

# 最新医药销售合同合作内容(优秀6篇)

随着人们对法律的了解日益加深，越来越多事情需要用到合同，它也是减少和防止发生争议的重要措施。那么大家知道正规的合同书怎么写吗？这里我整理了一些优秀的合同范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

## 医药销售合同合作内容篇一

甲方：

乙方：

甲、乙双方经友好协商，就甲方委托乙方对“\*\*\*\*\*”项目进行前期策划研究和提供销售代理服务事宜，双方协议如下：

### 一、委托事项

1、甲方全权委托乙方对其开发的“ ”（暂定名）项目进行市场调查、前期策划和销售代理工作。乙方同意接受甲方委托。

2、合同标的：

a□本项目全程策划销售代理；

b□甲方开发的“ ”项目全部可售物业；总建筑面积：约 万平方米，可售面积 平方米；项目地点： 。

3、委托事项分三个阶段工作：

第一阶段：市场调研和前期策划阶段，自本合同签订之日起一个半月内；

第二阶段：销售前期准备阶段，自第三阶段开始前一个半月开始至第三阶段开始止；

第三阶段：销售代理阶段，自公开发售之日起十二个月内为销售代理阶段。

## 二、 甲方权利与职责

### (一) 甲方权利

- 1、 确定各阶段销售策略与价格，并有权根据市场动态进行调整；
- 2、 审议并确定乙方提出的营销方案、单项工作方案；
- 3、 按照本合同要求对乙方工作进行监督；
- 4、 若乙方有意违约，可提出解除合同，并追究乙方违约责任。

### (二) 甲方职责

- 2、 负责协助乙方开展前期市场调查、客户访问等工作；
- 3、 派员详细介绍标的物业相关情况，并提供工作所需图文资料；
- 5、 确定工作方案和各阶段销售价格，有权根据市场动态适时进行调整；
- 6、 审议并确定乙方提出的营销方案和广告策划方案；
- 7、 负责工程按期施工、竣工，并保证工程质量；
- 8、 承担广告宣传、招商、售楼处、示范单位建议布置等销售过程中的相关费用；

- 9、 广告费用控制在总销售的 左右(预算方案另列);
- 10、 负责按合同协商之条款规定给乙方结算策划费、招商费及代理费等相关服务费;
- 11、 派专人负责楼宇销售定金楼款的收款和签订买卖合同。

### 三、 乙方权利与职责

#### (一) 乙方权利

- 1、 要求甲方提供全部可销售物业相关资料;
- 2、 全权负责本项目的市场调研、项目策划、销售顾问工作;
- 3、 根据合同约定, 按时收取服务费用;
- 4、 若甲方有意违约, 可提出解除合同, 并追究甲方的违约责任。
- 5、 在所有项目营销推广活动中, 全部宣传物料、媒体及展览会中均需标注乙方公司全称之代理的内容。

#### (二) 乙方职责

- 1、 向甲方提供有效代理资质证明文件(复印件), 并保证其合法性;
- 2、 按照甲方提出的调研目的, 编制调研和策划纲要, 报甲方审定;
- 6、 于营销推广阶段, 在认真研究甲方委托物业, 分析市场状况及走势的基础上, 制定操作性强、切实可行的整体阶段性营销方案和广告方案, 经甲方确认后组织落实。

7、根据甲方提供的资料，价目及合同条款代为出售委托物业，节假日照常运作(春节除外)。

8、全权负责管理销售表，负责销售的管理工作及合法性。

9、主理一切查询及有关销售的具体工作。

10、 按时定期(每个月)向甲方提供本楼宇的销售情况分析报告，内容包括：前一时期销售状况、客户心态、客户层次、主要的付款方式、市场动态、价格走势等，并提出建议以便于甲方根据市场状况适时作出调整。

#### 四、 服务取费标准与付款方式

(一) 服务取费标准

(二) 付款方式

代理费每月结算一次，即次月5日结算上月已完成销售合同额之代理费。其依据以已签订合同并交了首期款为准。

#### 五、 违约及合同的解除

4、若甲方未按合同规定时间支付策划与销售代理费，超过15天后，乙方有权提前终止合同，甲方除应付清余款外，还应自逾期之日起每天按乙方应收取咨询费1%的滞纳金补偿给乙方。

