

# 2023年面试社团联合会自我介绍 学联社 自荐书学生社团联合会自我介绍(模板5 篇)

在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。范文怎么写才能发挥它最大的作用呢？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。

## 面试社团联合会自我介绍篇一

同志们：

又到一年首季工作动员时，今天的会议既是总结动员会、又是经验交流会，主要是动员全市上下继续保持高昂的工作热情，总结经验，再接再厉，抢抓主动，为全年各项工作打好基础，推动全市农村信用社改革发展再上一个新台阶。

刚刚过去的20xx年，是很不平凡的一年，形势严峻、困难交加、压力巨大，但全市上下团结一心、主动作为、迎难而上，各项工作继续保持了稳健快速发展的良好态势。一是业务实现稳健发展。截至年末，各项存款余额达\*\*亿元，增长\*\*亿元，增幅\*\*%；各项贷款余额达\*\*亿元，增长\*\*亿元，增幅\*\*%，涉农及小微企业贷款均已实现“两个不低于”。二是信用风险得到有效控制。在不良贷款反弹压力较大的严峻形势下，外部抢抓各级政府开展“金融生态环境优化活动”的机遇，主动汇报沟通，争取政策支持，纳入政府科学发展综合考评、政府主要领导调度督导，有效促进了清收处置进度；内部通过扎实开展各类专项活动、丰富清收处置方式、加大调度考核力度等多种方式，不良清收盘活取得积极进展。20xx年，累计清收处置表内不良贷款\*\*亿元，其中：清收处置往年不良贷款\*\*亿元，处置新增不良贷款\*\*亿元；累计现金清收表外不良贷款本息合计\*\*亿元。截至年末，五级分类不良贷款余额\*\*亿

元，不良占比\*\*%。三是经营基础更加坚实。实现经营利润\*\*亿元，增幅\*\*%；资本充足率为\*\*%、较年初提高\*\*个百分点，拨备覆盖率为\*\*%。四是电子银行业务取得较快发展。动户率、替代率高于全省平均水平，网银、发卡量等全部超额完成任务。五是创新工作亮点纷呈□20xx年，创新推广了\*\*系统，建设了\*\*和全省首个\*\*，并研发了\*\*系统等，有效推动了各项业务发展。同时，创新推广了\*\*系统、\*\*系统，受到了省联社的认可与好评。六是改革发展稳步推进。全市农村信用社整体实力、市场竞争力、社会影响力、内部凝聚力和客户满意度均得到了大幅度提升。在当前严峻复杂的形势下取得这样的成绩，实属不易，借此机会，我代表办事处党委向辛勤耕耘在各个岗位上的全体干部员工表示衷心的感谢和崇高的敬意！下面，再讲三点意见：

## 一、抢抓机遇，迅速启动首季竞赛活动

刚才，对首季竞赛活动的目标、考核、措施要求等已经做了安排部署，希望各级各单位认真抓好贯彻落实。元旦前后，部分单位已经召开了首季工作动员会，要结合办事处工作部署，及时修订完善相关目标和措施。对此，再强调以下三点：

（一）继续高度重视首季工作的重要性。一季度是农村信用社业务发展的黄金季节，从多年的实践来看，首季工作做好了，开好头、起好步，全年工作就主动，对保证全年良好经营局面的实现效果显著，对此已有了规律性的认识，关键还是要从思想上真正重视起来，并落实到具体行动上。元旦过后，农民工开始陆续返乡、企业项目纷纷上马，人流、物流、资金流、信息流相对集中，正是组织存款、营销贷款、清收不良、推广新业务的大好时机，要提前谋划、及早行动、早出成绩。

（二）切实加强竞赛活动的组织领导与考核推进。为确保竞赛活动顺利开展，办事处成立了领导小组，各联社、农商行也要成立由主要负责同志任组长的领导小组，强化组织协调，

细化工作措施，做到目标、重点、措施、进度和责任“五个明确”，确保取得实效。一是广泛发动。会后，各单位要迅速召开贯彻落实会议，进行全面安排部署，结合自身实际，细化活动方案，层层落实计划指标，充分调动各层面的积极性。同时，要加强外部公关，通过多种渠道向社会和广大客户传递有关活动开展的信息。二是加强督导。活动期间，各级各单位要积极转变作风，主动深入基层，加强调度指导，帮助研究解决实际困难和问题。三是科学考核。要结合实际把任务目标定的更加合理，使激励措施更加科学，在财务资源方面向竞赛活动重点倾斜，做到既能激励业务发展，又不要铺张浪费。活动结束后，办事处将对业绩突出的先进单位和个人进行表彰奖励，各单位也要通过科学的考核奖惩措施，调动全员参与活动的积极性。四是典型带动。活动期间，办事处将通过编发专题简报、内外网信息平台等多种渠道，及时总结推广工作中的好经验、好做法，各单位要指定专人负责，及时总结上报相关信息，做好经验交流工作。

