

最新镇招商引资工作总结 招商引资工作汇报(模板5篇)

总结是对过去一定时期的工作、学习或思想情况进行回顾、分析，并做出客观评价的书面材料，它有助于我们寻找工作和事物发展的规律，从而掌握并运用这些规律，是时候写一份总结了。怎样写总结才更能起到其作用呢？总结应该怎么写呢？下面是小编带来的优秀总结范文，希望大家能够喜欢！

镇招商引资工作总结篇一

县招商办：

根据县委、县政府下达的20xx年招商引资工作目标任，就我局今年招商引资情况作以下简要汇报：

20xx年我局计划引进2个方解石深加工项目，一是引进香港华茂集团所属陕西新益矿业有限公司投资5000万元在龙坪进行方解石深加工项目，二是引进西藏盛丰矿业有限公司投资3000万元在我县进行方解石深加工项目，共预计引入资金8000万元。

1、香港华茂集团所属陕西新益矿业有限公司投资5000万在龙坪进行方解石深加工项目。目前，已成立了湖北新龙矿业有限公司，注册资金20xx万元，注册登记和税务登记已办理完毕，储量勘测评审已通过，挂牌出让价款已上缴，相关手续已办理到位。当前一方面正在平整场地，另一方面正在定做钢架厂房和加工设备，相关机械设备已进场。

储量勘测评审已通过，挂牌出让价款已上缴，厂房所需用地已落实到位，正在采购机械设备。

二〇一〇年五月十一日

县国土资源局

20xx年招商引资工作领导小组成员名单

为认真落实县委、县政府下达的20xx年招商引资工作目标任务，进一步强化领导，推进强势招商，经局党组研究决定，成立国土资源局20xx年招商引资工作领导小组，具体成员如下：

组长：黄秀国党组书记、局长

副组长：孟涛党组成员、副局长

成员：刘军矿管股股长

二〇xx年五月十一日

镇招商引资工作总结篇二

有关招商引资工作汇报方面的写作，小编为您整理了几篇范文，供您参考。

今年上半年，我县按照市委、市政府关于扎实推进“三项建设”的总体部署，继续把招商引资放在总揽经济工作的核心位置，作为“一号”工程全力组织实施。坚持把项目建设作为全县工作的重中之重，进一步完善措施，强化责任，大力开展招商引资，强力推进项目建设，取得了一定成效。

一、今年上半年项目建设招商引资工作总体情况

此目前，全县已投资兴建28个项目。其中工业项目 27 个，已建项目投资总额5.9亿元，其中固定资产投资总额 3.8亿元。已经落实到位资金 1.5亿元，乡镇已投资兴建项目 18 个，

县直投资兴建项目 10 个。乡镇正在洽谈的项目 15 个。县直正在洽谈的项目 25 个。通过我县上下一致的艰苦努力。我县招商引资项目建设呈现以下几个特点：

1、领导高度重视，县四大领导班子领导同心协力。各级各部门主要领导亲自抓招商，大项目亲自洽谈，提高项目的成功率，加快了项目进度。

2、工业项目比重大。全县投资兴建 28 个项目中，工业项目比重较大，紧紧围绕工业兴县、工业强县、工业富县的宗旨，大上项目、上大项目、上大工业项目。

3、项目个数同期比往年增多。

4、立项、签约、投产同期比往年快。 二、主要做法

1、统一思想上项目。今年上半年，全县各级、各部门明确了“上项目、抓工业、增财源、保稳定”的工作思路，始终坚持“整个工作以经济建设为中心，经济建设以工业发展为重点，工业发展以项目建设为核心和抓项目就是经济、抓发展”的指导思想不动摇，营造全民招商的浓厚氛围，举全县之力大力上项目、上大项目、大上工业项目。

