

大学生创业的心得体会 大学生创业心得 体会(精选9篇)

心得体会是个人在经历某种事物、活动或事件后，通过思考、总结和反思，从中获得的经验和感悟。那么心得体会该怎么写？想必这让大家都很苦恼吧。下面是小编帮大家整理的心得体会范文大全，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

大学生创业的心得体会篇一

这次培训内容丰富全面，除了有关于创业的专业知识，让我们了解如何把握商机和选择创业项目，还给我们分析了创业与创新的关系以及当前的创业环境和企业家应具备的创业精神；创业是一项充满挑战的事业，一个具有创业愿望的大学生能否最终走上成功创业之路，与他是否相信自己可以在激烈的挑战和竞争中胜出有着直接的关系。实践创业是大学生村官通过发明和识别商业机会，组织各种资源提供产品和服务，以创新价值的过程。

实践创业活动的主体是大学生村官，客体是商业机会和各种为达到目的而需要和可以得到的资源。同时，大学生村官实践创业也是一个不断探究的过程，在这个过程中可能会遇到挫折和失败，所以我们是否自信能否在挫折和失败中重新振作，对于创业能否成功至关重要。我们实践创业阶段的主要任务包括了解经营常识把握经营方向提高商业能力。

于是针对_老师的讲解，对于成功之中个人所需的几点素养能力，我思量为以下几点。

一凡事豫则立，不豫则废

要想创业，并且取得成功，前期的打算一定要充分，所谓凡

事豫则立，不豫则废，前期的打算非常重要。首先，我们要找到适合自己的创业项目。创业项目的选择取决于个人和环境两方面因素。

第一，我们必须思量自己的专业知识背景和各方面的能力，看自己适合经营什么样的项目，是农业还是工业或是其他之类。这个是最基本的前提，做什么事情都要先熟悉自己，惟独先熟悉自己，才干更好地熟悉其他事情，才干准确地把握创业的脉搏。

第二，在确定创业项目方向之后，我们要根据自己所处环境，利用环境优势，进一步来明确我们的'创业项目。那么，如何才干做到真正地利用好我们的环境有时呢？首先我们得发明优势，比如地理优势资源优势知识优势，还有人脉关系优势等等。其次就是根据这些优势点，来进行我们的创业了。

二艰难困苦，玉汝于成

创业是一个艰辛而繁琐的过程，在创业过程中，我们需要处理许多事情，涉及方方面面，有许多事情要我们处理解决，有可能是很繁琐的小事情，也可能是关系创业成败的重要问题。我们惟独不怕繁琐，不畏艰难，一步一步地走下去，我们才干成功。也可以说，只要我们能坚持，一丝不苟做事，认认真真做人，在创业的道路上抓住一切锻炼自己的机会，就是一种成功。

大学生创业的心得体会篇二

作为四川大学的一名学生，我深深地知道，在这个时代，创新和创业是无处不在的。因此，我也决定加入这个浩劫中，试图在大学生创业中找到我的归宿。在这个过程中，我学到了许多东西，这些经验和领悟不仅启发了我，而且激励了我继续前进。现在，我想和你分享一下我的创业心得和体会。

第一段：积极向上

最重要的是，要有积极向上的精神。创业是一条充满荆棘的道路，充满了压力和挑战。毫无疑问，成功是很难的。因此，坚定的信念和积极向上的心态是成功必不可少的条件。当我们创业时，我们必须敏锐地意识到这一点，并不断激励自己。例如，我会从自己的失败中汲取经验和教训。我认为这是走向成功的强烈动力。

第二段：切实保持兴趣

切实保持兴趣也很重要。我们不能遗忘“热爱”这个词。当我们开始创业时，我们必须保持对自己所做的事情的热情，并尽可能保持对自己所追求的事情的兴趣。例如，当我在大学二年级时，我成立了一个名为“爱咖啡”的创业公司。我一直对咖啡有着浓厚的兴趣，这是我决定创业的最初因素。因此，我可以专心致志地工作，把我的工作当作爱好来对待。

