

最新我与银行共成长散文 我与银行共成长的演讲稿(实用8篇)

奋斗是投入努力和汗水的过程，用行动来证明自己的价值。如何克服奋斗中的种种困惑和挫折？奋斗的道路上充满了挑战和困难，以下范文中的成功故事将为我们指引方向和给予勇气。

我与银行共成长散文篇一

每当抬头仰望，根植乡土服务乡亲‘这块牌子，我总想起艾青的诗歌：《我爱这土地》，为什么我的眼里常含着泪水？因为我对这土地爱得深沉……’我来自土地而最终归于土地，这样，爱才得以升华，得以永恒。这是一种多么超凡脱俗、悲壮高尚的土地情结啊！人类通过土地上的种植与养殖，与大自然进行能量的交流和置换。获得食品，得以生存。这就是农业的意义。而澄海农信，作为一个生于农村、长于农村、服务农村的金融机构，立足地方服务三农支持企业繁荣经济为宗旨60年从未动摇过。今年是农村信用社成立60周年，是广东省农村信用社联合社成立6周年。也是我进入澄海农信的六周年。6年来，我与农信共同成长。相对于农信社六十年的漫长成长过程，我只见证她成长的十分之一。然而，仅这十分一，让我眼中时常含着泪水。因为，我对这土地爱得深沉的同时，对农信，也爱得深切！

当我为前程而迷惘，奔波在异地他乡时，是农信给了我成长的土壤。那一年，澄海农信社改革正如火如荼的进行着，澄海农信以提倡每个社员弘扬主人翁精神，为澄海农信出谋献策，尽职尽责的同时，以‘稳健高效诚信惠农’为社训完善企业文化。进而通过开展‘如何做一名好员工’的活动，让每个员工心中确立‘好员工’的标准。在农信这块肥沃的土地上我掘壮成长，也在这里，我遇见了生命中的另一半，开始人生的新旅程。

当我为工作和生活的单调、机械化，高喊空虚无聊沉闷时，是农信激励着我，对生活、对工作的热情。

改革发展自强不息澄海农信实现全辖消灭亏损经营的信

用社，消灭亏损挂账额；票据兑换成功；统一法人工作成功完成；流程化管理改造启动。至底澄海农信各项存款余额653822万元。各项贷款余额466636万元。不良贷款占比控制在1位数内。经营利润达1.3亿元。

信贷投放情系，三农‘做，澄海人自己的银行’，秉承，植

根乡土、服务乡亲’的经营宗旨，坚持，立足‘三农’，服务社区，服务中小民营企业，力促地方经济发展’的市场定位。

电子服务开拓新貌中国人民银行的大、小额支付系统、全

国农信银系统网络的逐步完善扩大；银行卡成功发行；atm□pos机的普及；数据大集中顺利上线。

面对这振奋人心的历程，我怎能不欢呼，不激动。在看似

平凡的岗位，在不断接受新知识，新挑战。忘不了，乡新们提着丰收的硕果感谢农信对其支持时的感慨陈词。忘不了，拥有自己第一张银行卡时的激动。忘不了，澄海农信获汕头办事处授予，年度信息宣传先进集体’表彰，获，区精神文明建设先进单位’时的骄傲。

当我为这一串串数据激动不已，自我陶醉时。澄海农信以

这一项项任务等待着我们的去完成。我们没有太多的时间去沉醉在过往的成绩。正如毛泽东同志的诗词中所言：，雄关漫道真如铁而今迈步从头越’。

在农信这个温馨的大家庭里，我得到了领导关心培育和同事们们的热心帮助，我亲身目睹了改革给农信社带来的生机活力，目睹了开拓进取的领导班子给澄海农村信用联社带来的巨大变化。更深的体会到作为一名农信人责任的重大。虽然我是名小职员。但我相信所处的岗位不同，分工不同，不管你在任何位置都能为农信的事业发展尽心尽力。就像生活一样，每天重复着，上班，下班，做家务，带孩子，每个家庭成员分工合作，维持着家庭的发展，哪一个环节也不能缺。

在农信这个温馨的大家庭里，我学会了怎么做人，怎样工作和生活。然而，‘路漫漫其修远兮吾将上下而求索’。我愿把有限的青春献给无限的农信事业，与农信共成长。祝愿农信的明天更美好！

