

模拟公司创办心得体会(通用5篇)

体会是指将学习的东西运用到实践中去，通过实践反思学习内容并记录下来的文字，近似于经验总结。我们应该重视心得体会，将其作为一种宝贵的财富，不断积累和分享。下面是小编帮大家整理的优秀心得体会范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

模拟公司创办心得体会篇一

经过两个多月的erp软件相关学问的学习，我把握了erp软件的根本操作，从中收获甚多。我感觉到学习了erp软件将对我毕业以后的社会就业有很大的帮忙。就如何进展有效和针对性的学习，我得出了自己在学习erp软件期间的一些感想与体会。

作为一个大四的学生，我还是首次比拟系统地了解erp。当教师在学习之初给我们介绍这一技术时，我突然感觉到我已经很落伍了。是的，到了大四，学校已经对治理类学生开设了好多专业课程。但教师对我们提到erp时，我们没有几个人能够真地说出它是什么来，甚至是根本没听说过。作为新时代的大学生我没有做到对当今流行的生产生活中的新技术予以与时俱进的了解，这是我的一大损失。原来erp不只是让人觉得浅显的几个字母，它对我们生产生活能产生好大的影响。

erp代表着新时代的企业治理模式，它的消失再次证明科学学问在信息社会的重要性。一个企业再也别想仅仅靠激情，靠士气，靠机遇就能运营的很好流畅，更需要的是科学的治理方式。始终一来我们财经治理类的学生在学习中很少有时机接触到企业的真实运作，而erp课程的开设正是学习熬炼的最好时机。erp系统的会计子系统与erp系统的其他子系统融合在一起，会计子系统又集财务会计、治理会计、本钱会计于一体。这种系统整合，及其系统的信息供应，有利于财务做前

瞻性分析与猜测。综上所述，将erp系统中按西方治理会计理念及其方法设计的会计信息与我国现有的会计信息系统融合为我国现行的财务会计核算体系，实现erp系统中的会计信息融合具有现实的意义。

在这两个月的实训课程中，我深深体会到erp到给企业的帮忙和作用不是一点点。erp适应企业，企业适应erp!我们的实训课程分为根底设置、选购治理、销售治理、财务会计与mps的规划执行等几大模块。通过学习，我了解到了企业业务的运行，可能许多小企业由于资金和技术的问题没有使用erp对企业进展治理，导致许多问题的发生，如：不能按时发货、需求与猜测不适应等。而使用erp对企业进展治理的企业能够把这几大模块通过治理人员的授权分工地完成工作，这有利于企业提高生产效率与治理水平。下面我具体地共享一下我对这几大模块的体会。

企业的运行离不开人员的配置，人事治理的核心是做到人岗匹配，任人为贤。录入根底数据时必需认真，避开因错误导致后期工作的失误。

物料的选购对于生产制造型企业尤为重要。许多企业都实行“零库存”治理与jit生产方式，丰田汽车就是典型的企业。但是，要想真正的实现“零库存”是很难的，也存在很大风险。erp就开拓一条新的道路，采纳选购治理与mps相结合的方法，利用mps规划执行，对库存与销售、选购进展掌握，能够保证企业有安全的库存，又不至于挤压过多的原材料在仓库，又能按时发货给客户。

企业在接销售订单前都必需对市场进展猜测，为了猜测更加精确，可以使用与mps相结合的方法。填制销售订单后，可以输入产品需求表，通过供需平衡预算可以了解到企业将来的需求，这有利于企业作选购和生产规划。

随着电子信息化的不断进展，企业运用计算机系统软件进展治理。会计作为企业财务的重要环节，运用erp可以实现电子记账，不用手工记账，大大降低了由于人为疏忽导致错误的发生，而且提高了企业的财务核算的效率。

这个学期经过了一段时间与erp的接触，已经对erp有了肯定的了解，但是感觉上自己还只是停留在刚刚熟悉erp这个层面上，还没能真正的娴熟把握而且敏捷的运用在实务中了，虽然还是有点缺乏，但是究竟开头了对erp有肯定的了解，也算是有点劝慰了，我会连续努力完善的。总结两小点：

