

银行党员个人总结(实用9篇)

写总结最重要的一点就是要把每一个要点写清楚，写明白，实事求是。相信许多人会觉得总结很难写？这里给大家分享一些最新的总结书范文，方便大家学习。

银行党员个人总结篇一

“20xx年2月至5月，我和另外两个同事来到了九江农商银行的金融市场部跟班学习。在市办领导的全力支持和部门同事的帮助下，我很快就融入了这个新的环境。期间，我学习了票据真伪鉴别、票据业务操作流程、票据业务风险防范，也初步了解了投资银行业务模式。在这里要学的东西很多、很精、也很全面，此次学习让我感触颇深、受益匪浅，在思维层次、工作能力、理论水平上都得到了提升，这将是我人生一笔难得的财富。”

都昌县联社占善和

“这次非常有幸到九江农商银行客户部跟班学习，客户部主要是做五百万以上的大额企业贷款，这和我在基层信用社所做的小额农户信用贷款以及小额个人贷款的信贷流程有很大的不同，这段时间里，我先后参与了多家企业的贷款调查并在部门领导及同事的帮助下拟写了多篇调查报告。

短短的三个月，所学所感也许并不够全面，但我认为这次学习的重点并非全部是在业务上的，更多的是让我能够养成一种不断学习的习惯。在今后的生活和工作当中，我会将工作与学习进行交融，不断提升自己，将九江农商银行的学习精神带回联社，影响和带动更多的同事一起学习，一起进步。”

武宁县联社陈素素

“‘学习，永远都不晚’这是高尔基的名句，也是我这次跟班学习最大的感触。每周一和周三晚上是固定的学习时间，我们在会议室里看书学习，交流跟班学习的体会，或者参加青年员工人才库的学术交流。”

银行党员个人总结篇二

一、广泛阅读，扩展思路，加强理论学习

为了解工行会计管理方面好的做法和先进的管理模式，在5月9日至6月10日这一个月的时间，我大量阅读了工行自20xx年以来的会计规章制度[]20xx年是工行推行股份制企业改革，按照责权明确的管理模式，建立规范高效的管理型会计组织体系，实行会计核算综合一体化的重要一年，这期间出台了大量的业务规范整合，风险控制，业务流程再造等多项规章制度，其中诸如《关于构建管理型会计体系完善会计内控机制的实施意见》、《会计核算事权划分管理办法》、《重要会计事项审批管理办法》、《重点会计业务及重要会计事项风险点及防范措施》、《总会计委派制管理办法》等制度都有很好借鉴价值。通过理论学习，对工行会计管理的基本构架，内部控制机制，风险防范体系有了一个初步的了解和宏观上的认识。结合当前农村信用社体制改革和实际，给我很多地启发，也使我陷入深深地思考，深深地感到一个科学合理的内部控制机制是一个企业良好运营，发展壮大的基础。

二、理论联系实际，深入一线实地学习。为进一步地加深对制度的理解和更深入地学习内部风险控制好的做法和经验，我及时与工行分管领导沟通，申请到工行营业部和会计管理部下设的“三大中心”实地学习。学习时间二个月，这期间使我深刻地感受到工行“以人为本、客户至上、崇尚信誉、追求卓越”的经营理念及“严格、规范、谨慎、诚信、创新”的行业风气。员工甘于奉献，朝气蓬勃的精神面貌，如沐春风的人性化服务，严格规范的业务操作，一丝不苟的工作作风，深入人心的风险防范意识都给我留下很深的印象。

三、珍惜机会，抓住机遇，认真学习。这次挂职学习是银监会为提高农村信用社高管人员管理水平和提升信用社干部综合素质的重要举措，此举在农村信用社五十年的历史中也是开天辟地的第一次。而我有幸成为这第一次中的第一批学员，我非常珍惜这难得的学习机会，严格遵守工行的各项规章制度，将自己融入工行这个大家庭中，不搞特殊化。时常转换视角，时而是工行中的一员，时而作为一名客户，时而作为同业中人，认真学习，细心观察，精心体味，潜心对比，深刻感悟，全方位地感受工行的管理和服 务。加强与工行各层面员工的交流，多问多了解，虚心请教，抓住一切机会学习。在挂职期间积极参加分行党委组织的建党85周年的纪念活动，及时做好挂职日记和心得笔记。

通过这短暂的学习，我深深感受到大行的风范，他们拥有完备的制度，功能强大的业务处理系统，严格的内部控制机制，深入人心的风险防范意识，同时也深深体会到我们与专业银行的差距，特别是面对哈密联社这个重灾区，深感担子更重，责任更大。

科学合理的劳动组合，有效的内部控制机制。按照效率和控制原则科学地设置岗位。根据工作需要工行营业网点岗位设置为网点主任，总会计，营业经理，业务主办，业务经办，客户经理及大堂经理等岗位，岗位设置上坚持业务分离原则：