我与银行共成长散文篇二

我是xx银行太原分行一名普通的客户经理，我自1999年进入##至今，先后获得了集团、总行、分行“优秀共青团员”的荣誉。今天，我汇报的题目是《我的青春为xx而燃烧》。

一、立足本岗，干一行，就要干好一行。分行成立时，我被安排在财会资金部。当时我的分工是票据交换、储蓄、上门收款和金库管理。工作繁重的压力瞬时扑面而来，但我没有退缩，因为我认定：只要立足本岗，热爱本职，钻研本业，乐于奉献，就一定能把工作干好，在平凡的岗位作出不平凡的业绩。于是，我每天早上七点和中午一点去交换所进行票据交换，回来后，立刻到储蓄柜台办理储蓄业务。上门收款常常到深更半夜。就拿华宇购物广场一家上门收款业务来说，他们的每一个收银员都对我一个人交款，从1分1角到100元，什么币别都有，而且都是晚上10点钟营业终了后我才能收款，待这些款收完，一般都要在凌晨2点以后，等我把所有的钱重新清点、扎把、打捆完毕，就快天亮了，清洁工已经开始打扫马路。我在返回的路上，虽然身子很疲惫，但看着整齐成把的现金，一种完成任务的充实感油然而生。但时间长了我

因睡眠严重不足，一下子体重从毕业时候的140斤减到了110斤。

正因为有了这样的'精神状态，我才能在清收原投行的不良贷款中不分昼夜、不畏艰难，接续了十几家欠款企业的诉讼时效，有效地维护了银行的债权；正是有了这样的精神状态，我才能在国债销售中下商区、走社区，与全行合力创造出“买国债找##”的市场地位；正是有了这样的精神状态，我才能在资金管理上严谨细致、合理利用，不断提高了资金的使用效率和效能。

二、敢于突破，勇于创新，不断提高业务水平。2001年，我竞聘到分行公司银行部。从那个时候起，我就坚定信心：要敢于突破，勇于创新，以新的产品和营销方式来实现业务的持续发展。

我利用自己的专业和业务优势，积极开发新的产品，并写出《网上银行与行业结合的营销办法》及《“板块客户”的营销办法》等体会文章。我利用我的客户大部分是钢材贸易客户的特点，首先选择几个有影响的大户使用了网上银行，再推广到相似客户，将他们的结算流量吸引至我行，将他们的上下游客户也吸引至我行，最后形成结算流量在我行的内部循环，既而形成了我行稳定的存款。随后我又拿出“万国汽贸园”板块和“山西天然气公司”板块等营销思路，我的这些思路和方案基本都得到分行领导的肯定，目前正在积极实施过程中。

在我的不懈努力下，仅2003年一年，我的授信客户维护数已上升到48户，存款户上升至百户，日均存款达4.5亿元，全年累计受理资产业务百余笔，累计授信20亿元，实现创收1500万元，成为我行业务量最大的客户经理之一。有了业绩后，许多商业银行用职务和待遇向我抛出了橄榄枝，但我始终不忘是##给我的这个平台，是##的企业文化使我得到迅速的成长，我要把我的青春在##奉献，我要把我的青春在##

燃烧！

三、先人后己，无私忘我，投身团队建设。我深深知道，在我的成长过程中，每一点进步都是团队力量凝聚的结果。为此，我要把自己投身于整个团队建设当中，始终将团队利益和集体利益放在第一位。同样，作为一位分行团委干部，我本着先人后己精神，力所能及地积极帮助我身边的每一位同事。在财会资金部，由于我各类业务较熟，就成了当时财会资金部的一块“补丁”，谁出差了、谁有病了，我就主动要求去补一补，这已成了惯例。正是这个集体，连续两年获得总分行先进集体的荣誉称号。同样我所在的公司银行部，其存款和创收始终保持在全行前列，屡获殊荣。

我与银行共成长散文篇三

尊敬的各位领导、各位同事：

大家早上好！

我是。今天，我演讲的题目是《立足岗位，我与企业共成长》。

祁连巍峨，守护着大漠苍凉；泉水不息，滋养了绿洲生灵。丝路驼铃，谱写了悠久历史；飞天故里，传扬着酒泉美名。建行酒泉支行就扎根在这片热土，不懈追求，不断成长。

“一切为了群众，一切依靠群众，从群众中来，到群众中去。”这是我党的群众路线，它告诉我们，来自人民、植根人民、服务人民，是我们党永远立于不败之地的根本。。而“一切为了员工、发展依靠员工、成果惠及员工”是一个企业发展永不停歇、永不止步的根本动力。