2、优化环境抓招商。一是在硬件环境建设上，加大资金投入，搭建引资平台，提高招商引资的吸引力。今年，我县着力搭建加强工业园区建设的发展平台，坚持高起点规划，高标准建设，高效能管理的原则，积极实现工业园区的“四通一平”。二是在软件环境建设上，进一步完善优惠政策，下大力气优化发展环境。我县为切实抓好招商引资项目落实工作，采取项目到人，跟踪服务的措施，在服务方式上“一条龙”服务，在协作配合上“一家人”般的关怀，在组织协调上“一把手”亲自抓，全程为投资商提供优质服务，直到客商满意为止。

3、拉长链条抓招商。根据县委、县政府确定的“拉长产业链条，实施产业化发展”的战略目标，我县充分利用园区现有产业优势，突出扶持重点，培植民营骨干，把县酒厂、骏化宏福复合肥厂、药厂、新乡大北农农牧有限公司确山分公司等纳入重点扶持对象，从政策、人才、用地等方面提供全方位服务，加快膨胀发展。在此基础上，吸纳更多的企业加入产业链条，培植一批资本聚集高、规模膨胀快、核心竞争力强、经济效益显著的支柱产业。

4、严格考核促招商。今年我县继续坚持实行月通报、季检查、半年评比、实地观摩、年终考核、重奖重罚的办法，年初对去年招商引资先进单位实行了重奖，强化了招商引资的导向作用，充分调动了各级干部的积极性，全县招商引资项目建设工作正在热火朝天地进行之中。

5、围绕项目抓落实。今年我县招商引资出现了客人多、信息多、项目多的喜人势头，但有了项目、有了线索，关键还是在于抓好落实。抓落实，就是发扬钉子精神，目前我县对在谈的每一个项目和掌握的每一条线索盯住不放，追踪到底，促使线索及时转化为合同项目，合同外资及时转化为实到外资，使项目尽可能落户，及早投产生效。

三、存在问题

虽然今年我县的招商引资项目建设工作取得了一定的成绩，但我们也清醒地认识到，和全市先进县区相比仍存在一定的差距。主要表现在：一是招商氛围还不够浓厚，专业招商加强了，全民发动上有所放松；二是还有个别部门思想上不够重视，认识不到位，实际工作中存在着较大的不平衡性，一些部门领导、精力、人员、经费不到位，仅仅是为了招商而去招商，为了完成任务而去招商，没有真正把招商引资作为“一号工程”来抓；三是好项目不多，外资项目发展滞后，相当一部分项目外资未能按照计划到位。

四、下步打算

我县继续把项目建设摆在各项工作首位，立足资源优势，加大招商引资力度，完善行之有效的措施，举全县之力抓招商、上项目，实现招商引资项目建设的新突破。一是对招商项目实行专业组作战。由县四大班子领导牵头成立项目履约组、建设协调组、外出招商组等专业工作组，实行专业组作战，集中精力抓好项目落实，确保今年东西合作会签约项目春节前全部开工建设。二是积极拓宽招商渠道。在坚持行之有效的招商方法的基础上，积极开展委托招商和以商招商，大、中、小项目齐发展，高、精、尖项目相结合，开展全方位招商活动。尤其要紧盯大项目不放，树立不达目的誓不罢休的精神和勇气，争取有1—2个亿元以上工业项目落户确山，促使招商引资项目的规模和质量跃上一个新台阶。三是全面优化投资环境。牢固树立“抓环境就是抓项目、抓发展”的理念，全面优化投资环境，努力打造诚信确山良好形象，使确山成为投资者创业的“热土”、发展的“绿洲”。

年 月 日

区委、区政府：

根据区委、区政府的部署，我街道结合实际，把招商引资作为今年重点工作在制度、措施、人员、经费等方面进行了全面落实。到目前为止，已成功引进项目73个，完成协议资金17430万元，为计划的145%，实际到位资金5750万元，为计划的57%，其中市外协议资金2541万元，为计划的64%，市外到位资金2526万元，为计划的84%，协议84%，协议外资20美元，为计划的40%，实际到位外资10美金，为计划的33%。

为全面完成招商引资工作任务，增强街道经济实力，发展区域经济，首先在制度上保证，经街道各科室、社区上下讨论，党工委、办事处多次修改，年初出台《采荷街道招商引资工作规定》，按照班子、招商办挑大梁，全街道各社区共同参