1、业务操作人员与市场营销人员分离。凡从事产品营销、业务拓展、客户外勤服务等市场营销和咨询营销的人员不得直接代为客户办理凭证传递、账务记载、对账等具体柜面业务。

2、重要业务岗位分离。资金汇划、辖内往来、人行电子联行往账业务的录入及账务记载柜员与复核柜员两分离；票据交换传递人员、记账、复核人员三分离；构成有效支付要素的印、押、证分离。如：汇票专用章、银行汇票、密押（压数机），汇票专用章、银行承兑汇票，辖内往来专用章、辖内往来报单、密押，银行本票专用章、银行本票，业务公章、单位定期

(通知)存款证实书(包括存单), 业务公章、协议存款通知书, 业务公章、异地资金紧急汇划通知书、密押等必须做到分管分用;电传、密押、业务柜员三分离;金库管库员与柜面业务相分离等。

3、操作与授权分离。严格按照事权划分原则办理业务。所有业务先由业务经办处理, 重要业务由业务主办、(营业经理)业务主管按规定权限进行授权, 业务经办、业务主办、业务主管不得相互兼职。特殊情况需业务主办、业务主管具体办理业务或顶岗替班的, 本人不可为经办的业务授权(包括手工处理的签批业务)。落实岗位责任制, 建立岗位责任制度, 明确每个岗位人员所在岗工作内容、工作职责, 责任落实到人。各岗位之间职责分明, 权限明确, 有所为而有所不为, 建立起相互配合, 内外联动, 相互制约, 层次清晰这样一个良好地事前和事中内部控制体系, 有效地防范和控制了风险地发生。

银行党员个人总结篇三

存款余额达6.7亿元, 当年新增3亿元, 新增贷款发放8000万元, 全年利息收入1014万元。

二、主要事迹

(一) 上下联动, 成功争办了焦煤集团住房公积金业务。。任职以来, 把焦煤集团的整体授信工作作为头等大事来抓, 积极深入企业, 开展多方位的联系。该授信工作涉及面广, 同时涉及省建行系统内三家地市行。所需上报授信材料需各行分头准备, 涉及的担保单位也多, 加之建行股改上市后陆续出台的新信贷政策, 以及其它方面的因素影响, 工作量相当大, 须投入大量的人力、物力、财力。为此, 与信贷人员一同全力以赴攻坚, 进一步取得了企业的信任, 得到了上级行的认可和支持。于月中旬完成焦煤集团的整体授信工作并于1月获总行批复。目前信贷投放工作正在加紧营销, 年内有

望新增优质贷款数亿元。

（三）主动营销，提高银企交往水平，为可持续发展奠定基础。

在传统业务拓展的基础上，针对过去合作不多、项目储备不足的情况，与企业多方沟通，寻找项目，及早介入。并在企业项目前期准备的情况下，帮助企业跑项目、协调部委，深化与煤电集团全面业务合作，提高银企交往水平，为今后项目准备打好基础。

（四）强化内控，有效提高员工队伍素质，从严防范道德风险和业务操作风险。

根据发案后部分员工思想麻木、等待观望、士气低落的情况，结合员工自身业务特点，查漏洞，找差距，消除思想障碍；注重员工思想教育，认真查找发案原因，积极消除不良影响，让广大员工从中吸取教训，从而使员工积极、自觉地为企业发展出谋划策，统一了思想，激发了员工的团队精神，敬业精神，增强了凝聚力。在业务技能培训方面，一方面精心组织，合理安排，积极参加上级行组织的各项培训，做到了新业务人人会作，另一方面利用午休时间，组织员工学习讨论和业务技能测试、比武，促进了柜面员工整体技能的提高。通过两年来的努力，在消除案件负面影响、处理案件遗留问题的同时，业务得到了发展，员工队伍建设得以加强。

银行党员个人总结篇四

多种多样的磨砺，可以积累经验，能够丰富人生。今天本站小编为大家整理了银行个人挂职学习总结，希望你会喜欢。

转瞬间来基层快一年了，虽时间不长，但感触颇多。这段时间的工作和生活，让我更深地体会到区分行党委和组织部门

安排年轻干部到基层挂职锻炼的良苦用心。深入基层接受教育、挂职锻炼是丰富阅历、增长才干、提高素质最切实有效的方式。我愿与大家分享把这一个月来初到基层行工作的一点体会。