第三段：超出比你更优秀的人，做有意义的事情

超越比你更优秀的人，并做有意义的事情。这是使我们在创业道路上取得成功的必备条件。当我们创业时，我们必须以挑战比我们优秀的人为己任。这可以促使我们不断努力进取，总是比别人更好，一步步实现更高的成就。为了在创业中追求我们的理想，我们还必须确保我们正在做一些有意义的事情，不能只是为了钱而做这件事。我们不能忘记创意和创新的宗旨，不能止步于短时的赚钱计划，而是要长期着眼于未来的发展。

第四段：寻找合适的人才

寻找合适的人才是创业的关键要素之一。在选择人才方面，重要的是要看清楚每个人的特点和能力。我们必须以理性来估计每个人的利弊得失，看看他们适不适合在我们的公司工

作。此外，我们还需要为员工建立一个良好的工作环境。更好地理解帮助员工，为他们提供合理的福利和支持，确保员工具有正确的心态和动力。

第五段：坚决的决心和准备

最后，必须坚决决心和准备。我们不能总是让自己逃脱挑战，任由自己墨迹并耽误时间。我们必须敢于冒险，敢于应对挑战，并始终保持准备好化解突发事件的状态。当我创业时，我意识到每次失败都是一个学习机会，其中包含成功的秘诀。当事情不如我所愿时，我决定以积极的态度来看待事情，不断改进我的方法，取得更好的成就。

总结：

总体来说，在大学生创业时，成功的秘诀是勇于冒险和挑战，并价值观和稳定的思考。我们必须做到真正地对我们的工作感兴趣，寻求优秀的人才和牢固的团队，不断超越测试自己的极限，永不退缩。只有坚定地跟随自己的目标，追求创意和创新，我们才能在这条刺激的道路走得更远。

大学生创业的心得体会篇三

在学校期间提升自己的交际能力，培育社会人际关系网，毕业时找工作就不难了，创业可利用的资源就更多。

2、勇于为自己打工

给别人打工不如给自己打工，戴仲君等5人突破“苦于找工作”的圈子，同心协力开启“给自己打工”的新路，尤其通过“合力+外力”的融资方式解决创业基金本身就是一种很好的创意。

3、创业抢占先机

现在的大学毕业生把自己局限在找工作上，总是跳不出就业的死圈子。如果找不到满意的工作，还不如自己创业，虽然创业有风险，但是可以很快地提升自己，并且培育自己的人际关系资源，对于个人的成长无疑是最佳选择。只要现在肯做，不论短期内成功与否，对于将来做大自己的事业或者找一份满意的工作，肯定占有先机和优势。

4、蛰伏，我很喜欢这个词，隐忍，乘机待动。

我是个在校大学生，三流学校，每天做的事可能和大局部三流学校的学生一样，吃喝抽玩，白昼吃饱喝足去网吧 晚上12点从网吧出来再吃个夜宵。说句十分羞愧的话，我一月的花销可能比普通白领要多一点，忽然有一天吧。早上起来，我觉得我曾经21岁了。我不能再混吃等死了。我想做一些事情，我把这个想法和我爹说了。

我爹说：如今不是你想做什么，而是你能为他人提供什么，的确我一没资金二没技术三没人脉，我能做什么，好吧 只剩下出苦力，没关系我不在乎。我和我的朋友，去易买得超市当保安，一周7天 每天10小时，而且二四六 上夜班算义务，一星期以后我觉得。我21岁至少应该去做个有出路的事情。等到我老了一无所成的时分我再去扫马路我都乐意，所以我放弃，拿了300元走人，我记得保安队长掏出根红河，说我缺人希望你们留下，我给他根白塔，说还是算了吧。

5、舍得一身剐，敢把皇帝拉下马

我自身什么都没有，所以我什么都不怕，练体育出身，文化分不够没被保送但是那股韧劲还在，玩游戏从不服输，做事情我不怕失败，我也是早有准备，新人总要教学费的，但我要得到个结果，我把家里的台式机弄到学校，在网上寻觅时机，我参与过什么彩票，当过威客，也做过网络采购，无一胜利也赔掉许多所谓报名费，偶尔我想到淘宝，联络一个服装代理，他们说交200就是什么3级代理，然后你尽管卖，他

