

2023年转正自我评价对公司的建议和意见 (汇总5篇)

人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。范文怎么写才能发挥它最大的作用呢？接下来小编就给大家介绍一下优秀的范文该怎么写，我们一起来看一看吧。

转正自我评价对公司的建议和意见篇一

不知不觉中来到公司已经快6个月了，六个月说长不长说短也不短，足够我去了解周边的环境以及熟悉身边的同事，当然最主要的是熟悉我所负责的工作。

能进入公司工作的我是幸运，当初我怀着努力工作、体现自我价值的决心踏进公司的大门。在这里我感受到了一个成熟的公司现代化的管理模式以及鼓励自我增值的个性化的人才培养机制。我特别希望通过自身的努力能够得到公司的认可从而在更广阔的领域发展自己的职业道路。

其实作为一个应届毕业生，初入社会，进入公司，心底总会有些忐忑，但是公司融洽和谐的工作氛围让我感受到温馨，团结向上的企业文化让我很快完成了从学生到职员的变化。

到公司的这六个月，我本着一颗进取的心，严格要求自己，认真工作，多看多听多问多思考；怀着一颗负责任的心，认真及时做好领导交代的工作，学会与同事团结协作，不懂的问题虚心请教，积极汲取知识，注重自身发展与进步，努力地提升自己。在领导和同事们的帮助下，我慢慢熟悉我的工作内容和职责。现在我已了解研发工作的主要内容，并学会了如何运用手中的资源。在此，我真诚的感谢领导和同事对我的指导和帮助。

当然，初入职场，难免会出现一些小差小错需要领导指正，但前事之鉴，后事之师，这些经历也在让我不断的成长起来，在处理各种问题时会考虑的更全面一些，杜绝类似的失误发生。我坚信自己能够在今后的工作中会表现得更好。在此，我要再次真诚的感谢领导和同事们对我的入职指引和我工作中失误的提醒与指正。

公司在不断的进步发展，为此我深深地感到骄傲和自豪，也更加迫切的希望以一名正式员工的身份在这里工作，和公司一起成长，体现自己的人生价值。在此恳请领导给我继续锻炼自己的机会，我会用谦虚的态度和饱满的'热情做好我的本职工作，为公司创造价值，同公司一起为中国养殖业保驾护航！

转正自我评价对公司的建议和意见篇二

从本人入职公司两月以来，在市场部担任负责市场研究方向的高级专员职务。在领导和同事的指导协助下，基本保质保量的按时完成了各级领导安排的例行性工作及时临时工作。

工作亮点：入职以来改进了市场部各报告的表现形式及结构，丰富了内容涵盖面并提升了专业性及可读性。增加深化了部分例行分析报告公司实习生转正自我评价公司实习生转正自我评价。和领导及同事一起重新搭建了市场部工作架构，理顺了工作流程，使之实现流程化、专业化。

待改进方面：工作还缺乏一定的.积极主动性，沟通略显不足，对市场敏感度有待改进。报告的深入度和涵盖面有待提高。

转正自我评价对公司的建议和意见篇三

尊敬的领导：

我于xx年x月x日到x区组织人事局报到□x月x日正式到出口加

工区xx工作，主要负责xx工作，至今已满两月。

首先感谢这两个月来领导对我的入职引导和帮助，排解了我心中的许多顾虑和困惑，帮我指正了日常工作中的诸多谬误和不足。我一直严格要求自己，遵守各项劳动纪律，认真及时地完成领导布置的每一项任务。现已对工作有了一定程度的了解，具备了担任xx工作的基本素质和能力。

今基于以下几点原因，申请转正，望领导批准：

二、通过对，以及参与xx等形式，已能对xx的大致业务流程和管理要求做到心中有数；

四、目前本人业务能力需提升之处还有很多，为此需尽早定位，明确方向，以期能充分挖掘自身潜力，更好地适应岗位要求，为xx的发展微尽绵薄。

申请人□xxx

时间□xxxx年xx月xx日

转正自我评价对公司的建议和意见篇四

首先，十分感激公司能够给我供给一个发挥自我、展现自我的机会，让我深深体会到了公司先拼命，后品茗的精髓所在。

时间飞逝，四个月的实习时间转瞬即过。回想在过去的几个月里，让我欢喜让我忧，有第一次销售的成功喜悦，也有被拒之门外的悲痛往事；有在烟雾缭绕的房间里发呆，也有半夜从床上蹦起来的经历，这好象是人生的一段缩影，让人难以忘怀。生活显得紧张，但又有秩序。像我这样一个新人，刚进入公司，就进入一个全新的领域，一切都充满了陌生和好奇。所以我经常会追着师傅或老员工问这问那，他们总是能不奈其烦地解说。从中让我学到了许多自我以前所未学到的