虽然曾在县支行的会计和信贷岗位上工作过6年，但随着农发行业务领域的拓展，业务种类的充实、经营发展理念的转换，如今支行的工作内容和经营管理模式发生了很大变化，与在区分行机关工作的思维角度和方法模式也有所不同，加之县与在地域、经济、文化、人文、民俗方面的差异，这种种差异都要求我尽快转换思维、转换视角、转换观念、转换角色，做到情感相融、同甘共苦，让自己迅速融入到这个新的集体之中，真正成为县支行的一份子。

作为区分行首批挂职干部而言，我们要对挂职锻炼有一个端正的认识，树立从零干起，甘于吃苦、勇于奉献的信念，踏踏实实、勤勤恳恳在基层学习锻炼做好服务。置身一个全新的环境到县级支行，深入农行工作的一线前沿，这是一种挑战，更是一种机遇。我们应尽快适应新环境，克难奋进，解决好挂职期间遇到的学习、工作、生活、社交等各方面的变化和困难，让自己经受住各种挑战和磨练，实现自身工作能力和水平的全方位提高。挂职锻炼是区分行党委为我们开辟了一个更为广阔的天地，搭建了一个深入学习的平台，我们应全身心的投入到基层，扎扎实实去学习和工作，以提高综合素质和服务能力，切实起到锻炼的目的，踏踏实实为基层行做些实事。

县支行作为一线基层单位是政策执行的终端，麻雀虽小，五脏俱全。有会计结算、客户营销、计划信贷、信息技术、文书档案等日常业务，还有行政后勤、党群工建等常规管理工作。从我来库车行，就参与了筹办职工食堂、社区净化环境卫生、治安整顿、民族团结、计划生育、精神文明创建、行务接待等工作，接受了企业文化建设检查、安全保卫、保密工作检查等其他非业务工作，这对于一直从事业务工作的我而言，

其间的庞杂繁琐是我始料不及的，其中的艰辛也是我从来没有遇到过的。由于领导班子成员变动，需要调整成立名目繁多的领导小组就有40多种。支行一个部门要面对上级行的多个部门，一个岗位要承担上面几个岗位或部门的工作，同时还要很好的完成当地相关部门安排的各种形式多样的工作任务，让我切实感受到“上面千条线，下面一根针，左右逢其源，方可安太平”之难。

通过和县支行员工的接触，从他们身上我看到了农发行员工在条件有限的情况下默默无闻认真工作、在平凡岗位上无私奉献的宝贵精神，深切体会到县支行的经营管理在新疆分行整个系统建设中的重要性，体会到基层实际工作的艰辛和复杂。

一是县支行工作的综合性较强，既要求较高的业务水平和研究分析能力，又要求有较强的综合协调能力和切实执行能力，才能够准确领会政策文件精神 and 贯彻上级部署的各项工作任务。

二是县支行是我行工作的前沿战线，直接与企业、当地政府和相关部门打交道，涉及到方方面面，相对变数较大，工作较复杂，企业情况各有不同，不是一眼能够看到底、一个药方治百病的，需要灵活机动、区别对待，具体问题具体分析，根据实际情况开展工作，不能因循守旧，死搬教条，所以对原则性与灵活性相结合的要求比较高。

三是县支行工作比较具体，直接面对政策执行终端的一线员工和企业人员，要把政策文件要求转化为通俗易懂的群众语言，才能做好服务工作，所以在工作中对理论与实际结合的要求比较高。尤其在南疆，少数民族占比较大，双语服务的必要性显得更加重要，大多数长期在南疆工作的同志都会双语，对此，我给自己制定了每周学两句维语的计划。

四是支行工作头绪比较多，人员相对少，面对庞杂细琐的各

项工作，要注意细刷梳理，抓住重点，统筹兼顾，所以在工作中，对重点工作与全面推进的统筹协调要求比较高。

首先是当好学生，挂职锻炼是让我们到基层行去学习提高，应不拘于原来的工作领域和业务范围全面加强学习，注意理论联系实际，在实践中学习、分析、研究、总结，学习领导们长期积累的工作方法、经验和高超的领导艺术，汲取群众们丰富实际的民众智慧，不断积累充实自身的工作经验。

其次是做好助手，服从支行和地区行的调遣，真正将自己溶于县支行的集体中，以支行主人翁的姿态全力完成行领导和上级行安排部署的各项工作任务，立足本岗，做好分管的工作，团结班子成员，帮助行领导想办法、出点子，多深入群众，尊重每一个同事，真心、细心、尽心地倾听群众的心声，坚持原则、切合实际地帮助群众解决工作生活中遇到的困难，协助行长全力推进我行工作再上一个新台阶。

三是搭建好桥梁和纽带，及时将支行干部员工的心声和基层行在工作中遇到的困难，向上级行反映；同时也积极向支行干部员工宣传自治区分行工作的流程和要求，循其规范的流程和要求做好基层工作，以进一步提高贷款申报、审贷的效率；另外发挥在自治区分行工作掌握的政策和资源，积极主动与当地财政、农业、扶贫办、民委等部门接洽，帮助支行符合各类贴息贷款条件的企业能够享受相关贴息政策，切实推进银企双赢。

