

2023年励志型企业家演讲稿(汇总10篇)

使用正确的写作思路书写演讲稿会更加事半功倍。在日常生活和工作中，能够利用到演讲稿的场合越来越多。演讲的直观性使其与听众直接交流，极易感染和打动听众。下面是小编为大家整理的演讲稿，欢迎大家分享阅读。

励志型企业家演讲稿篇一

大家好!我演讲的题目是放逐梦想，绽放青春!

时光太远，流年不接，静静地我们把青春摇入九月。在青春的纬度里。我是一只候鸟。盘旋在自己的纬度里，却做着另一个纬度的梦——我要放逐年华，绽放青春!

放逐年华，绽放青春不是对灵魂的亵渎。恰恰相反，那是对自己的尊重。青春不是一个具有很好延展性的东西，一旦你勒紧了青春的绳索，当你察觉到不妥而立即放松它的时候，你会发现，你已经永远失去了原来那个完美的青春，留下的只是一个有着淡淡泪痕的青春和一个永远无法挽回的遗憾。青春无言，难道我就这样傻傻地沉默着，并在这沉默中平白无故地消耗掉我所有的青春吗?不，于是，我已然选择在沉默中爆发!青春应是鲜活的，充满激情的。我们的生命，需要一次次青春岁月的搏击，才能真正成长。这样的花样年华，怎能过于胆怯?怎能不满怀勇气大胆去闯?我的青春，需要激情;我的青春;应当绽放!

我们生活在一个靓丽的季节，一个充满青春活力的时代。我们要去追回与你同行、释放自己青春的能量。青，是绿色，是生命的颜色;春，是季节，是成长的季节。青春就是出生在成长季节的那片生命的绿色，是阳光下那片灿烂的笑容。青春是美好的，也是短暂的。它也许是你人生的一处一站。不过请记住：即使它像一颗流星，我们也要努力让它成为一次

辉煌的闪现。不惧艰难困险，敢于拼搏，志比云天！

放逐年华，我们不做时间的过客，匆匆走过的那段束缚的年华，于我们的成长没有任何意义，唯有真正握在手中的自由，才让我们成长，让我们变得更强，飞的更高！

绽放青春，我们有勇气迎接明天的阳光或暴风雨，有勇气走或平坦或坎坷的路，有勇气展望未来，有勇气面对现实——不论它是什么。我们的青春是火，点燃在现在和未来的交错处？永不谢幕！

放逐年华，我们将学会自信。当自卑一次又一次左右着我们时，我们勇敢的拿起自己生命的调色笔，大胆的在生命的调色板上调出万紫千红得色彩。青春树上那朵自信花绽放了，它懂得了自信，懂得了抛弃自卑，懂得了挑战生活，挑战未来！

青春，花开的季节，我们拥有了坚强，拥有了自信，拥有了理想，岁月如潮水，奔涌不息，如梦似烟的往事，播撒着它的芬芳。我们已踏过儿时温馨的时代，正编织着青春快乐的梦想，青春的我们，请以自强不息的奋斗精神去开拓，去进取，去创新吧！光辉得人生之路等待着我们去踩平，鲜花，掌声，笑脸装扮的成功，等待着我们去争取！年轻的朋友们，青春不说累，相信吧！青春的年华因我们的奋斗而更加精彩！

励志型企业家演讲稿篇二

大家还记不记得意见箱里的第一封建议是什么吗？我觉得导致这个建议最终流产的因素很多，可能是因为那段时间我们的表现确实不太好，也可能是市场不够景气，或者这个建议只是大家的一种期望，大家也并没有当真。而现在，这个期望居然真的来了，说真的，很让人高兴，毕竟很多人已经忘记了这个事。既然来了，我们就好好开心一下，当然，我们可

以用鼓掌方式来庆祝一下。还是那句话：只要我们做的够好，一切皆有可能。如果有谁不信的话，可以来试试。

而我觉得自己就是这么一个例子：我很喜欢和老员工一起聊工作，因为总能在老员工的身上获得一些见识，特别是萍姐，我很喜欢听她讲那些与地理旅游有关的事，所以常常问她一些与地理旅游有关的问题，并且搞笑的是我的问题大多看起来都是那种很让我这个人显得极度无知，或者说是可笑的问题，并且听了过后我又常常忘记，可能还是要多亲自走走那些地方才能真正记祝因为xx在xx算是很有资历的一名员工，所以那段时间总爱和她聊一些关于工作，关于生活上的事。我还清晰的记得，我和她聊过关于个人发展的事情。后来王婷也和萍姐也聊到了这个话题。相信很多人和我，还有xx一样，在人生中都要面临这样的问题，毕竟我们大多都是90后，可能更看重个人的发展。

很高兴，如今我做到了，这并不能算成功，可能用进步一词更为合适。要知道，在一个并不那么感兴趣的'行业中，却能找到自己喜欢做的事，这真的应该值得庆幸。我对我现在的岗位很满意，因为这正是我一直想做的事。有人可能想知道我是怎样获得这一步阶梯的，是不是用了某种“卑鄙手段”，当然，在这卑鄙手段四个字上面要加上引号。而我想说的是：在认真做好自己工作的同时，也要学会思考和创新。其实我们和公司一样，包括那些世界500强，如果没有思考和创新，那就一定没有进步。

在这段工作期间，我同样犯了很多错，包括一些在别人眼里看起来是那种很低级错误，但我还是犯了，同时我也间接感受到了别人对我的批评或者不满。即使是这样，我还是很相信自己，并且因此更加坚信自己是可以做的更好。如果问我收获最大的是什么，我的回答是：自信。

在相当长的一段时间当中，对于我来说更多的是学习，不管我是否能做好这个岗位，但我努力过了，即使没做好，留下

了什么遗憾，也总比没去做过而感到后悔要好的多。在以前我一直都很羡慕xx，因为他有忠实的顾客，在那个时候我就下定决心，我也要拥有这样的忠实顾客，而如今，我想我已经做到了。就像xx一样，他能自学设计，不管这是工作需要，还是他本来就很喜欢，这对于他来说都是很有意义的事，很多时候我们都认为xx的思维逻辑有问题，但我并没有这样认为过，反而他是我在xx最欣赏的人，在我看来他是一个思想极为丰富的人。说这些并不是希望大家学习他什么，而是希望大家都能用心去和每一个同事相处，用心去感受每一个同事。那句话说得真的很好：记住一个人的好，往往比记住一个人的坏要好的多。

在以后的工作中，我同样会把自己的理念融入xx，尽力去改变我能改变的一切。我在xx一直留给自己一句话：希望因为有我的存在，xx能有那么一点点的不一样。

励志型企业家演讲稿篇三

亲爱的老师、同学们：

大家好！今天我要演讲的题目是《朋友，你的野心呢？》

人活一口气！人生就应该有追求，有野心。否则你活得一点动力都没有，对！这就是一个利益的社会，为了你能活的更好！努力吧！

你多久不记得自己的野心了？

此刻，你只是觉得劳心对吧。

你被一个不长心的新同事气个半死；被一份92页ppt累得半死；你觉得所有事情最后都变成了你的事情，所有的问题最后都变成了你的问题。窗台上的植物已经枯死一个月，朋友挖苦

你甚至无法养活一只跳蚤。

你多久不记得自己的野心了？

此刻，你只是觉得担心对吧。

担心自己刚才在例会上说错了什么，又到年关了，你甚至担心见到惦记了半年的父母，担心他们逼问你的感情问题。

你多久不记得自己得野心了？

此刻，你就是觉得伤心对吧。

你把什么都做到了，但生活仍然对你充满恶意。加班到半夜回家，却发现把钥匙忘在了办公室里，你知道不会有温暖的手从屋里帮你打开冰冷的锁头。爸妈在电话里说，想从老家过来看看来北京看你，你觉得心酸，又有些烦躁，总之最后你不耐烦地拒绝了他们。

