

观看创新创业心得体会(优秀10篇)

心中有不少心得体会时，不如来好好地做个总结，写一篇心得体会，如此可以一直更新迭代自己的想法。那么你知道心得体会如何写吗？接下来我就给大家介绍一下如何才能写好一篇心得体会吧，我们一起来看看吧。

观看创新创业心得体会篇一

很开心参加了一一大学就业创业特训营。在没参加特训营之前就听说过参加过特训营的朋友们说这个特训营特别有意义，让人收获特别多，而且老师特别有才，又幽默，见识又广，特别期待培训课的到来，终于等到了，老师带我们激发自己的潜能，带我们做游戏，帮我们答疑解惑，让我们从快乐欢笑中有所收获。以下是我的一些感想。

人很容易把焦点放在自己身上，从自身利益出发，但我们更应该把焦点移到别人身上，不能总是以自我为中心，应该去关心，照顾身边的人。以前我这方面做的不是很好，对周围的人和事儿的热心度比较低。在参加完第一天的培训课后，回到宿舍我就开始去问大家今天干什么了，考会计证的准备的怎么样了，大家也都把自己想说的说了，气氛十分融洽。

人们有时很容易把一些错误的原因归因于外界，而不从自身找问题。其实我是一切的根源，行有不得，反求诸己。我们总是很容易看到别人的过错，而不容易看到自己的。就像一个故事所说：一个人从窗户内看到邻居家衣服洗得不干净，而事实却是自己家窗户脏的缘故；当你想改变别人的过错，认为别人对自己有偏见时，想拔到别人眼中的刺时，其实你眼中已经横着一根梁木。因为我是一切的根源。当你经历失败，痛苦时，不要去怨别人，感叹自己多么不幸，谁都不会随随便便的成功。只有认识到我是一切的根源，才能从自我出发，开发出自己的潜能，才能为取得成功打下良好基础。

中途，老师让我们分为两小队，分别选出了四个小队长，通过讲话来拉票，我当时挺紧张的，而且也没有多少信心，当时我猜有五个人支持我，但结果有七个人选了我，而且我竟然是最多的，看着大家信任的眼神，我非常的感动。在这里我要谢谢那些支持我，信任我的人，谢谢你们对我的鼓励与支持，通过这次竞选让我增添不少的自信心。后来我们两个小队进行决战，最后我们组四个队长在第三轮输了，被罚做一千个俯卧撑。刚开始做了几个身体就快受不了了，但这是我们当初做的选择，必须负责到底。支撑不下去了，就歇会儿，然后继续做，结果到后来已满头大汗，真是咬着牙做了。自己体会到了作为队长就要对最后的结果负全部责任。由此，我想到了我的父亲，那位为家辛辛苦苦干了三十多年的父亲，他承担了家庭所有的重任。现在我都20多岁了，还需要父亲为我拼命赚学费、生活费，为家中的日常开支操劳。我觉得挺惭愧的，不仅自己没有自立呢，而且花钱也不知节省，生活不节俭，扔剩饭，为了好看，买了好多不该买的衣服和背包。而父母在家却省吃俭用，舍不得买件新衣服……所以自己该学会自立，更加节俭。同时我也体会到了责任的重要性，我们要想成为创业者，就必须百分百的负责任。对于团队精神，我也有了更深刻的了解。人离不开集体，也不能脱离集体，有时我们一个人完不成的任务，需要队友的帮助，可以通过与人合作共同来完成。当我们被罚做俯卧撑时开始队友都有为我做俯卧撑的想法，但不允许，到后来，队友们一起来帮助我们一起做，助教把我们四个扶了起来，后来我们又去扶起我们的队友。最后老师让队友们用手为我们四个队员搭了个摇篮，让我们躺在上面，伴着歌声把我们摇起来，让我们好好休息，尽管有点身心疲惫，但一股暖流涌入了心里，心里有了种慰藉，非常谢谢我亲爱的队友们，带给了我一种信念，让我体会到了“只有真心付出，生活才会更精彩”。这个活动让我很感动，感受到了团体的那种同甘共苦的精神。

世界每天以你对待它的方式向你走来。己所不欲，勿施于人。尊重别人才能得到别人的尊重，信任别人才能得到别人的信任。当你想对别人发脾气时，想骂别人时，就先骂自己，把

骂别人的话说给自己听。我们都知道被骂的人肯定让人心里不舒服，所以我們也不应该将这种感受让别人体会了。多换位思考吧，体会别人的感受与难处，也许矛盾也就很容易解决了。

