

最新驾校兼职暑期社会实践报告(优秀10篇)

在现在社会，报告的用途越来越大，要注意报告在写作时具有一定的格式。那么什么样的报告才是有效的呢？以下是我为大家搜集的报告范文，仅供参考，一起来看看吧

驾校兼职暑期社会实践报告篇一

我读三年级的时候，终于轮到我们村举办飘色了，而且有幸的我也能被选上。

我演的是齐天大圣孙悟空，这个角色也正是我要演想的。

55、一个人的舞步也可以很精彩没有白天黑夜会很疲惫没有太阳月亮会很黯淡没有大海海燕会很寂寞没有你我一个人的舞步也可以很精彩风铃声声思念依依而你却已走了还记得海豚风铃的寓意吗?你离开我学会了珍惜，也更坚强了我发现回忆也是种幸福。

来到晋祠，不知不觉游到了圣母殿旁，但我的思绪却不被此殿所吸引。

一眼望去，我看到了你——殿旁的古树。

我轻轻来到你身旁，抑或是被这处得天独厚的自然美景所吸引，自己不由得按动相机，拍下了你。

到达北京后，我们去了很多的地方，有风光秀丽的颐和园，有像公园一样的北大校园，有鱼的世界的海洋馆，有有趣的科技馆，有看不到尽头的万里长城，还有金碧辉煌的故宫。

其中，最好玩、最有意思的地方要数海洋馆了。

当我看到别人一家三口从我身边走过时我既悲哀又气愤。

气愤的是不幸的我本不该来到这世上，可我还是来了。

悲痛的是一家三口再也不能团圆，再也不能像以前那样和好如初。

自从我的家庭经受了这样一场巨大的变故。

我弱小的的心灵也受到了巨大的打击。

自从走进了大学，就业问题就似乎总是围绕在我们的身边，成了说不完的话题。

在现今社会，招聘会上的大字报都总写着“有经验者优先”，可还在校园里面的我们这群学子社会经验又会拥有多少呢？为了拓展自身的知识面，扩大与社会的接触面，增加个人在社会竞争中的经验，锻炼和提高自己的能力，以便在以后毕业后能真正走入社会，能够及时适应国内外的经济形势的变化，并且能够在生活和工作中很好地处理各方面的问题，距离放假还有一个月的时间我就开始筹划自己的暑期社会实践生活，希望自己能够在暑假这两个多月的时间里得以锻炼。

通过朋友的帮忙，我们来到廊坊一家影楼后期制作公司上班，带着些许兴奋和盲目，来到了影楼，开始了自己的打工生涯。

在进影楼之前厂里安排了两天的培训。

首先带领我们来到了招募大厅，在那里我们上交了身份证、毕业证、健康证的复印件和两张照片，然后给我们统一配备了服装，下午和第二天上午我们又参加了培训，老师给我们讲述了一些工作事项和注意事项。

当我看到别人一家三口从我身边走过时我既悲哀又气愤。

气愤的是不幸的我本不该来到这世上，可我还是来了。

悲痛的是一家三口再也不能团圆，再也不能像以前那样和好如初。

自从我的家庭经受了这样一场巨大的变故。

我弱小的的心灵也受到了巨大的打击。

第三天，我们就开始正式上班了，我们负责将制作好的照片，给送回去。

炎炎夏日，烈日当头，我们骑着自行车穿过廊坊的大街小巷，虽然说天气不能说是酷暑，但也绝不凉快，有时候闷得喘不过气来，一活动起来很快便会汗流浹背的，一会衣服就湿透了，才干了一天，就已经腰酸背痛，本来就是简简单单的送东西，对于我们这些过惯了闲散生活的大学生而言，根本就忍受不了，甚至有第二天不想干的想法。

但我很快发现自己的想法是不正确，虽然累，但我始终都牢记着这次实践的目的，再累也应该坚持。

因为我知道这就是考验，只有在这种环境中才能看出一个人的毅力水平。

想到这些我就会觉得自己浑身又充满了力量，在接下来的几天中那种想放弃的想法就很少出现了，当时就觉得充满精力充满奋斗精神，能够坚持才是一个大学生所应该有的素质。

在这短短的一个月中我碰过壁，流过汗，但我却成长了。

一个月的打工，我们的足迹遍布各行各业，大街小巷，工地上，仓库间，超市里，工厂中，到处都有我们的身影。

我们在找工作时体验到了因为没有工作经验而四处碰壁的无

奈，在工作中体会到了这些打工者每天工作时的辛酸。

同样，我们也在他们当中看到了坚强的笑容和那些属于自己的成功。

这些天的打工我们看到了许多不公平，但也看到了许多人身上可贵的精神，他们尽量没有很好的出身，很高的地位，但也用自己辛勤的双手去努力刻画着自己的未来。

在与众多打工者接触一个多月之后，发现自己在人际交往方面得到了锻炼与提高，学会了如何去与别人交往，也得到了友谊。

我想只要我们真诚地对待别人，慢慢地你的真诚也一定会换来真正的友谊。

在外面若没有朋友，你的生活就会增添许多遗憾，而你的精神世界也将是空虚的，所以在外要大胆地与人交往，用你的热情去融化世界，最终你一定有所收获！

“将相本无种，男儿当自强”作为大专学生的我们更应如此，出身好不是有作为的决定条件，不能因此自怨自艾进而自卑，而要想方设法去改变命运的安排。

“三十年河东，三十年河西，莫欺少年穷”，人生最美好的时光莫过于拥有青春的时刻，生如夏花让我们拥有对美好生活的向往，让青春闪烁光亮，不是心里想想就能实现，关键是要自强、自尊、自爱、自律才有可能实现自我。

驾校兼职暑期社会实践报告篇二

20xx年似乎注定是不平凡的一年，各种地质灾害层出，但是作为大学生的我们，不应停止实践的脚步，在这个夏天我们迎来了，大学的第2次社会实践，都说现在的大学生是生活

在温室里的花朵，经不起任何风雨。而随着暑假的开始，我们将走出象牙塔，走进社会，为公众书写一份满意的答卷。一个月的暑期生活就这样匆匆结束了，还有我的这次社会实践。让整日呆在象牙塔的我，尝到了生活的现实和不易。或许，这种真切的体会，才是最宝贵的收获。

在这次餐厅实习中，困难时刻严峻的考验着我们。在餐厅工作的同时，也不可避免的同其他部门产生联系。这样，我就在不断的联系中和在正式员工的介绍下，对餐厅的客房、前厅、销售、财务和工程等部门都有了一定的了解。同时，我还主义积攒一些餐厅管理的资料，时刻充实自己对餐厅知识的储备。

