

# 2023年招商引资报告人民网 招商引资工作调查报告(通用5篇)

随着社会不断地进步，报告使用的频率越来越高，报告具有语言陈述性的特点。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的报告吗？以下是我为大家搜集的报告范文，仅供参考，一起来看看吧

## 招商引资报告人民网篇一

\*\*县作为一个国家扶贫开发工作重点县，要实现跨越发展目标，就必须依托资源优势，把招商引资作为扩大经济总量、积蓄发展后劲、提升综合实力的有效手段，精心策划项目，创新招商方式，全力做好引资金、引人才、引技术、引管理等工作，不断提高招商实效。

近年来，我县始终把招商引资作为提升县域经济实力和推动产业发展的金钥匙，开拓创新，真抓实干，招商引资工作取得了明显成效。一是招商环境不断优化。坚持把优化投资环境作为扩大招商引资成果的重要抓手，制定了项目建设管理办法、招商引资考核奖励暂行办法等规章制度，成立了三大园区环境监察室，开通了客商投诉热线，对重点企业实行挂牌保护。严格执行首问责任制、限时办结制、服务承诺制，完善了六个一项目推进包抓机制，简化审批程序，提高行政效能，着力打造软环境，确保了客商招得来、留得住、能发展。二是引资规模迅速扩大。牢固树立抓招商就是抓发展理念，积极利用各类招商节会平台，强化宣传推介，创新招商形式，广泛开展叩门招商、以商招商、网络招商，5年来全县累计引进项目50个，引资106.54亿元，到位资金32.43亿元。仅20xx年上半年，签约项目28个，引资78亿元，到位资金15.93亿元，引资规模创历史新高。三是主导产业快速发展。始终把发展壮大主导产业作为推进跨越发展的重要举措，通

过招商引资，先后建成了工业区、生态旅游产业园和生态产业园，引进了铁矿、\*\*集团、\*\*公司等一批关乎招商长远发展的大项目，建成了2个90万吨菱铁采选、\*\*0万吨球团加工、60万吨铜铁采选等重大工业项目，国家森林公园、古道等景区景点对外开放，\*\*公司上市前期工作稳步推进，三大园区承载三大产业、三大产业支撑县域经济的发展格局已经形成。四是综合实力显著增强。依托优势资源，加强与大企业、大集团联系，采取得力措施，强力推进主导产业、基础设施、公共事业等方面的大项目、好项目加快建设，县域经济实力得到显著增强，生产总值连续多年保持2位数增长，财政总收入先后突破1亿元、3亿元大关，在全省县域经济综合排名中由2019年的第81位前移到20xx年的39位，获得了陕南突破发展先进县、全省县域经济社会发展争先进位奖和招商引资先进县等40余项荣誉。

近年来，虽然我县招商引资工作取得了较好成绩，但整体水平还不高，工作思路、方式方法与跨越发展的要求还有一定距离，服务意识和水平仍跟不上企业对环境的要求，一些工作的短腿逐步暴露出来，主要表现在以下几个方面：一是招商认识不够到位。个别单位认为招商引资是招商部门的事，与本部门无关，部分干部群众思想不解放，视野不开阔，存在小进则满、小富即安的思想，工作中缺乏闯劲、拼劲，主观能动性没有充分发挥。二是招商环境不够宽松。有些部门职能转变不到位，重收费、轻服务，重承诺、轻践诺现象在一定范围还存在，乱收费、乱检查、乱摊派问题时有发生，少数群众从狭隘的个人利益出发，对企业施工建设、生产经营百般刁难、肆意阻挠，严重挫伤了客商的投资热情。三是招商信息不够灵通。驻外招商服务站尚未建立，信息闭塞，现有的招商渠道大都是客户、朋友、亲戚或外商找上门来的，少数部门捕捉招商信息的意识较差，一味坐等上门，招商成功率不高。四是招商方式不够专业。由于以企业和中介机构为主体的市场化机制尚未形成，招商引资主要通过行政力量来推动，方式仍以节会招商为主，以企引企、以商招商的作用发挥不够突出，特别是全民招商仅仅停留在口号上，没有

