

最新服装店社会实践报告 打工社会实践报告(汇总7篇)

报告是一种常见的书面形式，用于传达信息、分析问题和提出建议。它在各个领域都有广泛的应用，包括学术研究、商业管理、政府机构等。通过报告，人们可以获取最新的信息，深入分析问题，并采取相应的行动。这里我整理了一些优秀的报告范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

服装店社会实践报告篇一

为了丰富我的寒假假期生活，在20xx年寒假里，我到超市参加了社会实践，现将寒假社会实践情况报告如下：

超市

20xx年x月xx日至20xx年x月xx日共半个月

今年暑假，我选择用打工的方式充实自己的假期生活，所以，从20xx年x月xx日至20xx年x月xx日，我在超市担任售货员。

刚开始的时候，我觉得这份工作应该是很轻松的，就只是卖东西而已。但是上班后我才发现，其实这分看似简单的工作原比想象中来的辛苦。

首先，必须要做到的就是遵守超市的上班时间。既然是在社会上，那最基本的一点就是遵守它该有的制度，这是原则。而我的工作时间基本上是从早上八点至下午五点。其实，工作时间的安排倒是可以接受的，只是工作的时候需要长时间的站立，所以刚开始的时候很不习惯，而且也有点吃不消，但是，在一段时间习惯之后，还是可以克服的。

其次，通过亲身经历我了解到，当售货员不是说只要站在超市里就可以了的，要做的`事情其实有很多，比如给商品打标签，还有定时查价，看是否有涨价或者降价的商品，如果有新的商品，就需要帮忙上货，有时还要负责将一些零散的货物分类摆放。其实，一开始的时候，我觉得，自己只是售货员，那些例如上货之类的事情不应该有我负责，而应该有专门负责上货的人员。但是，后来我发现，其实大家都是这样。而且，我后来思考了一下，倘若每个人都只“各司其职”，“不在其位，不谋其政”的话，那样超市就必须每一项工作就请一些专门负责的工作人员，这样既不利于超市的营运，也是对人力资源极大的浪费。而且，就像社会这个大舞台一样，每个人都只是只顾自己的表演。一个人不可能永远只站在自己的位置上，人具有社会性，是社会的产物，而且，社会是一个大家庭，很多事情是要靠大家协作才能完成的。我们所要做的，是在自己的位置上完成好自己的工作后，与他人合作，完成社会的工作。

虽然只是在超市工作，但是我觉得还有很多收获的。最主要的就是，每天都会碰到很多很多的人，这就要求自己与形形色色的人沟通。其实，平时的自己不大善于与他人沟通，但是我也知道，将来要作为一名老师，就必须学会与人沟通，不管是学生，还是学生家长。所以，我把这次经历当作是对自己的历练，不断的克服自己，磨练自己，因为在学校里，能这样与人沟通的机会并不多，所以需要靠自己在社会上不断积累。像现在这样寒假实践的机会，我并不会把它当作是赚钱的机会，而是在累积自己的社会经验。我相信，不管是怎样的工作，只要它融入到生活中了，就能从中学到东西，因为这是从生活中学来的。

在超市工作了一个月，我还是发现了一些问题，比如有些工作人员的态度，对顾客不甚热情，有的甚至是爱理不理的。我想，顾客都不愿碰到这样的人。我想，作为超市，可以实施一些奖惩制度，例如让顾客对工作人员的工作态度进行评估，得到好评的工作人员可以得到奖励，如果是特别差的也

该给予一定的惩罚。而顾客方面，可以在其参与一定的次数后给予一些优惠。这样，我觉得不仅顾客觉得有实惠，而且也有利于提高员工的积极性。

另外，还有一个现象让我觉得有些说不过去。但这并不全是超市的责任，主要是顾客方面。有很多人先拿了一些东西，但是后来却又不想买了，于是也不管走到哪里，就把原来拿的东西丢下，导致一些商品不在它们原来的位置。说实话，这样给超市的工作人员带来了许多不必要的负担。但面对这样的情况，没有采取任何解决策略的超市也是不可取的。其实，超市可以设置一些专门放置这些顾客拿了却不想买的商品的地方，这样，整理起来也会方便一些。

为期半个月的社会实践看起来有些漫长，但是真的当自己身临其境的时候，又会觉得很短暂。在实践结束后，我也想了很多。首先，社会实践让将要离开校园踏上社会的我们更加真实的体验社会生活，接触社会，了解社会生活，以帮助我们今后能够更快、更好的融入社会。再者，社会实践也大大锻炼了我们的沟通与表达的能力。还使我们加深了对社会的理解，也开拓了视野。所以，我想，只要还有机会，我一定会多参加社会实践活动。

