最新设备合作开发协议(优秀5篇)

在日常学习、工作或生活中,大家总少不了接触作文或者范文吧,通过文章可以把我们那些零零散散的思想,聚集在一块。相信许多人会觉得范文很难写?下面我给大家整理了一些优秀范文,希望能够帮助到大家,我们一起来看一看吧。

设备合作开发协议篇一

→ ` .	
/ 🗔	
/ / •	

鉴于甲方是以研发、制造、外销石油钻采机械设备以及提供有关的石油工程服务为主的大型外向型工贸集团,并且拥有完善的销售体系和较强的销售能力;乙方拥有对erw焊管[]saw焊管[]ssaw焊管较强的生产能力,能够为甲方提供较为雄厚的产品和技术支持。现甲乙双方友好协商,甲乙双方友好协商,秉着共同发展、诚信合作的宗旨达成如下协议:

一、合作宗旨

- 1、双方在合作中建立的互信、惯例与默契是商业合作战略伙伴关系的基础,提高效率与共同发展是双方合作的目标和根本利益。
- 2、本协议的基本原则是自愿、双赢、互惠互利、相互促进、共同发展、保守秘密、保护协作市场。
- 3、充分发挥双方优势,优势互补,提高竞争力,共同进行市场开拓。
- 4、本协议为框架协议,应是双方今后长期合作的指导性文件, 也是双方签订相关合同的基础。
- 二、战略合作关系合作方式

- 1、甲、乙双方各自建立专业的业务团队进行营销信息交流乙方授予甲方在国家(或区域)对(产品)的销售代理权,甲方根据乙方提供的产品信息寻找在该地区的需求信息。乙方通过甲方指定的业务员了解其相应国家(或区域)等产品的需求信息,乙方对以上信息负严格保密责任。乙方向甲方提供乙方的产品信息(包括技术更新进步和新产品信息)以及的产品动态和变化。
- 2、甲乙双方在战略合作中可采用的合作方式和操作方式
- (1) 甲方根据不同客户实际情况,参加招投标和报价等。为顺利夺标和获得订单,根据竞争对手和投标以及订单实际情况,乙方根据自己的实际情况报出合理的价格和交货期,支持甲方投标。乙方在报价有效期内确定的价格不得随意更改。甲方中标后,甲乙双方将根据实际标的另行签订产品买卖或定作合同,以确定双方的权利义务,合同付款方式以及其他条款应根据(不优于)甲方与最终客户签订的合同条款确定,给予甲方足够的支持。
- (2) 在甲方的积极参与及支持、并且双方就具体项目签订合作协议的情况下,乙方通过招标或者直接销售与当地需求客户直接签订合同时,乙方按合同金额的一定比例向甲方支付报酬(根据项目另行协商)。

三、甲方的权利和义务

- 1、甲方每年可以对乙方进行拜访、考察,以了解乙方产品的生产过程和技术工艺水平,并有权监造其定制产品的生产。
- 2、甲方可以根据其对乙方产品的使用情况向乙方做出反馈, 乙方应对甲方的反馈和建议做出积极的回应。
- 3、如甲方的产品售往国外,甲方有权要求乙方提供其产品的售后服务,具体事官另行协商。

四、乙方的权利和义务

- 1、在甲方按约履行付款义务的情况下,乙方有义务根据甲方或海外分与乙方签订的合同规定向甲方交付产品。
- 2、乙方应向甲方提供相当数量的产品的销售和促销资料,如:中英文产品目录,宣传手册。
- 3、如甲方要求,乙方应接待甲方客户的相关考察,乙方承认 并尊重甲方客户信息属于商业秘密,未尽甲方允许乙方不得 自行接触和泄露上述信息。
- 4、乙方应积极回应甲方的询价和招标邀请。
- 5、乙方有责任根据与甲方签订的合同对其产品的质量负责, 并根据合同约定向甲方提品的技术和售后服务支持。

五、保密

- 1、双方应对其通过工作接触和通过其他渠道得知的有关对方 商业秘密严格保密,未经对方事先书面同意,不得向第三方 披露。
- 2、除本协议规定工作所需外,未经对方事先同意,不得擅自使用、复制对方的技术资料、商业信息及其他资料。