六、本合同自签订即日起生效，生效后十日内双方开始工作。

七、本合同一式四份，经甲、乙双方代表签字生效，双方各执两份，具有同等法律效力。

八、本合同未尽事宜由双方协商补充。

甲方(公章)：\_\_\_\_\_ 乙方(公章)：\_\_\_\_\_

法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_ 法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_

## 医药销售合同合作内容篇二

乙方(代理方)：\_\_\_\_\_

根据有关规定，甲乙双方本着平等自愿的原则，达成如下项目代理协议：

一、甲方授权乙方从事甲方《\_\_\_\_\_》项目的代理。

二、乙方负责项目的市场开拓和销售工作，并及时将有关情况反馈给甲方；乙方在销售过程中，发生的所有费用（销售费用及市场开发费用等）由乙方负责；乙方可以自行制定项目报价，甲方只按所提供的合作报价向乙方收取费用（报价详见附表）。

三、乙方接到定单后需向甲方提供详尽制作信息，包括：制作内容、大小等准确数据，项目功能要求，项目设计要求等。甲方根据乙方提供的项目资料负责进行项目的应用功能调研，系统方案设计，技术开发，安装和调试。制作方案确定后，不得随意改动，如确需改动，须在确定制作方案10日内由乙方方向甲方提出；逾期将视工程难度加收修改费用，由乙方方向甲方支付。

四、乙方与客户达成项目开发合同意向后，以乙方的名义同客户签订项目开发合同。授权期间，甲方不会主动获取乙方客户的信息，但在项目制作成果中，应允许甲方留下标识、网址等信息。

五、项目开发合同金额涉及的任何款项以银行转帐、现金和

支票形式结算。

六、甲方在启动项目开发前所收到的第一部分款项不低于甲方应得款项的\_\_\_\_\_％。

七、在签订项目开发合同后，乙方应敦促客户在3日内支付第一部分款项；在项目完成，并在客户处调试成功后，乙方应敦促客户在3日内支付全部款项。剩余款项未付清期间甲方拥有其产品的全部所有权；当甲方应收的款项全部到达甲方帐户后，其产品所有权归乙方客户所有。

八、授权有效期自\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日起至\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日止，为期\_\_\_年。合同到期可协商续签。

九、本合同从签定之日起即生法律效力。本合同一式两份，甲乙双方各持一份。

甲方公章：\_\_\_\_\_

乙方公章：\_\_\_\_\_

\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日

## 医药销售合同合作内容篇三

乙方：\_\_\_\_\_

甲方欲将企业转让，经与乙方协商，委托乙方代理甲方企业转让事宜，为明确双方的. 权利义务，订立协议如下：

一、委托事项：

甲方企业(含矿山采矿权)全部资产转让。

## 二、委托权限：

- 1、乙方寻找受让人并与之协商草拟甲方企业转让协议，正式转让合同由甲方签订。
- 2、甲方将矿山及选厂在内的资产全资转让。
- 3、转让底价为\_\_\_\_\_元。（不含税）

## 三、委托代理费用：

企业转让全部税款扣除之后，剩余金额超出转让底价以上款额为委托代理费用。

## 四、委托代理费用支付：

甲方收到买方支付全部款项后3日之内将代理费有付给乙方，逾期付款按\_\_\_\_\_ %向乙方支付违约金。

五、委托代理期限：\_\_\_\_\_年4月日至\_\_\_\_\_年6月日。

## 六、双方权利义务：

- 1、委托代理期限内，甲方可自行处置委托资产，但应提前一星期告知乙方。
- 2、乙方低于底价转让甲方企业行为无效，并赔偿由此对甲方造成的损失。
- 3、乙方在委托权限及委托期间所进行的代理行为、代表甲方行为，法律后果由甲方承担，超越委托及委托期间的行为，法律后果由乙方承担。

