

# 2023年燃气公司度半年总结 公司上半年工作总结(优质10篇)

总结是指对某一阶段的工作、学习或思想中的经验或情况加以总结和概括的书面材料，它可以明确下一步的工作方向，少走弯路，少犯错误，提高工作效益，因此，让我们写一份总结吧。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的总结吗？那么下面我就给大家讲一讲总结怎么写才比较好，我们一起来看看吧。

## 燃气公司度半年总结篇一

各位代表，同志们：

我向公司xx届xx次职工代表大会作行政工作报告，请审议。

上半年，房产公司在（集团）公司党政的正确领导下，围绕房产公司“1231159”工作目标，坚持创新思维，创新思路，创新方法的工作方针，把“提升住户满意度”作为唯一工作标准，基础管理进一步夯实，住户满意度得到提高，主辅分离工作稳步推进，新区与附属配套工程建设按节点完成，物业管理工作步伐加快。

费用指标完成情况良好。（集团）公司xx年核实房产公司经济指标为9639万元。1至6月份，我公司累计完成经济指标4801.49万元，比（集团）公司累计考核指标4819.5万元节约18.01万元。管理费用上半年完成4528万元，与上年同期相比降低116万元。

工程项目按节点完成□x20宿舍高层住宅楼，通过我们严格的施工管理和质量控制，工程于今年4月竣工剪彩。

19、32宿舍于xx年开工建设，共计12栋住宅楼，总建筑面积

积15万平方米，计划总投资27586万元。截止6月份，累计完成投资19856万元，目前，19宿舍1号楼、5号楼因动迁原因进度滞后，其它10栋楼已进入内外装修及庭院施工阶段，现在正按照施工组织计划做最后的紧张施工，确保工程按期竣工剪彩。

半年来，项目经理部全体人员以太钢150万吨不锈钢工程建设为标准，严肃工作作风，严格施工管理，针对工期短、施工区域小、施工环境要求高、综合管线复杂以及第一次组织建设成规模的高层住宅小区等问题，编制详细的进度网络计划，分解进度目标，落实质量和安全管理体系，坚持项目经理部每周、施工单位每天两级工程例会制度，通过现场开展工序交接和分项质量互检互动、现场文明施工、工程建设劳动竞赛等活动，工程进度、质量、安全得到了很好的控制。高层建筑中的施工流程、协调配合，安全质量管理、现场组织经验和方法等逐步形成。

滨河小区高层住宅建设工程。目前，前期规划设计已完成，对标工作和招标文件已编制并报送公司，（集团）公司计财部正在办理土地证；待（集团）公司确定实施方案后进行下一步工作。

原房产公司院高层住宅建设工程。现已完成前期规划和主体楼座的施工图设计，现场三通一平完成70，招标文件已编制完成并报送了（集团）公司，待审定。

青楼宿舍工程是年初（集团）公司职代会提出的实施项目。上半年，我们完成了投资计划下达、土地证办理、拆迁审标和缴款等工作，现正在抓紧办理规划许可证及施工手续，力争年内工程达到主体三层。

太钢25高层进入工程扫尾阶段，市质量验收后交付使用。

1至6月份，附属配套工程安排项目19项，费用363.8万元，现

已完成宿舍外委维修313项，工段外委维修44项，抢修工程30项。35宿舍、16宿舍等地区进行房屋补漏220户，计3500平米。硬化场地、绿化种植等11800平米。宿舍防水工程13000平米。

小区管理达到预期目标，住户满意度有所提高。今年以来，我们围绕“提高住户满意度”，强化各项管理。持续开展了每月的星级检查、评定工作。修订完善了各管理服务站的规章制度。加强了对宿舍区的卫生检查和考核力度，通过规范保洁员上岗统一着装，实施卫生清扫检查制度，填报宿舍巡视记录等措施，促进了小区庭院卫生水平。部分管理站还积极开展为孤寡老人上门服务和水电票上打印服务电话等便民措施，极大的方便了职工，并将5s工作引申到宿舍管理中，通过对宿舍区自行车棚整理，统一标识牌悬挂等工作，使小区环境进一步得到美化。上半年通过星级小区综合检查、评定，31个小区管理水平在原有基础上有所提高。

## 燃气公司度半年总结篇二

今年上半年，我公司认真落实省、市盐业工作会议精神，通过转方式、调结构，不断加强市场调研，提升市场运作能力。并抓住了送销网络的优势环节，进一步满足市场需求。1-6月份，非盐产品销售额共计70.39万元，其中郎酒销售1001件，销售额20万元；杀虫剂销售905件，销售额20.48万元；洗化日化产品销售1889件，销售额16.75万元；味精销售842箱，销售额9.65万元；健力宝饮料销售1050件，销售额3.51万元。

