

设计展会参观心得体会(优质5篇)

心得体会是个人在经历某种事物、活动或事件后，通过思考、总结和反思，从中获得的经验和感悟。那么心得体会怎么写才恰当呢？那么下面我就给大家讲一讲心得体会怎么写才比较好，我们一起来看一看吧。

设计展会参观心得体会篇一

今天去参加了hp双核服务器的产品推广会，感想颇多，自己搞服务器也有近7个年头了，总觉得服务器发展到现在基本上已经算是到头了，大有被高端pc取代之势，但今天一看好象服务器要走的路还没到尽头、这次最大的感受是hp服务器的几大部件都采取了新的技术，又有新东西可以研究喽。

首先是服务器紧跟pc潮流，很快推出了双核cpu产品，自己一直都认为双核用在服务器上是最合理的，毕竟个人计算机处理能力有限，而且一般个人计算机要处理的任务实在没那么繁多，用超线程已经算奢侈了，再用双核简直是牛刀宰鸡。而对于服务器而言，意义就不一样，服务器本身就支持多任务多线程处理，以前靠的是多路cpu的配合可以实现，或多台服务器的负载均衡达到整个资源整合的效果，现在加上双核，更是如虎添翼，运算速度和处理能力得到大大的提升，更能彰显服务器在网络当中的核心地位。

内存技术的变化好象不是很大，顶多是全线采用ddr2总线的ecc内存。倒是硬盘的变化满大的，现在hp的服务器全面采用了sas硬盘，这种硬盘是串行总线接口的scsi硬盘，取代了以前的并行总线接口，一个控制芯片可以有两组输出端口了，不象并行的，一个端口就要有一个scsi控制器，而且速度也有了提升，体积也更小，扩充性也高了不少，高端用sas，低端用sata，这个是不是今后服务器硬盘存储的总体潮流呢？另一

个让我感兴趣的就是高智能网卡，它本身整合了tcp/ip的分包功能，把这项运算从繁重的cpu处理中解放出来，网络访问速度得以提升，而且网卡集成了iscsi控制器，使得客户不用在单独购买光纤通道卡就可以把服务器接入san环境中，真是个好东东，不知道这款网卡能不能脱离hp的平台应用到其它品牌上去。

以前对hp的软件用的很少，什么ilo[insightmanger]多是客户不要求也就懒的装了，这次听了介绍，好象管理功能满强大的，而且有一款产品可以完成一台服务器到另外一台服务器的安全迁移，包括系统，数据，应用，这满值得关注的，可惜工程师现场演示不是很成功，散会后我也没时间看他重试了，以后有机会再试验啦。

罗嗦了一大堆，好象是在给hp打广告，其实多研究这些顶级厂商推出的新品，才能把握技术潮流的走势，自己也不至于落伍。原以为没什么技术发展的产品也能做如此大的技术更新，看来要学的东西还很多啊。

设计展会参观心得体会篇二

上周, 我们有幸参观了20xx年北京第十四届中国国际机床展览会,cimt是中国知名度最高、规模最大、影响力最广的机床专业展览会;是被国际业界公认的与欧洲emo[美国的imts]日本jmto齐名, 不可错过的四大国际机床展之一。它汇集了世界及各国高新技术精华的机床工具产品, 通过这次的参观学习, 大大地开拓了我的视野、增长了见识。学到了很多课本上学不到的知识, 见到了很多新产品。在这次展览会上, 很多高科技机床也被展出使我大开眼界, 但其中最令我大开眼界的是上海创形贸易有限公司所展出的一系列新一代3d手持式扫描仪。

creaform的旗舰形扫描仪完全经过重新设计, 同时保留其核

心资产价值，使其具有更高的便捷性，可更快速的完成准确的、高分辨率的3d扫描，同时延续了使用超级简便的特点。他们的真正便捷性改变了游戏规则，引领了3d扫描市场的整体新趋势。实现了准确性与便捷性结合。