观看创新创业心得体会篇二

创业是一项具有挑战性的决策和行动，它源于对个人梦想的追求、对未来的期许和对自身能力的信任。然而，创业之路充满了未知与险阻。在创业的初衷上，个人或许能够找到满足心灵渴望的契机，但同时也需要面对竞争的激烈、市场的不确定和风险的承担。因此，创业者必须保持积极的心态，才能在日常的工作中不断迎接挑战并寻求突破。

第二段：创业过程中的启示与成长

创业之路隐藏着无数的启示与成长。在不断尝试与实践的过程中，创业者必须学会从失败中汲取教训，审视自身的不足，并寻求提升自我的机会。同时，创业者还需要学会调整自己的思维方式，开拓眼界，接纳他人的建议和反馈。在团队合作中，创业者需要学会倾听他人的意见，站在别人的角度思考问题，从而更好地领导和管理团队。

第三段：创业中的策略与规划

创业需要有明确的策略与规划。在创业的过程中，创业者需要深入了解市场需求，进行市场调研，并根据调研结果进行合理的定位和产品创新。此外，创业者还需要制定目标，制定长远的发展规划，并不断调整和改进策略，以保持企业的竞争优势。同时，要加强对资金的管理，减少资源浪费，确保企业的长期生存。

第四段：创业中的坚持与耐力

创业是一场漫长而艰难的征程，需要创业者具备坚持与耐力。在创业的过程中，难免会遇到挫折和困难，但只有坚持不懈，乐观面对，才能继续前行。此外，创业者还需要具备解决问题的能力，善于处理矛盾和纷争，保持内心的平静和清晰思维。只有通过持之以恒的努力，才能取得成功，实现自己的梦想。

第五段：对未来的展望与感悟

创业是一种勇气和决心，也是对未来的追求和期待。通过创业，不仅可以实现个人价值的发挥与成长，还能够为社会做出贡献。随着社会的发展和变化，创业者需要不断学习与进步，适应新的环境和要求，不断更新思维，创新思路，才能在激烈的市场竞争中立于不败之地。因此，创业者要时刻保持谦逊和学习的心态，坚守初心，不忘初衷，追求卓越。

总结：

创业之路充满了艰辛与挑战，但也蕴含着机遇与希望。在创业的过程中，创业者应保持积极态度，从失败中汲取教训，不断提升自我。同时，制定合理的策略和规划，坚持不懈，善于解决问题，才能在竞争中脱颖而出。创业者要有长远的眼光，始终追求卓越，为个人和社会作出更大的贡献。

观看创新创业心得体会篇三

目前，政府和高校宣传大学生创业的多，鼓励大学生创业的多，但正确教育引导方面做得非常不够。在大学生创业素质培养，自立、自强、进取、意志等创业品质方面培养非常不够；在创业实践能力、开拓创新、组织领导、协调协作和沟通能力、创造能力和社会交往等创业能力方面的提高帮助微乎其微。

目前，社会给大学生的创业平台及创业环境对大学生创业的

支持还不够，对大学生的创业引导还非常欠缺。虽然已经有很多高校开展了针对大学生的创业培训教育，但大多数高校认为大学生创业教育的目的是促进学生就业，学生在接受创业教育后就立即进行创业。由于学生素质及创业教育体系的原因，学生在学校中不可能学到成功创业的所有知识、技能以及意志品质，更重要的是难以给予学生创业成功需要的创业显性与隐性资本。

通过对大学生创业失败的分析，我们为大学生创业提出如下几点建议：

(一) 高校应该给与大学生良好的创业教育再优质的高校创业教育，也是很难在短时间内让学生具备创业所有的素质和能力，创业素质及能力是需要长期积累的。

创业教育要培养大学生学习的能力，创业素质和能力无法短时间具备，需要不断学习，从成功者和失败者那儿学习，从市场顾客那里学习，从竞争对手那里学习……而且要终身学习，我们的创业能力才会源源不断的增加。

(二) 积累创业经验

大学生创业前最好要有从业经验。没有任何从业经验，创业者连学习、模仿、借鉴的对象都难找到，就更谈不上创新。创新是不能凭空产生的，创新是在解决别人或自己某些问题时用到的新途径、新方法时，才产生出来的。