服装店社会实践报告篇二

实践时光□220xx年x月x日---20xx年x月x日

社会实践是大学生课外教育的一个重要方面，也是大学生自我潜力培养的一个重要方式，因此对于我们在校大学生来说，能在暑假有充足的时间进行实践活动，给了我们一个认识社会、了解社会，提高自我潜力的重要的机会。作为大二的学生，社会实践也不能停留在大一时期的那种毫无目的的迷茫状态，社会实践应结合我们实际状况，能真正从中得到收益，而不是为了实践而实践，为了完成任务而实践。我觉得我们在进行社会实践之前就应有一个明确的目标，为自我制定一

个切实可行的计划。应注重实践的过程，从过程中锻炼自我、提高自我。

因此，为了更好的了解社会，锻炼自我，感受社会就业的现状，体验一下工作，这学期的假期我根据时光及自我的实际状况在假期期间找了一份工作，虽然仅有一个月的时光，但我觉得受益匪浅，基本上到达了自我的目的。短短的工作让我体会到了就业的压力、自我潜力的欠缺及社会的艰辛，同时让我感到工作的无比快乐，一种在学校自由天地无法体会到的残酷竞争的“愉悦”。

在万众瞩目中，我们迎来了大学第二个暑假，怎样才能让假期更加丰富而有好处呢。在注重素质教育的这天，社会实践是实施素质教育的重要手段，是服务同学们就业的重要举措，对促进我们了解社会，了解国情，增长才干，奉献社会，锻炼毅力，培养品格，增强社会职责感具有不可替代的作用，大学生社会实践更能引导我们学生走出校门，走向社会，接触社会，了解社会，投身社会的良好形式；是培养锻炼才干的好渠道；是提升思想，修身养性，树立服务社会的思想的有效途径。

一、实践目的

让自我应对更多的各种各样的人，增加自我的阅历，因为在以后的工作学习中，需要有更多的体验，更多的阅历。毕竟身在学习，接触社会的机会较少，趁着暑假有这样一个机会何不好好锻炼下自我。让自我能体会父母挣钱的艰辛，从而让自我学会勤俭节约，不铺张浪费；锻炼自我与人相处和对新环境的适应潜力，个性是这家超市位于农贸市场附近，人流量很大，每一天会和形形色色的人打交道，怎样和他们相处这是一门学问。

选取在超市打工是一个很好的与社会各阶层人接触的机会。透过与他们的接触能够更好的接触社会、了解社会。还能够

为自我以后的工作打下坚实的基础。虽然这个过程可能有些艰辛，但对于我们有益的事情我们要勇于尝试，用对生活的热爱来击退实践的艰辛。

二、实践资料

为顾客介绍、寻找他需要或者是他适合的商品，负责散货的商品归类以及新到货物的搬运，将货架上被顾客拿走的商品及时补齐，不定时的拖地以及抹货架，给货物打价格标签，整理花车。

比如：不能够串岗、不能够闲谈、不能够把手机带在身上等等。所谓不能够串岗，就是不能够擅自离开自我的岗位。我们每个理货员都有自我的岗位——分属各个货架。比如，我是百货这边的，就不能随便跑到食品那边去，食品上的人就不能随便走到我们百货这边。食品那边比较大，还分三个部分：饮料和冷柜、饼干类、休闲食品。为什么不能够随便串岗呢？其实是这样的：我们乡下，顾客不像大城市的市民素质高，经常会有顾客偷东西的。

如果我们随便离开自我的岗位，那么这边的货架就没有人看着，东西就很容易少掉！同样，“不能够闲谈”也类似这个原因，如国际歌理货员没事做的时候都在一齐闲谈，那么就没人看着货物了，东西少了又是损失！还有，“不能够把手机带在身上”，这个规定看似严格，其实是有其中的原因的。以前超市的同事们上班互相发信息，不认真上班，没人看着货物。所以，之后经理就规定了：不能够把手机带在身上！能够把手机带来上班，但要放在办公室。对于这个规定，大家还是很理解的，毕竟上班要有上班的样貌的，超市的营收和自我的收入有很大的联系的。当然，还有很多的规定，比如：上班不能够抽烟、不能够坐下来等等。所有的规定我基本上都能自觉地遵守的。我认为，这些是最基本的，当然要遵守了。

三、工作体会：

第一，服务最关键。

第二，诚信是根本。

不论我们做人还是做事，诚信是我们做人的根本，是我们成功的基本条件。所以说提高超市的诚信度是很重要的。俗话说“诚招天下客，誉从信中来。经商信为本，买卖礼在先。”优质的产品加上优质的服务才能诞生优质的超市。经济效益固然是根本，但是社会效益也是超市发展的助推器。要兼收两个效益，需要经营者与职工共同努力的。作为经营管理者要招具有较高素质的职工，但招高学历的还不太现实，但最起码要有较好的职业操守。有了诚信的员工，就会有诚信的企业，生意也会越做越大。