七、本协议双方签字盖章生效，一式二份，双方各执一份，具有同等法律效力。

甲方(公章): \_\_\_\_\_ 乙方(公章): \_\_\_\_\_

法定代表人(签字): \_\_\_\_\_ 法定代表人(签字): \_\_\_\_\_

## 医药销售合同合作内容篇四

乙方(代理方): \_\_\_\_\_

为使“\_\_\_\_\_”尽快推向全国,服务社会,甲乙双方本着互惠互利,诚信合作的原则,达成如下协议:

1. 甲方将\_\_\_\_\_省\_\_\_\_\_市(县、区)的“\_\_\_\_\_”经营权授权乙方全权代理,并长期按\_\_\_\_\_元/株供应产品。

2. 乙方在该行政区内的经营具有独立性、唯一性,即甲方不再在该地区发展代理商、批发商,保护投资方利益不受损害,乙方不得跨地区经营。

3. 乙方有权在授权区内发展二级代理商或分销店,由乙方直接签定代理合同或供货。

4. 甲方向乙方传授相关技术,并常年提供咨询指导。

5. 甲方不得干涉乙方在授权区内合法合权的经营活动,产品销售价格由乙方自定,乙方不得有欺诈消费者的行为。

1. 为了保证及时供货,迅速占领市场,乙方需以传真或书面形式提前一个月向甲方提出购货计划。

2. 甲方可代办货运手续,并承担包装及\_\_\_\_\_km以内的运输。



3. 甲方在乙方款到后保证及时按量送货，不得延误。

1. 甲乙双方作为合作伙伴，各自作为独立的经济单位经营，各自独立承担经济责任，乙方在授权区域内应以代理商的名义开展业务，未经许可，不得以甲方的名义从事业务活动。

2. 本合同有效期为壹年，期满须续签，如乙方不提出续签要求，此合同自动终止。

1. 乙方无力经营，宣告破产；

2. 合同期满，乙方不提出续签合同的；

4. 乙方采用其他非法手段销售被发现的。

1. 区域代理条件为：地区以上级(含地区)须承销\_\_\_\_\_万株以上，并在签定合同日首次提货\_\_\_\_\_株以上，县市级须承销\_\_\_\_\_万株以上，并在签定合同日首次提货\_\_\_\_\_株以上。

2. 在履行合同过程中发生纠纷，双方应协商解决，如协商不成，任何一方均可向当地人民法院提出诉讼。

3. 本合同一式二份，双方各执一份。

4. 本合同自双方签字(盖章)之时起生效。

甲方：\_\_\_\_\_乙方：\_\_\_\_\_

代表人：\_\_\_\_\_代表人：\_\_\_\_\_

电话：\_\_\_\_\_电话：\_\_\_\_\_

传真：\_\_\_\_\_传真：\_\_\_\_\_

地址：\_\_\_\_\_地址：\_\_\_\_\_

## 医药销售合同合作内容篇五

中介人：\_\_\_\_\_

双方经反复协商一致，就下列事宜达成协议：

### 一、委托事项：

委托人委托中介人帮助推销\_\_\_\_\_产品，介绍客户，协助签订合同。

二、中介服务的内容和要求：\_\_\_\_\_。

三、有关保密事项、信用事项：\_\_\_\_\_。

四、履行期限、地点、方式：\_\_\_\_\_。

五、中介报酬、活动经费、支付方式：\_\_\_\_\_。

六、违约责任：\_\_\_\_\_。

七、违约金或赔偿金的数额或计算方法：\_\_\_\_\_。

八、合同争议的解决方式：本合同在履行过程中发生的争议，由双方当事人协商解决；也可由当地工商行政管理部门进行调解；协商或调解不成的，按下列第\_\_\_\_种方式解决：

