

最新招商心得体会总结 招商引资工作学习心得体会(模板5篇)

心得体会是指一种读书、实践后所写的感受性文字。心得体会可以帮助我们更好地认识自己，了解自己的优点和不足，从而不断提升自己。下面我帮大家找寻并整理了一些优秀的心得体会范文，我们一起来了解一下吧。

招商心得体会总结篇一

思想是行动的先导，有什么样的思想，就有什么样的行动，就有什么样的结果。作为招商人，我们要有对发展的强烈渴望，要有对实业家、投资者发自内心的敬重，要在“三比三促三争创”活动的主战场上建功立业。具体说，就是要树立“四人”共识。

(一)来投资的老板是亲人。要对来投资的老板给予亲人般的关怀。企业家是新时代的民族英雄，我们要象关心亲人一样关心他们、支持他们、鼓励他们、成就他们，让他们受到尊重。坚持杜绝干部在招商引资中“四手”思想和行为：外商来了招手：来呀！全中国我们家乡最好。酒席上拍手：没问题，有事找我。有了问题甩手：鬼都找不到。最后，达不到目的时动手：你小子现在跑不掉，死打！

(二)来帮助我们招商引资的是恩人。谁给我们介绍项目，介绍客商，谁就是我们的大恩人，人民就感谢他，表彰他，大大地奖励他！政府今年设了大奖，舍得花钱，重奖中介人、经纪人和有突出贡献的人员。

(三)能打开招商局面的干部是能人。大家都看到了，经济发展、招商引资已成为考核提拔干部的主要指标之一。

(四)影响招商引资环境的人是罪人。哪个部门、哪个人因为

工作不到位，影响了外来投资，就应该被千夫所指。我们要进一步优化政策环境——老板怎么顺心怎么办，解放、解放再解放，可以、可以再可以。招商的实质是“抢”商，是一场看不见硝烟的战争，一定要创造一个宽松的环境。只有真正解放思想，营造一个环境优良、政策宽松，投资者顺心，人家才愿意来。法制环境——老板怎么安心怎么办。服务环境——老板怎么开心怎么办，提高效率，优质服务。服务理念：重商，亲商，安商，富商，各级官员都是“保姆”。服务要求：零障碍，低成本，高效率。“提出您的要求和想法，其余的交给我们来办，围墙以内的你管好，围墙以外的我管好”是真实写照。服务手段：全过程，专业化，高绩效，有事即办，急事快办，特事特办、难事帮办，通过制度切实提高政府机关的办事效率。人文环境——老板怎么舒心怎么办，各项娱乐设施齐全。不少大项目、大生意是在这些酒吧、咖啡馆中谈成的。

招商心得体会总结篇二

结合近些年的招商引资工作实践，有10个方面的问题需要大家注意，概括说就是“10要10不要”。

一是要讲好我们的故事，不要妄自菲薄。品牌响、区位好、平台高、生态美、人努力。

二是要宽容投资者的缺点，不要求全责备。有时还要放下自尊，受点委屈。

三是要真驻点，不要假招商。要切实落实驻点招商的各项安排，不要打小九九，真心实意奋斗2年。对驻地的安排要正确看待，也请大家理解，请大家以任务为导向，深耕细作。

四是要敢于招大引强，不要固步自封。要向央资、外资、上市公司、世界500强，行业前10强发起进攻。

五是要着眼长远，不要急功近利。不要寄希望一出去就能抓到鱼，要打牢基础，厚积薄发。项目往往是“十谈九空”，但我们要“百谈不休”。

六是要突出主攻方向，不要主次不分。突出产业方向，工业重点。

七是要正确看待生态和环保，不要片面和绝对。只要是可控和可治的都可以谈。

八是要招商抢资，不要贻误时机。有信息及时上报，加快协调跟进。

九是要竞争和合作，不要分散精力。指挥部与指挥部之间、单位与单位之间、组与组之间要互相补台，统筹力量，合力推进。

十是要统筹安排好工作和生活，不要顾此失彼。

各位招商同仁，2020新作为。让我们大家高举“工业兴市”的大旗，在招商一线拼搏，奉献，切实担负起振兴经济的伟大使命。

招商心得体会总结篇三

如何做好招商引资工作，是我们从事招商引资工作者们都需要共同思考和面对的课题，通过参加此次培训让我收获颇多，结合培训内容和实际工作，对招商引资工作谈几点个人的看法。

1983年改革开放后，我国市场环境得到了进一步开放，招商引资成为拉动区域经济重要的增长点，各地纷纷结合自己的实际情况，制定了各式各样的招商引资政策，通过招商引资，吸引外资，刺激本地区的就业和经济增长。招商引资在很长

时间内对促进区域经济发展发挥了重要且巨大的作用。但与此同时，在招商引资的过程中，各地也出现了一些问题，这些问题影响了招商引资的成效，对于社会经济发展也产生了一些负面影响，这些值得我们去深思。在现实过程中，尤其是在乡镇招商引资常常面临着各种难题和困境，这些短板不仅极大的影响了招商引资的效力，同时，费时费力费钱，效果不如人意。如何破解这一难题，有力促进乡镇招商引资的成功，个人认为关键可以从以下几个方面去入手：

招商引资的环境十分重要，没有良好的环境，招商引资必然会打大折扣，对于乡镇而言，招商引资的基础本身就很薄弱，所以，要加强招商引资的力度，必须要注重优化环境建设，改变原有乡镇的面貌，加大乡镇的硬件基础设施建设，如：公路等；只有通过这种优化环境的，才能为招商引资提供强大的支撑保障。

在现实生活过程中，很多乡镇招商引资的效果并不理想，一些企业虽然成功入驻乡镇，但是往往时间不长便离开了，这种现象时常发生，其原因多种多样，服务意识不强，服务不到位是重要原因，因此，要招进来，留得住，才是关键，作为乡镇要加大在这方面力度的投入，要为入驻的企业提供全方位的服务保障，逐步提升服务的质量，通过服务赢得外资企业的信任，让外资企业对我们乡镇有感情，感情深，愿意留下，乐意留下来，这是关键。

招商引资过程是一个长期的过程，必须要注重过程的持续关注度，只有不断的关注招商引资的过程，招商引资的质量才能够得到保障和提升，在实际操作环节过程中，很多区域在这方面做得还不够，还不足。极大的降低了招商引资的成功率，不利于招商引资效力的发挥。

此次培训，让我最大的收获之一就是招商引资必须要讲究质量，杜绝形式，我们很多时候在招商引资的过程中，常常注重重量，但却缺少质，这种本末倒置的思维，影响着我们区域

经济的发展，一些劣质项目，对环境破坏大的外资企业入驻乡镇，不仅会给我们乡镇创作效益，还会对我们生存的环境造成不利的影响，所以在招商引资的过程中，要杜绝这种形式主义，讲究质量，方能发挥实效。

招商引资需要人来完成，人是最基本的保障，在实际招商引资的过程中，招商引资涉及到各方面的领域，如：法律、经济等诸多方面，但现实情况是我们很多同志在这方面的知识储备还不够，尤其是法律和经济方面还存在着很多不足，所以，我们要强化学习的力度，不断增强自我的内功建设，尤其是法律知识的学习，让自己变为行家里手，懂得如何在招商引资过程中规避法律的风险，最大限度的实现两者的双赢，这样才能更好的推动招商引资工作的顺利开展，真正为区域经济发展和区域民生福祉提升贡献力量。

同时，在培训的过程中，通过学习消化，也让我深深的明白了一个道理，那就是招商引资的过程是一个漫长的过程，在这一过程中，作为我们具体操作者必须要本着对子孙后代，对群众负责的态度，扎实的做好外资的遴选工作，认真做好我们自身的基础性工作，尤其是软硬件基础设施建设，如：水电、道路等，只有这样我们的招商引资才会真正的造福一方，促进地方经济的发展。

