# 2023年银行员工工作感悟和心得银行柜员工作半年感悟(实用5篇)

学习中的快乐,产生于对学习内容的兴趣和深入。世上所有的人都是喜欢学习的,只是学习的方法和内容不同而已。那么我们写心得感悟要注意的内容有什么呢?下面是小编帮大家整理的心得感悟范文大全,供大家借鉴参考,希望可以帮助到有需要的朋友,我们一起来了解一下吧。

## 银行员工工作感悟和心得篇一

20xx年的夏天,带着家人和朋友的真诚祝福和期望,怀着对银行工作的无比憧憬,我开始了在xx银行xx分行xx支行的工作历程。

工作伊始,由于对银行工作的模糊和定位不清晰,加上没有做好充分的心理准备,没有完成从一个学生到柜员的主角转变,我心中油然而生失落感和挫败感,对工作的活力渐渐失去,可是看着身边的同事每一天都在进取努力工作,对每位客户的真诚和高效的服务,想着他们都在同一岗位上工作这么多年,还能坚持着这样的活力,让我明白简单的事情重复做,不仅仅要做好,更要做得有创造力。

在每个岗位上都有发展潜能、增长知识的机会,决定因素是自我对待工作的态度和对工作的付出程度。在领导和同事们的帮忙下,对各项业务知识和银行服务规范的不断学习,已经能独立为客户办理各项业务,对各项产品有了更深的了解,逐渐总结出各项产品的营销亮点,从而有意识的加强对客户的营销力度,取得了必须的成绩。

一年中,在领导的关怀和同事的帮忙下,我经过了大堂经理,对公柜员,对私柜员的岗位锻炼,参加各条线各类培训共60多次,共接待客户咨询1000余件,办理对公对私业务10000多

笔,进取向客户销售了保险,网银,三方存款等各种银行产品,实现了单位与个人的共赢。在营销的过程中,加深了对银行各类产品的了解,加强了组织沟通本事,更明白了银行服务本事的重要性。

一年的工作历程也是心态调整、主角转变的过程。常言道: 态度决定一切。端正的态度、良好的心态是高效完成各项工作的基础和前提。心态的调整使我在意识中对工作有了更加充分的认识。银行工作无小事,任何细节的错误都可能铸成大错。我们必须集中注意力办好每一笔业务,真诚服务每位客户,仅有确立了端正的工作态度和良好的处事心态,才能出色的完成各项经营指标。下头我将从以下五个方面来总结下一年的工作心得体会:

#### 1. 感恩的心

感恩的心让我们善于发现别人的优点和长处,俗话说,"用人之长,天下无不可用之人"。同时感恩的心也让我们更加愿意发自内心的去鼓励和赞美别人,让别人感觉被需要,感觉很重要。银行作为服务型企业,客户是企业的生命线,仅有我们懂得对客户感恩,才能获得客户更多的信任。

#### 2. 制度让我们有所不为,从而有所大为

制度中包括工作的统一标准和指导规范,告诉员工什么是对的,什么是方向,从而为工作供给指导,从而让工作更加高效。尤其是我们金融行业,制度重于泰山,合规是银行经营的. 高压线,好的制度不仅仅是客户资金安全的保证,同样是中行为客户创造价值的基石,理解和掌握制度让员工更加自由,更加自信,使员工更具有创造性。

#### 3. 细节决定成败

天下大事必做于细, 所有的工作都由细微的部分组成, 仅有

将每个细节很好的完成,整个工作才能高效、准确的完成。 在银行这个特殊的行业中,每个细节都要求更高,账号、金 额、票据等必须保证绝对正确,客户身份的辨别必须严格进 行联网核查和反洗钱系统排查,礼貌礼貌用语和服务规范必 须高标准的严格执行,仅有将这些细节做好,客户才会选择 我们。

#### 4. 要做足准备前的行动

有人说准备很重要,可是准备前的行动同样很重要,在准备前我们要进行搜集市场资料,学习各项新业务知识,进行客户的甑别,与各个利益关系者进行沟通和反馈,从而为制定合理的营销方案打下坚实的基础。仅有这样我们才能最大限度的节省成本,高效的完成各项工作。

#### 5. 换位思考

换位思考是我们建立同理心的基础,在与同事接触中,经过换位思考不仅仅能使同事们和睦相处,也能使大家紧密配合完成各项工作;在与客户接触中,也更容易找到利益接触点,这样不仅仅能完成各项产品的营销,同时也能够大大提高客户的忠诚度。

经过半年的工作和学习,我坚定了信念,提升了技能,找到了梦想与工作的结合点。如果市行党委批准我转正,我将不断学习,向书本学,更重要的是向社会学。在今后的工作中,我将自觉加强理论和业务知识学习,向身边的同事学习,进一步提高自我在业务方面尤其是对公业务知识的锻炼,全面提高综合业务知识水平。在领导和同事的指导帮忙下发扬长处,弥补不足,提高自我的履岗本事,严格要求把自我培养成一个业务全面的银行员工。我将以追求卓越来严格要求自我,奋发图强,进取为xx行的发展贡献自我的力量!