们管发货，加盟之后，我曾经把价钱压得很低，但是一周过去了，可能结果大家晓得，有人问，没人买，我剖析本人的问题——信誉。

6、行进

我没有时间卖衣服一件一件的熬到钻。做生意不能靠赌，怎样快速冲信誉，我理解到了也就是如今我做的充值软件，既能够充值也能够卖软件，思索之后我以为这个是一条捷径，所以我转做第五代虚拟准备信誉高了再看状况，装修驾轻就熟，开端运作。

7、说到冲信誉

淘宝这个平台，只需是你把东西挂在上面 就多几少会被买家看到。为什么做实物 起步很难。固然你信誉低排序靠后，但总有人看到了你的商品，第一印象还行，进了你的店铺，一看信誉太低，走人。而虚拟方面。不论是什么信誉的卖家。冲10元就是10元。找个皇冠店给你冲10块也冲不出11块来。所以做虚拟，“买家请求不高” - “东西好卖了” - “信誉上去了”当然这只是个人见地，欢送批判指正。

大学生创业的心得体会篇四

近年来，创业已经成为了一个热门话题，尤其是在年轻人中更是热度不减。作为中国西南地区一所顶尖大学，四川大学的学生们也积极参与创业。在创业的过程中，他们获得了许多经验和心得，接下来我们就来听听他们的故事。

第一段：从学生到创业者的转变

在四川大学这个优秀的学府，不少学生在专业学习结束后，选择了为自己的创业梦想努力。如今，他们已经成为了真正

的创业者。他们拥有着自己的团队，自己的产品和服务，自己的市场和客户。这个转变不仅需要勇气，还需要学生自己担负起创业的每一项责任。

第二段：创业需要的能力

创业需要的不仅仅是创新，还要有实际能力来让这个创新有所发挥。在四川大学的创业团队中，有的同学的专业和创业方向可能存在一定的差异，因此，要想顺利创业，他们不仅要有非常扎实的专业知识，还需要熟练掌握相关技能，如营销，财务和管理等多方面的能力。不论是数字营销，筹资计划还是流程规范化管理能力都在这些同学身上得到了彰显。

第三段：创业的“得失”

创业的过程十分艰辛，因为大多数创业者的成功道路充满了挑战和磨难，并且这种得失往往不是简单的商业损益。在四川大学的创业故事中，也存在着许多的“得失”。进入市场虽展现的前景十分美好，但是前期的投入是高昂的，甚至需要花费很长时间进行了解利益的平衡。有时候甚至投入十分巨大，然而结果却并不如预期。这样的风险要想承受，需要创业者有足够的心理准备。

第四段：四川大学学生创业的优势

四川大学的学生创业具备很多的优势，这是一所综合性大学，要比专业学院具备更多的交叉性质。这种多方位的优势让这些学生在创业的过程中迎刃而解。例如，他们可以跨越学科界限，从不同的学科学习到对创业有用的知识。此外，四川大学的创业生态也为学生的创业运动提供了很高的支持，从提供深科技创新孵化器等硬性资源到有推荐机制，让四川大学学生创业更能够得到他们所需的资金和资源，汇入内部其他创业者的圈子中更能够互相帮助。

第五段：总结

四川大学的学生创业，既有艰辛，又有乐趣。他们在创新的过程中获得了许多经验和心得，也成为了人生中的财富。通过创业，这些学生也向整个社会传递出了走出“校园”的勇气和自信。我们相信，随着时间的推移，在四川大学这个优秀的平台上，会有越来越多的学生愿意踏出自己的创业之路，用理念与行动来推动社会的进步。

大学生创业的心得体会篇五

作为中国的科技重镇，四川自古以来就是人才辈出、创新不断的地方，如今正逐渐走向创业之路。越来越多的年轻人选择毕业后自主创业，希望实现自身价值的同时也能够为社会做出更大的贡献。本文将分享四川大学生创业的心得体会，希望能够激励更多的年轻人积极投身创业大军。

