

最新自我燃烧京瓷读后感(大全7篇)

读后感，就是看了一部影片，连续剧或参观展览等后，把具体感受和得到的启示写成的文章。如何才能写出一篇让人动容的读后感文章呢？下面我就给大家讲一讲优秀的读后感文章怎么写，我们一起来了解一下吧。

自我燃烧京瓷读后感篇一

学以致用才能更好的开展日常工作，比如说要把事情简单化。日常工作中我们往往有一种倾向，就是把事情考虑得过于复杂。例如我本人从大学毕业到现在才两年多的时间，时常会感觉自己身体状况不如从前了，有一种“人到中年不由己，保温杯里泡枸杞”的辛酸和无奈。总会想到自己是不是感染了病或者其它的问题，但后来简单一想，原来是自己每天缺乏锻炼，大鱼大肉吃多长胖了的缘故。所以为了把握事情的本质，有必要把复杂现象简单化，把事情看得越简单，别胡思乱想，就会越接近事情本来的面目。想要培养这种化繁为简的能力，就需要做到禅定和静心，倘若心境杂乱自然无法把复杂的问题简单化。反之，如坐禅般静心宁气，便能以平常心看待事物，从而做到“真髓自见”。

历览前贤国与家，成由勤俭败由奢。节俭是中华民族的传统美德。以节俭为本，也是京瓷哲学的根基。在日常工作中，我们也要时刻做到节俭。例如召开推广会，给客户赠送纪念品等我们会把经费控制住。在客户卸料过程中偶尔会把袋子划破，饲料会洒出来掉在车上，这时，我们便会帮助收拾好。因为要知道，每一斤饲料都是我们大北农人辛勤劳动的结晶，而且这一斤饲料是一只羊两天的需要量。这样不仅可以做到节俭，而且更能加深与客户之间的客情关系。以节俭为本的思维方式不仅是做人和中小企业成长发展的先决条件，也是企业保持基业长青的必要前提，希望大家勿忘初心，保持勤俭节约的美德。

自我燃烧京瓷读后感篇二

我们往往有一种倾向，就是把事情考虑得过于复杂。但是，为了把握事物的本质，有必要把复杂现象简单化。把事情看得越简单，就越接近事物的本来面目，也就是说，越接近真理。例如，看起来很复杂的经营，说到底，只不过是彻底追求“销售最大化和经费最小化”这样一个简单的原则而已。京瓷的“单位时间核算制度”，其基础就是“把事情简单化”这种思维方式。所谓“把复杂的现象简单化”，其实就是探究其产生的本源。我记得刚开始参加工作的时候，我对销售一窍不通。即便是由有经验的人带着，也仍是一头雾水。经常心存疑惑，“例如，都请客户吃了好几顿饭了，可就是不用料。都给他很多优惠了，可还是嫌贵。嘴上答应着用料，可现实中就是不用料。”客户的表里不一，让我很是困惑，我把我的想法告诉了我的销售经理，销售经理指导我，不要只看表象，要看到问题的本质，这样就容易想通客户的做法了。

他的开导一下子点醒了我，我忽然想起上学时学习马哲的一条理论“透过现象看本质”，表象总是能误导我们的感官，只有发现事物内在的本质，才能得出正确的结论。在我看来，“把复杂的现象简单化”是一种近乎直觉的分析能力。对于每天都可能面对各种复杂情况的业务人员而言，更是不可或缺。纵观历史上的发明家和科学家，往往都具备化繁为简的能力，比如我们熟悉的爱迪生。

但是，有的人却喜欢把复杂的问题进一步复杂化。开会时，他们会强调“我要讲的内容非常复杂”，让人很头痛。我还发现，越是有学问的人，似乎越是有这种倾向。如果简单说明，就体现不出自己的高深，为了证明自己学识渊博，故意把话说得错综复杂、晦涩难懂。在我看来，这样的人往往自己也是一知半解，算不上有真才实学。只有把复杂事物解释得浅显易懂的人，才是真正的智者。因此，我一直不断努力，试图做到“把复杂问题简单化”。

自我燃烧京瓷读后感篇三

公司高层意识到必须降低成本，加强5s管理和精益生产。其实精益生产的核心就是减少各种各样的浪费，其中一种现象如上面提到的车间员工的时间浪费，可以通过专门的配料人员对车间项目物料进行日常高频次的配送，确保现场生产相关物料的供给是及时有效的，一线干活员工对仓库物料不熟悉，浪费时间去寻找，不如让熟悉的人员主动配送到位。晚上加班就是白天时间浪费、无效率引起的。员工劳累，一级巴还要额外付出员工薪酬，此乃双重浪费（最关键的是，这种情况长期持续下去，会让员工不满情绪积累爆发，导致员工离职带来的隐患，又增加了成本）。