## 燃气公司度半年总结篇三

作为一名工作多年的施工员，一直以来，我不断丰富自己的专业知识，凭着求真务实、踏实肯干的工作态度，在实践中摸索、在经验中积极发展创新、不断提高自己的工作能力。在多个项目完成的同时，我也完善了自身，也在一定程度上成就了自我。现在，我将20xx年上半年工作总结如下：

作为项目部的管理人员，我重视控制工程的施工质量、与建设单位和监理单位的协调以及班组的管理协调、自动配合安全科完成各项安全管理工作，狠抓材料管理以节俭工程成本。重要以下几个方面阐明：

### 1、工程质量管理。

以要求高标准、高起点要求每一个施工项目。施工前期，重视对班组的技巧交底，给班组人员在思想上给予重视，在技巧上懂得本工程的质量和进度、安全要求，为后期施工奠定良好的基础。

### 2、班组的管理协调工作

重视每个班组负责人的培训，在每次的会议上，针对施工配合存在的问题，我尽量使每个同志至少占主导地位一次，以增加其经验，使每个同志都能独当一面，处置各种问题，使全部班组的业务技巧水平有整体的提升。

### 3、安全管理工作

在工作过程中，自动配合安全科完成施工人员的安全管理和教育工作是每个项目管理不可分割的一部分。

### 4、与建设单位、监理单位的协调

作为一个施工管理人员，在每个项目中重视和建设单位和监理单位的配合协调工作，针对建设单位和监理单位提出的好的建议，自己带头研究落实，力争取得建设单位和监理单位的一致好评是施工员工作不断进步的最好体现方式。

### 5、技术管理

1、自身方面，有时对问题考虑不够全面，盲目的听从施工班

组的意见没有更清楚、没有详细对事件进行分析就下结论，从而造成了不必要的损失。在管理上：对不听指挥、不按要求施工的班组没有进行严厉的惩罚，久而久之个别施工班组就有了侥幸的心态，至使在后期管理工作中出现了出现管理失控，也就形成安排工作难，现场管理难的情况。在以后的管理工作中首先要明确自己的立场，发挥项目管理人员在施工现场起的主导作用，对施工班组做到奖罚分明，形成绝对以项目部为中心领导方法，对那些不听指挥的施工班组决不心慈手软，施行严打、严抓以此来树立施工威信。

2、在施工技术方面，由于施工经验依然有着不足。在施工现场不能准确的快速的找出施工中存在的毛病，没能把施工图和施工规范灵活巧妙的运用，使实际施工过程中和理论施工产生了脱轨情况，即没有达不到预期的施工效果又使施工程序变得复杂，从而增加了施工成本，这给我的教训就是在以后的施工过程中一定不能随心所欲，必须认真熟悉施工图纸和施工规范并很好的掌握，争取能更好的把施工规范运用到现场施工当中。

通过总结以往的工作，找出工作中的不足，以便在以后的工作中加以克服，同时还需要多看书，认真学习好规范规程及有关文件资料，掌握好专业知识，提高自己的工作能力，加强工作责任感，及时做好个人的各项工作。

## 燃气公司度半年总结篇四

□

今年上半年，共购进盐产品2859吨。其中食盐完成1374吨，占年计划的56.07%；小包装食盐完成917吨，占年计划的63.22%；多品种营养盐完成527吨，占年计划的321.34%；其他工业盐完成1485吨，占年计划的70.05%。

# 燃气公司度半年总结篇五

上半年，我所全体干部职工在局党委的领导下，严格执行国家有关建设法规、技术规范、规程规定，积极探索和不断健全质量保证体系建设，积极开拓勘测设计工作为苍南县的水利事业做出了应有的贡献。

## (一)、经营收入情况

上半年，1~6月分，设计所共承接各类工程设计项目计42项，目前已完成工程项目达92%，设计所经营总收入为160万元，与去年同期相比增长了18%，其中设计收入是139万元，测量收入是22万。

## (二)、设计工作

### 1、饮用水工程

，饮用水工程是我所的工作重心之一，在饮用水工程方面，我们完成了苍南县城乡饮用水保障规划、桥墩水厂输水工程、马站-沿浦输水工程、宜山珠山水厂输水工程、灵溪东郊水厂输水工程、昌禅乡农民饮水工程。

