三方面经营进取性。

施工本事。坚持水陆并进，提高规模效益。利用房建施工总承包一级资质，认真总结路桥施工经验、教训，加大陆域市场开拓力度，实现陆域市场的稳步发展。

同时经过实习我发现中港第一航务工程局第二工程公司附属单位科利公司也存在问题：

- 1、市场观念和经营体制不适应公司快速发展的要求，市场开拓的步伐与企业快速发展的要求有差距；经营体制还不完善，经营队伍、经营人员的责权利还有待于进一步提高。
- 2、施工组织管理观念有待进一步转变，在施工过程中按照施工合同要求进行施工组织管理的意识不强，施工管理现状与施工管理科学化、规范化存在较大差距，只是我们有的项目在开工初级阶段和施工过程中难以进入状态，不能满足业主要求。
- 3、成本意识不强，成本控制水平不高，个别项目不存在管理粗放、施工大手大脚的现象，向管理要效益、向科技创新要效益的意识还没有牢固树立起来，以至于我们的成本控制与先进的施工企业还存在较大的差距，市场竞争力不强。
- 4、对分包队伍的管理制度和管理程序化还不完善，在分包合同管理方面存在程序不衔接、管理不闭合的现象；项目部对分包队伍管理的重视程度不够，在管理手段和制度落实上存在薄弱环节。

5、依法治企、依法维权和自我保护意识不强，不能够充分运用法律手段维护企业利益，异常是领导干部的法律知识和依法治企的意识还不适应市场经济的要求。

对此，我提出了我的有关提议和对策：

一、进一步强化生产是经营继续的观念。

企业的发展取决于经营的质量和效果，仅有广开源头，多揽工程，企业发展才有保障。随着市场竞争的日益激烈，干好在建工程是承揽后续工程、开辟新市场的必然要求和前提条件。所以，我们要进一步强化生产是经营继续的观念，干精品、打品牌，树立一流的企业形象。

二、树立“零缺陷、低成本”向精细化管理要效益的观念。

效益是企业生存和发展的根本，仅有实施“零缺陷低成本”战略，才能适应市场的激烈竞争，获得更大的赢利空间，加快企业的发展。所以，企业上下必须以效益为中心，在广大职工中不断深化“零缺陷低成本”向精细化管理要效益的观念，努力降低成本，提高效益。

三、进一步推进和规范项目管理

经过对资金管理、劳务层管理、物资管理、，加强项目基础管理，结合“三标一体”管理体系运行，完善项目管理，加大监控检查整改力度，到达闭合管理。建立公司综合考评体制，加大对工程质量、安全、礼貌工地的检查力度，抓好整改落实，促进施工管理水平的提高。

四、推进依法治企，维护企业合法权益。

深入开展法制宣传教育，进一步增强广大干部职工的法制意识。强化领导干部，异常是中层干部的法制培训，增强领导

干部的依法经营，按章办事的本事，完善管理体制，明确职责分工，加强业务培训，提高公司法律事务整体管理水平。

短暂的实习转眼而过，回顾实习生活，我在实习的过程中，既有收获的喜悦，也有一些遗憾。那就是对企业管理有些工作的认识仅仅停留在表面，只是在看人做，听人讲如何做，未能够亲身感受、具体处理一些工作，所以未能领会其精髓。但时经过实习，加深了我对工商管理基本知识的理解，丰富了我的实际管理知识，使我对日常管理工作有了深层次的感性和理性认识。认识到要做好日常企业管理工作，做好个人工作计划，既要注重管理理论知识的学习，更重要的是要把实践与理论两者紧密相结合。

实习生入职第一个月工作总结篇十六

从学校到社会，从学生到职场人，我就业本来是算很晚的，但在20__年我完成了这个跳跃，从年初到苏宁的实习，经历了毕业的曲折，到新公司的迷茫，到执行任务的成长与迷糊，今天，再20__年的最后一天，我觉得很有必要好好的总结一番，回顾20__年的点点滴滴，无论是进步还是落后、成功还是失败、称职还是厮混，都有必要深刻的总结反省，以便在未来的职场生活中更好地定位自身、发觉优点，实现自己的价值，创造大于自己的价值。

