

2023年技术职称年度工作述职报告(优秀5篇)

随着社会一步步向前发展，报告不再是罕见的东西，多数报告都是在事情做完或发生后撰写的。报告的格式和要求是什么样的呢？这里我整理了一些优秀的报告范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

技术职称年度工作述职报告篇一

我于20__年7月毕业于__师范学院__系__专业，大学本科学历，中学一级教师。20__年7月至今在__中学任教，一直担任高中生物课的教学工作，并多年从事高三的生物教学和班主任工作，现任生物教研组长。从教十余年如一日，抱定为了一切为了学生，为了学生的一切的信念，身在三尺讲台，心系千秋伟业，勤勤恳恳，任劳任怨，出满勤，干满点，出色地完成了学校的各项任务。由于成绩出色，多次被学校评为“优秀教师”、“模范班主任”。

一 思想政治方面：

忠诚于人民的教育事业，全面贯彻教育方针；爱岗敬业，无私奉献；在教学工作中，遵循教育规律，全面实施素质教育，真正体现“让每个学生发展，让更多学生成才”的办学理念，面向全体学生，促进学生身心健康全面发展。具有较高的师德修养，模范遵守职业道德，在工作中尊重学生、理解学生，平等地对待学生，自己也深受学生爱戴。在20__至20__年连续三年被__市教育局评为“师德先进个人”或“模范教师”，并于20__年被__市政府记三等功一次，20__年、20__年和20__年三次被__市政府给予“嘉奖”奖励。20__年还被__市教育局评为“__市师德师风标兵”。

二 教学工作：

在教学工作中，认真负责，一丝不苟。多年来认真研究《教学大纲》和《考试大纲》，并根据学生的实际情况，认真组织教学，积极探索新的教学方法，在教学中联系生活和生产实际，提高了学生的学习兴趣和教学成绩。在教学中平等地对待每一个学生，自习辅导时总能耐心地帮助每一位有问题的学生，所带班级的成绩一直名列同类班级前茅，历年来先后有几十名学生被名牌大学录取，在教学中，与时俱进，配合学校的教学改革，大胆探索学生自主学习、自主发展的教学模式，编写了与之相配套的学案，受到了同组老师和学生的好评。在教学中积极进行多媒体课的研究与尝试，并取得了累累硕果，多次在学校课件评比中获奖。并于20__年在邢台市高中生物优质课评比中获二等奖。20__年多媒体课件《dna是生物的主要遗传物质》在邢台市教学课件(cai)评比中获一等奖。从思想上、业务上关心、帮助、指导青年教师成长，20__年被学校聘为青年教师指导教师，已把多名年轻老师培养成业务骨干。认真做好学生奥赛的培训和组织工作，20__年所培养的学生韩英坤荣获全国中学生生物联赛邢台市一等奖，20__年所培养的学生宋高玲、李征辉分别荣获全国三等奖和河北省三等奖。

三学科培训和教研：

具有坚实的学科知识和教育理论基础，能熟练掌握现代教育教学手段，具有先进的教育教学理念，积极参加进修学习，注重教师专业发展，不断更新知识结构。于20__年参加了河北师范大学组织的高中教师新课程培训，以优异的成绩取得了合格证书。具有较强的教研能力，做为生物教研组组长，带领全组成员，同力协力，做好本学科的教学、教研工作，期间参与了全国教育科学“十五”规划重点课题《信息化进程中的教育技术研究》的子课题《综合运用多媒体对发挥学生主体作用促进其智力、技能发展的实验研究》的科研工作，并在河北省“十五”课题科研成果评比中获二等奖。认真总结本学科的教育教学方法和经验，所写论文《让“生活”走进生物学课堂》发表于国家级刊物《生物学教学》20__年第12期。