实质性动作。五是招商项目不够合理。从近年来引进项目情况看，主要以资源开发和初级加工为主，地产开发和高耗能、低附加值项目多，科技含量低，而高附加值、高新技术产业项目少，与我县实施工业强县战略、打造百亿级产业集群要求相去甚远。

招商引资是壮大县域经济综合实力的催化剂和助推器。今后，我们将立足县情实际，正确把握发展形势，抢抓各类重大机遇，不断优化投资环境，强力推进招商引资，加速生产要素向优势产业和重点区域聚集，努力开创招商引资工作新局面。

(一)提高认识，凝聚招商引资合力。招商引资水平不高，归根到底是思想观念和认识水平的落后。要把招商引资成效作为衡量领导干部是否懂经济和有能力的重要标准，作为评优树模和年度考核的重要依据，强化大局意识、责任意识和联动意识，打破部门之间、各镇之间各自为政的分立局面，引导全县上下牢固树立大招商、快发展，小招商、慢发展，不招商、难发展的理念，大力弘扬不怕磨破嘴、不怕跑断腿的精神，进一步解放思想、深化认识，加强配合、密切协作，由各级各部门主要领导负总责、亲自抓，分管领导具体管、快落实，广大干部群众主动参与，做到一级抓一级、一级带一级、层层抓招商，充分调动各个层面、各个环节的积极因素，形成强大的招商引资工作合力。

(二)完善机制，优化招商引资环境。能否创造一个宽松、规范、公平、高效的投资服务环境，是招商引资工作成败的关键，事实证明，好的投资环境，可以引来一个、带动一批、投产一片。要建立健全招商引资优惠政策，制定更加灵活、更有特色、更具吸引力和操作性的投资政策，确保企业能够真正落户。把招商引资的成效与干部的业绩挂钩，进一步细化招商引资考核奖励办法，加大招商引资有功人员奖励，充分调动招商引资人员的积极性。加快转变政府职能，削减审批事项，深入落实岗位责任、服务承诺、限时办结等制度，真正做到主动服务、热心服务、超前服务、跟踪服务、全程

服务。充分发挥三大园区环境督查室职能，对重点企业实行挂牌保护，严厉打击盗窃企业财物、强买强卖、恶意阻工闹事、破坏生产经营的行为，努力形成你投资、我铺路，你赚钱、我保护，你有难、我帮助的良好发展氛围。

(三)加大投入，搭建招商引资平台。园区既是提升传统产业、培育特色经济、发展高新技术的基地，也是对外开放的窗口和招商引资的基地。要在高起点、高质量做好工业区、生态产业园、生态旅游产业园三大园区产业规划布局的基础上，充分发挥财政资金四两拨千斤的乘数效应，健全多元化投融资体系，多形式、多渠道激活民间资本，通过股份制、合作制等途径，把园区基础设施建设推向市场，大手笔搞好园区配套建设，为促进项目落地提供良好的承载条件。突出交通优先发展的战略地位，加大与上级对口部门对接，力争山柞高速、隧道早日建成，确保物流畅通快捷。对园区土地利用总体规划进行修编，超前预测规划期内经济社会发展的用地需求，通过合资、出租、转让、依法收储等形式，盘活企业闲置土地，调整基本农田布局，优化用地结构，留足发展空间，优先保障优势项目用地需求，避免规划跟着项目转的被动局面。

(四)注重策划，精选招商引资项目。项目既是招商引资的对接点，也是招商引资的重要载体，一个好项目有可能吸引多个投资者目光，继而实现择商合作的理想效果。要高度重视项目前期工作，进一步增加项目前期工作经费数额，围绕矿产冶金、生态旅游、现代医药和绿色农产品等优势资源，认真研究国家产业政策，加强资源整合，聘请大专院校、科研院所和中介机构对项目进行科学论证、精心包装，使项目库更具针对性。把好项目引进关口，破除工业生产性项目才算招商引资项目的思维定势，注重与大企业、大财团做好对接，大力推介一批发展潜力大、投资效益好、环境污染小的优势项目，通过定点跟进、加强沟通，不断增强投资者的信心，达到促成项目的目的。