(三)要真正在抓落实上下功夫。一是脚踏实地抓落实。不重视工作的落实，再好的思路也是一纸空文，再好的目标也是一句空话，每一项工作目标都要有对应的工作思路、工作措施、考核体系和落实反馈机制，对工作中遇到的任何一个困难，都要努力寻求解决的办法。二是责任驱动抓落实。岗位就是责任，各级都要切实增强抓落实的压力感和紧迫感，只要是条线岗位应该解决的问题，能解决的要马上办、重点难点问题要寻找突破口力争办，真正做到环环紧扣、层层推进，把各项工作推向深入。三是围绕思路抓落实。思路清则方向明，理清工作思路，首先要吃透“上情”、摸清“下情”，从长远和全局的高度，找准切入点、把握关键点，使工作思路既体现上级意图，又符合自身实际，更要具有针对性和可操作性。四是比学赶超抓落实。抓落实不能“闭门造车”，要在“比、学、赶、超”的浓厚氛围中去抓，各单位之间要比高点定位、比抓落实的勇气、比工作的水平和成效，同时，还要相互学习、相互借鉴，形成一个不甘示弱、追赶先进、勇于超越的生动局面，通过全市上下共同努力，确保实

现20xx年首季工作“开门红”。

## 二、立足新形势，主动适应新常态

当前，我国经济已进入“中高速、优结构、新动力、多挑战”的新常态，农村信用社改革发展面临更加严峻的外部形势也将成为“新常态”。一是政策环境的压力逐步加大。利率市场化不断加快、互联网金融异军突起、金融脱媒日益深化、监管方式不断升级、存款保险制度和市场推出机制的建立已箭在弦上。在这样的背景下，农村信用社以高增长、高资本消耗为特征的经营模式已经难以为继，甚至成为继续前行的包袱。二是市场环境的挑战步步紧逼。随着城市金融市场的日趋饱和及国家政策的不断引导，农村和县域市场正成为银行业积极拓展、广泛布局的新蓝海，农村金融领域的市场竞争逐步白热化；随着现代信息技术不断向金融行业延伸，互联网金融使得银行业及商业模式被改变和颠覆，原有的产品与服务已逐渐无法满足客户的金融需求和体验，不仅存款在流失，客户也在流失，原有的盈利模式将遭遇前所未有的挑战。对此，全市农村信用社一定要有清醒认识，认真思考研究，准确把握新常态下的运行特点，主动转型适应。

(一)业务发展要做到“三个定位”。发展的根本方向要继续定位于服务实体经济。具体方面：一是市场定位。要夯实农村市场，保持农信社在农村市场的绝对强势地位；要占领城郊市场，及时抢占工业园区建设、城镇化建设这一城郊结合部金融需求逐渐增多的潜力市场；要拓展城区市场，围绕社区金融、小微金融等，拓展这一新兴客户群体市场。二是产品定位。要重点培育以小微企业、个体工商户和新型农业经营主体为核心的客户群，以高效和特色服务锁定客户，实施差异化营销、管理，占领制高点。三是渠道定位。要建立多元化、多层次、相互协同、共同发展的营销与服务渠道。进一步优化物理网点，将精品网点作为营销和服务目标客户群的主要渠道；完善电子银行等虚拟渠道功能，突出渠道差异化定位、专业化经营，实现产品功能的多元化、服务手段的多样化、

