

最新烈士陵园暑期社会实践报告 寒假兼职社会实践心得体会(精选10篇)

报告是一种常见的书面形式，用于传达信息、分析问题和提出建议。它在各个领域都有广泛的应用，包括学术研究、商业管理、政府机构等。那么，报告到底怎么写才合适呢？以下是我为大家搜集的报告范文，仅供参考，一起来看看吧

烈士陵园暑期社会实践报告篇一

寒假作为一年中最长的假期，不仅是学生们放松休息的时间，更是他们提升自我的宝贵时机。作为大学生，我决定在这个寒假参加一个兼职社会实践项目。通过这个经历，我有了很多收获，深刻体会到了社会的残酷和自身的不足。下面，我将围绕着“寒假兼职社会实践心得体会”这个主题，从准备工作、具体实践、困难与挑战、收获与感悟以及未来规划等五个方面进行叙述。

首先，为了顺利参加这个兼职社会实践项目，我提前进行了充分的准备工作。我通过阅读相关书籍，了解了该项目的实施目标、内容和要求，并了解了该领域的相关知识。我还参加了一些关于沟通和人际交往的培训，提升了自己的沟通能力和人际关系处理能力。同时，我还抽出时间为自己制定了一个详细的实践计划，以便在实践过程中能够有条不紊地进行。

其次，参加实践项目的实际过程中，我真切感受到了社会的残酷和自身的不足。在社会实践中，我遇到了很多事情都是我从未经历过的。比如，当我第一次接触到真正的工作环境时，我发现自己对一些基本的工作操作一无所知。而且，实践过程中发生了一些意想不到的事情，比如突发事件的处理、与同事合作的问题等等。这些都对我构成了严峻的考验，让我看到了社会的残酷和自身的不足。

然而，面对困难与挑战，我没有退缩，而是积极寻找解决办法，并不断调整和完善自己。我向同事请教，汲取他们的经验和教训，努力提升自己的专业水平和实践能力。同时，我也反思自身存在的问题，并通过有针对性的学习和训练来弥补这些不足。除此之外，我还加强了团队合作意识，主动参与项目的讨论和规划，以便更好地与他人合作完成任务。

通过这次寒假兼职社会实践，我获得了很多收获和感悟。首先，我意识到自己在专业知识和实践能力方面还存在很大的差距，这让我更加坚定了努力学习的决心。其次，我深刻认识到了团队合作的重要性，只有相互合作共同进步，才能完成更好的工作。此外，我还了解到了社会的残酷和竞争的激烈程度，这让我更加谦虚和脚踏实地，时刻保持进取心和学习的态度。

最后，对于未来，我将进一步完善自己，提升自身实践能力和专业水平，不断学习和进步。我会积极参加更多的实践项目，锻炼自己的实践能力和解决问题的能力。同时，我也会提升自己的社交能力和人际关系处理能力，积极与他人互动，拓宽自己的人脉圈。我相信通过这些努力，我一定能在未来的社会实践中更加游刃有余，成为一个全面发展的人才。

总之，寒假兼职社会实践是我学习和成长的宝贵机会。通过这次实践，我不仅提高了自己的实践能力和专业水平，还深刻认识到了社会的残酷和自身的不足。同时，我也获得了很多收获和感悟。我相信，通过持续的努力和学习，我一定能够在未来的社会实践中取得更好的成就。

烈士陵园暑期社会实践报告篇二

这次的寒假，我没有像以前那样只顾着玩了，而是决定去做社会的实习，通过实习来了解下社会，我也是在这次的实习之中有挺多的收获，知道自己和真正的职场人士还是有挺大的差距，并且也知道在社会上工作并不是那么的容易，对于

