

# 2023年王辰讲保险经典语录(汇总5篇)

在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。范文书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇范文呢？以下是我为大家搜集的优质范文，仅供参考，一起来看看吧

## 王辰讲保险经典语录篇一

对于一个愿意帮助他自己的人，没有比购买保险更好的办法。没有希望的地方，就没有奋斗，也没有保险。以下是本站小编为大家整理的关于保险经典语录，希望大家喜欢！

1. 魅力是天生乎？它是一种学问技能，只要努力研究，经常磨练魅力，会成为性格的一部分。
2. 没有目标的前进，就如大海行舟而无罗盘，只能靠侥幸到岸。
3. 如果增员对象能够主动作自我评估，必能为行销人员省下不少时间□
4. 保险行销是寻找顾客，满足顾客的保障需求，及继续服务保户的一种艺术。
5. 您希望保户能平心接纳您吗？录影带是您最佳的。
6. 但令身未死，随力报乾坤。
7. 真正高宏之人，必能造福于人类。
8. 快乐是一种香水，无法倒在别人身上，而自己却不沾上一些。
9. 我们的报酬取决于我们所做出的贡献。

10. 给予的最需要的方面不在物质财富范围内，它存在于人性特有的领域。

11. 保险就像灭火器，宁可百日不用，不可一日不备。

12. 人性最可怜的就是：我们总是梦想着天边的一座奇妙的玫瑰园，而不去欣赏今天就开在我们窗口的玫瑰。

13. 欲望以提升热忱，毅力以磨平高山。

14. 世界上那些最容易的事情中，拖延时间最不费力。

15. 只有一条路不能选择——那就是放弃的路；只有一条路不能拒绝——那就是成长的路。

16. 人格的完善是本，财富的确立是末。

17. 一个有信念者所开发出的力量，大于个只有兴趣者。

18. 含泪播种的人一定能含笑收获。

19. 做对的事情比把事情做对重要。

20. 昨晚多几分钟的准备，今天少几小时的麻烦。

1. 个人必须带着其余的人一起走向完美，不断地尽其所能来扩大和增加朝这方面迈进。

2. 牡丹花好空入目，枣花虽小结实成。

3. 贤者不悲其身之死，而忧其国之衰。

4. 我觉得，只有人类在由衷的感谢下生出的报效之心，才是地球上最美好的东西。

5. 夜把花悄悄地开放了，却让白日去领受谢词。
6. 凡可以献上我的全身的事，决不献上一只手。
7. 船锚是不怕埋没自己的。当人们看不见它的时候，正是它在为人类服务的时候。
8. 别总觉得保险代理人素质低!这个跟你拥有自己的健康保障发生不了任何关系!
9. 我觉得每条路都可以走得很好，做什么不重要，重要的是怎么做。
10. 一个人最大的破产是绝望，最大的资产是希望。
11. 保险事业要做大，必须建立自己的团队。
12. 滴水之恩，当以涌泉相报。
13. 唯有行动才能改变命运。
14. 保险就象拍拖一样。
15. 每一发奋努力的背后，必有加倍的赏赐。
16. 人之所以能，是相信能。
17. 别总说保险公司理赔难!你自己理赔过几次?买了养老去理赔医疗，你认为是谁的问题。买了冰箱非要当彩电看，是不是该分析一下自己的!
18. 任何的限制，都是从自己的内心开始的。
19. 再长的路，一步步也能走完，再短的路，不迈开双脚也无法到达。

20. 成名每在穷苦日，败事多因得意时。
21. 一个能从别人的观念来看事情，能了解别人心灵活动的人永远不必为自己的前途担心。
22. 命运总是光临在那些有准备的人身上。
23. 任何业绩的质变都来自于量变的积累。
24. 没有一种不通过蔑视忍受和奋斗就可以征服的命运。
25. 人生伟业的建立，不在能知，乃在能行。
26. 让我们将事前的忧虑，换为事前的思考和计划吧！
27. 伟人之所以伟大，是因为他与别人共处逆境时，别人失去了信心，他却下决心实现自己的目标。
28. 一个人的态度，决定他的高度。
29. 失败是什么？没有什么，只是更走近成功一步；成功是什么？就是走过了所有通向失败的路，只剩下一条路，那就是成功的路。
30. 征服畏惧建立自信的最快最确实的方法，就是去做你害怕的事，直到你获得成功的经验。

