

# 名人演讲稿子(模板7篇)

演讲稿具有观点鲜明，内容具有鼓动性的特点。在社会发展不断提速的今天，需要使用演讲稿的事情愈发增多。大家想知道怎么样才能写得一篇好的演讲稿吗？以下我给大家整理了一些优质的演讲稿模板范文，希望对大家能够有所帮助。

## 名人演讲稿子篇一

老师们，同学们：

大家下午好！我今天演讲的题目是《无人需要的数字》。

爱尔兰作家伯明罕年轻时曾在一所乡村小学做过多年的教师。那所学校既偏僻又破旧，校舍是由废弃的农场改造而成的，学生最多时也没过百，一片没有任何体育设施的空地是孩子们课间嬉戏玩耍的乐园。加上伯明罕，学校共有三名教师，这两名教师因为忍受不了学校的艰苦和荒凉，相继离开了学校，只留下伯明罕这唯一的教师兼校长坚守在学校。

伯明罕有一颗爱孩子的心，将自己的所学所悟传授给一个个天真烂漫的学生，是他求之不得的事情。他吃住都在学校，环境恶劣，条件艰苦，除了学生，一年难得见到几个人，这些对他来说都不算什么，最令他受不了的是，每年他都得几次徒步40里地到当地的教育部门送各种报表。

有些报表在他看来纯属浪费时间，毫无一点用处。比如有一个报表要求每个学校每年报送一次校舍的面积，自从伯明罕来到这个乡村学校，校舍面积从来就没有过一平方米的增减。伯明罕有一次负气地拒送这张表格，没过多久，教育部门就派人光顾了这所几乎被人遗忘的学校，警告伯明罕说，如果再不按时报送他们所要求的各种报表，他们就将关闭这所学校。从那以后，伯明罕虽然心中充满不满，但再也不敢怠慢。

前几年，伯明罕都是如实地填写那个不变的数字，表格送上去后就如同石沉大海，再无任何反应。这一年，伯明罕突发奇想，决定变化一下数字，他将校舍面积乘二以后得出的数字填在了报表上，报上去后仍然没有得到任何反馈。第二年，他将数字在上年的基础上又增加了一倍，仍然是没人理睬。此后数年，他都如法炮制，一次增加一倍，不断膨胀的数字丝毫没有引起教育部门的注意。直到有一年，伯明罕望着自己填写的数字，决定计算一下，如果自己的学校真有这么大面积校舍的话，那究竟有多大。计算出的结果令他大吃一惊，他上报的“学校”太大了，不仅远远大于圣保罗大教堂，而且远大于爱尔兰的任何一所学校，甚至还大于剑桥大学和牛津大学。

伯明罕暗自猜测，校舍面积不断扩大符合教育官员的要求，所以虽然没有任何反馈，但也没人来学校找事。

如果将校舍面积缩小，教育部门会不会派人来查访呢？伯明罕将大得惊人的校舍面积缩小了一半报了上去，几个月过去了，仍然没人理睬。以后几年，伯明罕都成倍缩小数字，直到他告别学校，都没有见到教育官员的影子。

伯明罕最终明白，他所上报的大大小小的数字，其实根本没有一个人会哪怕是心不在焉地瞄上一眼，没有人需要这个数字，他们需要的只是那张报表，不，他们连报表也不需要，需要报表的是流于形式的所谓的条款、规章、规定或制度。

多年以后，伯明罕在一篇文章中提到了这段经历，他说：“我渐渐认识到：条款、规章、规定或制度并不可恶，可恶的是那些随意制订并机械而刻板地使用它们的官员们。这段经历给我的最大帮助是，它让我实实在在、真真切切地领悟到了——什么叫形式主义，什么叫官僚！”

我的演讲结束了，谢谢大家！

## 名人演讲稿子篇二

大家晚上好！

很多人都读过这样两句诗：旧时王谢堂前燕，飞入寻常百姓家。王谢是晋代闻名遐迩的两大家族。谢家以谢安为代表，淝水之战以少胜多一代良相堪称高洁典范。王家自然是以王羲之为代表，竹扇题字入木三分一代书圣实属名流千古。

