

2023年美容师的未来演讲稿(精选5篇)

演讲稿也叫演讲词，它是在较为隆重的仪式上和某些公众场合发表的讲话文稿。那么演讲稿怎么写才恰当呢？下面我帮大家找寻并整理了一些优秀的演讲稿模板范文，我们一起来看看吧。

美容师的未来演讲稿篇一

保罗的家人们：

大家晚上好！

我是销售部的李林，木子李，双木林，来自赣州宁都。我是去年3月份加入保罗的，当时面试我的有三位领导，这三位领导给我留下了非常深刻的印象，甚至可以说是终身难忘。

第一位领导是现今湖北的马总，当时他问了我好多关于销售方面的专业性问题，但是最触动我内心的是他问我自己开店失败的根本原因（我之前一直在福建，结婚后就回南昌开店了，后来旺铺转让了），当时我说了好多原因，如第一次创业没经验、修地铁商场拆迁、没人帮忙等等，马总都不是很满意，他给我的答案是，我自己内心还不够强大。当一件事情发生时，我们都习惯性的去找一些外在的原因，而忽略了问题的本质，都忘记了自我反省。因此，我要谢谢马总，谢谢你让我懂得了“我是一切的根源”这句话的真实内涵，谢谢马总。

第二位领导是田总。其实当时除了咱们保罗外，还有两家公司叫我去上班，而且工资都比保罗高（我刚进公司时的工资是2000元/月），但是我想来想去，最终还是选择了保罗，为什么？主要原因是田总的一席话打动了我。他问我工作几年了，我说已经5年了；接着他又问我以前的工资是多少，我说

平均每月3500左右，田总笑着对我说，太低了，他继续问我，你知道你为什么工作了这么久，工资却依然这么低吗，我当时不知怎么回答，田总接着说，你想在一家公司拿高薪，就必须做重要的工作，而要做重要的工作，首先必须让老板让领导信任你，而要让老板和领导信任你，就需要一段时间的磨合，要经得起时间的考验，我可以明确的告诉你，在保罗随便一个正式店长的工资都有4000以上，经理就更别说了（当时我来保罗应聘的是区域经理），但是，你来保罗要先学习锻炼3个月，第一个月的工资只有2000，第二个月是2200，第三个月开始转正为正式店长，后面再看表现。我觉得田总的话很有道理，我之前一直都很浮躁，总想一步登天，所以在南昌换了好几份工作，真是谓听君一席话，胜读十年书，田总的一席话让我变得更加稳重踏实，就像周杰伦的一首歌叫《蜗牛》，我要一步一步往上爬，总有一天我要属于我的天，再次谢谢田总！

第三位是薛总，当时薛总跟我说，他是人事部的薛主管，他肯定是怕我紧张，所以才这么说的，后来去店里了才知道他就是老板，这让我明白了咱们保罗成功的原因之一，老板待人很随和，把自己放得很低，正所谓水低成海，人低成王，所以薛总的做事风格一直都是我学习的榜样，以前在店铺做店长时我觉得我是为店员服务的，于是店员很好管理，现在在销售部，我觉得我是为下面店长服务的，于是店长又很好管理，所以要谢谢薛总！

我进保罗正式接管的店铺是鹰潭保罗，刚到鹰潭保罗时我感觉“压力山大”，因为那是一个特大店，两百多个平米，费用很高，但是当时的业绩却一般，再加上那里的店员都跟我讲，来这里的店长只有两种结果，一是做得好的，提升到公司，二是做不好的，直接走人。在这里，我要特别感谢我当时的区域经理也是现在的直接上司，她就是咱们保罗销售部的第一大美女，杨艳杨经理。

说起杨经理，我觉得她首先是位好领导，跟着她干，感觉心

里很踏实。其次，她还是一位好导师，平时店铺业绩不好时，她总能教你一些提高业绩的好方法。第三，她更是一位难得的知心好友，在她的手下做事，没有上下级之间的压抑，你可以随心所欲、畅所欲言，就像跟自己的老朋友一样相处。正是因为有杨经理这么一位好领导、好导师、好朋友的大力支持和帮助，我才顺利通过了公司对我在鹰潭保罗半年的考核，所以，要再次谢谢杨经理！