在挂职期间，我们应更加严格要求自己，多学习、多实践、多总结，立足岗位，脚踏实地，进一步增强大局意识、服务意识，努力使自己在政治思想素质、组织协调能力、宏观思维能力等方面都有一定的提高，圆满完成挂职任务。

为了解工行会计管理方面好的做法和先进的管理模式，在5月9日至6月10日这一个月的时间，我大量阅读了工行自20xx年以来的会计规章制度[]20xx年是工行推行股份制企业改革，

按照责权明确的管理模式，建立规范高效的管理型会计组织体系，实行会计核算综合一体化的重要一年，这期间出台了大量的业务规范整合，风险控制，业务流程再造等多项规章制度，其中诸如《关于构建管理型会计体系完善会计内控机制的实施意见》、《会计核算事权划分管理办法》、《重要会计事项审批管理办法》、《重点会计业务及重要会计事项风险点及防范措施》、《总会计委派制管理办法》等制度都有很好借鉴价值。通过理论学习，对工行会计管理的基本构架，内部控制机制，风险防范体系有了一个初步的了解和宏观上的认识。结合当前农村信用社体制改革和实际，给我很多地启发，也使我陷入深深地思考，深深地感到一个科学合理的内部控制机制是一个企业良好运营，发展壮大的基础。

二、理论联系实际，深入一线实地学习。为进一步地加深对制度的理解和更深入地学习内部风险控制好的做法和经验，我及时与工行分管领导沟通，申请到工行营业部和会计管理部下设的“三大中心”实地学习。学习时间二个月，这期间使我深刻地感受到工行“以人为本、客户至上、崇尚信誉、追求卓越”的经营理念及“严格、规范、谨慎、诚信、创新”的行业风气。员工甘于奉献，朝气蓬勃的精神面貌，如沐春风的人性化服务，严格规范的业务操作，一丝不苟的工作作风，深入人心的风险防范意识都给我留下很深的印象。

三、珍惜机会，抓住机遇，认真学习。这次挂职学习是银监会为提高农村信用社高管人员管理水平和提升信用社干部综合素质的重要举措，此举在农村信用社五十年的历史上也是开天辟地的第一次。而我有幸成为这第一次中的第一批学员，我非常珍惜这难得的学习机会，严格遵守工行的各项规章制度，将自己融入工行这个大家庭中，不搞特殊化。时常转换视角，时而是工行中的一员，时而作为一名客户，时而作为同业中人，认真学习，细心观察，精心体味，潜心对比，深刻感悟，全方位地感受工行的管理和服务。加强与工行各层面员工的交流，多问多了解，虚心请教，抓住一切机会学习。在挂职期间积极参加分行党委组织的建党85周年的纪念活动，

及时做好挂职日记和心得笔记。

(一)科学合理的劳动组合，有效的内部控制机制。按照效率和控制原则科学地设置岗位。根据工作需要工行营业网点岗位设置为网点主任，总会计，营业经理，业务主办，业务经办，客户经理及大堂经理等岗位，岗位设置上坚持业务分离原则：1是业务操作人员与市场营销人员分离。凡从事产品营销、业务拓展、客户外勤服务等市场营销和咨询营销的人员不得直接代为客户办理凭证传递、账务记载、对账等具体柜面业务。2是重要业务岗位分离。资金汇划、辖内往来、人行电子联行往账业务的录入及账务记载柜员与复核柜员两分离；票据交换传递人员、记账、复核人员三分离；构成有效支付要素的印、押、证分离。如：汇票专用章、银行汇票、密押(压数机)，汇票专用章、银行承兑汇票，辖内往来专用章、辖内往来报单、密押，银行本票专用章、银行本票，业务公章、单位定期(通知)存款证实书(包括存单)，业务公章、协议存款通知书，业务公章、异地资金紧急汇划通知书、密押等必须做到分管分用；电传、密押、业务柜员三分离；金库管库员与柜面业务相分离等。3是操作与授权分离。严格按照事权划分原则办理业务。所有业务先由业务经办处理，重要业务由业务主办、(营业经理)业务主管按规定权限进行授权，业务经办、业务主办、业务主管不得相互兼职。特殊情况需业务主办、业务主管具体办理业务或顶岗替班的，本人不可为经办的业务授权(包括手工处理的签批业务)。落实岗位责任制，建立岗位责任制度，明确每个岗位人员所在岗工作内容、工作职责，责任落实到人。各岗位之间职责分明，权限明确，有所为而有所不为，建立起相互配合，内外联动，相互制约，层次清晰这样一个良好地事前和事中内部控制体系，有效地防范和控制了风险地发生。