对于一年来的变化和行动，我从如下几个方面进行思考，尽量做到诚恳、真实、深刻、全面：

一、思想方面：

1、学生向职场人的转变；

年初就开始在苏宁电器实习，在几个月的实习中，从一个纯粹的学生变得有那么一点像样的职场人，在实际的销售过程中，通过和同事的交流，观察、实践以及反复的思考后积攒

了一些销售经验，但这是最基层的销售技能，还只是借助于活生生的产品来达到获利的目的。

进入公司以来，我积极的学习产品知识，也加大在管理、销售等当面的学习，希望首先成为一个优秀的员工，脱离学生思想的桎梏，早日做出自己的贡献。

在这个过程中我积极融入到同事中间，希望取长补短，尽快的适应新的岗位，并力争做出应有的贡献，进入公司以来我力求自己在价值观和行动上都尽快的融入公司，为公司的发展尽自己的力量，也为了实现自己的价值。

2、书本理论向社会实践的转变；

一个学生，不免有些理想化和不切实际的空想，在实际过程中这夜难眠吃一些亏，但挺过来了就好了，吃苦耐劳是老祖宗传下来的优良品质，继承和发扬责无旁贷。从学生到员工，首先进行的就是思想上的转变，职场是充满竞争的，“强者淘汰弱者，快鱼吃掉慢鱼”就是生动的写照。

只有经历过真正的考验才会明白现实不是那么容易的，只有具备吃苦耐劳的精神、不怕失败的态度加上任劳任怨的付出，才有可能具备成功的素质。书上的太多知识只是起着指导作用，而在实际的工作中往往更复杂，更需要随机应变的灵活和以不变应万变的冷静。

在现实中，结果最重要，人和执行方式只要不违法但可以达到最佳效果就可以实行，结果最重要。

3、参与者、受命者向行动者、自己的领导者转变。

通常来说，一开始我只是一个唯唯诺诺的被领导者，按部就班的按照既定制度和领导指示做工作，但渐渐的我会有自己的思想、想法和见解，最重要的就是干好工作、不违反原则。

我更倾向于做一个领导者，但这个的前提是首先我的一个把自己领导好的人，如何更好地领导自己，让自己不断地发掘自己的潜力，创造性的完成工作，并提出有利于公司发展的建议，不要做一个只会接受命令的员工，而应该是一个与公司共同进步，不断学习不断完善自身的“自我领导者”。

二、工作方面：

1、完成任务；

从重庆到深圳，从深圳到贵阳，从贵阳到开县，差不多半年来在实际的工作中我的贡献并不多，而受领导委派收款进展也不大，这固然有客观原因存在，但更多的恐怕是我的积极性还不够，做事也不够雷厉风行，太多的时候显得迂腐和软弱，殊不知太多的让步换不来实际的效果，作为年轻人应该具备一点凶悍和果决。

新历的一年即将过去，最重要的仍然是完成工作，在完成工作的过程中不放松学习和总结，对于我来说每一天都应该是进步的，每一天都应该有变化。

完成任务可以说是工作的最低要求和层级，这证明我还没有完全融入到工作中去，还没有把工作当成自己生活的一部分，还只是把它当做被逼着一定要完成的任务，这直接导致缺乏主动性和创造性，影响了工作效果和自身的发展，从这一点上来说，继续改变工作态度。

2、追求结果；

企业的最终目的是实现利润的最大化，无论是领导还是老板所需要的员工都应该是追求实际效果而不是只有工作态度，这样的前提就是能力加上态度。就像一个企业只有不断的获得利润才有可能继续强大，一个员工也只有不断的完成工作才有可能不断提高自身，也相应地获得公司的认可。

在开县的工作中，过多的把责任推给客观原因显然不公平，我的责任在于缺乏主动性，有时候息事宁人，过多的退让把主动权完全交给了代理商，这是工作上的失职。

3、实现共赢：

我的看法是，和代理商的合作应该在相应的大前提下给予足够的空间和权利以便实施具体操作办法，中国地域之大、民族之多、风俗之杂，都不得不考虑具体地方具体客户的具体对待方法，教科书上的“一视同仁”显然也应该按照具体的问题进行实施。

