

# 2023年药学毕业生实习工作总结 个人毕业实习总结(通用7篇)

总结是对某种工作实施结果的总鉴定和总结论，是对以往工作实践的一种理性认识。怎样写总结才更能起到其作用呢？总结应该怎么写呢？下面是小编带来的优秀总结范文，希望大家能够喜欢！

## 药学毕业生实习工作总结篇一

经过这一个多月的学习、工作，圆满完成了教育教学实习任务，达到了预期的目的。

### 第一方面：教学工作

本次实习以课堂教学为中心，努力提高教学质量。我教的是高中二年级语文，要教好这个课我们要花费很大的精力，因而我要以十二分的努力，勤勤恳恳的做好我的工作。我以实习班级为单位把任务落实到位。指导教师为我的备课、上课的把关检查，并提出具体改进意见。在课堂教学实习过程中，我努力钻研教学大纲和教材，认真备课，独立写出了质量较好的教案，并在预讲和试讲中得到逐步提高。xxx老师身体力行，严格把关，基本上做到周一到周五上语文课的时候听课，其他的时间备课。

在实习上课时，我能够把握教学大纲，熟悉掌握教材，灵活运用教学方法，注意启发性和学生动态，教态自然，语言清晰流畅，所有学生都能按照要求完成课后作业，板书清楚规整，讲授比较准确生动，取得了较好的教学效果，受到学生的欢迎。

为使学生的所学得到巩固，在不增加学生负担的前提下，我要求课后布置一定的作业，我以组为单位集体进行批改，尽

量做到全批全改，增强了教学效果。为充分发挥我的积极性，早读和晚自习，实习班主任老师都是和学生在一起共同学习，早读要求学生读英语，背诵语文课文。晚上辅导学生作题，及时解决学生遇到的难题，深受学生的欢迎。

我在听课后进行评议，做好规范的听课记录。原则上听课数不少于12节，可是我远远的超过了这个数字。另外我还进行互相听课，听取哈师大其他四位同学的课，在听课中大家认真作好笔记，下课后为同学们提出建议，就这样大家互相学习，取长补短。通过几次讲课的经验，我认为自己的课堂驾驭能力有了很大提高，不但可以良好地控制授课时间，也能够适时地调动起学生的积极性，使课堂气氛活跃起来。

## 第二方面：班主任工作

根据实习计划，本次实习除教学实习外，还要实习班主任工作。班主任工作第一周主要是见习，早晚检查学生自习、督察清洁区和寝室卫生，查看课间操等；实习班主任的我首先在原班主任的指导下全面掌握班级情况，熟悉学生和班干组成情况，了解学生的特点，以营造良好的班风、学风为目标，努力促进学生的健康成长。

我在负责检查、监督早自习、晚自习和课间操的情况，维持课堂纪律，检查卫生值日，做好学生的思想工作的同时，还积极指导学生的课外活动，如篮球等。在实习中，我能以身作则，关心学生，和学生打成一片，受到实习学校师生的称赞和好评。

对于班主任工作，要深入了解实习班级情况，主动热情协助班主任老师搞好本班工作和活动。还要虚心学习本班班主任老师正确的教育思想，细心观察他用什么方法了解学生，怎样掌握学生的心理特点，怎样因势利导，动之以情，晓之心理，导之以行，持之以恒地做好学生教育工作的。

原班主任老师在指导我班主任工作时说，在班主任工作中要始终坚持“一个标准”，就是在处理班级事务时，尤其是奖惩方面，对优秀的学生和后进生应使用同一个标准。通常优秀的学生易受到偏爱，而后进生则常常使老师产生偏见，所以班主任“执法”一定要公允，要一碗水端平。如果处理有偏颇，则会助长优秀学生的坏习惯和骄傲的性情，压抑后进生的上进心。还有就是，我的惩罚制度一定要适当，尽量不要伤害学生的自尊心。

我在实习期间有三周是实习班主任工作，在第一周同学的工作是熟悉班里的同学与日常工作，按原班主任的要求进行管理。及时掌握学生的性格与思想情况，为日后的具体工作打基础。其后是按原班主任的意思找班上个别同学谈心，大家积极的开始发现问题并解决问题。特别是要经常和班委会的学生联系，经过他及时反映班上的事情，这不仅与班上学生建立了良好的互信关系与师生友谊。也得到了学校领导和原班主任的一致认可与好评。

