

维修工作中的不足与改进 维修工作总结(汇总10篇)

每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。相信许多人会觉得范文很难写？接下来小编就给大家介绍一下优秀的范文该怎么写，我们一起来看看吧。

维修工作中的不足与改进篇一

xx年即将过去，新的一年又即将来临。过去的一年里，在领导的大力支持、热心帮助下，在同事们密切配合下，本着踏踏实实做事，认认真真工作的原那么，基本上完成了自己所承担的各项工作任务，个人思想政治素质和工作能力都取得了一定的进步。现将工作学习情况总结如下：

过去的一年里从思想上严格要求自己，加强学习，能够完成领导交办的各项工作任务。在工作的过程中，我深深体会到加强自我学习，提高自身素质的重要性，一个是向书本学习和上网查找相关资料，不断充实自己，改良学习方法；二是向周围的同事学习，虚心求教；三是向实践学习，把所学的知识运用于实际工作中，在实践中校验所学知识，查找缺乏，提升自己。

过去的主要工作就是抢修，整天忙忙碌碌，设备问题越来越多，不仅自己不轻松还时常耽误生产。现在在检修和保养同时逐步形成做台帐的习惯。设备检修后都有检修记录和检修台帐，对经常发生故障的设备进行检查，分析设备故障的主要原因，假设是操作问题要求现场操作人员及时整改，对工艺要求上不适用的设备，与工艺人员、设备主管和保全小组成员讨论后进行改型试用，是其故障率大大降低。以513a小组氧化釜移料泵为例子，原来使用的是wihf80—65—160开放式叶轮衬氟泵，现场共计有8台，检修的频率比拟高。经过对

多台故障的泵机检查总结后我们认为该泵在使用过程中打空泵的的几率比拟高，同时由于氧化釜内盘管抱箍掉落也经常造成泵机发生故障。现在已安排对每台氧化釜的盘管抱箍进行改型更换并严格验收，同时要求该泵机输送过程中操作人员不得离开现场防止打空泵。并从设备堆场找到1台az80—65—160整理后进行试用效果很好，目前这8台泵机的检修的频次相当于之前的1/10。不但降低了设备维修的费用还减低了工人的劳动强度。

在今年公司效益不好的情况下，本着修旧利废的原那么，对大检修突出主要设备和关键设备重点维修，同时在对xx年度大检修后出现的'主要设备问题进行分析改良了检修的方式□xx年的大修工作比拟成功。对工艺要求的技术改造优先利用设备堆场内闲置和老厂拆迁过来的旧设备。并将停车小组不使用的局部设备调济使用。确保各项技改的设备需求。

过去的一年虽然学到了很多的东西，取得了一定的进步，但是仍有很多缺乏之处，现总结如下：

- 1、对设备管理比拟粗糙，缺少细致的、连续的管理方法。
- 2、对检修人员的管理比拟松散。
- 3、对设备的润滑保养做的还不全面。

寄望在以后的工作中总结成功经验，再接再厉，发挥潜力，更好的为公司效劳

维修工作中的不足与改进篇二

20xx年即将过去，在这一年里，我不懈努力，刻苦钻研，勇于攻坚，成了站里的技术“大拿”，为企业缔造直接经济价值达150多万元，在一般的修理岗位上，以忘我的工作精神和娴熟的修理技艺，赢得了大家的敬重和用户的好评，为企业

进展做出了应有的贡献。

刻苦钻研，争做技术尖兵。书山有路，技海无涯。到修理站以后，只有学校文化的我深知：作为一名技术工人，若看不懂图纸资料，搞不清设备原理，钻不透车辆构造，不但特别尴尬尴尬，而且不是合格工人。我克服文化程度偏低的不利因素，以一股不达目的不罢休的“牛劲”，努力为自己“加油充电”。

为了购买一些有用的技术书籍，我常从自己的生活费中挤出一些零钱，置书研技。先后自学了《车辆构造》、《机械基础》等技术理论，并把所学的学问应用到生产实际中，不断提高专业技能。有时，为了弄清楚某一个配件的来龙去脉，对比技术资料，彻夜琢磨争论，不搞明白，决不撒手；有时，在车间里做不完的事，就拿回家里弄，久而久之，我的家成了我的“争论所”。

功夫不负有心人，经过刻苦钻研，达到了业专技精，在几次参预市或公司的技术竞赛中，次次小露锋芒，回回榜上出名。在成果面前，我没有丝毫的自满，我深知，自己虽是一名外聘员工，但修理站却给了我一个真正施展才华的平台，在钻研专业技术的道路上，容不得半点虚假和懈怠，要用自己的不懈努力，为企业不断做出新贡献。

