

保险公司早会主持词(通用7篇)

人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。相信许多人会觉得范文很难写？下面我给大家整理了一些优秀范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

保险公司早会主持词篇一

尊敬的xx经理，尊敬的各位营业部经理，亲爱的伙伴们，大家早上好！伴随着新一轮太阳的冉冉升起，我们又迎来了崭新的一天。窗外春暖花开、草长莺飞、阳光明媚、鸟语花香（细雨霏霏；秋高气爽；瑞雪纷飞），室内激情飞扬，正是展业的好时节。

非常荣幸今天的大早会由我来主持，我是来自xx营业部的xxx□我的增员人是非常优秀的xxx经理（主任、伙伴），非常感谢他能够把我引领到这样一个环境中来，在这里借助大家的掌声对他表示衷心的感谢！

1、下面请跟我一起关注天气状况：今天，春暖花开、草长莺飞、阳光明媚、鸟语花香（细雨霏霏；秋高气爽；瑞雪纷飞）的好天气，非常适合我们展业，祝愿大家今天拜访多多，收获多多！

2、维护良好的职场秩序，是我们每一位合众员工的良好品质。早会开始之前，友情提醒大家将我们的通讯工具关闭或调整到静音状态，早会期间请大家不要随意走动，有吸烟习惯的伙伴请暂时忍耐。（给大家30秒钟时间调整手机）

3、接下来有请大家全体起立，让我们心怀感恩，一起诵读公司司训

4、让我们继续满怀深情齐声高唱《相亲相爱的一家人》。通过大家饱含深情地齐唱，让我们更加坚定“加盟嘉禾，家和万事兴”的信心，让我们在“相亲相爱的一家人”的和谐大家庭里展翅飞翔！（周一国歌：“中华儿女多奇志，敢教日月换新天”，每一位炎黄子孙都会凝心聚力，奋发图强。让我们满怀深情齐声高唱《中华人民共和国国歌》）

5、锻炼身体，增强体质，健康的体魄才能够更好的创造美好的明天。让我们一起跳起今天欢乐的晨操□xxx□□请会跳的伙伴踊跃登场，一起带领大家舞动青春的旋律！（等领操人员站定开始晨操）。

大家请坐。一曲欢乐的（激情的、悠扬的、深情的、激昂的）晨操给大家带来愉悦的心情，感谢领操的伙伴，让我们用掌声表示感谢！（敬业时间，考勤报备）有请非常敬业xxx老师为我们做考勤）

6、“风声雨声读书声声声入耳；家事国事天下事事事关心”，关注时事，爱岗敬业，提高我们的服务水平是我们每一个保险从业人员的职责，接下来，让我们以最热烈的掌声欢迎我们著名的《嘉禾新闻网》资深主持人xxx伙伴上场！（《嘉禾新闻网》主持人上场主持）。根据新闻内容稍作总结。让我们再次感谢xxx伙伴！

7、谁英雄谁好汉，龙虎榜上比比看，接下来大家用最热烈的掌声有请尊敬的xx经理给大家公布今天的业绩龙虎榜！（非常感谢xx*经理给大家带来的业绩分析，让我们以饱满的热情投入到今天的拜访中，争取明天榜上有名！）

8、每一份成绩的取得，无不凝聚着成功者对寿险行业以及对公司的满怀信心和对客户的高度负责，而且，每一张保单背后都会留下闪光的足迹和宝贵的展业经验。成功自有成功的方法，接下来让我们有请今天的展业明星，他就是——xx营

业部优秀的伙伴——xxx□让我们掌声有请他闪亮登场！（非常感谢xxx伙伴精彩的分享，我们常说成功的人之所以成功是因为其海纳百川的胸怀，因为凡是人拥有的是积极的心态，而心态铸造命运，态度决定一切，只有不断寻找机会，准备机会，创造机会的人才是真正的强者。

