

最新影像技术文案工作总结(优质5篇)

总结是指对某一阶段的工作、学习或思想中的经验或情况加以总结和概括的书面材料，它可以明确下一步的工作方向，少走弯路，少犯错误，提高工作效益，因此，让我们写一份总结吧。什么样的总结才是有效的呢？以下是小编为大家收集的总结范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

影像技术文案工作总结篇一

回想年医疗工作中,我在医院各级领导、科主任和老师的正确领导下认真工作和学习。通过这一年来的工作和学习,我在思想上、工作上和学习上等各个方面都有一定的提高,也有不少的教训和体会,从各个方面锻炼了自己,具体从以下几个方面谈起:

一、以党的理论武装自己,在思想上不断提高自己。

今年我在院党总支及科支部的领导下,我认真学习了《学习》及《向同志学习》等系列理论和精神,端正了服务理念,增强了服务意识,改善了服务态度,营造互相信任、互相尊重、互相理解、互相帮助的温馨和谐的医患关系,以“八不准”严格要求自己,以“创先争优”来指引自己,在医院领导的正确领导下,在科室主任的英明决策下,不断的努力工作,时时争取做一名优秀的医务人员。

二、遵守医院及科室的规章制度,努力工作完成目标。

在工作期间严格按照医院及科室的规章制度开展工作,要勇于吃苦、甘于奉献,正确对待分工,认真履行职责,从无怨言,不计得失。并虚心向前辈和周围的同事学习,依照年初医院和科室制定目标努力、踏实的工作,并向这个目标发起冲击。

三、加强学习，不断丰富和完善自己。

要充分抓紧时间，把握一切机会，不间断的坚持多方面的学习。不但要学习本专业的知识，还要学习各种医疗方面的知识。刚开始工作，我也曾一度进不了状态，跟不上大家的工作节奏，我犹豫过、害怕过、退缩过。在前辈们的帮助下我鼓励自己学习，上班时间，向前辈学，向领导学，在病人摄片检查过程中，利用dr成像快的优势，把自己不会的和有疑点的记录下来，在工作之余再虚心请教。在与临床医务人员相处的短暂时间内，常常咨询他们一些业务相关的知识，使之更好的为我所用，不仅丰富了知识，也对正确的诊断起到很大帮助，下班时间向书本学，向网络学。通过学习，给我带来了信心，给我带来了效率，极大鼓舞了我以满腔热情投入到本职工作中去。

四、发现不足，吸取教训，及时改正。

在今年的工作学习中，虽然我很努力，也完成了一定的目标，但是还是有很多不足之处：

- 1、作息时间掌握不准，时有迟到早退现象。
- 2、工作中时常带有个人情绪，话语不够温馨，时候懒惰心理，显示不出“以病人为中心”的宗旨。
- 3、普通话和表达能力不足，容易让病人误解。
- 4、与临床科室的协调度和交流还不够，时常带有主观思想去合作。
- 5、摄片质量及速度有待提高，许多体位不够标准，有责任心因素，有技术因素。
- 6、设备保养与维护没有周期性，对设备的维护和维修不够及

时。

7、影像诊断不够严密，业务水平有待提高，时感自信心不足。

五、对科室的展望。

1、强化执行集体读片制度，疑难片会诊讨论制度。

2、强化执行评片制度，提高拍片质量。

3、完善电子报告系统。

4、完善与制定科室人员在普放及大型医疗器械之间的轮转制度。

这一年里有收获也有遗憾，我要在以后的工作中我要做到“眼勤、嘴勤、手勤——多看、多问、多记”，尽量避免医疗差错，尽职尽责，做一名合格医务人员。希望在院领导和科主任的带领下所有的荣耀不会褪色，所有的遗憾都变成完美，把我院和我科室建设成为具有鲜明特色的现代化医院。

影像技术文案工作总结篇二

时光荏苒，忙碌而又硕果累累的2007年就要过去了，值此辞旧迎新之际，将技术部门在2007年的工作做一个回顾，以便弥补不足，更新观念，为2008年能取得更大的成绩，使技术部门的工作开拓新的局面，打下坚实的基础。2007年在公司领导正确科学的领导下，在人事部门的指导协助下，我部门以坚持精益求精，开拓进取，与时俱进的精神，本着实事求是的科学观，并坚持谨慎，细心的工作态度统领全面工作。按照科学人才观的要求，抓好专业技术人才队伍建设，并取得了必须的成绩。同时工作中也存在必须的不足，现将2007年工作做如下总结：

由于新公司成立不久，各部门都存在人才奇缺的严重不足，技术部门也不例外。但是在公司领导的强大支持下，在公司人事部门的大力协助中，为技术部门招聘了超多的技术人才，根据公司的需要，本着择优录用的原则，在不断的努力中技术部正逐步留下并巩固起一支强有力的专业技术队伍。然而由于新人对公司的产品不熟悉以及专业基础知识的薄弱，明年的培训任务还是比较重。但是，相信在公司领导的支持下，我部门会克服困难，排除问题，使全部门所有人员在新的一年里取得专业技术的飞速提高。

