

篮球比赛合作 战略合作伙伴协议书(汇总5篇)

在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？以下是小编帮大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。

篮球比赛合作篇一

甲方：

乙方：

杭州永良企业管理咨询有限公司(以下简称“甲方”)与_____ (以下简称“乙方”)经过友好协商，在相互信任、相互尊重和互惠互利的原则基础上，双方达成以下合作协议：

一、甲乙双方在符合双方共同利益的前提下，就企业管理咨询业务合作等问题，自愿结成战略合作伙伴关系，乙方为甲方提供业务资源，协助甲方促成业务与业绩，实现双方与客户方的多赢局面。

二、乙方为甲方提供业务机会时，应严格保守甲方与客户方的商业秘密，不得因己方原因泄露甲方或客户方商业秘密而使甲方商业信誉受到损害。

三、甲方在接受乙方提供的业务机会时，应根据自身实力量力而行，确实不能实施或难度较大、难以把握时应开诚布公、坦诚相告并求得乙方的谅解或协助，不得在能力不及的情况下轻率承诺，从而使乙方客户关系受到损害。

四、乙方为甲方提供企业管理咨询业务机会并协助达成的，甲方应支付相应的信息资源费用。费用支付的额度视乙方在

业务达成及实施过程中所起的作用而定，原则上按实际收费金额的一定百分比执行，按实际到账的阶段与金额支付，具体为每次到账后的若干个工作日内支付。

五、违约责任：

1、合作双方在业务实施过程中，若因己方原因造成合作方、客户方商业信誉或客户关系受到损害的，受损方除可立即单方面解除合作关系外，还可提出一定数额的经济赔偿要求。同时，已经实现尚未结束的业务中应该支付的相关费用，受损方可不再支付，致损方则还应继续履行支付义务。

2、甲方在支付信息资源费用时，如未按约定支付乙方款项的，每延迟一天增加应付金额的5%，直至该笔金额的全额为止。

六、争议处理：

如果发生争议，双方应积极协商解决，协商不成的，受损方可向杭州市仲裁委员会申请仲裁处理。

七、

本协议有效期暂定一年，自双方代表(乙方为本人)签字之日起计算，即从_____年___月___日至_____年___月___日止。本协议到期后，甲方应付未付的信息资源费用，应继续按本协议支付。

八、

本协议到期后，双方均未提出终止协议要求的，视作均同意继续合作，本协议继续有效，可不另续约，有效期延长一年。

九、

本协议在执行过程中，双方认为需要补充、变更的，可订立补充协议。补充协议具有同等法律效力。补充协议与本本协议不一致的，以补充协议为准。

十、

本协议经双方盖章后生效。本协议一式贰份，甲乙双方各持一份，具有同等法律效力。

甲方：

乙方：（公章）

代表签字：

签字：

签约地点：

签约日期：

篮球比赛合作篇二

房地产公司_____（以下简称甲方）

建筑安装工程有限公司_____（以下简称甲方）

房地产公司,是年开发量超50万平方的大型房地产开发企业,开发区域已经涉及_____省内主要城市及长三角等地区,未来几年还将以更大的势头迅猛发展,成为长三角地区较具影响力的房地产企业之一。

建筑安装工程有限公司具有房屋建筑工程总承包特级资质,年施工能力30亿元以上,屡获鲁班奖及国家级质量奖项,_____年被授予“创鲁班奖工程特别荣誉企业”,在业内具有良好的口碑。

鉴于甲乙双方各自具有的巨大优势,且在_____项目中的友好合作,经协商,双方同意构建战略合作伙伴关系。本着相互信任、互利共赢的宗旨达成以下协议:

一、甲方向乙方提供未来计划开工建设的规模、建筑类型及所处区域,乙方积极配合甲方要求,提供相应的组织构架、

人员安排、项目实施计划等。乙方确保为甲方项目配备一流的管理团队、施工班组及机械设备，必要时甲方有权更换或指定管理团队，别墅项目可以指定具体的作业班组。

二、项目总承包合同签订后，乙方应本着诚实、

三、工期控制：根据甲方所开发工程不同特点，按国家规定工期提前30%左右执行，双方约定提前(延误)按国家规定万分之二奖励(处罚)。

四、质量控制：乙方依据甲方开发项目的规模、特点、使用功能，结合当前建筑市场的实际情况，明确创优目标，排出相应创优计划，拿出创优措施，建立奖罚细则，确保双方企业信誉知名度不受影响。工程质量应确保达到优良，住宅项目至少有1~2幢获得省级质量奖杯，公建项目力争取得鲁班奖。

五、结算方式：以甲方确定的施工图纸，按xx省20xx建筑、装饰、装修定额计算，特殊情况按现行的国家规定和地方规定执行。

六、让利：根据项目特征，凡乙方总承包施工的项目按现行20xx定额和xx省各地区市场信息价预算，总价(扣除甲供、甲控材料，税前让利)多层优惠3~5%;小高层优惠6~8%;高层优惠8~10%，别墅上浮3~6%，特殊情况另行确认。

