

# 最新蛋糕店加盟协议(实用5篇)

每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？下面我给大家整理了一些优秀范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

## 蛋糕店加盟协议篇一

加盟金 人民币贰万元整，一次性支付合同生效后，该笔费用不予返回。

加盟信用保证金 信用保证金人民币壹拾万元整。合同结束后双方没有争议，且无债务债权关系予以返还(不计利息)。

应自备经营场所 应保证5年左右使用期限，营业面积60--100平方米(左右)，电力 $\geq 20\text{kw}$  设备 由可的免费提供，加盟方应妥善使用、保管。

门店证照 由加盟方自办，可的愿提供协助。

装潢 经营场所由加盟方自己装潢，费用自担，\*\*公司将提供标准和要求。门店招牌由\*\*投资进行装潢。

人员 加盟方自行招聘，\*\*提供免费培训。

经营性费用 水电、工资、物耗、房屋租金、维修由加盟方承担。

毛利/月(以\$代替) \*\*分配 加盟方分配

$\$ = 30000$  25% 75%

30000050000 35% 65%

年保底毛利额为人民币27万元。

加盟\*\*，我们将提供有关的配套服务和由各部门提供专业化服务：

第一阶段：面谈介绍\*\*公司了解加盟政策--门面考查确定商区特点--签定合作意向书

第二阶段：制作开店流程--人员培训--门店装潢--办理营业执照

第三阶段：设备，商品进场交接，督导现场培训指导--签订加盟合同--加盟店开张营业

甲方： 乙方：

甲方代表： 乙方代表：

签订日期： 签订日期：

## 蛋糕店加盟协议篇二

1、 乙方特许经营权自本合同签订、并向甲方缴纳信誉保证金贰仟元后生效，有效期至 年 月 日止。

2、 甲方以“ ”全国统一零售价之4折供给乙方。乙方要以专卖店(柜)的形式进行销售，首次进货金额在\_\_\_\_\_万以上，以保证货源的充足(首批货由甲方统一配发)

3、 形象配合推广总公司为把“ 品牌”打造成最具竞争优势的品牌，为了长远的发展和获利，要求乙方有义务和责任积极配合总公司新形象推广。

(1)加盟店必须是品牌统一形象标准。

(2)加盟店必须无条件配备品牌的标准形象柜，

(3)产品陈列专柜形象必须与总部要求一致，各种形象用品要配套齐全(形象柜、及各种宣传用品)。

5、乙方对甲方和公司要求做的各种促销活动必须无条件配合执行。

6、乙方必须保证店内干净、整洁、明亮、光源充足，新品上市时按总公司统一要求操作。

7、乙方必须有专职人员负责产品销售工作，并配合公司的相关管理工作。必须定期派导购员参加甲方的各种培训活动，以便提高销售业绩。

10、乙方所进品牌产品只能在甲方授权的区域内销售，不得跨区域经营。

### **蛋糕店加盟协议篇三**

为扩大“\*\*”xx的市场占有份额，满足广大消费者，本着双赢双胜的原则，明确双方在经营中的权利和义务，特制定以下合同：

一、合同当事人：

特许方：（以下简称甲方）

法人代表：

地址：

受许方：（以下简称乙方）

地址：

联系方式：

二、合同期限：

1、 本合同自 年 月 日至 年 月 日止，期限 年。

2、 如需续签合同，乙方在合同到期前一个月向甲方提出申请，双方协商续签，乙方享有续签优先权。

三、特许范围：

xx制品有限责任公司生产的“\*\*”xx产品销售、“\*\*”商标品牌标志形象使用；旺铺营销法技巧；“\*\*”xx专柜的各类道具、包装物、各类报表。

四、加盟条件与要求；

1、 加盟者必须是具有一定经济实力的合法公民；

2、 具有独立承担民事能力的自然人；

3、 有足够的加盟资金及前期经营资金；

4、 有风险意识；

6、 有一定的管理经验；

7、 能维护特许方的名誉和形象；

8、 有服从和接受特许经营体系管理的意愿和决心；

9、有良好的沟通协调能力;

10、提供5-8℃的低温储存仓库;

11、首次不特许区域代理,只允许受许方经营一个专柜,如有区域代理的意向,经甲方考察三个月后,根据受许方的实际能力决定是否授权区域代理。

五、使用与管理:

1、乙方在合同期内必须执行甲方规定的四个统一:

(2) 统一营销员培训,服装,调配;

(3) 统一柜台道具(灯箱、招贴画□pop等);

(4) 统一货源生产调配。不得私自进货,如有违反每一个品种罚款人民币5000元。

2、 特许经营的营销员全国统一工作规范。

3、 特许店面必须每月向市场管理部提供正确各所需报表及资料。

4、 乙方不得在特许经营中搭售“\*\*”xx以外任何同类产品。

年底按净利润的1/3收取应收加盟费用,多退少补。根据前一年的销售情况确定第二年应预交的加盟费;受许方需甲方派员考察,需交纳市场考察费人民币1000元。

6、 乙方应在合同规定的地点进行特许经营,不得异地经营。乙方如确需扩大特许经营店面,应征得甲方同意,另行签定合同。乙方不得将特许经营权私自转让。

## 六、双方责任：

- 1、甲方向乙方提供所需产品，在保质期内产品变质、变味或有关部门抽检不符合质量标准由甲方包退包换。
- 2、乙方保管不善(如爆晒、高温、接触生水、二次污染)而引起的产品质量问题责任自负。

## 七、利益分配及送货：

- 1、甲乙双方按总营销额的50：50分配。体现形式：乙方从甲方进货时，按市场零售价的50%支付现金给甲方。
- 2、乙方订货，以现金支付方式给甲方，或乙方有存款在甲方设定的乙方专柜帐号上。甲方在款到后发货，500公里以内5日内到达，500公里以上10日内到达。每延误一天，乙方在甲方分配额中扣除100元。(有不可抗拒的原因除外)甲方按乙方进货款的3%补给乙方，超出部分乙方自理。

## 八、促销：

乙方如遇促销活动，应提前向甲方申请，乙方完全执行甲方的所有促销方案，经甲方同意后方可实施。(促销方案另行协商，费用自理)每年促销时间不低于120天。

## 九、营销员：

- 1、特许经营店面营销员必须取得甲方认可的岗前专业培训结业证后分配上岗。培训费自理。
- 2、乙方为营销员提供良好的住宿环境(住宿费100元/月、超出部分由乙方支付)，费用营销员自理。(甲方派营销员时才执行)
- 3、营销员工资统一执行甲方营销员工资标准(甲方考核、乙

方协助)，款项在乙方帐款中扣除，甲方负责发放。（甲方派营销员时才执行）乙方自行招聘的营销员工资由乙方自定。商场、便利店收取专柜上发生的一切相关费用，均由乙方承担。

4、 为确保乙方的正常营业，乙方不得无故更换、辞退甲方派出的工作人员，如甲方工作人员违反规章制度，乙方可书面或其它形式反应给甲方，并签名，以示负责。甲方经查实后，由甲方给予调换或处理。（对甲方所派营销员，乙方有监督权、协助权，无直接管理权，甲方派营销员时才执行。）

#### 十、财务制度：

乙方应按照甲方规定，统一方式记帐，填写报表，定期报告经营状况和财务状况。定期盘点，并将盘点表在盘点后立即寄往甲方。甲方向乙方提供所供货款的增值税发票。

#### 十一、合同终止违约：

1、 双方中任何一方遇不可抗拒的原因需终止合同时终止合同。

2、 乙方开业经营两个月内严重亏损，难以继续经营，经甲方考察后，为考虑乙方利益，可将加盟费及合同保证金全额退回。

3、 乙方出现下列情况之一者，甲方有权终止合同：（甲方不须赔偿，并根据情节处于罚金，罚金在保证金中扣除。）

(1) 乙方违反合同约定的条款。

(2) 乙方未经甲方书面同意关闭店面或在同一场地经营同类产品(无论何种品牌)。

(3) 乙方人员阻止甲方管理人员介入加盟店经营管理的。

(4) 乙方未经甲方书面同意利用甲方的品牌生产，分销货品的。

(5) 乙方严重破坏了甲方的商业信誉及形象的。

(6) 乙方从事超出甲方特许经营合同限定范围的。

(7) 乙方超越甲方的准许范围私自进行批发业务的。

(8) 乙方违反xxx法律或地方法规的。

4、如甲方因乙方的经营活动造成第三者索赔时，乙方应承担相应责任，此项延伸至合同终止后六个月。 十二、合同违约处理：如有违约，双方按合同法处理，对情节严重的由我方所在地的国家相关部门仲裁。 十三、本合同未尽事宜，双方协商解决。该协议一式三份，甲方持两份，乙方持一份。双方签字后生效。

甲方： 乙方：

开户行： 开户行：

帐号： 帐号：

税号： 税号：

签约人： 签约人：

邮编： 邮编：

年 月 日 年 月 日

## 蛋糕店加盟协议篇四

1、乙方在乙方指定的社区服务站代理本协议规定的甲方业务：



代为联系线下业务：保洁、驾校报名、会计报名考试、保姆、月嫂、点皓星、家教、福利彩票刮刮卡、鲜花。

代为联系线上业务：手机充值、固话充值□qq充值、游戏充值、淘宝代购、酒店预订、机票预订□(pos机需交押金□j盾需要自己充值 押金和j盾余额合作完毕退还)

可选业务：缴费一站通代收电费、缴费一站通代收燃气费、缴费一站通代收各类话费。

2、甲方有权利在乙方店内的适当位置做合作标识牌。

4、可选业务甲方应为乙方实现代收业务功能，并向乙方提供缴费设备(需要押金)。合作细节以附件形式另行约定，详见“缴费一站通”业务合作协议。

5、如合作业务有变动甲方会及时通知乙方，所有业务最终解释权归甲方所有。

## 一、权利义务

### (一) 甲方的权利和义务

1、为宣传便民收费的目的而在乙方适当位置宣传板面的权利；

2、向乙方提供技能培训，保证乙方可独立操作甲方业务系统的义务；

3、向乙方代办甲方业务提供正常市场活动及必备物品的义务；

4、及时办理乙方所代理的甲方各项业务的义务；；

## (二) 乙方的权利义务

- 1、乙方有依据双方的约定得到销售提成的权利；
- 2、及时维修甲方业务系统设备的义务；
- 3、在经营甲方业务时，遵守甲方的各项管理制度的义务；
- 4、维护甲方良好企业形象的义务；

## 三、合作收益、支付方式

### (一) 合作收益

其它商品或服务：双方另行协商，以附件形式另行约定

### (二) 结算方式

每月15日(遇法定节假日顺延)双方结算上月度的合作收益，具体结算方式另行协商。

## 四、合约的续签与终止：

### (一) 续签

合作时间：本协议有效期一年，自双方完成签署之日起正式生效。协议期满双方均为提出异议时，本协议自动延续。

(二) 出现下列情形之一，本合同自动解除，双方均不承担责任： 1、因不可抗力导致本合同无法执行时； 2、本合同有效期届满且不再续签； 3、经双方同意的其他情况。 六、附则：

1、本协议一式三份，甲方执两份，一份总公司备案，一份分公司留存，乙方执一份。本协议未尽事宜，由双方协商签订补充协议，补充协议与本协议具有同等法律效力；双方若发生

不可协商之事，可向甲方属地人民法院起诉。

双方应遵守保密约定，不得泄露给第三方知悉。

## 蛋糕店加盟协议篇五

本人于2020年加盟天福便利店，坐标一线城市，在这里，向各位有意向加盟天福的同志说明一下在这中间遇到的所有事情。

欢迎问题留言，知无不答。

---

店铺：是天福业务员帮忙找的。

关于店里商品进货：天福系统智能管理，客人买单的时候会后台自动减库存。每家店都可以自己设置上下限的库存量，到达了下限，自动配货，每2天送1次。常温商品每次配送价最低500元，冷链商品每次配送价最低满150元。一般不可以在外面拿货（烟是在<sup>^v^</sup>比如要卖港货，天福没有这个货源，有时允许外面拿货，普通的零食饮料酒水必须要在天福进货。

关于商品退货：并不是任何商品都能退，大部分不能退。天福内部有规则，规定能退的才可以退，退的时候还要申请，天福门店指导员审批通过了就可以让送货司机将退货拿走，审批时间长短要看工作人员的工作时间安排，总之没有规定要多少个小时内帮我们审批，啥时有空啥时记得就弄的样子。

营业额：直接进入天福账户，每周结算一次。例如本周结算：收入结算时间是上周五到本周四，成本是上周日到本周六，得先多扣2天的成本。下周一对账，下周四五左右打款给你。不满5000不打款，积累到以后满5000才会打款。