六、	本协议有效期一年,	自年
月_	日起至	年年
月_		如果双方对于彼此之间的合作感到满
意,	经双方同意则本协议	义将自动续延一年。

七、对于本协议中未约定的事宜,双方应友好协商解决;产生的争议可向甲乙双方各自所在地提起诉讼。

八、本协议经双方签字盖章后生效,本协议一式四份,双方

各执两份,各份具有同等法律效力。

乙方: _____

设备合作开发协议篇二

项目介绍由于康康公司在农产品深加工方面作用突出,消化了当地大量主要农作物——玉米,产品在市场上发展势头良好[xxxx年初,康康公司申报的"特色玉米系列食品"加工扩建项目已获国家计委批准为第一批"农副产品深加工食品工业项目粮油加工专项工程"(姬野(xxxx)312号),并享受国家相应优惠政策。贵州建设银行一方面承诺贷款6887万元扩大生产,另一方面也加大了政策支持力度,财政贷款补助980万元。这样,该项目总共可以赢得7867万元。

扩建后的康康绿色食品公司计划生产以下产品:1、玉米直面条 (类似挂面)5000吨/年; 2、玉米方便面10000吨/年(以上面条产品均已成熟,可用开水冲泡); 3、玉米粉3000吨/年(可用作饺子皮、面条、糕点、零食等原料,通过副产品包括玉米油1500吨/年和混合饲料12500吨/年。

(1)已经生产的玉米方便面等产品在国内玉米食品加工中处于绝对领先水平,也将是中国最大的玉米食品加工企业。扩建后的康康绿色食品公司定位于世界级的玉米食品加工企业。生产玉米面条和玉米方便面的技术和设备将从美国进口。生产成本和产品质量极具竞争力,将处于世界先进水平。

基本工艺流程如下:

玉米的清洗、去皮、脱胚、粉碎、揉捏、挤压、膨化、成型、 切割、干燥和包装

(2)未来生产玉米粉的技术方案是采用中国农业科学院的超微粉碎技术,玉米粉经过生物发酵后,由粗粮变为面粉和大米,

接近小麦粉的加工品质。可广泛应用于面食生产,如饺子皮、面条、糕点、馒头、小吃等原料,玉米面包也可添加谷朊粉加工。

工艺流程如下:

玉米清洗、玉米去皮、去胚、细菌和霉菌生物发酵

玉米颗粒干燥微粉的机械粉碎(调味)和包装

在xxxx年,我国小麦方便面产量达到369万吨,并且仍以每年20%以上的速度增长。玉米方便面因其营养、休闲、天然的特点,可以占据至少5%的方便面市场。目前国内已投产的只有少数,总产能不足2万吨。而且这些生产企业因为规模小,实力弱,没有开拓市场,所以每年至少有20万吨的市场需求空间。

对于玉米直面条,加工工艺与小麦方便面不同。小麦挂面加工简单,生产以车间为主,以区域销售为主,而玉米挂面可以通过超微粉碎技术和专用设备进行加工。因此,有实力的企业在走向全国、进入家庭、餐厅之前,有必要进行干预,建立完善的销售渠道。

通过调查分析,特色玉米系列食品的目标市场位于城市消费。特色玉米系列食品因为方便,完全符合城市消费者的生活节奏。产品的价格定位可以分为高、中、低三个档次,价格可以通过调整辅料来调整。

(2) 营销目标和销售渠道

由于口感接近小麦方便面,加上玉米的独特特性,预计玉米方便面可以占领目标市场,即年销量将超过20万吨(以整个玉米方便面在方便面市场5%的份额计算)。在现有的生产企业中,康康公司在技术、设备、原料和生产规模上具有相当的优势,

将在玉米方便面市场占据相当大的市场份额。

目前,贵州省是主要的市场区域。接下来,在赤天化集团北京、上海、深圳、重庆、成都、泸州现有办事处的基础上,建立康康公司的销售网络,发展快速灵活的市场反馈机制,从点带面进入全国市场。

另一方面,希望未来的合作伙伴是食品生产企业,合作企业通过双方现有的销售渠道更快占领市场。

动词 [verb的缩写) 财务评估(详见财务报表)

1、产品总成本

生产期年平均销售成本16884、43万元。

2、销货收入

正常年销售收入20690万元,销售税金及附加1042、45万元。

3、利润

年平均销售利润2763、12万元。

4、投资利润指数

下列投资利润可以从企业正常生产期间的年平均利润中计算指标:

