

2023年孙子兵法读书笔记 高中生孙子兵法读书笔记(汇总17篇)

一分钟，是我们面对挑战时的最后一刻。一分钟后的你，会不会后悔没有更好地利用这段时间？以下是小编为大家精选的一分钟短片，让你拥有不一样的视听体验。

孙子兵法读书笔记篇一

我看了孙子兵法后觉得非常神奇，动一下脑子什么都可以做成。比如说孙子训练女兵，只要对那些女的严格就好了。还有很多都是这样。

我看出了这本书里还要有胆量，如果没胆量怎么和人家战斗，还要有气势，有了气势就明显的能超过别人说以这本书告诉大家没有这两条是无法战胜别人的。

这本书的意思很简单，是告诉大家遇到紧急的时候要冷静，动脑子。这本书给了我很多收获，我也懂了很多。

孙子兵法读书笔记篇二

孙子说：凡是用兵的法则，主将受领国君的命令，征集兵员编成军队，在“圯地”上不要驻止，在“衢地”上应结交诸侯，在“绝地”上不可停留，遇到“围地”要巧出奇谋，陷入“死地”就要殊死奋战。

有的道路不宜通过，有的敌军不宜攻击，有的城邑不宜攻占，有的地方不宜争夺，不合乎上述“九变”的，即使是国君的命令，也可以不执行。

所以，将帅能通晓九变好处的，就懂得用兵了，将帅不通晓九变好处的，虽然知道地形情况，也不能得地利。指挥军队

而不知道各种机变的方法，虽然知道“五利”，也不能充分发挥军队的战斗力。

所以，明智的将帅考虑问题，总是兼顾到利和害两个方面。在有利情况下考虑到不利的方面，事情就可以顺利进行；在不利的情况下考虑到有利的方面，祸患就可以避免。

能使诸侯屈服的，是用诸侯最害怕的事情去威胁它；能役使诸侯的，是用危险的事情去困扰它；能使诸侯归附的，是用利益去引诱它。

所以用兵的法则，不要寄希望于敌人不来打，而要依靠自己严阵以待，充分准备；不要寄希望于敌人不来进攻，而要依靠自己有使敌人无法攻破的充足力量和办法。

将帅有五种致命弱点：有勇无谋，只知死拼，就可能被敌诱杀；临阵畏怯，贪生怕死，就可能被敌俘虏；急躁易怒，一触即跳，就可能受敌凌辱而妄动；廉洁而爱好名声，过于自尊，就可能被敌侮辱而失去理智；溺爱民众，就可能被敌烦扰而陷于被动。这五点是将帅易犯的过失，是用兵的灾害。军队的覆灭、将帅的被杀，都是由于这五种致命弱点造成的，这是做将帅的人不可不充分注意的。

孙子兵法读书笔记篇三

“兵者无畏也，胜其常也，兵家道理，智在用兵。”这是我国伟大的思想家、军事家孙子所说的话。他著作了中国军事书籍中最伟大的一部——《孙子兵法》。这本书是围绕着在战场上怎样用兵，在军营中怎样陪练，最重要的是知己知彼，而百战不殆。

疾如风，徐如林，侵略如火，不动如山。此刻《孙子兵法》在美国军方已经成为了必修课。每一天美国军方的xx都要让军员们自学并在演习上灵活运用！这本书的魅力无尽呀！但

是在和平社会中，这本书可不是就成为费书了吗？不是的。因为这本书告诉了我一个道理：要冷静的思考，要去多练习，要对自我有信心。所以我去实践了一下。

有一次，我在上奥数课。何老师进了我家，说：“帅浩均，我们先做一套卷子吧！”我说：“老师，我们是在学奥数，为什么要做一套课本卷呢？”他说：“你不要小看课本，奥数其实是从课本里研究出来的！”我不服气，就生着气做了一套卷子，结果何老师一改我才得了79分，我惊讶地叫着，我回家把卷子给何老师看了一下，他说：“第一你心态不静，没有练习也没有冷静思考才没考好！”我一下子找到了方法，就开始用这三种办法，我二单元考试考了100分。太好了！因此，我想起何老师对我说过的一句话：“思考+认真+好心态，自信油然而生。

我记住了这句话，生活中也能够用到《孙子兵法》，这真是一本好书呀！

孙子兵法读书笔记篇四

《孙子兵法》的第九篇“行军篇”的第一部分，兵之利，地之助。

一、兵法解析

凡军好高而恶下，贵阳而贱阴，养生而处实，军无百疾，是谓必胜。丘陵堤防，必处其阳而又背之。此兵之利，地之助也。上雨，水沫之，欲涉者，待其定也。凡地有绝涧、天井、天牢、天罗、天陷、天隙，必亟去之，勿近也。吾远之，敌近之；吾迎之，敌背之。

意思就是：

大凡驻军宿营，以干燥的高地为宜，应避开潮湿的洼地；重

视向阳的地方，避开阴湿的地方，靠近水草地区，军需供应充足，将士百病不生，这样就具备了克敌制胜的重要条件。

在丘陵地区、河堤岸旁，必须占领向阳的一侧，且要背靠着它。这些好处，是得自地形的辅助。上游降雨，河水暴涨，洪水骤至，想徒步过河，应等到水势平稳之后。

凡事遇到绝涧（地形前后险峻，水横其中）、天井（四面陡峭，中间凹陷，如天然之井）、天牢（山林环绕，易进难出）、天罗（草木丛生，弓弩钩戟无法使用，人进去如落罗网）、天陷（地势低洼，遍地泥泞，车马难行）、天隙（道路狭窄，地面多坎隙沟坑）这六种危险地形，必须迅速离开，切勿靠近。

我军应远离这类危险的地形，让敌军靠近它们；我军应面向这样危险的地形，而让敌军背靠它们。

孙子首先指出军队在正常情况下，一般的驻军规律：好高恶下，贵阳贱阴，养生处实。这样做的好处是“军无百疾”，是军队胜敌的根本。

在战争中首先要维持人的生存，军队不吃不喝不行，没有武器不行，生病减员更不行。所以在可能的条件下，要选择既方便生活又能保障供应的地方宿营。

除了根据地理环境驻军外，还要根据地形，决定攻受策略，以克敌制胜。孙子在说明了丘陵、堤防的驻军原则后，指出在河水暴涨渡河时，应“待其定也”，以求安全。

灵活地对待地形还表现在对待天险。遇到“绝涧、天井、天牢、天罗、天陷、天隙”等六种地形时，必须诱敌“近之”，己则“远之”；迫敌“背之”，己则“迎之”。

“兵之利，地之助”的谋略，其核心是充分利用各种不同的

地形，设营布阵，指挥作战，它不仅是对古代战争经验的总结，对现代战争也有指导与借鉴意义。

战争是作战双方在一定空间的角逐，而地形在战争中起着重要作用。“兵之利，地之助”强调用兵作战要充分利用有利的地形，才能取得战争的胜利。

这在战争史上不乏其例。如马陵之战，齐军在马陵成功地伏击了庞涓率领的魏军，除了采用示弱诱敌，以逸待劳之策外，与马陵道路狭窄，路旁为茂密的树林、地势险要也有很大的关系。熟知兵法的庞涓本应对这类隘险的地形有所警示，不应贸然进入，然而他利令智昏，贸然进军，导致丧师殒命。