本年度的工作因为各种原因，存在任务重，时间紧的困难。但经过公司领导的正确指导和全部门所有人员众志成城，精诚合作，不懈努力，基本保证了各项任务在公司的规定时间内，高标准，严要求的完成。这和公司领导的正确指导，大力支持，全部门员工的不懈努力密不可分。但有时也因为赶进度，图纸出现了必须的漏标尺寸、误标尺寸的纰漏，这是明年应大力解决的问题，争取在新的一年里避免和减少图纸中出现不就应犯的错误。

新公司在8月份成立，技术部门纳入正规在8月末，正式开始从前轮毂到轮毂单元的产品转型是从9月份开始，在短短的四个月中，我部门开发和设计了二十多种一代、二代、三代轮毂单元，并随着技术的日渐完善与成熟，开发速度也出现了前所未有的局面。按目前进度计算如果是常规一代、二代轮毂单元，能够到达两天开发设计出一种新产品的高效率。目前我部门设计开发的一代、二代轮毂单元已成功批量生产的，到达了十几个品种，基本到达了开发设计与实际生产成功率100%。三代轮毂单元也进入了试制阶段，相信在公司领导的英明领导和公司各部门精诚合作下，三代轮毂单元也会在年底正式批量生产。然而，市场在不断的变化，轮毂单元新品也不断的涌现，我部门此刻也仅保证了公司任务的完成，在新品的研发中，争取使公司产品到达行业高技术标准，和新技术的研究方面投入比较少，这样势必会造成总走别人后路的落后局面，在新的一年里，会加大力度研究行业领头公

司的技术，争取使公司的技术在最短的时间内赶上，国内领先企业的技术标准。

新公司成立后，购进了大批的高精加工设备，为工艺的改革创造了条件。由于总公司原先的设备比较落后，原先的生产工艺已经不能满足此刻的生产实际，在公司各部门的大力合作下，我部门对原有的工艺进行了大胆的改革，此次革新，减少了不必要的生产工序，提高了生产效率，也为公司节约了成本。目前为至，原有的118套前轮毂生产工艺已完成了工艺革新。但是还有数十套原有的前轮毂旧工艺需要革新，这也是明年工作的一个重点。

回顾过去，成绩是喜人的，但成绩属于过去，未来的任务会更加艰巨。在看成绩的同时，我部门也有一些问题亟待解决，比如：新员工专业知识的提高还需要一个漫长的过程，原有旧工艺的革新任务还较重，生产技术革新较慢，新技术研发较少等等问题，是明年工作的重点。相信在新的一年里，技术部门会取得更大的成绩，同时也祝愿公司取得更加辉煌的成就！

影像技术文案工作总结篇三

1、认真落实温宿县委政府领导指示精神，搞好廉租房燃气入户工程技术建设。在燃气公司总经理李宏民的直接领导下，总工程师毕有毅技术监管督促下，认真抓好廉租房安居工程建设保障工作。于20xx年6月22日，由王建良副县长组织，县政府、县油区办、建设局、安监局、质监局、财政局、消防大队、民政局、温宿镇，中国市政工程东北设计院，昌吉新中安装公司温宿分公司，温宿县曦隆燃气开发公司等14个部门和单位的领导技术专家，对温宿县城百合小区廉租房和开源小区廉租房的燃气入户工程，通过实地查看，技术资料查阅等方式进行认真检验，有1734户顺利通过审查验收，受到温宿县委政府和有关部门领导的好评。

3、已完成了援疆干部楼、县公安局新楼、农机局、国土局、财政局、公安森林派出所、幸福小区等12个单位家属楼和小区的714户燃气入户工程勘查，正已在积极为做好前期设计准备工作，电子版已传送给设计院。

4、对温宿县康兴陶瓷厂利用天然气生产建材产品，改造工程的设计规范进行了技术交底。温宿县农副产品加工园区使用天然气工程项目设计方案和预算，已报给农业局有关人员。为了扩大市场，按公司安排从温宿6号阀室到克孜勒镇的燃气管线进行了多次考察，为公司决策提供依据。

5、协助安检部解决了两起安全事故技术处理问题，得到了建设单位施工方的迅速赔偿，给公司挽回了4万元经济损失。

6、温宿县新城区利用天然气可行性研究报告在出最后一稿的规划设计方案已交中国市政东北设计院进行资质审验出图。

今年16月份的技术工作，在公司领导的高度重视下，进行了全面系统的布置，使我们的技术工作有了很好发展，为下半年技术工作打下了良好基础。

影像技术文案工作总结篇四

这套教材所涉及的内容有：眼睛的解剖图，个人卫生习惯与健康，合理营养与健康，环境卫生与健康，体育运动与健康，常见疾病的预防（含常见地方病），意外事故伤害的预防与简单处理。这些教学内容紧扣一年级学生的生活实际及心理特点，浅显易懂，内容生动有趣，学生比较容易掌握，有利于良好卫生习惯的养成。