餐厅作为服务行业，从业人员的素质高低很大程度上影响着服务效果的好坏，并进一步影响服务收益。因此，应大力提高员工素质。以人力资源部为核心，为员工量身订制生涯发展规划。餐厅向来把客人的利益放在首位，目前在业内，也有人士指出，应提升员工利益的地位。因为员工直接对客服务，只有员工的需求得到了满足，才能更好的服务于顾客。这样立足于员工，服务于客人，在满足客人需要的前提下，为酒店争取最大的利益。同样，因为餐厅是服务业，因为现在追求想客人提供人性化服务，所以，我们餐厅内部管理中，也应该实施人性化管理。因为我们的基层员工是直接面向客人的，他们服务质量的好坏，直接关系我们餐厅的整体形象。而员工利益的满足程度，又影响员工上班的工作效率。所以，有一个人性化的内部管理，有一个人性化的企业文化，更能提升员工的素质。让总经理，总监走近员工，走入员工的生活，不是一件坏事。

世界一个必经步骤。每一项操作，每一个动作，每一个表情，我们都能应该给出一个依据。规范化的管理，有利于员工的服务水准的提高和餐厅管理水平的提高，全面化的管理更是必不可少的。记得我们在接待vip之前，总监总是三番四次的跑我们餐厅。一次，我对总监说，您是不是不放心我们，干

吗非得重复的看?回答是：不是不放心，是确保万无一失!小到室温的多少，背景音乐的大小，墙角的卫生，植物的摆放、颜色的搭配，及其灯光的完好和安全通道的顺畅，这不光是营业区域的检查，其范围要涉及到周围几个营业区域。

在这里还应该提下投诉的问题。我在餐厅实习时，我们经理经常说，这段时间我们没有投诉，非常好。我感觉这个观点不好。许多客人在对服务不满意时，都不投诉的。并不是说我们的服务没有缺点。有投诉才有进步，我们应主动向客人了解我们的服务效果。认真虚心介绍客人的意见，我们接受投诉的目的不是处罚员工，而是对我们的经营管理敲响警钟。

另外还想强调下心态问题。作为餐厅人员，良好的心态至关重要。不要怨天尤人,应该谢天谢地，餐厅给了你这个发挥你能力的机会。这次的社会实践，一晃而过，却让我从中领悟了很多东西，甚至这些东西将让我终身受用。工作的时候要学会全力以赴，不要太计较自己付出多少，尽量做到多做事，做有用的事情。自己努力的工作，旁人也会看到。不管怎样，重要的是工作的成效和业绩，这才是领导看重的。

不管做什么事情，就算是一件小事，也要认真仔细，绝不能敷衍了事。可能不起眼的小事是很重要的，所谓细节决定成败。人与人之间在智力和体力上的差异并不是想象中的那么大，很多小事，一个人能做，另外一个人也能做，只是做出来的效果不一样，往往是一些细节上的工夫，决定着事情完成的质量。

社会实践能让走出校园的我们，更好的接触社会，了解社会，加入到社会中。它有助于我们大学生更新观念，吸收新的思想和知识。同时，社会实践中有很多我们在学校里无法学习到的东西，与人沟通交流的能力和表达能力。社会实践能够加深我们与社会各阶层人的感情，拉近了与社会的距离，也开拓的视野，增长了才干，能更好明确自己的奋斗目标。希望以后还有这样的机会，让我从实践中得到锻炼。

康 富

驾校兼职暑期社会实践报告篇三

社会实践报告 打工

在大学的第一个社会实践小假期里，我选择了到一个手工艺品厂进行为期十八天的实践打工生活，社会实践报告（打工）。据了解，该厂是一家生产耳环、项链、手镯装饰产品为主的韩资企业，产品主要销往韩国等地。此次打工之行，目的在于利用课余时间赚取一点生活费，体验工厂的生活提前接触并尝试适应社会，为将来适应工作环境锻炼锻炼。

6月1日，我正式以一名临时工的身份，被分配到厂生产部的手工厂。因此，这个部门的工作比较简单，产品的质量关系到厂子的声誉。我们的上班时间异常紧凑，08：00-12：00，13：00-17：30，18：30--（加班）。后来，我了解到，和我同在一个部门的还有省内的其他大学的学生，当然，小学，初中，高中，中专和大专的员工更多。不过，说归说，做这些眼见工夫的工作，我们这些大学生就显得笨拙了，甚至比不上初中还没毕业的小女生。实在是太惭愧了。以前说大学生高分低能我还不服气，现在我也要，动手能力不强已经是大学生的通病。

也许，生活和工作有着相同之处：都是重复。休息休息再休息，工作工作再工作。来到厂，经理就告诫，这里不是学校，首先安全第一，其次必须遵守厂纪厂规。每天忙碌着枯燥乏味的同一件事，耳边还时刻响着组长甚至部门经理的责备，少说话，多做事；抓紧时间，速度超快，品质超好等等。其实这些都是合逻辑的，只要有一颗有责任心，员工可以用心去做好本职工作。开始时候，我们都感觉做这事会不会太大材小用了？带着此种疑问，很不情愿地上班，自然，工作效率比较低。经过组长的一番话，我终于明白到，做好事才是真正的目的，并不是说随便应付就能了事，工作不等同于

玩笑，必须做到最好！

适应能力也在考验着我。

首先是住宿，改变的环境和朝夕相处的各种人，都要让我面对，工作报告《社会实践报告（打工）》。努力做到和善地与人相处，尽量保持宿舍清洁等等。在不久的将来，我进要踏入社会，面对的是错综复杂的人和事，要学会如何去面对去处理。就在这次实践中我的适应能力得到锻炼。最基本的礼貌，见到同事和上司，打个招呼问句好。凡此种种，说简简单单，做到也不是容易的！

其次是心态的问题，从学生到职员，转变角色需要时间，但又不能花过多的时间。社会的节奏越来越快，那就要求我们尽快改变自己的觉得，转换好身份，态度要积极，工作才能出成效。