通过班主任实习，使我对中学生有了更为恰当的了解，对班主任工作有了更为真实的体验，锻炼了我对问题的协调、组织能力。

实习，不仅是我人生中一段珍贵的记忆，更是我另一段人生的起点，我相信在未来的路上我会做的很好。总的来说，我的这次实习是胜利的，是成功的。通过实践，同学学到了丰富的知识与宝贵教学经验以及管理才能，无论我日后是否担任教师工作，这都将是人生路上的一笔宝贵财富！在另一方面，我在xx学校为中文系、为学院赢得了肯定与赞扬。

## 药学毕业生实习工作总结篇二

我是xx技术学院08级药学班的学生□xx年7月-xx年4月是实习期，我选择了两家实习单位作为我的实习点，实习时间为9个月，两家单位分别是湖北天药药业、连云港正大天晴医药有

限公司。在此期间我在湖北天药药业(生产车间)为期2个月的实习和连云港正大天晴医药有限公司(销售部门)的实习。我严格遵守实习单位管理制度，工作认真踏实，理论联系实际，技术操作规范，能吃苦耐劳。

通过实习，我对湖北天药药业的生产工作流程及连云港正大天晴医药有限公司的销售进一步熟悉，在实习过程中，我认真踏实的工作态度，勤奋好学、虚心向上的学习精神，能够吃苦耐劳，听从实习单位老师的安排，得到了老师的一致好评，并能很快的掌握药学知识及技能，从而为以后的就业打下坚实的基础。我现在将整个实习情况做一下总结：

**xx.8.2日-xx.8.12日固体二车间-包装：**通过在包装工段的学习，主要是药品的外观的打印、质量检查等。我们在包装时通过：安瓶的'印字、检验字迹的清晰度，然后再到包装机的包装(主要有说明书、有效日期、批号、捆盒、大箱包装、包装单等工序)虽然，在包装为期一周左右的时间我还是学到了不少关于药品外包装的程序，在一个产品的生产过程中包装也是较为重要的工序，主要是药品的说明书、批号、有效日期、印字的清晰度都要严格把关，要做到认真负责的态度，要从一个企业长远的角度去考虑做到不必要的药害事件的发生。

**xx.8.12-xx.8.20日固体二车间-烫瓶：**通过在烫瓶工段的学习了解，这个工段也要严格要求自己，注意人生安全。一般烫瓶的水温应在70-80度左右为宜，既不能水温过高也不能太低(温度过高主要是破坏药效成分，过低药瓶的外观不能清洁干净，影响药品的外观)为了自己的安全阶段我们要注意工作方法，注意机器停止后才能进行下一盘药的甩水，注意不要被烫伤。在烫瓶过程结束后要严格清理现场，不要有药品的残留，避免药品混锅等现象。在这段学习中我学习到了药物不同它的清洗要求也是不一样的，例如：维生素类药物就应该把水温调低一点，避免药物失效等。

**xx.8.21-xx.9月初固体二车间-洗瓶：**洗瓶是药品在生产过程中最关键、最前面的工序。这个工段主要是药品在生产中要把药物装入安瓶的一个重要的工段。洗瓶时要注意把水注满，多次清洗，然后用甩水机把安瓶的水甩干。洗瓶主要是要把安瓶壁上的遗物、灰尘清洗掉。要保证安瓶的洁净度。

**xx.9月中旬固体二车间-打包：**这个工段是药品的最后一关，主要是对药品的小包装进行大箱打包，对药品的摆放、盖章(大箱的规格、批号、日期、锅号、打包单)进行要求，封箱时要严密。每一箱要都要有完整的盖章。

**xx.10月初固体二车间-灭菌：**这个工段主要是通过灭菌柜及电脑控制的，是否灭菌干净主要是靠时间、温度的控制。在一般的药物中都是30分钟100摄氏度的控制下灭菌。也要注意时间、温度的掌握，还要注意锅次不同、卫生管理都要合格。还要做到灌封工段结束后注意一些没有封口封好以及有碳化、破裂的都要做到及时的挑选出来，避免灭菌的效果。在每次的灭菌过程中及结束后做好每次的灭菌记载。