### 2、小流域综合治理工程

小流域综合治理工程是我所设计工作的另一重心，在小流域综合治理工程方面，我们完成了南塘小流域治理工程、和马站小流域尼山闸改造工程的初步设计及施工图设计。

### 3、千库保安工程

在千库保安工程方面，我所继续做好各在建的千库保安工程的技术服务工作的同时，在6月承接了龙叉井水库和玉苍山天湖水库的保安工程，目前两个工程设计工作进展顺利，预计

在8月下旬可完成整个设计工作。

#### 4、水土保持方案和水利影响分析编制

水土保持方案和水利影响分析编制方面，我所完成了包括78省道马站平原片水利分析在内的总计24个项目水土保持方案和水利影响分析编制工作。其中水保项目为16项，水利影响分析8项。由于国家政策的影响，今年我所水土保持方案的编制量有所减少。

#### (三)、自身制度的建立和完善

，我所进一步建立和完善设计所的各种规章制度。先后制定和完善了包括项目管理制度、档案管理制度、办公用品集中管理制度，员工培训制度等，使设计所的各项事物均有章可循，按制度办事，靠制度管理人。同时设计所在上半年购置了投影仪等办公设备，现在我所已基本实现图纸评审的多媒体化，大大改善了设计所的办公条件，提升了设计所的'自身形象。

#### (一)、设计工作

##### 1、饮用水工程

我所目前正在做的饮水工程有灵溪渡龙办事处、城南办事处、南水头办事处的饮用水工程以及五凤乡输水工程。预计该四个项目可分别在8月上旬~9月下旬均可完成设计工作。

##### 2、水库保安工程

我所在6月承接了龙叉井水库和玉苍山天湖水库的保安工程，目前两个工程设计工作进展顺利，预计在8月下旬可完成整个设计工作。

### 3、小流域综合治理工程

我所下半年承接的小流域综合治理工程有桥墩桂兰溪驳坎工程和莒溪小流域水土保持综合治理工程，目前两项目均以开始设计工作，预计可在8月下旬~9月上旬可完成整个设计工作。

#### (二)、自身制度的建立和完善

下半年，我所将局党委的领导下，根据水利局的机关作风建设的要求，进一步严格考勤制度，坚决执行“八项禁令”，提升设计所的形象。

公司上半年工作总结篇xx年，我公司在区绿容局和镇党委政府的领导下，各项工作正在全面有序的开展中，现将上半年的工作小结如下：

依托三座压缩站的有力表现□xx镇的生活垃圾量每日控制在180吨以下。截止日前，1-5月的生活垃圾清运量为26249吨。

1-5月共清运暴露垃圾205吨，建筑垃圾7500吨，粪便35吨。

目前xx镇有33个小区和14个集贸市场的生活垃圾分类在有序推进中，日分拣垃圾达10吨左右，且实行日产日清日统计的方式，1-5月共计分拣合格有机垃圾为1530吨。

今年上半年已完成了名都路公厕改建，造价大约在25万元左右，该项目价格正在审计中，符合政府的招投标程序。环卫清扫车辆（2辆）及大型自卸式垃圾车（1辆）的购置在进行中。上半年完成废物箱更新78只。

公司行政与各科室站分别签订了安全生产目标责任书将安全责任分解到班组及个人□xx□xx年我公司连续被评为xx市“安全行车文明礼让”先进单位，在此基础上，我公司安全行车领导小组继续探寻行之有效的管理措施及经验，年初与35名

驾驶员签订了安全行车承诺书，力争使安全行车事故实现“零”目标。

根据区局及镇政府的工作要求以及结合自身行业在应急工作中发挥的作用，我公司根据以往工作经验建立了全面的应急机制和稳定的应急队伍。

公司去年被评为“闵行区文明单位”。今年我们将继续以服务好xx居民为前提，努力减少扰民或增加微笑服务，着重抓好垃圾清运、公厕保洁、道路机扫的服务质量，使社会公众满意度提升至新高点。同时，我公司的考核科以高频率、广范围、多方式的检查模式对全镇的环卫作业进行巡回检查，并落实严厉整改，以取得长效管理的良好效果。

公司根据政府党委的要求，在开展业务工作的同时积极落实各项廉政措施，将正能量及时补充，使公司正气抬头，健康有序蓬勃发展。

下半年计划：

一、6-9月是环卫战“双高”（即垃圾产量高，气温高）阶段，根据传统经验，我们将开展安康杯劳动竞赛并做好员工的防暑降温工作。

二、在战“双高”期间，为避高温，清运作业时间可能会提前，扰民现象会处于多发阶段，投诉将成为不可避免的矛盾，我们要在市民的需求中改进改善自己的工作，争取双赢。

XXXX环卫有限公司

xx年6月17日

## 燃气公司度半年总结篇六

上半年即将告一段落，在公司领导的指导下，在各领导及各同事的共同努力下，我们认真完成了公司的各项工作任务，并取得了一定的成绩，总结如下：

### 一、完成工作方面：

1、完善采购制度，降低成本：根据材料采购计划，按时、按需对公司主要产品及辅材进行申购。在请购材料的同时，并把材料的价格信息及时提供给相关技术部门，为产品设计选材提供图纸和成本估价。提高采购员的自身知识及业务水平，保证货比三家，质优价廉的购买到材料，减少工程成本，提高采购效率，提高企业利润。为降低成本，通过寻找多方供方，做到询价、比价、议价，从中选择物美价廉的供方。