先就业，是积累创业经验的有效方法。在就业单位，你可以学习很多对创业有用的东西。企业组织结构、企业活动、企业制度、员工激励等等方面，先有一个深入的了解，以后自己创业时，就有学习、模仿、借鉴的对象；再分析就业单位有哪些弊病，以后自己如何克服和避免，这就产生了创新。

在创业过程中积累经验。在创业过程中，不断归纳总结得与

失，这更是有效积累创业经验的方法。

(三) 识别与抓住良好的创业机会应尽量选择与自己的专业、经验、兴趣、特长能挂得上的项目；看准所选项目或产品市场前景；从实际出发，不贪大求全；要尽量选择潜力较大的项目；要周密考察和科学取舍。

观看创新创业心得体会篇四

第一段：引言

创业是一种追逐梦想的精神，更是对未知风险的勇敢挑战。许多人梦寐以求，希望通过创业实现自己的价值和成功。然而，创业并非一帆风顺，它需要锐意进取、勇于担当和持之以恒的毅力。下面将分享我在创业过程中的一些心得体会，希望对正在或者即将创业的人们有所启发。

第二段：明确目标

创业之前，首先要明确自己的目标。一个明确的目标将会成为创业者前进的动力和方向。明确目标的过程并不容易，需要对自己的梦想和能力有清晰的认识，同时要有对市场的深入分析和研究。只有明确了目标，才能制定出切实可行的战略和计划。

第三段：灵活应变

创业是充满变数和挑战的过程，创业者需要具备灵活应变的能力。市场需求、竞争环境和政策法规等因素都可能随时发生变化，创业者的计划和策略也需要随之调整。在创业过程中，要时刻保持敏锐的市场触觉，及时调整经营方向和战略，做好风险预判和规避。只有不断适应变化，才能保持竞争力和持续发展。

第四段：团队合作

创业是一项协作性很强的工作，团队的力量至关重要。在组建团队时，要坚持“人之初，性本善”的原则，注重选拔具有激情和专业能力的合作伙伴。同时要注重团队建设，激发每个成员的潜力和创造力，共同迈向成功。创业过程中，团队合作有助于减少风险，发挥集体智慧，实现共同目标。

第五段：毅力坚持

创业并非一蹴而就，需要持之以恒的毅力和坚持不懈的努力。在面对困难和挫折时，创业者要保持积极的心态，不要轻易放弃。正是因为坚持，才有可能突破难关、迎接挑战，最终取得成功。与此同时，要善于总结经验教训，不断反思和改进，提高自己和团队的创业能力。

总结：创业心得

创业是一条充满荆棘的道路，但也是一个机遇和成功的平台。通过明确目标、灵活应变、团队合作和毅力坚持，我们可以在创业的路上走得更远，实现自己的梦想和价值。创业是一场旅程，我们要保持积极的心态，永不言败。相信自己，勇往直前，一定能创造属于自己的辉煌。

观看创新创业心得体会篇五

创业班是一个旨在培养学生创业能力的课程，为期三个月。在这三个月的时间里，我们不断地接触各种创业教育资源，带着自己的项目一步步向前推进。在这期间，我们收获颇丰，不仅学习到了如何创业，还培养了团队合作精神和自我发掘能力。下面我将结合自身的经历，分享一些关于创业班的心得体会。

第二段：自我发掘能力的提升

在创业班的课程中，我们需要解决各种各样的问题，例如商业模式的设计、市场研究、融资计划的编制等等。这些工作需要我们不断地发掘自身的潜力和能力，从而提高自己的创业成功率。同时，我们还通过创业班搭建了广泛的人际关系网，能够尝试更多的商业思路和构思，这为我们的项目的运营提供了更多的契机。

第三段：团队合作精神的培养

在创业班中，我们不仅需要发掘自身的潜力，还需要与同学们和合作。我们会在一起探讨商业模式的选择、品牌的建立、市场的定位等等，让我们锻炼出了很好的团队合作精神。不仅如此，我们还经历过各种团队矛盾和协作问题，从中深刻领悟到了有效的团队合作方式和技巧。这不仅是创业班的理念核心，更能够在今后的工作和生活中派上用场。

第四段：知识的积累和能力的提升

在创业班中，我们接触到了各方面的创业知识，并将其应用到自身的项目中。比如，我们需要了解招聘流程的布置、合同的签订和保密协议等等。这些知识对于我们未来的创业和发展，必将受益颇丰，让我们对于商业社会的认知更加全面和深刻。