在鹰潭保罗待了半年后，也就是去年的交流会之后，公司安排我去了胜利路保罗。说起胜利路保罗，我又要谢谢三位领导：

第一位是吴总。那天我是和现在余干保罗的店长楼文丹一起坐吴总的车回南昌的，那时是楼文丹店长来接替我的。会想起吴总并不是因为他的保时捷多么的“高大上”，当然也确实蛮“高大上”的，主要是因为他待人的风格和薛总一样，也是很随和，把自己放得很低。那天我把鹰潭保罗店里的事情和楼店长交接完了，我们准备一起回南昌，刚好吴总来鹰潭办事，于是他就让我们搭他的顺风车回去。一路上，吴总跟我们有说有笑，根本有没大老板的架子，还请我们吃晚饭，吃完饭又分别送我们回家，当时我叫吴总让我在洪城大市场下车就好了，我自己打的回去，吴总说太晚了，打的不方便，硬是把我送到家门口，自己再返回洪城大市场，我住在阳明东路，离洪城大市场还蛮远的，所以我那天特别感动，我觉得这样的老板值得我跟着他好好干，所以要谢谢吴总！

第二位和第三位分别是程祥程总监和张鑫程张经理，他们都做过我的区域经理，对我都非常关照，经常来店铺指导我的工作，还经常带我出差，从他们身上，我学到了很多，也成长了很多，谢谢程总和张经理，你们辛苦了！

在胜利路保罗做了半年店长后，也就是今年的3月份，公司把我调入了销售部。所以我要谢谢公司对我的大力栽培，谢谢除了以上提到的七位领导之外的所有领导和同事的大力支持

与帮助，更要谢谢曾经跟我一起奋斗过的鹰潭保罗和胜利路保罗的家人们，正是因为有你们的并肩作战，才有我李林的今天，你们在哪里？谢谢你们！

最后，祝大家生意红红火火，家庭和和美美，

更要祝咱们经典保罗的明天更加辉煌灿烂！

谢谢大家！

美容师的未来演讲稿篇二

我当新家“美容师”

今年，我们家造了一幢漂亮而又豪华的小别墅。那房子已完工，现在是打扫卫生和整理房间的时候了。大人们忙得不可开交，我看上了年纪的奶奶在不停地清理垃圾，我也想帮一点忙，尽自己一份力，当一会新家“美容师”。于是我走到奶奶面前一本正经地说：“奶奶，我想‘包房间’。”奶奶迷惑不解地看着我说：“‘包房间’！你也会做吗？”我爽朗地回答“我会！”奶奶看我不是开玩笑，就答应了我。

我就跑进没清理过的另一间房间一看，那一个个粘在水泥上的水泥疙瘩硬邦邦的，像一个个小山似的。我立刻拿来铁榔头，就要打下去的时候，奶奶看见了连忙阻止说：“昱梓，这样不行，会打破地砖的。”我灵机一动，从漆匠师傅处借来了铲子，就细心认真地铲了起来。由于那水泥结的很牢固，铲得我腰酸背疼，手指发麻，可是我还是咬紧牙关坚持着。过了半晌，那一个个小疙瘩，被我铲得“粉身碎骨”。下面的难度更大了，地砖上散落的油漆像满天星，东一点，西一点，五颜六色，乱七八糟，活像一幅“花地图”多难看啊！我用铲子铲，很难铲，用抹布擦，擦不掉，怎么办呢？奶奶教我那金属洗洁球沾肥皂粉擦。我来回一个劲地擦，果然生效了。由于天气热，擦的时间又长，手指被磨破了流出了血。

这点困难算不了什么，我还是一鼓作气地把它干完。最后扫掉垃圾，把地砖擦得亮晶晶的。奶奶走过来露出了满意的笑容，还说我也是一个不错的家庭“清洁工”。我听后乐了起来。

虽然，我的手指被磨出了血，但是，我用汗水换来了洁净的家，我心里比吃了蜜还甜。我爱我的小别墅！

美容师的未来演讲稿篇三

尊敬的各位领导、各位来宾：

大家早~上~（或下午、晚上）好！（鞠躬）

我叫xxx□xx年xx月入职，现担任xx□职位）一职，自从进入公司以来，在公司领导和大家的信任和帮助下，不断学习，从一个对美容行业一无所知的外行，变身成为这一服务行业的新兴力量，更让我的综合素质有了很大的提高。一直以来，我待人正直，一直严格要求自己，在公司学习到了不少东西。在这里，我对公司领导和工作的同事们表示衷心的感谢！

（鞠躬）

近一年以来，我如饥似渴的吸收新的知识，在xx老师的培训中学习了团队意识、顾问式销售等基础知识，力图尽快融入xx公司大家庭当中去。对于我的这个工作环境，我无怨无悔，有很快的适应能力和学习能力，我每天和员工一起工作、一起学习，并认真思考各项服务，并积极向领导提出相应可行的建议。