第三，提高经营管理水平。

总的来说，在超市里打工是绝对有收获的。我进入了社会，提前了解了社会，对这个社会提前有了认识，我以后在社会上就能少走点弯路。和以往的实践不一样，这次的我真的看到了自我的不足和优势，当我认真工作起来就会很投入，但是当我遇到挫折的时候我就会手足无措，毕竟还是学校里养着的学生，做起事情来一点也不老道。社会实践的作用就是让我提前明白自我的缺点，让我们在一次次锻炼中学会客观地看自我，不要把自我看得比天还要高，以免以后毕业了择业眼高手低，到头来一事无成。我想这一次的打工，会永远记在我的心里，毕竟那是我第一次感到：无论什么事都不能靠别人，只有靠自我！但是这一切首先，是要拥有知识、潜力还要有持之以恒的决心。没有足够的知识、潜力是根本无法在社会上立足的。而没有决心，你的一切都是徒劳，都只是纸上谈兵。

因此，我要更加努力，争取成为社会的栋梁。

服装店社会实践报告篇三

对于假期打工、兼职来说，大学生们都有着不同的想法。为挣钱、为参加社会实践、为提高能力，当然，还有极少数随大流。

目前，许多高校也积极鼓励大学生多接触社会、了解社会，一方面可以把学到的理论知识应用到实践中去，提高各方面的能力，另一方面可以积累工作经验，对日后的就业大有裨益。

天天人才市场的张艳丽主任认为，大学生们通过日常兼职、寒暑假打工或实习等形式，接触社会，其主要目的应该是社会实践，如果偏离了这个方向，就可能会误入“歧途”。所以，大学生寒暑假打工，应该开拓思路，寻找更多的领域，更多的行业，满足社会需要。另外打工不应影响学习，积攒经验和社会知识，为今后的就业夯实基础。

中原工学院负责勤工助学的老师认为，对于广大大学生来说，首先应当刻苦学习专业知识，不断提高综合素质和运用知识的技能。其次大学只有短短几年，要想将来制胜职场，大学生当然应该多多投身校园内外的各类实践活动，提高能力。

不能否认有过打工经历的同学，将来要比其他同学更成熟、社会适应力更强，但对于学生，社会适应力只是一方面的衡量指标，大学期间主要的任务是学业结构的搭建，即知识结构、专业结构的搭建，为了打工影响甚至放弃了专业知识的学习，结果是得不偿失的。

打工社会实践报告

今年的寒假出奇得暖和，不过早晚的温差还是很大。每天一起来看到干干净净的街道就会想到天才刚刚亮的时候环卫工人就已经为保护好环境提供美好环境做出了自己的一份努力。

夏天我们都在吹空调喝着冰镇饮料的时候有没有想过他们在干嘛，酷暑阻挡不了他们，严寒也阻挡不了他们。最近几年夏天有热死的冬天有冻死的这样的事件已经不是一回两回了，或许随手一扔很潇洒，但把垃圾扔到垃圾桶里对我们来说只是一个很小的举动，这么多人都做一个小举动对环卫工人来说真的是一件很有帮助的事。学环境专业的我也一直提倡保护环境，每个人都有责任不让我们居住的环境受到破坏，每个人都做好这么一件小事就会带动更多的人去做，这样我们的环境就好变得越来越好。相反，如果每个人都不顾环境随手乱扔，那人类居住的地方将是一片狼藉。所以，我想我们应该感谢和尊重环卫工人。

作为一名现代大学生，我也懂环境对人类的重要性，当然也懂环卫工人的心酸。所以，在寒假期间，我也在为保护好环境奋斗。虽然只是一个小小的举动，但对我来说也还是很有意义的。

我的实践地点是在一家公司，因为将近年末，公司比较忙，每天都有人加班以至于没有人及时主动地清理垃圾。这是我每天经过发现的，所以决定帮这家公司清理一周的垃圾。每天的快餐盒，饮料盒以及一些杂碎的垃圾都会占满整个垃圾桶，我把快餐盒和饮料盒另外放，每餐吃完我就及时地把它扔掉以免滋生细菌，另外一些垃圾会等一天的工作结束后再清理。第一天干的时候也会嫌脏嫌累，但是以想到那些不怕脏不怕累的环卫工人我也就没有放弃。就算再脏再累答应别人了的就不能退缩。

实践的时间过得很快，一下子一周就过去了。一周前后真的有很大的区别，大家也没有像之前那样不注重环境卫生，也加强了自己的环境意识。看到大家都能更加注重环境了我真的很高兴，看到自己的付出有回报了我也很高兴。这真的只是一件小事，但每个人都努力了，都知道要保护环境了，都不会乱扔垃圾了，加起来就不只是一件小事了，对环卫工人来说更是一件令他们欣慰的事。

