

创业访谈总结 创业者访谈总结报告(大全5篇)

围绕工作中的某一方面或某一问题进行的专门性总结，总结某一方面的成绩、经验。优秀的总结都具备一些什么特点呢？又该怎么写呢？下面是小编带来的优秀总结范文，希望大家能够喜欢！

创业访谈总结篇一

答：其实最主要的原因是我对这方面的工作很感兴趣，并且跟我学习的计算机专业也对口，我觉得从中我能找到工作的乐趣，充分发挥自我的创造力，当然，也参考了身边一些同学朋友的选择，仔细研究之后，就选择了这份工作。

问题2：您此刻每一天具体做哪些工作？

答：我此刻的职务是软件研发工程师，我的本职工作是进行新产品的开发和现有产品的改良，在这整个过程中，不仅仅是编程，大大小小的事情几乎都有涉及，比如说一个软件的构想、代码的编写和完善、界面设计方面的问题也会给出一些提议等等。

问题3：该职业需要什么样的人，比如个人品质、性格和本事等方面？

答：此刻大部分企业对软件开发人员都要求本科文凭或者以上，当然也有一些本事强一点的有专科文凭也能够。至于个人品质方面，大家都明白，程序员对很多人来说可能是一项比较枯燥的工作，所以要从这个行业，可能要比比较有耐心，也要细心的人，才能做好。并且编程是一门很深的学问，还要有持续学习的本事，才能不断完善自我，与时俱进。另外，这项工作到后期会越来越强调综合的本事，只会写代码，是

远远不够的。

问题4：您在做这份工作时，日常面临的问题是什么？什么最有挑战性？

答：刚开始上班的时候，日常面临的问题更多的是编程方面的，随着工作经验的增加，此刻更多的可能是创意方面的，因为新产品的研发和现有产品的完善都离不开创新。创新也是我认为在工作中最有挑战性的。

问题5：学校中的哪些课程对这个行业或职业比较有帮忙？

答：计算机相关的专业课程当然是很重要的，因为是从从事这个行业的基本要求。还有的话，因为随着自我慢慢工作久了，就会更多地强调综合素质，比如管理、经济、心理等等对完善自身有进取作用的知识，在生活里也是不应当忽视的。

问题6：我们在大四的时候有一个实习，在实习之前我们需要在哪些方面有所准备

答：实习的话当然专业知识方面是不能缺少的，所以实习前理论知识方面要准备充分，为了让自我的实习单位以后有意愿留下自我，在实习的期间要主动地去争取机会展示自我。并且实习单位的选择很重要，自我要提前锁定一些目标实习单位，然后进取争取去这些单位实习的机会，最终也是很重要的一点，是在上学的时候就尽量培养与他人沟通的本事，因为以后在企业中有很多同事，需要处理好和他们之间的关系，也会让自我的工作更加顺利。

创业访谈总结篇二

(1) 学习在大学里还是最重要的，适当参加一些活动，培养自我的实践本事。

(2) 虽然以后自我从事的工作不必须要用上英语，可是书到用时方恨少，还是要好好学

习英语。

(3) 用人单位都很重视求职者的心态，此外，诚实、勤奋、职责与担当都是用人单位的

选人标准。我以后在生活中要好好培养这些优良品质。

(4) 以后找的工作不必须会与自我的专业对口，所以自我在大学里能够找到自我定的兴趣爱好，好好培养。越博学可能对自我以后的就业越有利吧。

这次访谈真的很感激周边教师，他是我在暑假打工的时候认识的，为人很随和，善良。

创业访谈总结篇三

我是经过学校招聘的途径，我记得当时公司来学校举办招聘会，我前往并经过网申投递简历，然后经过笔试和二轮面试正式入职。

2、请问你此刻的工作和自我找学的专业对口吗？

不对口，本科学的食品科学与工程，此刻从事销售技巧的培训

3、请问你是如何看待当今大学生毕业就意味着失业的问题的？

分两方面，首先大学生自身的定位和市场环境差距过大，很多大学生也并没有很清楚的职业认知。另外，学校内对学生的综合本事的培养不足，如学习本事、沟通力、分析力、组织思考的本事，导致大学生进入单位后产生很大的不适应性。

4、你觉得用人单位最看重的品质是什么？

学习本事，融入团队的本事，进取的心态诚实、勤奋、职责与担当

5、在您看来这份工作的晋升机会大吗？

还行，有必须的机会

7、您对自己此刻的工作满意吗？平时这份工作主要是做些什么呢？

负责各类培训以及员工的跟进

8、参加工作后您觉得英语有用吗？

有用，给自我的职业发展带来更广的空间。

9、您觉得在大学里是学习更重要些，还是多参加活动培养本事更重要些？

两者都重要，若硬要比较，那么我认为学习是基础，更重要。学习是基础，是大学里作为一个学生的基本职责。但仅课本学习不是全部，适当参加一些有意的课外活动，能够提升自身素养本事。所以，两者都是培养不一样本事素质，关键是在两者间找到一个平衡点，根据自身情景，合理安排时间精力。