通过在湖北天药药业两个月的实习我学到了不少的东西和技能，在车间的学习也让我看到了一个企业的规章制度是非常重要的，一些基本的操作及工作的流程都是要必须掌握的。我学会了去怎样与自己的上级沟通交流，怎样去把每一个岗位的工作做好。药品生产是严格规范性很强的工作，应该去严格谨慎的对待。从而严格要求自己，在工作中去学习知识，去领悟方法。

为了实习过程中能更多的去学习知识，为了在今后的就业时少碰壁少走弯路，我后期的实习选择了连云港正大天晴医药有限公司的销售部门做医药代表，为了以后能更快的定位，我现在就抱着实习的机会好好的去磨练一下自己。销售行业是一个很能磨练人的行业，让你从中学会怎样去做人、做事、处理问题。我选择医药代表希望自己能学习好这个行业。我的实习地点是-上海。

刚开始主要是跟着老代表学习，主要的任务就是医院的维护、跟客户培养感情。跟自己的客户讲解产品的知识，做一些学术性的宣传。通过跟客户的交流去了解工作中的不足及知识的欠缺。了解以后就多去改正找原因。然后，加以改正。使自己能跟好的为客户做好服务，帮客户去解决困难。让更多的医生放心的给患者提供更好的药品。从而也更好的让患者去放心的使用药品。解决医生的困难也给患者带来更好的治疗方法。通过对医药代表的了解学习还有很多值得我去研究，要想做个好的药代就要掌握很多本领。所以，作为药学专业的学生就要学会运用药学知识来解决客户的困难。从而，为人民的健康去做好自己应该的一份责任。

通过半年的实习，我自己认为还是学到了很多的东西。不再像在学校那会儿一样，不怎么操心紧迫。当自己踏入社会后真的就不一样了，面临着自己的就业、生存，自己的工作。实习中遇到许多的困难及麻烦我没有退缩，而是积极的去面对向困难挑战！实习是步入社会前的演练，也体会到社会中的坚信。作为即将踏入社会的我们在实习中给予一次学习和摸索的过程，从中学会长大、学会学习、学会处理一切事情。也非常感谢学校给予我们一个学习的机会，实习生涯已经结束，但我们的能力得到提高，我相信通过我们的实习也会学习了解不少东西。我也会以这次的实习经验方法去在未来的工作做到学以致用，在今后的工作中我也会更加努力的，相信自己会把专业知识很好的运用到工作的。

文档为doc格式

## 药学毕业生实习工作总结篇三

俗话说技多不压身，在空余的时间，我自己学习驾驶叉车。这是项技术活，刚上车的时候，还是比较紧张，慢慢的练习了几次后，就不胆怯了。叉车的特点就是它的前轮比后轮灵活，所以后轮比前轮更灵活，驾驶技术好的叉车工，对后轮的灵活性掌握的比较好。学习叉车驾驶，这仅仅才是第一步，学会

了驾驶后还得学习叉东西。叉车不但在生产型的企业中使用率比较高，而且也是物流企业日常工作中必要的工具之一。在我们单位的仓库，为了节约库存空间，货物都是堆六层左右，所以使用叉车摆放货物时，一定要摆放整齐，一方面可以防止货物掉落砸伤工作人员，另一方面可以提高仓库整体的美观性，给客户单位留下美好的印象。

俗话说：熟能生巧。驾驶叉车还得多加练习才行。

## 药学毕业生实习工作总结篇四

作为大学毕业生而言，不少人都会有一次实习经历。如果能在实习过后能对工作做个好的总结，即是对公司的交代，也是对自己的交代，同时对于要进入社会都有所帮助。

在本科专业教育中，实习是一个重要的实践性教学环节。通过实习，可以使我们熟悉外贸实务的具体操作流程，增强感性认识，并可从中进一步了解、巩固与深化已经学过的理论和知识，提高发现问题、分析问题以及解决问题的能力。下面，我将实习工作总结如下，敬请各位提出宝贵意见。

在公司具体实习过程中，能够接触国际货物买卖实务的具体操作，进出口的成本核算、询盘、发盘与还盘等各种基本技巧，还能对某一行业深入彻底的了解并能切身体会到国际贸易中不同当事人面临的具体工作与他们之间的互动关系，接触公司制定的各种战略以实现跨国经营和良好的市场运作；认识供求平衡、竞争等宏观经济现象，能够接触真实的商务实战，了解自身存在的不足，并积累一定的经验，为将来走上工作岗位打下良好基础。