小组长和我的谈话让我获益匪浅，他说，出到社会，无论你的学历是高是低，用人单位看你的三个方面，团队精神，个人能力和态度。听君一席话，胜读十年书！

还有人看到，大学生就是不会在吃饭排队时候插队，也不会集合时候大声讲话。这些大概就是个人的修养了。这些都是小事，很平常，可实施起来又有多少人真正做到？我想我是可以的。成功靠的是什么呢？细节！什么是细节？刚才所说的也是！工作中有许多的细节，比如在焊接的时候必须加一个水管，如果忘记了呢？那将是什么的情形？浪费的包括人力物力财力，如果每个人都忘记加一个，那就将损失惨重，先不说构建和谐节约型的社会主义社会了，因为这本身就是和企业的宗旨背道而驰的，企业在细节抓不好，谈何发展？说的已经回到所学的专业上来了，尽可能节约能源，节约用水，循环使用等等。比如说，上班时常会断电。节约电能够重要的了。

挑战自我，终于成功，对自己的表现，我还是比较满意的。有人当天就因为种种原因比如伙食而离开，也有的上几天班就坚持不下去了。也难怪，有人评价我们的大学生，工作效率低，对厂方的要求高。的确，我们都有自己的想法，没有初中高中生等他们那样专心致志地工作，而是为了体验生活，大部分人都是慢吞吞地做事，让经理感到愤怒，最后，做思想工作了，果然不出所料，经理是行的，我们的效率高了，吃的饭菜也没那么多辣椒了。至此，我明白，有要求有自己的想法，可以在适当的时候提出；工作始终是首要的事情，端正态度，是关键。

驾校兼职暑期社会实践报告篇四

又是一年寒假，大学生活已经匆匆过了一半，是时候该想想步入社会该作何打算。所以今年寒假便想提前体验一下作为一个社会人的感受。

我要看看我能否在恶劣的环境中有能力依靠自己的又手和大脑维持自己的生存，同时，也想通过亲身体会社会实践让自己更进一步了解社会，在实践中增长见识，锻炼自己的才干，培养自己的韧性，更为重要的是检验一下自己所学的东西能否炎炎夏日列日当头。正是因为有这样的环境，正激起了我要在寒假参加社会被社会所用，自己的能力能否被社会所承认。想通过社会实践，找出自己的不足和差距所在。“没有实践，就没有发言权”，只有亲身经历过才会有那种超乎平常的感觉。今年自己的寒假和去年有所不同。其实学校要求我们参加社会实践，无非是想让我们提前接触社会，了解社会，这样才不会在真正走上社会的时候找不到生活的重心，于是我才决定今年要真正的去接触社会，品尝社会的酸甜苦辣。

主要体会：

这次的社会实践，一晃而过，却让我从中领悟了很多东西，甚至这些东西将让我终身受用。工作的时候要学会全力以赴，

不要太计较自己付出多少，尽量做到多做事，做有用的事情。自己努力的工作，旁人也会看到。不管怎样，重要的是工作的成效和业绩，这才是领导看重的。

不管做什么事情，就算是一件小事，也要认真仔细，绝不能敷衍了事。可能不起眼的小事是很重要的，所谓细节决定成败。人与人之间在智力和体力上的差异并不是想象中的那么大，很多小事，一个人能做，另外一个人也能做，只是做出来的效果不一样，往往是一些细节上的工夫，决定着事情完成的质量。

我的思考：

社会实践能让走出校园的我们，更好的接触社会，了解社会，加入到社会中。它有助于我们大学生更新观念，吸收新的思想和知识。同时，社会实践中有许多我们在学校里无法学习到的东西，与人沟通交流的能力和表达能力。社会实践能够加深我们与社会各阶层人的感情，拉近了与社会的距离，也开拓的视野，增长了才干，能更好明确自己的奋斗目标。希望以后还有这样的机会，让我从实践中得到锻炼。在我的打工生活中，我也明白了许多：在日常的工作中上级欺压、责备下级是不可避免的。虽然事实如此，但这也给我上了宝贵的一课。它让我明白到别人批评你或是你听取他人的意见时，一定要心平气和，只有这样才能表示你在诚心听他说话。虽然被批评是很难受的，而且要明确表示你是真心在接受他们的批评。因为这样才能在失败中吸取教训，为以后的成功铺路。我们要学会从那里跌倒就从哪里爬起来，这才是我所应该做的。

我也从工作中学习到了人际交往和待人处事的技巧。在人与人的交往中，我能看到自身的价值。人往往是很执着的。可是如果你只问耕耘不问收获，那么你一定不会交到很多朋友。对待朋友，切不可斤斤计较，不可强求对方付出与你对等的真情，要知道给予比获得更令人开心。不论做什么事情，都必

须有主动性和积极性，对成功要有信心，要学会和周围的人沟通思想、关心别人、支持别人。打工的日子，有喜有忧，有欢乐，也有苦累，也许这就是打工生活的全部吧。我不知道多少打工的人有过这种感觉，但总的来说，这次的打工生活是我人生中迈向社会的重要一步，是值得回忆的。现在想来，二十四天的打工生活，我收获还是蛮大的。我所学到的生活的道理是我在学校里无法体会的，这也算是我的一分财富吧。现今人才市场上大学生已不是什么“抢手货”，而在每个用人单位的招聘条件中，几乎都有工作经验。

所以，大学生不仅仅要有理论知识，工作经验的积累对将来找工作也同样重要。事情很简单，同等学历去应聘一份工作，公司当然更看重个人的相关工作经验。就业环境的不容乐观，竞争形式的日趋激烈，面对忧虑和压力，于是就有了像我一样的在校大学生选择了寒假打工。寒假虽然只有短短的1个月但是在这段时间里，我们却可以体会一下工作的辛苦，锻炼一下意志品质，同时积累一些社会经验和工作经验。这些经验是一个大学生所拥有的“无形资产”，真正到了关键时刻，它们的作用就会显现出来。

大学生除了学习书本知识，还需要参加社会实践。因为很多的大学生都清醒得知道“两耳不闻窗外事，一心只读圣贤书”的人不是现代社会需要的人才。大学生要在社会实践中培养独立思考、独立工作和独立解决问题能力。通过参加一些实践性活动巩固所学的理论，增长一些书本上学不到的知识和技能。因为知识要转化成真正的能力要依靠实践的经验 and 锻炼。面对日益严峻的就业形势和日新月异的社会，我觉得大学生应该转变观念，不要简单地把寒假打工作为挣钱或者是积累社会经验的手段，更重要的是借机培养自己的创业和社会实践能力。现在的招聘单位越来越看重大学生的实践和动手能力以及与他人的交际能力。作为一名大学生，只要是自己所能承受的，就应该把握所有的机会，正确衡量自己，充分发挥所长，以便进入社会后可以尽快走上轨道。在这次寒假的工作中，我懂得了理论与实践相结合的重要性，获益