创业访谈总结篇四

人生每一天都是现场直播，而没有彩排，更不可能从头再来。细数漫漫人生，突然发现努力的光阴是那么的短暂，而肩头的职责和使命却不容我们思考，停留。所以，我们不得不开始规划自我的人生，规划自我的职业生涯。所谓知己知彼，

百战不殆。在规划自我职业的初始，要了解未来所想进入职业的信息。为此，本小组经过qq咨询，采访了三位不一样的证券投资届人士，就职业工作资料，要求本事，发展前景，及前辈忠告等方面进行了访谈。注：因涉及职业机密与个人财务保密，问题资料有局部调整，还请谅解。

创业访谈总结篇五

店主名：郭亮

毕业于：师大医学院医学专业。

问1：您的会所的主营业务是什么？

答：“长沙狗狗管家宠物会所”的主营业务是主要针对宠物狗的一系列服务，其中包括：宠物寄养、宠物洗澡、宠物美容、宠物狗预定、宠物用品出售。尤其是主要针对“比熊”这一狗种的培养与服务，兼营其他狗种的服务。

问2：您为什么选择合资的开店方式呢？

答：在“晓晓爱宠吧”开设四年后，我和我老婆都认为宠物服务市场很大，于是决定开一个精致而服务全面周到的宠物会所，以便吸引更多顾客，但是自己的资金有限，只能与一些志同道合的朋友一起开设了这家全新的“长沙狗狗管家宠物会所”。

问3：您开店的初衷是什么呢？

答：我从小就十分喜欢狗，在大学毕业之后，我在一家医药公司工作。但后来自己和妻子养了狗，出于对狗的喜爱和关心，我们开始主动了解和学习关于宠物狗方面的专业知识。两人深思熟虑并相互商议后，决定开一家宠物店。这就是“晓晓爱宠吧”的创立由来。

问4：能介绍下您的宠物店是如何发展起来的么？

答：“晓晓爱宠吧”是“长沙狗狗管家”的前身，也是我们夫妇第一次开店。两人对自主创业均没什么经验和了解，而开店的初衷也是出于对宠物的喜欢，我们希望能通过开设宠物店对更多的宠物狗进行正确的驯养和照顾，并通过宠物店认识更多喜爱宠物的朋友。

通过对“晓晓爱宠吧”四年的经营，我们逐渐了解了有关于经营方面的知识。在“长沙狗狗管家”的开店初期，我们逐渐完善了店内宠物用品的供应，同时在第二层设立了宠物主人的休息区并提供了茶水，店内提供无线网络，使得宠物主人在等待宠物美容的同时可以上网或聊天等。除此之外，还在网上开设了自己的淘宝店，实现了网络实体一体化，方便在其他地区不方便过来的宠物主人挑选自家宠物需要的用品以及预定服务等。于此同时，也设立了会员卡制度，会员卡的种类分为两种，一种是普通会员卡，可以积分和打折扣；另一种是贵宾卡，在积分和打折的基础上，宠物可以在每月享受一定的免费服务。

问5：您的“长沙狗狗管家”与“晓晓爱宠吧”相比，哪些方面得以完善了？

答：“长沙狗狗管家”的经营条件及经营方式都成熟许多，并且经营“晓晓爱宠吧”四年所积累的人脉以及通过传单、网络等方式的宣传，使得“长沙狗狗管家”在拥有固定老顾客的同时又新增加了新的顾客。而其店内6岁的“金毛巡回猎犬”不丢和7岁的“金毛寻回猎犬”歪歪更是成为了其店面的“门神”，看门的同时也吸引了众多顾客的眼球。其店内现有一只带有纯正血统的“比熊犬”，是我们店着重培养并即将参加比赛的犬，若这只“比熊犬”在比赛中能够拔得头筹，将无形为“长沙狗狗管家”在业内打出强有力的宣传。另外，我俩也不断参加宠物美容大赛不断学习和完善自己的技术与知识。

问6：您对您现在的创业生活满意么？

答：对于大部分创业者而言，坚持下来需要很大的勇气，尤其是刚开始那两年，只见到付出而收不到回报时，对人的心理承受能力是个很大的挑战，虽然我们每天上午9点得准时开门，并进行卫生打扫和消毒，然后开始一天的营业，收入也并不稳定，更没有节假日可言。但是因为喜欢，所以坚持下来了，并且也逐渐获得了收益。能够从事自己喜欢事业，并且能够从中获取收益，这便是我一直追求并且得以实现的生活。