这次的实习我也是有一些感悟和心得。

这次实习我是选择了在服装店做销售的工作，我也是对服装这块有很多的了解，而且也是在大学设计过服装，但是真的做销售却是从来没有过的，通过这次的工作，我也是知道，原来我们设计人员眼中觉得漂亮的衣服，可能在普通人的审美里，或者在购买时候的选择可能不是那么的值得去购买，除了有价格的因素，也是有很多实用性的原因，像我们设计很多时候考虑的是这件衣服的美观性，而很多时候没有考虑到它的成本，材质，是否真的合适普通人日常的穿着，而这次销售之中也是让我更加的懂得，做好设计，不是好看的就行，那样的可能只是个花架子，只有真正实用，消费者才真的会去买单。

在销售之中，我也是知道，不但是要对服装有了解，对于消费者的一个心理也是必须要有了解的，才能更好的把销售给做好，让客户来买单，一件衣服，材质什么，穿着效果再好，如果客户的需求没有那么多，或者预算本来就不合适的话，你怎么说，客户也是不会买单的，所以也是在销售之中让我明白，只有清楚了客户的需求，那么才好去推荐，像有些客户就喜欢纯棉的，如果是其他的材质，你说得再好，他也是不会理睬的，只有你把纯棉类型的推荐给客户，客户才会真的买单。而对客户心理的了解也是我之前并未有接触过的，通过销售让我明白，了解客户的一个需求，才能是真的. 去把工作给做好。

通过这次的实习，也是对于我的设计有了更多的一个了解，我更加的明白想要做好设计，不但只是图纸上的漂亮，而且也是需要更多的去了解市场，了解客户群体，知道真正的需求是什么才行，我在学校要学习的东西也是还有很多，在今后也是要多去涉猎，才能把我的专业学的更好。寒假社会实践心得篇2我这个人比较早熟独立自主，读大学的学费是我父母给我出的，但是生活费一向都是我自己想办法的，有在寝室开过小卖部，有帮别人代拿过快递等等，反正在大学校园

里能够赚着钱的事，我都干过。同样也会趁周末放假或者是没课的收获，寻找各种兼职，所以我的工作能力还是有的，这也为我的这次寒假商场的社会实践奠定了基础，有了很好的开端，我并不是以一个什么都不懂的人去到商场工作的。我在商场的工作是体育器材区域的导购员，为什么会选择这一块呢，这一点我也是考虑到自己的一些条件的，我在大学班上的身份就是体育委员，而我们班的体育老师则是管理学校体育器材室的老师，自然我也能经常出入体育器材室，对里面的一些东西都有着一定程度的熟悉，所以，我选择商场的体育器材这一块，能让我更加的轻松易上手。然后就是因为我对这块比较熟悉，更能很好的为来购买的体育器材的顾客推荐适合他们的商品，在工作上从来没遇到什么困难，这一份工作对我来说算是轻轻松松的，但是也有需要十分注意的地方。

1、每天上班的第一件事就是清点自己每一件商品卖出去多少，自己的心里是一定要有数的，然后再给因为已经被购买，空出来的位置及时的填补空缺，保证顾客不会看到参差不齐的商品摆放。

2、一定要眼观四路耳听八方，随时注意是不是有顾客进入到自己负责的这个区域了，要做到第一时间为顾客导购，不要让顾客觉得这里没人负责，随时解答顾客的一切问题，比如“这两个篮球看起来也差不多啊，为什么价格差距这么大？”我们要给予最专业的回答。

3、每天下班之前做好数据的汇报工作，哪些商品最热卖，哪些商品无人问津的，都需要总结起来汇报给经理，然后对其调整商品的位置，每个货架都有一两格是黄金视野区，一定要根据领导的安排摆放商品。

既然是要进行社会实践，就要全心全意的投入到投入到工作当中去，认真对待自己的社会实践，是非常关键的一点，还有就是坚持，不要因为遇到一点困难就放弃，去经历一次社

会实践吧，真的能让成长很多。

烈士陵园暑期社会实践报告篇三

寒假的到来意味着我有着充足的时间来锻炼自己，因为担心影响到自身学习的缘故导致我没能参加校外兼职，所以我利用这个寒假的契机前往酒店从事服务员工作，虽然寒假期间的客人并不多却让我学到很多实用的工作经验，而且唯有体会过职场生活以后才会明白工作的艰辛，这些都是自己今后实习乃至毕业以后需要经历的考验，在寒假结束以后着实让我在酒店工作中收获了很多体会。