一切为了员工，就是把绝大多数员工的最根本利益放在首位，

切实的做到为员工谋福利求发展，这是企业在制定和实施发展方针政策的出发点和落脚点；发展依靠员工，就是团结和凝聚所有员工的力量，让员工对企业有更强的归属感，积极参与和推进企业建设，将企业做大做强；成果惠及员工，不仅让员工得到了实惠和尊重，更得到了理解和公平，而且让员工有更坚定的责任感和使命感，企业从而具有和谐发展的凝聚力。

勤奋严谨、求真务实，他们始终坚持以人为本，以“奉献社会，造福员工”为宗旨，始终不遗余力地推进分行的建设，他们以身作则、躬身垂范，为每一位员工树立了榜样。建行酒泉支行给我们每一位员工提供了广阔的发展空间，为我们的工作、生活创造了良好的条件，在一直践行着“一切为了员工、发展依靠员工、成果惠及员工”的思想。做为员工，我们没有理由不为不为之倾心竭力，贡献出我们的智慧和力量！

作为一名在前台工作的员工，我深知服务就是一切，我也深知只有用心才能做好服务工作。营业前台是建行服务的窗口，而我们将最直接的展示建行的形象。在工作中，我们严格要求自己，要做到时时敬业、处处真诚、事事严谨。在服务过程中坚持使用十字文明用语，实行微笑服务，积极、主动、热情的接待每一位客户，用自己热忱的心展示“以客户为中心”的理念。“用心服务，用爱经营”，正是这种情感使我们的精神凝为一体，使我们的思想境界不断升华；督促我们积极进取，不断开拓。

今天付出的努力只是起点而不是终点，今天获得的成就是出发而不是到达。在今后工作中我和我的同事们将以更加务实的态度，更加自律的行为，更加创新的思想，更加优质的服务，为建行酒泉分行的明天谱更加辉煌的篇章。

我与银行共成长散文篇四

播下一种思想，收获一种行为；播下一种行为，收获一种习惯；播下一种习惯，收获一种性格；播下一种性格，收获一种命运。我在邮储银行种下了希望的种子，我将用一生的勤奋去浇灌。我相信，如果愿意承担成长的责任，那么就会获得成长的收益；如果竭尽自己的才能，那么就会得到进步的机会。织网是为了多捕鱼；磨刀是为了多砍柴；播种是为了多收获；希望的种子决定了我，要用最努力的行为和最积极的态度，为邮储银行的成长尽心尽力，与邮储银行共同成长。这就是我，一个普通员工为之奋斗的目标。

一颗树苗，就要长出繁密如盖的枝叶，为酷暑中的人们撑起一片休憩的浓荫；是一粒沙，就应和水泥、石子混合，为粼粼大厦添砖加瓦。单丝不成绢，独木难成林，当我们进入邮储银行这个大家庭的时候，就应该想到：一年之计，莫如树谷；十年之计，莫如树木；终身之计，莫如树人。邮储银行给了我们发展的空间，我们成长的每一步都与邮储银行的发展息息相关。

一个多月来，领导和同事们兢兢业业地为了工作而努力奋斗，他们的一言一行感染着我，他们的一举一动激励着我。我的岗位是平凡的，但我会尽自己的力量，干好每一项工作，完成好每一项任务。在工作中，我时常这样勉励自己：不求轰轰烈烈，只求滴水穿石；不求闻达于世，只求无愧于心。我也许不能做到完美，也许不能做到优秀，但一定要努力去做。我要用点点滴滴的奉献为邮储银行和祖国的建设和发展添砖加瓦！一路走来一路欢喜，能在这样一个团结互助、相互鼓励的环境中工作，我感到自己很幸运。感谢这个大家庭，为我提供学习的动力，使我不断成熟进步。在以后的道路上，无论是阳光灿烂还是风雨交加，我都会执着坚定地一路前行。大鹏一日同风起，扶摇直上九万里。我愿和邮储银行一起成长。进步，与你同步。