1、学好和把握erp软件要多花时间和精力上机做试验与多做上机练习。英文有说“practicesmakeperfect”用中文也就是说：“熟能生巧”。

2、要学会总结。总结，无论在什么阶段，在处理什么事情都起到很重要的作用。

最终要感谢教育培训中心的教师的悉心指导，在短短两个多月的实训中教师们都能充分将自己的学问传授给我们，并且有急躁的给我们讲解全部问题，帮忙每位同学了解企业的事务。我认为通过实践去验证理论比直接从书本上获得理论要深刻得多。真心感谢教师您的帮忙！

模拟公司创办心得体会篇二

模拟法庭心得体会

我们这次案件的情况是这个样子的：2003年夏的某一天，被告人高秀峰到陈天明家去玩，高秀峰开玩笑说：“你怎么不买辆车”。陈天明说：“没钱买，不行，哪天我们去抢一辆车”。高秀峰问：“怎么抢啊？”陈天明说：“把司机的手和脚都绑上扔到路边的沟里就可以了”。2003年12月12日8时，被告人高秀峰与庄屋乡西村村民程龙海（外逃）去京华市罗

庄玩，钱花光，于是被告人高秀峰想起了陈天明说的抢车的事情，于是高程两人买了水果刀等作案工具预谋抢一辆出租车。后骗取赵红霞驾驶的奥拓牌出租车，要求赵红霞送两人回江城县，当车行驶到江城县矿坑乡朱柳存附近时，两人便动手抢劫。被告人高秀峰用买来的塑料手枪对准赵红霞的头部，程海龙试图用买来的胶布捆绑赵红霞的手脚。混论中被害人赵红霞逃跑，两名被告人后开车逃跑。车后经陈天明转卖以8000元的价格买个了左建芳，扔掉了车上的血衣，车款自用。被抢车价值1.6完元人民币，案发后被追回还给被害人。

这次模拟法庭我被分配到了审判组，担任审判员。在第一次的讨论中我深感自己在老师提出的问题上知识的不足，我不知道应该怎么去思考，怎么去做，怎么去找出重点并给予回答，这从侧面说明我基本的知识是欠缺的及自身的能力上还是有极大地局限的。所以我觉得在这个方面我是需要改进的，同时也是一个长期的过程。在第二次的录像的时候，由于审判人员的人数有限，我只是作为一名观众，但这次除了和前几次一样让我更加了解了一个庭审的过程外，让我对审判组处理一个案子的思路有了点印象。还有让我感兴趣的是法官的服装。这次的模拟法庭对于我个人而言我的知识和分析能力是不够的，需要不断的努力学习，强化，需要我接触更多的不同种类的案例对自己不断的训练。在这次模拟法庭中我也在像何晓意，杜艳云的身上看到了很多值得我去学习的地方。(本网网)这次的模拟法庭就我个人而言是对其比较满意的。

但我更喜欢以这种方式来一次模拟法庭，就像老师之前所说的，单单一个案例其余的问题分别交给审判组，辩护组，公诉组解决但考虑到我们现在的能力还不够所以没有这么做，其实这是大可不必的。因为虽然一开始可能时间会花得多一些但是我觉得这肯定会使我们队整个案情有更大的了解，又因为我们通过对案情的分析就能够更好的了解一个思维分析的过程，我觉得这个是最重要的，因为只有掌握了如何分析的思维方式你才可能把握好更多的案例。你才能够从中学

到更多的东西。否则的话就会出现仅仅留在形式上的错误，或者说是一种形式主义。

我想说是要经过自我思考的模拟法庭一开始肯定会出现很多很多的问题，但是不能因为会出现这些问题而去回避，应该主动的去解决，从中间获得经验。也只有在一次一次不断的对案例的分析中我们才能够真正意义上学到更多的内在的东西，及外在的程序性过程，当然我不否认在刑事诉讼上程序性问题的重要性，毕竟这是一部程序法，强调的是程序而不是内容。