2、与各供应商建设立并保持良好的关系，下半年进一步加强对供应商的管理，对每家来访的供应商进行分析了解，确保每一个合适的供应商的资料不流失，同时也利于采购对供应商信息的掌握，从而进一步扩大市场信息空间。建立合格供应商名录，对供应商进行评价和分板，合格者才具备供应商资格。

3、工作中团结同事，能正确处理好与领导同事之间的关系，保持良好的沟通，充分发挥岗位职责，认真完成各项工作任务，协助相关部门的工作需要，能按照技术部的要求及时与各供应商进行沟通协调，尽最大努力按照我司的标准供应产品。

4、上半年的工程订单所需设备均可按时交货，未能及时到货设备也及时向上级反映，并做出相应的处理。供应商供货时也要求其提供必要的资料。

### 二、采购工作的几点体会：

1、公开透明的按采购制度程序办事，在采购前、采购中、采购后的各个环节都主动接受财务及其他部门的监督，有问题将会在第一时间反馈给上级领导。

2、围绕控制成本、采购性价比最优的产品等方面进行开展工作，采购员在充分了解市场信息的基础上进行询价、比价，注重沟通技巧和谈判策略。

3、加强对供应商的管理协调，合作过程中，采购员必须公正严明，最终为公司选择最优且具有战略伙伴的供应商。

4、逐步加强对设备及材料的价格信息管理，提高部门采购员的工责任感，下半年采购部将特别注重采购人员的工作分配，保证采购设备及材料信息的有效追踪。在专业知道得到提高的同时，业务素质及责任感非常重要，做一个有责任感的采购员，把好公司的进口关。

### 三、采购工作上的小要求：

对各部门的请购问题上，希望请购部门给采购部一定的采购时间，请购材料时做好请购计划，尽量避免当天请购要求当天要货，或是第二天马上要货。为此将打乱采购员的工作计划，急需的物料有可能会造成价格方面或运费偏高，不利于控制成本。请各部门做好请购物料的计划。

### 四、工作上的缺点和不足：

1、关于凤岗深联设备新装s11-250kva临时变压器工程，由于采购及施工过程中没有及时发现并提供相关的证书和报告，导致在工程验收通电时，出现了低压计量柜不符合标准的问题，给公司造成了极坏的影响，和很大的损失。此类低级错误是完全可以避免的，但是由于采购部的疏忽，给公司带来不必要的影响与麻烦，公司作出任何的处罚都愿意承担。通过这次的教训，今后的采购部工作要求更加完善，在设备进

厂前，各种相关资料必须全部到位，后续并要求供应商设备如有任何的变更必须把资料补全。并了解市场的变化，要求各采购对设备要充分了解，避免此类问题再次发生。

2、供应商体系没有完善，对重要的材料/设备没有建立健全的资料库。工作的计划性不强，没有充分了解市场的行情，有关于东莞市变压器方面的变化情况没有掌握到位。部门与部门之间的沟通也未能达到理想的效果。

以上都是采购部现所存在的问题，自身所清楚的问题，我们会一一的克服，有什么做得不对或不到位的，也希望领导及各部门同事多提出你们宝贵的意见和建议，你们都是我们身边的良师益友，有你们支持，我们才可以进步得更快。

五、下半年的工作计划：

1、完善供应商体系，对重要材料/设备的供应商要求达到2-3家，确保材料/设备能够及时供应。随时关注市场变化，尽量利用多渠道来降低成本、控制质量。稳定现有供应商，开发有潜力的供应商，不断优化供应商体系，在工本中不断改进工作方法，不断积累经验。

2、随着市场的因素影响，各种原材料的价格都在不同程度上涨或是下调，采购员要做好价格的比对，做好比价、议价，了解市场价格，从中选择优秀的供应商，避免供应商以各种理由对公司提出涨价的要求。

3、继续配合项目部完成工程上所需求的设备及辅材的购买及设备进场，以及工程所需的设备的各种质资。

4、采购物资进行分类，制定分类物资采购制度，如工程设备和设备零部件的采购无法在短期内完成，所以在采购的过程中要做好采购计划；如日常所需文具等常用物资，做好相应的存货，购买量大则可以降低成本。