大家都知道，对于这美容服务业来说，只要做得好，就会吸引顾客。我们每一个员工都有自己的工作计划，对每一个顾客都做到想顾客所想、想顾客所未想，分析所用产品会给顾客带来一个什么样的好转或反应，以及效果，绝对执行和完成公司下达的任务。我在工作和学习中，做到谦虚谨慎，不

骄不躁，对员工和顾客都有良好的沟通，为顾客营造一个轻松愉快的工作环境与服务气氛。但对于突发事件，还是做不到处事不惊，我会在以后的工作和学习中更加努力改进。

断提高自身的能力和素质，适应形势和需要，因为只有提高美容师的自身素质，才能在美容界里立足。我真心希望我们的美容院明天更加美好！我的演讲到此完毕。谢谢大家！

（鞠躬）

美容师的未来演讲稿篇四

尊敬的各位领导、各位来宾：

大家早上（或下午、晚上）好！（鞠躬）

我叫xxx□xx年xx月入职，现担任xx□职位）一职，自从进入公司以来，在公司领导和大家的信任和帮助下，不断学习，从一个对美容行业一无所知的外行，变身成为这一服务行业的新兴力量，更让我的综合素质有了很大的提高。一直以来，我待人正直，一直严格要求自己，在公司学习到了不少东西。在这里，我对公司领导和工作的同事们表示衷心的感谢！

（鞠躬）

近一年以来，我如饥似渴的吸收新的知识，在xx老师的培训中学习了团队意识、顾问式销售等基础知识，力图尽快融入xx公司大家庭当中去。对于我的这个工作环境，我无怨无悔，有很快的适应能力和学习能力，我每天和员工一起工作、一起学习，并认真思考各项服务，并积极向领导提出相应可行的建议。

大家都知道，对于这美容服务业来说，只要做得好，就会吸引顾客。我们每一个员工都有自己的工作计划，对每一个顾客都做到想顾客所想、想顾客所未想，分析所用产品会给顾客带来一个什么样的好转或反应，以及效果，绝对执行和完

成公司下达的任务。我在工作和学习中，做到谦虚谨慎，不骄不躁，对员工和顾客都有良好的沟通，为顾客营造一个轻松愉快的工作环境与服务气氛。但对于突发事件，还是做不到处事不惊，我会在以后的工作和学习中更加努力改进。

断提高自身的能力和素质，适应形势和需要，因为只有提高美容师的自身素质，才能在美容界里立足。我真心希望我们的美容院明天更加美好！我的演讲到此完毕。谢谢大家！

（鞠躬）

美容师的未来演讲稿篇五

尊敬的各位领导、各位来宾：

大家早~上~（或下午、晚上）好！（鞠躬）

我叫xxx,xx年xx月入职，现担任xx□职位）一职，自从进入公司以来，在公司领导和大家的信任和帮助下，不断学习，从一个对美容行业一无所知的外行，变身成为这一服务行业的新兴力量，更让我的综合素质有了很大的提高。一直以来，我待人正直，一直严格要求自己，在公司学习到了不少东西。在这里，我对公司领导和工作的同事们表示衷心的感谢！

（鞠躬）

近一年以来，我如饥似渴的吸收新的知识，在xx老师的培训中学习了团队意识、顾问式销售等基础知识，力图尽快融入xx公司大家庭当中去。对于我的这个工作环境，我无怨无悔，有很快的适应能力和学习能力，我每天和员工一起工作、一起学习，并认真思考各项服务，并积极向领导提出相应可行的建议。

大家都知道，对于这美容服务业来说，只要做得好，就会吸引顾客。我们每一个员工都有自己的工作计划，对每一个顾客都做到想顾客所想、想顾客所未想，分析所用产品会给顾

客带来一个什么样的好转或反应，以及效果，绝对执行和完成公司下达的任务。我在工作和学习中，做到谦虚谨慎，不骄不躁，对员工和顾客都有良好的沟通，为顾客营造一个轻松愉快的工作环境与服务气氛。但对于突发事件，还是做不到处事不惊，我会在以后的工作和学习中更加努力改进。

断提高自身的能力和素质，适应形势和需要，因为只有提高美容师的自身素质，才能在美容界里立足。我真心希望我们的美容院明天更加美好！谢谢大家！（鞠躬）