在教学工作中，配合不同学段的教学要求，编写了指导教师教学和学生学习的文章，并在学校的校报《南中周报》教学版上发表，提高了学生的学习成绩，并提高了自己的理论水平。

四班主任工作。

在多年的班主任工作中，勤勤恳恳，坚持以人为本的原则，对学生一视同仁，从不因某些同学以前犯过错误或成绩差而另眼相待。对在生活和学习中遇到困难的学生总能尽自己最大努力去帮助他们。乐于和学生交往、交流、交朋友，常说：“和学生在一起，有种年轻的感觉”。在班会时常常利用自己的经历去感染学生，要求他们诚实，激励他们上进。对于违犯纪律的学生能晓之以理、动之以情，让学生认清自己的错误，提高自我约束力。正是这样的不求回报的付出，在工作中总能得到学生的理解和支持，各项班级工作进行得有条不紊，所带班级成绩也一直名列前茅，多次被学校评为“精神文明班”。20__年所带的高一(21)班被__市教育局评为__市级先进班集体。20__年又被邢台市教育局评为邢台市级先进班集体。

技术职称年度工作述职报告篇二

尊敬的孙总，柳总，和全体员工：

你们下午好！

_____年，整个工程技术部的运转是正常的，严格执行公司的管理制度。下面由我对工程技术部_____年的工作情况作一个简单的陈述。

一、20____年完成的主要工作内容

一：新项目开发

1) 完成新项目64项，已确认量产14项，其中11个项目也在小批量试装。

3) 和正在开发中如德赛西威m11□汇博a21指针，伟世通c303指针也正按进度进行等。

4) 一些潜在的项目如伟世通kzrf□p32,大陆公司bp31□航天科技zb197等。

二：技术部交底工作

1) 完成现有各类工装靠模的编码归类。

2) 完成重点项目的技术资料整理的整理并及时签认报批，如延锋伟世通cd345eser批准，日精初物样件确认等。按照项目的进度，一些资料也在评审中。

3) 完善各个新品的重点难点的实施合理性方案，如p32指针模具加工□ha指针结构更改，等。

4) 按实际进度完成各个客户的样品交付，共送样200多种，确认样品90多种，其中40多种产品已批量生产。

5) 编制和完善(装配、烫金、注塑、设备、检验)工艺指导书共完成工艺文件430份，其中有修改130份，翻新220份，新项目80余份。

三、技术更改和创新

1) 优化了复杂的生产工艺，更改了指针平衡片由多片更改为1片，如：“178指针，156里转针□p003指针等”。由以前的装配困难，现在更加简单。更改指针零件结构，“如136b指针，156小针等”

2) 改进了烫金工装：已有一台烫金机器已经试改成功，还有2台机器也正在增加。还改进了打胶水工装，明年还将陆续改进像热铆，飞边等一些工艺。

3) 现场工艺文件更合理化的归档，还用使用塑封保存。

4) 还更改了155k系列的大小指针，为指针自动装配，自动烫金设备，提高了生产效率，保证产品的质量。

5) 今年又增加实验室和检测人员，并投入了设备。使用光谱仪分析，检测指针的均匀度数据，软件方面，本部首次运用lts灯光分析软件，为我们开发新品累计的经验。

6) 我们还首次使用新材料，国内第一款免测压入力指针7d1□此指针已经申请了专利。

7) 还有专业技术人员和工程师的加入，充实了工作力量，为我们以后的工作提供后备人才。

四、工作中的不足

1) 技术部人员多数为新学员，工作能力方面相对单一，我们需要加快提升自身综合水平和实际操作能力，尤其在控制管理流程需加强学习，目前技术人员对公司制度(程序)的了解和执行程度距离公司的要求还有一定的差距，特别是新学员，更需要加强公司制度(程序)培训工作。

2) 质量控制方法手段需改进。在去年的有些项目的质量过程控制方法还存在不足，管理思路不清晰，控制重点不突出。

3) 与各个部门的协调工作及交待项目内容，需进一步加强。

4) 对于一些日常需归档的资料存在拖延现象，个别内容填写不规范，如：尺寸图纸□ppap□工艺卡等。

五、未来的打算和要求

一、增强责任心

工程技术部发扬每个技术员的吃苦耐劳精神，增强责任心。在工作之余加强学习，认真对待每一项工作，按时出勤，有效利用工作时间，坚守岗位。保证能够按时完成上级领导安排的每一项任务。“我们都是年轻的技术员，经验不足，所以对待工作毫不敢怠慢！”

二、改进工作方式

1)工作方法：把工作中的得失和每次出现的问题记下来，以便吸取经验教训，遇到疑难问题要及时的检查并与其他部门沟通，耐心的听取他人提出的建议。在平常的工作中，要多用公司的程序，步骤，以便为今后更好的服务于工作。