你多久不记得自己的野心了？

你就记得每天早上8点钟起床，然后坐5块钱的地铁去上班忙。

你觉得现在的生活配不上你，但你想不起更好的生活在哪里。

你说你想过1%的生活，但却发现99%的钱被别人赚走了。

偶尔你会愤怒，因为空气中的雾霾，因为政治上的腐败，因为新闻里一个陌生人的命运。你觉得无力，你沮丧到甚至连野心都没有了。

你真的想不起自己的野心是什么了吗？

野心是一份交给未来的倔强承诺。它是平淡无奇的日子里一颗不安分的心。野心也许无法改变你的生活，但它至少可以

改变自己。

野心可以是卑微的，它也许就是灰色北京属于你自己的一束蜗居灯光；野心可以是浪漫的，它也许就是和爱人的一次远足计划；野心甚至是偏执的，它就是在质疑和噪音中的不管不顾；野心应该是纯真的，它就是觉得目前的生活配不上自己，它想要更多、更好的一切。

这不是一个最理想的时代，利益，阶层，一切都在固化；但这肯定属于理想主义者的时代，格局，偶像，一切都在烟消云散。

我的演讲到此结束，谢谢大家！

励志型企业家演讲稿篇四

经常听别人哼唱，也经常哼姜育恒的《再回首》，但我不想认同“我曾经偷偷的反复追求，才知道卑微放纵才是最真实的”。《孤独的王》的唱腔太超脱——经过一生的反复追求，他只能得出这样的结论：平淡而真实。

平平淡淡才是最真实的。归根结底，不就是自我放纵和平庸吗？曾几何时，我们这些带着中学五彩梦想走进大学校门的人，都在呐喊：平淡才是最真实的。而有些人认为只要“不与世争，过平静的生活”，就可以无忧无虑的生活，把老庄的“无为”思想发扬光大是相当必要的。是什么让我们丰富的校园生活从它多彩的色彩中淡出？是什么让我们真正的熔浆凝固，内心深处没有热血沸腾？是因为我们没有走进梦想的象牙塔吗？是因为我们没有走出自我困惑的地带吗？还是因为我们的心的不年轻了，真的什么都看扁了？没有！都不是！主宰世界的是你，放下世界的还是你。

活得最好的人不是活得最久的人，而是最能感受生活的人。除了没有上理想的大学，没有把握住一种近乎成功的感觉，

虚荣而不屑，你对生活有多少正确的感受？生活给了你多少真正的负担？没有！只是因为在中国，有亿万文盲半文盲，大学生对社会期望过高，也只是因为我们不能正确的估计自己，认识社会。

那种平淡的心态依然是不上进的借口。于是，你之前想有所作为，却不知从何下手，跟着感觉走，面对各种诱惑远离自己的真实状态，在时代的大潮下四处漂泊。当你疲惫地走了无数365英里，你会发现除了那份平淡，什么都没有留下。

在我们四年的每一天里，我们都给了我们爱的人很多关心和温暖。他们努力了，默默支持孩子的选择。他们唯一的期望就是，我们能走自己的生活方式。还有，在很多人眼里，我们总是在期待着我们，希望我们能知识构建大脑，用双手为人们描绘更美好的生活。

把撒哈拉沙漠变成人们心中绿洲的三毛，还有她的一句话：就算不成功，也不会变成一片空白。成功女神并不偏爱所有人，但所有参与过、尝试过的人，即使没有成功，他们的世界也不平淡、不空白。记得有一天，我和几个刚进美术班的女生聊起学美术后的感受和收获，她们告诉我：没有什么大的‘飞跃，但是她们学会了如何用心去观察一件事。也许他们永远不会成为画家，但我钦佩他们的参与感和尝试的勇气。我想告诉他们，即使你没有成功，你也没有变成一片空白。

说到那里，有人会说：我真的很普通，没什么本事，不会唱歌，不会跳舞，不会背诗，不会画画。这四年注定我会这么平淡。世界上只有一个天才贝多芬，也只有一个天才莫扎特，更多的人是通过努力和毅力把平淡变成辉煌的。毅力在效果上有时可以和天才相提并论。有句话说，能爬上金字塔的生物只有两种：鹰和蜗牛。虽然我们不能都像鹰一样翱翔，但我们至少可以用自己的忍耐力像蜗牛一样默默行走。

不要为落叶悲伤，为春雨落泪；不要漫不经心地挥走夏天的阳

光，让冬天的雪装饰你的面纱；岁月可以使皮肤起皱，但失去热情会使灵魂起皱。

展示我们尝试的勇气，展示我们对青春的热情。当我们大学毕业四年的时候，回头看，已经没有了平淡而遗憾的青春。让我们的青春飞翔。

励志型企业家演讲稿篇五

励志：奋志，集中心思致力于某种事业。企业个人做一个的励志的演讲稿，本文是本站小编为大家整理的企业励志的演讲稿范文，仅供参考。

各位同仁：

大家好！！

从x年到x年，这些年我们公司得到了很大的发展，这是我们共同夜以继日、共同奋斗的结果，在此，我首先向各位兄弟姐妹们道一声：你们辛苦了！！我感谢你们为公司的发展做出的巨大贡献！！

一个企业的创立与发展，离不开积极勤奋、风雨同路的每位优秀员工，企业的长期发展，更需要新血液的不断加盟。不同背景、不同经历、不同层次的人才荟萃，冲击碰撞、相互激励，才能使我们的创新思维领先、科学管理领先、诚信经营领先和成为世界一流的磷化工制造商和供应商。

我们的企业好像一个大家庭，以它广博的胸怀，接纳、包容了在场的每一位。你们家境、品行不同，年龄、爱好不同，文化程度、社会历练、从业经验各异，但在企业中却扮演着不同的角色，你们都是企业的骄傲，都是企业的主人翁！！

企业的发展壮大，需要资金的积累和不断的投入。也许，您的付出并不总是得到自己所满意的回报；但是，我们要相信，只要企业发展了，我们个人才能得到发展的空间；也许，你们从事的未必是自己最喜欢的工作；但是，我们要知道，企业是一个相互配合的有机整体，企业需要你们的敬业爱岗、无私奉献！！为此，我再次向为企业辛勤工作的全体同仁表示衷心感谢和敬意！

作为企业的领导人，我没办法承诺让所有员工都能得到自己满意的职位，拿到自己满意的薪水，但至少可以保证给大家一个公开、公平、公正的竞争环境和一份相对稳定、合理的报酬。我们既要让每一个员工感受到竞争，真正让那些德才兼备、群众公认，想干事、能干事、愿干事的员工脱颖而出，真正做到“揽有用之才、育可塑之才，用敬业之才”，今天，也许你还是一个默默无闻的员工，明天，也许你就成为企业的栋梁，华鑫的未来及一切可能，属于我们所有的员工。

同仁们，我们不难发现我们的企业此时也同样面临着前所未有的困难。面对周围商圈日益激烈的竞争与全球金融危机的巨大影响。整个销售业都为之困惑，此时的我们就更加需要这种积极进取的工作态度和“专注、实干、服务、高效”的企业精神，在工作中不断充实自己，永不懈怠。曾经有人把员工与企业的关系比着鱼和水的关系，鱼 因为有水而得以生存。水 ， 因为有鱼而更具活力，为了让我们的企业更具活力，我们一定要共同努力，大家众志成城，我相信再大的困难都能迎刃而解。我们落实员工的薪酬福利，规划员工的职业发展，提供公平的竞争环境，肯定员工的成绩，实现员工的价值成长，这是为企业也是为员工；我们建立科学的管理制度，缩短管理链条、简化管理流程，明晰工作要求、优化考核标准，减少低效、无效劳动，提高舒适的办公环境、就餐环境，丰富员工的文化和精神生活，塑造和谐的人际关氛围，加强员工的情感关怀切实为员工办实事、办好事、解决员工的实际困难，让员工快乐的工作，这是为企业也是为员工；我建立畅

通的渠道，使一线员工也能够与企业中高层管理者密切联系，保证员工的诉求得到及时回应和合理的解决，这是为企业也是为员工；我们关心员工的心里动态，及时舒缓员工的心里压力和紧张情绪，帮助员工塑造阳光心态，让他们身心和谐的健康成长，这是为企业也是为员工；这一切的一切都是为我们的企业，为我们的员工，我们甚至还可以做得更多、更细、更好。

作为领导，我想对你们说：公司的每一位员工都是公司最宝贵的财富，你们的健康和安全，不仅维系着公司的兴衰还维系你们家庭的幸福。我衷心希望每位同仁在为企业努力工作的同时，都能关注健康，珍爱生命，一同创造我们企业的辉煌，共同分享奋斗的成果，我们要继续以“务实、敬业、创新、高效”的风貌，同心同德，扎实工作，让我们的企业在超常规发展中作出更大的贡献！我们更要发扬新时期的华鑫精神，团结奋进、敢试敢闯、务实苦干、自立自强、把华鑫建设成中国磷化工企业的领头羊。

满足就不会发展，放弃就不能成功，不信邪才能抵御万难，不蛮干就会使工作忙中有序，时刻谨记没有解决不了的问题，我们的工作必然会乘风破浪，百尺竿头，更进一步。求人不如求己，自己都不要要求自己，别人又怎会要求你呢？凡事从我做起，相信当每个人都把我们的精神牢记时，我们华鑫一定会更上一层楼!!!