七、招标程序：按国家现行招投标规定执行，甲方给乙方提供优先参加投标资格，在同等条件下，乙方为中标单位。乙方服从甲方多个战略合作伙伴同时存在，且服从甲方招标单位的确认协调。

八、工程款支付：甲方就中标工程合同总价的5%支付预付款，在首次支付工程款时扣回。进度款按已完工程分阶段付款(地下室结构完成、主体结构分2~3次支付等等)，具体支付方式按总包合同约定执行。工程完工支付合同总价80%，审计结束

支付至95%，留5%保修金，按包修协议执行。

九、本协议有效期为x年x月x日至x年x月x日止，到期后可续约；

十、本协议未尽事宜，双方另行协商；

十一、本协议一式肆份，甲乙双方各执贰份，经双方签字、盖章后生效。

甲方_____

甲方_____

签于_____

篮球比赛合作篇三

甲方：_____先生(或女士，下同)

乙方：_____先生(或女士，下同)

_____有限公司(以下简称“甲方”)与_____先生(以下简称“乙方”)经过友好协商，在相互信任、相互尊重和互惠互利的原则基础上，双方达成以下合作协议：

一、甲乙双方在符合双方共同利益的前提下，就企业管理咨询业务合作等问题，自愿结成战略合作伙伴关系，乙方为甲方提供业务资源，协助甲方促成业务与业绩，实现双方与客户方的多赢局面。

二、乙方为甲方提供业务机会时，应严格保守甲方与客户方的商业秘密，不得因己方原因泄露甲方或客户方商业秘密而使甲方商业信誉受到损害。

三、甲方在接受乙方提供的业务机会时，应根据自身实力量力而行，确实无法实施或难度较大、难以把握时应开诚布公、坦诚相告并求得乙方的谅解或协助，不得在能力不及的情况下轻率承诺，从而使乙方客户关系受到损害。

四、乙方为甲方提供企业管理咨询业务机会并协助达成的，甲方应支付相应的信息资源费用。费用支付的额度视乙方在业务达成及实施过程当中所起的作用而定，原则上按实际收费金额的一定百分比执行，按实际到账的阶段与金额支付，具体为每次到账后的若干个工作日内支付。

五、违约责任：

1、合作双方在业务实施过程当中，如因己方原因造成合作方、客户方商业信誉或客户关系受到损害的，受损方除可立即单方面解除合作关系外，还可提出一定数额的经济赔偿要求。同时，已经实现尚未结束的业务中应该支付的相关费用，受损方可不再支付，致损方则还应继续履行支付义务。

2、甲方在支付信息资源费用时，如未按约定支付乙方款项的，每延迟一天增加应付金额的5%，直至该笔金额的全额为止。

六、争议处理：如发生争议，双方应积极协商解决，协商不成的，受损方可向杭州市仲裁委员会申请仲裁处理。

七、本协议有效期暂定一年，自双方代表(乙方为本人)签字之日起计算，即从_____年___月___日至_____年___月___日止。本协议到期后，甲方应付未付的信息资源费用，应继续按本协议支付。

八、本协议到期后，双方均未提出终止协议要求的，视作均同意继续合作，本协议继续有效，可不另续约，有效期延长一年。

九、本协议在执行过程当中，双方认为需要补充、变更的，可订立补充协议。补充协议具有同等法律效力。补充协议与本协议不一致的，以补充协议为准。

十、本协议经双方盖章后生效。本协议一式贰份，甲乙双方各持一份，具有同等法律效力。

甲方：_____先生(或女士)

乙方：_____先生(或女士)

(公章)

代表签字：

签字：

签约地点：

签约日期：

篮球比赛合作篇四

在我们平凡的日常里，需要使用协议的场合越来越多，签订协议是提高经济效益的手段。想必许多人都在为如何写好协议而烦恼吧，下面是小编帮大家整理的战略合作伙伴协议书，仅供参考，欢迎大家阅读。

甲方：地址：法定代表人：电话：

乙方：地址：负责人：电话：

鉴于甲、乙双方经友好协商，本着互惠互利、实现双赢的目标，建立战略合作关系，成为战略合作伙伴。

（一）甲方

致力于为机构和高净值财富人群提供资产配置规划和为有融资需求的客户提供整合融资解决方案。已成功与数十家活跃的商业银行、信托公司、证券公司和保险公司等金融机构建立了良好的合作关系并为数十亿受托资金，设计与提供有竞争力的金融产品，为数十家融资方设计并完成实施融资解决方案；为机构和高净值财富人群提供多元化、专业化的产品和服务；帮助客户实现财富管理目标。