成功的取得来之不易，但是，掌握娴熟的展业技能，能够使我们事半功倍。让我们再次把最热烈的掌声送给我们今天的展业明星！）

业务联系

大浪淘沙勇者胜，风啸大漠败者臣□xx经理的专题让我们各位伙伴在寿险营销这个无烟的战场上又多了一件克敌的法宝。让我们再次回馈xx经理感谢的掌声。太阳已经升起，我们也征战在即，在披挂上阵之前，让我们擦亮眼睛，用热情的目光加掌声和呐喊声，有请我们尊敬的xxx带来今天的业务联系。

各位优秀的主管，各位精英伙伴！大家早上好！寿险营销，不同于其他行业，它不但要有勤奋的特质，更需要有良好的自律性，这是作为一名合格营销员最起码的条件。自我鞭策、自我激励，与伙伴们相互支持、鼓舞，共铸寿险营销的辉煌之梦。下面让我们用热烈的掌声欢迎xx经理为我们做今天的敬业时间！

四、业务推动

增员靠风气；环境靠人气；业绩靠士气；成功靠志气！下面就让我们用收展部特有的方式欢迎xx老师为我们做今天的业务推动！龙的呼唤！

让我们用疯狂的掌声感谢xx老师！寿险业呼唤英雄，英雄必将从我们中崛起，美好的事业，广阔的前景，它会成就一个

又一个英雄，只要用心、专业、执着，我们将成为明天民生人寿华彩四溢的太阳. 希望在座的每位伙伴都能气贯长虹，一飞冲天，！

五、政令宣达

在春风拂面的四月，分秒必争的四月，我们的方向在哪里，我们的动力在哪里？接下来，有请我们的领航人xxx作政令宣达，掌声有请！

伙伴们，箭在弦上不得不发！让我们共同努力 共同奋斗！最后共同见证胜利时刻的到来！

六、结束

今天的一次晨会到此结束，请各组召开二次晨会！

保险公司早会主持词篇二

8: 34亲爱的各位家人们，今天的早会将在一分钟后准时开始，请您找到合适的位置就坐，提前做好准备。谢谢！

8: 35今天的早会将在十秒钟正式开始，请各位家人跟我进入倒计时：10987654321掌声响起，有请主持人。（鼓掌上场）

一、掌声停、问好：亲爱的各位聚成家人们大家早上好！

（聚成好☑yes☑为我们在一大清早就有着如此饱满的精神状态热烈掌声送给自己。

二、自我介绍：良好的沟通和真诚的友谊来自于第一时间的自我介绍，我的名字叫来自部门。非常高兴也非常荣幸担任今天早会的主持人，为大家服务。希望的主持可以给各位带去一天的快乐心情！（鞠躬表示感谢）

三、士气展示：状态决定一切，成功者永远追求更好，在坐的各位都是追求卓越渴望成功的家人，我相信接下来的士气展示一定能看到大家最一流的状态。请各中心家人整理着装，做好准备。（在线中心、研发中心、董事总裁办、客服中心、人力资源中、国际事业部、营运中心、企划中心、学习卡事业部、内训事业部、财务中心）

四、互道问好：爱是一种感受，即使痛苦也会觉得幸福；爱是一种体会，即使心碎也会觉得甜蜜；爱是一种经历，即使破碎也会觉得美丽。一声问候送来温馨甜蜜，一个拥抱能让你我心灵相犀。接下来就请各位全体起立，给对方一个拥抱，来表达我们爱的甜蜜。