第五段：结语

创业班为我们提供了一个展示自身和锻炼能力的平台，让我们在团队合作区域上更加的随性和自由，同时也锤炼了我们的项目思维和能力。在未来的创业过程中，我们会不断地回顾这段经历和体验，并充分利用所得到的知识和经历。我们不会遗忘我们在创业班中的梦想，届时将其推向更高的峰峰。

观看创新创业心得体会篇六

创业日是一个特殊的日子，它意味着个人的梦想与决心在现实中开始蓬勃发展。在这一天，我参加了一场创业日论坛，结识了一些成功创业者，并听取了他们的经验与教训。通过这次经历，我深深领悟到创业的艰辛与快乐，总结出了几个关键因素：定位与创新、团队与领导、自我提升和市场展望。进一步了解这些要素，我相信我的创业之路将更加清晰与稳健。

首先，定位与创新是成功创业的关键。在论坛上，我听取了几个创业者的故事。他们告诉我，要成功创业，必须有独特的定位和创新的思维。定位决定了企业如何在市场中找到自己的位置，而创新则是企业持续发展的动力。举个例子，一个物流公司创始人告诉我，他们之所以成功，是因为他们选择了一个特殊的定位：专注于为小型电商提供高效的仓储和配送服务。而在他们大内部，不断推出新的技术和解决方案，以提高效率和降低成本。这个故事深深触动了我，使我认识到成功创业不能光靠一味追求利润和市场份额，而是要有自我定位和不断创新的能力。

其次，团队与领导力是创业中不可或缺的因素。创业不是一个人的孤军奋战，而是一个团队的合作。在论坛上，创业者们一致认为，一个成功的创业团队应该是有能力和志同道合的人组成的。每个人都应该有自己的特长和贡献，同时又能够有效地沟通和协作。而团队的领导者则发挥着至关重要的作用，他们应该能够激励和引导团队前进。创业者们分享了自己的领导经验，其中一位创业者提到，一个好的领导者应该具备坚定的信念、清晰的沟通、公正的决策和危机管理的能力。这给了我一个深刻的启示，团队和领导力的重要性决定了创业的成败。

然后，自我提升是创业者必须注重的方面。在论坛上，创业者们告诉我，要想成为一个成功的创业者，持续学习和自我

提升是必不可少的。他们积极参加各种培训和交流活动，不断提高自己的专业知识和技能。此外，他们也注重修炼个人品质，塑造良好的人格和价值观。他们分享了自己的学习和成长经历，使我认识到创业不仅是一个经济活动，更是一个人的成长过程。只有不断提升自己，才能应对创业中的各种挑战和困难。

最后，市场展望是创业者必须具备的重要能力。创业是一个风险和不确定性相对较高的过程，所以创业者必须对市场有清晰的认识和预见。在论坛上，创业者们分享了他们对市场的洞察和预测，以及他们如何根据市场变化来调整自己的战略和计划。他们告诉我，一个好的创业者应该具备市场敏感性和判断力，能够及时抓住市场机会，并为企业的发展提供战略指引。这让我意识到创业不能只停留在眼前的利润和收益上，而是要有更加长远和系统的思考。

综上所述，创业日论坛给了我很多启发和教训。通过了解定位与创新、团队与领导、自我提升和市场展望这几个关键因素，我相信我将能够在创业中找到正确的方向和做出明智的决策。虽然创业充满着风险和挑战，但我相信只要迈出了第一步，坚持不懈，我就能够取得成功，实现自己的创业梦想。

观看创新创业心得体会篇七

在创业的道路上，记得两年前我一个月只能赚到200多元，看到现在公司的快速发展，心感欣慰，因为看到自己所付出的一切得到回报，更重要的是能帮助到很多人改变，这更加坚定我继续从事教育训练业的信心。在此给大家分享一下自己的创业心得。绝大部分人都认为大学生创业成功率很低，其实不然，他们失败的主要原因就是商业技能跟不上。哪些商业技能是创业成功的关键呢？我觉得策略营销、优势谈判、公众演说、说服力、团队建设等这些技能都是赚钱至关重要的本领。还有就是具备老板的思维模式，就我自己言，我经常考虑的是公司发展战略和资源整合，而不是执行，因为执