这就是我的偶像——王羲之。“清风入袖，明月入怀”，人们用绝妙的比喻形容王羲之的书法，他的代表作品是《兰亭序》，作品的笔法、墨气、行款、神韵，无不为人赞叹景仰。他是一个没有真迹存世的大书法家，然而后人对他的书法作品却是推崇备至，如痴如醉。他的故事也是家喻户晓，妇孺皆知。

绍兴市西街戒珠寺内有个墨池，传说就是当年王羲之洗笔的地方。王羲之7岁练习书法，勤奋好学。17岁时他把父亲秘藏的前代书法论著偷来阅读，看熟了就连着写，他每天坐在池子边练字，送走黄昏，迎来黎明，写完了多多少少的墨水，写烂了多多少少的笔头，每天练完字就在池水里洗笔，天长日久竟将一池水都洗成了墨色，这就是人们今天在绍兴看到的传说中的墨池。

王羲之练字专心致志，达到废寝忘食的地步。他吃饭走路也在揣摩字的结构，不断地用手在身上划字默写，久而久之，衣襟也磨破了，功夫不负有心人，有一次，他为人写一块匾在木板上写了几个字样，送去叫人雕刻。刻工发现字的墨渍竟渗入木板里面约有三分深。

从幼儿园开始，妈妈就开始让我练习书法。在书法学习的路上，我哭过也闹过。每次练习，一站就是一两个钟头，不仅十分乏味，还累得腰酸背痛。于是我开始抱怨妈妈，为什么要送我来学习书法？后来渐渐明白，学习书法真的能陶冶人

的性情，培养人的耐心和修养。我逐渐明白妈妈的良苦用心。当然，真正让我对书法由逼迫到热爱的，是来自于那本字帖《兰亭序》。我惊异于世间竟有这样出神入化的书法，它完全迷醉了我的双眼，也在我心里种下了梦想的种子。书法是一门艺术，是一门美的学问，我也要成为一名书法家。

经过好几年的练习，我的书法水平也有了很大的提高。在老师的鼓励下，我开始尝试参加各类书法比赛。记得小学三年级的时候，书法老师就带着我来到北京参加现场书法比赛，我是一个腼腆的女孩，第一次在外地见到这么多人比赛，心情十分激动而紧张。比赛的头一天晚上，我还在酒店里紧张地练习，反复地揣摩，做最后的冲刺。比赛成绩揭晓，我排在第二，与第一名失之交臂。我下定决心，一定要在下一次比赛中取得第一。于是我更加刻苦地练习。三年后，我又一次来到北京参赛，总结了上一次失利的经验后，我显得成熟了很多。这一次，我再也没有给对手机会，以书法第一名的成绩评为“全国十佳”。

妈妈说，时机成熟的时候会给我办一个书法作品展。我也很期待有这么一天，把自己的作品供大家来观看，这或许是对我多年努力的最好肯定吧。也许有人会问，练书法，又不能走捷径，年复一年，日复一日，你不累吗？我会说，当然！累的时候，也曾有想放弃的念头，但想起王羲之，竟把池塘变墨池，清水变成黑水，我的这点辛苦又算得了什么呢？他对书法已经达到了忘我的境界，而我，还只是一个在门外观望的猎奇者。于是，在柔和的灯光下，我又重新振作精神，铺开宣纸，倒上浓墨，为着自己的梦想继续前进！

感谢我的偶像王羲之，是他带领我走进书法艺术的殿堂。兴致来时，铺开宣纸，挥毫泼墨，让手中的笔自由行走，流转，翻飞，实在是生活中妙不可言的享受。我的生活或许没有奇迹，但书法一定会成为我梦想的奇迹。

人生需要偶像，梦想需要引领！

## 名人演讲稿子篇三

您可曾记得：在建设银行初创的那些日子里，那些刚脱下沾满硝烟军服的战士；那些满脸稚气的学生；那来自祖国“四面八方”的建设者们。他们满怀着对祖国的热爱和希望，投身到经济建设的行列中去。迈出了创业者：坚定而又艰辛的第一步。