良多，这对我今后的生活和学习都有很大程度上的启发。这次的打工是一个开始，也是一个起点，我相信这个起点将会促使我逐步走向社会，慢慢走向成熟。

我的老板在走之前也给了我一些指点，他说：“一个人在他的学生时代最重要的是学习东本，增长见识，锻炼能力，尤其在大学学习时候，选用寒假时间参与社会实践活动是一个很好的锻炼机会，赚钱不是主要的，作为学生，能赚多少钱，等你毕业了有的是赚钱的机会，然后他给我说了他读书时的事，他说他读书的时候，也是求知欲非常强烈，想方设法地想多学点东本，放假的时候，经常往全国各地跑，不为别的，就为了增长见识”。

以前也想过，也许以后最起码存在那种机会去走向讲台，所以，这短短的两个月的经历，对我来说，无疑是一个很好的煅练，而且，专门机构统计的现在的毕业生出来后只有极少的一部分会做与自己专业相符的工作，因而。、在工作的过程中，我都在不断的提醒自己，不断的对自己要求，把手上的活，当做是自己的本职工作，而老板常常强调的就是每个员工都必需要有认真负责的态度去做事，我也觉得这是以后无论做任何一份工作都会收到的要求，在这种地方，看得到更多的机会，更多的挑战，有时会把自己与那些出入写字楼的同样年轻的人比较，心里真的感受到那很明显的差距，当然，这种差距并不是一时一日而起，所以，出到外面，一个正确的心理定位但显得格外重要，不然，常常因为比较把自己看得很不平衡，而迷失自己的方向，那些在我们前头的人们，可以当作是榜样，但不可过多的去计较，自己能做到何种程度，应该有一个很明了很中性的认识，不能过于攀比，更不可自以为是。

因而。结束工作的时候，心里就有一种很渴望的感觉，明白了自己与社会所需的要求，因为现在毕业求职，特别是对于像自己一般的人，更多的时候是社会，职业选择自己，面是不是更多的自己去选择职业，这应该就是所谓的先就业再择

业吧，总结我的这次时期社会实践活动，虽然是我的一次社会实践，但我认为是一次成功的，有用的，受益非同的社会实践这将会对我的以后学习起很大的帮助的。

驾校兼职暑期社会实践报告篇五

今年暑假，我随我的父亲一起到烟台打工，从事废品回收工作。也就是我们常说的收破烂。通过这个暑假打工，有以下体会。

现在我们国家提倡建立节约型社会。但是我在收破烂的时候发现。我们国家有很多方面做的还不够。

1. 铺张浪费严重，能利用的东西不用。例如，我们在收的东西里，有很多还可以利用的东西。一天，一个人叫我们父子两个到他们新买的房子里去收拾一下。原本新房子里有暖气片。这些暖气片有九成新，这个人便将这些暖气片以破烂的价格卖给我们。然后再买新的，再安装。这些暖气片一点也没有坏，完全可以再利用。我们也只能以废品的形式卖给回收公司。我们完全可以在利用这些东西，为国家节省一些资源。我认为这些行为与我们国家的建设宗旨是相违背的。

2. 对一些能够回收利用的东西，我们国家不回收利用。例如，很多瓷器和建筑垃圾不回收利用。据报道，我们国家每年的建筑垃圾为一百亿吨。如果我们国家能回收利用，我们国家每年建筑垃圾的百分之十，我们将节约三十万公顷的土地。从而为国家节约开挖土地资金约十亿元人民币。因此我认为我们国家应该重视对这一方面开发与利用，能为我们建设节约型社会提供动力。

3. 我们大部分人不能区分一些有价值并能够回收利用材料。我就拿塑料来说，据报道在我们国家有大约三千种塑料在我们的各行各业中运用。但是其价值却迥然不同。最贵的一种价值几百元一斤，最便宜的一种只有几毛钱一斤。有些人不

能区分这些塑料，于是好的与坏的一起在买给手破烂。有的甚至烧掉，这样就既浪费了资源有污染了环境。其中大约有30种塑料还不能生产，但是这些塑料价格十分的昂贵并能够回收利用。如果我们能够充分回收并利用这些塑料，可为我们国家节省1亿美元的外汇。

4. 人们对电子产品垃圾不与足够的重视。当今人们对电子产品垃圾如旧手机、旧电视，旧洗衣机等等电子产品不与足够的重视。例如，一部旧手机大约有200多个零件可以回收利用。据统计，每年我们国家将有10万部手机被遗弃，如果我们可以回收百分之五十，我们国家将节省约十五亿美元的外汇用于进口手机零件。但是现在我们大部分人将其混在塑料卖掉。在打工期间，我在将塑料分类的时候，就在塑料发现了一部摩托罗拉手机，并且还够用。据英国《自然》报道，一部手机被遗弃后，可以污染十五公顷土地和五百三十五立方米的地下水，并人畜因喝这些被污染的水会造成重金属中毒，危及生命。另外一台老式凯歌牌电视机，其中显示管上的稀土粉，可以满足现在三个彩电需求。如果我们能充分利用这些就电视机，我们就可以节省大量的稀土资源，从而能为促进我们国家建设节约型社会的进程。

在建设节约型社会的同时，我们不应忽视这样一个群体。像我父亲这样收破烂的群体，这个群体是一个不被人们尊重的群体，看不起的群体，称他们为“垃圾虫”。但是这些“垃圾虫”在建设节约型社会具有轻重的作用。据《香港日报》报道，正是靠这些“垃圾虫”辛勤的工作，他们每年可以为全世界节省价值超过一百亿美元资源。每年可为全世界创造超过五百亿美元价值。相当于一个小型发达国家的年国民生产总值。并呼吁全球人们对这个弱势群体给予足够的重视。因此我认为我们应该关注这个群体。我认为建设节约型社会，不仅仅要从大的方面做，也要注意小的地方。因为“积土成山”嘛。

两个月过去了。而我人生的实践经历却才刚刚开始。这段时

间里，我更加清楚的了解了自己，对自己的能力有了进一步的认识，我的身上还有很多的不足和缺点，如吃苦耐劳的精神不怕脏不怕累的精神等等。我要不断的完善自己，这样才能适应时代的要求成为一名高素质的人才。能战胜自己的人才才是真正的英雄，这次经历将会激励我更加努力的学习和从各方面去充实自己，使自己成为全面的发展的创新型社会人才。从而能够更好建设好我们的国家。