中国邮政储蓄银行虽然成立时间不长，但我们的前途是光明的，责任是重大的，要使邮储银行得以健康、快速地发展，就需要我们全体员工戮力同心、不畏困难、艰苦奋斗、开拓创新，在火热的工作实践中创造出无悔青春的业绩。进步，与您同步，我同邮储银行共同成长。国将我们划入了青年的行列，我们就应该有青年和中年双重的肩！我相信，我们有能力撑起邮储银行美好的明天。

我与银行共成长散文篇五

人的一生，或多或少，或深或浅都会受到所处环境的影响，在我二十多年的人生历程中，如果有人问我：对你影响最大、最深刻的环境是什么？我会毫不犹豫的回答：邮储银行。

3月6日，在银监会支持下，邮储银行成立了。成立以来，“人才兴行”是邮政银行发展的方向。一直以来，邮政储蓄银行本着“以人为本”的原则，深化人事制度改革，建立有效的激励和约束机制，通过多种渠道，吸收专业人才到重要岗位，努力建设一支适应市场竞争需要和银行管理要求的员工队伍，为员工自我价值的实现提供广阔的舞台，从而实现员工与邮政储蓄银行的共同发展、共同成长。

如今邮储银行面临着转型商业银行后的重大机遇与挑战，我们拥有共同信念的邮储银行人，在这片充满希望的土地上，去播种，去耕耘，去收获。在邮储银行转型的道路上，我们都深深的知道，个人理想和价值的实现，一定是建立在邮政银行的发展和价值实现的基础上。我很庆幸，在最初择业的时候就选择了一个朝阳行业，而在选择银行的时候，又搭乘了一驾正在加速前进的金融航母—邮储银行。虽然我没有经历邮储银行的创建之路，但我想我是伴随着邮储银行的发展历程，见证着邮储银行的壮大的点点滴滴。

一座桥梁，要有桥墩为之作柱，否则难以流通千车万人；一枝红玫瑰，要有根茎为之作柱，否则难以飘香于情人节；一座高

楼，同样要有支柱，否则难以拔地而起，而我们邮政银行的支柱又是什么呢？我想是全体员工的敬业精神。古今中外，敬业被多少有志之士视为人生的座右铭，敬业也成就了多少伟业和功名。“为人性僻耽佳句，语不惊人死不休”体现了一代诗圣杜甫对写作的敬业精神；做几千次试验，甚至拿自己的胡须作试验品，体现的是一代发明家爱迪生对发明事业的敬业精神。

记得有位哲人曾经说过：生命是没有意义的，除非有工作；所有的工作都是辛苦的，除非有知识；所有的知识是空虚的，除非有热望；所有的热望是盲目的，除非有爱。我虽然没有哲人想的那么深远，但我们每个人都希望工作有意义、有价值、有一种成就感！

用一颗火热的心来对待我的工作。我一直坚持信一句话：“认真做，能把工作做好，用心做，能把工作做出色”。工作一年多来，我一直用它鼓励着自己。态度决定一切，细节决定成败。我们对待工作的心态，是积极的还是消极的，是上进的还是无所谓，直接影响工作的质量。工作是一个人施展自己才能的舞台，无论做什么工作只要脚踏实地、静下心来做，总有收获。

邓小平同志说过：“为什么我们过去能在非常困难的情况下奋斗出来，战胜千难万险使革命胜利呢？就是因为我们有理想，有马克思主义信念，有共产主义信念。”虽然我没有小平那么伟大，但是我想，我有了一颗把工作做好的心，为事业服务的心，这样就足够了！

对于一个人来说，所期望的不是别的，而仅仅是他能全力以赴和献身于一种美好的事业。今天我想说的是，因为我爱工作，所以我会不断地战胜自己，一滴水只有放进大海里才永远不会干涸，一个人只有当她把自己和集体事业融合在一起的时候才能最有力量。所以我会尽自己百分百的努力和我的同事们在工作中描绘我们有意义、有价值的人生蓝图。每当

听到领导的赞许，得到同事们认可，看到事业越来越好的发展，还有什么比这更重要的呢?!

