

2023年商务合作方案 商务合作邀请函(优秀5篇)

为有力保证事情或工作开展的水平质量，预先制定方案是必不可少的，方案是有很强可操作性的书面计划。怎样写方案才更能起到其作用呢？方案应该怎么制定呢？以下是小编精心整理的方案策划范文，仅供参考，欢迎大家阅读。

商务合作方案篇一

经与贵公司就项目合作进行初步协商，我公司对合作进行了研究，认为：

1. 项目符合国家产业政策，具有良好的市场前景和发展空间；
3. 项目所在地区具有良好的资源优势和合作基础条件。

我公司认为，该项目符合合作的基本条件，有开展业务合作谈判的基础。具体的合作事宜必须由双方进一步详细讨论。收到这封邀请函后，请你的法定代表人派一名代表到我公司进行业务调查，并讨论实质性的框架合作。

我们将承担这次出差的所有费用。

为了便于安排，请告诉我们确切的时间。我们的法人将亲自与贵公司讨论合作事宜。

汤琪！

XXXX有限公司

XXXX年XX月XX日

商务合作方案篇二

条亲爱的合作伙伴和朋友：

您好！

福州坤宇贸易有限公司诚邀您的加入，共同探索切断服务市场、实现合作共赢的活动！

r&d坤宇贸易有限公司是一家专业从事酒店活动隔断门、推拉门制造、设计、生产、安装及售后服务的企业。公司多年来稳步发展，从产品开发生产、方案设计、工程施工、质量监督到售后服务等，建立了一整套细致合理的服务流程体系。公司自成立以来，全体员工一直在利用高品质和创意的空间，为客户提供更大的价值回报和更完善的`工作生活环境！

如果您有兴趣加入我们的合作伙伴，请在您的繁忙时间通过电子邮件或短信联系我们！

联系人□xx

xx

商务合作方案篇三

乙方：_____

鉴于：甲乙双方正在就进行会谈或合作，需要取得对方的相关业务和技术资料，为此，甲乙双方本着互惠互利、共同发展的原则，经友好协商签订本协议。

甲乙双方中任何一方披露给对方的明确标注或指明是保密资料的相关业务和技术方面的书面或其它形式的资料和信息（简称：保密资料），但不包括下述资料和信息：

（二）在任何一方向接受方披露前已为该方知悉的非保密性资料；

（三）任何一方提供的非保密资料，接受方在披露这些资料前不知此资料提供者（第三方）已经与本协议下的非保密资料提供方订立过有约束力的保密协议，且接受方有理由认为资料披露者未被禁止向接受方提供该资料。

（一）甲乙双方互为保密资料的提供方和接受方，负有保密义务，承担保密责任。

（二）甲乙双方中任何一方未经对方书面同意不得向第三方（包括新闻界人士）公开和披露任何保密资料或以其他方式使用保密资料。双方也须促使各自代表不向第三方（包括新闻界人士）公开或披露任何保密资料或以其它方式使用保密资料。除非披露、公开或利用保密资料是双方从事或开展合作项目工作在通常情况下应承担的义务（包括双方今后依法律或合同应承担的义务）适当所需的。

（三）双方均须把保密资料的接触范围严格限制在因本协议规定目的而需接触保密资料的各自负责代表的范围内。

（四）除经过双方书面同意而必要进行披露外，任何一方不得将含有对方或其代表披露的保密资料复印或复制或者有意无意地提供给他人。

（五）如果合作项目不再继续进行或其中一方因故退出此项目，经对方在任何时候提出书面要求，另一方应当、并应促使其代表在五个工作日内销毁或向对方返还其占有的或控制的全部保密资料以及包含或体现了保密资料的全部文件和其它材料并连同全部副本。但是在不违反本协议其它条款的条件下，双方可仅为本协议第四条之目的，保留上述文件或材料的复制件一份。