熟悉服务员的岗位职责是我在社会实践初期需要做到的，即使因为没有摆正心态导致我在服务员工作中吃过亏，但是因为我的适合水平比较强的缘故从而认清了自身的职责所在，一方面我能始终追求高素质的提升并认真做好本职工作，另一方面则是能够听从酒店领导的指示并改正自身的不足，作为初次参加工作的新员工往往会在职场上有着不成熟的表现，这便需要自己尽快熟悉职场规则以便于能够胜任这份工作，因为在这次社会实践做到尽职尽责从而能够有着不错的表现。

调整好心态并积极应对工作中的挑战很重要，选择在外打工便要做好背负工作压力的打算，毕竟任何工作都有着需要我们承受下来的艰辛，这便需要具备良好的心态从而保持对工作的热忱，而且对待工作需要从一开始才能够体现出爱岗敬业的精神，半途而废的做法既会影响到自身的发展也会给酒店造成损失，关键是不能够因为在工作中遭受挫折便产生放弃的想法，坚持下来的话总会让自己在社会实践中有所蜕变，我也始终这般勉励自己从而顺利完成了寒假社会实践的各项任务。

结束的寒假社会实践让我意识到自身的不足之处还有很多，无论是在酒店工作暴露出的错误还是还是没能摆正心态的问题，这也导致想要较好地完成寒假社会实践让我付出了很多

精力，通过这次实践让我逐渐意识到校园与职场生活的不同，而我在寒假期间经历的挫折仅仅是人生道路上微不足道的一部分，但我很感激自己通过提前接触社会来了解了很多职场规则，相信有了这次经验的指导能够让自己在今后避免很多麻烦，但仍需要自己持续重视并在工作中有着不错的表现才行。

寒假期间在酒店工作的经历始终萦绕在我的脑海之中，所以我会尽快振作起来并投入到新学期的学习之中，我会努力学好专业知识并期待在将来毕业后获得一份好工作。

烈士陵园暑期社会实践报告篇四

寒假是大学生们放松心情、休息放松的时候，然而，随着大学生就业压力的增大，越来越多的学生选择利用寒假进行兼职社会实践，以提升自己的能力和经验。我也不例外，这个寒假，我选择了一份社会实践兼职工作，在这期间，我不仅体验到了社会的残酷和竞争，更明确了自己未来的目标和方向。

首先，在这段时间的兼职工作中，我真切地感受到了社会的残酷和竞争。通过与其他兼职者的交流，我了解到大部分人都是为了满足生活需求而进行兼职，他们有的是为了还贷款，有的是为了支付学费。竞争的激烈程度让我意识到，在现实生活中没有人会为了你的困难而心生怜悯，只有通过自身的努力才能获得更好的机会。在面对这种竞争时，我脚踏实地地努力工作，不断提升自己的能力，以期待更好的发展。

其次，兼职社会实践让我更加明确了自己未来的目标和方向。通过与职场的工作人员的接触，我更加了解了各种行业的内情，也明白了每个行业的特点和要求。我发现，职业规划并不是一蹴而就的，而是需要我们通过实践去摸索和完善。在这次实践中，我发现自己对人力资源管理的兴趣和热情，所以我决定将来从事相关的工作。这次兼职实践让我更加明确