创业是艰难的。怎样从一张白纸上描绘出最新最美的图画呢？没有业务基础、没有先进的办公设施，甚至连最简单的办公条件都不具备。面对着陌生的一切，他们仅凭着勤劳的双手；凭着坚定的信念和一颗火热赤诚的心，开始了跋涉者“一步一个脚印”的艰难旅程——帐本、图纸、报表，那些没有生命、没有情感，甚至是一般人在接触中都会感到“枯燥乏味”的东西，在他们汗水的浇灌下：盛开了一朵朵绚丽多彩的“建设之花”。

日复一日、年复一年，在为祖国经济腾飞注入强大活力的同时，多少人放弃了节假日休息，牺牲了多少与亲人欢聚的“天伦之乐”；又有多少人“孤灯伴影”，送走了多少个“不眠之夜”。用自己青春的热血谱写了多少的“奉献者之歌”。多少的汗水、多少的心血，都随着春雨、夏露、秋霜、冬雪，注入了建设银行成长的矫健步伐。

当年工棚式的办公室：已变成了现代化的办公大楼；建设银行的储蓄网点遍及城乡；我们的优质服务家喻户晓。而当年年轻的创业者：却已步入人生的老年，多少人的“青丝”化成了“银发”，它是金融战士辛劳的结晶——一看！一幢幢高楼大厦拔地而起；一座座厂矿烟囱高耸入云；城市乡村更加美丽壮观。而他们对自己辛劳的功绩，只化为欣慰的笑容：留下的只有对事业的执着、对信念的坚定追求和一颗永远年轻的心：记得：那还是在基层行从事调研工作的一个夜深人静的夜晚，我发现办公大楼的一扇窗子还透着亮光。寻着灯光走去，我发现在灯光下聚精会神地研读电脑教科书的：竟是退休多年

的老行长。望着他：戴着老花镜的专注神情，看着他那苍白的头发，我的眼眶湿润了。这就是当年的创业者，在该“坐享清福”的岁月，还无法改变自己长期养成的工作习惯。真是“老骥伏枥，志在千里；烈士暮年，壮心不已”啊！建设银行之所以从无到有、发展壮大，靠的正是这种：热爱工作、不断进取、顽强拼搏的精神！

朋友，当您迎着朝霞走向办公室的时候；当您踏着黄昏结束了一天紧张工作的时候；当夜幕降临您在舞厅翩翩起舞的时候。您是否感受到：您是生活在幸福当中？请您意识到这是一种幸福吧！因为只有意识到：自己是生活在幸福当中，才能理解我们的创业者为事业奋斗不息的原因；才能从平凡的工作和生活中找到无穷的乐趣，感到自己生命的价值。

朋友，请热爱自己的工作和生活吧！时代的大潮是由无数细流组成的，中国巨龙的腾飞也要靠我们每一个普通公民为它插上翅膀。只要天上有一轮明月、只要地下有一汪水，无论它是海、是江、是河、是溪，都能映出天上的月亮。“千江有水千江月，万里无云万里天”。

## 名人演讲稿子篇四

大家好！我叫xx□是xx物业一名普通的保洁员，今天，我能代表物业公司优秀保洁员发言，感到无比的骄傲和自豪，在此我衷心感谢公司领导的关怀和信任，感谢同事们的帮助和支持！

作为一名保洁员，我们的工作虽然很平凡但却很重要，因为我们肩负着保证整个xx金融广场干净整洁的重任，我们要把每处不干净的地方打扫干净，要不断地巡视保持客户办公区域的清洁，要为客户提供清洁舒心的生活的环境。

我在加入xx物业成为保洁员的那一天领导就强调保洁工作的励志演讲重要性，强调我们要细致、认真的工作。我就是这

样做的，我用实际行动证明了我对工作的认真负责，无论什么样的天气，我都会早早的来到公司，在我负责的区域内，认认真真的工作，不放过任何一个死角。第一遍打扫过后我就会不停地巡视，随时随地保证地面、卫生间、台面、公共走道、消防通道、电梯的卫生。