暑期打工社会实践报告

寒假打工的社会实践报告

超市打工寒假社会实践报告

寒假打工的社会实践报告范文

超市打工的暑期社会实践报告

暑假社会实践报告-福林堂药店打工

大学生工厂打工社会实践报告

驾校兼职暑期社会实践报告篇六

今年夏天并不是特别的炎热，暑假开始后，七月份我先是在家里休整了一个月，在八月初面试成功，得到了一份装饰公司的工作。我的工作内容是：乙方同意按甲方工作需要，在《江阴双良黄山湖公寓》地坪项目中工作，履行职责，并完成任务。

我实际做的工作就是对地面进行清洁，打磨平整，最后在地面铺上一层特殊材料。我定了早晨5.50的闹钟，起床，做好梳洗工作。吃好早饭，穿好公司发放的工作服，于6.40开电瓶车出发，大概6.55到达工地（工地即黄山湖公寓未完工的

工地），早上七点整开始工作，我的工作地点在公寓地下室二层，由于地下二层刚刚施工结束，有着各种工地垃圾，我的第一部工作就是将整个二层的地面垃圾整合堆成一堆，再用铁铲一铲一铲地将垃圾铲进卡车（这个工作让我很不适应，由于地下二层的暗无天日，并且泡水严重，垃圾堆都已经发臭，我作为一线的施工员，冲在了第一线，要忍受恶臭和铁块铁丝的侵袭，稍不留神可能会被铁丝划伤，这是个体力活，很累人），有的时候会碰上大堆未使用的砖块，我真的体验了工地搬砖的工作，怎么说呢，砖头确实很重。（我们用了三天时间做初步清洁的工作）工作到中午12点上楼吃饭（工头管一顿饭，七点到十二点都是工作时间没有休息时间，也就是整5小时的工作）吃饭时间是一个小时，下午13点又进入地下二层开始工作，一直工作到下午18点下班（又是整5个小时的工作），回到家后吃饭洗澡，大概都19.30了，没有体力再去玩电脑手机或者干别的事情了，这个时候基本就是躺在床上，很快就会睡着了，迎接第二天的5.50的闹钟。

三天的清洁工作让我受伤不断，第四天就开始正式的打磨地面工作了，带我们工作做的尚经理负责磨地机，我们打下手，首先用毛刷将地面的杂质清理，之后用推子（一种塑料用具，可以清洁地面）清理出干净的地面，尚经理推着磨地机将地面打磨（磨地机的工作原理是：下身有三个大的磨片板，每个磨片板又装有三个塑料磨片，磨片板连接水箱，启动机器后水会源源不断的配合磨片打磨不平整的地面），由于磨地机磨完地后，地面又会出现一层泥浆，我们这时就要手拿推子将磨地机产生的泥浆推掉，露出地面，让磨地机再次磨一遍地面，这个磨地次数要持续4遍，4遍之后，地面才会变得平整（这是为了方便上料）。推子推地要我们弯腰，走路，不停的走动，一天下来脚会非常的疼痛，腰会酸痛。

磨地机磨地就耗费近一个礼拜，我们要做的另一个工作就是用榔头和铲子将地面上的凹凸物清除（各种水泥块，各种工业用胶，都和地面紧紧的粘在一起），这个工作很耗时，不过相对轻松。

地面磨好之后，紧接的就是用工地用吸尘吸水机将地面弄干（这个吸尘吸水机附带着一个大桶用来装水和杂质，其他部分类似于家用吸尘器），这个活受累的又是腰和脚，需要弯腰和不停走动，并且工作时间为10小时，很累人。

驾校兼职暑期社会实践报告篇七

这个寒假我在一家中西餐饭店进行了认识实践，它虽然只是一间饭店，但它拥有一百多名员工，它的运营管理是很科学、很值得我们去学习的。我对它的设施布置、仓库管理的体会最深。

首先说明一下长春厨房制造是位于朝阳区工农大路2632号(南湖公园二号门斜对面)，收到铺租贵的因素影响，饭店的规模不是很大。长春厨房制造是个情调非常不错的地方，没有俗气的音乐，没有大声喧哗，人们的说话声像灯光一样压得很低。装修以黑灰为主调，服务员一身黑色制服，更添神秘感。吃的东西比较丰富，西餐、日本料理和中餐都有，而且味道可口。

实践期间，部门主要安排我学习宴会，会议服务程序。同时作为中饭店一员，也须全面掌握饭店对客服务程序，包括预定、点菜、传菜、看台、收银、摆台和收台等一系列服务，同时也全面了解学习饭店物品的保管与淡季节能方案的制定与实施。在这一过程中，我由一名在校学生，在思想上逐渐成长为一名酒店职业人。实践结束时，无论从思想上，心理上，还是体能上，都得到了很大的锻炼。对自己的所学的专业知识，掌握的更加牢固，对酒店业的现状与发展前景都有了一定的了解。下面就从以下几个方面向老师汇报我的实践收获。

二实践期间，饭店确实对自身成长起到了很大的促进作用。在实践结束后，回首实践全程，也发现此饭店经营过程中存在不少不利条件。感觉最不利于饭店经营管理的是饭店淡旺

季分明。基本上每年的10月到次年的5月为旺季，6月到9月为淡季。旺季时，住房率经常100%，可是到了淡季，0%的住房率都存在。两者相差悬殊，给饭店经营管理上带来很大的困难。首先是人力资源的配备。往往出现，旺季时人力配备不足，淡季时，又存在人手浪费现象。这也是为什么这家饭店聘请大量实践生的原因。实践生比例高的时候可达整个酒店员工人数的60%以上。这个差别明显的淡旺季经营，给饭店管理，经营销售等带来很大的不便，需要几种不同的管理方案，毕竟淡旺季管理策略不同。而且淡季时，饭店往往还需要倒贴成本在里面。极大的限制了酒店的长远发展。但是这个淡旺季之分，却是受整个海南大旅游市场影响，不是轻易改变的了。如果从另一方面来说，淡旺季之分，也给饭店带来一个休养生息的机会。旺季时，设施设备的高速运转，造成过度损耗，到淡季时，正好有个缓冲阶段，加以保养。并且在淡季时，可以组织员工培训，加强员工的技能培训，以保证旺季时的服务效果。