5、配合仓库，掌握好仓库库存，了解销售的情况，使采购工作不处于被动状态，及时清查库存呆滞品，并上报上级处理。

6、采购员的产品知识及业务素质通过培训和相互学习，使专业知识及业务水平得到提高，同时培养新进人员，使之尽快熟悉工作。

在下半年的工作中，我部门人员仍会认真工作，不断提高自身素质、管理水平及专业的产品知识，增强责任意识，提高完成工作的效率，同时我们也会选择性采纳公司其他部门提出关于下降成本和提高效率的方法，并不断的大胆尝试，取其精华去其糟粕。为公司明天的发展能更上一层楼贡献出微薄力量。

## 燃气公司度半年总结篇七

上半年，公司在集团各项指示精神及全体员工的共同努力下，较好地完成了上半年各项计划工作内容。现将上半年工作总结如下：

上半年，分公司继续贯彻落实集团规范化的各项指示精神，以点带面，将规范化工作继续深入全面展开。首先，公司总经理调整规范化工作思路，并将推行规范化纳入主要工作内容之一，要求各职能部室、管理处要了解和重视规范化工作的重要性，从细节做起，真正将规范化工作贯彻到每一工作点。

其次，分公司先后组织专题培训、现场取经、相互交流等多种多样的方式，在公司内部掀起了比、学、赶、帮的势头，各职能部室、管理处认真整改、积极创新，全面贯彻落实规范化建设的各项工作。

上半年是公司贯彻落实规范化建设、改头换面的重要一年，是各项工作更上一个台阶的重要转折点，我们按照集团指示

精神，积极配合，切实抓好规范化管理。总经办严格按照《文件管理规定》，对管理处文件、文档进行指导、规范，组织各管理处文员认真学习《文件管理规定》。

品质管理部组织专门人员到各管理处进行审查与指导，对规范化的达标、执行与落实情况进行考核。省广电管理处作为规范化管理龙头，不厌其烦地接待各管理处分期分批现场参观学习，其他管理处亦踊跃参加集团下一季度的审计。各职能部室、管理处各司其职，将规范化建设落实到位。

经过大家的共同努力，公司在集团第一季度管理审计中一发崛起，取得集团公司第一名的好成绩，充分体现了公司自上而下对规范化管理的重视。

xx分公司在安全工作方面始终保持清醒的头脑，绷紧“安全”这根弦，坚决不放过一个事故隐患，确保不发生重大安全事故，坚持做到层层抓安全，人人重安全，全面夯实安全管理基础。

上半年，我公司未发生任何重大安全事故，并将继续保持安全事故为零的记录。一是生产安全方面，生产安全直接关系到员工的人身安全，为了保障员工的人身安全，公司严格执行安全生产各项规章制度，加强对高空作业等涉及安全的工作的管理及对《安全操作规程》的培训，管理处也根据相关生产安全管理规定制定了安全责任书，并与每个员工签订安全责任书。二是消防安全方面，各管理处根据工作具体情况制定了更加具体、更加适应本管理处的管理制度，并制订了消防安全和处置突发性事件的应急预案，突出了重点部门，重点岗位。

其中，省广电管理处建立健全了防火组织，并确定相应的'防火责任人，将防火责任分解到各单位业主，由各单位业主、装修单位等个人或团体负责所属物业范围内的防火责任。把安全责任层层细化，落实到了每一个人，使安全在制度的贯

彻中得以实现，较好的形成了安全领导负责，安全分工负责，安全层层负责，安全人人有责的责任体系。三是治安安全方面，治安管理重点体现在对外来人员及车辆的管理上，各管理处时刻谨记，绝不放过任何可疑人员及行径，不断加强对外来人员及车辆的管理力度。

品质管理部在各管理处加强管理、坚持自检的基础上，不走过场，不留死角，每月19日认真做好安全监督检查工作，并以汇总通告的形式将需整改问题下发到各管理处，各管理处对品质管理部在安全检查中发现的问题，也都能及时逐项整改。

安全管理工作是一项长期的、艰巨的工作，必须坚持不懈，警钟长鸣。虽然我们的安全管理工作取得了一定的成效，但仍需不断完善安全规章制度和操作规程，使安全工作目标更明确，责任范围更清楚，行为更加规范。

公司按照集团工资调整指示精神，自3月份开始逐级逐岗位进行工资调整，调整幅度较大，为合理使用各项资金，控制成本支出，无论是各职能部门还是管理处都在为控制成本支出支招。财务部加强对每笔费用支出的审核力度，及时对总库物料进行盘查，减少总库物料的库存。

人力资源部严格控制加班费及人员编制。总经办认真审核、汇总各管理处上报的物料申购表，对不该购买和少购买物料进行严格控制，并对新增物料进行货比三家，既保证质量又降低费用支出。