### 银行员工工作感悟和心得篇二

上半年在全行员工忙碌紧张的工作中又临近尾声。年中是最 繁忙的时候,同时也是我们心里最塌实的时候。因为回首这 半年的工作,我们会计出纳部的每一名员工都有自己的收获, 都没有碌碌无为、荒度时间。

尽管职位分工不同,但大家都在尽努力为行里的发展做出贡献。

时间如梭,转眼间又将跨过一个年度之坎,为了总结经验,发扬成绩,克服不足,

现将今年的工作做如下简要回顾和总结:

今年我在财务部从事出纳工作,主要负责现金收付,票据印 章管理, 开具发票和银行间的结算业务, 刚刚开始工作时我 简单的认为出纳工作好像很简单,不过是点点钞票,填填支 票,跑跑银行等事务性工作,但是当我真正投入工作,我才 知道我对出纳工作的认识和了解是错误的,出纳工作不仅责 任重大,而且有不少学问和技术问题,需要理论与实践相结 合才能掌握。在平时的工作中我能严格遵守财务规章制度, 严格执行现金管理和结算制度,做到日清月结,定期向会计 核对现金与帐目,发现现金金额不符,做到及时汇报及时处 理,根据会计提供的凭证及时发放工资和其它应发放的经费, 坚持财务手续,严格审核有关原始单据,不符要求的一律不 付款,严格保管有关印章,空白支票,空白收据,库存现金 的完整及安全,及时掌握银行存款余额,不签发空头支票和 远期支票, 月末关帐后盘点现金流量及银行存款明细, 并认 真装订当月原始凭证,每月及时传递银行原始单据和各收付 单据,配合会计做好各项帐务处理及各地市资金下拨款,严 格控制专款专用和银行帐户的使用。

以上是我今年工作以来的一些体会和认识,也是我在工作中

将理论转化为实践的一个过程,在以后的工作中我将加强学习和掌握财务各项政策法规和业务知识,不断提高自己的业务水平,加强财务安全意识,维护个人安全和公司的利益不受到损失,做好自己的本职工作,和公司全体员工一起共同发展,新的一年意味着新的起点、新的机遇、新的挑战,我决心再接再厉,更上一层楼。

回顾一年的工作,自己感到仍有不少不足之处:

- 1、只是满足自身任务的完成,工作开拓不够大胆等;
- 2、业务素质提高不快,对新的业务知识学的还不够、不透;
- 3、本职工作与其他同行相比还有差距,创新意识不强。

以上是我部20xx年半年来的个人工作总结,向全行领导及员工作以汇报。

这半年中的所有成绩都只代表过去,所有教训和不足我们每个人都牢记在心,努力改进。工作是日复一日的,看似反复枯燥,但我们相信"点点滴滴,造就不凡"。有今天的积累,就有明天的辉煌。

## 银行员工工作感悟和心得篇三

20xx年上半年已过去,回望我今年整体的工作情况,在领导和同事的帮助下,我始终严格要求自己努力学习专业知识,进步专业技能,完善服务素质,在工作岗位上兢兢业业,经验日益丰富,越来越自信的为客户提供满意的服务。一年多以来,在银行的大家庭里,我逐渐从懵懂走向成熟。现将本人在这一年中的工作情况,总结以下:

在担负储蓄工作时,坚持逐日营业终了做到帐实符合、账款符合。能够认真办理人民币大小票币、损伤币的兑换业务,

整点时做到点准、墩齐、挑净、捆紧,盖章清楚。对客户普通话、三声服务,细致地解决客户题目,面对个别客户的无礼,奇妙应对,不伤和气,面对客户的称赞,谦虚谨慎,不骄不躁。经过不断努力学习,在实际工作中延续磨练,现在已熟练把握了相干业务及规章制度,逐渐成为一位业务熟手。随着业务的发展,窗口的业务爬升,我不断总结经验,进步速度,单月业务量接近笔,日均业务量近笔。这迫使我不断提示自己要认真再认真,严格依照行里制定的各项规章制度操纵流程来办理各项业务,并连续数月无过失。

银行工作需要的是集体合作,一个人的气力是有限的。所以不能仅仅满足于把自己手中的工作干好,还要与同事相互帮助。与同事交换经验,向他们学习,也将自己的经验毫无保存地告知他们。只有整体的素质进步了,支行的业务水平才能上一个台阶。