投资利润率:30、6%; 投资利润和税率:42、1%

结果表明,投资利润率为30、6%,投资利税率为42、1%,高 于国内同行业项目的评价指标。

5、贷款偿还期

项目完成后,企业将以新的利润和折旧偿还贷款,贷款偿还期(包括建设期)为6、1年。

- 6、现金流分析
- 7、结论

项目主要经济指标达到并超过国内同行业基准收入水平,抗风险能力强,项目可行。

不及物动词康康公司简介

优点:

- 1、产品加工技术和质量处于国内领先水平。
- 2、康康公司为即食玉米食品奠定了坚实的基础。目前产品市场销售良好,玉米方便面出口业务正在进行中。
- 3、该项目得到国家计委支持,是国内唯一的玉米方便食品生产企业。经国家计委批准,可申请国家贷款6887万元,财政贴息980万元,资金充足。
- 4、目前,现有的土地和厂房已经足够使用。

缺点:

1、由于总行赤天化集团为国有企业,康康公司投资多为国有法人股,在机制和管理体制上缺乏相应的灵活性,无法适应市场运作的灵活性和多变性。由于其曾从事化工生产,并在食品加工行业工作时间较短,其自身的技术实力[]r&d实力和食品生产管理水平有待加强,预计食品生产和销售领域的成

功企业将加入我们的行列。

2、在市场开发上,也缺乏经验和开发实力。

对这个项目的投资可以得到国家各种政策的支持,

- 1、康康公司位于革命老区遵义,是西部大开发的重点政策支持区,可以享受国家西部大开发的优惠政策。
- 2、该项目是国家计委批准的18个农产品深加工项目之一,可享受国家农产品深加工和农业产业化的优惠政策。
- 3、近日,国家计委、国家经贸委、农业部联合发布了《食品工业第十个五年发展规划》,将玉米加工业列为我国食品工业发展的主要任务之一。也可以享受相关优惠。
- 4、遵义地方政府欢迎投资,效率高,地方政府支持力度大。
- 1、可以分享国家对玉米食品深加工项目的特殊优惠政策支持,享受政府贷款、财政补贴、减免税等优惠政策。
- 2、在康康公司的基础上,我们可以享受目前最高水平的玉米方便面生产技术和部分市场,率先占领中国玉米食品市场,迅速成为国内玉米深加工企业的龙头企业。
- 3、合资合作成功后,很容易拥有一个新的连载玉米方便食品朝阳产业(如上所述),这无疑将大大增强企业的实力,增强 其发展潜力。
- 4、主导产品玉米方便面的出现,打破了多年来小麦方便面的统治地位。营养丰富、味道鲜美的玉米方便面必然会在消费者中产生新的消费热点,从而有效扩大他们的市场份额。

对合作伙伴的要求和合作思路如下:

- 1、双方共同建立一家加工"特种玉米系列食品"的股份制企业。
- 2、康康公司在现有场地、厂房、设备等方面投资约xx百万(以实际资产评估为准)。
- 3、合伙人承担项目总投资的25%(9073万元),由企业自筹, 出资2260万元入股。合伙人可以很多,入股方式没有限制(现 有的销售渠道可以用来投资)。
- 4、其余总投资由股份公司合资合作后解决,由股份公司共同 贷给中国建设银行。根据国家计委的批复,中国建设银行已 书面承诺愿意为该项目提供贷款。

x□合作企业的运作与优势

合作成功后,最终的康康公司(假设名称相同)为股份公司, 合伙人可以根据出资额自由选择持股数量和份额。合伙人可 以考虑全额控股,赤天化完全不会提前干涉。一方面摆脱了 赤天化所有的国有体制,另一方面也引进了先进的管理体制 和资本技术,对康康未来的发展会非常有利。同时,还可以 提高经济和农民收入。

合作后,康康公司将完全根据市场情况和合资公司的决策进行运作,具有灵活的制度和决策机制。产品开发和项目选择由合资公司共同协商。

合作后的企业优势:

- 1、资金相对充足,有条件进一步拓展,做玉米方便食品。
- 2、双方优势互补。利用康康原有的市场和生产条件,先进的管理体系和市场开发,可以迅速占领玉米方便食品市场。