其中，上半年，总经办按照总经理指示，对各管理处物料采取统一入库、集中管理，效果立竿见影，在仍需提高配送效率的基础上，提高了审核效率，大大降低了物料压库及物料浪费现象。管理处本着节约每一分钱的原则，重复利用废旧物品，自制推雪板、拖把等，为公司节省了资金，为公司控制成本支出做出了贡献。

公司先后由人力资源部牵头，不断加大专业化培训力度，通过“以赛代训”方式将五月份定为“比武月”，并以秩序维护技能比武大赛拉开序幕，取得圆满成功，省广电管理处获得第一名，洄龙小区、省图书馆获得第二名，省财政厅、司法厅、地矿家园管理处获得第三名。此外，人力资源部还先后组织了十余次各个岗位专业技能培训及新员工岗位培训活动，不仅为各职能部室、管理处规范化管理奠定了基础，也提高了员工的专业技能素质和良好的团队意识。同时，上半年公司未产生一起劳动纠纷赔偿费用。

上半年，公司虽然取得了一点成绩，但整体工作离要求还存在一定的差距，仍待提高。下半年，我们一是继续加强、落实规范化管理，带领所有管理处迈向规范化大门。二是不断增加员工培训频率，从思想意识方面入手，落实到每位员工，深入提高员工服务意识。三是加大考核力度，在原有自觉的基础上，客观地督促、积极地引导。

下半年工作已经来临，我们将继续以集团各项指示精神为指导方向，结合公司实际情况完成下半年工作计划，开展好各项服务工作。

## 燃气公司度半年总结篇八

经过半年努力，现将我们山东鑫国基础工程有限公司20xx年上半年工作情况作如下简要汇报：

上半年，我们在山东万鑫投资控股有限公司和山东万鑫建设有限公司的正确领导和大力支持下，在应对各种建筑原材料价格上涨、成本增加及桩基施工竞争日趋激烈的不利因素中，科学管理、规范经营、团结实干、攻坚克难、锐意进取，保持了良好的发展势头，超额完成了上半年各项经营指标，取得了良好的经济效益和社会效益。

上半年我们公司为了促生产、保增长、求效益，主要从以下

几个方面展开工作。

首先我们从优化经营组织机构、强化经营人员的业务能力、增强规避和防范风险的意识抓起，建立了一整套行之有效的经营管理模式，我们始终坚持“重质求坚、诚实守信”的经营理念，不断贯彻“做强企业、致富员工、奉献社会”的企业宗旨，尽最大努力让更多的客户了解和认可我们，进一步提升公司的信誉和形象，不断提高公司的社会影响力和市场占有率，截止现在，我公司共完成产值10800万元，完成工程结算额4559万元。

在推行项目承包责任制的前提下，我们不断完善项目内部岗位职责，建立起一整套责、权、利相结合的项目成本管理制度，以此提高全体管理人员的责任心和使命感。如我们承接的淄博华润中央公园桩基工程，混凝土量达7600m<sup>3</sup>面对该工程体量大、工期短等各种不利因素，我们首先优化项目部管理人员，编制合理的施工组织设计及方案，对人力、物力、财务合理调配和利用，公司主要领导亲临现场督导，仅利用了20天的时间就保质保量的按期完工，并一次性通过工程检测合格，得到了业主的好评。

如今的地基基础工程施工，普遍情况是工程项目造价低，垫资工程多，竞争异常激烈，面对如此严峻的挑战，我们建立了信息网络系统，利用网络、媒体等各种社会资源，多方位搜集信息，从而掌握市场主动权，为承接工程打下良好基础，对待老市场，我们采取定期回访制，虚心听取业主的意见和见解，加强沟通和交流，让业主感到我们是真心为他们服务和对他们负责的。今年上半年我们相继承接了济南恒大城住宅二期桩基工程、临沂恒大华府高层住宅楼桩基工程、临朐同济盛世家园桩基工程、东营恒大华府住宅楼桩基工程、淄博华润中央公园桩基工程等较大体量的工程。

近几年来，我们公司在确保桩基施工为主攻方向的同时，先后成立了山东鑫国管桩有限公司和山东鑫国重机科技有限公

司。现公司已逐步形成集地基与基础工程施工、管桩制作和桩基础设备研制、生产、销售于一体、多业并举、优势互补的多元化产业链。今年4月份，我公司与西安交通大学合作建立了院士工作站和工程技术研发中心。淄博市委常委、副市长王顶岐、西安交通大学副校长宋晓平、市县有关政府部门负责人、西安交大的有关领导、专家以及山东万鑫投资控股有限公司董事长王立国等政府和有关部门领导出席了签约仪式。