我们的信念是：员工和企业都有着共同的利益和梦想、和老板一起干一番伟大的事业!!我希望全体员工都能带着这个信念与我一起，为把华鑫发展的更好而努力。

我衷心期待全体同仁与我们企业共同成长，期待全体同仁对我们企业继续以大力的支持和工作方面的配合。在此，愿每一位同仁在企业渡过激情的岁月，在健康快乐中建功立业，与企业一道走向成功，胜利的荣耀属于我们企业，属于企业的全体同仁!!

“华鑫人，！站起来吧！让我们手牵着手. 肩并着肩, 勇敢的去迎接新的挑战!”

“华鑫人!站起来吧!让我们用满腔的热情. 用无悔的青春, 去谱写新的传奇!”

最后，我衷心祝愿全体同仁及员工家属工作顺利、生活愉快、万事如意!!

我的演讲到此结束， 谢谢大家!

各位同仁：

大家好!从20xx年x月x日以来到目前一年了，我们销售业绩突增，这是我们全体从业人负，夜以继日、共同奋斗的结果，在此，我首先向各位兄弟姐妹和各企业的老总和全体员工，道一声：你们辛苦了!我感谢你们为金玉普惠公司业展做出了贡献!

一个企业的创立，离不开积极勤奋、风雨同路的每位企业优秀员工;跟企业的发展，更是需要新鲜血液的不断加盟。不同背景、不同经历、不同层次的人才荟萃、资源的整合，以及市场的冲击碰撞、互相激励，才能使我们的销售思维领先。业绩更上一层楼。

我们的企业好像一个大家庭，以它广博的胸怀，接纳、包容了在场的每一位。你们家境、品性不同，年龄、爱好不同，文化程度、社会历练、从业经验各异，但在企业中却扮演着不同的角色，你们都是企业的骄傲，都是企业的主人公!

企业的发展壮大，需要资金的积累和不断的投入。也许，你们的付出并不总是得到自己所满意的回报;但是，我们应相信，只要企业发展了，我们个人才能得到发展的空间。也许，你们从事的未必是自己最喜欢的工作;但是，我们要知道，企业

是一个相互配合的有机整体。企业需要你们的敬业爱岗、无私奉献！

为此，我再一次向为企业辛勤工作的全体同仁表示衷心的感谢和敬意！正是您们在幕后的默默支持，使我们无后顾之忧，努力工作、勇往直前！通过大家的不断努力和良好的工作环境，我们预计今年的全年销售量要比去年翻10倍，销售量过亿，服务质量做到精益求精并确保客户安全，因为服务客户是销售延续企业的生命。

我衷心期待全体同仁与我们企业共同成长，期待全体同仁对我们企业继续予以大力支持，和工作方面的配合。

作为大家庭中的一员，我想对你们说：公司的每一位同仁都是公司最宝贵的财富，你们的健康和安安全全，不仅维系着公司的兴衰，更关系到你们家庭的幸福。我衷心希望每位同仁在为企业努力工作的同时，都能关注健康，珍爱生命，一同创造我们企业明日的辉煌，共同分享奋斗的成果！

愿每一位同仁在企业度过激情燃烧的岁月，在健康快乐中建功立业，与企业一道走向成功！

胜利的荣耀属于我们企业，属于企业的全体同仁！

最后，我衷心祝愿全体同仁及家属工作顺利、生活愉快、万事如意！

各位领导、各位评委、各位工友们：

大家下午好！

说到这里，我想起了这样一句话：“有的人活着，他已经死了；有的人死了，他还活着。”生命的意义在于活着，那么活着的意义又是什么呢？当然不是为了活着而活着，答案只有两

个字，奉献！我们可以设想一下，不付出、不创造、不追求，这样的青春必然在似水年华中渐渐老去，回首过往，没有痕迹，没有追忆，人生四处弥漫着叹息。我想，这绝对不是我们存在的意义。古往今来，有无数能人志士在自己的青春年华就已经成就了不朽的人生，在这里我来不及一一列举。

说实话，×年前，我刚来工作的时候也有过失落和茫然，因为工作环境恶劣，空气中到处弥漫着灰尘，感觉现实不尽如人意，感觉离曾经的梦想总是有一些距离，一度陷入困惑之中。可是，青春的我是一把刚刚铸好的刀，不容得你有片刻的等待和迟疑。我决不能眼睁睁看着这把刀慢慢氧化，失去光泽，随即斑驳、锈蚀、风化，最后成为一块废铁。我告诉自己，“如果你是金子，到哪都能发光，只要你斗志昂扬的面对生活、面对工作，你就会有所获得”。青春是学习的季节，青春是奋斗的岁月，不要停止我们前进的步伐，因为青春的路正长。有空的时候静下心来好好看看书，回头想想自己走过的路，为自己的人生做好一个规划，把自己的理想铭刻在心中，做一个甘于寂寞，敢于创新、干劲十足的年青人。

作为一名××人，心中无不闪烁着梦想，那么现在就是我们努力实现梦想的时候了。我们要做的有很多很多。纵使艰难险阻，也要努力前行：追求卓越，真诚回报，释放青春能量，点燃创业梦想。或许我们成不了伟人，纵使我们平淡一生，但这都不要紧，群星闪烁时我们同样灿烂，这样的平凡其实是一种伟大。因为只有我们自己清楚，平凡的岗位需要我们付出，火热的生活需要我们的付出，构建××的宏伟蓝图需要我们大家一起付出。我们的青春是有限的，有限的青春因为我们的奉献变得充实、久远。

我选择了××，从某种意义上来说，就已经选择了奉献。青春不是人生的一段时期，而是心灵的一种状况。如果你的心灵很年青，你就会常常保持许多梦想。大家都知道我们企业的精神：务实、敬业、创新、高效，虽然我们工作在不同的岗位，但我们拥有一个共同的家，在这里，我们信守同样

的××精神，写下同样的奉献承诺，拥有同样的壮美青春。这是一次演讲，更是一次告白。当我满带着青春的气息，怀揣着沉甸甸的梦想与信念站在这里的那刻，我的内心是如此的坦荡与激昂，那种难以形容的兴奋与紧张，我真诚的邀请你们一同分享。

亲爱的朋友们，工作着是美丽的，凭着岁月赐与我们的年轻臂膀和满腔热情，全身心地投入到我们所追求的工作吧，在奉献中完善自己的生命，在奉献中实现人生的价值，在奉献中获得真诚和坦荡。我愿把青春，无私的奉献给××！

我的演讲到此结束，谢谢大家！

励志型企业家演讲稿篇六

尊敬的各位领导、各位同事：

大家好！我今天演讲的题目是“我为谁工作”。

有人曾说：“有什么样的目标，就有什么样的人生。”可能有许多人很不喜欢眼下的工作，可能从工作中得不到丝毫的乐趣，也毫无创造性可言。在许多人看来，工作只是一种简单的雇佣关系，做多做少，做好做坏，对自己意义不大，我们到底是为谁工作呢？这种我不过是在为别人打工的想法具有很强的代表性！工作着的人们都应该好好问问自己。如果我们不在现在弄清楚这个问题，不及时调整好心态，很可能我们的以后就和成功无缘了。

