

# 点评读后感的评语(精选5篇)

认真品味一部作品后，大家一定收获不少吧，不妨坐下来好好写写读后感吧。可是读后感怎么写才合适呢？下面是小编为大家带来的读后感优秀范文，希望大家可以喜欢。

## 点评读后感的评语篇一

读完一本名著以后，大家心中一定有很多感想，需要写一篇读后感好好地作记录了。那么如何写读后感才能更有感染力呢？以下是小编收集整理马云点评创业读后感，希望对大家有所帮助。

我先是看《赢在中国》这套电视节目，又阅《马云点评创业》这本书，总之现在我对这类书比较感兴趣，它们真正能充实我的感知。

他确实如书中序言里讲的一样：“马云是个谙熟创业之路并能用最点穴的语言针对具体的创业案例进行既具体也抽象地表达的人。他以自己卓越的远见和不懈的努力，在很短的时间内使阿里巴巴成为一家非常成功的国际公司。他为什么能成功呢？首先得有一个成功的人品，有一个成功的人品作基石才能把事情做好，否则他拿什么去信服别人呢？一个事业和人品都好的人，他人品的吸引力永远都胜过他事业对人的吸引力。他在点评选手的许多话里都透露出，他最看重一个人的人品，也强调人品的重要性，有个好品质的人，才能在事业上有所作为。

从他的点评语中看出马云是个心胸开阔的人，对选手所讲的都是他在创业路上一路走来过的真实感概，是用失败和辛劳换来的智理明言，有些话是别人要用一生的时间才能总结出来的道理，而他是毫无保留地奉献给选手和广大观众了，他的点评给许多创业者都提供了很多这方面的思考和解决问题

的方法，也鼓励和激发了许多人的创业激情。在中国民营企业日渐兴旺的今天和明天，是需要有马云这样的创业先驱者和创业成功者的指点，以带动更多的人创业成功，从而也改变了国营企事业一统天下的泡沫经济现象。

看了他在电视节目里的点评，还想看书来进一步加深印象，有种想反复咀嚼细细口味的吸引力。从他的点评中看出了敏捷的思维、妙语连珠的语词、风趣幽默的轻松心态、认真而又一针见血的严谨态度，让人感到有种“同君一席话，胜读十年书”的感觉。“还有从他简练的语言中看出他的思路始终是清晰的。

在互联网布满全球并作用于广大群体的今天，是马云引领了中国的广大民众享受于互联网的商业世界。

感谢马云！

## 点评读后感的评语篇二

《项链》是莫泊桑的优秀短篇小说。妈妈从图书馆借来一本莫泊桑的小说集，把这篇文章推荐给我。它描写了女主人公迷恋虚荣浮华，为图一时出风头，而丢失了借来的项链。一家人只好省吃俭用，东借西贷，好不容易凑足三万六千法郎买了一条相同的项链赔给人家。为偿还这笔债务，他们夫妻俩赔上了十年的心酸。而更令他们惊讶的是，那条丢失的项链只不过是价值几百法郎的人造品！

我觉得这篇小说中的女主人公——罗瓦塞尔太太在很多地方做得不对。她的缺点是爱慕虚荣，老是把面子摆在第一位。她自己家庭情况不富裕，却又太爱面子，只好向朋友借了一条项链在晚会的时候戴。而且，她很不谨慎，明明知道这是向别人借的项链，戴的时候要格外小心，以防丢失，却根本没有注意，太得意忘形，以至于不知道把项链丢到哪里去了，

我都找不回来。这样，吃亏的还是自己。在舞会的尾声，关心她的丈夫给她披了一件外套，她却嫌那件外套太普通，怕被其他人看见，就慌慌张张地跑下楼，丈夫本想给她叫马车，她也不听。如果她不这样的话，项链还有可能不会丢。

不过，她还是有一些优点的。如果是一般人丢了向别人借的项链，如果没有足够的钱来买一条一模一样的`偿还，可能会投机取巧，随便买一条赝品或者相似的应付了事。而罗瓦塞尔太太则非常诚实、守信用，并没有想要投机取巧，而是为了偿还朋友的项链而苦苦筹了十年的`钱。

这篇小说告诉了我们：不要爱慕虚荣浮华，权贵什么的都是“浮云”。爱慕虚荣，最终吃亏的还是自己。

### 点评读后感的评语篇三

读马云点评创业之战略管理，从参加者项目的阐述以及马云对其一针见血的见解与剖析，不难从其中看出，企业的成功需卓越的战略，强烈的执行力以及适应市场变化的应对能力。

战略是企业的灵魂，是企业的生命力，是企业成功的主导核心；执行力是战略实施最强力的保证措施。企业本来具有卓越的战略变得行不通的时候，而究其深层次的原因是执行力不足。