铆足精神向前冲，无限风光在险峰。现如邮储银行正航行在波涛汹涌的大洋之上，目前邮储银行领导高屋建瓴、审时度势地提出了了“”的要求，对于处于前台营业工作岗位的我来说无疑会起到极大的教育作用，我深深地明白这既是期盼，也是命令，既是思想大解放的主旋律，也是战士上前线的冲锋号!

我与银行共成长散文篇六

白天去银行取钱，当我拿到138号的排号单时，眉头一皱，瞥了一眼大厅坐着的人群，“现在的人真有钱啊！银行的买卖真的兴隆！呵呵……”我虽然不喜欢等待，深知等待是一种难忍的折磨！但是为了钱，我无何奈何！更主要是做个好公民就要遵守公共秩序。

我坐在临近窗口的第一排，坐下思想就不老实，马上开了“小差”，我瞥见一个女子朴素的衣着打扮又其貌不扬，她一次就存20万元钱，然后，她又取回原来存款的利息就是2万多元钱，天那！她是存了多少钱才能结算出那么多的利息啊？我攥了攥拳头，感觉自己双眼发光，看来谁看钱时眼都热啊，无一例外！

当然我这人很老实，不会有非分之想，真的。更是一个遵纪守法的人，有个毛病就是喜欢胡思乱想或想入非非罢了，大概与喜欢文字有关。

我也曾经怀疑自己是不是得了“狂想症”？看什么喜欢联想。比如：我每天早晚两次散步，从我家到公园要路过邮局储蓄所和农业银行。我会经常碰到这两家银行的押钞车，据我的观察，那些手里端着枪的年轻人，他们不是精神抖数、有一双警惕的眼睛观察周围一切的，我看他们像个时装模特摆

的“pos”放在押钞车门边，甚至有的还无精打采，见到这样的人，我就分析、分析，武断地认为他昨夜里上网太晚了，现在还是处于半梦半醒状态。于是我便杞人忧天联想起电视剧《天不藏奸》，记得那个连续剧，剧情都是真实的抢劫案例，以涉及湖南、湖北、四川等省的重大抢劫银行案件为线索编写成电视剧的，押钞车的小保安死多少啊？那鲜活的生命一刹那就没了，多太可惜了！

“你是多少号？”一个年轻的女子打断我的思绪。我把手中排号的小票举给她看，算是回答。“这人太多了，唉，我148号，等吧。”女子看了我的排号单，自告奋勇地说出了自己的排号，然后就坐在我身边的空位子上。

看来她是个不甘寂寞的女人，坐下来就和我搭茬说话，好像我们是老熟人和老朋友似的。

我觉得在这安静的环境里不便高谈阔论，又不好冷落人家，我只好面带微笑地有一搭没一搭地“嗯啊，嗯啊”地宁愿做个“答应”，敷衍了事。

女子的话我不是太专心听的，我的心思依旧在想，国家的好政策给勤劳的、肯干、能吃苦的人提供了发家致富的机会，有钱的人真是越来越多。我又看见那对老夫妻存十二万，也许他们年龄大，银行的工作人员非常耐心和细致地办理，工作人员还不停地嘱咐道：“大爷，你看好啊！密码别忘了，拿住了！慢走啊！”老夫妻离开窗口，银行的保安又将二位老人送出门外。我为老人能有存款而欣慰，也为银行的热情而周到的服务态度感到温暖！

我身边的女子还在不停地说着，什么：“天太热啊，办事太慢了，不是给爸爸送钱，我才不等呢。”当她说取钱是给老爸时，我很敬佩地重新打量她一番：哦，原来她是个长得大大眼睛双眼皮又很白净的漂亮女人，年龄在三十几岁，黑黑的头发，衣着得体大方。告诉大家一个秘密，我一直以貌取

人的，能和美女聊天也是一种享受。我微笑地说：“是啊！给父母花点钱是应该的’，父母不在了，想花都不能了。”我说这话时我的心隐隐作痛！我想到自己父母在时，我贫困潦倒，我给父母买吃的或穿的，父母还给我钱，现在父母不在了，我深深地体会道什么叫“子欲养而亲不在。”