(五)畅通信息，创新招商引资方式。有价值的信息是招商引资的生命和源泉。要注重招商引资信息捕捉，通过驻外招商工作站、同乡会、外来客商等途径广泛搜集信息，尤其是密切关注大企业、大品牌、大公司的投资意向，了解他们在项目和投资上的兴趣点、着力点，及时调整工作思路和对策，推进意向项目早日签约。坚持走出去与请进来相结合的方式，继续开展小分队招商、节会招商等行之有效的好办法，积极运用以商招商、叩门招商、代理招商和网上招商等招商新方式，不断扩大招商成果。同时，结合县情实际，充分调动在外工作籍老乡的积极性，让他们在招商引资中牵线搭桥，并广泛邀请客商，积极举办一些高规格、高水平的园区或产业项目专题对接洽谈会，扩大影响，力争更多更大项目落户我县。

(六)强化培训，壮大招商引资队伍。一支数量充足、业务精通、勤奋敬业的招商队伍是招商引资成功的根本。要把队伍建设作为招商引资的牛鼻子来抓，强化学习培训，引导招商人员全面了解我县发展基础、招商政策、资源分布、区位优势 and 客商所在地历史文化、风土人情、社交礼仪等情况，积极学习发达地区招商引资新思想、新理念、新举措，使他们善于研究客商的思想理念、经营状况、投资愿望和发展方向，掌握谈判技巧，创新招商方式，夯实招商引资工作基本功。坚持高起点、高标准、有计划的引进、选拔一批掌握相关专业知识和熟悉招商惯例和项目谈判业务并具有良好的社会关系的专门招商人才，把西安、南京、上海、广州、深圳等大城市作为重点，通过选调懂经济人员外出或者聘请籍在外企业管理人员进行招商，不断壮大驻外招商队伍。

## 招商引资报告人民网篇二

今年以来，特别是全县开展招商引资活动月以来，镇党委、政府在县委、县政府的正确领导下，在各级各部门的大力支持下，坚持以科学发展观为统领，紧紧围绕“抓安全、保稳

定、优环境、谋发展、重民生、构和谐”的工作思路，按照《永兴县20xx年招商引资活动月工作方案》的要求，充分利用交通、区域、资源、人才等优势，创新招商引资思路，改进招商引资方式，掀起了我镇招商引资工作的热潮，确保了全镇招商引资任务的圆满完成。有效促进了我镇经济社会的又好又快发展。

一、经济指标不断攀升。1-8月份，全镇实现生产总值149108.48万元，同比增长20%；全社会固定资产投资84560万元，同比增长40%；完成财税收入6488万元，完成比例为70%，镇财税工作近五年来第一次实现了“双过半”；招商引资完成9000万元，完成比例113%，规模以上工业增加值完成17678.36万元，长58.2%。

二、项目建设卓有成效。民生项目方面：投入1000万元，完成童星学校三期初中部楼建设，联合一期、二期工程，打造了全市乡镇的一流民办学校。投入60余万元，对马田大市场进行改建。投入200多万元，启动马腾学校改建和金顺驾校建设。投入400多万元，启动10公里通村(组)公路建设。投入1000万元，启动了中央投资的公益性项目-址渡河第一期治理工程建设。投入1000多万元，启动了工农利水库、井岗村泥背冲水库、高仓村八斤塘水库、上桥村四季塘水库的除险加固工程。城镇项目方面：5月被湖南省小城镇建设协调领导小组授予“省级中心镇”，和平村文字洞古建筑群、井岗村古井群被评为第三批市级文物保护单位。引进郴州市红印房地产开发有限公司投入3000余万元，启动了我镇历史上第一宗招拍挂土地-雅逸华府封闭式精品住宅小区建设，项目占地9亩、总建筑面积5680平方米。引进江西鑫隆房地产分公司，投入1500万元建设的和平商贸区二期，规划建设用地15亩、建筑面积50000平方米，拟打造集商贸、休闲、住宅为一体的现代化小区。镇企业综合楼改建项目总投资300万元、建筑面积3200平方米。投资300万元新建的惠民百货超市二店，占地1200平方米，日交易额达4万元，安置60个劳动力。投资800万元的马田大道提质改善项目正在做好前期准备工作，