在物欲横流的今天，许多人都受直接的利益驱动，心中只有一个字——钱，天下之大，只有钱最亲，人情之暖，抵不过一纸金钱。许多人就这样迷失在金钱与权利的旋涡之中，迷失自己作为一个社会人的基本本性——诚信与敬业。

“今天不努力工作，明天就会努力找工作”这是多么真实的话语啊？今天，我们有工作，就应该珍惜工作，在工作中要随时保持积极的工作态度，干任何事都不要拖延，工作中我们要努力克服困难，不要找任何借口。我们应该明白工作是人生价值的体现，是人生的存在形式，不管你在哪里工作、为谁而工作，你首先是“工作”，把自己应该做的事情做好，然后才是为谁而工作的问题。无论我们从事什么工作，都应该对自己的工作充满强烈的责任感，不拖延懈怠，不能应付了事。强烈的责任感是敬业最优秀最首要的品质。

励志型企业家演讲稿篇七

各位领导，同志们，大家好：

今天我演讲的题目是，我以诚信为荣，努力做好本职工作。

我所以选择这个题目，因为我是商业战线上的一名员工，我的岗位和职责是负责食品的质量和安安全。

商业是社会经济的一个细胞，它联系着千家万户的利益，关系着国计和民生。

作为商业企业的一名员工，以诚信为信条，以货真价实为准则，人才能立，事才能成，业才能旺，国才能强。

倡导的“八荣八耻”把“以诚实守信为荣，以见利忘义为耻”列入其中之一，可见“诚信”二字的重要。

中华民族自古以来就有着讲“诚信”的传统美德。

两千多年前，孔子就提出了“无信不立”的思想。

强调无信不能立身，立家，立国，立业，国可以无兵，人可

以无食，但不可以无信。

唐代宰相魏徵把诚信称作“国之大纲”，因此，我国自古以来就把“诚信”作为人的正身之本，国家的运行之规。

当年晋商，徽商走遍大江南北，一时称雄天下，不就靠的是诚信的力量吗山西商人乔志庸走到哪里，诚信就在哪里，市场就能闯到哪里。

诚信就是闯进市场的通行证。

香港首富李嘉诚，他的成功和他的名字紧紧联在一起。

他带给世界的最大财富，并不是他那上百亿的身价，而是他的商业思想，以诚信为价值的人格力量。

李嘉诚曾经这样总结自己的成功：我创业初期，几乎百分之百不靠运气，是靠智慧，靠辛苦，靠工作能力而赚钱的。

智慧，辛苦，能力，这就是李嘉诚的经商之道，成功之道。

我们副食有限责任公司成立半个多世纪以来，从小到大，从计划经济到商品经济，有顺利也有挫折，有辉煌也有艰难，风风雨雨几十年，它之所以在激烈的市场竞争中站得住，冲得上，不断发展。

除了几代“”人的智慧与勤奋，团结与合作，更可贵的是它的“诚信为本，服务天下”的商业理念，有诚信才有发展，信用了是生产力。

中国共产党是最讲诚信的政党。

我们党的宗旨是全心全意为人民服务，一切从人民的利益出发。

任何弄虚作假，欺瞒诈骗言行，都是与我们党的宗旨所不容。

正因为实事求是，求真务实，讲诚信，中国共产党才赢得了最广大人民的信赖，支持和拥护，从而使社会主义革命和建设不断从胜利走向胜利。

我作为副食有限责任公司年轻的一代，一名普通的共产党员，要时刻牢记党的宗旨，不仅要学习老一辈“”人勤奋敬业，团结奋斗的精神，更要继承他们诚信经商的优秀品格。

公司领导经常讲：“严格把好质量关，责任重于泰山”。我深知，食品安全关系着千万人的健康，关系着社会的和谐与稳定。

为此，我对自己的工作约法三章，即未经国家qs认证的产品绝不出厂上市，超时过期食品绝不出厂上市，包装不合格，缺斤短两的食品绝不出厂上市。

弄虚作假，见利忘义，图一时之利益，这是做人的耻辱，是企业的耻辱。

“”人绝不做损害人民利益的耻辱之事。

就个人而言，诚信是高尚的人格力量；就企业而言，诚信是宝贵的无形资产；就社会而言，诚信是正常的生产生活秩序；就国家而言，诚信是良好的国家形象。

靠诚信和智慧使x公司有过辉煌的昨天，靠诚信和智慧我们x公司也一定会迎来更灿烂的明天！

各位领导、各位评委、各位工友们：

大家下午好！

说到这里，我想起了这样一句话：“有的人活着，他已经死了；有的人死了，他还活着。”生命的意义在于活着，那么活着的意义又是什么呢？当然不是为了活着而活着，答案只有两个字，奉献！我们可以设想一下，不付出、不创造、不追求，这样的青春必然在似水年华中渐渐老去，回首过往，没有痕迹，没有追忆，人生四处弥漫着叹息。我想，这绝对不是我们存在的意义。古往今来，有无数能人志士在自己的青春年华就已经成就了不朽的人生，在这里我来不及一一列举。

说实话，x年前，我刚来工作的时候也有过失落和茫然，因为工作环境恶劣，空气中到处弥漫着灰尘，感觉现实不尽如人意，感觉离曾经的梦想总是有一些距离，一度陷入困惑之中。可是，青春的我是一把刚刚铸好的刀，不容得你有片刻的等待和迟疑。我决不能眼睁睁看着这把刀慢慢氧化，失去光泽，随即斑驳、锈蚀、风化，最后成为一块废铁。我告诉自己，“如果你是金子，到哪都能发光，只要你斗志昂扬的面对生活、面对工作，你就会有所获得”。青春是学习的季节，青春是奋斗的岁月，不要停止我们前进的步伐，因为青春的路正长。有空的时候静下心来好好看看书，回头想想自己走过的路，为自己的人生做好一个规划，把自己的理想铭刻在心中，做一个甘于寂寞，敢于创新、干劲十足的年青人。

作为一名xx人，心中无不闪烁着梦想，那么现在就是我们努力实现梦想的时候了。我们要做的有很多很多。纵使艰难险阻，也要努力前行：追求卓越，真诚回报，释放青春能量，点燃创业梦想。或许我们成不了伟人，纵使我们平淡一生，但这都不要紧，群星闪烁时我们同样灿烂，这样的平凡其实是一种伟大。因为只有我们自己清楚，平凡的岗位需要我们付出，火热的生活需要我们的付出，构建宏伟蓝图需要我们大家一起付出。我们的青春是有限的，有限的青春因为我们的奉献变得充实、久远。

我选择了，从某种意义上来说，就已经选择了奉献。青春不是人生的一段时期，而是心灵的一种状况。如果你的心灵很

年青，你就会常常保持许多梦想。大家都知道我们企业的精神：务实、敬业、创新、高效，虽然我们工作在不同的岗位，但我们拥有一个共同的家，在这里，我们信守同样的精神，写下同样的奉献承诺，拥有同样的壮美青春。这是一次演讲，更是一次告白。当我满带着青春的气息，怀揣着沉甸甸的梦想与信念站在这里的那刻，我的内心是如此的坦荡与激昂，那种难以形容的兴奋与紧张，我真诚的邀请你们一同分享。

亲爱的朋友们，工作着是美丽的，凭着岁月赐与我们的年轻臂膀和满腔热情，全身心地投入到我们所追求的工作吧，在奉献中完善自己的生命，在奉献中实现人生的价值，在奉献中获得真诚和坦荡。我愿把青春，无私的奉献给！

我的演讲到此结束， 谢谢大家！

各位同仁：

大家好！从20xx年x月x日以来到目前一年了，我们销售业绩突增，这是我们全体从业人负，夜以继日、共同奋斗的结果，在此，我首先向各位兄弟姐妹和各企业的老总和全体员工，道一声：你们辛苦了！我感谢你们为金玉普惠公司业展做出了贡献！