服务范围的广泛化、服务效果的优良化，打造金融便民服务店和社区银行。

(二)经营方式要做到“三个转变”。一是经营理念要由“规模速度型”向“质量效益型”转变。树立讲质量、重效益、可持续发展的科学发展理念，始终把质量和效益作为首要目标，追求平衡发展、长远发展。落实资本约束、财务约束和风险约束，避免为追求短期利益和考核套现，不计成本地拉存款、不计资本地冲规模、不顾风险地放贷款。要更多依赖创新驱动，以技术创新、业务创新推动业务发展，探索经得起经济周期和时间检验的新型发展模式。二是经营模式要由传统“存贷汇”向“综合金融”转变。坚持以客户为中心，加强多元化业务经营的拓展力度，通过走“资本节约型发展”和“综合经营”之路，为客户提供一站式、一揽子、全方位的金融服务。三是盈利模式要由“单一化”向“多元化”转变。从主要依赖存贷息差向收入多元化转变，加快中间业务发展，向中间业务要收益，注重服务由“柜台型”向“离柜型”转变，充分发挥网上银行、电话银行、手机银行、自助银行等电子银行功能，使之成为创收增效的主渠道。

(三)转型提质要做到“三个融合”。一是要与改革相融合。严格按照现代银行制度，完善法人治理结构，规范“三长”权限和职责，开展流程银行建设，提升经营管理水平，推进经营机制转换，有效实现经营管理规范化、精细化、集约化、流程化。二是要与发展相融合。主动把国家经济金融政策落实到经营管理之中，做到与当地产业政策融合，与地方经济良性互动，密切关注国家宏观政策、经济动态、监管政策的变化调整，加快信贷投向转型；做到与国家货币政策融合，把人行合意贷款规模与经营转型有机结合起来，全面调整信贷结构；做到与利率政策融合，通过贷款利率定价，提高贷款议价能力。三是要与管控相融合。风险防控是经营发展的基本保障。要始终坚持风险至上的原则，强化全面风险管理，在制度执行上必须做到不走样，确保有章可循、有章必循、违章必惩、违章必究；在防控手段上要高标准、严要求、重实

效；在风险管控上要常抓不懈、严防死守，对于各级各类风险提示要紧盯不放、举一反三，堵住各项风险漏洞，为逐步适应新常态奠定坚实的基础。

### 三、统筹兼顾，做实春节前后几项重点工作

春节前后，各项工作头绪多、任务重，各级各单位在做好首季业务工作的同时，要统筹兼顾、妥善安排，把节日前后的相关工作切实做好，保持队伍稳定，防范各类风险和案件，促进业务健康发展。一是扎实做好案件防控和安全管理。节日期间是案件防控的重要时期，要倍加警惕，进一步加大案件防控力度。尤其是要提升安全意识，加大安全检查力度，重点做好营业、押运、守库、枪支、消防等方面的安全管理，彻底排除各类隐患，确保安全无事故。同时，要高度重视信访稳定工作，发现苗头、及时疏导、妥善化解，努力营造和谐稳定的良好环境。二是加强作风建设和党风廉政建设。认真执行中央“八项规定”、各级各部门关于廉洁自律的制度要求以及办事处提出的德州市农村信用社党风廉政建设“十不准”要求。三是全面做好节日期间的宣传工作。\*\*，各级各单位要以此为契机，开展形式多样的宣传活动，促进业务发展。同时，要进一步加强舆情监测，防范各类声誉风险。四是做好调查研究和走访慰问活动。

同志们，20xx年，是深入贯彻落实十八届四中全会精神的开局之年，更是推动银行化改革进程的关键一年，做好今年首季工作意义重大，影响深远。希望大家能够以本次会议为契机，坚定信心，团结实干，再创佳绩，为全市农信事业发展和推动\*\*建设作出新的更大的贡献。

谢谢大家。

看过最新联社领导讲话稿精选的人还看了：

## 面试社团联合会自我介绍篇二

联社观摩解说词

尊敬的各位领导：

下午好！

欢迎各位领导莅临我单位检查指导工作。我叫\*\*，现为\*\*，\*\*乡位于\*\*县城西北十公里，全辖耕地面积56000亩，农户以种植小麦、玉米、苹果为主，花椒、黄花菜、核桃、冬枣等特色经济作物正在蓬勃兴起，畜牧养殖以生猪、羊、鸡为主，生猪年出栏可达3.5万头。

我单位现有员工10人，其中综合柜员5人，客户经理5人，承担着20个行政村，5470户，26000名农民兄弟的金融服务，止6月末，共吸收支农信贷资金9200万元，累计投放支农贷款5006万元。