因为我觉得这是我们应该做的最基本的工作，公司给了我这个工作，给我发工资我就应该把卫生打扫好，把工作干好。

xx物业在东胜非常出名，很多人都知道xx物业服务做的好，我们在一个很好的物业公司工作，所以我们的一举一动要达到公司的要求，因此除了做好基本工作外我觉得我们还应该做得更多，比如看见客户上下班主动地问声好，看见客户需要帮忙清理卫生主动帮忙清理，看见不属于自己工作区域内的垃圾主动地捡一下，我觉得只有这样我们才能算真正的做好自己的工作。

与此同时，我们还需要不断学习，掌握必要的保洁知识和操作技能，熟悉清洁药水的性能和清洁工具的使用，熟练掌握日常清洁机械的使用，学会使用以后高级写字楼可能用到的多功能擦地机、吸水机等。我们要在工作中进行学习，在工作中得到进步，在工作中发现问题。

记得有一次□h座银监局刚入住进来的时候，我正在9层打扫，当时一位领导叫我给他打扫下办公室，因为刚搬完家，办公室灰挺大。当我给他擦窗子的时候，发现他的窗子关不上，我就马上告诉了正在楼层巡查的维修师傅，师傅一会的功夫就给修好了，说到窗户关不上时客户说他还没有发现呢，然后对我的做法连连夸奖。通过这件事我觉得我们保洁员不但能为客户提供整洁的办公环境，还能为客户及时的排忧解难。现在金融广场入住的客户越来越多，有些客户我们也很熟悉了，每天碰到客户上下班时，我们也能很自然的问好、打招呼，我感觉我们与客户之间的距离也越来越近了。

所以，每当看到我们的办公区域越来越整洁，工作环境越来越好，业主对我们的称赞越来越多，我总是从内心深处感到我们的付出是值得的！我们的工作是有价值的！所有的苦，所有的累，所有的辛酸，都会消失不见。我们的工作虽然平凡，但却不可缺少。

一年多的时间，我凭着自己的责任心和使命感，在看似平凡的岗位上，始终尽职尽责、虽然我能力有限，但我仍会付出我最大的努力。大家谢谢大家！

从我做起，从做起，从现在做起，从平凡的岗位上做起，只要每个人都行动起来，身体力行的践行科学发展观，我相信，的社会将会的，的生活也将美好！

## 名人演讲稿子篇五

亲爱的老师、同学们：

我喜爱的一句读书名言是高尔基的。“书籍是人类进步的阶梯。”我有一个关于这句名言的故事我来讲给大家讲讲这个真实的故事吧。

有一次，一至二年级时我不怎么喜欢，成绩一直一般般，直到三年级第一次单元考试我的成绩一下子提了上去，你们知道为什么吗？因为放假期间我看了许多书，后来四年级第一单元考试时我竟然比三年级时少了分数，因为我放假期间回了老家，结果没带课外书所以就没有看书。

还有一次，课堂上写作文，我想了半天都想不到写什么，这时我翻开作文书一看，情不自禁地小声说：“原来可以这样写，于是，我就从书中的方向写，没想到得了个a□

真是”书籍是人类进步的阶梯。“我真是进步了许多，这都亏了书籍，这句名言非常值得我们去理解。



## 名人演讲稿子篇六

现在一天到晚在谈互联网，也一天到晚谈颠覆，我觉得最重要的是一个人的能力，从内心拥抱变化，并且在变化中间寻找机会。这是保持企业可持续发展的一个最根本的保证。

想要取得成功，最重要的是修炼自己

说到底不管时代怎么变迁，技术怎么变迁，移动互联带来的这种商业颠覆的模式，多少会改变某种商业的形态。每个人想要取得成功，最重要的还是修炼自己，把自己修炼成了，你就把企业或者把你做的事业给修炼成了。