通过本次社会实践活动，一方面，我们锻炼了自己的能力，在实践中成长；另一方面，我们为社会做出了自己的贡献；但在实践过程中，我们也表现出了经验不足，处理问题不够成熟、书本知识与实际结合不够紧密等问题。我们回到学校后会更加要珍惜在校学习的时光，努力掌握更多的知识，并不断深入到实践中，检验自己的知识，锻炼自己的能力，为今后更好地服务于社会打下坚实的基础。

机遇只偏爱有准备的头脑”，我们只有通过自身的不断努力，拿出百尺竿头的干劲，胸怀会当凌绝顶的壮志，不断提高自身的综合素质，在与社会的接触过程中，减少磨合期的碰撞，加快融入社会的步伐，才能在人才高地上站稳脚跟，才能扬起理想的风帆，驶向成功的彼岸。

服装店社会实践报告篇四

这次让我感触最深的就是我在学校的生活真的很美好！虽然有困难，但是有老师和同学们的帮助。而在厂里，尤其是车间里，感觉就像是古代的后宫一样，个个都在为了钱挣得死去活来，我不知道是因为他们没上学还是现实腐蚀了她们，那么美好的年龄，那么美好的时光，他们每天却只能12个多小时做着同一样事情，每个月只能休息一天。如果说打个比方，他们就是挣钱的机器、笼子里的小鸟……总之他们太苦了！

我进厂第一天上班和其他人一样分到了车间，当时感觉可好，想着自己能挣钱了，可以买电脑，可以挣自己的生活费……幻想了我挣钱之后许多美好的想法！可现实不一样、、、我刚工时老员工只给我留三根单线，很好装。我也就顺利的完成任务了。过了两天，他们看我们熟练了一些，立刻给我们多留了几空线，由于是流水线，所以装不及就堆在自己位上。然后组长过来看到就会吵我们，在那里的55天不知道被他们吵了几百次，感觉脸都不是脸了。

刚去那半个月，有些老员工对我们很凶很凶。我原以为我们可以相互帮助，我装的快时候还帮他们老员工装，其实我错了！不过后来我们一直忍让他们，他们也对我们有点改变。最后快回来时，我们跟他们交流，她们说：“其实你们现在还好呢，以前我们刚来时，和老员工装一样多的线，每次都堆得可惨了，堆几百条线。我们哭着装着，直到装完才下班。有时都装到晚上一点才能睡觉。”听到她们的话我们感觉我们是幸运的，我们很同情她们，同时也下定决心回去一定好好学习！

在车间的55天我真的学到了很多很多。首先：我学到无论做什么事都不要急，要细心、更要耐心。就像我们装线一样，我们一不小心就会装错位，甚至装批量。一个错位不要紧，可一个厂有几百人啊，如果每人装错一条，这个数目加起来就不是一根了！我在那时，因为都是暑假工，我们装错了128条线，运到国外客户那了，结果我们厂要拿出来500万作为赔偿，而且经理还要亲自赔礼道歉，这可是关系我们国家的事情啊！所以，细心和耐心我们一定要有！

其次：我学到忍。做什么事刚开始都要忍，不要叫苦叫累和上司顶嘴！我刚开始根本忍受不了，但还是忍了下来！有时候本来不是我们的错，但当时如果我们顶嘴，我们不错也会变错。就像我，我不小心装了一个批量，然后品保发现了，她就吵我说：“陈杰你是小学、初中、还是大学？你眼瞎了吗？”我当时很生气了，心里都在和她说我没上学好了吧，这和上学高低有什么关系，可是我嘴上没有发出声。

她又看看我的首件样品线，然后很凶很凶的说：“首件样品线也是错的。”接着就直接摔在我前面不良品盒里，可是没摔进去。这次我是在忍无可忍了，我还是没开口说什么。我直接把线有摔了一下，没进去，我就又摔了一下，摔进去了。然后她就又吵我说：“你摔谁啊？你摔？你自己错了就该怪你自己！”我装错了，本来心里就很懊恼，经她这么一摔，我的火简直要喷发！可下班以后老员工都说我如果和她过不

去，她就会把我工资扣了，我真的怕了，无奈了！下午时，我就想着跟她道歉。当时我就在想：是现实把我变的那么虚伪，说些虚伪的话来向她道歉，我怎么开这个口呢？我真的开不了！我心里想着如果我今天到过谦，以后我的脸就是面具了，不是我自己了！最后我也没给她道歉，因为我们暑假工不归她管，那时终于救了我啊！我的暑假就这么过完了，这是我大学第一个自由支配的暑假！我选择了进行社会实践打工、虽然很辛苦，挣钱也不多，但是我不后悔、每段经历都值得！总之，在这次打工中让我学到了很多，也明白了很多，也成长了很多。大学还有两年，我找到了奋斗的目标，找到了方向，我会好好努力，好好学习！