的东西。经常也和客户进行交流，从他们那里能够学到自我在其他的地方所不能学到的东西，所以他们都成了我的良师益友。

在过去的几场演示会，成了我的实践学堂。打电话、发资料、粘信封成了我的必修课。一段时间里，提着一大袋资料，徒步穿行于各个大街小巷，寻找大大小小的客户，成了我每一天的工作。有鞋子破了买瓶胶水顶着用的时候，有脚掌上化脓的穿着厚袜子跑项目部的感受，也有39度上医院的经历，每当遇到不顺利的时候，我总喜欢唱那首《真心英雄》激励自我：不经历风雨，怎样见彩虹。我想无论遇到什么样的困难，更重要的是自我能能否战胜自我。只要自我有收获，有长进，能够得到客户以及同事的认可和信任，再苦再累，自我也是感到幸福和欢乐的。

眼下自我最主要做的工作是改善自我的工作方法、深化软件学习、增强对客户的公关本事等。宁波区域作为浙江的一个大市场，这是商家的必争之地，同时其市场成熟度是可想而知的。所以我们除了不断提高自身的素质以外，更重要的是强化对市场的一个分析和确定本事。我想只要大家齐心协力，勇往直前，成功将指日可待！

从今年四月初进公司，转眼已快五个月过去，回想过去的点点滴滴，其中有收获也有缺失，但体来说还是收获颇多。

在总公司进行了一个月的理论培训以后，我到了__驻外办事处，在此之前我主要是学习软件的操作和销售流程，此刻开始了简单的软件服务以及销售工作，是从真正意义上的理论阶段过度到实践阶段。经过这样理论和实践想结合的实战演练，让我对我们的软件有一个更深层次的认识，同时也积累了不少和客户交流的实践经验，为自我更好地开展下一步工作奠定了基础。

不久以后，刘工开始带我出去拜访一些老客户。他经常会有

意识地将整个销售流程演示给我看。然后，仔细地分析给我听，从寻找客户、面见客户、与客户交流、软件的演示到最终的销售。每一步骤，每一环节，每一事项，都能一五一十地进行分析，这让我体会十分深刻，为我日后独立完成销售工作起到了至关重要的作用。为了加强我拜访客户的本事，刘工开始安排我去跑项目部，刚开始我有些害怕，当我鼓起勇气跑项目部时，要不被拒之门外，要不就是被敷衍搪塞一翻，闹地个尴尬。有一段时间我开始打退堂鼓，思考自我是不是真的适合做销售的工作。之后刘工看出了我的心思，开始给我讲解自我刚入行的经历，使我大受鼓舞，然后我拼命地找与销售相关的书籍看，之后，我摆正了心态，开始朝着正常的方向发展。

经过一段时间跑项目部的经历，让我对销售工作又有了一个崭新的认识。为了让我熟悉__市场，刘工和张工开始带我跑__市场的各个县市。在此期间，我去过__、__、__、__、__、__等区域。参加新规程升级演示会6个场次，做过各种各样的服务70多次，拜访了大大小小的施工企业或项目部100多个。这让我充分地学习了业务知识，增强了我与客户沟通和交流的本事，熟悉了搞演示会的整个流程，也大大提升了自身素质和修养。为我以后自身发展和工作学习供给了一个不可多得的良好平台。

给我影象最深的__市场，__作为__七个建筑之乡之一，（此处省略市场分析约200字）__市场作为长三角重要经济发展基地，国家投入、私营经济的逐步发展壮大、思想观念开放、经济发展稳中有升、建筑产业持续发展等等，必将会有效推动建筑市场软件的发展迎来一个新的春天。

来到__办的日子里，我过得十分愉快也十分充实，愉快是由于__办的老员工们都十分热心，我遇到困难了他们都能竭尽所能地帮忙我，从毫无所知到明白一点到之后的不断认识，每一点点的提高，这不仅仅是自我的不屑努力，更多的是凝结了他们的无穷尽的智慧和汗水。是他们让我真正体会到了