与的原则，对全年目标任务进行了分解、落实，把各部门、社区的招商引资工作实绩与年终考核、评比、奖励挂钩，纳入街道考核体系和年度各部门的责任内，并利用地区单位联席会等形式，广泛宣传招商政策，收集招商信息。真正做到招商引资工作横向到边、纵向到底。引成了全面招商、人人招商的氛围。在具体措施上，主要采取外聘2名吃苦性强、具有一定交际能力的同志为街道招商办专职招商员，确定工资待遇、签订劳动合同，街道确定1名机关干部专职从事招商工作。聘请中间公司专业人员等兼职招商员15名，保持与工商、税务、银行等部门的密切联系，建立了街道招商引资网络，腾出办公场所、配备传真机、电脑和摩托车等设备。年初经费预算安排100万元为街道招商经费，约占全年预算的10%，在经费上作好保障。

街道始终把招商引资发展经济作为创建和各项工作的基础，街道长期发展的关键和党政一把手工程来抓。做到事事不忘招商、处处不忘招商，逢会必讲，遇事必谈。实行招商引资工作完成情况通报制，每月以表格形式在例会上通报，对完成招商任务的部门和社区，按规定及时兑现奖励，一季度已兑现奖励 元，有力地促进了招商工作的开展。

在招商工作中，我们坚持主攻大项目，不放小项目的策略，不断探讨无资源招商的新方法。在引进杭州四季青精品童装市场过程中，主要领导多次出面，与市区有关部门联系，争取支持，帮助解决困难，热情服务，赢得投资者的好评。无资源招商，实际上是信息招商，扩大信息来源是关键。在银行的交往中，成功引进了投资1000万元的投资公司，为吸引投资担保公司落户采荷，我们得到信息后，多次主动与投资人联系接触，利用紧盯不放，3年无偿提供服务中心的办公场所的条件和7个工作日全程帮助为妥，一切注册手续的优势服务，硬是愿意向下城区的投资人拉过来。充分利用兼职招商员的作用，广招各类项目，今年通过兼职招商员，已引进项目 个，已有 %的科室和社区完成了全年任务。在招属地商工作中，我们主要做2项工作：一是对联系密切、较为了解的企

业作主攻目标，通过多方争取，已办理税务变更手续的企业3家，列入统计企业10家；二是对其他企业再进行一次全面排查，对关停、搬迁和市级财政注册的企业将放弃，其他企业选定目标进行重点突破。为下步招属地商打好基础。

在招商引资工作中，我们还缺乏一个对一般引进企业的具体奖励措施，由于投资规模大的企业可享受市区的有关政策，但一般企业享受条件不够，而街道还没有相应的奖励或税收财政返还规定，因此，具体操作时难度较大。二是招商人员的业务能力、各项政策掌握程度尚有差距。三是由于依据现有税务部门的规定，街道无法获得所属企业的税收上交具体数据，对年终奖励企业，鼓励企业积极性有影响，同时也对街道出台具体奖励企业措施有制约。四是及时、广泛、有效地收集招商的方法不够多。五是街道内部人员对招商引资工作仍是不热不急。

下步将街道招商引资工作进行一次全面分析讲评，进一步统一思想，提高认识，按季度及时兑现招商引资奖金，调动各方面积极性，对招商引资工作不急不热的个别部门和社区要加大督促力度，扩大成果，争取全面丰收。继续坚持抓大不放小的原则，紧紧盯住?的千万以中纺腾龙投资公司、浙江高力集团、杭泵童装中心等重大项目，积极、主动、优质服务，力争尽早落实。继续抓好已注册的杭州四季青精品童装市场的投资到位及其内部楼宇招商工作。属地商工作通过排查，组织招商人员到其他城区街道学习取经，提高招商人员的业务能力，改变方式，采取主动出来的方法，多跑多走，多方收集信息，力争达到年度到位资金2亿元。

