卸货员心得体会(优秀5篇)

在撰写心得体会时,个人需要真实客观地反映自己的思考和感受,具体详细地描述所经历的事物,结合自身的经验和知识进行分析和评价,注意语言的准确性和流畅性。记录心得体会对于我们的成长和发展具有重要的意义。下面我帮大家找寻并整理了一些优秀的心得体会范文,我们一起来了解一下吧。

卸货员心得体会篇一

作为一个卸货员,工作中虽然很累很辛苦,但是也收获了不少经验和体会。在这篇文章中,我将分享我在这个职业中得到的一些心得体会。

第二段: 技巧与策略

卸货员的工作主要是将货物从车上卸下来。对于比较重的货物,常常需要使用一些技巧和策略来方便卸货。比如说,我们可以在地面上放上一个滑轮,将保护膜挂在货物上,然后轻松地将货物拉下来。此外,我们还需要根据货物的形状和重量来选择卸货的位置和角度,这样可以大大提高卸货效率。

第三段:安全和保护

卸货员的工作非常危险,需要时刻注意自身安全和货物的保护。为了保护货物不受损坏,我们需要非常小心地操作。同时,我们也需要带着一些个人保护装备,如手套、头盔和防滑鞋等,来保护自己的安全。

第四段:合作和沟通

在卸货的过程中,我们需要和车司机、仓库员和其他卸货员等人配合工作。如何有效地沟通和协作,对于工作效率和准

确性都非常重要。在工作中,我们需要遵守一系列标准化的卸货程序,严格按照规定的流程进行操作,这样才能确保各项工作顺利完成。

第五段: 总结和未来

总而言之,作为一名卸货员,我们需要具备一系列的技能和素质,如耐力、技巧、安全意识、合作和沟通能力等。这份工作不仅需要身体上的劳动,更需要灵活的头脑和敏锐的洞察力。在未来,我会继续努力学习和提高自己的技能,为公司的发展做出更大的贡献。

卸货员心得体会篇二

卸货员是现代物流行业中的一种重要人员,其任务是负责将装有货物的货车、集装箱或船舶卸载并进行分类、存储、交付。作为一名卸货员,我深刻认识到卸货工作的必要性、重要性和挑战性,通过不断学习和努力工作,积累了一些经验和心得。下面,我将结合工作实践,谈谈我的卸货员心得体会。

一、注意安全

作为卸货员,首先要做到的是确保卸货过程安全。在卸货工作中,货物的种类、体积和重量都不同,卸货方式、设备和场地也各不相同,因此,卸货员必须对卸货过程进行全面的安全评估,并采取相应的措施。比如,在卸货现场设置明显的安全警示标志,确保货物偏离工作区域,使用适当的卸货工具和装备,保障自身和他人的安全。只有做好安全工作,才能顺利完成卸货任务。

二、高效管理

卸货员的任务不仅仅是卸货,还包括对货物的分类、存储和

交付,因此需要进行高效的管理。为了有效管理货物,卸货员需要充分利用场地资源,合理安放货物,避免卡车、集装箱等交通运输工具之间的干扰,降低货物的堵塞率,提高工作效率。同时,还应根据货物的特性和目的地区域的特点,合理规划最佳物流路线和运输模式,将货物及时送达目的地。

三、细致入微

卸货工作需要细心、耐心和责任心,卸货员必须耐心细致地处理每一个细节,确保货物被妥善处理和存放。在卸货过程中,卸货员应确保货物不受损坏,避免货物的漏运和破损等情况。同时,在管理过程中,也要注意货物的清点、分类和打标签,确保货物信息正确无误,减少误运和漏运率。

四、识别货物特征

作为卸货员,需要有良好的货物识别能力,了解不同货物的特征以及处理方法。比如对易燃、易爆、危险品等货物,需要采取相应的特殊处理措施,避免出现安全事故。同时,还需要了解货物的存放方式,避免不同货物之间的相互影响,减少对环境的危害,确保人体生命健康和环境安全保障。