共2页，当前第1页12

## 王辰讲保险经典语录篇二

1. 既然一切都会过去，那我们一定要抓住现在的。

2. 默默的关怀与祝福别人，那是一种无形的布施。
3. 失败也是我需要的，它与成功对我一样有价值。
4. 人生重要的不是所占的位置，而是所朝的方向。
5. 我荒废的今日，正是昨日殒身之人祈求的明日。
6. 从来年少，一直轻狂。
7. 人不可有傲气，但不可无傲骨。
8. 完成伟大事业的人，起初并不伟大，可是他能够使自己伟大起来；他不断改进，他是个意志坚定、迅速而有能力的学习者。
9. 事实上自信心来自于知识、经验、计划加准备。
10. 世上只有失败的事，没有失败的人。
11. 人生求乐的方法，最好莫过于尊重劳动。一切乐境，都可由劳动得来，一切苦境，都可由劳动解脱。
12. 朋友让我们用自信的笑脸，去迎接人生的挫折，用百倍的勇毅去战胜一切不幸。
13. 你是西瓜，皮是青的，体形是圆的，心魄却是红的；你是京巴，爪是尖的，身高是矮的，性情是温柔的；无论你是西瓜还是京巴，我城市把你抱在怀里！
14. 命运给予我们的不是失望之酒，而是机会之杯。因此，让我们毫无畏惧。
15. 凡事一定要积极，但绝对不要心急。

16. 海到无边天作岸，山登绝顶我为峰。
17. 就在这儿，一定要成功！
18. 努力不一定有收获，但不努力就更不会有收获。
19. 只求在多年后的今天回想今日，不要留下遗憾。
20. 沙漠之所以美丽，是因为在不远处有一片绿洲。
21. 汗水承载希望，梦想筑就伟大，行动塑造成绩。

### 王辰讲保险经典语录篇三

1. 要少开店、开好店，店不在于多，而在于精。
2. 子的离开，是风的追求，还是树的不挽留？
3. 一个成功的创业者，三个因素，眼光、胸怀和实力。
  4. 不知道自己缺点的人，一辈子都不会想要改善。
5. 苦心人天不负，卧薪尝胆，三千越甲可吞吴。有志者事竟成，破釜沉舟，百二秦川终属楚。
6. 做个勇敢的人学着去承受命运给的每一个耳光。
7. 忘掉你遭遇的不幸，但不要忘记你的时来运转。
8. 有人都低调的时候，你可以高调，但不能跑调。
9. 要让事情改变，你必须先改变自己；要让事情变得更好，你必须先把自己变得更好。
10. 要不断分析自我的优缺点，以及竞争对手的优缺点。

11. 行销最有力的观念之一就是与众不同。
12. 吃得苦中苦，方为人上人。
13. 除了放弃尝试以外没有失败！
14. 当机会来临时，你已经准备好了。
15. 得意时淡然，失意时泰然。
16. 伟人之所以伟大，是因为他与别人共处逆境时，别人失去了信心，他却下决心实现自己的目标。
17. 当你只有一个目标时，整个世界都会给你让路。

## 王辰讲保险经典语录篇四

- 1、重大疾病并不可怕，可怕的是高昂的医疗费用，高昂的医疗费用也不可怕，可怕的是您没有买健康保险。
- 2、财富不是永远的朋友，保险却是永远的财富！愿您和这个叫保险的朋友相伴一生，永远平安，幸福无忧！
- 3、等您对保险感兴趣时，保险对您就不感兴趣。
- 4、外国人买保险是为养老做准备，不拖累儿女事业发展，越来越富。中国人有养儿防老的思想，养老靠儿女，拖累儿女事业发展，富不过三代！
- 5、保险就像灭火器，宁可百日不用，不可一日不备。
- 6、现实生活中，风险与机遇并存，希望与厄运同行，寿险是人们抵御风险，战胜厄运的最佳方法。
- 7、请不要把保险神化，它不能像银行一样随存随取，也不像

股票一样一夜暴富，但是它一定是目前最安全、稳健的风险管理方式；更不要把保险妖魔化，没有人会因为买保险而陷入贫穷，事实是更多人因为没有保险而因病致贫、因病返贫。

8、您的车子有预备胎，您的家庭经济可有预备胎？保险就是家庭经济最佳的预备胎。

9、钱不是万能的，但它可以买到赚钱的能力、免税的资产、生命的尊严、无忧的生活、美满的家庭、未来的时间，它的前提是通过购买保险实现。

10、每天都有无数的人在买保险，因为他们相信风险不挑人，贫富一场病的道理。所以每天也都有家庭因为曾经做出过的这一个明智之举，获得了保险的庇护，在风险来临时，能从容应对，不至于倾家荡产。