20xx年x月末，我开始了校外实习生活，初次来到x[]在陌生与盲目中寻找实习单位，又在努力和热情中寻找希望，终于在1月里的一次晴天中来到了x集团，在hr的介绍下，了解到xx集团创立于19xx年，以销售x品牌打卡钟起家，如今企业版图涵

盖办公设备(oa)家具、通讯商品等领域，公司遍布大陆、日本、美国及新加坡等地；商品阵容包括办公室自动化设备、办公家具、手机门号以及资讯软体等。

公司总经理对行业和企业优势进行评价，并且向我们介绍了集团跨国经营策略和对市场分析，让我们受益匪浅，之后，在一名同仁带领下，我分别拜访了集团大陆事业部的成功客户，有汇丰基金、上海通用、花期银行和百思买国际等等国际上声名显赫的大公司，在与这些顾客进行简单的攀谈中，体会到震旦公司的经营理念和发 展规模，并丰富了我对公司的认知。

在随后的一周里，我来到集团的oa公司，进行真正是实习过程，刚到公司的时候，助理拿了许多关于公司和产品的资料让我详细阅览，资料中多次提及公司的经营理念和产品的专业术语，大多是英文和日语，由于刚刚走出校园，懒散的心态使我并没有认真的去学习和体会，以至于在后来的实际操作中出现了严重失误。在公司的实习过程中，还接触到了大型公司的erp系统，每位员工都能够通过erp系统进行日常的作业，集团可以通过erp系统，对供应链实行有效的管控。集团的供应链管理在业界享有很高的知名度，正是如此，公司在跨国发展中实习了有效的成本管控和生产经营。

接下来的日子里，我在同仁的带领下不断的学习和实践。经过一阵时间的产品资料的熟悉，经理让我们实际的操作，在学校里我们学到里很多理论知识，什么外贸术语，寻发盘、商务谈判等等，但是真让我一个人开始操作，真就不知道如何起步，因为我不知道该如何开发客户，如何进行有效的沟通，因为我们是专门的销售公司，负责对内和对外产品销售工作，因此并不涉及产品的生产研发，这是其他分公司的事，所以我们日常的工作很大一部分都是用来进行开拓市场和联系客户，因为是实习生，公司对我们并没有十分严格的要求，我们在老员工的指导下，学习怎么有效的进行市场开拓，起



初对于开发客户很胆怯，国内的还好点，国外的由于英语水平的限制，通过电话根本不能进行有效沟通，只能通过e-mail套用教材中的例子，这样才得到了一些有效的信息。

在一次与外国公司驻中国办事处的沟通中，因为对公司的认知和我对产品优势的大致阐述终于激发了对方的采购欲，在第3天的有效沟通中，对方提及了一个相当专业的问题，问到我们产品的墨粉规格和机器预热和输出最快时间差，这样的问题对于外商，你必须给予准确到位的'回答，因为这是顾客的购买点，由于之前的大意，我遗憾的失去了一次非常好的机会，随后的时间里，逐步加强了对产品详细的了解和说明，为应对客户的各种问题做充分的准备，进一步准备之后，又重新进入了实际操作，开始联系客户，报价，谈判等等。

因为公司经常有产品发出，因此也接触到了相关的合同、发票和其他的单据，之前的这些单证在上课时都接触过，但是理论和实践不同，实际操作起来才发现这些单证的重要性，一点疏忽就能造成不必要麻烦，这些单据大大加强了我们的实践操作能力，也让我们对如何填写这类单据有了进一步的认识。总之，凡事都需要虚心用心的学习，这样才能够掌握实践的操作。

在公司实习的过程中，有幸参加了一次集团一年一度的过关斩将活动，活动是在公司位于上海嘉定区的培训基地举行的，主要目的是锻炼和提高业务水平，分为4关，建立有效客户，产品展示，议价，交易。在各个环节都有经验十分丰富的经理把关，我们实习生作为观摩，学习实际工作中的技巧和积累经验，在活动结束后，公司的崔处长进行了总结，并对所有同仁给予殷切的期望。