教学中，我注意从以下几方面进行本学科的教学：

一、注意培养学生良好的卫生习惯。

良好的卫生习惯有利于学生身心的健康发展，健康生活，也是一个人修养的具体体现。因此，我在这门课的教学中非常注意培养学生良好的卫生习惯，如怎样科学用脑、睡眠卫生有哪些、预防肺结核等。通过教学，学生具备了一定的卫生意识。

二、在教学中注意融入思想品德教育，培养学生良好的学习习惯，并能持之以恒地坚持下去。

课堂上，任何时候都可以对学生进行品德教育。因此，我非常注意在上课的时候对学生进行品德教育，形成良好的卫生习惯和心态，懂得健康生活。如果能做到持之以恒就是更好的了。

三、注意资料的收集与交流。

影像技术文案工作总结篇五

无论从事什么样的工作，专业技术永远是立足之本。作为售后技术这一块虽说不必须要求的技术要跟研发人员的那么高，但是最基本的也要明白。起码客户问起来你能够立马回答得出并帮忙他们很好的解决问题。一开始我老是说工资怎样那么低，但是此刻想起来也就释然了，就算是有一万块的月薪放在那里，你拿什么来换。出来之前还满怀信心的，但是接触几次之后就发现自我太稚嫩了，有时很想回去，但是想想又不甘心，我不能灰溜溜的回去要有所得才行。所以很感悟，学好技术是重中之重，先立足，在讲发展，可持续发展。打扎实基建，才能建得起高楼大厦。

但是，这些工控自动化产品的技术要想学好也不是那么的容易，很枯燥，涉及的很广泛，还务必有一个对技术有*的心。个性是售后技术这块，不只是只明白本产品的，还要了解它所应用在什么方面，是什么机械，带动它的是什么系统等等。这些不可能一天能够学的会的，要想大概的明白，务必要穿

越一些不为人知的黑暗，去学习、去工作、去摸索、去思考。我相信在这领域里的人才想必也是经历一些不为人知的黑暗才有这天的成就的吧。所以我什么都不是，我就是一草根，需要从新学习。

二、学会与人沟通

做我们这样貌的工作，和人打交道是必不可少的事，有个良好的沟通潜力可能会让你事半功倍。还有就是每次出差到现场作业时我都要有个心理准备，因为客户的情绪不能确定，毕竟买了我们的产品出了故障对他造成必须的损失，随时会喷你一脸口水，所以抗压潜力也要强。在这个时候只能留意谨慎的应付了，我一般只会说“请你放心，我会尽快帮你解决问题的”。还有出门在外，说话也要留意，尽量的从客户的心理出发，态度要好，绝对不能顶撞人家，人家但是我们的上帝。

在与客户沟通时，对你从事的技术要求也是很高，一般在沟通时问的最多的也是技术性的问题；有时碰到一些不懂的技术问题就很纠结。如果是“嗯、啊、哦”的回答的话那就麻烦了；这样的问题就不要正面的去回答了，先从自我会的入手，尽量的转移到别的地方去，反正能帮他解决问题就能够了；要不然客户会对你的人产生怀疑的同时，也会对公司的形象造成损失，最要命的是他突然奔出一句来‘你到底会不会的’那样的话自尊心那就大受打击啦。所以在和人家沟通时要么不说在现场赶紧解决故障走人，要么就尽量的往自我明白的扯少跟人家在那里废话。

三、事前准备事后总结

在接到客户电话时，务必先了解体的状况看能否电话解决，如果要到现场去的话，那就去分析这个故障到底是什么原因造成的，然后从分析中明白大概要准备元器件，工具什么的。俗话说“成功是为有准备的人的”。完成任务之后，做一下

总结，把现场的状况记下来，比如：我们机器所应用在什么机械上，用到了哪些参数，输入输出的电压电流等。最后分析出故障的原先，这个是对技术的提高比较好的方法，也是公司要求我们做的。

还有出差到现场并不没有别人所说的那么完美，一个人的旅途总是那么寂寞孤独；还要忍得住孤寂、耐得住枯燥、拆得了机床、修得了变频器、不怕脏、不怕苦、不怕累。这些都是售后技术人员的基本要求。抗得了就勇敢的抗，抗不了就放一旁；毕竟背后还有一个公司，公司里还有那么多的伙伴支持着呢！都说售后服务是一个营销的过程，也是再营销的开始，我想我会努力的去维护好公司的品牌形象为公司争取的利益。