今年以来，\*\*把推进农户建档、信用户评级授信作为精细化管理的重要工作来抓，我单位按照联社总体安排部署，强力推进，其主要做法是：1、抓住时机，加强宣传。在\*\*\*\*\*的统一部署下，正月初四至初十利用春节农闲时机联系宣传车走村入户在辖区20个行政村进行了宣传和集中建档，同时走访乡镇和村组干部，积极为农户建档工作创造良好氛围。（）2、精细要求，明确时限。我们要求全体客户经理采集农户信息必须真实、完整、有效，在保证质量的基础上加快进度，确保年底前全面完成农户建档工作。3、加强沟通，总结完善，信用社专门成立了“农户建档、评级授信工作领导小组”，负责收集、解决客户经理在建档中遇到的困难和问题，对于好的经验和方法及时召开专题会议交流，力求把建档工作做得更扎实，更有效。

止6月末共建立农户经济档案2980户，其中评级授信1204户，

总授信2800万元，总用信2094万元，有力的支持了三农发展，实现了信用社和农民群众的共赢。

立足农村，我们的各项存款取之于农；着手农业，我们的信贷资金用之于农；服务农民，我们的经营理念惠之于农。我们坚信，\*\*\*\*\*将是农民群众实现中国梦的坚强后盾；我们坚信，在\*\*\*\*\*的坚实领导下定会实现我\*\*\*\*\*脱胎换骨的转变！

（谢谢大家！）

## 面试社团联合会自我介绍篇三

自我介绍是向别人展示自己的一个重要手段之一，在大学里面试社团联合会时，自我介绍应该怎么说，才能引起评委们的注意。下面是本站小编为大家整理的面试社团联合会的自我介绍范文，仅供参考。

尊敬的各位评委，大家下午好。首先呢，先做个简短的自我介绍吧：我叫王宗志，是人文学院应用心理学专业11级的学生，同时也是社团联合会的一份子，目前在社联的外联部担任干事。今天我本着想进一步为社联做贡献的宗旨，在这里竞选社团联合会副会长一职。希望能得到大家的肯定。

我之所以竞选这个岗位，我想应该是有几个原因的吧。首先呢，我喜欢在社联工作，因为我觉得在这里我学到了很多，结识了很多人，在社联工作的近一年的时间里，我意识到了自己原来还有很多不足的地方，于是我努力的通过在社联锻炼的机会不断的弥补我的不足。我希望我能通过副会长一职，继续为我喜欢的社联献上自己的一份力量，我相信在社联的工作经验和人际关系会是我日后一笔宝贵的财富。

其次，我认为我有信心和能力胜任这个职位，通过社联一年的锻炼，我对社联的大小事务有了一定的了解，同时也积累



了一些有用的经验，同时因为在外联部的原因，我的人际沟通和人际交往的能力也有进一步的提高。同时我在校外有参加关于领导组织能力和人际交往的培训。同时也结识了许多校外的同学和朋友，我相信通过以上这些优势，我会做好社联副会长的的工作。

再次，我是一个实干主义者，我相信有付出就会有收获，在生活中我是一个负责人的人，因此在对待每一件事情我都会以最大的热情和最好的状态去做好。我也是一个能虚心接受别人意见的人，能够广泛的听取别人的意见，当然，光是说的没有用的，我希望能通过实践来验证我所说的话。

众所周知，社团联合会是一个以服务全校师生为宗旨的学生组织，我个人对社联的理解是：它已经不是单纯的。可有可无的学生组织，它是一扇窗口，从中可以看到全校师生精神面貌的窗口，它是一座桥梁，将学生和老师紧密联系的桥梁，我更希望它是一个舞台，是一个我即将登上的舞台，让我有所作为的舞台。

人生只有在不断挑战自我，战胜自我中才能实现自己的价值，今天我站在这里，证明自己有勇气去接受这个挑战，也许结果会不尽人意，但这也已经证明我在自我价值实现的路上又迈出了一步，我为此感到无比自豪。谢谢。

大家好，我叫(根据你名字的特点设计一个让大家印象深的介绍方式，比如可以用诗句引出)。马克思说过：只有在集体中，人才能获得全面发展的机会。所以我选择学生会。我坚信，一个有信念这所开发出来的能量大于99个只有兴趣者。我来到这个需要有耐心、毅力和出类拔萃社交能力的外联部，就是要挑战自己，磨练自己，给自己一个全面展示自己的机会。

外联部，它对内加强学生会与各部门的联系，对外加强与各兄弟院校的联系与合作，为我校学生提供社会实践和勤工俭学机会，及为学生会争取经费支持。所以它需要有优良的交

际能力和社会实践能力的人才。一看到外联部这个部门，我就对它一见钟情了！外联部简直是我垂涎已久朝思暮想梦寐以求的锻炼自我的地方啊！竞选外联部我的筹码就是自信与能力。