勇于攻坚，解决修理难题。我用自己聪慧才能和所学到的专业技能，为用户解决了一道道难题，攻克了一个个难关，成为让大家信任的“技术能手”。如今，凡是车间里一些技术难题，只要有赵师傅上手，都会迎刃而解。

今年四月份，调度通知我有一台帕萨特2.0车，强制降档，走了几家修理厂都没有修好，要到我站来修。待修车一到，我立即带上仪器与车主进行试车，行驶中发觉，时速到100码时，四档自动降为三档，发动机嘈声严峻。车主说：毛病已在三个月前消逝了，找了多家修理厂，就是找不到毛病，在修理

二站修了三次，建议换变速箱，觉得费用太高，所以来我站检修一下再做准备。我推断：“发动机动力不足，引起强制降档”故障的缘由，极可能是三无催化堵塞引起的，车主说已经在二站用短路法检查过，没发觉有问题。试车回来，我再次详细检查，还是确定为三元催化堵塞。车主半信半疑，我向车主承诺，假如解决不好这个毛病，本站可不收任何费用。拆解三元催化装置后，发觉堵塞面积已经达到85以上，更换后，故障顺当排除，不但解除了用户苦恼，也为其节省了大笔费用。用户满意地说：“困扰我三个月的故障，不到三个小时就搞定，你们修理站技术就是过硬。”

爱岗敬业，满足用户所需。“用户就是上帝，必需让我满意”，这是我的工作信条，不论何时何地，只要用户一个电话，我是随叫随到。去年国庆节，久未回家的我预备利用假期和妻子、孩子回老家陪父母过节。那天，我正和妻子在发廊理头染发，刚把油膏上了一半，就接到修理站长的电话：采油工艺争论所的一辆车在哈大大路上抛锚，急需救援。我心里清楚，单位已经放假，修理人员不足。猛烈的责任心使我顾不得染了一半的头发，抓紧让理发员用一块塑料膜把头包上，马上动身去现场。妻子劝说“做完再去吧？”我说：“不行，用户求援就是无声的命令，车坏在大路上，人家不知道怎么着急哪”。

当客户看到我这个样子来救急时，感谢之情，溢于言表。把车辆故障排除后回到单位，已经晚上七点多了，用户坚持要请我吃饭，被我婉言谢绝了，用户说：“你们站不仅技术一流，而且服务到家，”。我就是这样，想用户之所想，急用户之所急，帮用户之所需，一次次用自己的满腔热忱和实际行动，赢得了用户的好评。

传业授技，为师带徒育人。“一花开放不是春，百花盛开春满园”xx不仅自己技术过硬，还热心带徒，倾心育才，为企业长远进展，发挥自己的光和热。我先后带过30多名徒弟，并在实践中总结了一套“两心”、“三勤”的“学徒心法”，

即对技能学习要专心、用心;实际操作要“嘴勤”、“手勤”和“腿勤”。

对自己所带的每个徒弟都坚持做到：循循善诱，言传身教，既教业务技术，又带做人品德。我所带的徒弟中，有的已经走上单位技术管理岗位，有的已成为单位的生产骨干。岁岁桃李芳香，年年后浪逐前浪，我用心血和汗水，为企业蓄积了人才和力气。

20xx年，我将连续用满腔的热忱服务于用户，用精良的技术赢得了客户，用忠诚的态度贡献于企业，在平凡的岗位谱写着动人的青春之歌。

维修工作中的不足与改进篇三

我叫xx是xx村一名普通电工。在xx年度在工厂关心和支持下较好的完成了各项经济技术指标和工作任务，工作取得圆满成功首先归公于各级领导，归公于我周围的同事们，我只不过做了一点应该做的工作，尽了一点应尽的责任。经过多年的培训和锤炼，使我充分理解上级领导所倡导的“忠诚敬业、开拓进取、学习创新、优质服务”的企业精神及一系列先进企业文化的深刻涵义，在xx村，作为一名电工，虽然不能像其他商家那样直接为地方创造经济效益，但却起着保驾护航的重要作用，如同是一架机器上的一颗小小螺丝钉。回顾一年来的工作历程，我主要做了以下几方面的工作：

截止到12月份，我厂足额完成供电量，电费回收达到了月月结零，安全生产实现了“三无”，保持了较长周期的安全记录，优质服务诚信服务取得了较好的成绩，全年达到“零”投诉。