五、与人沟通

作为卸货员,不仅需要注意货物的处理,还需要与其他人员进行沟通和合作。比如与卡车司机、物流公司工作人员、仓库管理员等人员进行沟通,保障卸货过程的顺利进行。同时,还需要与货主进行沟通,及时根据客户需求消息提供相应的服务,确保达到客户满意度和提高物流服务品质。

作为一位卸货员,我认为安全、高效、细致入微、识别货物特征和与人沟通五个方面是我必须要重视的关键。希望自己能够在工作中不断学习和积累经验,始终保持发展态度,为现代物流行业的繁荣和发展做出自己的贡献。

卸货员心得体会篇三

超市理货员是指在敞开式销售的连锁店内,通过理货活动,依靠商品展示与陈列[pop广告、标价、排面整理、商品补充与调整、环境卫生、购物工具准备等作业活动,与顾客间接或直接地发生联系的工作人员。下面是本站带来的超市理货员的工作心得体会,欢迎查看。

年终岁末,紧张繁忙的一年即将过去,新的挑战又在眼前。 沉思回顾,在超市这个大家庭里使我得到了更多的锻炼,学 习了更多的知识,交了更多的朋友,积累了更多的经验,当 然也通过不少深刻的教训发现了自身的种种不足。这一年是 充实的一年,我的成长来自超市这个大家庭,为超市明年更 好的发展尽自己的全力是义不容辞的责任。现将自己20xx的 工作总结如下:

1、积极主动学习业务知识

我今年工作调动后,更加认真熟悉百货每种商品的功能、价格,积极向向店长、组长请教,努力提高使自己的业务能力,更好的干好本职工作。同时认真的参加超市组织的各项培训,深入领会,真正把所需的知识消化贯通再运用到工作中。

2、端正态度认真工作,积极做好本职工作

今年刚调到日化组的时候,一切对我来说都是新鲜的,也是陌生的。许多东西都需要老员工教,我感觉自己需要学习的太多了。于是,他们做什么我都仔细的看,耐心的学,从商品的陈列到缺货的补报;从商品的促销到新品的开发·····一点一滴的学,一点一滴的记。半年多年的工作,使我得到了锻炼,日常工作逐渐得心应手。

我的工作于细节处见真功, 所以必须认真仔细。因此, 我认

真了解每种商品的功能、价格,随时检查商品的生产日期,及时了解同类商品的市场信息,并向领导汇报·····我始终坚持:做什么事情,做了就一定把它作好。对工作抱以热情,对同事抱以关心,用积极的行动来感染周围的人,带动周围的人这是我在00超市感受到的,也是希望我能够切切实实做到的在。日常的工作中,对工作认真负责,态度端正,积极主动多干,少说多做,说到做到,对顾客热情积极,对工作团队严谨仔细。积极善于和同事领导沟通、协调,与同事们处理好关系,团结协作,共同完成各项工作任务。注重自己在工作中存在的不足,并积极改正。

3、认真参加超市组织的各类活动

超市工作繁忙,任务重。我努力克服种种困难,协调好自己的时间,积极参加知识竞赛、舞蹈比赛等各种活动,并在各种活动中取得了较好的成绩。

20xx年的工作将进一步加强和改进自己的工作,更好的完成本职工作。

1、严格遵守新乐超市的各项管理制度

不迟到、早退、旷工,上岗要做到精神饱满,站姿端正,举止大方,按规定统一着装,佩戴服务证章,严格遵守新乐的管理制度,积极努力工作。

2、进一步端正工作态度,认真完成本职工作

工作中能够服从店长、组长的安排,不讲客观条件、不消极 怠工,有问题能与领导及时勾通。尊重同志,乐于助人,努 力营造和谐的工作环境。一切工作能够以大局为重、以全局 利益为重,坚决贯彻个人利益服从于集体利益的原则,扎实 工作。

3、努力提高业务能力

进一步积极参加超市组织的培训,认真学习,细致了解每种商品的功能、价格,更加熟悉产品,提高服务质量。不懂得多向店长、组长请教,力争使自己的业务能力更是一个台阶,更好的干好本职工作。

4、团结同事,互帮互助

我始终坚持,做什么事情,做了就一定把它作好。对工作抱以热情,对同事抱以关心,超市是个大家庭,我要积极主动和同事处理好关系,用积极的行动来感染周围的人,带动周围的人,一同积极做好工作,为超市的发展做出应有的贡献!