我性格外向随和，善与人交际，有胆量，有积极性，有责任心，喜欢挑战自己，随时准备做一些新的尝试。最重要的是我有一个健壮的体魄(亮下自己的手臂肌肉)和一颗热忱的心。进入外联部我会虚心向前辈们学习，我希望我可以在外联部认识到更多人，拓宽自己的交际领域。我相信我可以立足校内，走向校外，锻炼自己，服务大家。正如那句给我个支点我可以撬动整个地球，给我一个舞台，我将展示我全部风采！谢谢！

我性格开朗，健谈，常常面带笑容，喜欢以微笑待人，喜欢把自己的快乐与所有的人分享。我的爱好广泛，喜欢旅行、听音乐、下棋、各种体育运动。我是一个做事踏实、学习刻苦、有上进心的学生。刚踏进大学，我就严格要求自己，立志要在大学生涯中有所成就，从全方面发展自己。我也是个追求完美的人，我知道世上没有十全十美的人存在，但我们可以去追求，去不断的向它靠拢，每一个人或多或少都有缺点，我把这些缺点比作一个无形的洞，我们都知道洞是可以填补的，就好比缺点也是可以改正的，这也就要我们怎样把这个洞一点一点填上，就是怎样一点一点完善自己。洞是无形的，就如人不会是十全十美，我们或许永远填不满这洞，个人简历模板，就好像人不会十全十美，也就正如学习，学习是无止境的。因此我要不断的填洞，不断的学习，不断的完善自己。所以，我选择了我所追求的，追求了我所选择的——入学生会。

我积极参加了其它会议活动，得到了些许锻炼，在领导和师兄、师姐的教导下，我的思想素质有了进步；工作能力有了提高；文化涵养有了提升；实践能力有了增强，学习是无止境的，我要奋力拼搏，尽我的最大努力去做到最出色。虽说命运掌握在自己手中，但有时付出了不一定有回报，如果没有入选，

也不会就此灰心，我会下去总结经验教训，弥补不足。

## 面试社团联合会自我介绍篇四

- 1、依法建帐，依法理财，防止造假帐和帐外帐。
- 2、对出纳备用金，实行定额管理制度，做到日清月结，月终后与会计对帐。
- 3、现金日记帐和银行日记帐，由出纳按规定化每天逐笔登记，并每天结出余额。
- 4、认真按审批权限办理收支业务，重大财务开支票据经班子集体讨论决定，经财务主管审核无误盖章后，出纳方能报销。
- 5、财会部门对原始凭证的审核和监督，抓住实际性，合法性监督，对不合法，不实际的发票，财会部门不予受理，对不准确、不完整的予以退回。
- 6、对上级拨入的转款，财会部门必须遵循专款专用的原则，不能乱开支，并专项反映收支情况。
- 7、按规定，对事业性收费要统一使用财政厅监制的发票，其他收款应用财政局的收款收据，对出纳保管的各项票证，要定期进行检查、核实，编制发票领、用、存根表报市财政局预算外办公室。
- 8、会计工作实行日清月结，每月进行一次对帐、帐证核对、帐帐核对、帐实核对、帐表核对，要按时按质完成本联社的各项财务工作，并按时向上级主管部门报送各项报表，并接受上级主管部门的监督。
- 9、对按规定收上的预算外资金，必须严格按自治区《预算外

资金管理条例》和《行政事业性收费管理条例》执行，必须及时上缴市财政专户储存，做到“先存后审，先审后批，先批后用”。

10、依法组织收入，努力节约开支，加强经济核算，提高资金使用效益。

11、实行定期对资金的盘点，进行帐实核对，若有盈亏，及时查明原因，并向领导汇报情况。

12、对购买各种较大的公物，必须经过领导班子讨论同意后方可购买，并进行财产登记。

13、对公款原则上不得因私借款，特殊情况的，必须经主管领导签字批准后才能借款。

14、财务人员对本单位的债权债务随时进行清理收回。

15、加强学习，加强财会职业道德，做到一丝不苟，严谨细致，正确反映，实事求是，忠于事业，不辞劳苦，依法理财，廉洁奉公。

## 面试社团联合会自我介绍篇五

### 联社先进工作者事迹材料

陈xx女，1975年8月出生，1月参加工作，大学本科，现任xx联社xx信用社主管会计。多年来，陈xx同志在平凡的岗位上做出了不平凡的业绩，年年被评为市联社先进工作者，被评为市联社“三八”红旗手，被评为市联社理财能手。陈xx同志事迹如下：