这还只是看到一小部分，这次参观太多的高新技术使我大开眼界，知识又得到了升华。希望以后还能有这样的机会再次拓展我的视野。

设计展会参观心得体会篇三

会展业是指与从事会展活动相互联系、相互作用、相互影响同类企业的总和。接下来就跟本站小编一起去了解一下关于关于参观展会心得体会范文吧！

(一)展会

1、感觉这次展会规模较大(因为没比较，所以只是个人看法)，至少展位很多，前来参观的人也不少，只是外国朋友不多。

2、展会针对性强，虽然没有综合性的展会影响力大，但个人认为前来的客户会相对集中和专业。

(二)展位

1、有的参展商选位比较好，所以前来参观的人也比较多，他们将自己的展位选在人口流量大的地方，比如离入口较近的地方，甚至是离洗手间较近的位置，展位这么多，展区这么大，难免客户会漏掉一些较偏僻的展位，多让一个客户看到你的产品，就多为自己争取了一个机会。

2、我发现自己，包括其他一些参观者更多的是被这样的展位吸引，展位面积较大(这样参观者的视野会更加开阔)，展位

设计新颖(不必太花哨，重要的是看上去与自己的产品很协调)，产品摆放整齐有序(不能太多显得拥挤，也不能太少显得空旷)，光线柔和，给人的第一感觉就是精心准备过的，这样用心的参展商在吸引我眼球的同时，也着实让我对他们产生敬意，佩服他们的职业道德和专业精神。

(三) 产品(略)

(四) 参展人员

参展人员有很多优点，值得我去学习，但也有一些不足之处以待改进，现综合他们的优缺点，将参展人员在展会中的注意事项总结如下：

- 1、参展人员应该统一着装，并佩带公司专用胸牌。
- 2、无客人进来参观的时候，保持站立姿势，精神抖擞，向路人面带微笑，说不定客人会因为你灿烂的微笑走进你的展位，即使不来，至少你也给他/她留下了美好的印象。
- 3、见到客人前来观看产品，主动上前迎接并礼貌地打招呼。
- 4、如果参观的客人较多应付不过来的时候，也不要正在交谈的客户晾在一边去招呼另外的客人，这样很不礼貌，可以先跟前来的客人打招呼，让他稍等。
- 5、客人问到的产品问题都能一一解答，可以大大增加客人对你的信任感。
- 6、碰到非常专业，自己一时回答不上来的问题时，不用惊慌，沉着冷静地告诉客人将请专业工程师或技术人员为他解答。
- 7、需要详谈的客人，请他坐下耐心地跟他交谈。
- 8、语气柔和，音量适中，不能为了推荐你的产品而咄咄逼人。

9、在客人参观产品，以及跟客人交谈的过程当中，观察客人普遍喜欢的产品，记录下来，对今后给其他客人推荐产品的时候有帮助。

10、尽量不要打电话，除非是很重要紧急的事情，手机调成静音模式。

11、不要在空闲时间跟同事大声聊天、喧哗，更不能看杂志吃零食，以免影响公司形象。

12、客人在索要catalog的时候，让他留下名片，方便以后联系，同时在catalog上附上自己的名片，方便客人联系，但是要谨防竞争对手。

13、客人离开的时候，面带微笑送至展位门口，并感谢他的光临。

14、我还观察到一点，有家参展商跟客人留影，当时觉得没什么，但回来想想，觉得他们还真是聪明，展会结束后，我们完全可以把跟客人的合影以邮件的方式发给他，上面再标明何时与何公司于何地留影纪念，以此来加深客户的印象。

以上就是我参观完第十届中国广州国际建筑装饰博览会之后的一些感想，总的来说，第一，通过此次展会，我在产品上有了更全面的认识，也了解到产品的发展趋势；第二，从一些优秀的参展人员身上学到一些参展时的基本礼仪和工作态度。