服装店社会实践报告篇五

从学校回来之后，我在县城找了份工作，在××服装品牌专卖店做服装导购。虽然我学的是秘书学专业，可能用不上。但总觉得的多尝试些，多实践些，对以后会有帮助的。实践能使学生走出校园，走进社会，接触社会，了解社会，投身社会的良好形式。社会才是学习和实践的大课堂。在那广阔的天地里，我们才能更好的体现我们的人生价值。

××人流量大，聚集数万户人家，车来车往，消费量也很大，所以人们对服装等方面有更高的要求，所以找个牌子专卖店，会见到更多的顾客，接触更多的消费者，知道服装业务的市场。因为营业员的专业技能相对来说较为低一点，便于上手，且在日常交往中也有所了解，容易补足自己。

我成功的进入××服装店做起了导购员，它处于十字路口处，为期十天的工作时光开始了。

我开始了解品牌文化：××它经历了几十年的风雨洗礼，在创建初期公司主要以生产，销售休闲，简约，大方的运动时装而文明全国。随着全球经济一体化的进程它不断在市场扩大金额，让中国人广大消费者领略了品牌的风采，其“风雅，

时尚，快乐”的风格已然成为现代人士高贵身份的象征。服装的质料的精心挑选，或是流行款式的认真研究和精心设计，都立足与世界领先潮流的概念之上。

我的工作历程：店里各式各样的顾客，有有钱的，他们当然专进来买。但一些贫寒的，进来看看，看到心仪的衣服，却苦于囊中羞涩，专卖店里的衣服一般价格不菲，像一般的人很难接受。但还看过穿简朴衣服的父母带着孩子来买件新衣服。我还看到一位贫穷的母亲在门前徘徊半天，在特卖的衣服堆中翻出一件特卖处理的儿童运动套装，欣喜地付了钱，只为上面也有××的品牌，看了很让人心酸。店里的的士高音乐很大，暑假的生意也特别好，整天送往迎来，推销自己的产品。

感言：口才，待客态度，还有热情的招呼都让客人享受到了专卖店里优越的服务。店长说过“专卖店里不只是专门卖衣服，顾客是来这买服务，买信誉。”我铭记在心，看到许多回头客在我们的手中买走我们的品牌衣服时，心中无限的欣喜，骄傲。成功的喜悦难以言表，我很庆幸自己选择了一个好的锻炼空间，谢谢店长给了我这个机会让我学到了许多学校学不到的东西。谢谢！

我在卖服装过程中，我学会更好地去与人交流，怎么去更好地交流，更好地为不同人群推荐更合适的服装，不仅懂得了如何去表达，更了解了消费市场，把以前不知道的都了解到了。可以说就是加强了自己生活方面的小经验。

以前自己认识不到位的地方慢慢改观了。记得老师曾经说过大学是一个小社会，但我总觉得校园里总少不了那份纯真，那份真诚。尽管是大学高校，学生还终归保持着学生的身份。而走进工作的空间，接触各种各样的顾客，我得去面对我从未面对过的一切。在实际工作中，可能会遇到书本上没学到的，又可能是书本上的知识一点都用不上的情况。也许老师是正确的，虽然大学生生活不像踏入社会，但是算是社会的

一个部分，这是不可否认的事实。我们也要感谢老师孜孜不倦地教导，有些问题有了课堂上地认真消化，有平时作业作补充，才能比一部人具有更高的起点，才有更多的知识层面去应付各种工作上的问题，作为一名新世纪的大学生，应该懂得与社会上各方面的人交往，处理社会上所发生的各方面的事情，这就意味着大学生要注意到社会实践，社会实践必不可少。毕竟，3年之后，我已经不再是一名大学生，是社会中的一分子，要与社会交流，为社会做贡献。只懂得纸上谈兵是远远不及的，以后的人生旅途是漫长的，为了锻炼自己成为一名合格的、对社会有用的人才，很多在学校读书的人都说宁愿出去工作，不愿在校读书；而已在社会的人都宁愿回校读书。我们上学，学习先进的科学知识，为的都是将来走进社会，献出自己的一份力量，我们应该在今天努力掌握专业知识，明天才能更好地为社会服务。