第一段：“找到行业定位、挖掘创业机会”

创业之路必须明确定位，缩小创业范围，以便更好地挖掘创业机会。最初，很多大学生会选择朝着自己擅长的方向进行创业，或者是进行与专业相关的创业。但是，不同的时代发展的需要也会产生对应的机会，所以大学生应该常常关注市场和社会需求的变化，找到最适合自己定位的创业方向。

第二段：“专业素养、实践经验与交际能力并重”

在创业的过程中，拥有专业素养及实践经验是必须的。各行各业有所不同，创业者在寻求行业发展的时候，需要深入了解细节。要不断学习新知识，让自己在行业内保持竞争优势。此外，交际能力也是必不可少的，多参与各种社交活动，扩大人脉网，建立信任可以为创业者日后的发展提供一定的帮助。

第三段：“基础理念求变、坚持解决问题的零散化”

当一个项目出现瓶颈或者出现问题时，不要放弃，要追求“即时性解决”，也就是零散问题的解决，这样会让整个项目更具体、更可行。在创业过程中可能会会有各种严峻的挑战，创业者需要对基础理念不断进行创新和变革，以适应快速的市场需求变化。

第四段：“心态积极正向，面对风险保持任性与勇气”

除了专业技能、市场认知以及执行力之外，创业者必须拥有积极向上的心态。创业之路是非常复杂和充满挑战的，可能会经历落水、打骨折、坐监的过程，所以必须要有一颗正向的心态。同时创业者也要拥有承担压力的能力，面对困难时要勇于承担风险，保持任性与勇气，面对各种挫折要保持必胜的信念。

第五段：“面向未来、把握先机、持续创新”

在创业之路上，大学生创业者必须不断面向未来，应该紧随市场发展趋势，做到洞察未来走向，把握市场机遇。此外，持续创新也是创业者必须具备的品质，日新月异的市场需求需要创业者有不断创新的能力，以旧换新，开拓新的商业领域。

总之，四川大学生创业需要坚持的核心品质包括：找到行业定位、拥有专业素养、交际能力强、基础理念求变、积极面对挑战、持续创新、勇于承担压力，对视为重大挑战的困难持续进行应对、成为行业的先锋。只有这些，大学生创业者才能从容应对竞争激烈和快速变化的市场需求，拥有持续追求创新的激情和勇气。希望四川大学生能越来越多的投身创业大军，共同构建更加繁荣的社会大家园。

大学生创业的心得体会篇六

根据不完全统计，大学生创业成功率仅有5%，一百个创业项目之中最终留存的`只有五个，但而另外九十五个项目，却并不一定比这五个项目差，甚至有很多比这五个项目更加优秀，但是为什么这些好项目最终失败了呢?张小小认为，主要原因是创业者的能力不足以驾驭项目，实践经验缺乏，具体来说就是没有带领团队的经验，没有挑战竞争对手的资本，有的只是对市场需求的的主观臆想，缺乏实地调查分析，而且信息爆炸的环境里还经常受到社会舆论的误导，尤其是“构建平台”型这类庞大的项目要求更高，刚毕业的大学生是无法驾驭的。

虽然时代环境发生了很大的改变，但是创业中一些经验，现如今依旧值得借鉴。张小小女士从大学时期就开始了自己的创业之路，批发发夹在学校售卖。张小小女士说，这次创业虽然谈不上项目，但通过这个小小的创业行为，让她对于渠道建设有了一定的经验，学会了把握分析消费需求。出国后的再一次创业经历，又丰富了她的团队建设管理经验，这为她回国后第三次创业成功打下基础。

张小小女士总结自身创业经历，得出这样的结论：创业者发现了市场需求或痛点，未必能解决，还必须考虑与项目匹配，无论是实践经验，还是思想认知。现如今很多大学生凭借一腔热血与灵活的头脑，一创业就提出“建设平台”、“构建生态系统”、“实现智能化”，但真正要做到这些，则需要庞大的资源，不仅仅是大量的资本人力，高精尖的技术，更需要通过对需求发展趋势的了解，把握整个社会发展的走向。就大多数大学生创业者来说，这种贪大求全式的创业想法是无法落地的。