提高人效，还可以合理利用工具，减少员工体力劳动强度和提升劳动效率，电动和气动工具比手动要快的多，可以效率增加几倍，而且稳定可靠。

流水线的生产也能提高效率，但是流水线需要订单稳定才能保证效率。在订单不足的情况下，专人专岗，多工位，并不能体现高效。反而合理划分工序，一人多专，能减少浪费，并且流水线作业需要对28柜外壳提出分体安装的工艺要求。目前，中置柜巴28柜壳体是外购的，无法实现这个功能。

自我燃烧京瓷读后感篇四

如果只是树立一个远大的目标是很容易的，而要实现梦想是无比艰难的，往往只有极少数的人做到了。稻盛和夫先生有了自己的远大目标，为了实现这个目标，他所用的是看上去最最“普通”的方法，即“努力做好当前的工作”。

“早上第一个到公司，完成前一天剩下的工作，然后拼命努力地研制客户要求的产品……因为没有时间去思考将来，所以选择认真的活在当下。在绝大多数时候，我都埋头工作，努力度过充实的每一天。”

这一段话直接呈现了稻盛和夫先生在创业初期的工作状态。直面现实，认真对待每一天的工作。这往往是我们追求梦想的道路上最难持之以恒并坚持做到的，眼前的工作看上去与实现自己的梦想遥不可及。但是哪里的高楼都是一层一层盖起来的，不努力的垒好最基础每一块砖，最基础的每一层楼，又怎么可能建成高楼大厦呢？如果眼中只有高目标，就会忽视身边现实，这就好比仰头奔跑，可能会掉入沟渠。说的就是这个道理。

自我燃烧京瓷读后感篇五

京瓷公司从创业之初坚持独立自主，而不从属他人，极度重视产品技术研发，不断创造出客户期待的、有价值的产品。凭借先进技术，在交货期、质量、新产品研发等所有环节上全方位地满足客户的需求。

合纵的发展离不开技术研发和创新。每年公司为技术研发中心、事业部、质量中心等部门投入大量的资金和人员进行产品研发和技术创新，制造出客户所期待的有价值的产品，全方位地满足客户的需求，从而使合纵持续的盈利和不断的发展。

目前，印尼合纵电气有限公司属于前期建设阶段，对于市场需求和环境需要了解、适应，此时更要贯彻客户至上主义。在现有的条件下，通过自身的努力，创造和客户沟通的机会，获取客户需求，克服困难，想尽办法满足客户对产品的个性化需求。同时，适应国外艰苦的环境条件为客户提供及时、优质的售前、售中、售后服务，抓住每一次机会赢得客户，从而获得新的机会。

自我燃烧京瓷读后感篇六

读到这里，我也自然的想到了我们合纵的发展历程。10年前，我刚来合纵的时候，那时候我们的营收大约1亿元左右，听到

领导们说“我们几年内会达到10个亿营收”。那个时候，很多人觉得更多是老板在“画饼”，还是做好当下，努力完成今年的目标吧。但是，当连续几年的经营目标都实现了的时候，我们看到10个亿的目标真的实现了。董事长刘泽刚说合纵未来5年内要做到百亿营收，将合纵打造成一家值得尊敬的国际化公司，这是刘总创业时就已经种下的梦想。现在我们深信不疑，因为我们看着合纵一步一个脚印地实现了“原町第一”，那接下来“世界第一”的目标，通过我们“努力做好当下”也一定会实现！

最后，引用书中原文自勉，即把每天的努力付诸工作，把高目标留在自己心中。

自我燃烧京瓷读后感篇七

稻盛和夫先生从创业初期就设定的自己的高目标“世界第一”。这在当时只有不足百人，厂房都是租来的一个小企业来说，绝对是一个非常之高的目标了，甚至可以说是有些不切实际了。但是稻盛和夫先生就是坚定的坚持了自己的这个梦想。可以想象，这在当时的经营环境下，是要有多么大的信念才能够坚持这个大多数人看上去都是“虚无缥缈”的目标。而稻盛和夫先生不仅坚持了自己的目标，还把这个目标不止一遍地告知他的同事，让他们逐渐相信，自己的梦想是可以实现的。