（六）甲乙双方将以并应促使各自的代表以不低于其对自己拥有的类似资料的照料程度来对待对方向其披露的保密资料，但在任何情况下，对保密资料的照料都不能低于合理程度。

甲乙双方向对方或对方代表披露保密资料并不构成向对方或对方的代表的转让或授予另一方对其商业秘密、商标、专利、技术秘密或任何其它知识产权拥有的权益，也不构成向对方或对方代表转让或向对方或对方代表授予该方受第三方许可使用的商业秘密、商标、专利、技术秘密或任何其他知识产权的有关权益。

（一）甲乙双方中的任何一方有权保存必要的保密资料，以便在履行其在合作项目工作中所承担的法律、规章与义务时使用该等保密资料。

（二）甲乙双方有权使用保密资料对任何针对接受方或其代表的与本协议项目及其事务相关的索赔、诉讼、司法程序及指控进行抗辩，或者对与本协议项目及其事务相关的传唤、传票或其他法律程序做出答复。

（三）任何一方在书面通知对方并将披露的复印件抄送对方后，可根据需要在提交任何市、省、中央或其他对接受方有管辖权或声称对接受方有管辖权的监管团体的任何报告、声明或证明中披露保密资料。

本协议受中华人民共和国法律管辖并按中华人民共和国法律解释。对因本协议或本协议各方的权利和义务而发生的或与之有关的任何事项和争议、诉讼或程序，本协议双方不可撤销地接受中华人民共和国法院的管辖。

（一）本协议有效期为_____年，自甲乙双方签字盖章之日起生效。

（二）本协议一式四份，双方各执两份，具有同等法律效力。

甲方（盖章）：_____乙方（盖章）：

地址：_____地址：_____

法定代表人（签字）：_____法定代表人（签字）：_____

联系电话：_____联系电话：_____

传真：_____传真：_____

邮政编码：_____邮政编码：_____

_____年____月____日_____年____月____日

商务合作方案篇四

xx有限公司进出口部：

首先，感谢贵司多年来对我司的关心与支持。

由于和贵司长期保持着良好的合作关系，并始终得到贵司的巨大支持，我司的钢铁业务得到了长足发展，创造了良好业绩。这一切离不开贵我之间的互相支持，互相理解，团结一致，密切合作。同时，也希望在今后的发展中，我们能继续保持这种良好的关系，并诚请贵司给予更大的支持与帮助，实现贵我双方事业的共同发展。

20xx年，x集团投资1亿多元，对我公司的配套流程进行了全面的升级改造，通过能力提高了20%，进一步增强了为xx集团等广大客户服务的能力。

为进一步做好深化双方合作，保证贵司的生产需求，我公司拟于xx月xx日到xx月xx日，召开钢铁运输会议，届时邀请贵

司主要领导参加。

xx有限公司

日期：

商务合作方案篇五

这些年，我国种业开展的速度和规划提高很快，种业界的`竞赛、并购和结合热闹非凡，金融资本的进入也打破了种业闭关自守的传统格式。如安在新形势下非常好地引导、标准、推进和习惯工业的开展？增进兄弟圈人脉，打破自我思维壁垒，完成新思路磕碰，让你如虎添翼。

本次集会以《种业商务网》为渠道，以“商务资本沟通协作合作共赢”为主题。加深业界友人之间的知道、了解，增强网友之间的亲切感与凝聚力。会议拟约请佟屏亚教师做专场讲话，签字赠书。

本集会非商业活动，属网友沟通集会。

集会时刻□20xx年9月17日（周六）下午18时

集会地址：河北省廊坊市会展中心邻近（具体地址，另行通知）

1、参与报到；

2、16：30开端报到，18:00活动正式开端，主要嘉宾进场；

3、榜首环节，参会人员做毛遂自荐及商务信息简介，每人3分钟摆布；第二环节，由嘉宾做专场讲话；第三环节，宾客、网友自立沟通。

4、合影留念、佟屏亚教师签名送书。

5、宾客聚餐。

2、报名截止日期：9月16日22：00。

3、诚信报名，报名后请准时参会，若因特殊情况不能参与，请提早奉告，避免糟蹋整理出通讯录发给有需求的群友。

邀请人□xxx

20xx年xx月xx日