一、主要指标完成情况

(一)已签约项目情况：经过前期工作努力，共计签约项目31项，签约金额40.1078亿元，1060万美元。

(二)落地项目及到位资金：截至目前，已落地项目7项，其中

通过县区考核部门认定项目5项，到位省外资金1.0437亿元，完成全年引进内资任务的29.82%，已报送市考核办认定。

二、工作措施

(一)统一思想，提高认识，进一步认清做好招商引资工作的重要性和紧迫性

2月6日，**市农业局召集局机关全体干部职工、局属各单位主要领导召开xx年招商引资工作动员大会，传达《全市xx年工作目标奖惩兑现xx年工作目标责任状暨工业突破园区建设招商引资动员大会》精神，安排部署xx年招商引资工作。会议邀请市考核办副主任、市投资促进局副局长张宗能同志到会指导工作。会上，局长孟少波同志结合全市农业农村工作实际，就如何做好xx年招商引资工作，进行了全面的安排部署和动员；同时局长与各分管领导、各分管领导与各处室、单位负责人签订了招商引资责任状，把招商任务层层落实到每一个处室、单位和个人，形成“人人有任务、个个有责任”，齐抓共管的良好态势。

(二)制定招商引资工作方案及百日竞赛活动计划

为认真做好xx年招商引资工作，做到早计划、早安排，在总结xx年经验的基础上，制定了xx年工作方案及百日竞赛活动计划。按照市工业突破园区建设招商引资工作指挥部印发的《**市招商引资百日竞赛活动实施方案》的要求，全局统一思想、提高认识，精心组织、加快行动，迅速开展竞赛活动。要求各责任单位领导高度重视，按照百日竞赛活动的要求，早计划、早安排，及时上报招商引资项目签约及落地情况，并对照全年的招商引资任务，树立比、学、赶、帮、超的竞争意识，在全局上下形成投身招商、关心招商、支持招商、扩大招商的浓厚氛围。

(三)做好招商项目整理和储备

按照省、市有关部门的要求，认真编写《xx**市生物产业重点招商项目册》。通过广泛征集，共收到各有关单位和部门报送招商引资项目36项，经我局组织省、市生物产业各方面的专家进行咨询论证并完善修改，初步确定招商引资项目20项，涉及生物产业基地及公共平台建设、生物医药、生物化工、畜牧业、农副产品加工等方面，总投资规模为45.775亿元。

(四) 积极加强对外招商工作

加大国外招商引资力度。4月22日，由市长张祖林带队，局长孟少波及相关工作人员陪同前往参加了“韩国?高阳花卉国际博览会”。在“中国韩国高阳招商引资推介会”上，局长孟少波同志代表**市政府向与会领导、来宾、企业介绍了**市情、农业产业化招商引资优惠政策，并进行了项目推介。此次国际花卉节**市共组织农业产业化招商项目22个，项目总投资约57.24亿元，涉及农业园区建设、农产品物流交易市场建设、优势特色产业基地建设、农产品加工等内容。出席本次推介会的嘉宾还有高阳市市长及46家韩国企业代表。

2. 市领导带队到开展招商引资活动。5月26日-28日，由**市人大张显忠副主任、**市政府李喜副市长、**市政协傅汝林副主席、常敏副主席带队，组织招商分局等相关部门和各县市区领导到开展招商引资活动。

镇招商引资工作总结篇三

根据会议安排，我就一季度招商引资工作情况简要汇报如下：

今年以来，我们在市委、市政府的正确领导和强势推动下，以服务“两城”建设为目标，以承接产业转移为契机，以突出引进战略投资者和产业集群为重点，层层分解落实责任，不断创新招商方式，强化服务，进一步缩短外资项目审批时限，不断优化政务环境，促进了招商引资工作的较快发

展。1-3月，全市新批准设立外商投资企业6家，合同利用外资5257万美元，同比增长113.53%；实际利用外资13254万美元，同比增长113.16%，完成年计划的28.81%，位列全省第二位。实施内联引资项目288个，合同引资278.36亿元，实际到位资金32.18亿元，同比增长17.23%，完成年计划22.04%，实际到位内资总量在全省排第三位。回顾一季度的工作，主要有以下四个方面的特点：