一年来，我按照所年初提出的“明责任、严纪律、强监督、重奖罚”的要求，把安全检查生产放在一切工作的首位，加强安全工作落实，建立建全全方位，全过程的安全生产，积

极参加局、所组织各项安全活动，在安全上重视调查研究到施工现场了解实情，解决实际问题，注重工程建设期间的安全管理，在今年紧张的x网改造中，由于配合得力，确保了全过程的安全生产，杜绝了事故的发生，设备检修和树障处理到位，减少了配电事故率，配电设备完好率100%，针对实际工作抓重点，查隐患，查事故苗头和不安全因素彻底清除安全死角。

一年来，以政策法规为准则，以优质服务为宗旨，认真为xx服好务，提高服务质量，多购多供电的积极性，规范工作程序，对客户实行服务，坚持全天24小时电话保持畅通，随叫随到。对孤寡老人不方便的客户坚持上门服务，把”心连心”工程落到实处。只要接到报修电话就立即上门检修，一般事故立即修，特殊事故说明情况作好解释工作不过夜。对于行动不方便的用户，主动上门去收费，一个月跑上三四趟，诚信服务尽努力减少欠费停电，受到用户好评。在今年的秋季用电高峰中，没有发生一次因我的责任造成停电的情况，保证了xx生产用电。用辛勤的’汗水和热情的服务，换来了客户满意。

总之，不论是白天、夜晚、刮风、下雨，只要接到事故电话，都能以最快的速度去帮助客户排忧解难，抄、核、收是我们工作的重点，直接牵涉到我们的经济效益，在工作中，我们实事求是，每月按时抄表，不估抄，不漏抄，抄后及时审核，把该收的收回来，不多收，不少收，按照工厂制定的考核办法，按月计算，把电费回收工作责任落实到位，做到有电送的出，一趟找不到人就早上去堵，晚上到家里去要，真是费尽千辛万苦，想尽千方百计，经过不懈努力，保证了每月电费的按时回收结零。全年无投诉案件，使xx用电管理走向规范化，减轻了xx负担，也在xx中树立了我们的供电企业的良好形象。

尽管在xx年的工作中，我取得了一定的成绩，但也要正视存

在的问题和不足，在新的一年里行业作风和工作作风为更高目标进行提高，工作纪律要进一步加强。优质服务诚信服务的意识需要进一步加强。

维修工作中的不足与改进篇四

现场会召开，我厂作为安全生产与规范管理的示范店，让九龙坡区维修行业参观。取得了良好的效果，获得市领导及区领导的一致赞同与表扬。

（二）存在的不足

1、主营业务收入来源单一

当前产值主要是人保拆检留修车辆所创造的收入，事故维修贡献产值较大，保养维修贡献产值太小。

解决措施：加大企事业单位走访力度，多签订定点维修协议单位；在人保留修车辆维修时，充分发挥机电班组的作用，增加检查项目，列举保养重要性，争取扩大保养产值比重。加强对外营销，发放代金券及保养卡，拓展市场。增加到店来修量，提高产值。

2、缺乏核心竞争力

由于交车时间以及维修质量不能保证，而这两项因素又是综合修理厂制胜的关键，所以要加强软件实力的建设，充分利用竞争机制和激励惩罚措施，保证人员潜力的发挥。

解决措施：采用绩效管理，让每一位员工明白做多少产值、多少工时费，我就有多少收入；有多少返工返修，我要扣多少钱；有多少不按时交车将受何种处罚等。

3、缺乏专业管理人才

客服和车间沟通衔接不够通畅，配合不够紧密，致使售后服务工作不够细致，容易引起客户抱怨。为此，公司需要能够大刀阔斧改革创新. 开拓者，需要能够扭转乾坤力挽狂澜的领导者，需要能够带领团队走出瓶颈实现共同愿景的执行力者。

维修工作中的不足与改进篇五

时光飞逝，转瞬间在xx服务中心工作已有半年，这半年的时间里，在领导和同事们的悉心关怀和指导下，加上自身的不断努力学习，无论是思想上还是业务素质上都得到了很大的锻炼和提高，取得了长足的进步，后勤维修工作总结。现总结如下：