“互联+”时代并不仅仅是只有平台需求，何况任何一个平台也不是一天建成的，都是由解决众多相互联系的小需求开始的，最终水到渠成形成系统。善于发现身边的小需求，了解

消费者的痛点，通过自己已有的技能，或者团队已有的技能，简单的运营就能解决客户需求，这类的小项目作为创业迈出的第一步，更适合大学生。小项目为大学生创业者积累的不仅仅是经验，更是自身的一种成长，也是为大项目的成功作好铺垫。

一方面，创业从满足小需求的小项目做起，另一方，项目设计好后，应检验自身是否有驾驭项目的的能力。根据项目，检验目前的团队是否有过运营项目的经验，团队员工有无在本行业或专业里五年的经验，团队领导人有无人力资源管理的经验。而这些不具备，可以通过人才引进加强自身，如果团队与项目不匹配还继续蛮干，浪费的是自己的青春和投资人的资金。

最后张小小女士用一则广告中的话来做结尾：人生没有白走的路，走过的路，每一步都算数。大学生创业，青春的热忱和精彩绝伦的创新创意，应从小项目做起，从力所能及做起，踏实的植根于市场需求，不断加强自身技能素质，最终才能冲破万千阻碍破土而出。

大学生创业的心得体会篇七

随着创业热潮的兴起，大学生创业节已经成为越来越多大学生关注的焦点。在大学生创业节中，我收获了很多宝贵的经验和心得。首先，通过参加创业节，我深刻认识到创业是一种自我实现的途径。其次，大学生创业节为我们提供了与企业家面对面交流的机会，拓宽了我们的创业视野。最后，我发现大学生创业节不仅是一个创业交流平台，更是一个自我培养的舞台。

首先，大学生创业节让我意识到创业是一种自我实现的途径。在过去，人们对创业的认识局限于经济效益的追求。但是，通过与许多成功的创业者交流，我逐渐认识到，创业不仅是为了追求经济效益，更是一种实现自己价值的途径。创业者

们通过实现自己的创业理念，为社会创造价值，实现了他们的人生价值。这样的认识让我对创业充满了向往和热情。

其次，大学生创业节为我们提供了与企业家面对面交流的机会，拓宽了我们的创业视野。在创业节上，我们能够和各个行业的创业者进行深入交流，了解他们的创业经验和思路。我还记得与一位年轻的互联网创业者的交流，他向我们分享了他在创业过程中的挑战和成长。这些交流让我对创业产生了更加深入的理解，也拓宽了我的创业视野。

最后，我发现大学生创业节不仅是一个创业交流平台，更是一个自我培养的舞台。在创业节期间，我们有机会通过参加创业比赛、创业讲座等活动，培养自己的创业能力和素养。比如，在创业节的创业讲座上，我学到了如何规划企业战略、如何进行市场分析等知识。这些知识让我在未来的创业道路上更加有信心和能力。

总的来说，大学生创业节给予我很多宝贵的经验和心得。首先，我深刻认识到创业是一种自我实现的途径。其次，创业节为我们提供了与企业家面对面交流的机会，拓宽了我们的创业视野。最后，创业节不仅是一个创业交流平台，更是一个自我培养的舞台。通过参与创业节，我更加坚定了自己创业的的决心和信心。我相信，在未来的创业道路上，我会遇到各种挑战，但我也坚信，通过不断学习和努力，我一定能够实现自己的创业梦想。

大学生创业的心得体会篇八

近年来，大学生创业节成为了许多大学生关注的焦点。通过参加这样的创业活动，可以帮助大学生们增加实践经验，提升创业意识，并为他们提供了一个广阔的平台，展示他们的创新能力和潜力。在这次大学生创业节中，我深刻地体会到了创业的艰辛，也收获了许多宝贵的宝贝质朴的小创业者。接下来我将详细叙述我的心得和体会。