带兵打仗要利用地形，企业经营同样要考虑地理因素。商家开张营业，首选的地段大都是都市的黄金地段。那里地处都市的工商、文化中心，交通便利、通讯、服务设施齐全，商旅往来不绝，有利的地形给生意兴隆提供了便利。

西班牙马德里城有一家书店，刚开始营业时，生意清淡，后来书店老板利用大都市名流荟萃的优势，每天请著名作家到书店召开茶话会、演讲会，向读者推荐、介绍好书，又举行抽签售书活动。幸运者可获得签名书、唱片等奖品。推出经营新招后，书店门庭若市，生意兴隆。每天开门前，顾客已在门口排队等候。这是“兵之助，地之利：谋略的成功运用。

地理条件是客观存在的，仅仅被动地认识它是不够的，还要注意开拓与挖掘有利的因素。有的企业经营失利，常常抱怨缺乏地利。其实地理条件的优劣不是绝对的，关键是要善于观察与思考，抑短扬长，兴利除弊。

二、古今联想

不只掌握地理信息，掌握信息往往是克敌制胜的前提。在孙子兵法中，作者多次提到了这个问题。

如《行军篇》中“敌近而静者· · · · ·必谨察之”。在这长长的一段话里，孙子详细的列举了各种现象，并通过这些现象对敌人的情况进行分析，从而获得有关敌人目的、行动、状况、地利等方面的信息。

在商战中企业也可用“相敌”的方法来了解竞争对手的情况，即直接观察竞争对手的活动，如推出新产品、营销方案的改变，购买生产设备，兼并活动，然后从长远目标、现行战略、假设和能力这四个方面对竞争对手进行分析，从而估计竞争对手的战略变化和对外界环境变化的反应。

还可用“示形”来进一步了解对手的情况，如企业使用“火力侦察法”可以直接了解观察无法了解或难以判断的情况。

《虚实篇》说：“角之而知有余不足之处。”，这句话的意思是进行一场战斗，以了解敌人哪方面具有优势、哪方面处于劣势，这种方法为“交手较量法”。

这种角之，运用到企业竞争中，主要是探听销售反响，适用于企业新产品试销后、大批量生产之前进行。

三、感触

在古代战争的角度分析：

先立于不败之地，即先考虑有利存活的地形；

再探求取胜的因素，即再考虑有利攻守的地形；

再寻求此因素中的特殊因素对战争结果的影响规律，即再寻求六大特殊地形（绝涧、天隙、天罗、天陷、天牢、天井）的战争规律：“吾远之，敌近之；吾迎之，敌背之。”

最后总结此因素的核心，即战争胜利的核心策略为：“充分

利用各种不同的地形，设营布阵，指挥作战。”

在现代商战、团队管理的角度分析亦是：

先为不可胜，即先保证自己处于不败之地，无论是资金还是团队人数上；

再寻求取胜的因素，即公司、项目、产品盈利还是提高团队成员执行力；

再寻求以上因素中的特殊因素对结果的影响规律，即公司盈利的规律（实业还是互联网）还是团队业绩的提升（主动还是被动）。

最后总结取胜的核心，即公司盈利的核心、团队管理的核心。

孙子兵法读书笔记篇五

大家一看题目就知道这是一本兵书。的确，这本书在我国的历史是赫赫有名的。《孙子兵法》是我国古代时期的军事家孙武为中华文化留下的宝贵财富。在刀光剑影的历史上，他用最为精彩的语言记录下来那些令人惊叹不已的军事事迹和个人智慧，这本兵书得到了世界人民的认同和高度的评价，被称为中华民族智慧的宝典。

我觉得这本书中所采用的语言都是非常精彩，也非常深奥的。初读的时候，像是“丈二和尚——摸不着头脑”。后来借助于注解，才能一一看懂。其中的《计篇》是我比较喜欢的。原文是这样的：“兵者，诡道也。故能而示之不能，用而示之不用，近而示之远，远而示之近。利而诱之，乱而取之，实而备之，强而避之，怒而挠之，卑而骄之，佚而劳之，亲而离之，攻其不备，出其不意。此兵家之胜，不可先传也。

夫未战而庙算胜者，得算多也；未战而庙算不胜者，得算少

也。多算胜，少算不胜，而况于无算乎！吾以此观之，胜负见矣。”

《孙子兵法》不单单是用在战争上的，在生活中也是有用的。比如说下棋。也需要动用策略。就像上面说的那样，需要多谋划，并且要谋划周密。不然容易失败。最近和爸爸下棋的时候，我经常采用《孙子兵法》上教我的有效方法去攻击或者防守，在下每一步棋之前先好好想想，算算我这样走之后爸爸会怎样应对，然后我又怎样回击……使用了这个方法，我连赢了爸爸好几局呢！

《孙子兵法》是我国的文学巨著，它让我知道了古人在军事方面的伟大成就，在这本书中，同时还让我体会到了孙子的写作的笔调风格和豪情壮志。

孙子兵法读书笔记篇六

以前早就听说《孙子兵法》是兵家经典著作，是春秋时孙武所著。它对我国几千处年的历史影响深远，甚至还听说就是对处国也是影响巨大。所以就忍不住也把它借来一看。

经过一个多月的研读，终于是把《孙子兵法》这本二千多年前古人所写的书读完。虽说全书短短十三篇，仅仅六千余字，但是当读完之后却又不得不感叹其内容包含之广，喻意之深。真是可谓“前无古人，后无来者”。

《孙子兵法》全书分为：计篇、作战篇、谋功篇、军形篇、兵势篇、虚实篇、军争篇、九变篇、行军篇、地形篇、九地篇、火攻篇、用间篇，共十三篇。书中以“兵者，国之大事，死生之地，存亡之道，不可不察也”开篇，警之以世人，说明战争对一个国家及其国民的重要性。

现在就让我来谈谈通过对《孙子兵法》的研读，所获取的一些见解。且先说说全书的具体内容：

在计篇中，孙子认为战争对一个国家至关重要，所以国君及将帅应要在作战之前详细谋划，特别是对于关系胜败的战争五要素：道、天、地、将、法，要仔细分析。然后孙子又以“兵者，诡道也”向人们说明要赢得战争的胜利需要用计谋，从而达到出其不意，攻其不备。最后又以“未战而庙算胜者，得算多也，未战而庙算不胜者，得算少也；多算胜，少算不胜”向人说明了在战争之前对战争胜负的预测与最终结果的关系，告诫要慎战。

在作战篇中，孙子以“驰车千驷，革车千乘，带甲十万，千里馈粮”向人指出作战前应做的准备，同时也间接地指出了战争开销之大，所以出师远征要求要速战速决。并且最好要“取用于国，因粮于敌，取敌之利”。