五、热舞：舞者相聚，激情延续。请上台。让我们共同热舞一曲（后）请台上的舞林高手回坐，来！各位家人们，给自己优美的舞姿热烈掌声鼓励一下。

六、新闻播报：家事国事天下事，事事关心。接下来有请做今天的新闻播报。掌声感谢精彩的播报（时再次掌声感谢）

七、每日英语：想走出国门，就一定要有一口流利的英语。知识经济的到来提供了我们语言交流的保证。接下来又是每日英语的时间让我们掌声有请（时再次掌声感谢）

八、文件宣读：重要的事一定是在重要的场合来安排，接下来有请做今天的文件宣读。（时再次掌声感谢）

九、家长勉励：制热震撼，精彩不断，光芒四射，魅力无限。接下来请出的是一位重量级人物，他就是让我们用狂风暴雨般的掌声有请做今天的家长勉励（时再次掌声感谢）

十、朗诵使命：最后请各位家人全体起立共同朗诵出我们的使命是……。

十一、祝福：最后主持人代表部祝愿各位家人今天好事成双，工作顺意，时刻都有好心情！今天的早会就到这里掌声！

保险公司早会主持词篇三

各位优秀的伙伴：早---晨---好！我叫__今天的大早会由我为大家主持。今天是__月__日，星期__，天气：____，温度：__度。

首先让我们来做个共同约定：第一请把手机关闭，第二拿出笔和笔记本，第三请把手提物品放在桌子下面(约等30秒钟后)谢谢各位伙伴的支持！我宣布：大早会现---在---开---始！

第一项司歌司训：请全体起立，让我们以饱满的激情高唱民生司歌(有请音乐响起)，齐颂公司司训：对待工作——一起请全体就坐！

第二项敬业时间：每一个人都想成为永远默默无闻的人，敬业时间就是体现你团队，展现你气势，表现自我的最佳时间。如果你觉得他们不够优秀，你应该比他优秀！如果你觉得他够优秀，那么你要比他更优秀！同时，我们也给自己和别人三声肯定的掌声。好，让我们一起来感受自己团队与兄弟团队有什么不同？请各部做好准备：__部(要求：全体起立，齐声答到，然后团队长回答：报告！部应到__人，时到__人，__人请假，报告完毕；我们的部呼是：全体齐声颂读要求：主持人给予点评“我相信下一次你能做得更好！”)请就坐！(然后进行下一个部)

第三项热身操：让我们共舞一曲《__》，掌声有请__伙伴上台为我们领操(领操伙伴上台后，有请音乐响起结束后)让我们以热烈的掌声感谢__伙伴为我们带领的热身操。请全体就坐！

第四项新闻新知：家事国事天下事，事事关心！在今天的朝闻天下时间，我们将了解到哪些新闻呢？现在让我们用掌声请出

__ __伙伴为我们带来今天的新闻(结束后，给以总结)相信各位伙伴从今天的新闻中了解到让我们再次用热烈的掌声感谢__ __伙伴为我们带来的新闻新知!希望各位伙伴在拜访时，把这些新闻信息充分应用到我们的展业中，来帮助我们收获更多的保费!

第五项好书分享时间：掌声有请__ __伙伴为我们带来今天的好文章《 》 ，这篇好文章带给我们了无穷的启迪和智慧，我相信__ __伙伴的好书为我们充实了大脑，让我们学习到(结束后，给以总结)再次以热烈的掌声感谢__ __伙伴。

第六项喜讯报道：昨天为我们公司争得荣誉的伙伴是谁呢?请大家们猜一猜?(停顿一下，环顾职场，看有不有伙伴能回答)好!让我们一起来看看(请报到名字的伙伴站起来，我们把祝贺的掌声献给他们)他们是：__ __ 伙伴 元、__ __ 伙伴 元、__ __ 伙伴 元让我们把祝贺的掌声献给以上为我们公司争得荣誉的优秀伙伴!

第七项成功分享：幸福不会从天降，成功也不是轻而易举的，每一份保单都来自不易，凝聚着我们辛勤拜访的汗水，每张保单的签订背后都会有一些故事，让我们一起来听一听昨天为我们公司争得荣誉的伙伴做成功分享!掌声有请第一名 伙伴请上台(待每个伙伴分享结束后，给以总结赞美，再请出下一位)(结束后)让我们再次把祝贺的掌声献给以上优秀的伙伴!