投资400余万元的马田自来水公司办公楼即将破土动工。工业项目方面：投入5000万元，抓好了忠和五矿技改扩能和瓦斯评估验收工作。明星二矿投入100余万元用于矿区园林建设。引进长沙芙蓉油脂公司投入1500万元对裕缘油脂化工厂进行扩建。农业项目方面：投入300万元，搞好了明星村600亩金银花种植基地建设。投入200万元，占地40亩的井岗村李治平养牛基地全面启动。投入1000余万元，新建水源、明星2个千头养猪基地，井岗、罗家、罗尾等村千亩水稻种植基地，高仓、枣子、忠和、石坳、寨下等村万亩油茶开发基地。

三、招商引资来势喜人。一是创新招商引资思路。由于历史原因，导致马田的外部形象不好，外届有点“谈马色变”，基本上不敢来马田投资兴业，招商引资工作一直以来是我镇的“短腿”。自09年8月份以来，以许平江为班长的新一届党委、政府认真分析形势，切实总结经验，树立了环境招商的新理念，打破了我镇招商引资的僵化格局。通过加大镇区“软硬”环境的整治，树立了“开放、文明、和谐”的新马田，“筑巢引凤”吸引了外商来马田投资兴业。共引进资金9000余万元，抓好了枣子村万亩油茶开发、鑫惠锌源有限公司、惠民百货二店、金利洗煤厂、雅逸华府、和平商贸区等项目，实现历史突破。二是改进招商引资方式。今年以来，镇党委政府并一改过去“守株待兔”的工作方式，采取“走出去、请进来”工作方式，组建了以县委常委、县委办主任罗晓勇为队长的马田镇招商引资工作小分队，成立了以镇党委书记为组长，全体党政领导为副组长，各相关单位负责人为成员的马田招商引资工作领导小组，制定了《马田镇20xx年招商引资活动工作方案》，并把招商引资纳入干部职工的年度目标考核，形成了“主要领导亲自抓、分管领导具体抓、干部职工集中抓”的工作格局。在活动月期间，围绕全镇特色农业、基础设施建设、清洁能源建设等领域重点包装一批项目，选择重点地区推介发布，积极开展洽谈对接，促进一批新项目落户马田。并准备“走出去”，学习外界先进经验，切实推介我镇招商引资优惠政策和投资环境，提高我镇的对外开放程度。

## 招商引资报告人民网篇三

根据市委书记和市长的指示，11月份以来，市商务局、市财政局、市经协办等单位联合组成市招商引资工作调研组，采取听汇报、看现场、查资料、开座谈会等形式，实地调研了全市招商引资情况，并赴益阳、衡阳、郴州等地考察学习，通过多种途径了解了省外先进经验。现将有关情况汇报如下：

### 一、我市招商引资情况和特点

(一)引资总额增长较快。“十一五”期间，全市实际引进市外内资930亿元，到位外资10.4亿美元，新批外资企业120多家。到“十一五末”，实际引进内外资总额是“十五”末的近2倍。今年1-11月，全市实际引进内外资总额255亿元，同比增加14.9%，鼎城区、临澧县、石门县居全市前三名，预计全年引资总额可达到275亿元，同比增长17%，其中引进市外国内资金255亿元，增长17%；引进外资2.98亿美元，增长19%。三项指标可超额完成年度计划任务。临澧县的招商引资工作氛围浓、领导力量强、干部作风扎实、成效显著，该县在财政较困难的条件下，投入园区基础设施建设资金1.2亿元，今年园区生产企业72家，创税收9500万元、实现产值33.6亿元，分别比去年增长93.4%和54.2%，截止11月底，该县共引进千万元以上项目106个，其中亿元以上工业项目13个，目前在建项目达到142个，其中亿元以上项目20个。津市市发挥老工业基地优势，着力抓园区建设，围绕盐化工、纺织、机械制造三个主导产业上下游配套抓招商，今年签约项目29个，总投资达44.6亿元。