2)工作方式：在接到每一个项目前，我们先摆正自己的态度，树立工作目标，然后再投入到每一个工作环节上去，在每一个时间进度中要经常的提醒自己“这一阶段我是否已经完成？”

_____年的工作给了我们很多的教训，_____年对工程技术部来说是关键的一年，技术难度更大，要求更高，开发周期更短。我部全体一定会以项目前期管理为重点，严把新项目的质量关，用我们的技术能力，全面推进各项工作，及时完成领导交给我们的工作任务，为_____年全面完成国内外汽车仪表公司的目标而努力奋斗！

我的报告完了，谢谢！

技术职称年度工作述职报告篇三

本人20____年初被聘为_____公司技术干部，20____年主

主要负责_____公司_____区块各项工程的_____施工技术
技术及质量管理工作，在上级领导的正确指导和职工群众的支持和帮助下，始终坚持深入施工现场跟班作业，在工作中不断学习和锻炼自己，力求上进。为了使自己能够早日成为一个合格的技术干部，并成长为企业的栋梁之才和中坚力量，我时刻充满自信，不畏困难，勤奋工作，坚持学习，勇于创新，敢于实践，相继较好地完成了_____公司派予的_____区块地面产能建设工程以及红连、_____检修等项工程的_____施工任务，并承担了_____工程_____技术及质量管理工作，现就20____年初任技术干部以来的主要工作述职如下：

一、严格要求自己，加强学习和锻炼，努力提高个人能力，以适应自己的新角色，并适应紧随新角色而来的新任务和新形势的要求。

加强学习，持续进步是对技术干部的起码要求，担任技术干部以来，不论日常工作多么繁忙紧张，我决不敢放松自己，抽出时间坚持学习。一方面是补充学习专业知识，细看熟记施工图纸，针对工程特点，学习施工规范、质量要求、相关技能，作到知识结构不断阔宽、提高、更新，以增强自身综合能力。另一方面是结合当前政治形式，努力提高自己的政治理论素养，以此来作为自己的人生观、价值观、世界观的基本指导思想，作到认识深刻、立场坚定、方向明确，不断提高对事物本质的认识水平以及解决、处理任何问题的客观地、正确地思想水平。

二、虚心请教，注重实践，勇于探索，深入现场解决遇到的实际问题和困难。

作为一名工程技术人员，我深知实践是检验真理的唯一标准，只有理论联系实际，并勇于实践才能将理论知识转化为实际能力。在实际施工过程中，我经常向老师傅虚心请教学习他们多年积累的施工经验和技能，以补充自己在专业实际操作

技术方面的不足，对施工过程中出现的问题和困难早发现早解决，即不放过也不拖延及时处理。施工中坚持深入现场，掌握第一手资料，以自己的理论知识为基础，与相关部门或作业人员一道研究解决实际问题。如在产能建设工程中，针对各采气单井加热炉燃烧控制器需外部220v供电及炉体各检测信号需经rtu远传至集气站的实际问题，主动联系设计、甲方、监理单位进行协商进行变更设计，使得施工得以顺利进行；在_____工程电缆桥架施工过程中，针对上下弯、拐弯到货桥架弯通与实际不符的情况，组织施工人员动脑筋想办法，采用地面放线石笔绘图的土方法，实际制作出美观实用的连接弯通，使得电缆桥架敷设如期完工。类似以上施工中遇到的实际问题还有很多很多，抱着“没有解决不了的问题，没有想不到的办法，没有绝对施工不了的困难”的态度，积极主动、认真负责的解决施工中遇到的“拦路虎”。

三、紧密围绕服从上级领导，密切联系团结职工群众，协上理下，培养和提高自身生产管理水平。

协调和管理工作，充分发挥了集体的凝聚力和战斗力。

总之，身为技术和管理干部中的一员，我充分了解自己的责任和义务，虽然在过去的时间里自己做了一定的工作和取得了一些成绩，但面对今后更为繁重的技术及管理任务，我认为自己的欠缺和不足也是显而易见的，需要上级领导给予的帮助和指导还需很多，需要自己去学习、实践的知识更是多不胜数，所以，自己决心一定更加奋发努力，持之以恒，勇于拼搏，用辛勤的汗水续写事业的新篇章。