第八项专题时间：今天的专题是《 》(对讲师、专题给以包装)现在让我们以热烈的掌声有请__ __老师为我们分享专题(专题结束后，给予总结)让我们再次把热烈的掌声献给__ __老师!

第九项开心一刻(生日祝福——每月一次)：每到这个时刻，是我们欢歌笑语的时刻!那么在今天为我们带来快乐和欢笑的伙伴是谁呢?(停顿一下，环顾职场，看有不有伙伴能回答)现

在让我们以热烈的掌声有请______ 伙伴为我们带来今天的开心一刻!(结束后, 给予赞美!)让我们再次用掌声感谢______ 伙伴为我们今天带来的开心一刻!

第十项工作联系: 掌声有请____ 经理为我们做工作联系(结束后)非常感谢____ 经理为我们带来的工作联系!

第十一项励志时间(成功欢呼): 我们的. 目标加油、加油、加油!ye!!

我们的工作理念是——热情、专业、用心

我们对待客户的态度是——客户永远是对的

我们的行为准则是——没有任何借口

我们的唯一借口是——没有任何借口

保险公司早会主持词篇四

各位亲爱的伙伴大家现在好, 感谢大家的回应, 朝气蓬勃的3月, 我们按时相聚于此, 非常高兴在今天的晨会见到各位在座的每一个伙伴! 首先对各位的按时出勤表示由衷的感谢, 让我们把热烈的掌声送给我们正常出勤的自己。

晨操

每个胜利都是团队精神的写照, 每一点进步都是伙伴们相互鼓舞和激励的结果。国寿人就是在这种团结拼搏、奋发向上的团队精神中一路打拼中成长起来的。现在就让我们以一曲晨操《向前冲》展现我们团队的文化士气, 请全体起立, 有请我们会跳的伙伴上台来带动一下。

信息

我们说天天都有新鲜事 每次晨会的这个时候我们都要准时为大家打开信息窗口, 及时的了解我们身边的信息, 掌握新的资讯, 掌握社会最新动态, 帮助我们开拓视野, 积累与客户沟通的素材, 下面 就和大家一起关注一下今天的信息。

所以大家一定要通过这则信息知道, 我们的保险市场还没有像我们想象中的那样小, 我们国民需要我们把保险深入到他们每一个人心中。我们一定要把保险当成自己的爱心事业去做。

喜讯

我们携手并肩、我们激情飞扬, 荣誉路上向前冲, 与胜利同行, 让我们加快步伐、抢占先机、展我风采、在荣誉之路上争向前 , 下面就我们一同进入今天的喜讯报道, 看看谁在荣誉之路上冲在前面。

心得三月, 是流火的季节! 同时也是耕耘的季节! 耕耘中我们继往开来, 汗水与泪水铺就了腾飞之路! 信心和勇气编织不朽的旗帜! 今天我们相聚在此, 共同分享真诚中一路走来的艰辛和喜悦! 下面接祝大家热情的掌声欢迎×××为大家爱做心得分享。

专题

让我们再次把感谢的掌声送给×××伙伴, 我们常说活到老学到老, 要有一个良好的从业习惯, 只有在不断的学习中才能够提高自己, 锻炼自己, 成长自己。下面就有请×××经理带出今天的专题。

业务让我们再次把感谢的掌声送给房经理。

唯一不变的就是巨变, 这已成为永恒的法则。昨日的辉煌已成为过去, 明天太阳升起的时候, 我们重新站在了同一起跑

线上，明天又是未来，更远的明天我们还会拥有更多的期待，下面就借助大家热情的掌声，有请郭经理做今天的业务联系。

结束

伙伴们，昨日的荣誉，已是美好的回忆，明天的辉煌，才是我们永恒的追求。

保险公司早会主持词篇五

*尊敬的 ××经理、××老师、天安优秀的伙伴（或天安的事业伙伴、天安的兄弟姐妹）：

大家早上好！（根据早会纪律可多问几声好）

**伴随着新一轮太阳的升起（根据实际的天气情况而定），我们又迎来了崭新的一天，预祝大家有一份好心情，有一份好收获。很高兴今天的早会由我来为大家主持，我是来自××部的×××。在早会开好之前，请允许我提醒大家：将我们的手机打到关闭或震动状态，早会期间不允许随意走动，有吸烟习惯的伙伴请暂时忍耐一下，我们的早会大概需要1个小时（或1个半小时）的时间。谢谢大家的配合（深鞠躬）。

**俗话说，“生命的活力，健康的体魄来自于愉悦的运动”，首先进入我们早会第一项——《动感时刻》，《最炫民族风》（……或其它），掌声有请×位优秀的部经理（主管、或开单伙伴、或典范）带领大家做晨操，恭请大家全体起立。（结束后），请坐，感谢几位伙伴为大家带领晨操。

**寿险行业遵循“剩者为王”的理念，成功从每天的出勤开始。下面掌声有请尊敬的××老师为大家做《敬业时间》。

**家事国事天下事，事事关心，寿险营销员更应该走在信息

的前沿，下面有请优秀的××同仁给大家带来一则《信息播报》，掌声有请。

这则信息带给我们大家的启示是：。。，再一次响起热烈的掌声感谢××同仁。****小故事，大启示**，在座的有一位“故事大王”，让我们用掌声请出××同仁，（结束后点评）相信这则小故事给大家带来很大的启示。（或，我们身边随时随地都发生着意外，有请××同仁给大家带来她身边的《保险故事》，（结束后点评）发生在别人身上是新闻，发生在自己身上就是悲剧，这些故事让我们感受到肩上担负重任。）****我们不但要辛勤的工作，更要开心的生活**。今天的《开心一刻》是谁给大家带来哪？让我们用热烈的掌声请出神秘人物。

掌声感谢*** ****计划我们的工作，工作我们的计划**，下面是我们的《财富时间》，请大家拿出我们的工作日志及财富宝典，写下我们今天要拜访的客户。没有写完的同仁请在二次早会继续填写。****时刻把握公司步骤，了解公司信息**，掌声有请尊敬的××经理做《政令宣导》。****恭请大家全体起立**，将我们的右手放在心脏跳动的地方，怀着一颗感恩的心齐声《颂读公司司训》，“敬畏梦想。。”或者是统一的激励口号！

礼毕，请坐，一次早会到此结束，请各部召开二次早会。

注意：

- 1、《信息播报》、《开心一刻》、《保险故事》可交叉进行，不一定一次早会三者同时出现。
- 2、根据各环节具体内容主持人要有切合实际的归纳和总结。
- 3、根据不同环节主持人语气要有不同的变化，适应该环节气氛。

4、主持人掌控着大早会的整体氛围，所以每一位都要有高度的责任心。

5、主持人要有随机应变的本领，能够应对突发事件。

保险公司早会主持词篇六

各位优秀的事业同仁们：

早上好！非常荣幸，今日的早会再一次的由我为大家主持，在正式进入早会之前，还是有请各位调整好坐姿，将您的手机调入静音状态，非常希望能够得到并且也非常感谢各位的协作。首先，让我们以热烈的掌声欢迎新伙伴加盟中国人寿这个大家庭。

三月的战场早已是硝烟弥漫，冲锋的号角已经响彻大地。此时，只有用鲜血、生命和灵魂谱写而成的国歌，才能抒发我们心中的壮志豪情。

在这硝烟战火中，是谁早已吹响那冲锋的号角，是谁已捷足先登。我们看一看又有哪些伙伴克服万难，挑战自我，为自己的家人、为团队带来骄人的业绩：让我们用热烈的掌声对他们表示祝贺！并有请xx经理为以上伙伴颁发破零奖——展业名片一盒。首先有请到前台领奖，有请！