饭店作为服务行业，从业人员的素质高低很大程度上影响着服务效果的好坏，并进一步影响服务收益。因此，应大力提高员工素质。以人力资源部为核心，为员工量身订制生涯发展规划。饭店向来把客人的利益放在首位，目前在业内，也有人士指出，应提升员工利益的地位。因为员工直接对客服务，只有员工的需求得到了满足，才能更好的服务于顾客。这样立足于员工，服务于客人，在满足客人需要的前提下，为酒店争取最大的利益。同样，因为饭店是服务业，因为现在追求想客人提供人性化服务，所以，我们饭店内部管理中，也应该实施人性化管理。因为我们的基层员工是直接面向客人的，他们服务质量的好坏，直接关系我们饭店的整体形象。而员工利益的满足程度，又影响员工上班的工作效率。所以，有一个人性化的内部管理，有一个人性化的企业文化，更能提升员工的素质。让总经理，总监走近员工，走入员工的生活，不是一件坏事。

驾校兼职暑期社会实践报告篇八

年级：大一年级 班级：药检11—301 姓名：雇雨桐 学号：

实践单位：九芝堂药店

实践时间2x12年1月1日—2x12年2月1日

2x12年1月1日，我便带着希望与渴望，开始了我找工作的历程。艰辛的找寻并没有使我如愿以偿，很多地方的招聘都是有工作经验的优先，一听我说没有经验就跟我说：“这样吧，你回去等消息吧，如果需要的话我们会通知你的。”经过多次面试的失败，我总结了自己失败的原因，主要是因为自己没有很好的定位，没有找准自己的位置。

第二天，总结失败的教训，摆正自己的位置，我来到了宁乡九芝堂药店，向主管说明自己的来意，并承诺一定好好表现，主管和、见我恳求热切，就将我留了下来，并对我说我第二天可以来上班了。

第二天，带着简单的行李去上班。一开始，主管把我叫到一个女孩的跟前，要我跟着她学。看着她不停的拿着商品看来看去，我也拿着商品看，见到有顾客来，她就拿着商品竭力的推销，而我只是站在旁边，试着说“好，很好”之类的话，满以为这样可以卖掉，可顾客却不屑一顾，走了。我站在那里，望着女孩，她并没觉得委屈，依旧看着商品，依旧推销着。也许在人生旅途中，会遇到许多的失败或挫折，只要用一颗平常心来对待，生活就没了压力。当我环视别的员工时，也是在认真负责的推销着商品。

第一次站在柜台前，望着琳琅满目的商品，望着眼前的人们，听着这杂乱的脚步声，我心乱如麻，眼前的人们牵引着我的目光，看着他们远去的背影，心里又少了几分紧张。刚开始，面对顾客，不知要说什么才好，只是被动地把顾客提到的药

品拿到他们手中，然后在——把它们放回。日子一天天的过着，我也一天天的磨练着自己。面对顾客，我能轻松自如的向他们介绍商品的种类，用途等等，见到熟识的顾客，也能主动的热情的打招呼，聊家常。

在一个似大似小的空间，有着我的快乐与欢笑，也有着我的烦恼与忧愁。有时，也会遇到一些胡搅蛮缠的顾客，会因看上一个商品问了又问，心里十二分的不耐烦，脸上还要露着笑容，嘴上还要向他们介绍着，解释着，而最终却又没买，有时，也会遇到年老的顾客，说上一大通，他们也不解其意，只是呆呆的望着你，呆呆的站在那里。但不管怎样，我们这一代人对长辈应是毕恭毕敬，对小朋友应是热情友好。“顾客是上帝”是服务行业的宗旨。

打工期间，我还从那里了解到一些有关九芝堂的知识。九芝堂的药材，务求齐全，即使一些偏僻不常用的药，也要准备一点，避免不能按方配齐，使顾客失望。有的药如附片之类，有特殊的烹制方法，则店伙计必定反复交代，特别说明。九芝堂还在药方上每一味药下面都注明价码，不论是名贵的参茸燕窝，还是几分钱的甘草都是如此，真正做到言不二价，童叟无欺。九芝堂成名的秘诀，就在于它一直认真按照门联所写的两条中药加工的传统标准去做，坚持百年不懈。九芝堂的饮片，从选料开始就非常认真，考试吧宁可出较高的价钱进上等好货，决不贱价买次货；加工时讲究工艺，注重质量，所以看样很好，极少灰碎，药性足。店伙计大都经验丰富，熟谙中药药理讲究的“寒、热、温、凉”四气和“辛、甘、酸、苦、成”五味，能根据药物的形色、气味、味道来辨别真伪优劣。他们按方抓药时多半都是一抓即合分量，极少有添减的时候，但仍然要用小戥子称一称，操作认真，决不马虎。多年以来，福林堂配制的成药逐渐形成了自己的特殊风格，很得病家喜爱，盛名历久不衰。

在这短短的一个多月里，我收获了很多。首先让我懂得了作为一个服务业的员工，首先要有为他人服务的'意识，不能用

自己的小性子办事，不管做什么事都要顾全大局。另外，不管做什么都要取得别人的信任，那么首先得尊重别人，因为别人的信任是成功的开端。最后，在这个社会上形形色色的人都有，也许很多人的所作所为并不是我们所接受的，在与这些人接触的时候，我们并不能因为不喜欢或是什么就对他们态度不行，而是要用不同的方式来面对他们，因为他们也是我们的顾客，我们有责任让他们满意，只要我们做好了，不管他是什么性格的人，都会看到我们的努力，看到我们的诚意。

总的来说，在药店打工是绝对有收获的，我提前进入了社会，对这个社会提前有了认识，我以后在社会上就可以少走弯路。这就是我这个假期的收获。

驾校兼职暑期社会实践报告篇九

这是我人生中的第一次打工，也是我第一次走出山东省。坐在汽车上的我已按捺不住此时内心的激动心情，眼睛一直盯着窗外的风景，心想：终于可以看看南方的风景了。想起刚提出出来打工时父母的担心：自己一人行吗？干得了吗？那边很热……那时的我只说了三个字：我想去！对于即将步入大二的我来说，对社会没有任何的了解，至今没有一次打工经历是多么的悲哀。这次的暑假工便是送给大二的我的一份特殊礼物。

1、 第一感觉

行驶了七个小时的汽车终于到达了目的地：滁州市富达集团。下车的那一刻我被四周的闷热空气憋的喘不动气，没有一点流动的风，估计蒲公英若生在这必定绝种。此时我便对这座城市印上一个标签：热！跟随着老哥进入公司的宿舍楼，中途遇到很多人，他们几乎都问同一个问题：这是谁？老哥也回答同样俩字：我妹。此时的我心里总是感觉美滋滋的。而