我是车站超市理货员,从开始到现在已有3年时间了,首先很感谢有机会能成为超市的一员,同时感谢超市领导与同事的关心与帮助,本人一直兢兢业业工作,没有丝毫懈怠,热心待客,微笑服务,把超市当作社会主义大家庭,尤其是今年以来,我们超市经过改造,不论是在工作环境还是在超市的经营范围方面都有了很大的改观,不仅对我们在服务质量上提出了更高的要求,而且对提高我们超市员工整体素质带来了新的挑战,有压力也有动力,但我相信,有各级领导的支持和信任,有各位同事的关心帮助,在新的一年里一定有长足的进步!为更好的做好下一步的工作,总结经验汲取教训,纵观一年来的工作总结汇报如下:工作方面:

工作中认认真真,兢兢业业,勤奋上进,刚到超市的前几天,有点不习惯,一切工作不知道从何开始做起,每天只是上货,补货,搬货等工作。但是在领导与同事的帮助下,不断的对工作熟悉,加深。每天不仅仅是上货,补货等工作,还有更多的什么标价签管理,商品陈列,顾客咨询等等。每天的工作有辛苦也有收获。工作不懂的地方我会主动向领导与同事请教。不过在此还是要感谢工作中的同仁对与我的帮助与耐心讲解。 服务方面:

作为超市中的理货员,看似工作简单,普通。但他们是与顾客接触最直接的人。他们的一举一动,一言一行无不体现超市的整体服务质量和服务水平,他们的素质好与差将直接影响到门店的生意与声誉。所以我个人觉得作为超市的理货员,首先要具备有服务意识。正所为"为民,便民,利民"的苏果服务宗旨,同时作为超市的一名员工还要担当起顾客导购咨询的工作,所以我们必须树立服务意识与服务思想,才能更好地在工作中不断成长。

学习方面:

刚才提过理货员是与顾客接触最直接人。我们的一举一动、一言一行都关系到超市的整体服务质量和服务水平,我们的素质好与差,将直接影响到门店的生意和声誉,所以只有不断地提高理货员的素质和业务能力,才能使我们的超市在激烈的市场竞争中立于不败之地,因此我个人认为员工的基础知识培训非常重要。不仅要学习了解理货员的工作职责等,更多地要学有关礼仪,心态调节方面的知识,超市零售业的发展潮流势不可挡,但零售业同时面临着更的危机与挑战,自己有幸能成为与时取进地发展行业中,一定要把握机遇努力拼搏。学习,学习,再学习是工作与业余时间不变的任务。只有不断的提高自身素质与业务能力,才能更好去工作,去服务。最后再次感谢超市的各位领导与同事给予许多的帮助与关怀。

第一,服务态度至关重要。

做为一个服务行业,顾客就是上帝良好的服务态度是必须的,要想获得更多的利润就必须提高销售量。这就要求我们想顾客之所想,急顾客之所急,提高服务质量语言要礼貌文明,待客要热情周到,要尽可能满足顾客的要求。

第二,创新注入新活力。

创新是个比较流行的词语,经商同样需要创新。根据不同层次的消费者提供不同的商品。去年过年,家里的商品比今年少多了,但今年推出了涮羊肉,虾,带鱼等等。这些年货是去年所没有的。现在水平提高了,消费水平也会提高,所以今年要备足年货,档次也要高些,不能停留在以前了,思想也要跟的上时代。父亲确实有经商头脑。

第三, 诚信是成功的根本。

今年我家的对联是,上联:您的光临是我最大的荣幸。下联:您的满意是我最大的愿望。横批:诚信为本。成信对于经商者来说无疑是生存的根本,如果没有诚信,倒闭是迟早的,诚信,我的理解就是人对人要诚实,真诚才能得到很好的信誉。我认为我父亲就是这样一个人,他为人稳重,待认真诚,办事周到,所以他得人缘很好,我认为这是开店成功最重要的一点。