6月30日，在中国国际展览中心，我参观了第八届国际煤炭装备及矿山技术设备展，第五届煤层气体利用及发电设备展，第三届中国北京国际煤化工展览会。

总体的感觉就是整个会展，以矿用机械设备为主，与通信有关的企业相对来说不是很多。来到的第一个展位是北京富华宇祺信息技术有限公司，此公司致力于智慧矿山的解决方案，

此方案有矿用工业pon光网络综合接入系统[]kt182矿用cdma20xx无线集群调度系统[]kt195矿用一体化通讯系统[]kt217矿用td-scdma无线通信系统，现场管理系统等。这套解决方案可以实现矿山的监测监控、人员定位、通信联络一体化。井下布设多功能的综合分站，这些分站直接提供百兆光口、百兆电口[]rs485接口、电话pots口、模拟视频bnc口和zigbee无线射频口，完成矿山各个系统的直接接入。每个分站可以接入plc[]矿用摄像机、矿用传感器、矿用电话等，然后这些分站通过核心交换机将数据上传到地面管理中心。

随后来到北京化工大学的一个企业的展台旁，此企业主要做的是一些石油化工行业的一些故障信号的检测，主要检测的是振动、加速度等的信号，检测仪的操作系统采用的是windows ce[]主芯片使用的是arm9[]此检测仪通过外接一个传感器，即可测量所需要的数据。

在一家美国matrix公司的展位前，通过咨询，我们了解到[]mx3是一个运作与单个告诉冗余网络的全矿井通信及监测系统，可以进行追踪，全矿井空气监测以及控制传送带[]mx3将无线节点系统[]met2.1以及传统矿井监测/控制技术的最佳特性结合于一体，组成了一个维护成本低且操作简便的系统[]met2.1是美国井下矿井开采业内使用最广泛的追踪系统。此系统包括：拥有2年电池寿命的追踪标签，整字键盘蚊子通话器，无线本安(is)和事故后通信，追踪和空气监测。

这次展会中，北京得瑞紫峰科技有限公司也来参展了，此公司的得瑞紫峰综合监测系统，采用的是zigbee技术，由人员定位系统、无线通信系统以及环境监测系统组成。人员定位系统主要用来跟踪监测井下人员和车辆的运行轨迹，人员通过携带识别卡，车辆通过放置定位卡，来实现实时监控井下人员的数量，分布情况，工作路线等情况。无线通信系统主要解决的是井下无线通话问题，实现井下人员之间，井下人员与井上人员之间的语音通信。环境监测系统是对矿井环境

的监测，将检测的数据实时的发送到监控中心，交由监控中心处理。他们的多功能采集器使用的主要芯片是ti的cc2530，可以实现对多种物理信号的测量，最多可以采集16路信号，可以采集包括瓦斯、co、风压等信号，采集精度可以达到24位，在洞内的通信距离可以达到300米。

通过对展会的参观，以及与展位工作人员的交流，了解到，目前有很多公司将3g网络技术，光纤技术等应用到井下通信当中，zigbee技术是一门新兴的技术，目前在井下的应用还比较少，参展商中与此技术有关的公司不是很多。其中有一家公司是与无线通信有关的，提供wi-fi技术解决方案，但是在井下没有应用，主要是在地面上。

通过此次参观，对zigbee技术在矿井领域的应用，以及最新动态，心中有了一个大致的了解，对自己来说是一次很好的学习机会，使自己将来的学习目标更加明确。

11月24号我们12级英本一班集体参观了大学生社会实践展览会，我们都深有体会，今年我院根据实际需求开展不同的社会实践活动。

(一)从组织形式上看，主要有两种形式：

1. 分散活动。其内容丰富多彩，涉及到社会方方面面。从区域划分，有农村的、有城市的、有内地、有沿海的；从内容上划分，有希望工程的，有金融保险的，有房地产开发的，有市场营销的，有厂矿、企业的内部管理机制的，有科技扶贫、文化教育的，有家教、生产劳动的等等。

