

# 2023年保险让人更美好的演讲稿 保险让生活更美好演讲稿(大全5篇)

演讲稿是演讲者根据几条原则性的提纲进行演讲，比较灵活，便于临场发挥，真实感强，又具有照读式演讲和背诵式演讲的长处。那么演讲稿该怎么写？想必这让大家都很苦恼吧。下面小编给大家带来关于学习演讲稿模板范文，希望会对大家的工作与学习有所帮助。

## 保险让人更美好的演讲稿篇一

各位领导，各位嘉宾：

大家好！我是卢嘉伟，来自海沧支公司，很高兴今天能站在这里与诸位分享我的人寿保险观，我今天演讲的题目是保险，让生活更美好！

保险让我们生活的更有尊严。身家和身价不同，身家是实际拥有的财富总额；身价是在交易或者赔偿时获得的财富总额。追求身家和追求身价是两种不同的境界。前者注重物质追求，后者注重精神追求和自我价值实现。两者其实没有必然的联系。身家高，身价未必高，即有钱未必值钱。飞机失事，如果都没有保险，亿万富翁和同机的普通白领身价一样。身价高，会转换成高身家，所谓值钱就能变现。还是上面的例子，如果普通白领拥有300万的保险，他的家人就有获得300万的补偿作为身家。身价可以规划。身家高的人有资格获得更高的身价。更高的身价就能变现更高的身家。如此这般良性循环，创造财富不可限量。既有身家又有身价的人才能算作有身份。身份是一种综合财富，更偏重于精神。拥有高额的保险，就是身份的象征。

保险让我们活的更从容。作为我们每一个人普通人也好，有钱人也好，都会经历人生的四件大事，生老病死。而生要有

所准备，老要有所养，病要有所医，死又有所留。合理规划，让自己做到没有后顾之忧，做好最坏打算向最好方向努力，对未来潜在的风险不逃避，做好正面积积极应对，规划好各种问题的处理方案。这是一种“从容若定，全盘掌控”的境界。

现在我们再回到前面的问题，为什么李嘉诚先生会买人寿保险呢？因为他很爱他的家人，他希望在自己的家庭和事业之间建立一堵防火墙，不管李嘉诚先生在与不在，他的家人永远是他最爱的人，都能一直过上很有品质的生活。为什么李嘉诚先生还会买那么多的人寿保险呢，因为他不但爱他的家人还爱他的员工，万一哪天李嘉诚先生不在了，他希望通过人寿保险如同他的重生，让他的企业不遭受变故，让他的员工能够一如既往的工作。

最后和大家分享一个好人的故事，希望能对我们所有人都有所启示。从前有一个好人，对家人和朋友都很好，他也做了很多善事，不幸的是因一场意外离开了人间，当他到天堂那里报到的时候，上帝对他说，你不能上天堂，你只能去地狱，那人非常不解，问上帝说我生前可是个好人啊，我做了那么多的善事为什么不能上天堂呢？上帝不说话，拿出一面镜子让他看还在人间家人的情况，他看到他年迈的母亲正躺在病床上缺衣少药，他的妻子正在给人当佣人洗衣服，他的孩子没学上衣衫褴褛地在和一群流浪孩子疯跑，好人大吃一惊，问怎么会是这样，上帝说，你走之后，你的工厂就关门了，你生前的债主追上门来，他们才会沦落成这样！好人问上帝你怎么不帮我呀，上帝说：我已经帮过你了，在你生前我曾派过几个天使去你那让你买人寿保险，可是你都拒绝了！

一个真正意义上的好人是不论在与不在都能让自己的家人安心生活的人。其实每个家庭都需要保险的，很多看似中产的家庭幸福和睦，可是随便的一场意外和疾病就能把这样的一个幸福之家拖入深渊，很多家庭不选择只是没有意识到，怀着一种不去想的侥幸而已。一个真正的有爱心与责任心的人，不仅仅只是活着的时候努力工作，保证能给家人带来高品质

的生活，保证孩子能受良好的教育，而应该是在与不在都能保证家人的生活，孩子的教育。

我是一名保险从业人员，我希望自己如丘吉尔所说“如果我办得到，我一定把保险这两个字写在家家户户的门上”我也坚信，保险，会让生活更加美好！

我今天的演讲到此结束，谢谢大家！

## 保险让人更美好的演讲稿篇二

、全体员工及家属同志们：

大家上午好！首先，请允许我做一

自我介绍

，我叫xx是xx部门妻子(或丈夫)。今天，作为公司优秀员工、岗位能手、敬业标兵的家属代表，站在这里与大家见面，相互交流，我感到格外高兴和万分荣幸！在此，我衷心地感谢公司给我这个机会，以简言家属心声！

的器重、栽培，同事的支持、厚爱是分不开的，所以作为家属，我在此诚挚地对你们说一声：谢谢！谢谢你们！

在这以前，我对xx公司的了解，仅仅只是从空闲之余，或饭桌之上的口中知道一些，他说xx公司企业文化如何与众不同、催人奋进，未来前景如何的美好、壮观，当时我还半信半疑呢。今天来到公司一看，果然非同凡响。瞧！员工们整洁、舒适的工作环境，面带笑容的工作状态，让我不得诚服xx公司的人文内涵。为此，作为员工家属，我也无比自豪！

当然，作为一名家属，在支持他的工作过程，要说不辛苦那是不可能的，但我甘心情愿，无怨无悔，因为我和他是一家人，和xx公司是一家人，所以理所应该齐心协力，同舟共济，

为达成目标而奋进!今后，我将更加一如既往做好后勤服务保障，全心全意支持工作，为xx公司美好的明天尽一个家属的绵薄之力。

最后，我衷心祝愿xx公司越做越大，越做越强，成为世界知名的创新型企业。祝愿大家新年愉快，身体健康，阖家欢乐，鼠年吉祥!