行靠下面的团队。而老板的决策将决定公司的发展方向。还有公司的核心竞争力也非常重要，在这一块，我公司团队也在不断研发、创新自己的产品。

学生创业，第一要有一个团队，一个团队的合作很重要。我们的被子是大家集体努力的结果，动用各种关系，取得了成功。电话卡也是如此。再就是我在网上卖过藏饰，进货的，结果，没有卖出去一件，大部分送人了。这是前些时间的事情了。如今，我又成为了xx的代理，在我们的校园销售xx产品。没有什么效果。

我粗略的想了一下，为什么以后几个产品这么不畅销呢？首先，这些东西大家不是特别需要的，可有可无的。再次，大家买饰品的同时享受的是逛街或者逛淘宝的乐趣，并不是纯粹为了一件饰品而逛街买的。这应该是我这次创业失败的原因吧。化妆品，首饰，大部分时大家享受逛街同时的选择，不能当作别人的特别需求。这一点时最重要的。要想做好这些，首先必须选择知名品牌的化妆品和首饰，再就是要有一定的实力进行包装，要有店铺，要让同学有一个挑选的场地，那样才会好卖。化妆品尤其注重名牌，或者新牌子联合厂家做宣传，做广告，前期要投入大广告费，才能有以后的市场。

对自己要有自信，对别人就要有尊重、团结、合作的精神。创业时只有把你自己的位置放低，放下身段，才能吸引周围的力量来帮助你。创业需要好多人帮助才能成功，如果你端着架子，看不起这个，看不起那个，这样的人是不适合创业的。实际上，我们这个世界上存在很多看不到的力量和机会，这些力量和机会都是去帮助谦卑的人。

所以我总结创业需要的第一个品质就是团结和合作的品质。在今天这个时代，我们任何一个人，不要说创业干事业，如果离开别人提供的帮助，我们甚至生活都不能自理，我们喝的水，吃的饭，穿的衣服，用的物品都是别人提供的。作为一个创业者也好，一个普通打工者也好，怎么和你的同行

相处，怎么和竞争对手相处，包括你成家后，如何跟家庭成员，跟你的老婆、孩子、丈夫去相处都是至关重要的，都要把团结、合作、尊重别人放在第一位，这个品质在今天这样一个时代比任何一个品质都重要。这是我最大的一个体会，一定要看到别人的优点。

我给我们公司定了一个原则，我记得毛主席说过一句话，叫“从团结的愿望出发，开展批评和自我批评”，而我们公司确立的企业文化是“要从团结的愿望出发，开展表扬和自我表扬”。只有在表扬、鼓励和欣赏的环境里，才会把我们每一个人身上的能量发挥出来。如果老在一个批评、谴责、内疚的氛围中，即使本来是一个很优秀的人，也是做不好事情的。所以我们提倡尊重鼓励每一个人，包括我们的清洁工和保安，经常给他们一个微笑和表扬，我觉得在鼓励的环境中，地都能打扫得更干净。

观看创新创业心得体会篇八

随着时代的发展，创业已变得越来越受欢迎，许多年轻人毅然选择了创业的道路，追逐着自己的梦想。然而，创业并非一帆风顺，其中充满了无数的困难和挑战。在我自己的创业道路上，我也经历了许多波折，但通过这些经历，我深刻体会到了创业的真谛。在这篇文章中，我将分享我对创业的心得体会，希望对其他创业者能有所启发。

首先，创业者需要坚定的信念和目标。在创业初期，我们常常面临着来自各方面的压力和质疑，甚至有人在我们的创业梦想面前嗤之以鼻。但是，只要我们坚定自己的信念，并为之努力奋斗，就一定能够实现自己的目标。我在创业的过程中曾遇到过许多困难和挫折，但我从未放弃过自己的梦想，一直相信自己的能力和决心。正是这种坚定的信念和目标，让我不断超越自己，取得了一系列的成功。

其次，创业者需要不断学习和提升自己的能力。创业是一个

充满变革和挑战的过程，创业者需要时刻与时俱进，不断学习新知识，提升自己的能力。只有不断提高自己的综合素质，才能更好地应对各种困境和挑战，并取得成功。在我自己的创业经历中，我经常利用业余时间学习相关知识和技能，同时也积极参加各类培训和活动。通过不断学习和提升自己，我无论是在管理上还是在领导能力上都有了长足的提高，也取得了更多的成功。

再次，创业者需要善于倾听和沟通。创业不是一个孤立的过程，而是一个与他人合作和合作的过程。创业者需要与员工、投资者、客户和合作伙伴等各个方面进行有效的沟通和协作，共同实现创业目标。在我自己的创业过程中，我始终强调团队合作和沟通的重要性，努力与团队成员保持良好的关系，并及时倾听他们的建议和意见。正是由于善于倾听和沟通，我能够更好地了解 and 解决各种问题，提高团队的凝聚力和战斗力。