(一) 提交\_\_\_\_\_仲裁委员会仲裁。

(二) 依法向人民法院起诉。

九、双方商定的其他事宜：

---

\_\_\_\_\_ □

委托人(签章)：

受托人(签章)：

地址：

地址：

邮政编码：

邮政编码：

代表人(签字)：

代表人(签字)：

开户银行：

开户银行：

银行账号：

银行账号：

合同签订地点：\_\_\_\_\_

合同签订时间：\_\_\_\_年\_\_月\_\_日

## 医药销售合同合作内容篇六

委托人：（以下简称“甲方”）

地址：

传真：

联系电话：

风险提示：

签订前对合作对象的审查，有助于在签订合同的时候，在供货及付款条件上采取相应的对策，避免风险的发生。

注意，了解合作方的基本情况，保留其营业执照复印件，如果合作方是个人，应详细记录其身份证号码、家庭住址、电话。了解这些信息有利于我方更好地履行合同，同时，当出现纠纷的时候，有利于我方的诉讼和法院的执行。

受托人：（以下简称“乙方”）

地址：

传真：

联系电话：

甲乙双方本着平等互利、共同发展的原则，依照《中华人民共和国合同法》有关规定，自愿订立协议如下：

### 一、产品概况

商品名称：

规格：

产地：

计量单位：

代销数量：

单价：

金额：

现货：

每季可供数：

二、物品的所有权属于\_\_\_\_\_所有。

三、质量标准：产品的技术和质量标准以经双方确认的订单为准。

四、包装规格：商品包装应按运输部门规定办理，否则运输途中损失由甲方负责。如因不符运输要求，乙方代为改装及加固，其费用由甲方负责。

五、交(提)货地点和时间：

风险提示：

一般货物毁损、灭失风险随货物所有权转移而转移，属于动产的货物在所有权交付时转移。如：在合同中约定交货地点为供方的仓库，则意味着该货物一旦出库，其毁损、灭失的

风险则转移到需方处，因此，在签订合同时，对于交货地点的选择上，应慎重对待。

如果货物送往本地，当明确约定送货地点，这关系到纠纷处理时法院的管辖；如果货物送往外地，则尽量不要写明，而应争取约定由本地法院管辖。

此外，合同中应列明收货方的经办人的姓名(签名样本)。这样做的目的是防止经办人离开后，对方不承认收货的事实，给诉讼中的举证带来困难。

1、交货时间：以经双方确认的订单为准。

2、交货地点：以经双方确认的订单为准。

六、检验标准、方法、地点、及期限：

风险提示：

应对送货、签收、验收事项进行约定，特别是在发货人或收货人为一方当事人指定的第三人时，一定要注意留存发货单、签收单等交易凭证并备注，以防另一方在结算、支付货款、发生质量问题时不承认存在前述交易。

为保障供方的合理利益，一般应在销售合同中对需方进行产品检验的时间进行限制规定，即在限定时间内如需方未提出质量问题，则视为检验合格。同时，在机械设备的销售中，同时建议约定需方在质量检验(验收)合格之前，不得使用产品，否则，视为验收合格，供方对此后的质量问题不再承担责任。

1、乙方应在订单中明确货物的收货人信息，至少应包括：收货人详细地址、公司全称、指定货物签收人姓名(一人或多人均可)、联系电话、身份证号等信息。

2、甲方的货物到达乙方指定的地址的，乙方应在\_\_\_日内进行货物签收和验收。

3、甲方及其供应商有权要求指定的货物签收人提供身份证明以供查实身份，并要求其在签收时在货物签收单上签上清晰可辨的姓名。若乙方指定的货物签收人违反本条规定的，甲方有权拒绝其签收，并追究乙方逾期收货的违约责任。

4、甲方可委托甲方的供应商直接向乙方发货，乙方在甲方供应商的货物签收单上签收，视同签收了甲方的货物。

5、乙方接收货物时，应及时进行验收，如有数量短缺、品名、规格错误、产品质量等问题，应在当日内通知甲方，并提供相关书面证明材料，甲方将根据具体情况予以处理。若乙方超过期限未提出异议的，则视为甲方提供的产品完全符合乙方质量要求。

七、担保方式(也可另立担保合同)：

八、受托人将处理委托事务所取得财产转交给委托人的时间、地点及方式：

九、委托人支付受托人处理委托事务所付费用的时间、方式

风险提示：

应就对账方式、确认形式，以及付款时间、开具发票等事项进行约定，以防双方在实际履行过程产生分歧，甚至诉讼纠纷。

作为供方，应特别注意在销售合同中对需方货款支付时间、金额(应明确是否为含税价)进行明确约定。建议在合同中约定要求需方支付一定金额预付款或定金(不能超过合同总金额的20%)，供方才予以发货，或者在合同中约定供方收到需方