在中国的人群中间，我最佩服的就是企业家。理由非常简单，因为这些企业家每时每刻都在接受新思想、新思维、新挑战，并且勇于改变和改造自己。因为他们不仅仅在寻求变化，他们必须把自己的企业事业和个人放在变化前面来考虑。在变局产生之前，就必须布好局。

另外，他们还必须具备非常敏锐的判断能力，要能够立得住，站得定，坐得稳，这个是很难的。七年以前，马云和王健林有一段对话。王健林当时要做万达影院，马云建议王健林别做影院，所有的电影一放在网上就能查到，中国盗版又那么猖獗。家庭影院兴起，家庭的屏幕和音响根本就不比电影院的差，你做万达影院肯定死路一条。当时我记得王健林只说了一句话，说小马哥，你能想象两个年轻人谈恋爱，在家里看电影，父母坐在他们后面一起看的场景吗？其实这就是商业的判断。

颠覆不那么容易，一定要有颠覆性思维 [中華勵志網](#)

不管是刚才的陈春花还是陈东升，还有站在这里的俞敏洪，都曾经被无数的人挑战和颠覆过。有人说要把泰康人寿颠覆掉，也有很多人说要把新东方颠覆掉。13年底到14年一年的

时间，喊出颠覆新东方口号的公司大大小小的有40家左右，说得最厉害的一家是三个月就让新东方从地球上灭绝。我今天还像恐龙一样站在这，但是那家公司去了哪里，我不知道。要颠覆不是那么容易的，一定要有颠覆性的思维。

说到底还是要修炼自己。其实修炼是从年轻的时候开始，从什么都没有的时候开始。我做了一个总结，一个人想要突破自己，要有酒神精神，这就是为什么每年我要喝醉60次的重要原因。在清醒的时候不敢调情的敢调情了，在清醒的时候不敢向陈东升提要求的，提要求了，这都是突破。

四年前我们十几个企业家去呼伦贝尔草原旅行，路过一片特别漂亮的草原，但是山包下面围着一圈铁丝。我就想跑到山包上去看看整个草原的壮观景色，所有的企业家都想去，但是谁都不敢跨过这个铁丝网。最后还是我踩下了铁丝网往前走，最后还被另一个企业家一把抓回来，说铁丝网围着意味着是牧民自己的领地，进去的话说不定一枪被牧民给崩了。我就想牧民也是人，不能说看见人就一枪给崩了。所以我就爬到山顶上去了，结果发现蓝天白云，到处牛羊满山坡，景色极其壮美。结果大家看我在上面没事，一股脑全部爬上去了。其实这是我们自身的突破，也是一件小事。眼前这个铁丝网可能不是挡你，是挡牛羊，免得跑到别人家的领地上去，结果你把它看成挡住你的东西。我们内心有多少东西会挡住自己？太多了。

如果你不做，这个世界跟你无缘

再来讲一个故事，马云为什么做阿里巴巴做得这么大，新东方为什么做得这么小？原因是因为我们对自己的自信度不一样。我跟马云有很多相似的经历，我们两个人都学外语的，都是高考考了三年，第三年我们都考上了。我考上北大的本科，他考上杭州师范学院的专科，大家马上就明白，这两个人不仅仅是长相的差别，而且还有智商上的差别。但马云比我厉害的地方是，他给自己定了一些非常高的标准，要从专

科变成本科，要变成校学生会主席，要跟学校的美女校花谈一场恋爱，这三件标准在我进到北大看来，都是没法实现了，结果他在大学四年全部实现了。

我在北大整整自卑了七年，没追过任何女孩子，没有参加过任何学术活动，只有一个理由，就是我觉得我做了也是失败，反而丢了自己的面子。我追女孩，女孩会拒绝；我去参加学生会竞选，根本竞选不过别人。我干脆不做，你也不知道我失败了。