一个企业的创立，离不开积极勤奋、风雨同路的每位企业优秀员工；跟企业的发展，更是需要新鲜血液的不断加盟。不同背景、不同经历、不同层次的人才荟萃、资源的整合，以及市场的冲击碰撞、互相激励，才能使我们的销售思维领先。业绩更上一层楼。

我们的企业好像一个大家庭，以它广博的胸怀，接纳、包容了在场的每一位。你们家境、品性不同，年龄、爱好不同，文化程度、社会历练、从业经验各异，但在企业中却扮演着不同的角色，你们都是企业的骄傲，都是企业的主人公！

我深深的知道，正是你们的主人翁精神，支持着你们为我们的企业默默的奉献着！时常萦绕在我脑海的是为了上海分部业不分昼夜辛勤工作的所有同仁——这里没有职位高低之别，不分是指挥若定的高管、现场管理的中层还是勤勤恳恳、默默奉献的普通同仁，只要为我们企业作出过贡献，我们同样不会忘记！

企业的发展壮大，需要资金的积累和不断的投入。也许，你们的付出并不总是得到自己所满意的回报；但是，我们应相信，只要企业发展了，我们个人才能得到发展的空间。也许，你们从事的未必是自己最喜欢的工作；但是，我们要知道，企业是一个相互配合的有机整体。企业需要你们的敬业爱岗、无私奉献！

为此，我再一次向为企业辛勤工作的全体同仁表示衷心的感谢和敬意！正是您们在幕后的默默支持，使我们无后顾之忧，努力工作、勇往直前！通过大家的不断努力和良好的工作环境，我们预计今年的全年销售量要比去年翻10倍，销售量过亿，服务质量做到精益求精并确保客户安全，因为服务客户是销售延续企业的生命。

我衷心期待全体同仁与我们企业共同成长，期待全体同仁对我们企业继续予以大力支持，和工作方面的配合。

作为大家庭中的一员，我想对你们说：公司的每一位同仁都是公司最宝贵的财富，你们的健康和安全，不仅维系着公司的兴衰，更关系到你们家庭的幸福。我衷心希望每位同仁在为企业努力工作的同时，都能关注健康，珍爱生命，一同创造我们企业明日的辉煌，共同分享奋斗的成果！

愿每一位同仁在企业度过激情燃烧的岁月，在健康快乐中建功立业，与企业一道走向成功！

胜利的荣耀属于我们企业，属于企业的全体同仁！

最后，我衷心祝愿全体同仁及家属工作顺利、生活愉快、万事如意！

世界上任何事情都要有付出以后才能有回报，所以人一定要勤奋。那么人应该怎样付出，付出在哪里？这一点很重要，勤奋的道理也一样。所谓走捷径或找机会就是讲这个道理。因为一个人的时间有限，精力有限，脑力也有限。老天爷是公平的，对每个人的时间也是一样的，你用在什么地方，或一段时间内在什么地方付出，回报就会出现在那里。

第一，要专心做一件事。由于人的时间、精力、脑力有限，老天对每一个人的时间是公平的，一天24小时大家都一样。所以当你在一生或一段时间内选择一、二个目标时，就应该把所有时间、精力、脑力用在这方面。社会上有一些专才或专家，他们连一般的生活常识也不清楚，但他们对某些专业方面比一般人都在行。这就是因为他节约了其他付出的时间，专心做一、二件事，他们在这一、二个方面花的时间比其他人多得多，所以成功了，在这方面有了比人家更多的回报，这也是一种捷径。我看到一些人，当你在谈论或与他讲一些与他无关的话题时候，他的脸上没有一点反映，也不接一句话，好象根本没有听见，这种人很知道节约时间、精力和脑力，少与他人讨论没有意义的事情也是一种节约，这种人很能够成为成功者。所以最好的方法就是在一阶段专心做一件事，其他不重要的事情放一放，完成以后再设定一个新目标。

第二，金字塔原理。在这个竞争激烈的社会中，最终结果是少数人赢了多数人，冠军只有一个，金字塔永远是上面少下面多。股市也流行一句话，“一人赢，二人平，七人输”；做生意也是这样，少数人赚了多数人的钱。那么，在商场上就出现一个奇怪现象，当多数人做同一件事，或想同一件事的时候，他们往往成为输家，其实他们做的、想的都不错，错在他们成为金字塔的多数面，市场经济的规律就是物以稀为贵。当人们可以大量生产名牌汽车以后，你用手工生产一台1xx年前的老爷车肯定比名牌汽车要卖得贵。发财致富是人

人的梦想，不过只有那些不断制造新产品、设计新服务的人，才能成为新一代的富人，所以现在流行的“反向思维”、“众人皆醉我独醒”等等都是讲这个道理。运用金字塔原理也可能是一种捷径，当多数人做同一件事，哪怕他们是对的，你也反做；当多数人想同一件事，哪怕他们有道理，你也反想；当多数人举手赞成某一件事，哪怕他们符合常理，你应考虑反对。但是这种思维方式尽可能用在商场，因为如果在生活和社会中采用，你会很痛苦，你会与大家不能相处。何必呢，人也应该放弃一些非原则的东西，随大流而生活，有得应该有失，关键你要什么。

第三，机会第一。带着中国走进富裕的邓小平曾经不断地提出机遇理论，不断要求中国人抓住机遇，在他眼里，机遇比什么都重要。当我们不断与外国人交往以后，又发现他们讲机会比讲钱讲得多，机会在他们眼里也比什么都重要。在我们生活工作环境中，有些人很有才干，但是就是没有给他们发挥的机会，没有给他们合适的岗位，有人称这是命运，又有人说这是机会。可见机会确实比什么都重要。首先机会比水平更重要。许多人一生都在学习，读了大学读研究生，读了研究生再读博士，这些人水平和专业素质确实很高，但是一生没有机会，没有一个发挥水平的机会。其实机会也很公平，人人都有过机会，但是许多人错过机会，没有抓住机会。就拿数数来说，一般人只会顺着数数，从一数到十。如果其中四和八暂时没有，他们就数不下去，只会等待，等出现四再数五，数出现八再数九，最后结果是数十。只有少数人会跳跃数数，在没有四和八在情况下，继续数到九，等四和八出现后加进去，结果是十。这种思维方式的人很少，多数人等待条件都具备以后再去做某件事情，去争取机会，这样往往会失去机会，因为机会不会等你，机会往往一闪而过，许多人就错过了机会。找机会和等机会。除了那些错过机会的人以外，好有二种人：一种是等待并且能够抓住机会的人，还有一种就是找机会、抢机会、创造机会的人。前一种人也是高手，他们懂得机会，善于等待机会，以静制动。在动物世界中，就是狼和老鹰，这种动物不会冲冲杀杀，它们在高

处观望，等待机会。特别是狼，它与狗还不同，狼在高处不断在原地走动，锻炼筋骨、锻炼脑子、锻炼水平，一旦机会来了，他们就能够发挥。而狗不是这样。另外一种人是找机会、抢机会、创造机会的人，他们的机会往往比前一种人多，但是也可能错过好机会，同时付出的代价也大。权衡利弊，因人而异。如果你一直很幸运，也可以做等待机会者，但是不能出现失误，否则就成为第一种人，因为机会不会很多。你要想清楚，机会来了，你会不会因为那天身体不好、情绪不好、其他不好等等，或者因为面子、环境等原因错过机会？因为人的机会不是很多，特别是大机会。否则，你还是用你自己的勤劳去找机会，用你的勇气去抢机会，用你的智慧去创造机会。其实在人的一生中，对一些大的事情，大的问题应该做找机会、抢机会、创造机会的人，特别是关键时刻，其他事情可以做等机会者，如做生意、买卖股票等等，这种机会很多，不用天天去找机会。但是选择你的工作岗位、选择你的配偶、选择你的生活环境等大事情上，应该做一个找机会、抢机会、创造机会的人，因为这三件事都可能改变你的一生和命运。机会来时要用足。机会不可能总是给你一个人，所谓风水轮流转是有道理的。炒股票是这样、打牌也是这样、人的机会也是这样，高手会运用这个道理。牌运不好的时候就压小钱，牌运转好时候就压大钱，好运来时连续一段时间。人的机会也是这样，机会来的时候会连续一段时间。这个时候你应该用足，不能休息浪费，这就是抓住的道理。