在谋功篇中，孙子认为在谋求战争成功的前提是“以全争于天下”最好能够以“不战而屈人之兵”的原则最终实现“兵不顿而利可全”。为了能够实现这一目标，在作战时要学会以“十则围之，五则分之，倍则分之，敌则能战之，少则能去之”的核心的众寡之用的原理。同时，在国家内部也要上下同欲，将能而君不御，并且为将者也应做到知己知彼。

在军形篇中，孙子认为要取得战争的胜利，先要使自己立于不败之地，再寻找击败对方的机会，然后夫子又以“善守者，藏于九地之下，善攻者。动于九天之上”说明作战的攻守之道。在篇末，孙子以“地生度，度生量，量生数，数生称”说明国家的综合国力是战争胜负的重要因素。

在兵势篇中，孙子认为要实现“受敌而无败者”就必须要学会在战争中运用战术的奇正、虚实的变化来造“势”并且也要学会“择人而任势”。

在虚实篇中，孙子主张作战要以佚待劳、致人而不受制于人，而实现这一要求就应在防守时虚虚实实，真真假假地迷惑敌人，使敌人不得与我战；进攻时要避实就虚，避高趋下，从

而达到攻其所不守。

在军争篇中，孙子认为进行军事争夺的目的就是为了一个“利”字，而要达到这一目的就要在行军是“以迂为直，以患为利”并且应慎于对待“军争”，要根据其实际情况来决定是否进行下一步行动。篇末中又引用了《军政》中“言不相闻，故为之以金鼓，视不相见故为之旌旗”来说明要如何指挥军队。

在九变中，孙子认为为将者应“通于九变之利”。应根据各种地形的变化来采取行动，要知道有些道路是走不得的，有军队是不可攻击的，有些城池是不可攻的，君主的有些命令是可以不听的。在篇末也指出了为将者可能有的：必死、必生、忿速、爱民五种弱点。

在行军篇中，孙子指出当军队处山、处水、处斥泽、处平陆时军队应各自采取的行军方式和处置办法。然后又向读者说明敌军的各种表现所可能代表的真实情况和意图。在篇末，又向为将者提出“令之以文，齐之以武”的治下之道。

在地形篇中，孙子向读者介绍了“通、挂、支、隘、险、远”六种地形，并认为“地形者，兵之助也”，为将者应了解并重视地形从而学会对其加以利用。之后又向我们总结了敌人败走的几种情况。在篇末，孙子再一次向为将者提出要爱兵如子，但又要掌握分寸；同时在与敌人作战时应要知己知彼，只有如此方能百战不殆。

九地篇中，孙子分别介绍了“散地、轻地、争地、交地、衢地、重地、圯地、围地、死地”九种军队所可能处的情形。之后又提出在这九种情形下所应采取的策略。然后又重点介绍了在它国作战的作战思想，且有如下几点：

一、“深入则专，主人不克”并可适当把军队致之死地。

二、指挥军队时应注意首尾照应，使之达到携手若使一人的境界。

三、熟知攻防进退的利弊。

四、管理军队要公正严明而有条不紊，并争取做到令行禁止。

五、军队最好的状态是：静若处子，动若脱兔。

在火攻篇中，孙子先说明火攻的五种方式有：火人、火积、火辎、火库、火队，并指出要进行火攻就必须要把握好时间、地点、天气等各种因素。在篇末，孙子再一次以“亡国不可以复存，死者不可以复生”来警以世人，希望对待战争时要慎之又慎。

在用间篇中，孙子声明战争对国家关联极大，为将者要高度重视，要派间谍去敌国去了解情况。并指出间谍的：因间、内间、反间、死间、乡间，五种分类和其各自用法。

《孙子兵法》短短十三篇，但全篇却总结了我国古代的主要战争思想，说它是兵书的最，我也想无不妥。想当年不也唐太宗也曾说过“诸观兵书，无出孙武”。

通览《孙子兵法》，细细回味其中。我认为全书的思想可分为：战争观、战术观、战略观、治军之法等四个方面的内容。

对于孙子的战略观，我们可以看到“重视战争”是他一个十分鲜明的观点。书中开篇就写“兵者，国之大事，死生之地，存亡之道不可不察”，可想而知其对战争的重视程度。要是再仔细阅读全书，可以发现“慎战”也是孙子的一个思想，他认为“人怒可以复喜，但人死不可复生，国破不可复存”，所以国君不轻言战事，对待战争要慎之又慎。

孙子的战略观可分为三点：第一“以全争于天下”，他主张

凡兵打战，保护自身是关键，之后才是想如何克敌制胜。同时应要力求能在战略上和外交上就打败敌人，使敌人全军降服而达到“不战而屈人之兵”的效果：第二“速战论”，主张用兵作战要速战速决。因为孙子知道但凡出师远征都是“千里馈粮，日费千金”久而会导致国用不足。同时但凡军队作战都摆脱不了“一而战，再而衰，三而竭”的规律。第三“制人而不受制于人”主张用兵作战应要以待劳，并要适当地学会先发制人，做到“出其不趋，趋其所必意”。

战术论可以说全书的重点，在书的后半部分几乎都写的孙子的战术论。书中的战术论又可以分为：用兵之法和作战计谋两个方面。在用兵之法上孙子总结出了：一是指挥军队之法、二是尽用地之法、三是进行火攻之法、四是运用间谍之法；在作战计谋方面孙子指出为将者应学会：一众寡之用、二攻守之道、三虚实之分、四奇正之变。对于治军之法，孙子主张一为将者应爱兵如子，但又不可过于放纵士兵；二为将者应要在军队中树立威信如此方能令行禁止；三为将者应当公正严明，不应恶而不赏，不应好而不罚。同时孙子还为“静若处子，动若脱兔”是训练军队的标准和追求的目标。

孙子兵法读书笔记篇七

要说我读的所有名著，《孙子兵法》教会了我很多。它不仅让我领略了各种战术，还让我懂得了一些做人的道理。

《孙子兵法》是我国古典军事文化遗产中的精髓，是我国优秀传统文化的重要部分。孙子在书中揭示的一系列具有普通意义的军事规律，不仅受到军事家们的推崇，还在经济领域、领导艺术、人生追求甚至家庭关系等方面，也有千丝万缕的联系。

第一次读《孙子兵法》只觉得有点生疏，读不懂；再读一遍，渐渐学会了思考；现在再次翻开书，品味下，已能和生活联系在一起，有时还会运用。

《孙子兵法》是一本受全世界喜欢的军事巨着，自从我读了《孙子兵法》后，整个人都变了，变得不再意气用事，遇到困难，学会了思考，跟同学们闹别扭，不再动用武力来解决问题了，学会了讲道理，动脑筋……《孙子兵法》这本书，也让我的生活有了变化，自从我把这本书介绍给爸爸后，他同样也有感悟了。我考试没考好，他不再骂我、打我，而是耐心的教育我，鼓励我，使我对学习有了更浓厚的兴趣。就是因为《孙子兵法》，给我们指明了前进的道路。