11、每个人都最少拥有一份保险，问题是当不幸发生的时候，这份保险的赔偿是由保险公司赔出，还是由他的家人赔出。

12、其实保险时时都在起着作用，它是一把无形的保护伞，随时都在帮我们遮挡意料不到的“风雨”。

13、汽车爬坡时最怕有风险，刹车可以保安全，不致于下滑，保险就是家庭经济的刹车，可永保目前的生活水准。

14、保险是天，保险是地，有了保险可以顶天立地；保险是风，保险是雨，有了保险可以呼风唤雨。

15、没有谁对医院感兴趣，但生病后想到的就是去医院，保险也一样，在您不需要的时候买，在需要时用。

17、钱不是万能的，但是没有钱是万万不能的、其实保险就是穿上了马夹的钱、它可以买到赚钱的能力、免税的资产、生命的尊严、无忧的生活、美满的家庭、未来的时间，前提



是通过购买保险实现。

18、你现在对保险不感兴趣、等您对保险感兴趣时，保险对您就不感兴趣了！

19、汽车上坡最怕出险况，刹车可保安全，不致下滑，保险就是家庭经济的刹车，可永保目前的生活水准。

20、保险不可能保证不发生风险，但它可以在人发生风险后继续好好的生活！

21、保险是你快乐时最容易忘记的朋友；是你痛苦时第一个想去找的朋友。

22、人寿保险是世界上最快、最经济的金融工具，他能及时建立一笔备用的现金资产。

23、买保险就如穿衣服，没有大人会穿童装，却有许多人认为买了保险就好，而不知道买了不足额的保险如同大人穿童装一样。

24、请不要阻止您的朋友、亲人购买保险，除非当他们不幸时，您确定能够养活他们的父母、妻子、孩子，或者帮他们还清所有欠款。

25、朋友多人缘好，保险多身价高。

26、买保险不是发财，而是避免因意外、疾病、年老而变穷。

27、一位有爱心的男人，责任越大，寿险保额就应该越高。多数人说：“只要我在，我就照顾你。”投保后可以更大声说：“只要你在，我就能照顾你！”保险使您的爱更实在更长久。

28、一个人无论多有本事，意外和疾病都是无法预料和难以

控制的。只有拥有人寿保险，把风险转移到保险公司，才能保住钱财甚至生命。

29、人寿保险就是您门上的一把锁，小偷不一定会来，但您还是得锁上。

30、您的车子有预备胎，但是你不一定想用、却会让你更加的安心。您的家庭经济可有预备胎？保险就是家庭经济最佳的预备胎。

31、保险不是用来改变生活，而是防止生活被改变。

32、人寿保险是：“社会的稳定器”，是“家庭幸福的保护神”。能让我们家庭的幸福指数提高。

33、没有谁对医院感兴趣，但生病后想到的第一件事情就是去医院，保险也一样，在您不需要的时候买，在需要时用。

34、没有人能预知生命中的不幸，我们能做的就是在我们还安好的时候，为自己购买足够的人寿保险，因为一旦发生不测，只有保险会将我们的爱延续到父母、妻儿、兄弟姐妹的生命中，保险即是远见也是责任。

35、天不一定会下雨，但雨伞却是我们常备的物品；风险不一定会发生，但寿险也不能不买。

36、如果您问一个家庭主妇，人寿保险的价值，她未必能感受到，但如果是问一个寡妇，她一定知道人寿保险的价值。

37、保险，不是商店里面有钱就可以随时买到的商品。很多保险公司在承保或理赔时，都有一张“黑名单”，趁着年轻、身体健康的时候，早买保险，免得“上榜”后想买也买不到。

## 王辰讲保险经典语录篇五

- 1、任何一种改变都是一项挑战，同时也是一个契机，让我们携手迎接保险新纪元的来临。
- 2、没有拦得住他的门，没有挡得住他的锁，就是银行的保险锁，他弄根芹菜就能把它捅开了。
- 3、推销的字典里没有难字。梳子可推销给和尚，保险可推销给尼姑。
- 4、如果你的家庭生活索然无味，请你在晚餐后悄悄将保险丝弄断。意想不到的感觉会降临你家。
- 5、保险是功德无量的事业。
- 6、保险丝默默地献出自己的生命，用无畏的牺牲换取线路的安全。
- 7、一般人是看到才相信，而保险是相信才看得到。
- 8、看不明白不买，有风险不买，不保险不买。
- 9、人寿保险关心的不是你的死亡，而是你的死亡方式，这是金钱抓住人生弱点的又一个证明（魔鬼辞典的新词条）。
- 10、多看一眼，安全保险。多防一步，少出事故。
- 11、人寿保险和其它产品不同，只要活人就可以是客户。因此掌握随时随地随机随意的关键，不为自己找失败的藉口，成功指日可待。
- 12、在美国期间，有人好几次问我存了保险金没有，我说块美元也不存。因为我是中国人，根本不打算在美国住一辈子。