学校是一个小社会，我们不再是象牙塔里不能受风吹雨打的花朵，通过社会实践的磨练，我们深深地认识到社会实践是一笔财富。社会是一所更能锻炼人的综合性大学，只有正确的引导我们深入社会，了解社会，服务于社会，投身到社会实践中去，才能使我们发现自身的不足，为今后走出校门，踏进社会创造良好的条件；才能使我们学有所用，在实践中成才，在服务中成长，并有效的为社会服务，体现大学生的自身价值。今后的工作中，是在过去社会实践活动经验的基础上，不断拓展社会实践活动范围，挖掘实践活动培养人才的潜力，坚持社会实践与了解国情，服务社会相结合，为国家与社会的全面发展出谋划策。坚持社会实践与专业特点相结合，为地方经济的发展贡献力量为社会创造了新的财富。

服装店社会实践报告篇六

一、初步掌握了钞票真伪的鉴别方法与步骤。

二、通过清点钞票以及填写商品销售日报表，使自己做事时更为细心负责。

三、个人自立能力有了进一步提高，做事更为胆大心细。

四、能很好地与不同层次的人相处。

五、掌握了小型货车特别是柴油车的基本驾驶操作方法和技巧，培养了自己驾驶该类车型的空间知觉，有利于自身驾驶技术的提高。

一、在工作中，即使自己是个实习生，也要把自己当成一个正式员工参与工作，不要因为自己初出茅庐什么也不会而想着混日子。我们可以从简单的工作入手，熟悉情况后，再逐渐独立承担复杂、主要的工作。

本人在圆明新园实习期间，前六天(2月3号到2月8号)的工作主要是打理园区内的纪念品专卖店，工作强度低，时间也较短。而后八天(2月9号到2月16号)则在园区内客流量最大的舞台南小卖部和小食店工作，主要负责商品的销售以及商店周围环境的保洁。工作强度也相应增大。在后面的八天时间里，本人日平均营业额达到600元，周末最高达到20xx元一日。

不管是在专卖店还是小卖部工作，每天晚上收工前都必须填写销售日报表，内容包括：

1、今日店内所销售商品的品名和数量，2、昨日的余额，3、今日结余、4、营业额(该项可以由第一项统计得出，工作繁忙无法及时登记时，可以由第三项减去第二项的差额得出)，如果今天财务部来收账，还得在日报表中加填一项“上交财务”。制作日报表时也是检查今日的销售是否有错误，如果发现出错，损失额必须由自己赔偿!事关自身利益，使得我们在工作中慎之又慎，唯恐出错。还好，在自己工作的这段日子里，本人在此方面没有出任何差错。

二、实践期间，本人的社会角色有了一个转变，由一个享受别人服务的纯粹的消费者，变成一名服务别人、创造经济价

值和社会价值的生产者。特别地，作为一个第三产业的工作者，我的工作时间就不可能如常规一样“朝九晚五”，别人休息的时候，往往就是我们工作的时候。而且节假日肯定是我们工作强度最大的时段。以往的节假日，我不是舒服地在家里玩乐，就是与好友结伴出游，而这个假期，我却将节假日奉献给了社会。从2月9号到2月16号这八天时间里，我每天从上午11点园区开门工作到晚上9点闭园，整整10个小时！这已经是加班了！

三、作为一个学生，找到专业对口的工作是一件很幸福的事情，但社会不会也不可能百分之百给我们提供专业对口的工作岗位。在这次实践中本人发现，用人单位不仅需要具有扎实专业知识的人才，更需要“一专多能”型的在专业领域以外，同样具有很强的工作和适应能力的人才。

货车驾驶本来不是我的工作内容，但由于公司经营部员工队伍中，除我以外无人取得驾驶证，所以多数是由管理人员利用闲暇驾车执行送货任务。当我的主管杨丽珊女士得知我已考取驾驶证后，就给我多分配了一个任务：帮助经营部从仓库开车送货到园区各小卖部。表面看来我的工作似乎多了一些，不过开车送货可以让我暂时摆脱一下烦闷的小卖部工作，在园区里兜兜风，而且对我而言，开车才算是个“专业对口”的工作。实践期间，我驾驶过两型货车，一种是丰田dyna牌1.25吨轻型货车，这个车型现在已经不多见了，另一种就是在道路上举目可见的五十铃1.5吨双排座轻型货车。

另外，良好的英语口语对工作帮助也非常大。2月14日情人节当天，有几位外国游客到园区纪念品专卖店选购商品，当时的驻店员工不懂英语，就通过内线电话把我叫到专卖店应付。经过一番口舌，我们总算让外国游客们在店里选购了价值近两百元的商品，算是为当月的超额创收作出了点贡献。

四、在小卖部工作，货币收付极为频繁，因此钞票真伪的鉴别就成了经营部员工的一项基本技能。熟练的员工可以仅凭

眼力就分辨出钞票的真伪。我在实践期间，几个老员工都教过我如何分辨钞票真伪，她们的方法除了看水印，还有摩擦人像处的衣领、大写面额处的花纹，通过手感来判断，更绝的是，将钞票边缘靠近金属线处轻轻拱一下，如果纸币从中裂开则为真钞，否则为假钞。鉴别钞票是我在实践中学到的非常有用的技能。