在大学生创业节中，我首先感受到的是创业所需的毅力和勇气。创业路上充满了无数的艰辛和困难，只有有足够的毅力，才能坚定地走下去。创业需要勇气去面对未知的风险，同时也需要坚持不懈的努力。在创业节的比赛环节中，我见到了许多同学，他们坚定地投入到自己的创业项目中，并迅速适应了团队之间的合作和分工。这让我深刻地体会到了自己的不足，也更加明确了我今后需要努力改进的方向。

其次，创业节让我了解到了团队合作的重要性。在一个健康的创业项目中，团队成员之间的默契和配合是至关重要的。一个人的力量有限，而团队的力量是无穷的。在比赛的过程中，我与我的团队成员之间不断地商讨和讨论，我们相互支持，帮助解决问题，并最终取得了令人满意的成绩。这次经历让我深刻地体会到了团队合作的重要性，也明白了只有通过团队的合作，才能更好地实现创业项目的成功。

此外，创业节也让我对市场和竞争有了更加深入的了解。在参加创业节的过程中，我不仅学到了一些创业的基本知识，还了解到了许多新的商业模式和市场趋势。通过与其他参赛者的交流和竞争，我深刻地认识到了市场竞争的激烈程度，也明白到在一个细分市场中生存和发展是多么不易的一件事情。这让我更加清楚地认识到了自己的不足，并鼓励我更加努力地学习和实践，以应对未来的竞争。

最后，创业节让我认识到了创业不仅仅是追求金钱利益，还有更多的社会责任感。创业不仅是为了企业的发展，更是为了提供社会服务和改善人们的生活质量。在大学生创业节的比赛中，我见到了许多具有社会责任感的创业项目，他们致力于解决社会问题，推动社会进步。这让我明白了企业的社会责任和使命感对于一个创业项目的重要性，也让我更加坚定了自己未来追求创业梦想的决心。

总之，在大学生创业节中，我不仅学到了许多创业知识和技能，更重要的是学会了坚持、团队合作和社会责任感。这次

经历让我有了更为全面的创业认识，并为我将来的创业之路指明了方向。我相信，在不久的将来，我一定能够运用所学的知识 and 经验，建立属于自己的创业事业，为社会的繁荣和进步做出自己的贡献。大学生创业节，是我人生中宝贵的一课，我会永远珍惜并用于实践中。

大学生创业的心得体会篇九

- 1、以自己的兴趣为主，做自己最感兴趣的事情。
- 2、从自己最擅长的地方切入。扬己之长，避己之短。
- 3、从简单做起，起步越简单越好。
- 4、坚定自己的信念，增强自己的信心，切忌妄自菲薄，总觉得自己的东西不如人。
- 5、不用考虑什么全面的计划、长远的计划，在哪里有冲动就从哪里起步。
- 6、说干就干，立即将想法付诸实施，在干中摸索，逐步确定发展方向。
- 7、不要怕自己的项目与别人撞车。其实，任何人的项目都有其不足之处，你的创业，就从别人的不足之处下手，以此做到“标新立异”。
- 8、不要怕失败。失败并不耻辱。任何人都有过失败。成功和伟大建立在失败之上。
- 9、创业之初不要大投入。网络创业不在于硬件，主要在于“软件”，在于个人的智慧和勤奋。用钱之道是创业基本功。

10、要长期在互联网潜水，熟悉互联网。至少要做到对互联网的一个方面或多个方面的深入了解，建立在那个方面的话语权。

11、原则上，互联网的什么项目都可以搞，关键看你怎么搞。互联网创业最需要的是创意，尤其在中国。

12、不要追逐所谓的“热门”或“冷门”。个人创业就要尽显个人的特色和风采，想怎么干，就怎么干。

13、要有打持久战的思想准备和心理准备。尤其要坚定创业的信念和信心，练就排除各种干扰的能力。

14、多学习网络创业成功者的经验。同时要善于总结自己的经验和教训。善于摔倒，更善于爬起！

15、在网络创业的打磨中，注意结交志趣相投、能力互补的网友，做好自己事业未来大发展的人才团队储备。