当我进入宿舍的那一刻，迎面而来的是一股凉爽的流动气流，将身上的那股燥热吹散了，真想抱着前方的那台空调，太舒服了。一个字：爽！

2、 员工餐厅

简单收拾了一下自己的床铺，老哥就喊我去吃晚饭。之后交给我两个“大盆子”，我心下疑惑：不是吃饭吗，给我这么大盆子干嘛？难道是洗脸的？来不及多想，几步小跑跟上远处的老哥进入餐厅，人很少。老哥说：公司只管中午一顿饭，所以下午人很少，都是住在公司宿舍的人在这吃饭。此时我知道手中的“盆”原来是吃饭用的。我向里看了看，菜很简单：蛋炒饭、两份咸菜、一大盆绿豆汤。我随便打了点饭，便坐在老哥旁边，很快一排桌子便坐满了人，老哥一边与他们开着玩笑一边向我介绍谁是主管谁是主任。我在一边连连低头，向来内向的我总是缺乏与人交流的能力，此时的我除了点头不知道该说什么。来之前老哥就让我别乱说话，所以直到吃完饭我也没说几句，就怕说错话。由于公司规定不能穿露脚趾的鞋，而我只带一双露脚趾的鞋，没办法，晚上老哥便带我买了一双运动鞋。

3、 第一天工作及工作内容

老哥昨说明给我安排活，早上我便早早起床来找老哥。吃完饭后，老哥说：“你不是想挣钱买电脑吗，去注塑吧。”我笑着说：“去哪都行，只要给我钱。”随后我便跟随一个大哥哥到了二楼办公室办理了入职手续。一切准备妥当后，哥带我到了注塑车间主管的办公室，说明一切后，我的工作定为：注塑车间的统计员。说来也巧，原统计员昨天刚请的产假，所以我才能“上任”。既然上班就不能闲着，虽然是个什么都不会的新人。也许是因老哥的缘故，主管对我挺客气的。亲自教我工作应该怎样做，由于我对注塑完全不懂，所以听得迷迷糊糊，工作起来感觉比较费力。主管似乎看出我的困惑，便对我说：“工作不要急，但要准确。”我连忙点

头，心想：平日里我可是最细心的。终究因为害羞没说。就这样，我对着手中的一张张报表向电脑里输，那些数字我看了好几遍才肯放过，就怕漏了一个零，创下大祸。但也有得意的事：以前学的计算机知识现在可派上用场了，表格的种种做法非常有用。比如：建表格、合并单元格、插入删除表格、字体的处理等等。

报表分白班和夜班，我要将各产品一天的产量、工作时段、产品编号、订单号、合格品、不良品、生产效率、机台、吨位、模腔、产品重量、操作工等全部输入电脑，之后在发送邮件给会计。这些必须在十点之前完成。做完报表，改看板。即把今天产的产品的订单数和未完成数写在每台机子的看板上，方便工人了解产品完成情况。产品几乎每天都有入库和发货的，我便打印标签，还有新产的产品也要贴标签，所以每天我都去二楼办公室拿标签，再到前台复印，每张最少复印15张，可想我回去时手里得多少张纸。而且我常常是刚打印完坐下，接着又要标签，我来来回回不只要跑多少趟，估计那办公室的人见我都烦了，因为他们那的纸都给我一人用了。其实我最不愿去办公室了，每次去都有异样的眼光看我，估计是说：这丫头咋又来了，纸都没了。我只好假装没看见，继续我的工作。

下午时间我还是做表格，一个是考勤：每一天工人的加班时间、请假、迟到等统计在表格里。一个是良品汇总：统计每天的合格品。还有一个是订单看板：把每天下的订单输入表格及其完成量和未完成量。除去这些，我还有一些工作，如：到仓库拿东西、办公室卫生、物资管理和分配（手套、棉花、创可贴、美工刀等）、早晚点名。其实还有产品入库的统计，因为对工作的不熟，这些重大事都由主管亲自干。这就是每天的工作内容，一般到下午2点我的工作就做完了，可我仍然得晚上8点下班，早上8点上班，中午不休息。到月底，我还要算工人工资、考核、效率、产品状况等等，往往这时是最烦人头疼的，到那时就得加班做统计了。虽然有点累烦，但是挺充实快乐的。

4、 我的对头

刚去第四天晚上，下班点名，由于车间机器隆隆直响，我总听不清别人点到声。当我点到其中一名女子时，老听不见答“到”的声音，便连念了两遍。就因多念了两遍，该女子突然大孔：“没听见啊，我说多少遍了。”我很抱歉地说：“我没听见……”还没等我说完“不好意思”四字，那女子就孔：“你没听见是我的错吗！谁让你没听见的，是我的错吗！……”我一听心里不悦，别不想理她，别不再听她说话，无视她，点下一个人名。那晚我心情极不好，心想：算了，不计较了，以后我仔细听。

没过几天，快下班了，那女生又突然气冲冲走到我桌前大孔：“……标签……明你自己贴，我不贴。”说完便走了，当时我和旁边一位大哥愣了，那大哥说：“她说什么呀！也不把话说清楚。”随后我与大哥找到那女生的机子，才明白，原来是标签快没了，她怕夜班产的明早让她贴，所以心里气。我心想：没标签不会提前说啊，朝我孔啥。我立马到二楼给她打印了20张。那晚我想了很多，不明白那女的为何对我如此不满，同时也劝自己不要生气，就当考验自己的忍耐力。

几天过后，我才从一位阿姨口里得知，那女的原想干我的工作，哪知被我“抢了”，我顿时长嘘一口气，叹道：原来如此！幸亏我只干一个月，要不然真不知如何应对那女的。自此我见那女的，不再害怕，而是能不惹则不惹，她的标签我总是打得最多，这样她就不能找我麻烦了吧。心想：做人要沉住气，不能随便暴露自己的心情，否则如何在社会上打拼，像她这样是万万不行的。看来与人相处是一门学问，我还得继续学习啊。

5、 学到的技巧

通过这次打工，我懂得确实挺多，以前不会用打印机和复印机，现在可是很熟练。以前都不知道冰箱里各部件的名称，

可现在我知道：瓶架、果盘、中横梁合体、门体、骨架、出冰门……我知道工人们的工资由哪几部组成，如何用最少的时间计算出工资。主管与员工如何相处，即使是领导，错了也要放下架子改。对于不认同自己的同事，不要以牙还牙，能解除误会的就解除误会；不能的就和平相处，不要打击报复。还有就是不要过分暴露自己的心情，那是你的弱点，是别人捉住你的把柄。