14、在人与人的交往中，礼仪越周到越保险。英托.卡莱尔

15、运动是生命的滋润剂，健身是青春的美容师，健身是对生命的投资，运动是对健康的保险，生命在运动中延续，健康在锻炼中加固！

16、这里是精英的天地，但不是精英的保险柜。

18、一天事变小时，没有劳动条约，没有各类保险福利，这就是许多贫穷者的近况，他们很勤恳，却没有得到公正的报酬。

19、壮年期的您必须运用保险，保障您对于家庭和子孙的责任在兼顾储蓄与投资的需求下，稳中求胜。

20、保险行销是寻找顾客，满足顾客的保障需求，及继续服务保户的一种艺术。

21、在人与人的交往中，礼仪越周到越保险。（英）托卡莱尔

22、我一直是人寿保险的信仰者，即使一个人再穷也可以用寿险来建立一份资产，当他有了这份资产，他才感到真正的满足，因为，他知道假如有任何事发生，他的家庭仍可受到保障。

23、大事化小，教训难找。小事化了，后患不少。多看一眼，安全保险。多防一步，少出事故。

27、如果你是一个银行家，不必要求在你的行业里数一数二。你要做的事是管理你的资产，负债和成本。银行就像保险家，是一个商品企业，经营者的一举一动经常是企业最引人注意的一个特色。

28、保险是功德无量的事业。

29、在美国期间，有人好几次问我存了保险金没有，我说块美元也不存。因为我是中国人，根本不打算在美国住一辈子。

31、毕竟还有比死更糟糕的事。如果你曾经和一个卖保险的一起呆过一个傍晚，你就明白我的意思了。

32、适时调整依据以上三个策略，可能当时的选择是对的，后来情况发生变化，如果不能实现原本设定的职业定位目标，结合自己的特长也可以试着从事与汽车有关的行业比如汽车销售汽车保险二手车交易等。

33、把子弟的幸福奠定在德行与良好的教养上面，那才是唯一可靠的和保险的办法。

35、对于一个愿意帮助他自己的人，没有比购买保险更好的办法。没有希望的地方，就没有奋斗，也没有保险。

36、磁铁有吸引力，是它有磁性不锈钢受人欢迎，是它不腐蚀保险丝被称赞，是它勇于担危险用自我牺牲换取人身安全。人生也是这样，一个人被社会使用才具有真正的价值。

37、多看一眼，安全保险。多防一步，少出事故。酒后吐真言。

39、如果一个企业主，他需要时间去解决难题，他就需要人寿保险。

40、人是情绪动物，保险伙伴难免会受客户影响，行销工作必须控制好自己的情绪。

41、人间充满爱，爱在延伸！寿险就像灭火器，有备无患的朋友，对我的信任与支持，将人全的保险与理财规划托付于

我！我深感责任重大，故而更加专注更加努力！美好人生人寿开始！

42、如果一个企业主，他需要时间去解决难题，他就需要人寿保险。

43、保险是今天的关怀和明天的保障。

44、保险意味着对家庭的责任。王石

45、推销的字典里没有“难”字。梳子可推销给和尚，保险可推销给尼姑。

46、新任证监会主席郭树清上台第一把火烧向上市公司分红，直指股市命门。假如规定“年利润的x%用于分红的蓝筹股，才有融资资格”，蓝筹股老股东就会永久锁定股票吃股息，保险社保产业资金就会大量涌入。占股市市值大半的蓝筹股，市盈率就可能回归到-倍，股市的春天就将来临。这把火但愿是真烧！

47、分析消费者行为，互补性金融商品相结合，此种模式，将主宰未来保险市场。

48、一个有责任心的人对父母儿女真爱的表现乃在他对这个温馨幸福的家庭有万全的准备。有适当的保险是一种道德责任，也是国民该担负起的义务。罗斯福。