技术职称年度工作述职报告篇四

各位领导好：

本人于____年6月14日进入深圳崇达电路有限公司,我是从学校被公司招聘过来的,当时学校有十一个同学到福永崇达公司

工作,经过体检和考试,考试合格才能被公司录取。

我上班的第一天在钻孔课当值机员,对钻机非常陌生,当时,我感觉自己要学的东西很多。后来,设备部的王主管找我,问我想不想去设备部,当时我就想自己学的正是这个专业,可是我什么都不会。我就告诉他,我想去维修部。可现在我什么都不会,当时他告诉我“现在不会不要紧,重要的是我现在给了你一个舞台,我要看的是以后,只要你肯学,我就愿意要你”

到设备部工作,我很高兴,我没有想到自己刚出来就可以做设备维修,施展自己在学校所学的知识了。随后我被安排到机加工组,负责保养维修钻孔和成型的机器,保证器正常运行。

当时我做为新员工,对于公司的生产设备还不认识,每当空闲的时候,我都会去借机器的说明书以及操作手册,去学习机器的操作及其工控图,当生产设备发生故障时,我会试着去检修,查找设备的故障原因,维修好地设备,不再让类似故障再次发生,争取一次性彻底处理好。我记得刚维修钻机的时候自己还不会更换钻机主轴,都是在旁边看着师傅操作,然后记下每一步操作。而且每月对所有机台进行定期保养,这样可以减少故障率,不但提高维护人员的专业维修技能,而且对机台也有了更深的认识。现在我可以一个人独立完成一些基本的故障检修。

在钻孔和成型的主要职责:

1. 每月定期对机器进行保养,在保养时,对设备部件进行详细检查,对异常部件提前更换,防止故障发生。每月都对所有保养机器,进行夹pin的调整,以及检测每个主轴的动态,垂直度。
2. 成型自动v割机出现异常,首先检查各个感应器是否灯亮,假如看到下刀找不到原点位置,就把下刀感应片松掉,然后,再去调整定位感应器,调到定位感应器刚亮红灯就可以,最

后才去调下刀感应器，一直调到亮红灯才行；随之，上刀找不到原点位置，也是同样的方法。

3. 平时一些临时维修例如：钻机刀具检测不过去、大小压脚切换故障、锣机主轴掉刀、主轴夹刀不到位等。

今年三月份我被安排上夜班，对自己来说这又是一次更大的挑战，因平时我都在钻孔和成型修机，对其它部门的设备自己没有什么接触。突如其来的消息，让我有点吃惊，也有点害怕，不过我希望能适应新的工作环境，做好自己的工作，以下是我对各部门设备维护的一些经历：

1. 表面处理电金线镍缸加热慢，当时我用钳表钳电流，发现没有电流，就去看开关是否有电，后来就是因为空开跳掉，所以才让加热管不发热，如果开关没有跳的话，应该就是加热管烧坏了。

2. 压合6#压机真空泵抽不上真空，这一个故障是我和刘师傅一起去修，他告诉我真空泵抽不上真空，是有多种原因造成，而不是说单一，他还举例说：真空泵坏了，就会抽不上真空；还有压机的门关不紧，也会让真空泵抽不上真空；还有气压不足或气缸坏掉，就会影响压机的门关不紧，导致真空泵抽不上真空。后来，我们检查出来就是真空泵坏，造成抽不上真空，把真空泵更换设备就运行了。

当夜班设备发生故障必须第一时间抢修完成，让机器正常工作，保证生产正常，而且每天晚上都必须巡查全厂水电设备异常，巡查的问题交接给白天处理，到现在我已经上了半年夜班对全厂设备有了更多的了解，一些基本故障自己可以独立完成，也大大提高了我的维修技能。

在维护设备过程中，有很多东西在学校是学不到的。做为设备维修人员做事要细心，当故障发生时候，脑袋要有清晰地思路，而且还要根据故障的发生，准确地判断什么原因造成，例如

钻机检测刀具短,这时首先检查刀具是否长,再去检查主轴是否夹刀到位,然后再去检查光纤检测的设置参数。

电脑正常无法启动,那就首先检查主机电源是否有电压,观察各个风扇是否转动,然后再去检查内存条等,如果这些都是正常的话,那就是电脑的主板坏掉。现在我在这里工作,让我学会一些简单处理电脑异常的方法,虽然不是很全面,但是我相信通过自己的努力,自己的维修将会有很大提高。对那些复杂的故障进行分析总结,逐步提高自己的维修能力。

自己还有很多不足之处希望以后能有提升.