- 3、康康公司的母公司赤天化是坚强的.后盾。
- 4、原材料供应充足。康康公司在遵义地区各县市设立了原料收购点,可以保证玉米方便食品生产的原料供应充足。
- 5、市场前景比较广阔。

设备合作开发协议篇三

甲方:				
乙方:				
双方就 合作意向:	_项目的合作事宜,	经过初步协商,	达成如下	
一、同意就	项目开展合作	=研究开发。		
该项目的基本情况是:				

二、前期工作由甲乙双方各自负责。

甲方应做好以下工作:

乙方应做好以下工作:

三、在甲乙双方完成前期工作基础上,双方商定 年 月 日签订正式合同。

四、本意向书是双方合作的基础。甲乙双方的具体合作内容以双方的正式合同为准。

甲方: 乙方:

代表人: 代表人:

年月日

文书要点:

意向书是合作双方就合作意向所达成的书面文件。双方签署 意向书,表明双方愿意进一步商谈合作意向。意向书的主要 内容包括双方当事人名称、合作项目名称及其基本情况、双 方合作的前期准备工作等。

特别提示:

田士

制作该文书的基本要求就是要写明双方拟合作的内容,并对进一步谈判以确定合作关系提出具体的安排。

设备合作开发协议篇四

'T'刀:
(以下简称甲方)
邮编:
外方:
邮编:
甲、乙双方经友好,坦诚协商,就甲方""的
建设项目投中小企业融资合作事宜,达成共识如下:
公司名 称: (暂定)

四、甲方建设项目需提供的投中小企业融资总额约为 万美元。

五、甲,乙双方拟共同成立合作公司,乙方拟以现汇作为合作条件;甲方拟以项目的土地,固定资产和未来收益作为合作条件。乙方所提供的建设资金分批进入中外合作公司的外汇账户后,使用期为15年,前3年为建设期,建设期内免本息。从第4年底开始,甲方每年按12%的保底利润支付乙方红利,连续12年,到期不再还本息。

六、使乙方所提供的资金安全进入和汇出,双方就成立"中外合作公司",设立"外汇账户"。

七、乙方负责提供申办合作公司所需的有关证明材料,甲方负责在当地办理申报,立项,注册等一切相关手续。双方保证提供给对方的材料是完整的,真实的,有效的。

八、甲方企事业用于抵押的企业的资产及建设项目,需根据中华人民共和国担保之规定,需项目担保,作为与乙方的引资条件,若由于任何不确定因素造成不能按时将利润支付给澳方的,乙方有权接管合作项目的经营权,直至收回投资后,将项目的经营权归还甲方。

九、甲方建设项目的未来收益,需按中华人民共和国合资合作法规定由双方认可的评估或谁机构进行分析评定和投资风险的估算后,作为乙方风险投资的依据。

十、中外合作公司成立后,乙方不参与今后合作公司的一切 经营活动,也不承担合作公司的所有法律与经济责任,只负 责提供资金的监督使用和调配。合作期满后,乙方无条件退 出,合作公司及全部甲方所有。

十一、甲,乙双方在引资合作过程中所产生的有关前期动作费用,境内部分由甲方垫付,境外部分由乙方承担。

十二、由此合作意向书所涉及的甲方与第三摩肩接踵经济关系及连带责任关系,均与乙方无关。

十三、乙方资金到位同时,按实际到位资金的______%,甲方支付第三方()一次性中小企业融资咨询服务费用。

十四、本合作意向书,由双方代表签后确认。

十五、本合作意向书一式二份,双方各执一份。未尽事宜, 双方另行协商。

. 1	1.1	
\Box	π	
H // •	/y	
1 / J •	/	

设备合作开发协议篇五

甲方: 乙方:

为响应国家节能减排的政策,促进新能源汽车在本地的普及和推广,甲、乙双方就乙方电动汽车充电设施项目的建设及运营开展合作事宜进行友好协商,并就此一致达成以下合作意向:

三、乙方承诺将依法提供充电项目建设场地,且愿意与甲方进行充电装置项目的合作:

四、有关政府配套设施等事宜将由甲方配合乙方或双方共同向政府相关部门提出建议;

六、就上述项目合作内容的其它未尽事宜,将在双方筹备期间进一步完善。

八、本合作意向协议一式两份,自双方代表签字并盖章之日起生效。

甲方: 乙方:

代表人: 代表人:

20xx年1月日20xx年1月日