上半年，我公司虽然取得了一定的成绩，有了较大的发展，但成绩都属于过去，接下来，我们将继续以“十二五发展规划”为指导，在各级主管部门的领导下，在山东万鑫集团的带领下，切实贯彻公司各项管理制度，努力开拓、创新发展、强化管理、勇于拼搏，为公司发展谱写新篇章。

## 燃气公司度半年总结篇九

2020年上半年，在我们全体人员共同努力下结束，在这半年里，虽然遇到了一些问题，但都在我们公司管理层的英明指导下安然度过。现总结上半年工作。

我作为公司餐厅经理按照领导下达的指标，规范员工，统一调度，增强了我们餐厅的竞争力，也收获了很多客户的好评。因为我明白我们公司的依靠客户生存，所以满足客户的饮食需要，这才能够在餐饮行业中占据一席之地。我把餐厅的卫生，服务，和厨房这几块严加管控，才造就了现在良好的局面。

对待餐饮卫生方面，我重点强调，在任何一张桌面上，不能看到任何垃圾，油污甚至是一点尘埃，客户来到我们餐厅用餐，喜欢餐厅干净的环境，我们必须保证客户所坐的座椅也餐桌都干净整洁，不然当客户看到了这些地方并不干净，我们将会失去的不只是一个客户。想要建立起良好的声誉，非常困难，然而很容易因为一时的疏忽让声誉下跌，所以我在

工作的时候，对餐桌我们会在桌面上套一层干净的薄膜，同时也要在客户用餐结束时，第一时间整理收拾，并且把桌面擦干净，还需要再套上一层薄膜，等待下一个客户。椅子也需要检查卫生，一般会及时更换，保证为客户提供一个干净舒适的用餐环境。

在服务方面，我强调，礼貌和讲信誉，服务客户时，所说的话一定要斟酌再三才能够表达，如果服务人员不能做主，必须要向上一级汇报，得到答复后在做应对。同时在上菜和工作方面一定要强调一点，上菜快，而且要保证客户能够安心享受，千万不能耽搁时间，客户的耐心往往都比较少，只有用最快的服务才能够让客户高兴。在给客户端菜过程中，一定要做到轻拿轻放，千万不能鲁莽行事，在服务工程中要礼貌微笑。不能板着脸，让客户感到我们的服务态度。很多时候这些小细节，觉得没有什么作用，但是却受客户喜欢，注意细节，能够减少不必要的麻烦，也能够让我们的服务更加周到。

厨房这一块很重要，厨房工作时，我要求每个厨师都必须要做好厨房卫生，同时要提高做菜速度，并且要把菜的口感做好，不然菜不好吃一切都没用，每个厨师必须要能够准确的估算时间，做好相应的准备工作，这样也方便我们接下来的工作开展。每个厨师要有良好的素质，注意个人卫生，炒菜时也要注意卫生，虽然客户看不见但是我们也必须做好这一点，因为这也可以成为我们公司特点，吸引客户来就餐。

我是一个注意细节的人，虽然在工作中对员工要求比较严格，但是在休息时我也关心员工的情况，并且会根据情况做调整，既要保证服务也要照顾员工，这也是我半年工作的基本做法。我会在接下来的工作中继续努力，把我们公司的名气打响。

## 燃气公司度半年总结篇十

纵观20xx年上半年煤炭市场行情的资源异常紧张，煤炭资源

供需难以维持平衡的状况，我对这半年的工作进行了分析与总结：

年初，由于冬季各地保障电煤需求加大，加之3-5月份国内旱情持续加重，水利发电受到严重影响，火力发电加剧了煤炭市场的紧张，并且受国家节能减排政策、钢铁相关政策、焦炭相关政策以及煤炭市场需求旺盛，导致煤炭市场资源量供不应求，原煤价格大幅度上涨。此外，现各煤矿企业对市场的变化较以前也做出了快速的反应，且煤矿企业之间也进行信息沟通，共同采取措施。一旦价格有所下跌，就采取限产保价措施，行情上涨时，很快的做出反应，上调煤价。这就给我们的控制成本工作带来一定的困难。炼焦煤的市场行情则随着焦炭、钢铁同步在变化，呈现出不断振荡的行情状况。

面对如此激烈而复杂多变的煤炭市场环境，我部门在公司领导及部门领导的正确带领下，紧紧围绕公司和部门的供应方针、目标，全体供应部人员上下齐心、团结一致、沉着应战、发扬着顽强拼搏的精神，积极与生产部、化验等相关部门紧密配合，通过精心安排、科学的组织，较好的满足了公司生产所需用煤，较好的完成公司下达的任务，做好降成本工作。现将这半年来的工作简要回顾如下：