(一)招商引资目标管理考核面进一步扩大，招商的氛围更浓了。今年市委、市政府提出了“全力招商、全民招商、全年招商、全体招商”新思路。为了切实贯彻落实到实际工作中去，我们拟定并经市委、市政府研究同意出台了《郴州市市直单位招商引资工作考核方案》，将去年的市直21个招商引资责任单位扩大到67个；将列入考核的招商引资重点乡镇由去年的30个扩大到50个。同时制定了《20xx年全市招商引资目标管理》，根据省里下达我市的内资和外资年度计划，科学分解下达到各县市区、市管园区(7个县属承接产业转移园区)，各目标责任单位主要领导分别与市委、市政府签订了招商引资目标管理责任状。层层分解落实责任，做到了人人肩上有担子，初步形成了全民招商的浓厚氛围。通过全市上下的共同努力，一季度我市合同利用外资同比增长113.53%，实际利用外资同比增长113.16%；实际到位内资同比增长17.23%。剔除去年同期由于冰冻灾害遭成的基数偏小的因素，实际到位资金总量同20xx年同期相比也是有较大幅度的增长，且排名位居全省前列，这充分说明市委、市政府强势推动、全民招商，确实发挥了作用，取得了效果。

(二)招商方式和招商手段不断创新，招商成效更显著了。通过“活动招商”与“小分队招商”相结合，“走出去”招商与“请进来”招商相结合，自主招商与委托专业公司代理招商相结合，通过开展产业链招商、驻点招商、干部挂职招商、网上招商等等，使得我市的招商方式和招商手段不断创新，结识了一批新客商，谈成了一批较大项目，取得了好的成效。

经初步统计一季度我们共接待来郴考察的客商500多人，同比增长35%以上。如世界500强企业美国空气化工产品(中国)有限公司、世界500强企业中建集团、万旭电业(香港)有限公司、中国台湾太空梭集团等先后率团来到郴州进行了实地考察。1-3月份，全市新洽谈项目262个，其中新洽谈的重大项目有：湖南华信冶炼有限公司拟在资兴投资的冶炼项目，投资金额达16亿人民币；浙江温州龙新房地产开发有限公司拟在北湖区投资的房地产开发项目，投资金额6亿元人民币；华润电力(风能)开发有限公司拟在临武投资的风电项目，投资金额2.17亿美元；香港客商在桂阳拟投资的中南有色金属循环经济园项目，投资金额8000万美元；中国台湾客商在桂阳拟投资的峰茂科技项目，投资金额3000万美元；香港(bvi)永迅国际有限公司在永兴拟投资的七甲黑山羊牧场开发项目，投资金额3000万美元。我市拟上报第五届珠洽会集体签约项目17个，总投资24.7亿元，合同引资22.4亿元。从目前调度的拟于五月份湖南省“港洽周”期间在东莞和香港招商会上签约的项目已达100个，签约金额已突破100亿元人民币。全市外资产业梯度转移项目实际利用外资金额来势较好，今年1-3月，我市有外资到位的珠三角地区外资梯度转移项目有18个，到位资金6443万美元，同比增长67%。

(三)“沪洽周”暨“20xx经洽会”活动签约项目跟踪调度抓得紧，项目履约率更高了。按照省直相关部门的要求，一季度我们多次对本市去年在“沪洽周”暨“20xx经洽会”活动中签约的项目进行了跟踪调度，及时掌握已签约项目的进展情况，督促有关县市区和项目业主严格按照合同条款执行，并协调有关部门最大限度地解决项目建设过程中的困难和问题，确保项目的履约率。一季度末调度的结果是“沪洽周”活动签约的3个项目全部履约，履约率为100%；“20xx经洽会”活动签约6个项目，其中5个履约，1个(郴州华阳电子项目，因受金融危机影响定单，投资放缓)暂未履约，履约率为83%。综合履约率在全省排位也是靠前的。