团队合作的温暖和无穷魅力，我觉得我能生活其中是我一个莫大的荣幸！我在那里学到了许许多多做人、处事的方法，为我以后人生道路铺平了道路。

有提高，当然也有不足。像工作中的市场的把握本事以及分析本事等等都还是显得稚嫩和欠缺，所以这些都需要我在日后的工作中不断完善不断加强。销售这个行业，对于我来说一切都是陌生和好奇，一切又是充满坎坷和挑战。我以前学的是土木工程施工和管理，而此刻从事的工作是销售。对于销售的认识也只是表面，对于市场的把握本事更是无从谈起，所以我必须比别人付出更多的艰辛和毅力才能不断完善自我。

从进入品茗到她产生深深的情感，无不折射出一个品茗文化的精神所在。在着段时间里我真的感受很多，有工作的艰辛，有成功的激动，有团队的感动，更是有收获的喜悦，经过这段时间的洗礼，我觉得自我比以前更加成熟了。是品茗文化魅力深深吸引着我，激励着我，让走过一个个坎坷，跨过一条条沟壑，在前进的道路上留下自我深深的烙印。

五个月的时间，转眼即逝，在过去的几个月时间里，我深深感受着销售的魅力。销售是一门讲究艺术的学问，轻重缓急，抑扬顿挫无不透露着销售技巧的高超。自我在过去几个月的销售中也小有体会。例如主观方面：塑造自我，研究产品，提高销售技能，建立客户网络，产品管理。客观方面：市场把握分析，行业及对手动向等。仅有在以上几个方面好好加以体会和把握，才能在自我的销售生涯走地更好、更远。

这段时间的实习生活，我从对软件销售行业一无所知到此刻有了自我必须的思考分析本事，不能够说是一次脱胎换骨的变化。从工作中学到的不仅仅是销售技巧，更重要的是对公司先拼命，后品茗的文企业化有了一个全新的认识。无论遇到什么样的困难还是挫折，我都能以正常的心态去应对、去克服，因为品茗的企业文化早已在自我的脑海中深深扎下了根。___经理以往说过：只要坚持不懈，相信成功并不遥远。

自我有收获的一面，自然更有不足的一面。例如：与客户的沟通，自我此刻还是显得比较怯生，要克服沟通的障碍，除了多看多了解相关的书籍和请教的其他老员工外，更多的是和客户进行交流，多做评价和归纳，将客户的東西变成自我的东西，为我所用，才能不断完善自我。我评价出的八字方针：多看、多听、多想、多做。我想只要自我努力、用心学、用心做，就必须能给公司交上一份满意的答卷。

空悲切，白了少年头，人生就像古人所说，趁此刻年轻多学点东西、多做点事情，不要枉费人生。所以我要以更饱满的精神和充沛的精力投入到平时的工作和学习中去，决不辜负公司对我的信任和栽培，并且能够快速地与公司健康成长！

转正自我评价对公司的建议和意见篇五

1、协助部门同事为公司员工办理工资卡。

为了保护公司资金的安全使用，听从主管领导的安排，协助同事为公司员工办理工资卡，使员工工资及时发放。

2、协助部门同事认真审核各部门报销的费用原始单证。

计划财务部门是公司的监管及服务的窗口，为了更好地为公司员工服务及合理地利用公司资金，我积极、认真地学习了公司的管理体系，在审核报销单证时，坚持贯彻执行公司财务管理制度。对手续不全，费用项目不明确的单证，退回经办人重新填制。

3、严格履行岗位职责，努力做好本职工作，对上级安排工作任务做到及时、细致、周全完成。

在本部门的工作中，我一直严格要求自己严以律己，拾遗补漏，不断地发现问题，解决问题，总结原因，积累经验，从而完善和提升公司的管理机制，能认真执行保密制度，认真及时做好领

导布置的每一项任务,同时主动为领导分忧,帮助同事做一些自己力所能及的事情.

4、对江苏项目公司调拨过来的实物资产及海南项目公司所购实物资产清盘,并建成电子文档保存.

为了杜绝公司实物资产虚增的可能性,对每笔费用报销所涉及到的实物资产项目进行严格细致审核,对盘点到的所有实物资产及报销凭证所列资产进行一一核对.为了避免项目公司调拨过来的实物资产不遗失,进行了二次盘点,如有变动,及时调整.

二、学习生活方面: