

# 最新主持人供应商会议开场白台词说(实用5篇)

在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？以下是我为大家搜集的优质范文，仅供参考，一起来看看吧

## 主持人供应商会议开场白台词说篇一

安利会议主持人开场白台词【1】

各位来宾

滕州的父老乡亲们

安利事业的伙伴们：大家下午好！

八月的滕州热浪滚滚

八月的滕州笑语声声

八月里欢快的舞蹈拉开了联欢的序幕

八月里美妙的歌声倾诉了对祖国的脉脉深情

在我们传奇工作室开业的大喜日子里

首先感谢大家能来到我们的工作室

今天，这里将成为欢乐的海洋

今天，这里将领略澎湃的激-情

今天，这里将回荡激越的旋律

今天这里将展现婀娜的舞姿、动听的歌声

秋天的脚步越来越近

秋天的`气息越来越浓

秋天孕育着硕果累累

秋天代表着步步高升

我们已看到了各位灿烂般的笑容

安利(中国)滕州传奇工作室“齐心协力、共创辉煌”联欢晚会

现在开始

在此，我们要感谢我们的大家长党丽萍老师

感谢各级主管部门的大力支持

感谢公司顾客至上、以人为本的好传统

感谢全体营销人员用真诚和服务营造的好环境

今天，我们很高兴迎来了尊贵的来宾(介绍来宾)

1、歌伴舞：《美丽心情》

看到今天这欢腾的场面，我们的心情格外激动

见到自己的兄弟姐妹，我们的思绪久久难平

鲜花打扮我们青春的情影

舞姿拥抱我们不眠的欢腾

那蔚蓝的颜色像是冬日里晴朗的天空

那耀眼的火红像一簇簇火焰、一颗颗跳动的心

台下的一双眼睛，就是一道独特的风景

台下的一张笑脸，就是一道绚丽的彩虹

是安利，让我们找回了童年的憧憬

是安利，让我们能够梦想成真

是安利，让我们插上了腾飞的翅膀

是安利，让我们拥有了美丽的心情

请欣赏歌伴舞：《美丽心情》

性，勤奋踏实展现出女企业家的风范，下面有请……让我们用掌声

欢迎。

## 主持人作用及重要性【2】

它是会议的灵魂人物，是穿针引线，承上启下，如串串珍珠再精致没有珍珠链也难以显示其高贵与瑰丽。会议成功与否，很大程度取决于主持人的应变、智慧。所以要求主持人非常严格，没有严格的训练，就没有超凡的自由。

语言上：

1. 兴奋度高，导引正确观念。声音洪亮，能带动气氛，语速

略快，吐字清楚，气氛不是要来的，而是讲师必备条件。

2. 表达力强，应变能力强，能把握方向，控制场面，抑制自己[不随便流眼泪]，来自每会必到，累积安利语言，不说三行话。

我们把总是画蛇添足的讲话叫三行话。该说时不说叫猪，不该说时说叫猪八戒。如有幽默的语言就更好，讲别人想听的话，而不是讲你想讲的话，要达到有笑，有料，有效。

3. 销售力强，对主讲要老师重复销售，如果把主讲老师销售看为1分的话，要提前销售

1/3，目的是引起悬念，就算前面的老师分享不好，新朋友想走，但由于提前销售主讲老师，据说很有经验和值得学习的地方，所以也会留下来听到最后。销售得好坏来自于了解，提前到会作沟通。

三方面销售：传统背景[只销售职业，不销售单位，以免增加麻烦]；对会场，对小组的付出，你个人对他的感觉；业绩，名字。注意：销售事实，不夸大和过多渲染。

另外，如主讲之前有分享嘉宾，销售时不要太火——如最最受欢迎之类，后面怎用最最最最欢迎？”

4. 补充前面不足，但不能纠正。以维持整体的协调。

6. 不能说我第一次作主持、准备不足、我很紧张等话语，因为你是权威，要镇定自若。另外也不要误导：如“大家是否很困倦”之类。

7. 每位老师讲完，必须掌声感谢。

8. 不同类课程销售重点不同，不要张冠李戴。

9. 大会主持不要带个人色彩，以免得罪个别听众。

行动上：

1. 表情亲切，懂得微笑，与台下缩短距离。
2. 形象上要好，头发，衣服，鞋。
3. 上下台的细节，交接话筒，板书时不能冷常
4. 懂得示意讲课老师时间已到，事先站在旁边作提示。
5. 提前到会作沟通，打有准备的战。