谁知，这女子说说就不玩“正经“的了，她说：“她妈妈刚刚走，我不护理老爸爸就给1000元钱吧。”“你有工作？”我问她。我觉得有工作就抽不开身，给点钱也是一种尽孝的方法啊！我挺能理解人的，每个人都有自己的事情做的啊！不工作就没有收入，谈孝道，那是只能“纸上谈兵！”“唉！我没工作，就是不爱护理老人，父母年龄大了不死，那就对儿女不好！能妨死儿女的，不然儿女就爱生病。”我诧异地看着她，她真的很丑，我很想说，“闭嘴！”她没有看见我那张愤怒的脸，自顾自地说着她的老公公90多了，她的大伯哥才五十六就死了，就是公公岁数大不死，才妨死了大伯哥的。“什么？你……”我听了这话好像被蝎子蜇了似的从座椅上弹了起来，正巧，广播里传来：“138号请到第三号窗口办理”，我转身到窗口取完钱就走了。

走出银行我的心还愤愤不平，那个不孝的女子她说什么：“父母岁数大不死就会妨死儿女的说法’，真是谬论！我的大表姐今年90多岁了，她的8个儿女不但身体好，有的是退休的国家干部，还有做买卖有钱大款，大表姐的重孙子都结婚了，她是一个五世同堂的大家族里的最受尊重的老人了。说什么老人岁数大了妨儿女？纯属谬论！真是岂有此理！

其实，每个人都不可能自己选择生与死，虽然我们惧怕死亡，但是又不得不面对死亡，这是自然的规律，没有人能抗拒得了的事情，那我们就顺其自然地接受这个自然规律。生与死不是个人来决定的，一切顺天由命吧！

我与银行共成长散文篇七

尊敬的各位领导、各位同事们：

大家好！

今天是银行成立三周年的纪念日，而今天也是我来到银行工作三个月试用期转正的日子，可能这就是缘分吧，我的专业学的就是金融，我非常的清楚三年对一个银行来说真的不算什么，一家银行要成长起来真的要经历漫长的时间，如果按照我们的成长来说，换算下来，我们的银行可能还只是个刚幼儿园毕业的“孩子”，我们还有还有地方需要依靠别人了，但是我觉得在____银行工作是非常正确的决定，因为我知道自己现在几斤几两，我现在跟着银行一起成长，这样的机遇可不多，我会好好的珍惜。

可能是性格使然，我对自己一直都是非常不自信的一个人，在面临找工作的时候，我都会焦虑的导致自己整夜整夜的睡不着，我那时候经常在想，我一个刚入社会的大学生，一丁点工作经验都没有，我找银行的工作怎么找得到？面试官凭什么选择我，比我优秀的人多了去了，比如学历比我好的，有多年金融工作经验的等等，但是最后我幸运的是，我现在所处的这家银行是我面试的第一家银行，我就顺利的通过面试了，我一直都记得面试官说的一句话：“一家新的银行，当然要注入点新鲜的血液，这样才能有朝气。”

简单的一句话，我却非常的重视，就这么一句话，让我在工作中下意识的拼尽全力的在努力。是，我们的现在的规模的确是不如那些大银行，我们的整体实力也在显得相形见绌，但是我相信以我们现在的成长速度，很快就可以跟那些大银行平起平坐的。这里就好像是一个家，一个新建的家，我们就是这个家里面的成员，我们努力的为这个家添砖加瓦，准备建第二层，往屋里面增添的家居，让它变得更大、更完整，这种银行上下所有成员齐心协力的感觉真的非常的激励人。

这是一种非常难得的精神，银行不会放弃我们任何一个员工，我们也不会放弃仍在成长当中的____银行，可能在有些人看在，人就应该选择高的起点，那样眼界还能开阔起来，但是在我看，饭要一口口的吃，路要一步步的走，先从跟自己能力想符合的单位开始工作，慢慢的成长，那么我以后一身的本领肯定也是特别扎实的，那些大银行就算让我去工作，我恐怕也难以撑过试用期，一个人有自知之明不是坏事，一个人愿意跟自己的单位共成长也不是坏事。让我们一起为银行的发展而奋起努力吧！

我的演讲到此就结束了，谢谢大家！

我与银行共成长散文篇八

时光悄悄流逝，不知不觉中，我进入邮储银行已经两年了。26岁的我毕业于新疆财经大学，**年通过校园招聘成为邮储银行阿克陶县支行的一名员工。

刚开始，我被分配到营业网点工作。在这里每天面对形形色色的客户，遇到各种意想不到的问题时，我也曾怀疑自己，能不能做好这份工作，能不能担起这份责任。细心的领导看出了我的迷茫，找我谈了心，分享了他刚参加工作的故事，打消了我心中的疑虑，使我找到了努力的方向。