成功的背后往往有艰辛的付出。成功的风貌是什么？成功是帮助更多的人去成功，实现生命的价值。有请带出他的心路历程。有请！

榜样的力气将是无穷的，让我们向着榜样靠拢，一步步地迈向成功！再一次地把掌声送给我们优秀的榜样——。快乐是一种流淌的空气，俗话说：笑一笑，十年少。接下来是由李迪宏老师带来的专题《广阔天地，大有作为》，好，掌声有请李老师！

是啊，农村寿险市场的需求，就是寿险服务的竞争。了解农村市场的需求，向服务要市场是我们寿险经营永恒不变的主题。也将是我们致胜的法宝。在这广袤的土地上，我们终将大有作为！再一次地把感谢的掌声送给李老师！好，下面有请xx经理作政令宣达，掌声有请！乐观的思维产生乐观的行为，乐观的行为导致乐观的结果。好再一次地把感谢的掌声送给为我们日夜操劳的杜经理！今日的早会即将结束。在早会的最后，有一段话带给大家：快乐有人共享，就拥有加倍的快乐，痛苦有人分担，就会减轻痛苦的一半。假如你想拥有快乐，想获得爱，那么就不要去要求，也不要要求得到回报。我们必须记住这样一个秘诀：我们只有内心布满爱，才能把爱施于别人，随处撒播你的爱心，就从你的家人开头，多一份关爱给他们。

保险公司早会主持词篇七

请各位伙伴找到位置，迅速坐好！我们的大晨会演讲会立刻就要开始了，为了保证会议的质量，请大家把手机关掉或调为震动档，多谢各位的合作。

各位优秀的伙伴大家早上好！伙伴们，磅礴坦荡的新华保险气势，我们的伙伴无所不能，勇往直前，欣欣向荣的整合营销事业，获得成功地彼岸郁郁葱葱，繁荣昌盛，那首先让我们带着寿险人应有的无坚不摧、勇往直前的精神带出我们的前几日晨操“少年先锋”，让我们以热烈的掌声有请一分处伙伴上台带动晨操。

各位亲爱的伙伴，挑战纷至，竞争沓来，，征程坎坷又洒满阳光，在这个给庸者以无情淘汰，给智者以剪除扑杀疆场的伟大白银时代，英雄是要付出掌声和光环热烈鼓掌的.，那么就让我们来共同关注这天的喜讯报道，看一看谁是榜上为英雄。

我们作为一名寿险营销员不但要具有专业的技能和高尚的个

人素质，还要具备眼观六路、耳听八方的本领，超多的知识和咨询是我们展业中一项不可缺少的工具，下方就是信息窗口时光，这天的资讯合作者时我们优秀的田德琴伙伴，借助各位亲和力的掌声有请田德琴。

八、简单节拍(游戏时光)营销工作是重复而又充满压力，所以，我们经常提倡温馨营销，精彩生活，那么这天最精彩的重要关头就要来临，让我们用全身心的欢乐来体验-----简单节拍，这天的简单节拍将由我们团队中最张玲的最具活力的年轻伙伴带出，借助合作方各位热情的掌声有请张玲伙伴。

我们常说成功的人之所以成功是因为其纳百川的胸怀，因为凡是人拥有的是用心的心态，而心态铸造命运，态度决定一切，仅有不断寻找机会，准备机会，创造机会的人才是真正的强者，顶端就是我们的专题论坛时光。

太阳正在升起，战火硝烟四起，各位卿大夫演绎纷争，我们的征战在即，让我们整理好军事战略，披挂上阵，下方掌声有请李经理为我们带出政令宣达。

跨别昨日，迎来新的征程，未来，奋战新的荣誉，让我们摒弃那拖沓的往昔，共同迎来新的一天，让我们扬帆起锚，主宰自我，最富用最富活力的呐喊响彻晴天，下方，请全体起立，共同宣读第一天的激励口号：不达目标决不罢休。