#### 一、勤学苦练，提高自身素质

自参加信用社工作来，他潜心钻研业务，熟练掌握业务操作规程；认真学习与金融相关的法律、法规，用制度来规范自己的行为；认真学习电算化会计知识，用知识来武装自己的头脑。xx年，全省综合业务系统上线，xx信用社是第一个成功上线社，她摸索总结出的模板被市联社推广，对加快整个联社的上线速度起到了很好的促进作用。

## 二、勇挑重担，为信合发展做贡献

自参加信用社工作来，陈xx同志一直从事会计工作，先后担任过信用社分社、信用社会计、联社委派会计。会计工作是信用社的一项基础性工作，肩负着核算业务、反映经营成果、预测业务发展前景，参加信用社经营决策的重要职责。会计工作的好坏，直接影响信用社的信誉和地位，关系到信用社的生存发展。她深知自己肩上担子之重，在工作中，她时刻以“为企业当好家理好财，做好领导的参谋”为已任，同时，会计工作又是同信用社的其它各项工作紧密联系在一起的，也需要其它各个岗位的同志的理解和积极配合，在工作中陈xx同领导及其他员工积极交流、探索，从每月的财务状况中分析问题、发现问题、解决问题。在这期间，她坚持每月写出财务分析，每季写出财务工作总结，对信用社的财务状况正确分析评价，总结经验，发现问题及时解决，为信用社领导决策提供了依据。自来，在担任xx信用社会计期间，各项工作均能按市联社的要求保质保量地按时完成，信用社年年减亏，xx年实现盈利；市联社下划xx信用社的包干费用无一项超标，均有节余，仅xx年就节余x多元。

## 三、爱岗敬业，扎实工作

信用社会计，有人说是信用社的“内当家”，可见其工作不仅量大而且十分繁琐，但陈xx同志常说，只要有一颗爱岗敬业的心、一种扎实的工作作风，就一定能将工作做好。她总是认为，只要能为单位多做点事，苦点累点算不了什么。因

此总能以饱满的工作热情将每项工作都安排得有条不紊，以求务实的态度，实事求是的精神，兢兢业业、任劳任怨、认真做好所负责的每一项工作。多少次别人睡了还她在工作，多少次得不到家人的理解，但她总是无怨无悔。

#### 四、开拓创新，为信合谋发展

竞争的年代，如果不创新就不能发展。中间业务是现代金融机构都在抓的业务□xx地处乡镇，怎样才能抓到中间收入呢？陈xx认为，只有优质的服务才能吸引客户。在陈xx的建议下，今年信用社为三个单位办理贴现x笔，共x万元，创利x万元。在办理贴现业务过程中，她总是以优质高效的服务及时为客户办理业务，赢得了客户的信任，也为信用社带来了良好的声誉和信誉，有位客户还专程从武汉打电话来单位感谢。

#### 五、博采众长，为信合谋发展

陈xx同志的丈夫在武汉x研究所工作，附近有很多外资银行，每次节假日休息时，她都要去那些银行转一下，并将他们先进的工作经验及优质的服务理念带回来，讲给职工听，让每一个职工有危机感，从而提高服务质量。服务质量上去了，工作成绩当然也上去了，今年信用社社存款余额达到x余万元，比前年净增x万元，比上年净增x万元，超计划x万元。贷款收息x万元，比前年净增x万元，比上年净增x万元，超计划x万元。

#### 六、默默无闻，以社为家

陈x的家在武汉，一个月只能回去一、二次，有时旺季来了还不能回去。作为一个家庭主妇，她有时也为自己没有尽到职责而感到内疚。和她在一起工作的领导和同事说她有不舍的信合情结。多年来的`风风雨雨，凝聚着陈xx对信合事业的热爱，也融进了她对客户的片片深情。在这里，饱含了客户信

任；在这里，凝聚了她多年来的心血和汗水。在这里她撒下多少颗希望的种子，是无论如何也说不清楚的。但每当想到客户的利益、单位的发展，想到自己的每一项工作都联系着单位的信誉与形象时，所有的辛勤、劳累和内疚顿时无影无踪，陈xx同志知道那里面饱含的重量。