最后，创业者需要保持积极和乐观的心态。创业并非一帆风顺，会遇到种种困难和挫折。但是，创业者需要保持积极和乐观的心态，相信自己能够克服一切困难，取得成功。即使遇到失败，我们也要从中吸取教训，继续前进。在我创业的道路上，我也曾遇到过种种失败和困难，但我始终保持着积极和乐观的心态，相信自己能够克服一切困难，并最终取得成功。正是因为这种积极和乐观的心态，我才能不断挑战自己，超越自己，最终实现了自己的创业梦想。

总之，创业是一条充满荆棘和挑战的道路，但只要我们坚定目标，不断学习和提升自己的能力，善于倾听和沟通，保持积极和乐观的心态，就一定能够战胜一切困难，取得成功。通过我的创业经历，我深刻体会到了这些道理，并从中收获了许多宝贵的经验和教训。我希望我的心得体会能够对其他创业者有所启发，帮助他们更好地走好自己的创业之路。

观看创新创业心得体会篇九

每一个新人刚进入一个行业的时候，或多或少的都喜欢用自己的眼光看问题，或是曾经接触过相同行业的一些朋友，总喜欢拿以前的经验和现在的做比较，好象天底下的事情没有不知道的，这都是人之常情，但是我们有没有想过，我们创业是为什么？我们曾经走过的路为什么那么的累和坎坷？我们都很听话、爱学习、懂付出、讲态度、有观念、勤跟随，但为什么走过许久以后我们开始怀疑，开始沮丧，思考过这些问题吗？难道真的是我们与成功无缘吗？难道我们真的不适合创业吗？难道我们曾经的付出还不够吗？假设你是在竞技场上角斗的勇士，如果摔倒后再没有起来，那将真的成为身边人嘴里所说的失败者。我们应该做的是拍拍身上的尘土再次站起来从新选择，无谓的面对。多少人在用期盼的眼神看你。难道岁数和能力真的是你迈向成功的绊脚石吗？人，没有生而知之，只有学而知之！

失去一些钱，我们还可以挣回来，但是失去一次机会，可能是我们用几年乃至几十年都难以再等到的，现在的社会到处是机会，可是有多少是我们可以去找寻的？人，不能以不变应万变，因为世界每天在变。过去的已经是过去了，一觉醒来，我们还的从新去选择、面对。现实残酷的竞争，多少人从贫穷到富有，从富有到一无所有，现在哪里还有什么富不过三代这一说，很多人都是在几年的时间里就经历了大起大落的时代。

固执的人守着陈旧和牢骚过一生，聪明的人守着安逸和谨慎过一生，懂得变通的人守着幸福和财富过一生。我们是那一种呢？我们已经习惯了现在的生活方式，因为是我们的性格决定了我们选择的生活方式，生怕变通给我们带来不好的结果。人和事是一样的，都需要变通。

富有的人永远给自己设立目标，锁定目标，达成目标，满足成功的欲望。而贫穷的人总是为自己的目标，找更多自己都

不明白的借口，来安慰自己，习惯了也就无所谓了。真的是有什么样的想法就有什么样的结果。

多数人经过几十年以后，最喜欢说的话就是；要是当年我抓住了什么机会也就不是现在这个样子了。为什么我们现在就不能进入少数人里面，为自己明天的生活方式，明确目标、做好规划、发起冲锋呢？非的等到老了以后才遗憾呢？放弃以前不成熟的性格，放弃以前格格不入的思想，放弃怨天尤人和什么都懂的态度，走出来，让自己从新回到竞技场，接受全新的世界和社会，为了明天有更好的生活方式，我们现在可以轻装上阵了！

今天我们的选择可能不是最好的，但是适合我们的，没有理由拒绝朋友给你的这个机会，把不可能变为可能，让自己成为一个真正可以变通的成功人！

观看创新创业心得体会篇十

在这次讲座中我学会了从大局（国家政策，社会趋势）来考虑创业方向，大健康中国的国家战略的. 提出，中医药法的出台，我们中医生的创业前景还是不错的。另外在创业时要立足自己本专业，打好专业基础，并多学科交叉合作。最后要立足现代科技，将现代科技于自己的创业创意结合起来。