我积极参加金融业相干各项考试。拓展业务知识,利用休息时间来柜面学习把握会计柜业务。在同事的帮助下,我学了很多东西,真的是"三人行,必有我师焉"。

固然各方面取得了进步,但我依然存在着不足,如点钞虽将将达标,但是还需要继续努力,不断进步。

总而言之,在这半年工作中,我严格遵守银行各项规章制度,严格要求自己,对客户服务热情、对同事关心友爱,能够精诚合作、对领导交代的工作能够认真完成。在不断进步工作技能的同时,积极学习金融业理论知识,并参加相干考试来努力充实自己。感谢这半年来领导和同事的关心和帮助,我会在下半年的工作中再接再厉,与银行共同成长,谢谢!

## 银行员工工作感悟和心得篇四

从踏入支行的那一天起到今天,已经差不多3个半月了,第一

个月的时间用来练技能,每天除了练习打字和传票,以及点钞,没有别的事情做,终于在一个月后来到营业部学习业务知识。跟着老员工学习了一段时间,有了自己的工号,录了指纹,开始独立上柜。中间有太多的困难:对业务代码不熟悉,不知道手上的这一笔业务从何下手;点钞的推点法太慢,捆钱太慢,算盘打得太慢;面对个别客户的刁难有苦难言,只能怪自己学艺不精赔笑脸……接着通过了升级考试,却临更多的从未做过的业务,还有能让我紧张一整天的总库。工作了才知道什么叫做辛苦:一大早来到单位,等着库包车的到来,紧张忙碌地做完交接工作,便开始了一整天的营业生活。一天中最紧张的时刻是盘完库查尾箱的那一刻,如果玩会实物与尾箱库存数不符,那么就开始各种不淡定了,翻传票、看监控、打电话……总之想尽一切办法找出错在哪里。我一直怀疑如此紧张的生活,会不会使人过早衰老。

在大连农商银行长海广鹿支行工作快一年了,在这里我从事着一份最平凡的工作一柜员。可能在别人眼里,普通的柜员谈不上什么前途,但是我不这么认为,柜台一样可以干出一番的事业。态度决定一切。我热爱这份工作,把它作为我事业的一个起点。作为一名农商行员工,特别是一线员工,我时刻感受到自己肩负的重任。柜台服务是展示一个银行的形象,是一个银行的脸面,所以我每天都以饱满的热情,用心服务,真诚服务,以自己积极的工作态度羸得顾客的信任,尽心尽力的为客户服务。展示我行的"文明窗口"。

在银行员工中,柜员是直接面对客户的群体,柜台是展示农行形象的窗口,柜员的日常工作也许是繁忙而单调的,然而在面对各类客户的背后,柜员要熟练操作、热忱服务,日复一日,用点点滴滴的周到服务让客户真真切切的体会到我行的真诚,感受到在农商行办理业务的以人为本,这样的工作就是不平凡的。为此,我要求自己做到:一是掌握过硬的业务本领、时刻不放松业务学习;二是保持良好的职业操守,遵守单位的各项规章制度;三是培养和谐的人际关系,与同

事之间和睦相处、互帮互助。

了客户的信任。实际办理业务时,在保证遵守我行各项规章制度的前提下,灵活运用,为客户提供一定的方便,为客户提供个性化、人性化的服务。银行工作需要的是集体的团结协作,一个人的力量总是有限的,要互帮互助,相互学习。在不断帮助同事的同时也要不断的完善自我。时代是在不断发展的,银行间的竞争也日趋激烈。既要心无旁骛、脚踏实地将手中的工作完成,也要不断吸收新的知识以迎接未来的挑战。所以不能屈居于现状,不断地增强自身的综合素质,不断地扩大自己的知识面才能更好的服务于客户,将工作做的更完美。于是在紧张工作之余,我还积极努力的学习,取得了《银行业从业人员资格个考》、《反洗钱资格证书》等各类资格证书。为在今后的工作中能取得更大的成绩打下坚实的基础。

大连农商银行长海广鹿支行

#### 服务心得

虽然在邮储银行工作的日子不长,但却让我也成长了很多, 从当初业务上的一窍不通到现在基本能独立处理业务,从一 群陌生的同事到现在朝夕相处的'朋友,每一点变化都见证着 我的成长。

在邮储银行,我的工作岗位是窗口柜员,每天都要面对大量的顾客,而窗口是顾客能了解我行的直接途径,因此我们的服务一点都马虎不得。虽然在邮储银行上班的时间不长,但我也深刻体会到,在一线的柜员工作最关键的是服务。 清醒地认识到服务的重要性,尤其在现今银行业竞争日趋激烈的大环境下,服务更是体现了银行的软实力与竞争力,服务是银行经营的载体,是银行经营不可缺少的有机组成部分。银行经营必须通过银行服务才能实现,银行服务本质上就是银行经营。一家银行的服务范围、服务内容、服务效率和服务态度直接影响其所能吸引的客户数量和工作效率。服务是品