在公司最后的几天里，我们来到了公司的博物馆，来切身感受公司的文化，仔细聆听公司工作人员的介绍，对震旦集团创立以来的文化和理念有了更深层次的认识，在他们的眼中企业是一个团队，讲求团队力量的发挥；经营更是一项长期竞

赛，要发挥“众人同心，其利断金”的加乘力量，企业才能持续成长。震旦现阶段在务实与创新的行动纲领下，未来的经营策略仍将积极开创，确实掌握产业趋势，延伸核心事业和相关产业的发展。展现震旦集团自创品牌国际化的自信心与企图心。鲜明的红色标志，象征震旦集团如旭日东升般，散发着光明与活力；同时在上，秉持着稳健踏实的一贯经营风格，蕴含创新突破的经营魄力。

## 药学毕业生实习工作总结篇五

我是x月x日出来的，进入x公司上班实习的，到今天也是有一个多月的时间了，今天趁着周末放假的空闲时间，来总结一下我实习的这一个月的工作收获：

这不是我第一次参加工作了，在大学期间我也是由参加过一些兼职的，在大三的暑假我也是进了一家公司进行过会计专业的实习，所以虽然这个学期是我们大四学生的真是实习，但是我还是有一定的实习经验的，所以跟其他觉得不适应的同学相比，我还是比较适应上班的。

我找的这个公司是不包住的，所以我现在还是住在学校里面，这里离学校有一段距离，所以我每天都得在早上七点就要起床，不然上班就有可能来不及。在南方的冬天每一天能够坚持起床就是一件了不起的事，所以我由此锻炼出了较强的意志力，在各种环境下都能坚持下来。

我所在的公司是一家会计有限公司，专门从事代理记账、财务审计等方面的工作。因为我大学里面的专业就是会计专业，加上之前就有过实习的经历，所以在工作方面，我能够很快就适应熟悉下来，在公司其他是实习生还在做最基本的客服工作时，我就已经在外跑税务局了，在报税办证等方面都有涉及。所以在公司里面，我还是比较受领导重视的，有几次公司总部的开会，领导还专门带我过去学习。

跟我大三暑假实习公司不同，这是一家新公司，所以在很多的方面都是爱摸索，所以领导比较重视员工的意见，所以我们这群员工就是比较吃香的，并没有遭到冷遇或是怎样，但正因为是这样，所以很多工作都是会交给到我们实习生手上来，所以相对班上的其他人来说，我们的工作忙碌了很多。但是这样挺好的，我们出来实习，就是为了把在学校里面学到的`知道用出来，上手操作可以帮助我们学到更多的东西。

实习对大学生来说，的确是一件非常重要的事情。它跟我们之前在学校安排我们出去实训不一样，实训只是在跟学校合作的公司里面尝试去接触，所以实训公司那边给我们的都是一些不难的任务，加上知道是模拟，所以我们没有什么负担，觉得做错了不会有很严重的后果，工作就会马虎很多。而实习不一样，实习就是真枪实刀的实战了，一旦出了差错可就会造成巨大的金额损失，所以在这一个月的实习工作中，我都是小心翼翼的，生怕一个不注意出了差错，到时候造成了损失我肯定是要挨到客户与公司的责备的。

所以实习的这一个月里面，我除了学习到一些会计相关的工作经验，还知道了做事要仔细要认真！

相信在今后的实习工作中我会有跟多的收获，我也会再跟大家分享的！谢谢，今天的总结到此为止！

## **药学毕业生实习工作总结篇六**

这段时间里我从学生一下变成了老师，转眼间我一个学期的实习工作已经结束。曾经感觉非常不适应，可是经过一段时间的实习锻炼，使我完成了由学生到老师的角色转变。回想这一学期的实习工作还历历在目。

十年树木，百年树人。实习期间，我以做一名高素质的优秀体育教师为目标，全面严格要求自己，不断追求进步，不断完善自己，不断超越自己。一个学期的实习，使我真正体会

到做为一位老师的乐趣，同时，也使我的教学理论变成了现实，使虚拟教学变为真正的面对面的教学。回想这一学期的实习生活，每一秒都充满了汗水和感动。当我漫步在实习校园里，那出自学生一声声的真诚问候掩盖这段日子遇到的所有委屈，最后剩下的只有数不清的欣喜。