支付的货款全款后发货。

手续费收取与结算按下列办法：按销货款总额\_\_\_\_%收取手续费；待乙方收到货款后，即给甲方结算并扣回代垫费用。

## 十、付款期限及欠款上限

乙方最多可以拖欠甲方货款为\_\_\_\_\_元，超过此限额的货款，不受以上条款约束，乙方取货时得立即付给甲方。

## 十一、双方权利和义务

甲方：

- 1、按双方约定的时间、数量、质量、品种交付货物，由甲方送货上门，运费由乙方承担。
- 2、接受在约定期限内乙方未能销售的存货，以及因质量问题第三人退给乙方的退货，无理拒收的，应承担因此造成的损失及多支出的费用。

乙方：

- 1、妥善保管代销货物，因过错造成毁损灭失的应予赔偿。
- 2、以适当方式销售代销的货物，因乙方过错造成货物迟延销售或不能销售的，应负赔偿责任。
- 3、按双方事先约定的价格和期限给付已销售部分的货款。
- 4、在约定的期限内未能销售完货物的，应及时通知甲方及时处理，以免延期造成损失。

## 十二、违约责任



## 风险提示：

作为供方，应在合同中明确需方延期付款的违约责任，同时还应根据供货情况对需方货款的支付进程、期限等进行必要的控制，如发生需方货款迟延支付、差额支付等情况，应视情况追究其违约责任，减低风险。

另外，违约金的数额不应过高亦不宜过低，过高可能会有被仲裁机构或法院变更的风险，过低则不利于约束买受人。因此，建议交由专业律师协助处理。

1、甲、乙双方均保证，如甲乙双方违反本协议上述各项承诺而造成不良后果，除各自承担一切责任外，还应负责赔偿因此给另一方造成的经济损失。

2、若甲方未按本合同约定日期支付该项目的应付乙方的销售代理费，逾期三日以上的，每逾期一日，甲方向乙方承担相当于应付款项千分之一的滞纳金，逾期一个月未支付时，乙方有权通过乙方认为有必要的合法渠道向甲方收取有关款项，并有权单方解除合同。

3、如无甲方授权，乙方任何职员不得代为收款。由于乙方职员擅自代收款而给甲方造损失，应由乙方承担由此造成的全部损失。

4、若乙方未按本合同约定期限及条件完成代理事务，则甲方有权单方解除合同。

## 十三、合同争议的解决方式

本合同在履行过程中发生争议，由双方当事人协商解决，协商不成，任何一方均可向人民法院提起诉讼。

## 十四、其他约定事项

1、甲方代销商品应与样品相符，保质保量，代销数量、规格、价格，有效期内如有变更，甲方必须及时通知乙方，通知到达前，已由乙方签出的合同，应照旧履行。如因质量或供应脱节而造成的损失和费用(包括手续费)，均由甲方负责。

2、本合同未作规定的，按《中华人民共和国合同法》的规定执行。

3、本合同有效期自\_\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日至\_\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日止。

4、本协议自双方签字盖章时开始生效。

5、本协议一式两份，双方各执一份，均具有同等的法律效力。

风险提示：

对于一些常年合作的供销企业，每次供货都签订合同是件很繁琐的事情。双方可以签订一份常年销售合同，以消除前述烦恼。

但是，即使签订了常年销售合同，考虑到每次购销的产品规格、价格、数量均不相同，每次交易的具体事项是以经双方签字确认的订单为准，因此，应特别注意留存交易凭证及货款结算凭证并妥善保管。

委托人(签盖)：

开户银行：

账号：

日期：\_\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日

受托人(签章)：

开户银行：

账号：

日期：\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日

委托代理的合同范本

房产代理销售合同范本

食品代理销售合同范本

农药代理销售合同范本

手机代理销售合同范本

销售代理的合同范本

风险代理委托合同范本

委托代理合同范本【推荐】

房屋委托代理合同范本