有人说，《孙子兵法》是商战中的“圣经”，尤其对于今天中国向市场经济飞速的时代，可以运用《孙子兵法》的策略去对待生活中的事情。

大自然是一本“绿色的课本”，有太多的奥秘等着我们去揭开，《孙子兵法》也一样，要多读，多研究，才能挖掘其中的奥秘！

孙子兵法读书笔记篇八

今天，我和我妈去书店买了一些书，我看了其中的“孙子兵法”孙子兵法里有很多篇如《始计篇》第一讲的是庙算，即出兵前在庙堂上比较敌我的各种条件，估算战事胜负的可能性，并制订作战计划。

我还查了一些作者的资料：孙子兵法“是从战国时期起就风靡流传的军事著作，古今中外的军事家们都使用其中论述的军事理论来指导战争，而且，其中论述的基本理论和思想还被运用到了现代经营决策和社会管理方面。然而，这部著作作者是谁呢？学术界议论纷纷，一种认为是春秋时期齐国的孙武所著，一种认为是孙臆整理而成，一种认为是战国初年某位山林处士编写，还有的说是三国时代曹操编撰的。直到1972年4月间，在山东临沂银雀山发掘的两座汉代墓葬中同时发现了用竹简写成的《孙子兵法》和《孙臆兵法》，这样，数百年的争论方告结束，《孙子兵法》的作者被确认为春秋

时期吴国的将军孙武。

孙子兵法读书笔记篇九

九变篇，开篇就提到“用兵之法”，所以九变其实就是指军事指挥的九种变化(其实是包含多种，古人认为九是最大的数，这里指多种)，所以这篇其实说的是军事指挥，“泛地无舍，衢地合交，绝地无留，围地则谋，死地则战，途有所不由，军有所不击，城有所不攻，地有所不争，君命有所不受。”说了多种变化。这就是第一段的大意。

第二段说了“九变”的重要性。

第三段说运用“九变”时要注意变通，他最后总结为“故用兵之法，无恃其不来，恃吾有以待之；无恃其不攻，恃吾有所不可攻也。”意思是说不要把胜利的希望寄托在他人的失误上，要依靠自己的准备。

最后对军事统帅进行一个提醒，要注意“五危”，即你的性格不要带到军事指挥上来，那只会带来灾难。

所以说，九变篇的中心即指“用兵之法”，但是“用兵之法”一般指如何获得胜利，但是这篇没有提如何胜利，反而再说如何不败，其实这是依靠在之前的《军形篇》，《军形篇》说：“故善战者，立于不败之地，而不失敌之败也。是故胜兵先胜而后求战，败兵先战而后求胜。善用兵者，修道而保法，故能为胜败之政。”就是说，只有先不败才能求胜。而《军形篇》开篇说的更好：“昔之善战者，先为不可胜，以待敌之可胜。不可胜在己，可胜在敌。故善战者，能为不可胜，不能使敌之可胜。故曰：胜可知，而不可为。”看看这句“昔之善战者，先为不可胜，以待敌之可胜。”也就说，九变其实为了“先为不可胜”。九变，顾名思义，多种变化，变化来干什么，让我不被打败。

孙子兵法读书笔记篇十

《孙子兵法》是我国最古老最杰出的一部兵书，历来备受推崇，研习者辈出不穷。我们现在能见到的最早为《孙子兵法》作注的乃一代枭雄曹操，字里行间不乏曹操的真知灼见。当代著名军事家郭化若更是长期研究《孙子兵法》，不但为全文作了校勘、注释、今译，还撰有题解及考订、评论文字，既有较高的学术水平，又浅显易懂。

《孙子兵法》这本兵书在历史上评价颇高，众多国外的军事家、学者都对孙子兵法有着很细致的研究，兵法上的独到之处可以说是举世无双。不止于此，在人际交往方面来看，《孙子兵法》也有着很不错的借鉴意义。

《孙子兵法》这本书，我十几年以前就看过，但一点都看不懂！有人告诉我，如果五年之后再看，可能会看懂一点，十年后会更懂一点，不同的阶段、不同的层次会有不同的理解。

如今读来，颇有感悟，也许过些时间再看，会有更不同的感悟。

“始如处女，后如脱兔”，孙子告诉我们要狡诈、也要看清别人的诡诈之术，世风日下人心不古，我们要认清别人的诈术，避免自己落入陷阱、任性涉险、莫轻他人之身。

孙子说最上等的作战是运用谋略，其次是运用外交手段，其次是动用军队，最下等的作战是强攻城池。（上兵伐谋；其次伐交；其次伐兵；其下伐城。），和人相处也是这样要尽量避免和人发生不必要的摩擦，左右逢源。

孙子兵法读书笔记篇十一

暑假里，我读了三本书。其中一本是《孙子兵法》。读了这本书后，这深有感触。

《孙子兵法》的原著是中国春秋时期的孙武。《孙子兵法》是中国古代流传下来最早、最完整的一部军事著作，也是世界上最早的军事著作。两千五百年前，吴王阖闾曾借助它称霸天下；三国时期，诸葛亮对它爱不释手；唐太宗李世民更认为，没有一本兵书能和它相比。《孙子兵法》被誉为“武学之圣典、兵家之绝唱”，它一共有十三篇，每一篇都有几个脍炙人口的名言和与其相应的故事。

读了这本书，我明白了在比赛、竞技中，都要有计谋，不能蛮干，不能有勇无谋。计谋也要按情况来制定，不能随便乱制定计谋。如果这样，那么肯定不管用。比如：三国时期，刘备率军攻打吴国。当时是夏天，天气很热，士兵们又热又渴，于是，刘备就把军营移到小溪旁的树林里。吴国将领陆逊见了，利用树林的地形，使用火攻，击败了敌人。所以，做任何事情都要有勇有谋，这样才能获得成功。

孙子兵法读书笔记篇十二

兵者，国之大事，死生之地，存亡之道，不可不察也。未战而庙算者胜，多算胜，少算不胜。

“五事”即道，天，地，将，法。道者，令民与上同意也，故可以与之死，可以与之生，而不畏危；天者，阴阳、寒暑、时制也；地者，远近、险易、广狭、死生也；将者，智、信、仁、勇、严也；法者，曲制、官道、主用也。

“七计”即思虑主孰有道？将孰有能？天地孰得？法令孰行？兵众孰强？士卒孰练？赏罚孰明？计利以听，乃为之势，以佐其外，势者，因利而制权也。

兵者，诡道也。“诡道十二法”即能而示之不能，用而示之不用，近而示之远，远而示之近，利而诱之，乱而取之，实而备之，强而避之，怒而挠之，卑而骄之，佚而劳之，亲而离之。攻其无备，出其不意。

兵马未动，粮草先行。用兵之法：驰车千驷，革车千乘，带甲十万，千里馈粮，则内外之费，宾客之用，胶漆之材，车甲之奉，日费千金，然后十万之师举矣。故兵贵速，不贵久。

不战而屈人之兵，善之善者也。凡用兵之法：全国为上，破国次之；全军为上，破军次之；全旅为上，破旅次之；全卒为上，破卒次之；全伍为上，破伍次之。

上兵伐谋，其次伐交，其次伐兵，其下攻城。

十则围之，五则攻之，倍则分之，敌则能战之，少则能逃之，不若则能避之。

君之患军者三：不知军之不可以进，而谓之进，不知军之不可以退，而谓之退，是谓靡军；不知三军之事，而同三军之政，则军士惑矣；不知三军之权，而同三军之任，则军士疑矣；三军既惑且疑，则诸侯之难至矣，是谓乱军引胜。