了自己未来的目标和方向，为我未来的学习和工作提供了指引。

再次，我还通过兼职社会实践提升了自己的实际能力和经验。在兼职期间，我必须完成一定数量的工作量，而这要求我保持效率和良好的时间管理能力。通过与同事合作，我学会了如何与人相处、与人沟通，从而提升了我的协作能力。我也学会了如何处理繁琐的工作和压力，这让我变得更加成熟和冷静。这些实际能力和经验的提升不仅对我目前的学习有所帮助，也为我未来的职业生涯奠定了坚实的基础。

最后，在这次兼职社会实践中，我还深刻体会到了劳动的艰辛和人的尊严。每天的工作日程紧张而繁重，常常需要加班加点完成任务；与此同时，与同事的友情和互助让我体会到了劳动的温暖。我开始更加尊重每一个工人的辛勤劳作，更加珍惜自身的劳动成果。人的价值和尊严在劳动中得以体现，这是我在这次实践中的重要体验。

综上所述，在这次寒假的兼职社会实践中，我经历了社会的残酷和竞争，明确了自己未来的目标和方向，提升了自己的实际能力和经验，也深刻体会到了劳动的艰辛和人的尊严。这段兼职实践经历不仅让我更加真实地感受到社会的特点和规律，更多地提升了我的综合素养和人际交往能力。这对我的学习和未来的发展起到了积极的作用，也成为我人生中宝贵的经历。

烈士陵园暑期社会实践报告篇五

寒假社会实践是大学生们走出校园、接触社会、拓宽视野的一次重要机会。在这段时间内，我们参与了各种社会实践活动，走入工厂、企业、社区，近距离接触了社会的方方面面。这次实践不仅让我们更深入地了解了社会，同时也使我们受益匪浅。接下来，我将分享我在寒假社会实践中的收获和体会。

第二段：拓宽视野

在社会实践中，我走访了许多企业和工厂，亲身感受到各种行业的特点和 workflows。我了解到了企业发展的必要性，也明白了每个行业都需要不断创新和发展。我被企业家们的创造力和创新精神所感动，也被他们对未来充满信心的态度所感染。通过社会实践，我对未来的职业发展和行业发展有了更深层次的认识。

第三段：锻炼能力

在社会实践中，我不断地培养了自己的实际能力和应变能力。我们参与了社区服务活动、志愿者活动和企业的实践性工作，这些活动锻炼了我们的实际操作能力和自我管理能力，同时也提升了我们的团队合作精神。在实践过程中，我们还遇到了一些困难和问题，通过自我学习、团队协作和向师长请教等方式，我们顺利地克服了这些难点。这些经历让我更有自信和勇气去面对未来的挑战。

第四段：增长见识

社会实践不仅让我了解了各行业的特点，同时也丰富了我的文化知识和历史知识。在参与社区服务活动中，我了解到了不同地方的文化状况和民俗风情，同时也了解到了一些历史事件和风土人情。这些知识使我更加了解国家的发展历程和社会的发展趋势，也使我更加珍惜我们的传统文化。通过多角度的思考和探究，我对社会的各个方面的认识更加深入和全面。

第五段：总结

寒假社会实践是大学生们参与社会实践的重要阶段，通过这次实践，我们实现了对社会的接触、对人生的实践和对自己的提升。这是一次难得的机会，使我们从校园走向实际，逐

渐拓宽了我们的视野和心胸。我们收获了技能和知识，更收获了一份成长和自信。我相信这次实践经历能够对我们的未来职业选择和人生规划产生积极的影响。

烈士陵园暑期社会实践报告篇六

寒假是学生们放松身心、享受自由的时间，然而也有许多同学利用这段时间踏出了校门，参加了多种社会实践。这不仅有助于丰富学生们的阅历，开拓视野，更可以提高我们的社会责任感和服务意识。小编在这里分享一下自己的心得体会。

一、丰富多彩的社会实践活动

寒假社会实践活动的领域十分广泛，如参观博物馆、走访社区、慰问孤寡老人、支教等等。通过这些活动，我们结合自身实际，详细了解社会的运作机制和生活状态，对于校内学科知识所不能及之处有了更为深入的认识。