正如马云所说的“战略不等于结果，战略制定以后，结果还是很遥远，还有很长的路要走”。战略的制定很重要，但这仅仅是一个流程的开始。没有一个可以执行的计划以及执行计划所需要的资源，即使最有创意的战略也不过是一纸空文。

战略必须严格管理，分清主次，做战略最忌讳的是面面俱到。在企业的求生发展过程中，重点战略实施已经有一段时间，前进的动力消失了，不安的情绪在组织内部弥漫，滋长。理想的增长速度都落后于计划，进展的结果令人失望灰心。面

对着超负荷的外界与内部压力，就有可能滋生出多元化的战略，实际上这种战略的滋生已经妨碍了企业的执行，多元化的战略计划分散了公司的注意力，淡化了公司的战略重点。

为了保证战略的有效实施，成功执行，必须清晰确定战略重点成为公司所有行动的指南针。企业必须严格的按流程，系统科学对战略计划进行评估，并将这个流程清晰地向企业阐述，得到强有力的支持。让高层管理对战略关注，以确保工作进程是在正轨上，当外界不明确因素影响时战略不能偏离正轨。

战略的成功与市场时机直接相关，战略必须快速应对市场变化。如果市场条件在战略实施中发生变发，即使一个完美卓越的战略也可能变得支离破碎。战略的制定必须密切跟踪市场状况，随时准备对竞争对手和时市场变化做出快速反应。

战略在实施中必须不断地改进，在一个竞争日益激烈的商品市场，宏观经济迅速变化，可能之前最卓越的战略但现在由于外界因素瞬息变化却演变成最糟糕的战略。所以公司应对随时突如其来的变化必须不断地努力，指定“适时”的战略实施方案，在制定“适时”战略时需与市场部及客户部进行信息的传递。

在制定战略时必须明确其宗旨，马云说过“听说过捕龙虾富的，没有听说过捕鲸富的”，战略宗旨是什么？首先要做正确的事，再是正确地做事，只有这样才能事半功倍。

战略必须得到强有力的宣传，宣传战略要与企业文化保持一致，并使员工行动起来支持战略，大家进行信息交流与沟通。战略必须与企业的日常工作紧密挂钩，建立明确的关系，建立目标和激励机制支持战略。

战略绝不是纸上谈兵！正如马云讲“战略不能落实到结果和目标上面，都是空谈”。要真正的实施战略它需要良好的团队，

创意，创新力和要有实施该战略的资源。

战略理念很难考量，但结果是可考量的。定期向决策层汇报战略进展情况及取得的成就，面临的问题。这样就能让其他的人知道事情的进展如何，得到领导的认可。上下一心，同心同德，相互信任，为实现组织目标而共同努力。

战略是企业生存的指导思想，马云成功经营着阿里吧吧，这说明他非常明确自己的战略方针。马云熟悉商业运作模式所以他能指出参加者项目最根本最致命的“症结”，在这里要感谢马云真诚指导!为创业者的成功增加了“砝码”!

[关于马云点评创业读后感]

## 点评读后感的评语篇四

### 1、评教学目标：

首先，林老师对教材研读透彻，对课文内容熟悉，对课文的内容可以脱口而出。其次，林老师对本节课的教学目标设定十分合理，主要是让学生联系上下文理解词语，感受小红军宁可牺牲自己，也不愿意连累别人的高贵品质；感受陈赓同志自责、内疚、悲伤、感激、钦佩等情感。通过授课，学生已经能自己讲出这些内容了，说明她的教学目标已经达到。

2、评教学方法：教学方法上，林老师使用的是传统的讲授法，不断地抛出问题。在词语解释部分，她使用的是学生独立思考，然后分享交流的方法。学生通过参与解决问题，来掌握“联系上下文”来解释词语、句子、文章的方法，设计非常合理新颖。学生学习这个阅读方法的过程中，更深入地理解了文章，积极性极高，效率很高。学生朗读的时候，林老师能够及时地正音。

### 3、评师生关系：

学生整节课都是围绕林老师提出的问题进行分析，学习十分投入。也因为林老师对学生的分析十分深入，所以学生配合得天衣无缝，完美。连听课的老师们都跟着她的思路走。很多同学都积极地举手回答问题。课堂氛围融洽，纪律好。

#### 4、评教师方面：

林老师上课的教态十分自然，虽不能完全照顾边缘地带，但也尽量关注到了全班学生。在处理课堂问题时十分机智，特别是学生回答不出来的时候，她能很委婉地让学生重新思考。讲话文明，尊重学生，以学生为主。举止文明得当。