1. 着重保养,以保养为主,维修为辅,减少故障率,保证机器的正常运行。
2. 认真做好本职,服从上级安排工作并且按时完成。
3. 在开会时,积极发言;在工作时,善于思考;在生活时,与朋友多谈心;有空时,与同事互相交流心得,一起分享值得学习的经验。
4. 对故障的发生原因进行分析,并且采取相应的措施,杜绝同样的故障再次出现,从而提高机器的正常工作。

以上是我一年多来的工作述职。感谢公司领导和同事对我的栽培,一年来所取得成绩是领导信任和同事们支持的结果,虽然较好的完成了工作任务,但离自己的要求还有一定的差距。在今后的的工作中,我将以更加饱满的工作热情,继续努力,不断提高技术业务水平,把各项工作完成的更圆满。

技术职称年度工作述职报告篇五

市场部主要负责中心商务、产品销售、市场调查、市场开发市场渗透、反馈客户情况、采购信息提供、采购活动实施供

应商管理等工作。

一、负责市场推广、宣传。

2、积极开拓市场，并加强市场渗透，运用各种有效促销方式或商务手段，确保市场的占有率。

4、开展对外与业务和产品相关的宣传、公关活动，及时准确掌握社会公众对公司的意见，并反馈到公司，进而提出对策。

二、负责在区内建立、健全营销网络。

4、负责客户关系的建立，签定合同，以及合同执行中业务部门或项目组所需要提供的客户方资源协调。

_____区信息中心市场部_____年利润指标，完成_____万合同金额，利润完成_____万。实施目标及计划：

二、区外市场：整合信息中心已有产品和资源信息，进行同类产品比较、优劣式分析，制定推广计划，推动现有软件产品和工程产品的销售，了解市场动向，向开发部门提出方向性建议；积极和其他it企业建立联系，争取建立优势互补的合作关系，借助他们的渠道销售我们的产品和服务；把握现有的客户，随时跟踪客户对产品的使用情况，做好客户跟踪、反馈工作。

尊敬的各位领导：

大家好！20__年即将过去，在将近一年的时间里，通过自己的努力，也有一些收获，虽然不能让人满意，但临近年终，感觉有必要将自己的工作总结一下，目的在于吸取经验、教训，提高业务水平，将今后的工作做得更好。

自今年入职以来，经过了公司多部门联动的岗前培训，后继

也能积极参加公司组织的内部培训，更新知识，增长见识。并在努力寻找外部力量争取到更多的学习机会。

到宝井市场部工作快一年了，我已经完全融入到这个集体中。同事们各有所长，但都能互相帮助，在工作上更是充满干劲、经验丰富，而我在钢材方面的知识还不是很精通，但很快我就意识到自己是销售代表，更清楚对外、对内的竞争中自己所处的位置，设身处地从不同角度分析问题，为确保在公司岗位竞争中立于不败之地，我一直在通过自己的努力提高业务水平，在工作中谨记并要求自己时刻做到“专业、研究、总结、换位思考”。

虽然已近年终，但还有许多工作尚未能有机会开始“第一次尝试”，例如为客户预定期货、为客户申请赊销等，说明今年开发的客户过小、太少，更要求今后改进工作方法、提高工作效率、增加客户拜访量，在市场开发过程中避免操之过急，找准目标客户，尽量避免盲目开发。对待客户提出质量异议时还不能做到独自妥善处理，今后还需认真学习产品相关知识，并依据客户需求，制定正确的产品供应客户，不盲目接单，尽量避免损失。

随着国民消费能力不断增强，钢材需求市场也在飞速扩大，带给我巨大的发展机遇，使我无比喜悦，另一方面市场竞争活动渐趋白热化，也使我倍感压力，在机遇与挑战并存的情况下，只要认真贯彻公司的路线与方针，以清醒的头脑、饱满的热情以及坚定的信念，紧抓市场开发、提升服务、促进发展，定能让我在工作中取得更多突破。力争来年通过自身的努力，并在领导、同事的帮助下，不断发掘老客户、努力开发新客户，顺利完成公司考核。