二、思维触角的拓展

社会实践活动可以引导同学们思考社会中的问题，例如贫富差距、环境污染等，而这些问题根源于社会，与人们的日常生活息息相关。通过社会实践活动的开展，我们的思维触角得以拓展，看待事物的维度更广，站得更高，以不动如山的静态去全面审视客观存在的问题。

三、社会责任感的培养

社会实践活动是培养社会责任意识、提高社会价值的最佳途径之一。通过实践活动，同学们意识到自己是大环境中的一份子，为社会的发展与进步出一份力。我们为家国赴汗水，为民族奉献热情，自然会从小的团体到大的社会，对于社会的发展和进步有着无微不至的关注和帮助。

四、人文关怀与沟通能力的提升

学生参加社会实践后，与不同领域、不同人群进行接触，做学问阔别，增强实践能力和沟通能力等方面得以提升。在此过程中，同学们尤其是能够提高人文关怀，理解不同人群的思想 and 情感，让参与感更为明显，也为以后的人际交往打下了坚实基础。

五、人生规划与职业发展的指导

在社会实践活动中，同学们可以增加了解各种职业，并对自身将来的人生规划提供了宝贵的启示和指导。通过观察、探究、体验，同学们可以了解自己从事什么职业，哪个领域对自己的发展更有利，有助于规划个人职业发展路径，选择适合自己的道路。

总而言之，通过社会实践活动，同学们可以拓展思维、增强沟通能力、提升人文关怀，同时也能更好地了解社会、走向社会，并且为社会做贡献，以及为自己的人生规划与职业发展提供帮助。相当于，社会实践不仅有助于培养一个专业的、有深度的人才，尤其在现实社会中更需要具有社会责任心的人，同学们的努力是成了社会进步和未来希望的中坚力量。

烈士陵园暑期社会实践报告篇七

寒假期间，我在恩施市龙凤坝贾立安超市进行了一次深刻的社会实践。我从中受益匪浅，这对我现在和将来的进展都是一个特别重要的挑战。实习的结果也证明白我的选择是正确的。

这是一家比较正规的超市，商品种类繁多，每天都有大量的顾客进进出出。我在那里做销售，当然，只做了一天。实习的前几个小时主要是熟识产品，包括学习各种产品的使用和简洁的障碍处理，向客户具体介绍产品的性能，演示产品。

以前觉得做业务员很简洁，但是这辈子才知道纸上谈兵的总是浅薄的，所以需要去实践这件事。

刚开头用机器的时候，觉得自己拥有的比心多。一台收银机，看起来很简洁，就是几把钥匙，但是我比预期要多花一成天才能真正操作，却比不上超市里的销售人员。由于这是我接触的的第一个产品，结果好差，引起了我的爱好和学习的渴望。所以在以后的运营学习中，我很努力，很专注，但也是事半功倍。自己操作熟识产品也不是太难。我们真正需要努力学习的是如何全面生动地向客户介绍我们的产品，而且要简明扼要。关键是要会说话，不仅要正确，还要能引起客户的爱好，这样才能胜利做成一笔生意。这对我来说也是一个很大的挑战。好在学校有活动课，平常老师的训练和熬炼让我在工作中不怕。由于我的专业优势，通过我自己的努力，我可以很好地表达、介绍产品和与客户沟通，这很快得到了同事和经理的认可。

在那里，我也想对这个只比我大十岁的老业务员表示感谢，由于他不仅教会了我如何与客户沟通，如何从客户那里猎取有用的信息，也教会了我如何克服困难，战胜自己。第一次见生疏人和人说话有点局促，文字表达也不是很流畅，清楚简洁。跟着老师的实际学习仿照了三遍，基本克服了第一遍的问题，说的不错，夸我进步快。销售，以前始终被理解为卖商品。看来这个职业一点难度都没有。工作之初，我也始终保持着这份工作很简洁的想法。事实上，做一名好的销售人员需要许多素养，比如自信、开朗的性格、细心和急躁，以及良好的表达、沟通和沟通技巧。