根据银监局的安排，我作为第一批农村信用社干部于5月9日来到工行开始进行为期三个多月的挂职学习，在分行会计结算部挂副经理之职。在挂职期间得到工行领导的热情接待，在学习和生活上得到工行领导及同事的大力支持、热情帮助

和耐心指导，让我在一个和谐良好的学习环境下，快乐地学习。我如饥似渴汲取。大量阅读工行在会计管理方面的规章制度，深入营业一线感受工行优良的企业文化，这三个月学习使我眼界大开，感触很深，收益非浅，不虚此行。现将这三个月的学习情况及几点心得体会汇报如下：

二、理论联系实际，深入一线实地学习。为进一步地加深对制度的理解和更深入地学习内部风险控制好的做法和经验，我及时与工行分管领导沟通，申请到工行营业部和会计管理部下设的“三大中心”实地学习。学习时间二个月，这期间使我深刻地感受到工行“以人为本、客户至上、崇尚信誉、追求卓越”的经营理念及“严格、规范、谨慎、诚信、创新”的行业风气。员工甘于奉献，朝气蓬勃的精神面貌，如沐春风的人性化服务，严格规范的业务操作，一丝不苟的工作作风，深入人心的风险防范意识都给我留下很深的印象。

三、珍惜机会，抓住机遇，认真学习。这次挂职学习是银监会为提高农村信用社高管人员管理水平和提升信用社干部综合素质的重要举措，此举在农村信用社五十年的历史也是开天辟地的第一次。而我有幸成为这第一次中的第一批学员，我非常珍惜这难得的学习机会，严格遵守工行的各项规章制度，将自己融入工行这个大家庭中，不搞特殊化。时常转换视角，时而是工行中的一员，时而作为一名客户，时而作为同业中人，认真学习，细心观察，精心体味，潜心对比，深刻感悟，全方位地感受工行的管理和服务。加强与工行各层面员工的交流，多问多了解，虚心请教，抓住一切机会学习。在挂职期间积极参加分行党委组织的建党85周年的纪念活动，及时做好挂职日记和心得笔记。

通过这短暂的学习，我深深感受到大行的风范，他们拥有完备的制度，功能强大的业务处理系统，严格的内部控制机制，深入人心的风险防范意识，同时也深深体会到我们与专业银行的差距，特别是面对哈密联社这个重灾区，深感担子更重，责任更大。

银行党员个人总结篇五

时间荏苒，一年的时间转瞬即逝。回首即将过去的20xx年，有领导的关怀与教导，有同事的支持与帮忙，有攻坚克难之后的喜悦与欣慰，也有惆怅彷徨之后的不悔选择。虽然我还是一个从事银行工作刚刚两年的帮助员工，但是经过努力，我今年的业绩从年初的个人存款x多万增加到此刻的x多万，净增x多万，已经成为支行揽储方面业绩第一名。现将我一年中的工作状况作如下总结：

一、加强学习，提升自身素养

一年来，我能够仔细学习银行方面的业务学问，不断提高自己的理论素养和业务潜力。在学习的过程中，我渐渐总结出了贴合自身特点的（学习（方法）），即比较学习。跟其他同事比，我个人欠缺的就是我需要学习的；跟其他支行比，我们薄弱的就是我需要加强的；跟其他银行比，与我们不同的就是我需要探究的。

二、开拓创新，查找新的市场增长点

只有不断开发优质客户，扩展业务，增加存款，才能提高效益。我利用个人的社会关系网，与拆迁公司建立联系，透过拆迁公司，我得到了大批具有储蓄潜能的客户名单。然后逐个登门（访问），拒绝、冷眼甚至辱骂不行避开，但是值得庆幸的是，透过这种方式，我在原有的营销和维护个人客户，帮忙客户理财的基础上，还挖掘了不少新客户，吸引了大笔新的存款。

三、忠诚执着，为支行事业进展尽职尽责

银行是我同学时代就蒙昧以求的工作场所。（毕业）之后，我非常幸运的得到了这份抱负的工作。但是要成为一名合格的银行工作人员也并不是一件非常简单的事情，必定需要不

断地学习、持续的磨练。工作一年多后仍旧不是银行正式员工的事实让家人有些担忧，他们甚至为我找了他们认为更好的出路。是坚持自己的抱负，还是体谅家人的感受，说实话我徘徊过、冲突过。但是理性的思索之后，我毅然打算留在支行，连续努力，用我的成果实践自己当时的畅想，也打消家人的顾虑。