知胜有五：知可以战与不可以战者胜，识众寡之用者胜，上下同欲者胜，以虞待不虞者胜，将能而君不御者胜。

知彼知己者，百战不殆；不知彼而知己，一胜一负；不知彼不知己，每战必败。

昔之善战者，先为不可胜，以待敌之可胜。不可胜者，守也；可胜者，攻也。

地生度，度生量，量生数，数生称，称生胜。胜兵若以镒称铢，败兵若以铢称镒。

胜者之战民也，若决积水于千仞之谿者，形也。

凡治众如治寡，分数是也；斗众如斗寡，形名是也；可使必受敌而无败者，奇正是也；兵之所加，如以石击卵者，虚实

是也。

凡战者，以正合，以奇胜。声不过五，五声之变，不可胜听也；色不过五，五色之变，不可胜观也；味不过五，五味之变，不可胜尝也。战势不过奇正，奇正之变，不可胜穷也。

激水之疾，至于漂石者，势也；鸷鸟之疾，至于毁折者，节也。是故善战者，其势险，其节短。势如弓弩，节如发机。

善动敌者，形之，敌必从之；予之，敌必取之。

善战者，求之于势，不责于人。

善战人之势，如转圆石于千仞之山者，势也。

善战者，致人而不致于人。能使敌人自至者，利之也；能使敌人不得至者，害之也。出其所不趋，趋其所不意。

行千里而不劳者，行于无人之地也；攻而必取者，攻其所不守也；守而必固者，守其所不攻也。善攻者，敌不知其所守；善守者，敌不知其所攻。

我欲战，敌虽高垒深沟，不得不与我战者，攻其所必救也；我不欲战，画地而守之，敌不得与我战者，乖其所之也。

故形人而我无形，则我专而敌分，我众而敌寡。无所不备，则无所不寡。寡者，备人者也；众者，使人备己者也。

形兵之极，至于无形；无形，则深间不能窥，智者不能谋。

兵形象水，水之形，避高而趋下，兵之形，避实而击虚。水因地而制流，兵因敌而制胜。故兵无常势，水无常形，能因敌变化而取胜者，谓之神。

军争之难者，以迂为直，以患为利，以拙为巧。

三军可夺气，将军可夺心。朝气锐，昼气惰，暮气归。善用兵者，避其锐气，击其惰归，此治气者也。以治待乱，以静待哗，此治心者也。以近待远，以逸待劳，以饱待饥，此治力者也。无邀正正之旗，无击堂堂之陈，此治变者也。

用兵之法：高陵勿向，背丘勿逆，佯北勿从，锐卒勿攻，饵兵勿食，归师勿遏，围师必阙，穷寇勿迫。

圯地无舍，衢地交和，绝地无留，围地则谋，死地则战，途有所不由，军有所不击，城有所不攻，地有所不争，君命有所不受。

智者之虑，必杂于利害。杂于利，而务可信也；杂于害，而患可解也。

无恃其不来，恃吾有以待也；无恃其不攻，恃吾有所不可攻也。

将之“五危”：必死，可杀也；必生，可虏也；忿速，可侮也；廉洁，可辱也；爱民，可烦也。

“四处军”之利：绝山依谷，视生处高，战隆无登，此处山之军也；视生处高，无迎水流，此处水上之军也；绝斥泽，惟亟去无留，若交军于斥泽之中，必依水草而背众树，此处斥泽之军也；平陆处易，而右背高，前四后生，此处平陆之军也。

凡军好高而恶下，贵阳而贱阴，养生而处时，军无百疾，是谓必胜。

凡地，有绝涧、天井、天牢、天罗、天陷、天隙，必亟去之，勿近也。吾远之，敌近之，吾迎之，敌背之。军行有险阻、潢井、葭苇、山林、薮荟者，必谨覆索之，此伏奸之处也。

“相敌三十二法”：敌近而静者，恃其险也；远而挑战者，欲人之进也；其所居易者，利也；众树动者，来也；众草多障者，疑也；鸟起者，伏也；兽骇者，覆也；尘高而锐者，车来也；卑而广者，徒来也；散而条达者，樵采也；少而往来者，军营也；辞卑而益备者，进也；辞强而进驱者，退也；轻车先出，居其侧者，陈也；无约而请和者，谋也；奔走而陈兵车者，期也；半进半退者，诱也；杖而立者，饥也；汲而先饮者，渴也；见利而不进者，劳也；鸟集者，虚也；夜呼者，恐也；军扰者，将不重也；旌旗动者，乱也；吏怒者，倦也；粟马肉食，军无悬缶，不返其舍者，穷寇也；谆谆翕翕，徐与人言者，失众也；数赏者，窘也；数罚者，困也；先暴而后畏其众者，不精之至也；来委谢者，欲休息也。

兵怒而相迎，久而不合，又不相去，必谨察之。

夫惟无虑而易敌者，必擒于人。

卒未亲附而罚之，则不服，不服，则难用也；卒已亲附而罚不行，则不可用也。故令之以文，齐之以武，是谓必取。令素行以教其民，则民服；令不素行以教其民，则民不服；令素行者，与众相得也。

地形有通者、有挂者、有支者、有隘者、有险者、有远者。我可以来，彼可以来，曰通。通形者，先居高阳，利粮道，以战则利。可以往，难以返，曰挂。挂形者，敌无备，出而胜之；敌若有备，出而不胜，难以返，不利。我出而不利，彼出而不利，曰支。支形者，敌虽利我，我无出也；引而去之，令敌半出而击之，利。隘形者，我先居之，必盈之以待敌；若敌先居之，盈而勿从，不盈而从之。险形者，我先居之，必居高阳以待敌；若敌先居之，引而去之，勿从也。远形者，势均难以挑战，战而不利。

兵有走者、有弛者、有陷者、有崩者、有乱者、有北者。凡此六者，非天之灾，将之过也。夫势均，以一击十，曰走；

卒强吏弱，曰弛，吏强卒弱，曰陷；大吏怒而不服，遇敌忤而自战，将不知其能，曰崩；将弱不严，教道不明，吏卒无常，陈兵纵横，曰乱；将不能料敌，以少合众，以弱击强，曰北。

战道必胜，主曰无战，必战可也；战道不胜，主曰必战，无战可也。故进不求名，退不避罪，唯人是保，而利合于主，国之宝也。

视卒如婴儿，故可与之赴深谿；视卒如爱子，故可与之俱死。厚而不能使，爱而不能令，乱而不能治，譬若骄子，不可用也。

知吾卒之可以击，而不知敌之不可击，胜之半也；知敌之可击，而不知吾卒之不可以击，胜之半也；知敌之可击，知吾卒之可以击，而不知地形之不可以战，胜之半也。故知兵者，动而不迷，举而不穷。