2. 集体组织。组成社会实践小分队，分赴各地开展社会实践活动。

(二)从社会实践的类型看，主要有以下几种：

1. 开展便民服务。各小分队利用当地的圩日在市场上设立家电维修、单车修理、理发等便民服务点，尽己所能，不怕脏、不怕累，以优质的服务赢得当地群众的称赞和好评，同时也努力实践着青年志愿者的精神。
2. 开展文化辅导活动或者是法律宣传与咨询活动。暑期不仅中小学放假，而且正是夏收农忙时节，中小學生处于无人管理的状态之中，大学生们将这些学生集中起来，对他们进行文化辅导。
3. 开展社会调查活动。如电计系赴荔浦县社会实践小组对荔浦县部分镇、村产业现状进行了调查，来分析农村产业结构的调整，并写出几分调查报告□
4. 开展义务劳动，帮助缺少劳动力的军烈属、五保户收割庄稼。下乡期间，正值夏收时节，许多军烈属和五保户因家里缺少劳力，庄稼熟在地里而无人收割，同学们积极帮助这类家庭，为他们解决了燃眉之急。
5. 文艺下乡。由学院大学生艺术团组成文艺大蓬车到村镇各社会实践基地进行巡回演出，丰富农民群众的精神文化生活。
6. 开展大学生勤工俭学活动。不少假期未回家的同学在学院的组织下开展各种各样的勤工助学活动，一方面了解社会，另一方面也解决了自身的生活需要。
7. 环境保护。组织学生积极参与“保护母亲河”行动，进行生态环境调查，宣传倡导环保观念，治理环境污染，装扮母亲河。
8. 考察实践。我院集中部分学生党员(干部)、入党积极分子组成“三个代表”服务团，赴河池地区开展考察实践活动，加强对党史、革命史的学习和教育，牢固树立跟党走的信心和决心。

9. 开展大学生科技活动。今年全院共确定了大学生科研课题一百多项，为迎接11月份我院的科技活动周，提高我院科技学术水平，各个课题小组纷纷利用假期时间收集数据，抓紧实验。

总之，今年的社会实践的内容是丰富的，形式是多样的，以提交报告的总体情况来看，今年暑期社会实践有几个特点：(1)社会热点问题调查；(2)结合专业进行社会实践。

实践，就是把我们在学校所学的理论知识，运用到客观实际中去，使自己所学的理论知识有用武之地。只学不实践，那么所学的就等于零。理论应该与实践相结合。另一方面，实践可为以后找工作打基础。通过这段时间的实习，我们学到一些在学校里学不到的东西。因为环境的不同，接触的人与事不同，从中所学的东西自然就不一样了。要学会从实践中学习，从学习中实践。

第一次参加社会实践，我明白大学生社会实践是引导我们学生走出校门，走向社会，接触社会，了解社会，投身社会的良好形式；是培养锻炼才干的好渠道；是提升思想，修身养性，树立服务社会的思想的有效途径。通过参加社会实践活动，有助于我们在校大学生更新观念，吸收新的思想与知识。不同的时间的社会实践，一晃而过，却让我从中领悟到了很多的东西，而这些东西将让我终生受用。社会实践加深了 我们与社会各阶层人的感情，拉近了我与社会的距离，也让自己在社会实践中开拓了视野，增长了才干，进一步明确了我们青年学生的成材之路与肩负的历史使命。社会才是学习和受教育的大课堂，在那片广阔的天地里，我们的人生价值得到了体现，为将来更加激烈的竞争打下了更为坚实的基础。我在实践中得到许多的感悟！这下面就是同学们感受到的。

一：挣钱的辛苦

整天辛辛苦苦上班，天天面对的都是同一样事物，真的好无聊

啊!好辛苦啊!在那时,我们才真真正正的明白,原来父母在外打工挣钱真的很不容易!