关键是如果你不做，这个世界跟你无缘。我身上有没有谈恋爱的能力呢？一定有，我追第一个女人就追成了。我有做事情的能力呢？有，我第一次创业就是新东方，就做成了。所以当你的能力被自己否定掉的时候，你在这个世界是做不出事情来的。马云尽管没有能力，但是不否定自己。因为不否定自己，所以就变得越来越有能力。你变得越来越有能力，你就会叠加自己的自信，觉得自己就能把事情做成。所以我常常说我非常庆幸我一次把新东方做成了，要是做不成的话，我没有勇气第二次创业。马云做阿里巴巴已经是他第五次创业，他依然相信自己就能把事情做成，结果阿里巴巴做成了。另外阿里巴巴比新东方晚了八年到美国去上市，但是市值比新东方高了上几十倍，新东方现在只有40亿美金，阿里巴巴2千亿美金。

所以你只有克服自己，改变自己，才能改变别人。改变自己必须从思维的本质上来改变。当你要拥抱变化的时候，你的内心深处必须认为我就是那个人。当我把自己可以定位为中国民办教育产业的领路人的时候，我才发现自己找对了路子。你把自己定位定准了，你就会改变。马云很厉害，他从大学的时候给自己定位，既然我长得如此不起眼，我的精神必须要起眼，要变成中国任何一个行业的引领者。我跟马云同时开的外语培训班，第一期班13个人，三年以后变成了三千个学生。马云第一期班20个人，三年之后还是20个人。但是马云比我厉害在什么地方，阿里巴巴的十八罗汉，有接近十个

人就来自他这个班里的学生。用人能力和挖掘人的潜力的能力，在这一方面马云比谁都厉害。

抓住思维、抓住变革、抓住先机

我发现在这样一个跨界的时代，光努力是不管用的，必须要动用你的智慧。现在讲互联网，还是o2o已经不管用了，讲颠覆也不管用了，因为颠覆是自然发生的，我们要做的是在被别人颠覆以前，就把自己的一些商业模式颠覆掉；在被别人打劫我们以前，把自己一部分先打劫掉。努力是不管用的，抓住思维、抓住变革、抓住先机才是管用的。真正是你敌人的人，根本就不在你敌人的名单上。现在做教育的人没有一个人是我害怕的，我害怕的是不知道从哪冒出来一个跟教育没有关系的人，弄一个想法就被教育给颠覆掉了。

像我们已经做成一个产业的所谓企业家，有可能被颠覆掉，但是我们还要静下心来想哪些方面我们不要急于颠覆自己。在去年的时候，新东方就开会讨论，我们干脆把线下全部关掉，全部转到线上。后来我说这件事情还不能随便做，因为我认为教育尽管有些东西会被全部颠覆到线上去，比如说18岁以上的分散性人群的教育，但我认为教育从另外一个本质上来说，用企业的方式来做，更加能让学生健康成长。任何变化都要根据你对自己产业深入的了解，和对自己客户群体的深入了解来变革，而不能听别人一说，你就变了。如果当时王健林听了我们的话，万达影院就不做了，现在丢的是500亿人民币市值的公司。所以最终要理解生意的本质，你才能开始动手术，或者说你才能开始做生意。

最后用《阿甘正传》中的一句英文台词来结束。我最喜欢的一句词叫“iknowiamnotsmartbutiknowwhatloveis”就是我知道我不聪明，但是我却知道爱在什么地方。商业模式是任何时候可以学习的，但是爱却来自于你的内心。当你爱你的事业，当你爱你的生命，当你愿意把你的生命和你的事业结合起来的时候，我相信一定会无往而不胜！

## 名人演讲稿子篇七

大家好！

你今天听到东边热闹往东跑，明天听到西边热闹，就掉头往西边跑。很多年下来，你就会变成一个没头苍蝇，东一榔头西一棒槌，疲于奔命，没有积累。我认为，如果你觉得自己还年轻，那一定要花点时间想一想，不说长了，就是未来的十到十五年时间，你到底要想成为怎样的人？未来十到十五年，你到底最想获得什么？这是最重要的。这个东西，你可以说是梦想，也可以说是价值观。