原煤资源的紧张和汽运运输不畅，一直是我们在供应工作中所遇到的难题，上半年原煤市场的紧张，原煤供应工作遇到了极大的困难。汽运在油价攀升的情况下运输费用一提再提，但在公司领导及部门领导的正确带领下，采取了一系列紧急措施，通过精心组织和安排，确保了煤炭的供应。

（1）加强同各煤炭供应商交流和沟通，加大对各矿的公关力度，同时也在加强各矿供应商的催发力度，尽可能多的争取到煤炭资源量。同时也在积极同汽运车队协商尽可能低的运输费用，以及同煤炭供应商、汽运车队协调发运工作。

（2）积极的多方位、多渠道的寻找资源，并在第一时间内抢

运回来。加大水运、铁运调进的力度，以此来弥补汽运运输的不足，以保证供应。

由于原煤价格今年内有几次持续大幅上涨，公司效益受到严重影响。为此，在完成供应的基础上，降本就成了我部门工作的重中之重。采取以下降本措施：

（1）加强同各矿业、代发商进行沟通、协商以承兑汇票支付，变相达到降成本的目的。

（2）推迟涨价的时间，或减少涨价的幅度，达到变相降本目的。

（3）配合生产部做好优化配比工作，尽可能的按优化后的结构调进原煤，以达到降本目的。

质量永恒的主题，采取了一系列质量措施来严把原煤供应质量关，确保了进厂原煤质量保持在较好的水平上。

（1）积极与生产部配合把关，随时掌握质量状况，并加强了同各矿供应商有关质量方面的信息沟通、反馈，共同做好质量把关工作。

（2）在发运原煤中勤淘样，淘准样。如有大块矸石、中煤等杂质的挑拣。

（1）1至2月因是年关各矿安全整顿力度持续加强，生产力减小，原煤供应困难，但在领导正确带领下依然较好的完成了公司下达的任务。3月考察当地周围各类水冲煤，发现冲出来的煤颗粒度小、质量不稳定、销售不保水、成本高、产量低。4月至6月由于田陈矿成本提高以及暂停对外销售原煤，导致5月初停产两天，但在公司的领导指导带领下我们采取应急方案通过努力寻找到以\*\*矿、\*\*矿、\*\*矿以及\*\*煤场等新的供应商增加了调进力度。

维持与重点客户的良好合作关系。加强了与长期战略合作关系的大客户（如\*\*矿、\*\*矿、\*\*矿、\*\*矿、\*\*矿）的联系，取得他们的理解与支持。在公司、部门领导的带领下，经常到这些重点客户那里进行走访，并盛情邀请和接待他们到金宝的来访。在双方的友好交流当中，掌握相关的燃料资源信息。同这些供货量大、质量稳定、信誉好、发运能力强的客户，保持密切的沟通与联系，紧贴市场，积极跟进，及时调整原煤价格。在煤炭资源紧张时期，重点客户能保证原煤供应；当煤炭行情出现缓和、价格下跌时，也是他们首先开始降低价格，形成双方共赢的良好局面。从而确保了供货渠道的畅通，保证原煤的稳定供给、尽可能做到均衡到货，真正做到变被动为主动。

继续拓宽采购渠道，开辟新资源。原煤供应渠道单一，一旦出现市场行情紧张等情况，供应量肯定不能完全跟上，就会造成供应量不足，生产工作受到影响。因此，我在认真总结过去经验和教训后，走向市场，一直在积极寻找新的煤炭资源。在分析当前市场形势的基础上，广泛收集信息，扩大供应商的数量，同时更注重其原煤的质量、供货能力、以及其发运能力等情况。

金宝1至6月（截止6月26日）各矿进厂原煤单位t

合计□00000000t  
金桥1至6月（截止6月26日）各矿进厂原煤单位t

合计□00000000t

- 1、做好下半年原煤供应量的调运工作，确保原煤供应任务的完成。
- 2、进一步抓好质量工作，严把质量关。
- 3、积极寻找质优价廉的煤炭资源，为金宝、金桥生产做好资

源战略保障的相关工作。

4、配合生产部门做好配煤优化。

5、进一步做好煤炭供应的降本工作。

在仔细、全面的回顾、思考之后，我认为还存在以下一些需改进的不足之处：

1、对后期煤炭市场判断的准确性、及时性还有待进一步加强。

2、在保证供应的基础上，控制成本工作的力度还需继续加强。

3、采购优化、到货均衡还需进一步加强。

4、基础管理工作还有待进一步加强。针对如各项台账等一些贯标需要，及自身管理质量提升所需的工作还需继续夯实。

以上就是供应部孙文凯20xx上半年的工作小结，在今后的.工作中，我会更加努力的工作，以确保供应部的各项工作顺利完成。