维修工作中的不足与改进篇六

一、熟悉了解公司各项规章制度，，严格要求自己，，在坚持原则的情况下敢于创新，更快更好地完成工作任务。

二、熟悉各类房屋的分布状况，房屋内外结构，附属设施各水、电气、消防系统的管线走向，分布状况以及管线主控制位置，以及设备的性能和使用状况。

三、严格遵守安全生产条列和操作规程。佩戴工作牌、穿工作服，上门维修佩戴工作牌，态度热情、服务周到，具备熟练的施工技能。在熟练自己专业的基础上，学习水、电、土建等基本知识和规范操作，适应酒店和住宅区维修工作的需要。

四、经常巡视住宅区，掌握公用设施的运行和完好状况，以确保公共设施完好，设备运转正常。在工作中准确的找到维修的真正原因，做到一次修好，少返修或不返修。

六、加强自身学习，提高业务水平，经过不断学习、能够比较从容地处理日常工作中出现的各类问题，保证了本岗位各

项工作的正常运行，能够以正确的态度对待各项工作任务，热爱本职工作，认真努力贯彻到实际工作中去。积极提高自身各项业务素质，争取工作的主动性，具备较强的专业心，责任心，努力提高工作效率和工作质量。

新的一年即将来临，一切都将过去，从零开始，自己决心认真提高业务、工作水平，为公司发展，贡献自己应该贡献的力量。我想我应努力做到：

一、加强学习物业相关知识。加强对同行业发展的了解、学习，要对公司的统筹规划、当前情况做到心中有数。

二、团结一致，勤奋工作，形成良好的工作氛围。不断改进工作质量、服务水平。遵守公司内部规章制度，维护公司利益，积极为公司出谋划策。

回顾过去一年的工作，虽然自己尽力的努力工作，但工作成绩与领导的要求还相差很远，在新的一年里自己将更加努力的工作，认真完成领导安排的各项任务。

维修工作中的不足与改进篇七

在工作中，首先需要解决的问题就是思想观念问题，具体点讲就是对待工作的`态度。首先应该明确工作职责，增强工作责任感、尽职尽责地去做好领导交办的每一项工作。时刻牢记事情无大小之分，不能马虎潦草行事，更不能糊弄一番，要切实的、认真的、仔细的做好自身工作。

维修工作中的不足与改进篇八

安全是永恒的主题，安全生产是企业生存之基。我按照厂领导工作要求，圆满完成了各项工作任务，现将自己今年来的工作总结如下：

我认真学习了党的路线、方针、政策，明确我们党在新世纪、新时期的中心工作和全面建设小康社会的奋斗目标，努力做到在思想上、认识上同中央保持一致、始终保持与时俱进的精神状态。同时，自己还树立终身学习的观念，利用业余时间学习计算机、法律知识，以及进一步学习自己的业务知识。

在今年的工作中，认真学习业务知识。我在本岗位上，按照厂领导的安排和要求准时安全地完成各项出车任务，努力做好自己的本职工作。作为一名驾驶员，除保证生产用车外，积极参加各项义务劳动。为降低生产成本，在日常的行车、保养方面为节能降耗作了积极的工作。在厂领导和科室长的带领下我同全体成员一起安全的完成了20xx年的工作，在这一年里能够自觉遵守各项交通法规和单位的规章制度，能够在工作中任劳任怨，在领导和生产需要时不论早晚或节假日随叫随到，不计报酬从无怨言。入冬之际我厂石佛沉沙池泵房安装设备期间，我同机修车间全体同志一道早出晚归，每天在工地坚守十几个小时，圆满完成了各项任务，得到了领导的肯定。平时、做到严格遵守出车制度，按时出车，认真保养车辆，使车辆性能保持最佳状态，努力钻研技术、熟练掌握日常保养和驾驶车辆的性能，积极参加安全学习。听从交通警察指挥，不酒后开车，文明驾驶、礼让三先，确保了全年安全行车无事故。

尽管经过一些努力，我的业务水平较以往提高了不少，但还需进一步提高。在以后的工作中，我将加强自主管理的意识，勇于开拓创新，加强理论和业务学习，不断提高业务技术水平。明年我将与其他同志一起努力工作，在厂领导和科室长的带领下使自己的工作达到一个更高的层次。