(四)项目审批时限进一步压缩，服务企业更贴心了。外资项目审批时间缩短了，由原来的20个工作日缩短为5个工作日；履行了一次性告知义务；开展了网上联合年检的前期准备工作，让参检企业“只跑一趟路，只进一个门”就能办好多个部门的年检年审工作。对“外来投资企业新春座谈会”上外商提出的问题和建议进行了收集整理，并通过领导批示交办，切实为企业解决一些困难和问题。使外商感觉到我们的服务更贴心了。

(一)外资新批项目不多，合同外资与实际到位外资倒挂，到位外资存量较少。今年1-3月，全市新批准设立外商投资企业6家，同比下降了25%；全市合同外资金额比实际使用外资金额少7997万美元，从元月份开始，已连续三个月出现合同外资小于到位外资的倒挂现象。1-3月，全市新批外商投资500万美元以上的项目只有4个，其余2个外资项目合同外资均不足500万美元，到位外资存量较少。

(二)各县市区、园区完成任务进度不一，个别地方情况不理想。今年1-3月，实际利用外资13254万美元，按年计划46000万美元的25%算1-3月应完成11500万美元，目前全市已按年计划进度完成了季任务。但个别县市区、园区合同外资还未实现零的突破，实际使用外资也未按时间进度完成年目标任务进度。

(三)与周边地市相比，我市招商引资优势不够明显。与省内其他地市比，我市实际利用外资总量排全省第二位，领先第三名湘潭市约3913万美元，但我市新项目个数均落后于长沙、株洲及衡阳。与省外相邻地市比，今年1-3月，赣州市新批外商投资企业16家，合同外资5013万美元，实际利用外资1.7亿美元，我市也只是在合同外资方面领先于赣州市仅200多万美元，而新项目个数则远远落后于赣州，实际利用外资也少于赣州。

(一)加大活动招商引资力度。充分利用今年“中博

会”、“港澳洽谈周”、“东莞招商会”、“珠洽会”等重大招商活动平台，大力推介项目，积极开展小分队招商，上门招商，以先行先试为出发点，争取在引进战略投资者、引进重大项目上有新的突破。继续加大委托代理招商力度。今年我市已与七家公司签订了委托代理招商合同，目前仍有几家公司明确了合作意向，今后要继续扩大委托代理招商范围。

(二)加大督查考评工作力度。拟督查第五届珠洽会等活动的签约项目，重点督查投资总额在1000万美元以上的外资项目及5000万元以上内资项目的实际到位资金情况，为全市半年督查做好准备。继续实行对县市区、市管园区招商引资月度通报、市直招商引资单位和重点招商引资乡镇半年通报考核制度。强化招商引资基础工作，进一步加大对内引外联工作力度，提高利用内外资工作水平和质量，做好内外资统计工作，力求准确、及时。对项目真实性、履约率、存在的问题进行跟踪督查。尤其对项目合同文本、统计台帐、原始记录资料及验资报告等资金到帐证明材料、归档情况进行检查，防止虚假浮夸的现象，全面提升内外资项目质量，提高招商引资服务水平。

(三)加大跟踪服务落实力度。一是要抓好在谈项目的跟踪落实，积极向重大在谈项目的挂点联系领导汇报情况，争取领导亲自与投资方见面，面对面地洽谈相关重大问题，争取尽量多的在谈项目能够在近期的几大招商活动上签约。二是对已签约的重点项目，市本级、各县市区要逐个成立专门工作班子，主要领导亲自挂帅，分管领导具体负责，层层建立和落实项目跟踪服务责任制，实行重点跟踪、层层服务、全面督查，确保项目的落实，搞好前期服务，尽可能地促成已签约的项目早日开工，早日投产，早见成效，确保项目履约率达到100%。三是对已引进并开工建设的项目，要积极协调各部门关系，共同为企业及时周到地提供融资等各项服务，在确保留得住、建得快的前提下，进一步提升资金到位率。四是要对重点项目的运作情况进行定期督查和通报，对投资者的意见和投诉高度重视，及时妥善处理。对一段时间内无实