二:人际关系

在这次实践中,让我们很有感触的一点就人际交往方面,我们想也很难说清楚,只有经历了才能了解.才能有深刻的感受,大家为了工作走到一起,每一个人都有自己的思想和个性,要跟他(她)们处理好关系得需要许多技巧,就看你怎么把握了.我们想说的一点就是,在交际中,既然我们不能改变一些东西,那我们就学着适应它.如果还不行,那就改变一下适应它的方法。让我们在各自的社会实践活动中掌握了很多东西,最重要的就是使我们在待人接物、如何处理好人际关系这方面有了很大的进步。同时在这些社会实践中使我们深深体会到我们必须在工作中勤于动手慢慢琢磨,不断学习不断积累。遇到不懂的地方,自己先想方设法解决,实在不行可以虚心请教他人,而没有自学能力的人迟早要被企业和社会所淘汰。

三:管理者的管理

在打工实践的地方,有很多的管理员,他们就如我们学校里边的领导和班级里面的班干部.要想成为一名好的管理,就必须要有好的管理方法,就要以艺术性的管理方法去管理好你的员工,你的下属,你班级里的同学们!要想让他们服从你的管理.那么你对每个员工或每个同学,要用到不同的管理方法,意思就是说:在管理时,要因人而异!但也要用一颗真诚的心去跟他们打交道,这样大家才能服从,才能有助于工作的进行。

四:自强自立

俗话说:“在家千日好,出门半”招”难!”意思就是说:在家里的时侯,我们有自己的父母照顾,关心,呵护!那肯定就是日子过得无忧无虑了,但是,只要你去到外面工作的时候,不管你遇到什么困难,挫折都是靠自己一个人去解决,在这二个多月里,让

我学会了自强自立!凡事都要靠自己!现在,就算父母不在我的身边,我都能够自己独立!

五:认识来源于实践

一切认识都来源于实践。实践是认识的来源说明了亲身实践的必要性和重要性,但是并不排斥学习间接经验的必要性。实践的发展不断促进人类认识能力的发展。实践的不断发
展,不断提出新的问题,促使人们去解决这些问题。而随着这些问题的不断解决,与此同步,人的认识能力也就不断地改善和提高!马克思主义哲学强调实践对认识的决定作用,认识对实践具有巨大的反作用。认识对实践的反作用主要表现在认识
和理论对实践具有指导作用。认识在实践的基础上产生,但是认识一经产生就具有相对独立性,可以对实践进行指导。实践,就是把我们在学校所学的理论知识,运用到客观实际中去,使自己所学的理论知识有用武之地。只学不实践,那么所学的就等零。理论应该与实践相结合。另一方面,实践可为以后找工作打基础。通过这段时间的实习,学到一些在学校里学不到的东西。因为环境的不同,接触的人与事不同,从中所学的东西自然就不一样了。要学会从实践中学习,从学习中实践。我们不只要学好学校里所学到的知识,还要不断从生活中,实践中学其他知识,不断地从各方面武装自己,才能在竞争中突出自己,表现自己。

设计展会参观心得体会篇四

最近,我参观了一场盛大的展览会,此次参观给我留下了深刻的印象。展会不仅给我带来了许多新的知识和见解,还让我亲身感受到了展览会的魅力和潜力。在展会期间,我结识了许多业内专家,他们的经验和见解为我今后的发展提供了宝贵的指引。

第二段:展会的纷繁和多样

这次参观的展会覆盖了多个领域，展品丰富多样，吸引了来自世界各地的观众。展品包括高科技产品、机械设备、文化艺术品、生活用品等等。其中最引人注目的是各种尖端科技产品，如虚拟现实设备、人工智能技术等等。这些科技产品带给观众们全新的体验和感受，也让我们对未来的发展充满了希望和期待。

第三段：展会的学习和交流

展会既是一个交流和学习平台，也是一个展示和宣传的舞台。在展会期间，参展的企业和机构们不仅展出了自己的产品和服务，还介绍了自己的创新和发展理念。通过和参展者的交流，我得以进一步了解各个领域的最新动态和发展趋势。同时，我还发现，展会是一个与同行业专家和从业者交流的绝佳场所，他们分享的经验见解，让我从中受益匪浅。

第四段：展会的商机和合作

在展会期间，我发现很多参展企业都在积极开发和寻找商机，与其他企业进行合作。他们不仅仅是展示产品，更多地是寻求合作伙伴，共同开发市场。通过与参展企业的对话，我学到了许多关于商业合作的经验和技巧。我相信，在展会这个平台上，能够找到合适的合作伙伴，将为我今后的发展和壮大打下坚实基础。