所以我想说的主要有以下几点内容：

这次的模拟法庭给我的总体的感觉是可以的，无论在之前的讨论上还是在正式的录像上。无论是在前期工作的准备上，还是后期对这个工作做的一个整体的回顾上。大家都十分努力的在把这件事情做好。

我知道自己对法律的基本知识上的掌握是不够的，自己对一个案件的分析能力也是没有的，因为自己是个爱上网，特别爱玩游戏的人，所以我觉得自己应该更加努力的去学习好法律的基本知识，少玩一些游戏，多做一些实际性的工作，为自己做一个厚实的准备，但是这个我还是需要时间慢慢去克服的。

我知道我们现在的力量可能还不够仅仅对一个案例分组进行独立的讨论及思考，但是我希望这种让我觉得新鲜的方式能够在下次出现，虽然我知道中间可能会出现很多很多的问题，但是我想也只有我们把一点一点的问题解决好了我们才会有更大的进步，而不仅仅是在形式上。这也会让我们对案件有更大的了解，对自己的思维的训练也会有很大的帮助。

我希望自己多参加这样的活动吧！

模拟公司创办心得体会篇三

近期，我参加了一次组建模拟公司的训练，这是一次完全模拟真实公司运作的实践活动，让我深刻体验到了企业管理方面的挑战与乐趣。在这次训练中，我通过团队协作、决策制定以及市场竞争等环节，对企业经营管理有了更直观、更深入的了解。下面我将从团队协作、决策制定、市场竞争以及个人成长四个方面结合我自身的经历，分享一些心得体会。

首先，团队协作是组建模拟公司训练中非常重要的一环。团队的成员来自不同背景、不同专业，这就要求我们要学会倾听、尊重不同意见，积极主动地与团队成员进行沟通与协调。在这个过程中，我切身感受到团队中每个成员的作用及重要性，大家共同努力才能够使得公司更好的运营。通过团队协作，不仅提高了我的沟通与协调能力，也让我明白了团队合作所能够产生的巨大力量。

其次，决策制定是组建模拟公司训练中另一个重要的环节。在这个阶段，我们需要对市场环境进行分析，制定出合理的经营策略，并在压力下做出决策。我学到了市场环境是多变的，对市场的观察和分析能力非常重要。同时，在制定决策时要坚持原则，权衡利弊，做到站在全局的角度看问题。这次模拟公司训练让我认识到了决策对企业的重要性，也提高了我的决策能力。

第三，市场竞争是模拟公司训练中最激烈的环节之一。我们需要面对激烈的市场竞争，寻找竞争优势，并通过不断改进来战胜竞争对手。在这个过程中，我体会到了市场竞争的残酷性和挑战性。面对竞争压力，我不断学习提高，培养了自己的竞争意识和创新意识，这对我的个人成长有着重要的推动作用。

最后，个人成长是组建模拟公司训练带给我的重要收获之一。通过这次训练，我不仅了解了企业运营管理的方方面面，还

提高了自己的团队合作、沟通协调、决策制定等能力。在与团队成员的交流与合作中，我学会了学会倾听，尊重不同的意见。在决策制定中，我学会了权衡利弊，站在全局的角度看问题。在市场竞争中，我学会了竞争意识和创新意识。这些经历不仅让我更好地了解和适应企业运营的环境，也为我今后的发展奠定了坚实的基础。

总而言之，组建模拟公司训练是一次非常有意义的实践活动，通过参与其中，我深刻体验到了企业管理的挑战与乐趣。通过团队协作、决策制定、市场竞争以及个人成长等方面的锻炼，我对企业经营管理有了更直观、更深入的了解。这次训练使我意识到以后从事企业经营管理的重要性，也为我今后的职业生涯打下了坚实的基础。我相信，通过这次训练，我将能够更好地适应公司运营的环境，为企业的发展做出更大的贡献。