牌,是形象,是一个单位核心的竞争力,礼貌是服务的第一要素,柜台是向客户提供服务的第一平台,其实,客户是实实在在的人群,需要的是实实在在的感受,而这些感受就是来自我们所提供的实实在在的服务。

现在许多行业都在提倡微笑服务,于是许多人不明白微笑的真正含义,微笑并不像点钞或者打算盘那样可以练得出来,微笑不是一种职业化的笑脸,而是一种情绪,也可以说是一种气质的流露,是微笑着积极的人生态度的表现,使他们充盈的内心世界真实、自然地流露。

从心开始,要用心和客户交流,才能赢得客户的心。概括起来说就是:态度决定一切,细节决定成败,微笑改变命运,沟通从心开始,有礼走遍天下,服务创造未来。

在服务时,做到三声服务 "来有迎声、问有答声、去有送声";在接送钱或凭条时用双手接送,接待客户热情、礼貌、耐心周到。

让客户感到和谐、友爱、温馨。在激烈的市场竞争以更加饱 满的热情,更加精湛的服务技能,更加完善的服务质量为客 户提供优质、高效的服务,把微笑溶入服务,把微笑留给客 户,奋勇争先,开创邮储银行美好的明天。

## 银行员工工作感悟和心得篇五

现在在银行工作也将近20多天了,想想下来也积累了一些心得,不写出来的话有些浪费了。银行的工作,说白了就是与钱打交道,做久了未免觉得枯燥无味,下面来谈谈我的一些感想,希望能对其他人有借鉴意义。

心得一:银行是讲究务实的地方,切勿自作聪明。

现在的人基本上都形成了一个共识:企业和领导都喜欢聪敏的下属,懂得灵活变通。这个说法自然有其道理,但是并不是在所有地方都适用,比如说银行。在银行工作,并不需要你有多高的智商,相反它最重视的是那种脚踏实地的员工,勤勤恳恳仔仔细细的做事情。很多业务,例如办理零售住房或者公积金贷款,大部分的时间都是重复着简单的程序,但是却对员工的耐性和细致度有很高的要求;例如抄合同,一般的住房贷款(别的我不清楚,因为我最近只是做这块的)合同都是四份,分别被银行,贷款人,担保人和公证处持有,如果在抄合同的过程中出了一点错误,比如抄错了一个数字,都会造成严重的后果。而且一般都是涉及到较大的金额,一个轻微的笔误会带来重大损失。

刚开始做的人,像我们工作生,碰见不确定的地方千万不能自作聪明,哪怕再简单也要去问,因为很多细节不是像你想当然的那样,它们都有着各自的严格的规定。我就曾经犯过一个错误;有一次替人抄写收据的时候,不小心在扣款账户那一栏里写错了数字,我想都没想直接划掉重写,因为想着之前抄合同时偶尔写错也可以涂掉——这就是可怕的思维惯性!殊不知,银行正式的收据单是不能出现涂抹痕迹的!哪怕一个数字写错了也要拿另外一份重写。好在后面带我的阿姨及时发现叫我重写了,不然真的要造成不小麻烦,不过这样的话给本来就不喜欢数字的我造成了很大的困扰,为了怕抄错金额眼睛一直死盯着原件不敢移开,抄完还要用手指着再对一遍,一上午下来眼睛酸疼得要命,头皮都麻了。

心得二,问问题不一定非得"勤",但却必须"巧"。

在这点上我自诩还是做得不错滴嘿嘿,很多前人告诫新来的 工作生都是要多问问题,勤学苦思,但是我认为他们只说对 了一个方面:问问题不一定要问的多,却应该问的巧。所谓 的巧,就是找恰当的时机问,有针对性的问,最好一个问题 能一箭双雕,省掉不少麻烦。在银行工作的人平时都会很忙, 就算是师傅也不可能一天到晚围着你转,更别说被你缠着问 问题了。比如说你在工作时遇到一个有疑虑的地方,而此时你的师父却在忙忙碌碌的打电话或者接待客户,这时候你会去打扰他么?明显不可能。不妨把问题积攒下来找个空闲时间集中问,当然这个很多人都知道。不过还要注意的一点就是人的个性是不一样的,碰见个耐心的师傅算你好运气,但是有的人就不喜欢被人追着问问题,这该怎么办?其实还是有很多解决方法,比如去问其他人,或者自己找类似的材料照抄什么的。主要就是要察言观色,不要动不动把人惹烦了。