## 主持人供应商会议开场白台词说篇二

主持人的开场一定要和活动的主题相契合，精彩的文案只有扣住主题思想才能发挥出最大的魅力所在。

例如，您的主题是携手、团结，突出团队精神的一类主题，那么您的开场白就要动人，争取去触动人们心里某些柔软且温暖的回忆。

一路有你、因为有你、携手同行……等等都是一些可以突出团队和个体关系的词语和字眼，那么主持人开场白就可以写成：

走过往昔，奋斗的汗水刚刚拭去

回首旅途，胜利的笑容正在蔓延

携手今宵，高歌这一路荣耀感动

展望明朝，伙伴们，让我们携手同行

一曲歌唱出心中挚爱，一段舞跳出热血豪迈，一首诗谱写出果敢坚毅一路有你。

执着、梦想、追求、团结、我们共同燃心为香，巅峰领跃！梦想从不止步。

## 主持人供应商会议开场白台词说篇三

尊敬的各位领导

各位来宾

威海的父老乡亲们

安利事业的伙伴们：大家下午好！

冬月的威海银光素裹

冬月的威海笑语声声

冬月里欢快的舞蹈拉开了联欢的序幕

冬月里美妙的歌声倾诉了对祖国的脉脉深情

在一年一度的新春佳节即将到来的时候，艺术剧院——北方土地上这

座艺术的殿堂迎来了八方宾朋

今天，这里将成为欢乐的海洋

今天，这里将领略澎湃的激情

今天，这里将会当激越的旋律

今天这里将展现婀娜的舞姿、动听的歌声

春天的脚步越来越近

春天的气息越来越浓

春天的生机正在孕育

我们已看到了各位春天般的笑容

要过年了！

安利(中国)威海地区迎春贺岁共创辉煌联欢会

现在开始

，大海澎湃的故乡，美丽的大海胸怀开阔，环境温馨的安利(中国)

威海专卖店正式开门迎宾。

从此，威海安利人有了一个温暖的家，魅力城市又增添了一道靓丽的风景。

在这里，我们要感谢威海市委、市政府招商引资的好政策

感谢各级主管部门热情为企业服务的好作风

感谢公司顾客至上、以人为本的好传统

感谢全体营销人员用真诚和服务营造的好环境

今天，我们很高兴迎来了尊贵的来宾(介绍来宾)

1、歌伴舞：《美丽心情》

看到今天这欢腾的场面，我们的心情格外激动

见到自己的兄弟姐妹，我们的思绪久久难平

鲜花打扮我们青春的情影

舞姿拥抱我们不眠的欢腾

那蔚蓝的颜色像是冬日里晴朗的天空

那耀眼的火红像一簇簇火焰、一颗颗跳动的心

台下的一双眼睛，就是一道独特的风景

台下的一张笑脸，就是一道绚丽的彩虹

是安利，让我们找回了童年的憧憬

是安利，让我们能够梦想成真

是安利，让我们插上了腾飞的翅膀

是安利，让我们拥有了美丽的心情

请欣赏歌伴舞：《美丽心情》

在贵宾席中有一个我们大家熟悉的身影，她是一位土生土长的威海

人。北方的沃土培养了他(林刚)宽广的胸襟，分明的四季铸就了他刚中带柔的个

性，勤奋踏实展现出一个企业家的风范，身先士卒的作风是安利(中



国)威海公司的业绩节节攀升。下面有请。。。。。。让我们用掌声

欢迎。

## 2、员工舞蹈

一走进安利店铺，顿觉暖意融融；

一句句亲切的话语，令人神清气爽；

一声声热情的回应，让人倍感温馨。

不只是因为年轻笑容才这样生动

不只是因为培训举止才这样雍容。

感谢你，安利员工，是你们用汗水浇铸了宽广的舞台

让安利人尽情发挥自己的想象，施展才能

感谢你，安利员工，是你们传承安利的文化

让太多的平凡人创造出非凡的人生。

你们是后方的钢铁运输线，遇水架桥、逢山开路；

你们是营销人员的兄弟姐妹，同舟共济、生死与共；

你们是波涛汹涌的海浪里闪烁的航标，指引方向；

安利会议主持人开场白台词

各位来宾

滕州的父老乡亲们

安利事业的伙伴们：大家下午好！

八月的滕州热浪滚滚

八月的滕州笑语声声

八月里欢快的舞蹈拉开了联欢的序幕

八月里美妙的歌声倾诉了对祖国的脉脉深情

在我们传奇工作室开业的大喜日子里

首先感谢大家能来到我们的工作室

今天，这里将成为欢乐的海洋

今天，这里将领略澎湃的激-情

今天，这里将回荡激越的旋律

今天这里将展现婀娜的舞姿、动听的歌声

秋天的脚步越来越近

秋天的气息越来越浓

秋天孕育着硕果累累

秋天代表着步步高升

我们已看到了各位灿烂般的笑容

安利(中国)滕州传奇工作室“齐心协力、共创辉煌”联欢晚

会

现在开始

在此，我们要感谢我们的大家长党丽萍老师

感谢各级主管部门的大力支持

感谢公司顾客至上、以人为本的好传统

感谢全体营销人员用真诚和服务营造的好环境

今天，我们很高兴迎来了尊贵的来宾(介绍来宾)