第四，跟着成功者走。跟着人家走要比自己探索更省力，这也叫走捷径。所以最好的办法就是跟着成功者走，这样就少走弯路，这叫贵人指路。但是不同的人，优点和特长不一样，人的运气也不一样。有些人官运好，他的优势会做官。如果你想做官，那么你就跟着他，向他学习，你也会成功。有些人财运好，很会赚钱，如果你想赚钱，那么你就跟着他，向他学习，你也会成功。有些人读书好，你如果能够跟着他，你的成绩也会好。根据这一条道理，你可以走捷径。你想抄股票，就跟着抄股票成功者买卖股票，他虽然也会输，但是

总体是赚钱的。你想做生意，你就跟着做生意成功者。但是一定要记住二条，先要观察谁是成功者，不是一次二次的成功，也不是样样东西都成功。还有就是要坚持跟着成功者，不是跟一段，如果跟一段有可能正好遇到他失败。当然如果你能够避免他的失败，你就是一个更成功者。

第五，脚勤不如手勤，手勤不如口勤，口勤不如耳勤，耳勤不如眼勤，眼勤不如脑子勤，脑子勤最重要。在这世界上确有些看似不合理的地方，有些人一生拼搏、一生勤奋，就是回报很少；而有些人座座办公室，接接电话，吃吃饭能赚大钱，于是有人称它为命。“三分命，七分拼搏”命确实在，但同样拼搏，拼搏方式却不同。劳力者跑来跑去，白辛苦、白忙，我们说因为跑不到点子上。手勤的人能有一技之长，比白跑要好一点。会问会学的人，比盲目动手的更好，可以学人家一技之长。但是生活中有本事的人往往不肯把本事交给你，要付学费。有一句话叫听话听音。所以会听音比问更重要。在人类事物中，观察的功能又比听更广泛，习惯观察的人一般来讲，肯定是一个成功者，而且是成功最低，效果最好的学习者。然而所有这一切都不如自己动脑子，脑子勤，比一般人脑。以前有一句话，讲劳心者治人，讲劳力者治于人，或许也是讲这个道理。其实劳心者比劳力者更辛苦，劳心者时时要付出，没有上班时间的限制，特别在竞争压力很大的今天。而劳力者就是上班时间付出。同样拿踢足球来说，用脚踢足球的人与用眼睛踢足球的人不一样，要脑踢足球和用心踢足球的也不一样，当然结果也不一样。用眼睛看东西只能看到一面或二面，用脑子看东西就能够看到六面，上下左右前后。同样用脑子，有人只有想一步二步，有人能够想五步六步，而且能够成为习惯。所以一个成功者的习惯就是在开口问的时候，先用自己的脑子想一想，自己有了答案以后再问，问人仅仅是与人家确定一下，头脑长在自己的肩膀上，而不是人家的肩膀上。

第六，挫折是财富，失败是机会。懂得这个道理的人就更少，因为人人讨厌挫折和失败。在角斗场上，那些打不倒的人是

真正的勇士，他们一直战到死，很厉害，使人看到害怕，所以他们成功的机会比人家多。同样在商场上那些打不倒的人也是最能够成功，一次又一次经历失败和困难，但是还是打不倒，这种人很厉害，总有一天会成功，老天很公平，总会给他们机会。美国人具有不屈不挠的精神，创业失败后还不断尝试，这是美国经济动力的源泉。在80年代，他们的学生——日本在经济上超过了美国，把美国许多大的楼房和公司全买下来，还有一种说法就是讲要把美国的自由女神披上日本人的合服，但是美国人没有讲什么卖国主义，抵制日货，而是拼命发展高科技，最后又把老大拿回来，再用更低的价格从日本人手里把那些楼房和公司全买回来。一个人，或者一个国家、企业文化如果在失败和挫折时候，不去讲理由、不讲人家的不是、不埋怨天和地，而是埋头去奋斗，那么这个人、国家和企业就是成功者。在天地之间，没有人、没有做什么事情不会遇到失败和挫折。哪个伟大人物没有经过失败和挫折，几起几落？哪个富翁没有经过失败和挫折？所以成功者把失败和挫折作为是汽车必须经过的车站，在达到终点站之前必须经过失败和挫折的车站。勇敢者把挫折当成财富，失败当作机会，他们认为要想成功就一定要有挫折和失败的经历，这些经历不是你想要有就有，所以早些、多些、大些经历挫折和失败，就可以早些、多些、大些获得成功，不要到年纪大了、老了再经历挫折和失败，精力和能力就不够。所以成功者应该经常要讲一句话：没有人能够打败你，只有你自己，失败是暂时的，除非你放弃，否则你只要坚持下去，总有一天会成功。

励志型企业家演讲稿篇八

“永不抱怨”是一种心态，也是成功的基本前提，当然也是一种境界。境界不境界暂且不说，集中精力做好自己的事情，做成功自己的事情是眼下最要紧的。创业、办实业容不得自己分散精力，在职场给人打工也是如此。你整天牢骚满腹，

就永远做不好自己的工作，也就注定了走不出正道来。此话虽粗糙，但理儿却不粗糙。中国台湾资深出版人何飞鹏老师曾讲过，任何企业、任何职场都普遍存在着问题。他说，一个年轻人告诉我，他所在公司的产品有许多问题，竞争对手的产品价格低而且好用。他跟公司反映了许多次，但公司都不肯改变，这让他很困扰，不知该如何是好。何飞鹏老师问他，公司的运营状况是否很糟？他说公司的运营状况还好，因为公司卖的是高品质的高价产品，竞争对手是新公司、小公司，他们用低价与服务取胜，虽然有些小客户会流失，但大客户还在。所以，公司不愿意调整产品线。

何飞鹏老师继续问，那你为什么不去找大客户，去卖公司强势的高价品？那位年轻人回答，他是新来的，大客户都在老同事手上，他只能从小客户着手，因而感到痛苦不堪。何飞鹏老师再次问：“面对这种状况，那你有什么想法？”那位年轻人依然回答：“产品就是这样，我能有什么想法呢？”整个“剧情”已经很清楚，那个与何飞鹏对话的年轻人不仅对公司充满了多面思考，还对公司怨气十足。试想年轻人那样的心理状态，他能在公司里做好吗？回答是否定的，任何一个企业或单位都不会无缘无故让一个员工出人头地的。再说，那位年轻人所在的公司运营状况还不错，更说明年轻人对公司的负面思考欠主流意识。假如那位年轻人换一个思路去考虑，他的困惑未必有那么大，他的处境也未必有他自己认为的那么难堪。

这并不是说他所在的公司没问题，也并不是说他作为一名职员就不允许有想法，但有想法应在完成本职工作的前提下选择恰当的机会以恰当的口气去说，而不是“很困扰，不知如何是好”。这样做主要是因为：一、任何企业或单位，不管大小，都是“一盘棋”，动一子而影响全局，绝对不能因为您的一个不同见解就打乱组合；二、企业管理是一个常做常新的永远做不完的重要课题，有问题是正常的，没问题才不正常。从这个角度出发，企业管理者会在不影响企业营运状况的大前提下做出微调，因为“营运状况”决定了大家的饭碗，

不可随意更改。

那么，作为员工怎样在恰当的机会以恰当的口气去说自己的见解呢？“恰当的机会”是指企业或单位拿出一定的时间和辟出一定的地点或场合广纳众言，其他机会、其他地点都不算“恰当”；何谓“恰当的口气”？是指下级专为上级谏言所用的口气，其他口气都不属于“恰当的口气”范畴之内。为什么要选择“恰当的机会以恰当的口气”谏言呢？目的就是提高谏言效果，让领导刮目相看。如果不是这样，谏言也就没有意义了，反而让领导对你产生反感心理。可以说，从“永不抱怨”到说得“头头是道”，这不仅仅是做人的基本原则，也是行事的基本原则。假如失掉这两个基本原则，人就做得讨人厌，事就做得让人烦，自己想和朋友和同事中有威信，事做得叫大部分人都说好，恐怕很难。