烈士陵园暑期社会实践报告篇八

2022年的寒假，我有幸加入了学校组织的社会实践活动，参与了为期一个月的实践活动。在这一个月的时间里，我和我的同学们走进社区、敬老院、孤儿院等不同的场所，做出了有意义的贡献。这次活动对我来说是一次很好的锻炼机会，

也是我接触社会的一扇窗口。通过这次实践活动，我更加深刻地理解到了志愿服务的意义所在，学会了与人沟通、交流，提高了自己的团队协作能力和组织管理能力。

第二段：具体介绍我的实践经历

在一次社区志愿服务活动中，我们将爱心温暖送到了社区里的需要帮助的人身边。我和我的同学们在社区里帮助老人们整理房间、收拾废旧物品、打扫卫生等。这不仅锻炼了我们的身体，同时也让我们学习了如何做一名称职的志愿者。在整个过程中，我感受到志愿服务的重要性，并意识到家庭和社区的联系对于社会发展至关重要。

第三段：从实践中获得的启发

通过参与这次活动，我了解到了社会实践能够给自己带来的诸多好处。在实践中，我学会了如何与不同年龄段的人进行交流，怎样合理分配时间，以及如何处理不同的情况。这次活动让我成长了很多，让我更加明确自己的职业选择，特别是对我想成为一名公益人员的愿望更加坚定。

第四段：总结寒假社会实践的收获

寒假社会实践让我收获了许多，除了具体的实践技能，更让我明白了社会和个人之间的联系。我们不能只是为了自己，还要为了他人成长，为了社会做贡献。志愿服务也不仅仅是在实践中获取技能，更是为我们提供了更高层次的思维和感悟。在接下来的学习和生活中，我不仅会在自己兴趣的方向上继续深入学习，继续为更多的人提供帮助和服务，并且会在生活中更加关注社会问题，积极投身于社会公益活动。

第五段：展望未来，希望继续参与志愿服务

寒假社会实践活动让我对未来的发展产生了更多的思考。我

将利用自己所学的知识 and 技能，在今后的生活中不断努力。志愿服务是社会进步的重要环节，我会把它作为自己最重要的目标，不断为自己的未来打造一个更加有意义的世界，并希望在以后的实践过程中，结交更多志同道合的朋友，共同创造一个美好、有爱的社会。

烈士陵园暑期社会实践报告篇九

在寒假即将来临之际，我们接到了在寒假完成高校生实践报告这个任务。因为高校的寒假是比较长的，而我在之前就曾经确定要利用寒假去打工了。现在这样不仅实现了我的假期打工愿望，还能完成了学校布置给我们的实践报告。在家里呆了几天，我起先觉得无聊了，因为那时候家人都很忙，我的好挚友，以前的比较要好的同学还没有回来，每天我都是很无聊，于是我最终想起了我的打工梦，我原来是想在家好好玩几天的。却没想到一个人的家里是那么的无聊，空虚，更是孤寂。为了更好的完成学校给我的实践报告，我的打工自然要与学校赐予的实践报告范围相符、我细致的探讨了学校赐予的实践报告后，我依旧确定去当家教……我当家教有许多的缘由，首先是我从小就幻想成为一个老师，我感觉我可以将我所知道的学问传授给孩子们是一件很华蜜的事情，有骄傲，更有感恩。但是我想上广商这间高校里面没有师范专业，但是我还是报了教师资格证，以便更好的完成我的幻想。其次是我报的是英语专业，但是我的语文还不错，当家教去教英语、语文还好。