5、评教学效果：这是最主要的一点，授课没有固定方法，不管采用什么样的方法只要教学效果高，就是一节好课，优秀的课，教学效果就是看学生的兴趣投入，学习态度，参与度等。

林老师的这一堂课，切实地让学生学到了知识，特别是这个“联系上下文”理解词语、句子的这个方法，特别实用，让学生阅读文章不再那么吃力。通过这个方法，她把全文的内容讲得十分细致，深入。让学生更深刻地理解了本文，效率十分明显，是一堂十分成功的课。实习生能达到这个水平，实在是下了一份苦工，十分优秀。不足之处：

虽然说这是一节很成功的课，再完美的课堂，也会有一些小瑕疵。

1. 如果把听录音的部分的时间留给学生朗读就更好了，多注意学生的朗读。 2. 学生读的方法如果更多样化一点会更好。例如：个人读、分组读、男女分开读、教师范读等。

3. 提问学生的时候，能多问一些同学会更好，更全面地照顾边缘学生。 4. 如果能把“倔强”的意思板书在白板上，就更好了。

5. 小红军的外貌描写如果能更深入地学习分析，学生的作业会做得更好。

6. 让学生画自己觉得感动的句子的时候，应该让学生有感情地朗读，培养他们的朗读能力。 评价教师签名：

## 点评读后感的评语篇五

读马云点评创业之战略管理，从参加者项目的阐述以及马云对其一针见血的见解与剖析，不难从其中看出，企业的成功需卓越的战略，强烈的执行力以及适应市场变化的应对能力。

战略是企业的灵魂，是企业的生命力，是企业成功的主导核心；执行力是战略实施最强力的保证措施。企业本来具有卓越的战略变得行不通的时候，而究其深层次的原因是执行力不足。

正如马云所说的“战略不等于结果，战略制定以后，结果还是很遥远，还有很长的路要走”。战略的制定很重要，但这仅仅是一个流程的开始。没有一个可以执行的计划以及执行计划所需要的资源，即使最有创意的战略也不过是一纸空文。

战略必须严格管理，分清主次，做战略最忌讳的是面面俱到。在企业的求生发展过程中，重点战略实施已经有一段时间，前进的动力消失了，不安的情绪在组织内部弥漫，滋长。理想的增长速度都落后于计划，进展的结果令人失望灰心。面对着超负荷的外界与内部压力，就有可能滋生出多元化的战略，实际上这种战略的滋生已经妨碍了企业的执行，多元化的战略计划分散了公司的注意力，淡化了公司的战略重点。

为了保证战略的有效实施，成功执行，必须清晰确定战略重点成为公司所有行动的指南针。企业必须严格的按流程，系统科学对战略计划进行评估，并将这个流程清晰地企业阐述，得到强有力的支持。让高层管理对战略关注，以确保工

作进程是在正轨上，当外界不明确因素影响时战略不能偏离正轨。

战略的成功与市场时机直接相关，战略必须快速应对市场变化。如果市场条件在战略实施中发生变发，即使一个完美卓越的战略也可能变得支离破碎。战略的制定必须密切跟踪市场状况，随时准备对竞争对手和时市场变化做出快速反应。

战略在实施中必须不断地改进，在一个竞争日益激烈的商品市场，宏观经济迅速变化，可能之前最卓越的战略但现在由于外界因素瞬息变化却演变成最糟糕的战略。所以公司应对随时突如其来的变化必须不断地努力，指定“适时”的战略实施方案，在制定“适时”战略时需与市场部及客户部进行信息的传递。

在制定战略时必须明确其宗旨，马云说过“听说过捕龙虾富的，没有听说过捕鲸富的”，战略宗旨是什么？首先要做正确的事，再是正确地做事，只有这样才能事半功倍。

战略必须得到强有力的宣传，宣传战略要与企业文化保持一致，并使员工行动起来支持战略，大家进行信息交流与沟通。战略必须与企业的日常工作紧密挂钩，建立明确的关系，建立目标和激励机制支持战略。

战略绝不是纸上谈兵！正如马云讲“战略不能落实到结果和目标上面，都是空谈”。要真正的实施战略它需要良好的团队，创意，创新力和要有实施该战略的资源。

战略理念很难考量，但结果是可考量的。定期向决策层汇报战略进展情况及取得的成就，面临的问题。这样就能让其他的人知道事情的进展如何，得到领导的认可。上下一心，同心同德，相互信任，为实现组织目标而共同努力。

战略是企业生存的指导思想，马云成功经营着阿里吧吧，这



说明他非常明确自己的战略方针。马云熟悉商业运作模式所以他能指出参加者项目最根本最致命的“症结”，在这里要感谢马云真诚指导!为创业者的成功增加了“砝码”!

[]