我在实习期间正好赶上学校的广播体操，而我从未接触过这套体操，必须从头开始学习，为了尽快适应教学，准确的.将这一套体操传授给学生，我经常在休息时间和学校的其他体育老师一起讨论，研究体操视频，独自练习，虽然开始上课时比较仓促，但是我还是慢慢的适应过来了。来到学校经过短暂的观摩后我独自走上了讲台，虽然刚开始心情特别紧张，由于经验不足和应变能力不强，课堂出现了示范动作不熟练，分解带操动作迟缓，不流利，底气不足，但我还是完完整整地把课上了下来。期间我针对出现的问题进行我反思，不断的改进自己，同时也得到了学校其他老师的指点。他们无私的奉献和帮助，使我体会到了教师这个大家庭的温暖。

为了弥补自己的不足，我严格按照学校的要求，仔细地备课，写教案，积极向其他老师学习，认真把握好每次上课的机会，锻炼和培养自己的授课能力。为了在短暂的实习期间充分锻炼自己，我们主动和学校的其他老师一起上课，带学生练操，虽然比较辛苦，但当看到学生们作出标准整齐的体操时，心理更多的是欣慰和自豪。

转眼间，实习生活已经结束，这段短暂的实习生活使我的教学经验得到了一个质的飞跃，我学到了很多书本上学不到的知识。学无止境。在取得好成绩的同时，我时刻不忘超越自己，面对教育事业的满腔热情，将鼓舞着我不断前进。在这四个多月的体育教学实习中，我深深体会到，要当一名体育教师并不难，但要出色上好每一堂课，完成每一项体育训练，培养出更多的体育优秀学生就需要付出更多的努力和汗水。教育实习让我更加坚定了献身教育事业的决心，我将继续以更加认真的态度虚心学习，不断完善自己，不断提高自

身的素质和执教水平，为成为一名光荣的人民教师而努力奋斗！

## 药学毕业生实习工作总结篇七

今年x月份，我正式走进实习单位开始了自己人生中的第一份实习工作。由于我是应届毕业生，本身对具体实习科目和工作都知之很少，由老师傅们带我学习，以师傅带徒弟的方式，指导我的日常实习。在老师傅们的热心指导下，我依次对公司的基本工程、工程结构、信息化实施进行了了解，并积极参与相关工作，注意把书本上学到的土木理论知识对照实际工作，用理论知识加深对实际工作的认识，用实践验证大学所学确实有用。

以双重身份完成了学习与工作两重任务。跟公司同事一样上下班，协助同事完成部门工作；又以学生身份虚心学习，努力汲取实践知识。我心里明白我要以良好的工作态度以及较强的工作能力和勤奋好学来适应公司的工作，完成公司的任务。简短的实习生活，既紧张，又新奇，收获也很多。通过实习，使我对公司概况和工程细节有了深层次的感性与理性的认识。

在公司我主要的工作任务是现场勘察，计算工程量，制作工程施工计划，现场调研等都是公司的重要活动，决定了公司工程的区域性分配情况，以及每个分公司能够完成工程等情况。由于缺乏经验，我在期间做数据统计的时间走了很多弯路，给同事的工作带来了很多麻烦，但是我们经理没批评我，而是让我继续认真的把事情做好，我很受鼓舞，同时也很努力的去把事情做好。

感触是很深的，提高的方面很多，但对我来说最主要的是工作能力的进步。毕业实习主要的目的就是提高我们应届毕业生社会工作的能力，如何学以至用，给我们1次将自己在大学期间所学习的各种书面以及实际的知识，实际操作、演练的机会。

1、通过直接参与企业的运作过程，学到了实践知识，同时进一步加深了对理论知识的理解，使理论与实践知识都有所提高，圆满地完成了本科教学的实践任务。

2、提高了实际工作能力，为就业和将来的工作取得了一些宝贵的实践经验。

3、学生在实习单位受到认可并促成就业。

并为毕业后的正式工作进行了良好的准备。

通过实习，我对我国房地产行业品牌的发展有了大致的了解，也准备在实习结束后，借回校的机会，抓紧时间，学习更多相关的理论知识，提高自己的专业水平，为正式工作做好准备。思想上的转变，我本次实习还有的收获是通过自己的观察和与同事的交谈思想有一个很大的进步，人生的价值观。