五、身为一个服务者，自身态度的良好与否直接关系到工作成效。在旅游区工作，每天都会面对不同的顾客，他们当中并不是每个人都有良好的修养，时时呼么喝六、动辄恶语相向的人每日可见，倘若在以前，我早就还以颜色了！不过自打我工作以来，我发现自己遇到责难、斥骂时居然处之泰然，对比以前，这是一个性格上莫大的进步！在实习中得到工资固然是好，但能从精神上升华自己则是比金钱更大的收获，是用金钱无法衡量的！

六、与同事相处同样是门学问，刚开始时，我和他们彼此不是很熟悉，交往时也小心翼翼，几天过后，相互间的脾气摸清楚了，大家才放开了点。与跟顾客打交道一样，同事之间也有口没遮拦、动辄呵斥别人的人。小卖部同事陈结红(波仔)，工作起来风风火火，最不喜欢做事慢腾的人。我初来乍到，各方面都不熟悉，她却没对我有丝毫嘴软，训起来铺天盖地，恨不得一下把我骂成老员工。有时候我明明没做错，也挨了她的一顿训斥，想申辩也无从下口。与陈结红相比，负责打理纪念品专卖店的同事青福荣(荣姐)则是一个老成持重的人，不管说什么都会考虑一下再出口。我有好几天在她那里干活，有时轮到她休息，我还要自个儿帮她看好店铺。她不仅教我鉴别钞票的方法，而且当我有时挨训心情不好的时候，还好言好语安慰我。这倒出乎我的意料，因为我来园区工作之前就做了个坏打算，准备好被老员工们当新兵蛋子任意使唤，不过来到这里才发现并不是每个人都跟我想象中那样冷若冰霜。

七、这次实践让我重新认识了国有企业这个国家经济支柱。

以往我对国企的印象仅仅是这么几个词汇：硕大、浪费、沉闷、大锅饭、人浮于事、几十年一贯制· · · · ·但在市场经济已经建立的今天，国企其实也体现着“时间就是金钱，效率就是生命”这一精神。就以圆明新园为例，经营部下属小卖部中若某种商品出现短缺，只要写张出仓单，交到仓库那里，当天就可以拿到货。在园区里上至高管下至基层员工，个个做事迅速，毫不拖沓，让人心生敬佩。值得一提的是，在企业里“节约”二字深入人心，以本人驾驶过的丰田dyna牌1.25吨轻型货车为例，该车车辆铭牌上标注着1996年8月30日出厂，截至20xx年8月30日已累计行驶37万多公里，按照国家现行机动车报废标准，在年限上已达到报废期限(轻型货车使用年限现行为10年或使用里程为40万公里)，但该车经检测，发动机以及车架、灯光装置等仍可正常使用，因此公司经交管部门批准，让该车继续服役。本人驾驶该车外出收货时曾在105国道上将车辆时速拉到100公里以上，当然，当时的路况是允许的。

在圆明新园短短十四天的工作，是我继〇八年暑假考取驾驶证之后的又一次社会实践，而且同样是酸甜苦辣皆有的基层工作。但是一个人能力的大小往往是在基层工作中体现出来，正是这一段宝贵的工作经历让我不仅更有激情投入到当下的学习当中，而且比以往更有信心地去开展班级工作，无愧于自己的大学生活！

服装店社会实践报告篇七

这些只是我暑期实践的一个缩影，通过这次实践，我了解到了很多关于电信的知识，也让我学到了很多做生意的经验。

同时我也懂得了父母工作是多么的辛苦，我们的幸福生活来之不易，所以我们要好好珍惜生活，为父母做自己力所能及的事，减轻他们的负担。还有，天上是不会掉馅饼的，要想获得成功，必须不断地努力还要有持之以恒的精神。

通过这次社会实践，给我留下了深刻的体会。当你做一件事的时候，无论是会还是不会，你都要有勇气面对它，尝试一下。做了，你是困难的领导；不做，你是困难的俘虏；而我在实践中收获了许多，同时也发现了许多自身的不足。所以，我会在今后的学习当中更加努力，不断地充实、完善自己！我也会把这次活动的体会告诉我的同学，让他们在学习烦的时候，也像我一样，再坚持一下，等尝到学习的乐趣后，就会爱学习了。

暑假两个月很漫长，为了锻炼自己，让暑假过的有意义，想通过社会实践，找出自己的不足和差距所在。

付出辛苦的劳动，收获一份珍贵的经历，得到一种在书本上学不到的知识。通过这次在烧烤店里的实践活动，我深刻体会到赚钱的不易。每天从早9点到半夜12点有时会更晚，只要客人不走就不能下班，中午也没有时间休息，真的好累啊！刚去的前两天我都有放弃的念头，但是我想就这样放弃了实在不甘心，我告诉自己一定要坚持、一定要撑住，不能半途而废。慢慢的适应了那的生活和工作。