第四,付出才有收获。

虽然我家的生意还不错,他的背后是父母亲辛勤的工作。他们每天六点种起床,十一点才休息,冬天父亲每天五点起床,开着三马车去30里外的县城进货,无论寒风刺骨,还是风雪严寒,依旧如故,这是为了呢?我知道,不就是为了多赚些钱,供我们兄弟三个上大学吗!我在家几天就感到很累,父母亲几年如一日。他们的辛苦可想而知。有很多商品要早上搬出,傍晚再般回去,仅次一项就会很辛苦了,而且家中还有六亩田地,到了夏秋季节更是忙的不可开交,看着父母亲脸上一天增多的皱纹,看着父母亲劳累的背影,心中有一种说不出的滋味。我还有理由不去好好读书,还有什么理由不去努力呢!我只有拿优异的成绩来回报我的父母,这样我才能问心无愧。

第五. 我决不破坏超市的规矩。

俗话说:国有国法,家有家规。自然,作为一个单位也有相应的规定了。我们超市制定了很多的规定,比如:不可以串岗、不可以闲谈、不可以把手机带在身上等等。毕竟上班要有上班的样子的,超市的营收和自己的收入有很大的联系的。当然,还有很多的规定所有的规定我基本上都能自觉地遵守的。

第六.不管是谁,随喊随到。

在超市做促销员,有时还是很忙的。特别是结帐的日子。,一连几家供货商送货来,这时候就忙了。仅有几个人在收货处是忙不过来的。于是我都是很主动地跑过去,把各个柜台的货物送到各个货架附近,不管有多累的活,我都会很积极很主动地去帮忙。于是乎,我在同事眼里我是个积极的,在干部面前我也给他们留下了好的映像!

第七。如果没有货要上的话要找点事情做。

货架上的货物被顾客买走了,得从仓库把同样的产品拿来补到原来的位子上去。如果超市的顾客很多的话,不能只顾着补货,要看着点的。如果没有什么顾客,也没有货要补,在过道里走来走去,被经理看到是不怎么好的,感觉上我没事做,在混时间!所以,我应该找些事情做一下:抹货架。正是有了以上几点要领,我在超市表现还是相当好的。

通过一个多月的实践使我增长了见识,也懂得了许多做人的道理,也使我更清楚地认识到自己的不足和缺点,所以我要在今后的和生活中严格要求自己,提高自己的素质,努力学好自己的技能,将来回报父母,回报一切关心我的人。

共2页, 当前第1页12

卸货员心得体会篇四

作为一名卸货员,我有许多心得体会。这一职位的工作涉及 到许多方面,包括安全、效率和协作。在这篇文章中,我将 分享一些我在工作中积累的经验、教训和解决方案。

第二段:安全

卸货员的首要任务是保证安全。在卸货的过程中,我们需要 采用各种措施来确保自己和其他人的安全。首先,我们需要 确保所有道具工具或设备都处于良好状态。其次,我们需要 密切关注环境因素,例如天气和地形。最后,我们需要清楚 地了解货物的属性,以便最小化危险情况的发生。卸货员的 工作是紧张和危险的。因此,我们必须保持警觉和专注,以 确保任何情况的应对能力。

第三段:效率

在保证安全的前提下,卸货员还必须高效地完成任务。时间 是很宝贵的,客户需要按时得到他们的货物。因此,卸货员 们需掌握快速和有效地方法来完成他们的任务,同时保证货 物质量。一种方法是进行计划和组织。我们必须有一个现场 计划,以最小化浪费时间。另外,跟进货物的到达时间是有 效率的关键。这使卸货员可以使自己的工作溜透。

第四段: 协作

每个工作站点的员工都需要具备协作精神,以便良好地工作并完成任务。卸货员必须了解和尊重其他同事在该过程中发挥的作用。例如,司机,物流助手或仓库管理员。助理员在货物进出时是必不可少的团队员工,协助卸货员完成任务,使大家能够更好地支持和合作,从而更能确保任务顺利完成,同时高效地完成工作。