质性进展的省、市级签约项目，要求牵头部门作出专门说明，明确期限，对不能履约的项目及时做好登记备案，查清原因，妥善处理并尽快启动重新招商。五是要利用上半年开展的外商投资企业联合年检工作的平台，加强与企业的联系与沟通，了解企业的经营状况，对有增资意向的企业及时予以指导与跟踪，对有撤资及外资转内资的企业，则加强与企业沟通，积极为企业排忧解难。

(一) 建议市政府每半年召开一次相关部门领导参加的招商引资工作调度会，重点研究解决重大签约项目在用地、融资、建设过程中的一些问题和困难。

(二) 建议市政府定期开展“外来投资企业市长接待日”活动，切实解决外来投资企业生产经营中的一些问题和困难，为外来投资企业营造良好的投资环境。

(三) 建议市级领导、各县市区领导及市直有关部门加大对在谈重大项目和已签约重大项目的跟踪责任制的落实，切实深入项目现场了解情况，解决问题。

镇招商引资工作总结篇四

乡党委、政府主要领导高度重视招商引资工作，坚持逢会必讲招商引资，说三句话必有一句牵扯招商引资，拿出三分之一的时间外出招商，拿出三分之一的时间参与招商引资，尤其是今年以来主要负责人把外出招商作为经常性工作，先后到北京、广州、上海、嘉兴、济南、泰安等地开展招商引资活动，搜集适合宁阳发展的招商引资信息，有效地促进了招商引资工作的开展，并取得了明显的效果。为引进鑫元草业项目，乡党委书记桑逢杰不辞辛苦多次到省畜牧办汇报论证项目建设的可行性，从而得到省畜牧办慕主任及山东鑫元草业有限公司的大力支持，山东鑫元草业发展有限公司决定投资6x万元建设颗粒饲料加工项目，现在项目投入正式生产，颗粒饲料产品供不应求，公司正计划扩建二期项目；乡长张

茂盛和常务副乡长商涛抓住项目信息，多次赴上海、宁波、嘉兴、苏州等地开展招商引资活动，截至目前，苏、浙、沪等地反馈项目信息已有十多个达成初步合作意向。

乡党委、政府高度重视招商引资工作，为进一步凸显招商引资，突出重中之重、重中之重，促使全乡招商引资工作再上新台阶，经党委、政府研究决定，成立了10人的招商引资专业队伍，固定了专门的办公场所，购置了新办公桌椅，配备了微机、打印机、空调、数码相机等办公设备，并固定一辆桑塔纳为招商引资专用车。并在乡财政十分困难的情况下，预算14万元作为招商引资经费。招商引资专业队伍成立以来，取得明显成绩。常务副乡长兼招商办主任商涛引进北京客商投资建设的圣乡面粉、浙江客商投资建设的上虞钢球、曲阜客商投资建设的青瓦生产等项目；招商办副主任李龙引进永盛钢球、环宇精铸等项目；招商办副主任赵伟引进圣达纺织、圣庄淀粉等项目；招商办柳军利用朋友关系引进银海丝织以及曲阜客商投资建设的假发制造项目；同时招商办其他人员也分别引进劳保手套、旭光木材等项目，真正体现了专业招商队伍抓招商的优势。

镇招商引资工作总结篇五

做好后三个月工作，是对全年工作的巩固和打好下一年的基础，我们将做好三个方面工作：

二是加强与投资企业的'对接、联系、沟通，切实做好服务，进一步提高协作效率，增强服务意识，营造优质、高效的投资环境。大力实施“走出去”和“请进来”战略，全方位加强与发达地区的合作交流，推进全方位、宽领域的对内对外开放，着力引进一批投资规模大、发展前景好、产业关联度高的大项目、好项目，以大项目推动大发展。

三是积极做好已签订协议但尚未开工项目和在谈项目的对接和协调服务工作，促进已签协议项目早日开工，在谈项目早

日签约，确保招商引资工作有连续性的开展，进一步提高招商引资工作的签约率、履约率、提高招商引资工作的实际成效。