知己知彼，胜乃不殆；知天知地，胜乃不穷。

用兵之法：有散地、有轻地、有争地、有交地、有衢地、有重地、有圯地、有围地、有死地。诸侯自战其地，为散地；入人之地而不深者，为轻地；我得则利，彼得亦利者，为争地；我可以往，彼可以来者，为交地；诸侯之地三属，先至而得天下之众者，为衢地；入人之地深，背城邑多者，为重地；行山林、险阻、沮泽，凡难行之道者，为圯地；所由入者隘，所从归者迂，彼寡可以击吾之众者，为围地；疾战则存，不疾战则亡，为死地。是故散地则无战，轻地则无止，争地则无攻，交地则无绝，衢地则合交，重地则掠，圯地则行，围地则谋，死地则战。

古之善用兵者，能使敌人前后不相及，众寡不相恃，贵贱不相救，上下不相收，卒离而不集，兵合而不齐。

合于利而动，不合于利而止。

敢问：敌众整而将来，待之若何？曰：先夺其所爱，则听矣。

兵之情主速，乘人之不及，由不虞之道，攻其所不戒也。

凡为客之道：深入则专，主人不克；掠玉饶野，三军足食；谨养而勿劳，并气积力；运兵计谋，为不可测。

投之无所往，死且不北；死焉不得？士人尽力。兵士甚陷则不惧，无所往则固，深入则拘，不得已则斗。是故，其兵不修而戒，不求而得，不约而亲，不令而信，禁祥去疑，至死无所之。

吾士无余财，非恶货也；无余命，非恶寿也。投之无所往者，诸，刳之勇也。

善用兵者，譬如率然。率然者，常山之蛇也，击其首则尾至，击其尾则首至，击其中则首尾俱至。善用兵者，携手若使一人。

将军之事，静以幽，正以治。能愚士卒之耳目，使之无知；易其事，革其谋，使人无识；易其居，迂其途，使人不得虑。帅与之期，如登高而去其梯；帅与之深入诸侯之地，而发其机，焚舟破釜，若驱群羊，驱而往，驱而来，莫知所之。聚三军之众，投之于险，此为将军之事也。

九地之变，屈伸之利，人情之理，不可不察。

去国越境而师者，绝地也。四达者，衢地也。入深者，重地也。入浅者，轻地也。背固而前隘者，围地也。无所往者，死地也。是故散地，吾将一其志；轻地，吾将使之属；争地，吾将趋其后；交地，吾将谨其守；衢地，吾将固其结；重地，吾将继其食；圯地，吾将进其途；围地，吾将塞其阙；死地，

吾将示之以不活。

不知诸侯之谋者，不能预交；不知山林、险阻、沮泽之形者，不能行军；不用乡导者，不能得地利。四五者不知一，非霸王之兵也。夫霸王之兵，伐大国，则其众不得聚；威加于敌，则其交不得合。是故不争天下之交，不养天下之权，信己之私，威加于敌，故其城可拔，其国可隳。

凡火攻有五：一曰火人，二曰火积，三曰火辎，四曰火库，五曰火队。行火必有因，烟火必素具。发火有时，起火有日。时者，天之燥也；日者，风起之日也。

凡火攻，必因五火之变而应之。火发于内，则早应之于外。火发兵静者，待而勿攻；极其火力，可从而从之，不可从而止。火可发于外，无待于内，以时发之。火发上风，无攻下风，昼风久，夜风止。

以或佐攻者明，以水佐攻者强；水可以绝，不可以夺。

战胜攻取而不修其功者，凶。明主虑之，良将修之，非利不动，非得不用，非危不战。主不可以怒而兴师，将不可以愠而致战；怒可以复喜，愠可以复悦，亡国不可以复存，死者不可以复生。故明主慎之，良将警之，此安国全军之道也。

相守数年，以争一日之胜，而爱爵禄百金，不知敌之情者，不仁之至也，非人之将也，非主之佐也，非胜之主也。故明主贤将，所以动而胜人，成功出于众者，先知也。先知者，不可取于鬼神，不可象于事，不可验于度，必取于人，知敌之情者也。

用间有五：因间、内间、反间、死间、生间。因间者，因其乡人而用之；内间者，因其官人而用之；反间者，因其敌间而用之；死间者，为诳事于外，令吾闻知之而传于敌间也；生间者，反报也。五间俱起，莫知其道，是谓神纪，人君之

宝也。

非圣智不能用间，非仁义不能使间，非微妙不能得间之实。

《孙子兵法》读书笔记2

《孙子兵法》是春秋末期我国古代大军事家孙武所著的一部军事经典著作。孙武的生卒年月现已不可考。他本是齐国人，后移居吴国，因擅长兵法，被吴国大臣伍子胥推荐给吴王阖庐。孙武将其所撰兵法13篇献给吴王，阖庐遂以孙武为将，出兵西破强楚，北威齐晋，扬名诸侯之间。孙武最后终老于吴国，葬在吴都巫门外。

孙子在开篇即提出了作战取胜的五个重要因素。“一曰道，二曰天，三曰地，四曰将，五曰法。”“道”指的是好的出兵理由，使民心倾向你这边。道是为了得民心，做到上下同欲。“天”、“地”强调作战的天时、地利条件。“将”说的是领导者的策略、领导能力。“法”强调法规纪律。

“凡此五者，将莫不闻，知之者胜，不知者不胜”。在古代，将领只要熟知上面五点作战的时候就可以取得胜利。

在计篇中孙子提到“兵者，国之大事，死生之地，存亡之道，不可不察也。”说明孙子战争保持一种谨慎的态度。“上兵伐谋，其次伐交，其次伐兵，其下攻城。攻城之法为不得已”这表明孙子对于是否进行战争相当审慎；“兵贵胜，不贵久”、“以迂为直，以患为利”则表明孙子对如何进行战争相当谨慎。

孙子认为战争胜败的五项基本因素是：一是政治，二是天时，三是地利，四是将帅，五是法制。政治，是讲要使民众和君主的愿望一致。天时，是讲昼夜、阴晴、寒冬等季节变化。地利，是讲远途、近路、险要等地形条件。将帅，是讲才智、诚信、仁慈等条件。法制，是讲部队的编制、将帅的职责等

部队基本情况。

2、用而示之不用

3、近而示之远

4、远而示之近

5、利而诱之

6、乱而取之

7、实而备之

8、强而避之

9、怒而挠之

10、卑而骄之

11、佚而劳之

12、亲而离之。诡道“前四条”是以相反的形象迷惑对方，使对方不辨真假。“后八条”是因势利导造成不利于对方而利于我方的假象。

孙子探讨了与战争有关的一系列矛盾的对立和转化，如敌我、主客、众寡、强弱、攻守、胜败、利害等。《孙子兵法》正是在研究这种种矛盾及其转化条件的基础上，提出其战争的战略和战术的。《孙子》认为，要取得战争的胜利，关键在于正确地认识战争情况。它提出一些正确认识战争情况的原则和方法。