一句话：合作的目的是为了共赢。

三、销售学习：

1、产品认识：

一切的销售基础都是从认识产品开始，我本是抱着极大的热情和信心进入公司的，但对技术的恐惧核对高科技的陌生让我在面对公司产品的时候还是力不从心，感觉像进入一个完全不同的世界，对产品了解的实在是皮毛，现在倒是后悔当初不应该那么急急忙忙的从开县回深圳，应该多在这边帮助安装、维护一段时间，那样也许对我的销售会起着很大的帮助。

公司的产品给予新兴技术上的发展，在中国也是处于前沿地带，但在具体的安装使用过程中，仍然存在不少问题，这可能是地域差异和天气变化造成，公司既然以技术起家，那么仍然应该不断强化技术优势，在原有的产品上不断革新升级，以便实现预期的功能。

我司的产品是基于基站的信号扩散接收功能而形成的小范围的网络系统，作为外行来说可能说得轻巧，但事实上只有更

加强大的产品才会占领更广阔的市场。如果说六大系统的发生发展是政策的驱动，那么只要有矿藏一天，井下的安全保障就需要，也就是说井下通信和人员定位、瓦斯监测、环境监控是永不过时的，如果前期的全面抢占市场是为了让公司生存，那么接下来恐怕对产品的不断升级就是为了巩固和发掘市场的内在潜力。

有人预测六大系统将在20__年后走入低谷，但我不这么认为，国家对安全只会越来越重视，由此可以想见，在未来市场上大企业依然会占很大比重，但同时经过长期的使用和打听，客户对产品和公司的选择也会越来越谨慎，如何更好地把我们前期的产品升级是目前更重要的事情。

2、市场调研；

在这个问题上我希望是达到窥一斑而知全豹的效果，而不是陷入以偏概全的误区，在开县的几个月，通过和煤矿、安监局的领导的接触，我觉得我们的政策导向不应该完全依靠政策驱动，而应该在产品的实用性上做到最好。

老实说通过我的了解，对产品的信心是有一定的降低的，这可能是站在外行的角度站着说话不腰疼，但事实上很多煤矿都出现很多问题，这没完没了的维护、售后可以直接把公司拉入泥潭，而在口碑上也不会好。

相对来说，客户需要更加简单实用的产品，他们不管什么高科技，只是方便、实用、物美、价廉就好，我们作为一家有雄心壮志的公司有责任研发生产更加简单实用的产品，简单到只要认识字的人就可以稍微学习就可以熟练操作我们的系统，这样才是减少维护成本和扩大销售规模的重要手段。

3、销售之道；

在开县的几个月中，除了日常的收款和必要的协助工程师们

之外，我一直希望准备好做一个好的销售人员和一个好的管理者，这就不但需要技能，更需要一套自己完整的销售艺术和管理思想。

从狭义上来说，销售的目的只有一个：卖出产品，收回资金。但运用的方法却是千变万化、无穷无尽，几个月来我不断接受各类激励大师、管理学家和企业家的讲座，并不断将这些融合、深化加上自己的理解，希望既不能被冲昏头脑，也不要胡乱接受，渐渐的一个模糊的体系在心里形成，虽然还未成形，但我相信，假以时日这些必将有助于我的成长和成就。

追求销售不仅是一门技术，更懂得是一门深入人心和骨子的艺术，要避免销售和强买强卖的误区，要真正认识到是帮助客户使用产品后得到响应的收获。

无论是抱着怎样的观点和想法是觉得销售锻炼人的交际能力也好，还是销售可以带来丰厚的收入也罢，抑或销售是一门入门最浅但深入最深的职业，在我看来一个好的销售首先具备的素质是喜欢销售，喜欢销售的激情或安静，喜欢在这个过程中的唇枪舌战，喜欢这个过程中一切尽在掌控的心态，喜欢在不断变幻的心境中的忐忑，现实是千变万化的，一种固定的思维或者性格或者技能都是不足以做好销售的。