## 保险让人更美好的演讲稿篇三

今天很荣幸能够参加这个会议，工伤保险作为行政诉讼及复议的高发区和多发区，在行政诉讼及复议案件发生率不断下降的同时，相关案件的胜诉率也有了一定程度的提升，既得益于工伤保险工作人员业务水平的提升，也得益于诸位法律顾问的强力支持，在此，我表示感谢。

针对工伤保险，在这里提几点建议，供各位

领导

及法律顾问参阅：

首先，我个人建议在工伤认定时，针对有诉讼或复议风险的案件在认定书出来前交由法律顾问审阅，避免程序违规或违法。同时针对工伤认定疑难案件听取法律顾问的意见，结合已调查清楚的事实做出认定。

其次，在工伤认定工作中，经查会收到申请人聘请的律师发来的律师函，对于该函件是否真实有效，是否需要回复，怎么回复都给工伤认定工作带来了新的思考。我个人建议是将函件交给法律顾问，用专业的眼光来审视，然后针对函件提出来的`问题做最稳妥的答复。

最后，还是希望加强与各位法律顾问的合作和交流，在遇到

突发问题或疑难问题时，除了将工伤认定工作基础做扎实外，还是需要诸位法律顾问的帮助。所以我建议定期开展工伤认定疑难案件研讨会，选取有代表性的案件集中讨论，邀请诸位法律顾问给全市各级工伤保险行政部门及经办机构工作人员上课，已案促改，已案促升，不断提升全市工伤认定工作水平。

## 保险让人更美好的演讲稿篇四

伙伴：

，为精英们树立了新的目标，点燃了营销伙伴们的激情。在认购活动中，全市共有193位精英认购了“华山论剑浴温泉”团抗活动指标，75位精英认购了“江南情缘”团抗活动指标，233位精英认购了“梦飞海南”团抗活动指标。委、总经理室特发此贺信对您表示祝贺！希望您能珍惜荣誉，戒骄戒躁，继续发扬积极进取、勇往直前的优良传统，紧盯市场，乘势而上，再接再厉，再创佳绩。

## 保险让人更美好的演讲稿篇五

各位领导，各位嘉宾：

保险是人类实力上最好的一项发明，然而，在我们国家，有太多的民众对保险有误解。座位保险从业人员的一份子，我想在这里告诉大家：人生有太多不如意的事情：保险，就像家里准备着的伞一样；保险，就像家里的防盗门一样；保险，就像车的备胎一样，宁可终身不用，不可一日无“保险”。

有些人会说，保险就是骗人的！

其实保险这个行业或者说所有的产品，都不会骗人，骗人的是人，是那些曾经不专业的业务员导致了这个行业的口碑一直不好，做为这个行业的一员，我们应该做到专业，专业再

专业。让曾经不认可这个行业的人认可行业。让曾经认可这些行业的人帮着宣传行业！让我们这个朝阳的行业更加的朝阳。

一、家庭经济支柱应该买保险。家庭经济支柱，一家人的生活来源全靠他，奉养父母，养育子女，照顾爱人。卖保险，是一种责任，是一种对自己对家人的爱。当然人生中的第一张保险应该是意外保险，风险是无处不在的，然后是重大疾病保险，最后是养老保险。有人说，保险不吉利，其实我买了这么多年保险，一样好好的过日子，不要迷信。保险不是用来改变生活的，而是防止生活被改变的。用少许的钱，把风险转移给保险公司，为家人备一把伞。

保险是一份充满爱和阳光的事业，保险代理人是爱的传递者。通过我们的努力，当客户被唤醒对家庭的关爱，能更多的去考虑父母、伴侣和子女。我真的由衷地为他高兴。作为爱的传递者，在这过程中，我不仅仅得到了事业上的成功，更收获了尊重和友情。更坚定了我投身太平的信念。

经常有对保险还不了解的朋友问我，什么是保险？保险能给我们带来什么？这时我都会自豪的对他们说：“保险就是无私的爱！”保险是一种爱的信仰。我要让身边的每个人都知知道，有保险，可以让生活变得更美好！

标准都不一样，一个人能买保险，至少说明一个责任感，二有经济能力，三身体健康。深圳人均保额12万元，平均房价16000元。12万除以16000等于7.5平米。我们的生命价值仅仅等于一个洗手间！让我们每个人都拥有一个高额的保障！是我们的责任！

让保险行业更朝阳，让生活更美好！