模拟公司创办心得体会篇四

第一段：引言（100字）

在大学期间，我们参加了一次组建模拟公司的训练，这项训练无疑为我们提供了一个宝贵的学习与锻炼机会。通过参与训练，我深刻体会到了团队协作的重要性，学到了如何有效地与他人沟通合作。在此，我将分享我在这次训练中所得到的心得体会。

第二段：团队协作的重要性（300字）

这次训练的重点是培养我们的团队协作能力。在组建模拟公司的过程中，我们需要与他人共同讨论并制定公司发展方向和决策。只有通过团队的紧密合作，才能够充分利用每个成员的优势，化解潜在的冲突，以达到最佳的工作效果。在训练中，我学会了如何主动与他人协商和沟通，倾听他人的意见，积极提出建议。仅凭个人的努力是不够的，团队合作才

是实现共同目标的关键。

第三段：有效沟通的重要性（300字）

除了团队协作外，另一个我学到的重要技能就是有效沟通。在模拟公司的作业中，我们需要与各个部门的负责人进行沟通 and 协调，以确保公司各项工作的顺利开展。我逐渐领悟到，只有通过清晰和有效的沟通，才能准确传达我自己的意图和想法，并且理解他人的意见和要求。我学会了如何用简洁明确的语言表达自己，如何积极倾听并尊重他人的观点。这不仅提高了工作效率，也增进了团队合作的融洽度。

第四段：思维的灵活性与创新精神（300字）

在整个训练过程中，我们遇到了很多问题和困难，需要思考和解决。这锻炼了我们的思维的灵活性和创新精神。有时候，我们需要找到不同的角度去看问题，寻找新的解决方案。在这个过程中，我发现了自己的创造力，学会了如何以不同的方式思考，去发现问题的本质和解决之道。同时，也加强了我们的团队凝聚力，因为大家都携手合作，追求共同的目标。

第五段：总结与感悟（200字）

通过这次组建模拟公司的训练，我获得了很多宝贵的经验和收获。团队协作的重要性、有效沟通的技巧以及思维的灵活性和创新精神都是我在这个过程中深入理解和发展的。这些宝贵的经验不仅对于我未来的职业生涯有着重要的影响，而且也对我个人的成长有着深远的意义。我相信，通过不断的学习和实践，我将能更好地应对团队合作和沟通问题，并且在现实生活中运用这些经验，取得更好的成就。

模拟公司创办心得体会篇五

刚刚结束了为期五天的手工沙盘模拟，这段时间看似不长，

实际上却过得很慢，想起erp实战的三天真是让人感慨万千，这三天时间似乎没有一点点的浪费，从每天早上8点开始准备，一直到中午11点半甚至12点，即使账提前很多做完了，剩下的时间还要和组内的同学们商量下午的规划，进行预算和清点。我中午一般都不睡觉，下午提前去实验室，把能提前做好的账都做好，防止真正做的时候手忙脚乱。短短的三天，让我在脑海中形成了企业经营的实际概念，明白一个优秀企业所须付出的努力，一个失败的企业所犯的错误，明白“商场如战场”的真正含义。三天，六年，每一年都过得很漫长，存在着太多的两难选择，每走一步都有风险，每一步都要格外小心。过去，我的脑海里总有这么几个观念：搞企业只要有钱就行，贷了大量贷款的企业不是好企业，贷了高利贷是没有希望的，好的企业应该一开始就盈利。沙盘模拟以后，我发现这些想法格外幼稚，首先开展企业经营绝不是只要有钱就行，一方面有了钱还要有正确的预测和决策，还要有得力的管理团队，过硬的经营能力和精准的预算，另一方面，没钱是可以借的，靠借来的钱发展企业也是合理的，也是可以成功的；其次，不管借来的钱有多少，不管要还的利息有多少，只要这些钱对企业未来的发展能产生巨大作用，这些钱就实现了其价值；再次，高利贷是一种正常的用以缓解资金周转紧张的有效办法；最后，很多好的企业都经历过多年的亏损，而这也是经营中正常现象。