为什么？因为你一旦想清楚了，以后你无论做什么判断，做什么选择，那就简单多了。有助于实现我梦想的，我就干。没帮助，我就放弃。把梦想锚定，短期内不管你遇到什么诱惑，遭遇什么困难，都不会左右你判断和选择。

在这点上，我很幸运，在困难面前我很少摇摆，经常是一拍脑袋就做决定了。因为我上高中的时候，就想清楚了我这辈子要干什么。我不想要进到一个仰人鼻息的单位去，我就梦想着要开个自己的电脑公司编软件，自己安排生活和命运，而且做好了，很多人都用，这样很有成就感。

一旦有了这个想法，所有的选择都变得非常简单。比如我上高中的时候在全国物理竞赛上获过奖，很多大学都愿意录取我，各种专业五花八门。其中一所比较著名的大学，想录取我上食品工程专业。我父母听说以后十分高兴，他们经历过吃不饱饭的年代，觉得上了这个专业，以后就不愁吃饭了。但我坚决不同意，因为我对食品不感兴趣，我就是想编软件。当时西安交大也来录取我，我当时也不知道西安交大是干什么的，以为是修铁路的大学。但西安交大让我上计算机系，那我就去了，因为符合我的目标。相反，我很多同学根据当时热门不热门来选专业，很多人选了国际贸易。这种选择看起来很聪明，但现在看来，这未必是他们真正想要的，也未

必是自己能够施展才华的地方。

你如果说，我的目标很简单，就是年薪50万。对这样的目标，我的建议是，目标不能太物质化。太短期、太物质化的目标不能内化成你的梦想。像年薪50万、100万这样的目标，你可能很快就实现了，然后就失去了梦想，没了目标，跟有些拿到巨额拆迁款的人一样，沉溺于赌博，把自己的未来都毁了；或者有的物质化目标很难实现，比如你想成为中国首富，可能你很快就放弃了。我认为，只有这种非利益化的梦想和目标，才能长期激励一个人不断地去追求。

我大学毕业时，也面临着选择。到底是去南方的某家银行工作，拿一月3000元的高薪，还是去北京的一家大型电脑公司，拿一月800元的工资？我没什么犹豫就选择了后者，因为只有到电脑公司，才能学习怎么做软件，才有机会实现我的梦想。

后来我离开这家电脑公司到互联网里去创业，有很多人说：“你太有勇气了，放弃了高薪和职位。”但是我觉得这不需要什么勇气。它已经不适合我了，没法帮助我实现自己的梦想。这些别人认为很珍贵的东西，对我来说是nothing。所以，你的梦想和目标不跟物质挂钩，物质就不会成为你选择时的掣肘。

对于高中生来说，诱惑可能是某个看起来前景良好的专业。对于大学生来说，诱惑可能是一份待遇丰厚、人人艳羡的工作。但是随着你越走越远，物质的诱惑越来越大，你就更需要梦想这个坚定的罗盘来指引。

当年我要离开雅虎，因为在里面不能创新，很多好想法实现不了，这种氛围让我窒息，让我忍无可忍。雅虎说，要提前辞职，会扣我3000万美金。即使放到现在，这也是一笔不小的数目。很多人替我惋惜，说你再混个一年半载的。我不想混，也最痛恨混。对我来说，自由是最重要的，干自己想干的事儿是最重要的。于是，我再一次的创业。于是，有了360。

可以说，到今天我的梦想从来都没有变过，只是我所在的行业从计算机发展到了互联网，发展到了手机领域。我的目标很简单，一直都是要做出别人从来没有想过的产品，我的产品能够改变千千万万人的生活和工作方式。这个梦想，可以说我已经实现了，也可以说我还没有实现，因为我觉得还有更多好想法可以去做。

90后的年轻人有朝气，有活力，你们应该有更好的梦想。希望大家好好思考一下自己的未来。想想10年、15年后，大家再聚首的时候，你希望自己成为什么样的人，这才是最重要的。

谢谢大家！

文档为doc格式