我收的第一个学生就是我的表弟，我表弟现在正在读五年级，他呢，怎么说，说实在的话，他的确特别聪慧，也很会讲话，但是就是太淘气了，许多老师就是不喜爱他。其实他一起先也对我要帮他补习很不满，因为他会少了时间去玩。我教他的是语文，他的作文和阅读比较差，但是呢，他真的很聪慧，我教一点他很简单就听明白，而且还真的'学到了。在教他的过程中，我发觉作为一名老师，真的很不简洁啊，责任很重大的。虽然我表弟很淘气，我一起先确定每天教两个小时，

但是发觉他一听就马上苦着脸，我想依他以前那样的话，这样是有点超之过急了，于是我跟他讲明上完一个小时就可以休息15分钟。上课期间，他有许多不错的想法，虽然有些不是特别好，但是我觉得这样很好的，他可以从我教的学问中，自己举一反三，这是他的实力啊，我认为应当要支持他。因为他现在的年龄他的创建力是很强大的，许多学校的老师，尤其是中小学的老师，他们过于遵守规范，因而渐渐磨灭掉小孩的创建力，所以我是很支持他的，而且他好的地方我会赞扬他，不好的我会叫他改正，他在我教他的期间都很听话，我觉得教化小孩应当要赞与罚都有，对就赞扬，错的话就要教化。

我的其次个学生是我的表妹，她正在上初一，她的弱项是数学。其实许多女孩子的弱项是数学，不过我们不能因为是弱项就躲避，要努力企解决，这是我对她说的第一句话。总的说，我表妹不及我表弟聪慧，但我认为这不是确定它能否学好数学的唯一因素。我跟她讲题的时候，我会先问它从题目中看出什么信息，因为要做出一道题，首先要看出它讲了什么，然后我教她如何抓住关键点，如何分析题目，最终叫她把类似的题目中找一题抄在笔记本上。依据我的读书阅历，做摘录本很有用，所以我叫她去做了。表妹在我教她的期间很听话，所以我觉得这样很好，虽然我并没有教她许多的东西，但是但是我还是非常的激烈，欣慰。

经过这次家教实践，我收获许许多多，我感觉到了挣钱的艰辛，感觉到了血汗钱的珍贵，这次寒假的家教实践，带给我的不仅仅是挣到的钱，而且获得了的社会实践阅历，我希望以后有机会能够做好一位好老师。

烈士陵园暑期社会实践报告篇十

大二这一次寒假社会实践，我是去我们这边的去做了员的实习。我是学法律的同学，有了第一次社会实践在事务所的失败体验，这一次在法院做书记员让我找到了我所学专业的用

处。怎么说呢？学法律专业，去法院实习做辩护律师是更好的，但那对于我这个还不够成熟的大二同学来说是为时过早的。在法院当书记员的话就不一样了，我在那里像是找到了存在的意义。既可以旁听每一堂法律判决的现场，又可以由于工作内容的缘由把法律学问一遍一遍的背诵生疏，这对于我将来高校毕业了去当律师，去法院也好，去律师事务所也好，都是特殊有益的实习经受。

这一次寒假在法院里做书记员，我尤记得那次有一对中年夫妇的离婚官司。那是我第一次接触到离婚官司，这对于大二还不懂得婚姻是什么的同学来说，真是一次极深的触动。通过一场官司，我彻底明白了人性的简洁以及丑陋。看着原来相爱的两个人，却由于一些个人利益的事情，反目成仇，甚至比仇人更加恶言相向，这着实给了我极大的触动。但我毕竟是作为一个法律专业在那实习的书记员，我不能只是一个感性的人，我必需保持我的理性，一五一十的把双方的言行以及法官对他们的判决都记录在案，不能有一丝的偏袒，这也让我想到了我的将来。将来我是肯定要考到司法证，去做一个律师的，但在面对案情的时候，我想不能由于感性而做出什么判决，我必需需要正在理性的角度去判决，站在法律的高度去做准备，这就是一个真正的律师该做的事情，而不是一个旁观者对案件当事人的理解和评价。

这一次社会实践的感受颇多，还有的，就留给将来去实践吧，多说也无用，重要的在上，足矣。