新的一年，我为自己制定了新的目标，为了让自己尽快成长为一名合格的银行员工，我将着重从以下几个方面熬炼自己、提升自己。

1、业务方面。

不断更新自己的银行业学问库，既要熟识传统业务，又要准时把握新兴业务；既要有较高的理论水平，也要有娴熟操作详细业务的潜力；既要学习自己职责范围内的专业学问，也要主动了解银行的贷款、存款、结算等其他领域的相关学问。

2、素养方面。

养成剧烈的职责意识和服务意识，仔细对待每一位顾客。严格要求自己，作风正派，洁身自爱，自觉维护银行工作人员的良好形象。

3、心理方面。

不断经受磨练，理智应对挫折和失败，把行程成熟、稳健的心理状态作为自己的成长目标。

明年，我的业绩目标是个人存款到达1个亿。我会不断探究、开拓创新、尽职尽责、尽心尽力，自己成长的同时，为支行事业的进展做出属于我的一份贡献。

银行党员个人总结篇六

一年来，我在支行领导的指导和同志们的帮助下，能够以党员的标准严格要求自己，认真刻苦学习，勤奋踏实工作，清政廉洁，团结同志，顾全大局，学习和工作生活上都取得新的进步。

一、在学习和思想上，认真学习邓小平理论和“三个代表”重要思想，努力提高理论水平和思想素质。

党组织考验我，帮助教育我，并送我参加了党校的培训班学习，另外我还在业余时间里学习毛泽东思想、邓小平理论及“三个代表”的思想，对党有了较系统全面的认识。对政治理论学习，思想重视，将其作为日常工作的重要内容，能结合理论与实际工作进行分工，自加压力，有意识要求自己多学一些，学好一些，学深一些。在学习内容的安排上，紧紧围绕党和国家大事和大政方针，学习中做到“四勤”，即勤看，勤听，勤记，勤思，平时除积极参加分行和本资料权属文秘资源网严禁复制剽窃支行组织的学习之外，遇有空闲，主动学习，遇有好的专场报告和音像辅导材料，尽量争取多听，多看，在听和看中坚持作好笔记，事后进行归纳整理和思考，将学习内容转化为学习心得，使自己得到升华与提高。通过学习，我提高了自己的政治觉悟和思想水平。精神上感觉更加充实，自己的灵魂也用到了归宿，心灵也有所寄托。但和其他一些优秀党员相比自己还做的远远不够，以后会多加严格要求自己。使自己做一名真正合格的党员。

二、在工作中，尽心尽责做好本职工作，勤奋务实，为中行事业发展尽职尽责。

在担任新华分理处主任这一段时间以来，我都能够立足本职、敬业爱岗、无私奉献，为中行事业的发展鞠躬尽瘁。作为一名分理处的主任，一名入党积极份子，我始终以身作则，以党员的标准严格要求自己；以高度的自觉性，正确的认识自

己;严于剖析自己;坚定信心,执着追?是在党的教育下成长起来的。

我渴望成为一名光荣的中国_员,入党有助于我们树立远大的人生理想。我觉得,每个人都应该有一种生活的信仰,在面对各种错综复杂的问题时,才不会迷失方向迷失自我。_以实现共产主义为理想,它_远瞩地本资料权属文秘资源网严禁复制剽窃为我们描绘一幅宏伟的蓝图。在这种理想的指引下,我才能以一种更深刻的目光去看待身边的人和事,我的人生理想也更加远大,从而得到充分的发展。我愿意用我十分的努力来表达我对于亲爱的中国_的无限忠诚。在一步步向_员靠近的同时,我也感到了一份责任和压力,我深知一名合格_员的权利、责任和义务,也深知我与一名合格_员之间的差距。我必须以更加积极地态度迎接党组织的考验,争取早日加入中国_组织。

以上是我这一年以来在思想、工作、学习方面的总结汇报,在以后的日子里,我还要总结工作和生活中的经验和教训,认真履行党章上所要求的一切,严格要求自己,接受党组织和同志们的监督,严于律己、勤奋进取,努力作一名合格的_员。

文档为doc格式

银行党员个人总结篇七

银行服务窗口员工合规操作体会合规操作从我做起,优质服务真心付出金融业是一个竞争激烈的行业,建设银行的成功上市,并且在业务上突飞猛进的发展,都离不开一系列新政策的出台。在一个风险无时不在的行业中,没有规矩不成方圆。要使建行的事业能够持续、健康、快速的发展,作为前台员工必须坚守规章制度,熟悉各项业务流程,做到防范风险,人人有责,合规操作,从我做起。