世界上任何事情都要有付出以后才能有回报，所以人一定要勤奋。那么人应该怎样付出，付出在哪里？这一点很重要，勤奋的道理也一样。所谓走捷径或找机会就是讲这个道理。因为一个人的时间有限，精力有限，脑力也有限。老天爷是公平的，对每个人的时间也是一样的，你用在什么地方，或一段时间内在什么地方付出，回报就会出现在那里。

第一，要专心做一件事。由于人的时间、精力、脑力有限，老天对每一个人的时间是公平的，一天24小时大家都一样。所以当你在一生或一段时间内选择一、二个目标时，就应该把所有时间、精力、脑力用在这方面。社会上有一些专才或专家，他们连一般的生活常识也不清楚，但他们对某些专业方面比一般人都在行。这就是因为他节约了其他付出的时间，专心做一、二件事，他们在这一、二个方面花的时间比其他人多得多，所以成功了，在这方面有了比人家更多的回报，这也是一种捷径。我看到一些人，当你在谈论或与他讲一些与他无关的话题时候，他的脸上没有一点反映，也不接一句话，好象根本没有听见，这种人很知道节约时间、精力和脑力，少与他人讨论没有意义的事情也是一种节约，这种人很

能够成为成功者。所以最好的方法就是在一阶段专心做一件事，其他不重要的事情放一放，完成以后再设定一个新目标。

第二，金字塔原理。在这个竞争激烈的社会中，最终结果是少数人赢了多数人，冠军只有一个，金字塔永远是上面少下面多。股市也流行一句话，“一人赢，二人平，七人输”；做生意也是这样，少数人赚了多数人的钱。那么，在商场上就出现一个奇怪现象，当多数人做同一件事，或想同一件事的时候，他们往往成为输家，其实他们做的、想的都不错，错在他们成为金字塔的多数面，市场经济的规律就是物以稀为贵。当人们可以大量生产名牌汽车以后，你用手工生产一台120xx年前的老爷车肯定比名牌汽车要卖得贵。发财致富是人人的梦想，不过只有那些不断制造新产品、设计新服务的人，才能成为新一代的富人，所以现在流行的“反向思维”、“众人皆醉我独醒”等等都是讲这个道理。运用金字塔原理也可能是一种捷径，当多数人做同一件事，哪怕他们是对的，你也反做；当多数人想同一件事，哪怕他们有道理，你也反想；当多数人举手赞成某一件事，哪怕他们符合常理，你应考虑反对。但是这种思维方式尽可能用在商场，因为如果在生活和社会中采用，你会很痛苦，你会与大家不能相处。何必呢，人也应该放弃一些非原则的东西，随大流而生活，有得应该有失，关键你要什么。

第三，机会第一。带着中国走进富裕的邓小平曾经不断地提出机遇理论，不断要求中国人抓住机遇，在他眼里，机遇比什么都重要。当我们不断与外国人交往以后，又发现他们讲机会比讲钱讲得多，机会在他们眼里也比什么都重要。在我们生活工作环境中，有些人很有才干，但是就是没有给他们发挥的机会，没有给他们合适的岗位，有人称这是命运，又有人说这是机会。可见机会确实比什么都重要。首先机会比水平更重要。许多人一生都在学习，读了大学读研究生，读了研究生再读博士，这些人水平和专业素质确实很高，但是一生没有机会，没有一个发挥水平的机会。其实机会也很公平，人人都有过机会，但是许多人错过机会，没有抓住机会。

就拿数数来说，一般人只会顺着数数，从一数到十。如果其中四和八暂时没有，他们就数不下去，只会等待，等出现四再数五，数出现八再数九，最后结果是数十。只有少数人会跳跃数数，在没有四和八在情况下，继续数到九，等四和八出现后加进去，结果是十。这种思维方式的人很少，多数人都会等待条件都具备以后再去做某件事情，去争取机会，这样往往会失去机会，因为机会不会等你，机会往往一闪而过，许多人就错过了机会。找机会和等机会。除了那些错过机会的人以外，好有二种人：一种是等待并且能够抓住机会的人，还有一种就是找机会、抢机会、创造机会的人。前一种人也是高手，他们懂得机会，善于等待机会，以静制动。在动物世界中，就是狼和老鹰，这种动物不会冲冲杀杀，它们在高处观望，等待机会。特别是狼，它与狗还不同，狼在高处不断在原地走动，锻炼筋骨、锻炼脑子、锻炼水平，一旦机会来了，他们就能够发挥。而狗不是这样。另外一种人是找机会、抢机会、创造机会的人，他们的机会往往比前一种人多，但是也可能错过好机会，同时付出的代价也大。权衡利弊，因人而异。如果你一直很幸运，也可以做等待机会者，但是不能出现失误，否则就成为第一种人，因为机会不会很多。你要想清楚，机会来了，你会不会因为那天身体不好、情绪不好、其他不好等等，或者因为面子、环境等原因错过机会？因为人的机会不是很多，特别是大机会。否则，你还是用你自己的勤劳去找机会，用你的勇气去抢机会，用你的智慧去创造机会。其实在人的一生中，对一些大的事情，大的问题应该做找机会、抢机会、创造机会的人，特别是关键时刻，其他事情可以做等机会者，如做生意、买卖股票等等，这种机会很多，不用天天去找机会。但是选择你的工作岗位、选择你的配偶、选择你的生活环境等大事情上，应该做一个找机会、抢机会、创造机会的人，因为这三件事都可能改变你的一生和命运。机会来时要用足。机会不可能总是给你一个人，所谓风水轮流转是有道理的。炒股票是这样、打牌也是这样、人的机会也是这样，高手会运用这个道理。牌运不好的时候就压小钱，牌运转好时候就压大钱，好运来时连续一段时间。人的机会也是这样，机会来的时候会连续一段时

间。这个时候你应该用足，不能休息浪费，这就是抓住的道理。

第四，跟着成功者走。跟着人家走要比自己探索更省力，这也叫走捷径。所以最好的办法就是跟着成功者走，这样就少走弯路，这叫贵人指路。但是不同的人，优点和特长不一样，人的运气也不一样。有些人官运好，他的优势会做官。如果你想做官，那么你就跟着他，向他学习，你也会成功。有些人财运好，很会赚钱，如果你想赚钱，那么你就跟着他，向他学习，你也会成功。有些人读书好，你如果能够跟着他，你的成绩也会好。根据这一条道理，你可以走捷径。你想抄股票，就跟着抄股票成功者买卖股票，他虽然也会输，但是总体是赚钱的。你想做生意，你就跟着做生意成功者。但是一定要记住二条，先要观察谁是成功者，不是一次二次的成功，也不是样样东西都成功。还有就是要坚持跟着成功者，不是跟一段，如果跟一段有可能正好遇到他失败。当然如果你能够避免他的失败，你就是一个更成功者。

第五，脚勤不如手勤，手勤不如口勤，口勤不如耳勤，耳勤不如眼勤，眼勤不如脑子勤，脑子勤最重要。在这世界上确有些看似不合理的地方，有些人一生拼搏、一生勤奋，就是回报很少；而有些人座座办公室，接接电话，吃吃饭能赚大钱，于是有人称它为命。“三分命，七分拼搏”命确实在，但同样拼搏，拼搏方式却不同。劳力者跑来跑去，白辛苦、白忙，我们说因为跑不到点子上。手勤的人能有一技之长，比白跑要好一点。会问会学的人，比盲目动手的更好，可以学人家一技之长。但是生活中有本事的人往往不肯把本事交给你，要付学费。有一句话叫听话听音。所以会听音比问更重要。在人类事物中，观察的功能又比听更广泛，习惯观察的人一般来讲，肯定是一个成功者，而且是成功最低，效果最好的学习者。然而所有这一切都不如自己动脑子，脑子勤，比一般人脑。以前有一句话，讲劳心者治人，讲劳力者治于人，或许也是讲这个道理。其实劳心者比劳力者更辛苦，劳心者时时要付出，没有上班时间的限制，特别在竞争压力很大的