2、“践墨随敌，以决战事”。即善于根据战场敌情的变化，去运用适宜的战法。为此，作战必须要预有准备，“先为不

可胜”，但决不能墨守成规，一切都要以敌情的变化为转移。

3、“智者之虑，必杂于利害”。《孙子》认为：“军争为利，军争为危。”两军相争，双方都存在有利的一面，也存在危险的一面。聪明的战争指导者应该把利弊两方面都考虑到，而不能只看到有利的一面或有害的一面。

4、要善于观察敌人并了解敌人行为的本质内容。《孙子》认识到既要了解战争中的现象也要了解现象背后的本质。但是要了解本质通常要费一番功夫。“见日月不为明目，闻雷霆不为聪耳”。它强调认识战争情况必须把一切不易注意到的细微现象都收集到，全面了解敌情，并且要对收集到的情报“微妙”一番，即经过认真的思索，以抓住本质，抓住敌人的真实意图。

《孙子兵法》开篇就强调战争是国之大事，必须慎重对待。其后，它又不断强调难关，“无恃其不来，恃吾有以待之；无恃其不攻，恃吾有所不可攻也”，告诫君主和将帅，对待战争要“非利不动，非得不用，非危不战”，兵凶战危，“主不可以怒而兴师，将不可以愠而致战”。

不战而屈人之兵的全胜思想，是一种人道主义的军事思想。它强调不需要战争，就使敌人俯首称臣，这是战争的一种不战而胜的思想。这样就不用伤害百姓人民、下属甚至自己。其实这是一种人文主义精神。

《孙子兵法》是现存中国和世界军事理论史上最早形成战略体系的一部兵学专著，寥寥千余字，但内容包罗万象、博大精深，涉及到战争规律、哲理、谋略、政治、经济、外交、天文、地理、等方面内容，堪称古代兵学理论的宝库和集大成者，在世界广为传播。《孙子兵法》有极大的历史和现实意义，我们从中能够得到很大的启发。

孙子兵法读书笔记篇十三

“兵者无畏也，胜其常也，兵家道理，智在用兵。”这是我国伟大的思想家、军事家孙子所说的一句话。他著作了中国军事书籍中最伟大的一部——《孙子兵法》。这本书是围绕着在战场上怎样用兵，在军队中怎样陪练，最重要的是知己知彼，而百战不殆。

疾如风，徐如林，侵略如火，不动如山。此刻《孙子兵法》在美国军方已经成为了必修课。每一天美国军方的军官都要让军员们自学并在演习上灵活运用！这本书的魅力无尽呀！但是在和平社会中，这本书可不是就成为费书了吗？不是的。因为这本书告诉了我一个道理：要冷静的思考，要去多练习，要对自我有信心。所以我去实践了一下。

有一次，我在上奥数课。何老师进了我家，说：“帅浩均，我们先做一套卷子吧！”我说：“老师，我们是在学奥数，为什么要做一套课本卷呢？”他说：“你不要小看课本，奥数其实是从课本里研究出来的！”我不服气，就生着气做了一套卷子，结果何老师一改我才得了79分，我惊讶地叫着，我回家把卷子给何老师看了一下，他说：“第一你心态不静，没有练习也没有冷静思考才没考好！”我一下子找到了方法，就开始用这三种办法，我二单元考试考了100分。太好了！因此，我想起何老师对我说过的一句话：“思考+认真+好心态，自信油然而生。”

我记住了这句话，生活中也能够用到《孙子兵法》，这真是一本好书呀！

孙子兵法读书笔记篇十四

众所周知，《孙子兵法》是春秋末期我国古代大军事家孙武所著的一部军事经典著作。《孙子兵法》中的各种战术、策略不仅在军事有着重要贡献，而且深入到政治、外交、企业

经营等社会生活的各个方面，成为人类的优秀文化遗产。当今世界上有许多国家都在研究《孙子兵法》，甚至把它视为兵法谋略经典。

作为孙子兵法的作者——孙武，在此作一个简要介绍：

孙武的生卒年月现已不可考。他本是齐国人，后移居吴国，因擅长兵法，被吴国大臣伍子胥推荐给吴王阖庐。孙武将其所撰兵法13篇献给吴王，阖庐遂以孙武为将，出兵西破强楚，北威齐晋，扬名诸侯之间。孙武最后终老于吴国，葬在吴都巫门外。

孙子曰：兵者，国之大事，死生之地，存亡之道，不可不察也。

比较近现代的两个例子，我们可以更加感性的认识到《孙子兵法》里的智慧。抛开意识形态和民族感情不论，单纯的从“为兵”角度评论二战时的德日两国，都是战术上不无可取之处，但是战略上的短视确导致了它们的彻底失败。孙子曰：昔之善战者，先为不可胜，以待敌之可胜。不可胜在己，可胜在敌。故善战者，能为不可胜，不能使敌之必可胜。故曰：胜可知，而不可为。不可胜者，守也；可胜者，攻也。守则不足，攻则有余。孔子曰：“过犹不及。”“中庸之道，忠恕而已矣。”讲的就是这个道理。无论一个国家，一只军队，小至一个公司、家庭，不能脱离自己的实际，盲目的追求过分的目标，从而导致失败。说道德国，正是由于对波兰、法国的胜利，或者再加上希特勒掌权后无论在外交、经济、军事上的一系列胜利，使其冲昏了头脑，不顾自己人力、资源的条件，盲目或者干脆说疯狂的向斯大林领导的苏联叫板，宣战美国，从以几乎一国之力vs全世界，安能不败？如果，希特勒有战略头脑，能够见好就收，在战胜法国之后，与苏联联手，自己联合意大利挥兵中东、北非，把地中海控制为轴心的内湖，苏联南下东南欧及中亚，兵临英国的战略后方和人力、资源大本营印度，则胜负尚未可知。

《计》篇论述的是能否进行战争的问题。孙武指出，战争是关系到国家生死存亡的大事。“道”、“天”、“地”、“将”和“法”是决定战争胜负的五项基本要素。“道”指使人民与统治者同心同德；“天”指昼夜、晴雨、寒暑等气候时节和天命、人事、道义；“地”指土地和地势、地形的高下、险要、平坦、距离的远近，攻守进退的利弊；“将”指将帅的智谋、赏罚必信、爱抚士卒、英勇果断和军纪严明；“法”则指军队的组织编制、将吏职责的划分和管理，以及军需物资的供应、管理。孙子认为，从这五要素出发，根据国君是否贤明，将帅有无才能，“天”、“地”二方面的条件如何，法令能否贯彻实行，兵力强弱与否，军队是不是训练有素，和赏罚是否分明，可以预知战争的胜负，从而采取适当的对策和相应的行动。

《谋攻》篇主要论述了如何进攻敌国的问题。孙子主张以尽可能小的代价，去取得最大的成功，即力求不战而胜，不靠硬攻而夺取敌城，不需久战而毁灭敌国。所以，为实现这一目标，他就特别强调以谋略取胜，指出：用兵的上策首先是以政治谋略取胜，其次以外交手段取胜，再次是使用武力取胜，下策才是攻城。而要做到这一点，就不仅需要知己，还要做到知彼。