有人说销售是说服顾客，让对方心服口服，但更多的人认为服务是最重要的，但现实决定了所有的服务不可能完全说到做到，有人认为销售应该坦诚的告诉顾客产品的优点缺点，但大多数的人不喜欢明确的缺点，即使所有的产品都有缺点，还是很多人会选取那些掩饰得好的产品，因为他们抱有侥幸心理始终觉得有一样产品是没有缺点的。

在我看来，销售是最简单也是最复杂的工作，是最富有也可能是最贫穷的工作，如何在复杂的销售流程中条简单可行的方法是最重要的。

4、结果至上。

销售只追求一样，那就是结果，卖出产品，收回资金才是成功销售的王道，有这个结果，那么一切方法都不重要了。

四、管理认识：

1、加强团队建设的必要性；

就像社会是联系在一起的一样，公司的每一环节都是紧密相连的，从研发到销售，从生产到安装，从人员的招聘到财务的完善，没有一样可以脱离大众而独立存在，只有各个部门的相互协调才会产生好的效果。

建设一个好的团队，就是要各色人才会聚在一起，相互弥补不足，共同促进发展，没有人是全能的，只有每一个人都积极的行动起来，各自超额完成自己的工作，这个团体才会不断进步，每一个人才会不断进步。

好的团队才有好的结果。

2、招聘人才、培养人才、管理人才、留住人才。

一般来说，这只是人力资源部门的职责，但一个成熟的'高速发展的公司，这一方面显得更加重要。

企业招聘人才不是说一定要找最好的，但一定要找最适合的，那一种最合适，认同公司的价值观，愿意和公司一起成长，愿意做公司的主人公而不是被动的接受任务的傀儡。

公司有义务和责任培养招聘的每一个人才，使他们具备为公司创造价值的能力，让他们尽快融入公司的氛围中，这可能要承担一定的风险，因为可能刚培养好一个人可用他却出走了，这是企业成长必须承担的风险。

在具体的工作过程中，如何最大效率的发挥每一个员工的能力，是没一个领导的责任，因为领导经历过相同的阶段，更有分享自身经验以带动员工的必要。不但要让新员工具备工作的能力，更要让他们认识到责任和主动的重要性。

公司要有足够的诚意留住那些优秀的人才，在经济社会里，人多少是有功利心的，强调忠诚也许没错，但没有实际的利益也许一切也都是空话，所以如何做到利益的分配以及把公司打造成家庭般温暖是很重要的。

五、自我定位：

1、一块任劳任怨的砖；

我希望我是具备一块砖的功能的，哪里需要就冲到哪儿，这是我一贯的原则，在我还没达到可以做出特殊贡献的时候，我只是一个普通人，在任何岗位上只要能够实现自己的价值，那就应该冲上去。

2、自己的主见；

在不断的学习和成长过后，我应该具备的素质是在接受到领导指派的任务后，有自己独特的方法来完成这个任务，完成任务是结果，而用何种方法却是我自己的主张。

做一个有主见的人，不仅是职业发展的需要，更是作为一个男人未来家庭顶梁柱必备的素质。

3、合作为王；

良好的体魄和谦卑的态度让我可以在基层任何岗位上都力争做好，纵然在技术上有不可弥补的缺陷，但在团队合作中我也可以起着不可替代的作用。组织协调和身先士卒的工作态度是可以超越别人的。

这是一个讲求合作的社会，只有良好的合作才会有自己的进步，没有人是万能的，只有懂得发掘自身的优点和激发他人的潜能，才能干好工作。

合作是现实社会成功的基础。

六、感悟建议：

1、产品的创新与完善；

上文对于产品说得够多了，总结起来就是简单实用、不易损坏、价廉物美。

2、服务的加强；

真正好的服务是建立在产品质量非常好的基础上的，否则必将被拖进无边的泥潭。而服务也不是说人到人情到，而是从根本上解决问题。

3、对工程人员的培训和人性化帮助。

我们的工程人员大多都是年轻人，在社会经历和职业经验上都还不足，自身的主动性和责任心都还不足，这需要公司继续加强培训，从职业技能到工作态度，从社会经验到个人发展，要给他们希望，真正的希望。