今天。而劳力者就是上班时间付出。同样拿踢足球来说，用脚踢足球的人与用眼睛踢足球的人不一样，要脑踢足球和用心踢足球的也不一样，当然结果也不一样。用眼睛看东西只能看到一面或二面，用脑子看东西就能够看到六面，上下左右前后。同样用脑子，有人只有想一步二步，有人能够想五步六步，而且能够成为习惯。所以一个成功者的习惯就是在开口问的时候，先用自己的脑子想一想，自己有了答案以后再问，问人仅仅是与人家确定一下，头脑长在自己的肩膀上，而不是人家的肩膀上。

第六，挫折是财富，失败是机会。懂得这个道理的人就更少，因为人人讨厌挫折和失败。在角斗场上，那些打不倒的人是真正的勇士，他们一直战到死，很厉害，使人看到害怕，所以他们成功的机会比人家多。同样在商场上那些打不倒的人也是最能够成功，一次又一次经历失败和困难，但是还是打不倒，这种人很厉害，总有一天会成功，老天很公平，总会给他们机会。美国人具有不屈不挠的精神，创业失败后还不断尝试，这是美国经济动力的源泉。在80年代，他们的学生——日本在经济上超过了美国，把美国许多大的楼房和公司全买下来，还有一种说法就是讲要把美国的自由女神披上日本人的合服，但是美国人没有讲什么卖国主义，抵制日货，而是拼命发展高科技，最后又把老大拿回来，再用更低的价格从日本人手里把那些楼房和公司全买回来。一个人，或者一个国家、企业文化如果在失败和挫折时候，不去讲理由、不讲人家的不是、不埋怨天和地，而是埋头去奋斗，那么这个人、国家和企业就是成功者。在天地之间，没有人、没有做什么事情不会遇到失败和挫折。哪个伟大人物没有经过失败和挫折，几起几落？哪个富翁没有经过失败和挫折？所以成功者把失败和挫折作为是汽车必须经过的车站，在达到终点站之前必须经过失败和挫折的车站。勇敢者把挫折当成财富，失败当作机会，他们认为要想成功就一定要有挫折和失败的经历，这些经历不是你想要有就有，所以早些、多些、大些经历挫折和失败，就可以早些、多些、大些获得成功，不要到年纪大了、老了再经历挫折和失败，精力和能力就不够。

所以成功者应该经常要讲一句话：没有人能够打败你，只有你自己，失败是暂时的，除非你放弃，否则你只要坚持下去，总有一天会成功。

共2页，当前第2页12

励志型企业家演讲稿篇九

尊敬的领导，同事们：

大家好！

时光荏苒，还清晰的记得7月的烈日，记得7月的相聚和离别，7天的培训、拓展、座谈会历历在目。由学生转变成职员的过程总是艰难的。来到一个陌生的城市，一个陌生生活环境，一种陌生的文化，顿然我迷失了。思想斗争成为每晚的必修课。

也许倔强成为一种潮流，又或许桀骜占据主导地位。可始终不能取而代之的是企业的利益，企业利益高于个人私利。年轻人的新颖思维和干劲注定是企业成败的命门，没有了年轻的血液也就难以新陈代谢。可能有人要问，企业这么大，为什么不能容忍一次错误呢，可是我要说每年依然会有许多较大型的企业经受不起这样那样的损失，选择退出。说明什么？事实如此，企业很大，也许不在乎你的一次小错误，若是许多错误相加结果可能就成为个项目甚至一个公司的失败，结果不言而喻。因此，注重细节，稳重的处理份内的每一份工作成为我们必不可少的义务和职责。定然，领导会选择自己得力的员工作为自己的左膀右臂，原因也是如此，若要改变企业对新员工的看法，必须从我们本身改变，积极地工作热情必不可少，踏实稳重的做事心态尤为重要。

我与企业共成长演讲稿来公司两个月的时间里，我学会了很多，也读懂了些许。每个企业都有若干个部门组成，每个部

门间都有着密不可分的关系。员工又是部门结合体的组成部分，每个员工争取将自己的敢为打造成优秀岗位，部门就将成为优秀部门，继而企业蒸蒸日上。“独木不成林”很好的阐述了企业内职工间协作，只有一个优秀的员工，无论其能力再强也无法帮助公司扭亏为盈。青年员工在这方面有着巨大的优势，青年员工有着较强的学习能力，富有*，有着许多员工无法比拟的执着。

历经了几十年的沉寂，三公司复苏了。犹如一次新的生命，准备在武汉这张白纸上会出一条崭新的钢铁脊梁。来到地铁项目部，了解到身边的师兄、领导也都是初涉地铁项目，我们更应该严格要求自己，勤奋学习新的知识，谁让年轻人接受新事物的能力强呢！我们的到来也一同见证公司的变革，我们看好公司在市政这个从未涉足的领域上写下辉煌，留下声望。新的领域，新的员工，我们一起起飞。

虽然偶尔对领导的严格要求有些意见，但是不要埋怨，因为他们为我们提供了生存、工作和学习的土壤，要公司的安宁、和谐、秩序尽一份微薄之力。我们要同心同德，努力奋斗，团结工作，共创我们企业美好辉煌灿烂的明天。谁让我们都年轻。

励志型企业家演讲稿篇十

每天，当我穿上这身米黄色的税服走在上班的路上，肩上神圣的税徽和作为一名税务工作者的骄傲，就在金色的阳光下闪闪发亮。还记得，刚参加工作的时候，我曾问过一名老同事：怎样才能成为一名合格的税务工作者？老同事意味深长地回答说：“能让税徽绽放光彩的就是一名合格的税务工作者”。

是啊，多么朴实而又饱含哲理的一句话：能让税徽绽放光彩的就是合格的税务工作者！也就是从那时起，我一直在思考怎样让税徽绽放出光彩，让自己成为一名合格乃至优秀的税务

工作者?几年来，从身边的同事和工作中，我找到了答案。

在均安分局，有一位普通的女税官，她为人热情正直，工作勤奋务实，脸上总是带着甜甜的微笑，大家都亲切地管她叫“阿董”。

她就是我们的征收股长——董毅妍。当年，年仅19岁阿董带着一脸的稚气迈进了税局的大门，也就是从那时起，她把自己的青春、智慧和汗水一点一滴地奉献给了光荣的税收事业，一干就是。漫长12年中，她在征管股股长的位置上就连续工作了近9年。大家都知道征收股是基层分局的重要窗口，担负着每一笔税费的征收重任，稍微放松原则就会让一些图谋不轨的纳税人有机可乘。面对肩上千斤重担，她总是兢兢业业任劳任怨；面对工作中的种种诱惑，她从来没有动摇过。不少人千方百计想通过她打税收的主意，要她在税收给予“优待”，但是每次都被她婉言拒绝了。这些年来，因为她的“无情”，她得罪过不少亲戚朋友，但是，她始终如一、坚守原则的做法，最后还是赢得了他们的原谅和支持。

这，就是阿董，一个普通的税务人员用行动给我做的，“合格的税务工作者”最质朴，却也是最精辟的理解和诠释——清正、廉洁、无私、奉献。

像阿董这样的税务人员，在我们地税系统还有很多，很多。正是他们默默地、努力地发挥着光和热，才树立起了顺德地税“团结、文明、高效、创新”的优良形象，赢得了纳税人和社会各界的肯定和好评！

“位不在高，为公则名；权不在大，清廉则灵。斯是公仆，服务于民……”这是均安分局欧阳耀伟同志常常吟诵的一首自己改编的诗。这不是他信手涂鸦，而是他的真实写照。从税20多年来，他始终坚持正确使用手中的权力，从来没有利用职权为自己谋过一分私利。还记得，在税收检查中，他查出一家企业要补交税款12万多元。检查工作一开始，说情的、

送礼的几乎踏本文来自文秘之音网破了门槛，但都被欧阳耀伟一一拒绝了。说了也巧，在检查的过程中，病魔光顾了我们的欧阳耀伟，这位老板想趁机向他送来了一个红包，想向他意思一下，但欧阳耀伟一句脱口而出的话让这位老板哑口无言。他说：“我的身体病了，但我作为一名税务执法人员的灵魂和思想没有生病！”