打工期间听得最多的一句话：好好学习啊。确实，只有好好学你才能在有空调的办公室里工作，不用穿被汗浸湿的衣服，不用受别人欺负，不用拿最低工资干最重的活，你可以抬高自己的头走自己的路。虽然只工作了20多天，但其影响绝不仅仅只有20多天，这次暑假选择出来是没错的，它将会为我开启一个不同寻常的大二生活。

驾校兼职暑期社会实践报告篇十

经历社会实践主要是让更进一步的了解社会，在实践中增长见识，锻炼自己的才干，培养自己的韧性。想通过社会实践找出自己的不足和差距所在。以及锻炼自己的口才和人际交往能力。

来到以纯，我没有想太多，径直走向收银台，询问了店长招聘寒假工的事，由于听朋友说以纯招人，所以就直接去。也许是一种缘分吧。在以纯工作的这段时间交到了很多好朋友，并且学会了推销，对于从未从事过的行业我感觉很好奇，每天推销的衣服价位在3000元以上就有奖金。虽然不多，但通过自己的努力换取的，我觉得特别欣慰。这是我第二次经历社会实践，去年暑假在一个装饰公司当一个小小的业务员，也学到了很多有关装饰方面的知识，对于一个大学生而言，敢于接受挑战是一种基本的素质，虽然天气严寒，寒风呼啸，我毅然踏上了社会实践的道路，想通过亲身体会社会实践让自己更进一步了解社会。在实践中增长见识，锻炼自己的才

干，培养自己的韧性。想通过社会实践，找出自己的不足和差距所在。在现今社会，就业问题就似乎总是围绕在我们的身边，成了说不完的话题，招聘会上的大字报总写着“有经验者优先”，可还在校园里面的我们这班子人社会经验又会拥有多少呢？为了拓展自身的知识面，扩大与社会的接触面，增加个人在社会竞争中的经验。锻炼和提高自己的能力，以便在以后毕业后能真正地走入社会，能够适应国内外的经历形势的变化，并且能够在生活和工作中很好地处理各方面的问题，我来到了以纯，开始了我这个假期的社会实践。实践！就是把我们在学校所学的理论知识运用到客观实际中去，使自己所学的理论知识有用武之地。只学不实践，那么所学的就等于零，理论应该与实践相结合的。另一方面，实践可为以后找工作打基础，通过这段时间的实践，学到了一些在学校里学不到的东西。因为环境的不同，接触的人与事不同从中所学到的东西自然就不一样了，要学会在实践中学习，从学习中体会实践。现如今中国的经济飞速发展，又加入了世贸组织后，国内经济日趋变化，每天都不断有新的东西涌现，在拥有了越来越多的机会同时，也有了更多的挑战，前天才刚学到的知识可能在今天就已经被淘汰掉了，中国的经济越和外面接轨，对于人才的要求就回越来越高。我们不只要学好学校里所学到的知识，还要不断从生活中，实践中学其他知识，不断地从各方面武装自己，才能在竞争中突出自己，表现自己。也许卖衣服和我们学会计的也没有多大关系，但是通过推销衣服可以知道钱的来之不易，可能在卖衣服的过程中会接触形形色色的人，那就得看你的变通能力和语言方面的说服力，这是我们在学校无法学到的。因为接触了社会，人才会有成长，不然老依靠父母给的物质保障那是完全不够的。虽然这次社会实践体验没有持续多久，也只赚了几百块钱，但有的东西是真真切切学到了，所以我认为这次实践很成功，也很值。

在实践的这段时间内，我穿街走户接触各种各样的人和事，这些都是在学校里无法感受到的，在学校里也许有老师分配说今天做些什么，明天做些什么，但在以纯，不会有人告诉

你这些。你必须要知道做什么，要自己去做。而且要尽自己的努力做到最好。在学校，只有学习的氛围，毕竟学校是学习的场所，每一个学生都在为取得更高的成绩而努力，无论是学习还是工作，都存在着竞争，在竞争中就要不断学习别人先进的地方。也要不断学习别人怎样做人，以提高自己的能力。记得曾经不断学习别人先进的地方，也要不断学习别人怎样做人，以提高自己的能力。记得曾经老师说过，大学是一个小社会，但我总觉得校园里少不了那份纯真，那份真诚，尽管是大学高校，学生还终归保持着学生的身份，接触那些刚刚毕业的学长学姐。他们总是对我说要好好珍惜在学校的时间，在这次实践中，我感受最深的一点是，在学校，千里论的学习很多，而且是多方面的，几乎面面俱到，而在实际工作中，可能会遇到书本上没学到的，又可能是书上的知识一点，都用不上的情况。

回想这次社会实践活动，我学到了很多，从我接触的每个人身上学到了很多社会经验，自己的能力也得到了提高，而这些在学校是学不到的。在社会上要善于与别人沟通是需要长期的练习，以前没有工作的机会，使我与别人对话时不会应变，会使谈话时有时冷场，这是很尴尬的，人在社会中都会融入社会这个团体中，人与人之间合力去做事，使其做事的过程中更加融洽，事半功倍，别人给你的意见，你要听从、耐心、虚心接受。在工作上还要有自信，自信不是麻木的自夸，而且对自己的能力做出肯定，社会经济缺乏，学历不足等种种原因会使自己缺乏自信，其实有谁一生下来就什么都会的，只要有自信，就能克服心理障碍，那一切就变得容易解决了，就算没能解决，最起码自己是开心的。知识的积累也是非常重要的，知识犹如人的血液，人缺少了血液，身体就会衰弱，人缺少了知识，头脑就要枯竭接触的导购业，对于我来说很是陌生，要想起工作做好，就必须了解这方面的知识，对其各方面都有深入的了解，才能更好地应用于工作中。

这次亲身体验让我有了深刻感触，这不仅是一次实践，还是

一次人生经历，是一生宝贵的财富，在今后我要更多的挑战社会实践，磨练自己的同时，让自己认识的更多的社会实践，磨练自己的同时让自己认识的更多。使自己未踏入社会就已体会社会更多方面。社会实践作为广大青年学生接触社会。不解国情，服务大众的重要形式，对于青年学生接触社会。了解国家情，服务大众的重要形式，对于青年学生的成长，成才有着极为重要的作用。这次假期实践我以“善用知识，增加社会经验，提高实践能力，丰富假期生活为宗旨，利用假期参加有意义的社会实践活动，接触社会，了解社会。从社会实践中检讨自我。虽然在这段假期我没在我的专业知识点实践，没能在专业能力上有所提升，但是我感觉我懂得太多的书本上没有的东西。假期实践，增强了我的办事能力交往能力，让我懂得人要打拼出一片属于自己的天空。