招商心得体会总结篇四

今年10月11日至17日，市委组织部组织到杭州进行了为期一周的考察学习，并请有关方面专家作了专题讲座，我有幸参加了这次考察学习。经过这次考察，使我进一步开拓了视野，更新了观念，对全市大力开展大招商、广招商的政策有了进一步认识。项目建设是加快经济发展的有效载体，没有一大批项目，特别是一批大项目的支撑，加快全市经济发展，全面建设小康社会就无从谈起。我市是财政基础较为薄弱的市份，要解决资金和项目的来源问题，其根本出路就是要用改革的办法、开放的思路、市场的机制、大力发展招商经济。

以下是我这次考察学习的主要收获和体会：

一、进一步解放了思想，开拓了视野

这次考察学习，使我从中领略到了全新的发展理论，感受到南方发达地区浓厚的经济发展氛围，重新认识到我们与南方发达地区的差距，根本上在于思想观念上的差距，进一步说明了思想解放的程度决定经济发展的速度，也从深层次上理解我们正在实施的以工兴市战略是实现“两上率先”，跨越发展的必由之路，我们必须坚持以工兴市不动摇，加快推进工业化步伐，抢抓机遇，促进地方经济快速发展，加强与发达地区的交流合作，实现优势互补，产业挂钩。如果我们继续思想僵化，固步自封，与南方发达地区的差距势必会越拉越大。同时能否招到商、引到资，还需要有一个强有力的招商班子，有一个亲商、爱商、护商的良好环境，这样才能使项目引得进、留得住、长得大，我们的工业经济才能逐步凸现出来，经济发展才能走上良性发展的快车道。

二、要增强几点意识

思想解放是促进经济发展的巨大力量，只有随着不断发展、变化的实际情况而不断解放思想，转变观念，才能保持我市的经济发展的良好势头。今后随着社会的不断发展进步，工作的难度也会越来越大，这就需要我们进一步增强解放思想、更新观念的自觉性，以改革创新的精神去解决新形势下的新问题。

1、增强创新意识。创新是一个民族进步的灵魂，是一个国家、一个地区不断发展的不竭动力，增强创新意识就是要敢想、敢做、敢闯、敢试，标新立异，勇为人先，敢于冲破旧模式和传统观念的束缚，敢想别人不敢想的事，敢做别人没有做的事。因而我们不能仅仅满足于引进，同时也要重视吸收、消化、创新，走跨越式发展道路，这也是以工兴市、跨越发展的必由之路。

2、增强机遇意识。通过这次考察学习，使我进一步了解到只有全面解放思想，我们才能发现机遇，抓住机遇，用好机遇，站得高、看得远。我们当前要抢抓南北挂钩的机遇，全面加强同南方发达地区的经济合作，实现优势互补，共同发展的目标。同时要着力培育具有我市特色的支柱产业，重点行业，不断提高我市国民经济发展的整体素质。

3、增强开拓意识。当前正是我市以工兴市，跨越发展，全面建设小康社会的关键时期，要实现这个宏伟的目标，最重要的仍是要进一步解放思想，突破观念、意识滞后和不适应新形势的“精神瓶颈”，树立开拓、争先意识，在新时期的重任面前，增强使命感、责任感，在激烈的市场竞争面前，增强危机感、紧迫感，始终保持一种坚韧不拔、奋发有为的精神状态，真正做到开拓进取，而不是因循守旧。

4、增强开放意识。近几年来，我市招商引资工作始终保持一个良好的发展势头，今后应着重从利用外资的质量和水平上下功夫，进一步提高招商引资的质量，立足扩大增量，争取引进一些知名企业集团到我市落户，使我市在招大商、引大资上实现突破，推动全市招商引资工作跨上一个新台阶，开创我市经济发展的新天地。