第五段:结论

结语:卸货员职业虽然需要开展一系列的核心工作,但也是一项很有挑战性和奖励性的工作。随着安全要求的不断提高和市场竞争的不断加剧,作为一名卸货员能够做得更好是非常重要的。我所分享的经验教训是,卸货员可以从安全、效率和协作这些方面不断改进和学习,从而更好地完成任务,与团队和谐共处并给客户提供高质量的服务。

卸货员心得体会篇五

我们这个npi部门是做试产,就时在手机被公司的奇美通讯设 计出来后在量产之前由我们npi负责。量产之后就转交给工厂 生产了。所以我们经常和r&d打交到。每天都会在产线上看 见穿着印有tdc(台湾设计中心)和ftk(富士康韩国技术部门)的 人,有时候也看见外国客户来检查他们的产品是否达到了量 产的要求。大家每天希望的就是手机主板的良品率能提高一 点,希望smt那边不要打坏了主板,希望他们能用好料。他们 也希望我们能测好一点,不要马虎了事。我们atp测试课负责 给nokia销往欧美、韩国,东南亚的cdma 手机做frc(射频校 准),rft(射频测试),mit(机械强度测试),bt(蓝牙测试),ant(天线 测试),ato等测试。在这期间我不停的在npi办公室里师傅的电 脑里学习cdma知识。也在产线上学会了使用德国安捷 伦cmu200通用无线通讯产品测试仪,和安捷伦公司的其他仪 器,学习了cdma 手机测试的内容和测试方法与测试过 程口cdma 测试分接收机测试和发射机测试两大部分,要测 试手机的最大与最小发射功率, 误帧率, 门控输出功率码域 功率开环控制功率[]lna偏移测试,发射补偿测试,测试的信 道在cdma uscelluar模式(适用cdma800mhz)一般是384信 道,还有777,1013信道。如果在cdma pcs模式(适 用cdma1900mhz)是用25信道,600,1175信道。在手动 用cmu200测试时用的最多的是384信道上行频率

是881.52mhzT行频率是836.52mhzT同时在每周还要在车间的会议室里学习smt知识和smt考试。学习了这么久,我已经能独立负责手机测试了。

发现自己的不足使自己能够得到更全面的进步和发展。最后 听说被裁了,是有点伤心,但是也没办法,回来前那几天, 天天都有好多人提着包离开园区。

不管做什么事情都会有困难,都会很辛苦,说简单一点:工作就是辛苦。所谓是"花钱容易,赚钱难"。这使我更加深刻的理解在家乡辛苦劳动供我读书的父母,他们出卖自己的气力赚几个钱就为了送我读书,为的只有一个目的:只愿我能够出人头的,以后能够比他们幸福。这使我在以后的学习和工作中更加坚定信念,有更大的动力。

工作不只是做事,更重要的是与人相处,我发现,如果不与自己的同事交流,那么有些工作就很难做好,如果不和上级交流,永远也不会有深造和发展的机会。但,只要多问、多与同事沟通,就能学到更多的知识,就能与同事更加接近,更好的相处。只要和上司多沟通、多交流就能使他更多地了解自己的长处与不足,使他们更好地安排自己工作,更好地帮自己弥补不足和发挥长处。

同时我也学到了一些做人的道理:做人要做好人,要尊重他人,为事正直,待人礼貌、诚信,做有利于他人的人,有利于人民的人,有利于祖国的人,有利于社会的人。

总之,两个月短暂而又充实的实习,我认为对我以后的学习和工作起到了相当重要的作用。通过这次的实习,让自己了解了企业生产,在实践中增长见识,锻炼了自己的才能,培养自己的刻苦耐劳的习惯,更重要的是发现了自己的不足之处,使自己补习了那些在学校没有学好的课程,同时也学到了在学校永远学不到的知识和经验。这样使我认识到社会实践和生产实习是大学生活必不可少的一部分。只有通过生产

实践,把所学的知识运用到实践中去,才能真正掌握知识,应用知识,发挥出知识的应有作用,也才能使知识为社会,为人类创造财富,才能改进生产力,发展生产力,促进社会文化的发展和人类文明的进步。