在领导和同事的帮助下，我理清思路，勤学苦练，逐渐掌握了办理业务的操作流程，熟能生巧，渐渐地我发现客户的笑容变多了，领导和同事也时常表扬我，心里说不出的开心，我明白原来所有的事情并不像想象的那么难，只要理清思路，踏实肯干，一切问题都可以迎刃而解。

**年，邮储银行阿克陶县支行进行岗位调整，我被分到了信贷岗担任扶贫贷款信贷助手和语言翻译。面对新岗位、办理新业务，在工作时间学习是不够的，我利用下班时间主动学习贷款业务制度，跟着信贷员们深入乡、镇、村为贫困户宣

讲扶贫小额贷款业务政策，在每个村粘贴和发放维汉、**双语《贷款公约》，向农牧民宣传普及信用知识，现场开展扶贫小额贷款培训，解答贫困户的疑难问题，努力将各项扶贫贷款政策真正普及到每一个贫困户。

一年多的信贷岗位经历，我记忆最深的是在木吉乡发放贷款。阿克陶县木吉乡，海拔3700米，目前还没有通电，所有的生活用电均靠太阳能，太阳下山后黑漆漆的一片。由于牧民居住的分散，路途遥远，路两边是悬崖和峭壁，仅容一辆车通行，我们来回一趟至少要2天。刚上去的时候，我们出现了高原反应，呼吸较为困难，为了能尽快将贷款发到客户手中，我们就地住在木吉乡牧民家，每天早早开始工作，赶在天黑之前完成贷前调查、合同签订。待这些工作全部完成后，再赶回支行抓紧时间录入系统，为此我和同事常常要加班加点到深夜。

四月的中旬，我们又踏上了去木吉乡的路途，虽然四月份的南疆已是草长莺飞，但木吉乡路面仍覆盖着厚厚的冰雪，当我们经过木吉乡布拉克村时，牧民远远的就向我们招手，此刻真让人感到温暖。

当地牧民阿克角力·吐尔地家有5口人，主要靠放牧和政府补贴维持生计，原本读书的儿子们也跟着父亲放牧，由于养的羊较少，距离县城远，自然灾害频发，使原本贫困的家庭雪上加霜。

了解到阿克角力家庭情况后，我用了最短的时间为阿克角力办理了扶贫贷款，并给他提供了最新市场动态，尽我所能全力帮助他。阿克角力通过邮储银行扶贫贷款资金购买了20头小牦牛和饲料，最终实现了家庭收入翻倍，他高兴地对我说：“感谢党，感谢邮储银行，我现在已经摘掉贫困的帽子了。”

自**年发放扶贫贷款以来，我已经跑遍了辖内农牧区32个村，

往返距离6万公里，我最得意的就是我的足迹到达了条件最艰苦的木吉乡。正是凭着一股不服输的劲头和强烈的责任心，凭着对信贷工作的满腔热情和顽强拼搏，我得到了上级的好评。

在这两年时间里，我从一个对银行业务未知半点的门外汉，逐渐成长成为一名合格的银行信贷员。当然在这两年中，我对业务的学习也只是冰山一角，还有很多业务技能需要我掌握，甚至去创新。因为时代在变、环境在变，银行的工作也时时刻刻变化着，每天都有新的东西出现、新的情况发生，这都需要我不断跟着形势而改变。学习新的知识，掌握新的技巧，适应周围的新变化，提高自己的履职能力，使自己成为业务多面手。

我现在对自己的职业生涯有了更好地规划，要在竞争中站稳脚跟，我的目光不能局限于自己周围的小圈子，要着眼于大局，着眼于今后的发展，将来会有更多的机会和竞争在等着我。我喜欢银行业的这种挑战，心里暗暗地为自己鼓劲加油。我会一如既往地做好本职工作，时刻以“服务无止境，服务要创新，服务要持久”的理念鞭策和完善自我，严格要求自己，将邮储银行的优质服务落到实处，实现我和银行的共成长。