回顾我们这一年来的工作，看到了成绩也发现了不足，我们力求认真总结今年的工作，使明年做得更好。

维修工作中的不足与改进篇九

生活忙忙碌碌，不知不觉20xx即将过去走近xx电梯维保服务有限公司一年多了。今年xx月xx号正式选择了对电梯维修保养这一项。维修是一门技术xx号下午在胡经理的安排下跟随胡师傅来到了井陘上安电厂工作。六月底又来到市新华区盛世天骄小区工作初步接触维修的我对电梯满脑子空白天天用不下心来学习。直到七月份经过跟胡师傅和王师傅完成对几台电梯改造这活才是我对电梯有了新的认识。

xx年九月份在告别胡师傅和王师傅的同时来到了南二环公园首府又认识了康师傅在他的教导和指挥下及自己平时努力下使我的技术水平有所提高直到现在。说实话曾经有一段时间想对这份工作选择放弃，老爸的一句话永记心里年轻人没有文化就早学门技术不要等老了还要去卖体力来养家。经过反思选择坚持。

半年的工作虽然取得了一定的成绩，但是还存在很多不足之处，主要是工作思想认识程度还不够，学习能力上还不够，和有经验的同事比还有非常大的差距，理论知识上还在基本格式上徘徊。实践上缺少纵深挖掘的延伸在今后工作中，我一定要总结经验，克服不足，努力把做得更好。

坚持一：发扬吃苦耐劳精神，面对事务杂任务重的工作性质，不怕吃苦，做到眼勤、嘴勤、手勤腿勤积极适应各种环境在工作中磨练意志，增长才干。

坚持二：发扬孜孜不倦的进取精神，加强学习，勇于实践；讲究工作学习方法，端正学习态度努力培养自己扎实的理底踏实的工作作风。

总之20xx年对我来说是基础年，这半年的得与失将督促我在今后的工作中发扬成绩，克服不足，以对工作对事业高度的

责任心，脚踏实地的做好各项工作，不辜负公司领导对我的栽培与期望，真心希望自己能够为公司的发展助一把力。

实用的企业年终工作总结模板锦集六篇

实用的企业年终工作总结模板锦集八篇

【实用】企业年终工作总结模板锦集九篇

【实用】企业年终工作总结模板锦集八篇

实用的运输合同模板锦集八篇

维修工作中的不足与改进篇十

□

在上半年的汽车保养中，严格按照保养单上的每一项内容，对汽车部件逐项检查。发现问题及时向领导汇报，并且与客户沟通，让客户满意。在保养之前，认真看清接车单上的内容，努力做到：不做错项目，不漏做某项内容。在保养过程中，特别对几个关键部件比如：放油螺丝，轮胎螺丝，机油滤芯做到按规定扭力进行。在保养之后，努力做到自检、互检、终检，不让一辆问题车开出车间。但是有时自己也有的粗心地方，在有些地方还是做不到位，比如点烟器检查出不工作时，由于没有立刻维修，就检查其他项目了，把之前的点烟器事情忘记了。导致车子开下去了，服务顾问问了我才想起来。所以在检查的时候特别要谨慎，逐项检查千万不能马虎。希望在以后的工作中改掉这样的坏习惯，确保万无一失。

□

在上半年的汽车维修过程中，通过自己的努力对skd的车系有

了更加深入的了解，在维修当中积累了不少经验。比如晶锐昊锐的仪表台拆装，第四代防盗钥匙、仪表、发动机电脑板的匹配，几种厂方隐藏功能的开通，以及判断电路方面的故障等等。经过这个半年的磨练发现自己有了一定进步，但是在汽车维修方面还是不够细心，不够耐心。有的时候把问题复杂化了，明明是一个保险丝的问题，却会想到发动机电脑板，有的时候知道是那个地方出的错，却偏偏查到另外一个地方去了。所以有时应该，先易后难，有条不紊，学序渐进，多问自己一个为什么，多走几种路子想想，说不定问题就能找出来。希望在以后的工作中，吸取经验教训，不断摸索，努力提高维修技能。

!

在上半年刚开始我们的css客户满意还算不错的，从低到高，分数是一直在往上升的趋势，这是靠大家的努力分不开的。但是在后来的月份，我们的分数不容乐观，似乎真的说不过去了。原因有很多，关键是从自身找原因。作为本人来讲，一名机电维修工，他的岗位职责是严格按照操作规范对客户车辆进行快速准确的维修，并进行总的检查，发现质量问题及时汇报。虽然很短两句话，但是真正做好做到位的没有几个，在正常的工作中，有没有按照操作规范去做，有没有及时准确的维修，有没有总的检查。这些都是存在的问题，如何解决还是靠自己的素质，靠自己的修养，真正的做到，服务在心中，质量在手中。希望在下半年我们能把客户满意度提升上去！

以上是我上半年的个人总结，希望在下半年有更好的表现。祝愿我们斯柯达售后在下半年产值突破680万，更加希望我们的客户满意度不断飙升!!!