1、歌伴舞：《美丽心情》

看到今天这欢腾的场面，我们的心情格外激动

见到自己的兄弟姐妹，我们的思绪久久难平

鲜花打扮我们青春的倩影

舞姿拥抱我们不眠的欢腾

那蔚蓝的颜色像是冬日里晴朗的天空

那耀眼的火红像一簇簇火焰、一颗颗跳动的心

台下的一双眼睛，就是一道独特的风景

台下的一张笑脸，就是一道绚丽的彩虹

是安利，让我们找回了童年的憧憬

是安利，让我们能够梦想成真

是安利，让我们插上了腾飞的翅膀

是安利，让我们拥有了美丽的心情

请欣赏歌伴舞：《美丽心情》

性，勤奋踏实展现出一个女企业家的风范，下面有请……让我们用掌声

欢迎。

主持人作用及重要性

它是会议的灵魂人物，是穿针引线，承上启下，如串串珍珠再精致没有珍珠链也难以显示其高贵与瑰丽。会议成功与否，很大程度取决于主持人的应变、智慧。所以要求主持人非常严格，没有严格的训练，就没有超凡的自由。

语言上：

1. 兴奋度高，导引正确观念。声音洪亮，能带动气氛，语速略快，吐字清楚，气氛不是要来的，而是讲师必备条件。
2. 表达力强，应变能力强，能把握方向，控制场面，抑制自己[不随便流眼泪]，来自每会必到，累积安利语言，不说三行话。

我们把总是画蛇添足的讲话叫三行话。该说时不说叫猪，不该说时说叫猪八戒。如有幽默的语言就更好，讲别人想听的话，而不是讲你想讲的话，要达到有笑，有料，有效。

3. 销售力强，对主讲要老师重复销售，如果把主讲老师销售看为1分的话，要提前销售

1/3，目的是引起悬念，就算前面的老师分享不好，新朋友想

走，但由于提前销售主讲老师，据说很有经验和值得学习的地方，所以也会留下来听到最后。销售得好坏来自于了解，提前到会作沟通。

三方面销售：传统背景[只销售职业，不销售单位，以免增加麻烦]；对会场，对小组的付出，你个人对他的感觉；业绩，名字。注意：销售事实，不夸大和过多渲染。

另外，如主讲之前有分享嘉宾，销售时不要太火——如最最受欢迎之类，后面怎用最最最最欢迎？”

4. 补充前面不足，但不能纠正。以维持整体的协调。

6. 不能说我第一次作主持、准备不足、我很紧张等话语，因为你是权威，要镇定自若。另外也不要误导：如“大家是否很困倦”之类。

7. 每位老师讲完，必须掌声感谢。

8. 不同类课程销售重点不同，不要张冠李戴。

9. 大会主持不要带个人色彩，以免得罪个别听众。

行动上：

1. 表情亲切，懂得微笑，与台下缩短距离。

2. 形象上要好，头发，衣服，鞋。

3. 上下台的细节，交接话筒，板书时不能冷常

4. 懂得示意讲课老师时间已到，事先站在旁边作提示。

5. 提前到会作沟通，打有准备的战。

相关

## 主持人供应商会议开场白台词说篇四

大家，早上好！

“开拓健康视野、更新健康理念”，这里是“增强免疫预防疾病——某企业健康联谊会现场；本次活动是由中国健康教育协会、某企业集团股份有限公司联合举办的。

借此机会，请允许我代表某企业集团的全体同仁对您的到来表示衷心地感谢和热烈的欢迎！今天来自大连市各周边地区的朋友某企业生命园欢聚一堂，可以说机会非常难得现在还是让我人一同来认识一下。

首先让我们欢迎来自瓦房店的朋友、来自普兰店的朋友、来自金州的'朋友、来自中山区的朋友、来自西岗的朋友。

在这里我再一次代表我们某企业人祝愿在坐的每一位朋友能够健康永久、青春常在。

## 主持人供应商会议开场白台词说篇五

大家上午好！很荣幸为大家主持这次大会，淡季的7个月已经过去。

期间我们付出了许多汗水，收获的是一份艰辛。

所以我们选择在莺飞草长的四月齐聚总部，来共同交流成功的经验，分享挑战的辛酸。

既肯定淡季的工作成绩，更展望旺季的丰硕成果。

在五一来临之际，鼓上一把劲！

下面我为大家介绍今天到会的领导……

zg长久以来之所以能够迅速发展，一万余名zg人之所以奋斗不止，一线的终端战士们之所以不辞辛劳，毫无怨言，是因为我们心中都有一份对家的感恩，都坚持着一个澎湃的信念，都信仰着同一个愿景，有一首歌对这一切做了完美的解答，下面请全体起立，共同唱响我们的《zg人之歌》。

每当耳边奏响这进行曲式的旋律时，相信每个人都是激昂和自豪的。

下面，让我们掌声有情……致辞，并带领我们将这份激昂和自豪向公司宣誓，有请……从我们的誓词可以看出，此次“推广专员、终端督导培训暨表彰大会”安排在四月中旬召开，公司是有深刻意义的。

不仅是对前两个季度的总结和表彰，更重要的是让大家统一思想，统一行动。

将鼓足的士气凝聚成一道强劲的剑气，直指五一，赢定旺季！下面就请xx总监为我们的旺季方向和终端策略做重要指示！