工作处处有风险，慎重认真最重要。作为一名前台员工，我深深的感受到合规操作的重要性，我们一定要在自己的职责与权限范围内办理每一笔业务，如果每一名员工都能按照规范化操作，就能切实防范操作风险，让我们行的各项业务得到健康的发展。作为服务窗口的一名员工，我们要在认真做好每一件事，慎重对待每一笔业务的同时，也必须牢记“客户至上”、“以客户为中心”的宗旨，严格按照规范化服务标准来接待每一位客户，比如在实际工作中，我们经常会遇到开户资料不全的客户要求开户，不能支取现金的客户想违规提现，票据要素不全的要办理结算等现象，但作为前台人员，我们要提供服务也要坚持原则，这就需要通过提高与客户沟通的技巧，在客户的要求不符合规章制度的时候，我们不能只是简单生硬地说“不”，而是要用良好的态度向客户解释不能办理的原因，在防范风险的同时依然提供了优质服务；其实，优质服务也表现在一些细微之处，持之以恒，我工作以来，一直在一线前台工作，作为一名普通的会计人员，我有很多的感触，我行装修、设施等硬件设施都不够气派、高档，但位于建设路的某单位，从交通方面来看，离盐湖支行较远，且该单位附近有多家装修豪华的银行，该单位却心甘情愿在盐湖支行开户，并存了1000万的定期存款，这些都是与我们行领导、及前台经办人员以真情打动了客户离不开的。

由此看出，优质的服务并不仅仅只是一张笑脸，它关键在于我们要我们全心全意为客户服务，从客户利益出发，急客户之所急，想客户之所想，只有真心的付出，就能得到回报。我们银行的服务工作一方面要坚持执行各项规章制度，防范风险，保证资金安全；另一方面，要用真心对待客户。有了客户的支持，银行才得生存和发展。让我们都行动起来吧，合规经营、合规操作、规范管理，优质服务，把我们各项工作推向一个更高的起点。

一个行业的良好发展关键在于用人，如果用人不当，即使再制订多么严密的规定法规，执行不当，一切都等于零。所以这就要求我们广大金融机构所有的工作人员必须依法树立合

规的意识。端正自己的思想。在工作中严格要求自己，一切按规定办事。

纵观金融警示片中的所有案件的发生，不管是新乡农行的刘国俊携95万现金出走，还是浚县农信社的会计刘仁云挪用千万巨款，再到中行某支行长马玉荣的团伙作案，这些全都反映了我们金融机构上的制度之殇，片中的同行业人员都是因为一念之差而走上了违法犯罪的道路，到最后搞得家庭破裂，父母孩子都跟着一起受罪，一失足成千古恨，他们都得到了法律的严惩，落得身败名裂，深陷囹圄的可悲下场，同时他们的所作所为还连累了自己的同事，也给他们自己及家人造成了无尽的伤痛。

通过此片，我深刻认识到了依法合规的重要性，也对全部银行业金融机构依法开展合规执行年有了一个全新的认识，片中的违法人员已经给了我们深刻的认识和反思，我们当引以为戒，从自身做起，一定要注重制度管理上的细节不能存在侥幸心理钻法律制度上的空子，正如片中说的那样，莫伸手，伸手必被抓。

银行风险是客观的、普遍存在的，完全没有风险是不可能的，关键是如何有效地防范控制和化解风险，将风险造成的损失控制在最小的可预见、可接受的范围内，因此，我行一定要做好内部审计工作，作为我们前台员工也一定要树立高度的风险合规意识，减少操作风险的发生，勿以恶小而为之，注重自身工作中的细节，积极配合行里审计工作的开展。不断建立健全我行的内部风险测量和预警机制，建立一套完善的、符合实际的银行审计制度，这样才能使我行的审计工作再上一个台阶。坚持合规经营，注重案件防控和减少风险的产生。

在以后的银行工作中，我必须高度树立依法合规的意识，注重工作中的细节，勿以善小而不为，勿以恶小而为之，做好自己的本质工作，积极进取，切实做到“依法合规从我做起”。

银行党员个人总结篇八

岁末将至，回首这一年来，我始终坚持着“道虽通不行不至，事虽小不为不成”的人生信条，在工作中紧跟支行领导班子的步伐，围绕支行工作重点，出色的完成了各项工作任务，用智慧和汗水，用行动和效果体现出了爱岗敬业，无私奉献的精神。下面我从三方面对自己这一年来工作进行总结：

一、端正思想，迎难而上，时刻保持高效工作状态

我在工作中始终树立客户第一的思想，把客户的事情当成自己的事来办，急客户之所急，想客户之所想，要求自己对待工作必须有强烈的事业心和责任心，任劳任怨，积极工作，从不挑三拣四，避重就轻，对待每一项工作都尽心尽力，按时保质的完成，在日常工作中，始终坚持对自己高标准，严要求，顾全大局，不计得失，为了完成各项工作任务，不惜牺牲业余时间，利用一切时间和机会为客户服务，与客户交朋友，做客户愿意交往的朋友，通过自己不懈的努力，在的工作中，为自己交了一份满意的答卷。