这次考察学习，虽然时间很短，但收获颇多，感受颇深，也进一步明确了我今后的工作思路和方向，今后我将一如继往为我市招商引资工作多献计献策，为促进我市经济发展做出应有的贡献。

文档为doc格式

招商心得体会总结篇五

考察学习心得体会(招商)

心得体会这种学习方法对于一个人来说也许是优秀的，但没

有被推广普及的必要，因为学习的方法因人而异，方法的奏效是它与这个人相适应的结果。方法，也是个性化的。借鉴他人的学习方法并不是不可以，但找寻适用于自己的学习方法才是最重要的。下面是大学网推荐的学习心得体会范文供您参考：

今年10月11日至17日，市委组织部组织到杭州进行了为期一周的考察学习，并请有关方面专家作了专题讲座，我有幸参加了这次考察学习。经过这次考察，使我进一步开拓了视野，更新了观念，对全市大力开展大招商、广招商的政策有了进一步认识。项目建设是加快经济发展的有效载体，没有一大批项目，特别是一批大项目的支撑，加快全市经济发展，全面建设小康社会就无从谈起。我市是财政基础较为薄弱的市份，要解决资金和项目的来源问题，其根本出路就是要用改革的办法、开放的思路、市场的机制、大力发展招商经济。

以下是我这次考察学习的主要收获和体会：

一、进一步解放了思想，开拓了视野

同时能否招到商、引到资，还需要有一个强有力的招商班子，有一个亲商、爱商、护商的良好环境，这样才能使项目引得进、留得住、长得大，我们的工业经济才能逐步凸现出来，经济发展才能走上良性发展的快车道。

二、要增强几点意识

思想解放是促进经济发展的巨大力量，只有随着不断发展、变化的实际情况而不断解放思想，转变观念，才能保持我市的经济发展的良好势头。今后随着社会的不断发展进步，工作的难度也会越来越大，这就需要我们进一步增强解放思想、更新观念的自觉性，以改革创新的精神去解决新形势下的新问题。

1、增强创新意识。创新是一个民族进步的灵魂，是一个国家、一个地区不断发展的不竭动力，增强创新意识就是要敢想、敢做、敢闯、敢试，标新立异，勇为人先，敢于冲破旧模式和传统观念的束缚，敢想别人不敢想的事，敢做别人没有做的事。因而我们不能仅仅满足于引进，同时也要重视吸收、消化、创新，走跨越式发展道路，这也是以工兴市、跨越发展的必由之路。

2、增强机遇意识。通过这次考察学习，使我进一步了解到只有全面解放思想，我们才能发现机遇，抓住机遇，用好机遇，站得高、看得远。我们当前要抢抓南北挂钩的机遇，全面加强同南方发达地区的经济合作，实现优势互补，共同发展的目标。同时要着力培育具有我市特色的支柱产业，重点行业，不断提高我市国民经济发展的整体素质。

3、增强开拓意识。当前正是我市以工兴市，跨越发展，全面建设小康社会的关键时期，要实现这个宏伟的目标，最重要的仍是要进一步解放思想，突破观念、意识滞后和不适应新形势的“精神瓶颈”，树立开拓、争先意识，在新时期的重任面前，增强使命感、责任感，在激烈的市场竞争面前，增强危机感、紧迫感，始终保持一种坚韧不拔、奋发有为的精神状态，真正做到开拓进取，而不是因循守旧。

4、增强开放意识。近几年来，我市招商引资工作始终保持一个良好的发展势头，今后应着重从利用外资的质量和水平上下功夫，进一步提高招商引资的质量，立足扩大增量，争取引进一些知名企业集团到我市落户，使我市在招大商、引大资上实现突破，推动全市招商引资工作跨上一个新台阶，开创我市经济发展的新天地。

这次考察学习，虽然时间很短，但收获颇多，感受颇深，也进一步明确了我今后的工作思路和方向，今后我将一如继往为我市招商引资工作多献计献策，为促进我市经济发展做出应有的贡献。

浏览更多