第五段：展会的启示和落地

此次参观展会，让我意识到展会的重要性和潜力，也激发了我对未来的期待和努力。我明白，展会不仅仅是一个展示产品的平台，更是一个学习、交流、合作的机会。通过参加展会，我看到了市场的需求和机遇，也更加了解了行业的发展动态。我决心将展会的所学所感运用到实际中，加强自己的知识储备和技能培养，为未来的发展铺好道路。

总结：

参观展会不仅使我拓宽了视野，也让我深刻体会到了展会的重要意义和作用。通过展会，我学到了许多新的知识和见解，结交了许多业内专家，并且深刻体验到了展会为企业发展带来的商机和合作机会。我相信，通过积极参与展会，我们可以不断学习、不断进步，为自己的未来铺平道路，实现更大的成功。

设计展会参观心得体会篇五

展会是一个集中展示企业产品和服务的平台，也是企业与客户交流沟通的重要场合。通过参观展会，可以了解到企业最新的产品动态、市场趋势和行业发展方向，对于提高自身的专业素养和拓展商业合作有着重要的意义。近日，我有幸参观了一场规模较大的展会，让我深受启发和感悟。下面我将就我个人在展会参观过程中的心得体会进行叙述。

第一段：展会的规模和组织

这场展会吸引了数百家企业参展，展馆内设有各种各样的展位，展示了不同行业的产品和服务。展馆内部设计得井然有序，每个展位都有专门的解说员来介绍产品，使得参观者可以更好地理解产品特点和应用领域。此外，展会还为参观者提供了交流和合作的机会，有专门的商务区域为展商与客户进行沟通和洽谈，为展会增添了更多的价值。

第二段：展品的创新和应用

在展会上，我目睹了许多令人惊叹的产品。那些前沿的科技应用和创新的设计让人眼花缭乱。比如，我看到了一台智能化的家居控制系统，可以通过手机远程操控各类电器设备，大大提高了家庭生活的便利程度。另外，还有一款智能晾衣架，可以根据湿度和温度自动调控晾衣时间和风速，弥补了

传统晾衣架的不足之处。这些展品不仅展示了企业的科技实力，也展示了企业对于用户需求的关注和创新力。

第三段：行业发展动态的关注

通过参观展会，我了解到了行业的最新发展动态和趋势。在展会上，有许多关于智能家居、人工智能、绿色能源等领域的产品展示。这些领域正是当前社会发展的热点和方向。参观展会让我认识到，行业发展的脉搏不断，新技术、新产品层出不穷，只有不断学习和更新知识，才能与时俱进，适应市场的需求。

第四段：交流合作的机会

展会是企业与客户之间建立联系和进行交流的重要平台。在展会上，我与一些企业的销售人员进行了交流，了解了他们的产品特点 and 市场需求，也分享了自己的见解和经验。这种交流不仅可以增进双方的了解，还可以为今后的合作奠定基础。此外，展会上还举办了一些主题讲座和研讨会，可以获得最新的行业信息和专业知识，丰富自己的学识和经验。

第五段：个人收获和展望

通过参观展会，我深刻感受到了行业的活力和创新的力量。展会中的产品展示和交流合作给了我许多启发，让我对我所处的行业有了更全面和深入的了解。我认识到，只有紧跟行业的步伐，不断学习和更新知识，才能在激烈的市场竞争中立于不败之地。我将把展会收获转化为行动，不断提升自己的专业素质，并积极参与到行业的发展中，为推动行业的进步作出我的贡献。

展会参观给我带来了许多的启示和思考，让我对自身的发展道路有了更明确的认识。通过参观展会，我充分体会到了创新的力量和交流合作的重要性，这将成为我未来发展的方向

和动力。展会是一个宝贵的机会，希望今后能有更多的机会参与到展会中，不断丰富自己的视野和拓宽自己的人脉。