刚去的前几天我在前台干服务员，客人来了先给客人拿菜单，客人点好单后再给客人报一遍他所点的东西，以免出现错误。然后找串拿到后厨叫给师傅，烤好后师傅会按铃以作提示。服务员在前台听到后会很快到后厨取烤好的东西给客人端上，并告诉客人：您的某某东西好了，请慢用，有什么事您支声就好了！有时候店里的客人多了，就会出现错误，比如说客人后加的东西没有加单，跑单等等，老板就会毫不客气的训斥你。有时候也并非服务员的错误，服务员告诉站吧台的经理加单，经理却忘了而后出现脱单现象，那么无论说什么都是服务员的错。老板说什么都要听，对错都不重要了听就好了。我学会了忍耐，学会了多干活少说话。

人在矮檐下不的不低头啊！没有必要为了一时心快和老板起争执啊！应有大肚能容天下事的气量，心有多大就能干多大的事。

用明亮的眼去看世界，它真的好美丽。用心去体会，你会得到意想不到的感觉！生活其实很真很美很真实啊！有多少人没有工作，有多少人天天为了一家的生计而奔波。有多少小孩没有书读，有多少人背井离乡寻找生活源泉啊！和他们相比我是幸福的，我是快乐的。我有书读，我有家里帮我，给我钱花，不知道忧愁为何物的我现在知道挣钱是多么的不易。我是那么的不知足啊！总想什么都靠别人来帮我，现在我知道了谁也不能一辈子都帮你，伴在你左右的只有空气，只有自己才可以让自己依靠啊！

在店里干了不几天后厨的厨师因有病要走，但是没有找到新的人来干，她就提出让我进后厨学徒先顶几天。老板没有办法就同意了，我学了一天多师傅就走了。在一天多的时间我学会了客人常点的一些抢拌菜、土豆泥、鸡蛋糕、疙瘩汤等等。就这样我在后厨顶了几天，新来了师傅我就不做了。但是老板叫我在后厨打下手，我同意了，其实我并不想在后面干，后厨的温度在37、38度左右，还很闷，只要排风打开就老大噪音了。但是我没有选择的权利啊！我在后面要帮烧烤师傅杀鸽子和鹌鹑，刚开始我真的好害怕，活生生的鸽子就在一瞬间就没有了生命，在二十分钟左右就成为了人口中的美味了。心中很不忍啊但是没有办法，世间有很多的不舍啊！但是没有部分不去失去，有些东西是没有选择的余地的。

实践，就是把我们在学校所学的理论知识，运用到客观实际中去，使自己所学的理论知识有用武之地。只学不实践，那么所学的就等于零。理论应该与实践相结合。另一方面，实践可为以后找工作打基础。通过这段时间的实习，学到一些在学校里学不到的东西。因为环境的不同，接触的人与事不同，从中所学的东西自然就不一样了。要学会从实践中学习，从学习中实践。而且在中国的经济飞速发展，又加入了世贸，国内外经济日趋变化，每天都不断有新的东西涌现，在拥有了越来越多的机会的同时，也有了更多的挑战，前天才刚学到的知识可能在今天就已经被淘汰掉了，中国的经济越和外面接轨，对于人才的要求就会越来越高，我们不只要学好学

校里所学到的知识，还要不断从生活中，实践中学其他知识，不断地从各方面武装自己，才能在竞争中突出自己，表现自己。

而在实际工作中，可能会遇到书本上没学到的，又可能是书本上的知识一点都用不上的情况。或许工作中运用到的只是很简单的问题，只要套公式似的就能完成一项任务。有时候我会埋怨，实际操作这么简单，但为什么书本上的知识让人学得这么吃力呢？这是社会与学校脱轨了吗？也许老师是正确的，虽然大学生生活不像踏入社会，但是总算是社会的一个部分，这是不可否认的事实。但是有时也要感谢老师孜孜不倦地教导，有些问题有了在课堂上认真地认真消化，有平时作业作补充，我比一部人具有更高的起点，有了更多的知识层面去应付各种工作上的问题，作为一名新世纪的大学生，应该懂得与社会上各方面的人交往，处理社会上所发生的各方面的事情，这就意味着大学生要注意到社会实践，社会实践必不可少。毕竟，2年之后，我已经不再是一名大学生，是社会中的一分子，要与社会交流，为社会做贡献。只懂得纸上谈兵是远远不及的，以后的人生旅途是漫长的，为了锻炼自己成为一名合格的、对社会有用的人才。