七、未来展望：

1、一个好的销售人员；

展望20__年，我希望做一个好的销售人员，我无数次告诫自己在机会到来之前，准备好。我现在还不敢说准备好了，因为我还很少去尝试，我希望在机会到来的时候，我会是一个好的销售人员。

不断的学习和感悟，我希望接下来的一年里，我成长为优秀的销售人员，是优秀的。

2、一个好的管理者。

无论是性格上的好谋无断还是态度上的懈怠懒惰都是很大的缺点，我一直致力于改善内心，因为我最终的目的是带领一个团队，做大事。

这条路会很漫长，还需要我不断的进步，我会更加积极的开发自身的长处、潜能，改变性格上、态度上的弱点，在未来做一个优秀的管理者。

八、后记

回顾20__，又是感慨颇多的一年，毕业了，工作了，虽然迟了点，但毕竟是开始人生新的旅程了；展望20__年，每一天都是希望，接下来的一年我会继续领悟这几个词：销售、管理、责任、成功。

实习生入职第一个月工作总结篇十七

至今入职已一个月了，对于我来说，与其说是月度工作总结，还不如说是月度工作心得。关于这份总结，我不想用太多过于华丽的语言来书写，那样的写法让人觉得过于虚浮，不切实际，我只想用最质朴的语句来表达，我这一个半月以来的所感、所想。

刚来到公司，对于一切都是那么未知，看见一个个陌生的面孔，心里真的有点忐忑，不知道大家都是什么性情，容不容易相处，但是这种感觉，很快就消失了，大家相仿的年纪，热情开朗的性格，和谐工作的氛围，很快就感染了我，让我愉快的投入了工作之中。

换了新的环境，就意味着和以前工作的模式不一样了，工作的内容也是千差万别，我认为作为一个好的员工，最应该做的就是抛弃固有的工作模式，以最快的姿态投入到新的工作中去。

我的新工作，对于我来说真的是“新”，所做内容，也几乎是从前不曾接触的东西，不能说一窍不通，但也顶多是略知一二。因为建筑业是我从踏入校门到踏出校门都不曾接触过的行业，对于里面的运作也是闻所未闻，好多术语我也是来到这里之后才开始慢慢知晓，多亏同事和领导的细心指导，我才一点点的深入我的工作，否则真的感觉自己像个无头苍蝇一样，乱飞乱撞，必然会走很多弯路。

既然不懂的东西太多，就要比其他入还要专心、努力，俗话说好记性不如烂笔头，我把每一步需要做的工作，都写成笔记，这样相同的工作就不会出现错漏。日常的工作，我会事先做好统筹安排，这样工作就会有有条不紊的进行下去。

虽然工作才刚刚开始，但是我要做的却有很多，公司在发展中，这就需要我们全体员工共同努力，来丰富和完善公司的运营模式和管理机制。

首先，我需要做的就是建立起公司的人员档案，构建起人员结构花名册，制定相关的制度，合理规避用人风险，将公司一些不太健全的规章制度逐步进行完善。

其次，随着工作的深入，我会发挥我人力资源专业的专长，帮助领导分担一些人员招聘方面的工作，包括发布招聘信息，预约人员面试等这些招聘的前序工作，让领导不在这些小事上费神。我会逐步拟定季度或年度的招聘计划，汇总各个部门所急需和待需的人才，利用现有的资源，发布招聘信息，进行招聘工作。

再次，利用现有的资源，请各部门负责人配合，逐步建立起

各个部门每个人员的岗位说明书，明确各自分工，把工作逐项分解，落实到人，逐步摆脱一个工作谁都干，但谁都不精的状况，让工作形成模块，每个人负责自己的模块，这样就不会出现工作杂而乱，过程遗漏，没人负责的局面。

以上就是我这一个半月以来的一点感想和领悟，在未来的工作中，我会更加积极努力的完善自己的工作，使自己的自身价值更完美的展现。