（二）乙方

面向整个金融市场筛选优质产品，进行严格的产品品质控管及金融供应商合作制度。作为中国精英人士的全套财富管理方案的提供者，为客户提供包括财务诊断、理财规划、产品分析、市场追踪、财商教育等在内的高端私人定制理财服务。

（一）平等原则。双方在自愿、平等的前提下签署本协议，协议内容经过双方充分协商。

（二）长期、稳定合作原则。双方的合作基于彼此充分信任，着眼于长期利益，双方致力于长期、稳定的合作。

（三）共同发展原则。本协议旨在利用各自的资源和条件开展合作，互惠互利、共同发展。

（五）诚实守信、市场化原则。双方恪守本协议中所作之承诺，确保双方的共同利益，具体合作事项应按市场化方式运作。

（一）产品设计

经甲乙双方协商同意，共同设计与开发金融产品。

（二）财务咨询服务

甲方在同意接受乙方委托的情况下，对乙方的产品进行分销；乙方在同意接受甲方委托的情况下，对甲方的产品进行分销。

（三）其他业务合作

甲乙双方在品牌推广、客户服务与调研、产品营销、人才培养等各个方面加强合作与交流。

（一）建立信息通报制度。一方及时向另一方提供产品设计、产品动态等方面的资料和信息。

（二）双方各自指定具体牵头机构，负责日常协调、传达、布置、汇总、反馈和跟踪有关事宜。

（一）双方约定：本协议内容，以及在双方具体合作过程中可能相互需要提供专有的具有价值的保密信息，未取得提供方事先书面同意前提下，须各自遵守保密义务，不得以任何理由或目的向第三方披露（各自的咨询顾问、代理人除外）。法律、法规另有规定除外。

（二）本协议为双方战略合作的框架性协议，在开展具体合作业务时，另行商洽签订具体合作协议。

（三）本协议自双方签字并加盖公章之日起生效。本协议正本一式肆份，双方各执贰份，法律效力均等。

（四）本协议经双方友好协商达成一致，所商定事项仅作为双方今后业务战略合作的意向文本，不构成协议双方互相追究违约责任。

甲方：（盖章）

法定代表人或授权代表（签字）：

篮球比赛合作篇五

地址：_____

法定代表人：_____

电话：_____

乙方：_____

地址：_____

法定代表人：_____

电话：_____

鉴于甲、乙双方经友好协商，本着互惠互利、实现双赢的目标，建立战略合作关系，成为战略合作伙伴。

第一条双方基本情况

（一）甲方

致力于为机构和高净值财富人群提供资产配置规划和为有融资需求的客户提供整合融资解决方案。已成功与数十家活跃的商业银行、信托公司、证券公司和_____公司等金融机构建立了良好的合作关系并为数十亿受托资金，设计与提供有竞争力的金融产品，为数十家融资方设计并完成实施融资解决方案；为机构和高净值财富人群提供多元化、专业化的产品和服务；帮助客户实现财富管理目标。

（二）乙方

面向整个金融市场筛选优质产品，进行严格的产品品质控管

及金融供应商合作制度。作为中国精英人士的_____财富管理方案的提供者，为客户提供包括财务诊断、理财规划、产品分析、市场追踪、财商教育等在内的高端私人定制理财服务。

第二条合作原则

（一）平等原则。双方在自愿、平等的前提下签署本协议，协议内容经过双方充分协商。

（二）长期、稳定合作原则。双方的合作基于彼此充分信任，着眼于长期利益，双方致力于长期、稳定的合作。

（三）共同发展原则。本协议旨在利用各自的资源和条件开展合作，互惠互利、共同发展。

（五）诚实守信、市场化原则。双方恪守本协议中所作之承诺，确保双方的共同利益，具体合作事项应按市场化方式运作。

第三条合作内容、方式

（一）产品设计

经甲乙双方协商同意，共同设计与开发金融产品。

（二）财务咨询服务

甲方在同意接受乙方委托的情况下，对乙方的产品进行分销；乙方在同意接受甲方委托的情况下，对甲方的产品进行分销。

（三）其他业务合作

甲乙双方在品牌推广、客户服务与调研、产品营销、_____培训等各个方面加强合作与交流。

第四条合作机制

（一）建立信息通报制度。一方及时向另一方提_____品设计、产品动态等方面的. 资料和信息。

（二）双方各自指定具体牵头机构，负责日常协调、传达、布置、汇总、反馈和跟踪有关事宜。

第五条附则

（二）本协议为双方战略合作的框架性协议，在开展具体合作业务时，另行商洽签订具体合作协议。

（三）本协议自双方签字并加盖公章之日起生效。本协议正本一式肆份，双方各执贰份，法律效力均等。

（四）本协议经双方友好协商达成一致，所商定事项仅作为双方今后业务战略合作的意向文本，不构成协议双方互相追究违约责任。

甲方：（盖章）_____

法定代表人或授权代表（签字）：_____

乙方：（盖章）_____

法定代表人或授权代表（签字）：_____