《用间》篇主要论述使用间谍的重要性及其方法。孙子认为：是否了解敌情对战争的胜负具有重要影响。要先知敌情，只能求诸间谍。只有大圣大智大仁大义之人才能使用各种间谍，获得广泛的情报。

《孙子兵法》既是一部军事经典著作，又是一部光辉的哲学著作。它是我国灿烂的古代文化中一份珍贵的遗产。孙武在其书中揭示了一系列具有普遍意义的军事规律，提出了一套完整的军事理论体系。这一理论不仅深受战国以来历代军事家的重视和推崇，对他们的军事思想和实践产生了重要的影响，而且在世界军事思想领域内也拥有广泛的影响，享有极

高的声誉，至今仍有其不可抹煞的科学价值。

巍巍华夏5000年过去了，留下无数华章美文。《孙子兵法》就是其中的奇葩。《孙子兵法》虽不可避免地受到它所处时代的限制，有着这样或那样的缺陷。但瑕不掩瑜，这些缺陷并不能掩盖它的光辉，丝毫也无损于它的伟大。读它如饮纯酒，又如醍醐灌顶。《孙子兵法》真不愧是我国的瑰宝，历史上一颗璀璨的明星！

孙子兵法读书笔记篇十五

孙子名孙武，字长卿。春秋末期著名军事家。

《孙子兵法》是古今中外现存最早的一部兵书，理论体系完备，历史影响深远。它既是一部军事经典著作，又是一部光辉灿烂的哲学著作。

千百年来，该书以“兵经”、“百世家之师”、“第一部战略学著作”见称，饮誉人类，名垂万古。

《孙子兵法》以多方面探讨了军事规律，尤其以整体、综合和动态的方式把握战争全局，凸显了灵活机动的战略战术和谋略权变，充满了辩证法的智慧，不仅仅深受战国以来历代军事家的重视和推崇，对他们的军事思想和实践均产生了重要的影响，在世界军事思想领域拥有广泛而深远的影响，享有至高无上的崇高地位。它的影响，至今已扩展到管理学、心理学、逻辑学、文学、语言学、音韵学、地理学、情报学、预测学、医学等许多科学领域。

说到这里，我不得不再次为中华文化和礼貌的博大精深和历史悠久而引亢高呼，振臂长啸！每一个中国人，都应好好学习和传承伟大的中国古代历史文化遗产，并将其不断与时俱进地发扬光大！

现存的《孙子兵法》是经过三国时代曹操删定编著的。全书分为13篇：《计》、《作战》、《谋攻》、《形》、《势》、《虚实》、《军争》、《九变》、《行军》、《地形》、《九地》、《火攻》、《用间》。《孙子兵法》蕴含雄韬伟略，战略战术兼具，理论哲学化，体系完备，万古常青。

在此，我强烈呼吁：每一个中国人都至少通读一遍《孙子兵法》，并深刻领悟其真谛和精髓。这将令你开启视野，博大胸怀，益增智慧，受益终身。无论是为了你自己抑或为了家国大事均大有必要，也将受益匪浅。

尊敬的兵圣孙子：晚生对您无比景仰和尊崇。您光辉灿烂的军事思想将名垂万秋，永载史册！所有的华夏子孙后代将永远铭记您的英名，以您为荣，为您骄傲与自豪！

孙子兵法读书笔记篇十六

利用工作之余把《孙子兵法》读了两遍，从书中我了解到《孙子兵法》是我国最早的军事理论专著，从他诞生起到此刻已有两千多年的历史了，他蕴涵了普遍的、朴素的、辩证的真理，数千年来《孙子兵法》和孙武在国人的心目中已经成为百战百胜、决战决胜的钢铁统帅的代名词及其圣经，《孙子兵法》能够说是中华民族5000年礼貌的结晶之一。

据说拿破仑在圣赫勒拿岛囚禁的最后岁月，看到《孙子兵法》时，曾老泪纵横地说：“如果我早点看到它，我怎么会落到如此下场。”虽然这样的说法没有根据，但足以证明《孙子兵法》的影响力了。

看了这本书后，我很佩服孙子能在古代战争时期写出这么好的兵法书籍。《孙子兵法》既是一部军事经典著作，又是一部光辉的哲学著作，是我国灿烂的古代文化，这本书里表现出来的随机应变、肯动脑筋、抓紧时间、遵守纪律都值得我们学习，这样能使我们在以后的学习中取得好成绩，更让我

受益匪浅。

孙子兵法读书笔记篇十七

《孙子兵法》是中国古典军事文化遗产中的璀璨瑰宝，是中国优秀传统文化的重要组成部分。其内容博大精深，思想精邃富瞻，逻辑缜密严谨，作者是春秋时期伟大军事家孙武。

孙子在书中揭示的一系列具有普遍意义的军事规律，不仅受军事院校及军事学家所推崇，更在经济领域、领导管理、人生追求乃至家庭关系处理（尤其是婆媳关系）等方面，也有着千丝万缕的联系！

其实很久以前我就读过《孙子兵法》，初读时，枯燥无味，也就将书置之书柜，放之脑后了；再读《孙子兵法》感触颇多，对生活及工作上的很多事情也理解的更加深刻！前几日工作压力大时，又捧起了《孙子兵法》，随手翻到了“是故百战百胜，非善之善者也；不战而屈人之兵，善之善者也。”（谋攻篇）！其表达的意思是：百战百胜，虽然高明，但不是最高明的；最高明最理想的不用武力就能使敌人屈服，那才是高明中最高明的！

在现代的商业范畴里，当今的商场不正是一个不见硝烟的战场？不战而屈人之兵同样是我们营销的最高境界，如果为谈成一笔定单，我们什么政策都给，什么费用都批…那岂不是“武力”取胜了吗？我们虽然得到了定单，同样我们也失去了很多资源，不过是伤敌一千，自损八百罢了！我去年在xx省就充分利用了《孙子兵法》中的“知己知彼，百战不殆”的基本原理，提前了解对方各个负责人的心态、库存数据、销售数据、二三级订货数据…然后谈判中就很主动，充分利用我方在其区域的品牌效应强大等优势，没有给其任何额外政策，就拿到了非常大额的定单，取得了不战而屈人之兵的“胜利”！当然对我们企业而言，如何使企业内部充满活力，在市场竞争中居于上游，是企业高层首要课题，否则

就会产生诸如“弱国无外交”的无力感！

风、林、火、山四个字可谓是孙子兵法中的精髓。孙子很崇尚“兵贵神速”。商场之道也亦如此。任何企业都要想办法抓住市场先机，避免像手机行业的“摩托”现象发生在我们公司；在我们公司企业也存在很多这方面的问题，比如说我们年初的h3□现在的h5现象都是和“兵贵神速”的精神背道而驰！另外我们电教行业产品电子互联网教育化是必然的趋势，我们能不能做到“兵贵神速”？我想是能的！