二、身体力行，狠抓落实，力求圆满出色完成任务

在工作方法上，我始终做到“三勤”，即勤动腿、勤动手、勤动脑，以赢得客户对我行业务的支持。在实际工作中能够做一个有心人，在一次走亲访友时，我无意从六叔口中得知我们邻村最近将有一笔分地款，事后通过六叔介绍，自己又几次登门拜访，向客户宣传我行的服务优势和产品优势，最终说服客户计划将130万的分地款存入我行，我知道这还不是最终的成功，在客户拿到转帐支票的时候，我又主动协助客户搜集村民身份证号码，核实确认客户分款额，等到52份存单分发到每户村民手中时，我才在心中深深地舒了口气。

在服务客户的过程中，我用心细致，把兄妹情、朋友意注入工作中，使简单枯燥的服务工作变得丰富而多采，真正体现

了客户第一的观念. 在与客户打交道的过程中, 真正做到以诚相待, 把客户的利益视为自己的利益, 了解客户的动向, 知晓客户的所思所欲, 为每位客户量身推荐我行的各种金融产品, 通过我的不懈努力, 在”争一保二”活动中完成了营销存款180万, 理财金卡8张, 信用卡5张, 电子银行签约50户, 保险销售15万的业绩, 最令我欣慰的是客户也得到了双赢, 他们在满足自己需要的同时, 也享受到了建行更加细致周到的服务。

三、努力学习，不断进取，全面提高自身业务素质

作为一名前台工作人员，有时自己在服务中还不够耐心细致，需要掌握的知识还很多，在以后的工作中我会自觉加强学习，向理论学习，向专业知识学习，向身边的同事学习，进一步提高自己的理论水平和业务能力，特别是理财业务知识，全面提高综合业务知识水平。克服年轻气躁，做到脚踏实地，提高工作的主动性，不怕多做事，不怕做小事，在点滴实践中完善提高自己，决不能因为取得一点小成绩而沾沾自喜，骄傲自大，而要保持清醒的头脑，与时俱进，创造出更大的辉煌。同时继续提高自身政治修养，强化为客户服务的宗旨意识，努力使自己成为一名更合格的建行人。

有一种事业，需要青春和理想去追求，有一种追求需要付出艰辛的劳动力和心血汗水，我愿我所从事的金融事业永远年轻和壮丽，兴旺和发达。

银行党员个人总结篇九

的夏天，带着家人和朋友的真诚祝福和期望，怀着对银行工作的无比憧憬，我开始了在中国银行xx分行新世纪支行的'工作历程。

工作伊始，由于对银行工作的模糊和定位不清晰，加上没有做好充分的心理准备，没有完成从一个学生到柜员的角色转变，我心中油然而生失落感和挫败感，对工作的激情渐渐失

去，但是看着身边的同事每天都在积极努力工作，对每位客户的真诚和高效的服务，想着他们都在同一岗位上工作这么多年，还能保持着这样的激情，让我明白简单的事情重复做，不仅要做好，更要做得有创造力。

在每个岗位上都有发展潜能、增长知识的机会，决定因素是自己对待工作的态度和对工作的付出程度。在领导和同事们的帮助下，对各项业务知识和银行服务规范的不断学习，已经能独立为客户办理各项业务，对各项产品有了更深的了解，逐渐总结出各项产品的营销亮点，从而有意识的加强对客户的营销力度，取得了一定的成绩。

一年中，在领导的关怀和同事的帮助下，我经过了大堂经理，对公柜员，对私柜员的岗位锻炼，参加各条线各类培训共60多次，共接待客户咨询1000余件，办理对公对私业务10000多笔，积极向客户销售了保险，网银，三方存款等各种银行产品，实现了单位与个人的共赢。在营销的过程中，加深了对银行各类产品的了解，加强了组织沟通能力，更明白了银行服务能力的重要性。

一年的工作历程也是心态调整、角色转变的过程。常言道：态度决定一切。端正的态度、良好的心态是高效完成各项工作的基础和前提。心态的调整使我在意识中对工作有了更加充分的认识。银行工作无小事，任何细节的错误都可能铸成大错。我们必须集中注意力办好每一笔业务，真诚服务每位客户，只有确立了端正的工作态度和良好的处事心态，才能出色的完成各项经营指标。下面我将从以下五个方面来总结下一年的工作心得体会。

1. 感恩的心。感恩的心让我们善于发现别人的优点和长处，俗话说，“用人之长，天下无不可用之人”。同时感恩的心也让我们更加愿意发自内心的去鼓励和赞美别人，让别人感觉被需要，感觉很重要。银行作为服务型企业，客户是企业的生命线，只有我们懂得对客户感恩，才能获得客户更多的

信任。