(二)项目结构逐步优化。全市围绕十二大优势产业抓增量、抓引进、抓配套，取得良好成效。特别是装备制造、电子信息及新材料、新能源产业在质和量上有较大的突破，引进了三升光电、华富高科、胜美达电子、奥泰尔科技、大北互感、恒至凿岩、金晟安科技、金源汽车、中天精密、启维磁性材料、天盛电化、龙津智能、凯迪控股、里昂能源、中联环电、

中天新能源等一批新兴产业项目。三一重工、中联重科、联想集团、泸州老窖、创元铝业、海螺水泥、南方水泥、恒安纸业、东鹏陶瓷、中钢集团、中航精工、金天钛业、嘉莉诗服饰、雨润集团等一大批战略投资者纷纷落户常德，使我市大工业构架和雏形基本形成。今年引进了中联重科起重机、汉风高档客车生产、联想控股、武陵酱酒生态园、凯元纺织、顺风车业、巨龙建材等一批重点项目。

(三)招商活动卓有成效。今年以来，我市采取“走出去、请进来相结合的办法，先后举办了2011常德(东莞)招商推介会、湖南首届“侨商侨智聚三湘”活动和第二届中国常德桃花源旅游节。组团参加了首届中国-亚欧博览会、第七届湘台经贸交流合作会等国家、省组织的重大招商活动。通过招商活动，宣传推介了常德，结交了一批客商，谈成了一批项目意向，签约了一批项目，巩固了一批成果。在活动中全市共签约项目78个，协议投资总额339亿元，其中引进市外内资311亿元，引进外资4.2亿美元。大力开展小分队招商引资，全市10支招商小分队联络客商、对接项目、开展洽谈，取得了较好的工作成效，今年，共签约项目14个，投资总额23亿元。大力推进异地常德商会建设，今年新成立了惠州、东莞、珠海、广州等4个异地常德商会，使异地常德商会总数达到9家，有8个商会会员单位在常德投资，总额近10亿元。

(四)平台建设得到加强。近几年来，全市加强了园区硬件建设，加大了对园区道路、绿化、水电气基础建设和生产生活配套设施的建设力度，共投入建设资金近30亿元。津市、西洞庭、临澧、澧县近两年在基础设施建设的投入上达到2个亿以上，津市达到3个多亿。全市共建成标准化厂房30万平米，其中经开区16万平米。

## 二、存在的主要问题

(一)招商引资总量不大，在全省排位有待提升

近年来，虽然我市招商引资保持了较好增长势头，但从全省各市州招商引资的情况来看，我市增长幅度相应偏低。到今年11月，我市引资额居全省第7位，增幅18%，列全省第8位，与其他市州比增幅下滑、排名后移。株洲以31%的高增长速度超越我市；益阳保持28%的增长速度逼近我市，预计年内超过我市。利用外资情况看，至今年11月，我市利用外资2.98亿美元，只占全省4.8%比重，居第7位。从外向型经济指标情况来看，我市外向型经济在全省占比明显偏低，今年1-11月，我市进出口总额3亿美元，排位后移1位，居全省第10位。外资引进、进出口和加工贸易等外向型经济发展一直是我市的短腿，这将制约我市经济健康稳定发展。

## (二) 引进的大项目、好项目不多，招商引资质量有待提高

近两年来，我市虽然签约了148个亿元以上项目，但是很少引进世界500强和国内100强工业龙头企业；从投资的规模来看，投资20亿元以上的重大战略项目极少，投资10亿元以上工业项目只有6个，仅占亿元以上签约项目的4.1%。几大新兴优势产业还没有真正形成产业链，难以做大做强。而中小企业的引进又受到多方面瓶颈的制约，难以在量上面有聚集效应。加之受近来国际金融危机、国内金融紧缩政策、土地指标偏紧和成本上升、标准化厂房建设不足及生活配套设施不完善等因素的制约，致使项目落地难、推进难，已签约项目破土动工和投产的较往年偏少，仅占签约项目的40%。

1. 我市招商引资工作的调研报告
2. 镇招商引资工作的调研报告
3. 关于招商引资工作情况的调研报告
4. 我县招商引资情况调研报告
5. 城区招商引资工作情况的调研报告

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

点击下载文档

搜索文档

## 招商引资报告人民网篇四

根据会议安排，我代表驻渝办事处，对今第一季的招商引资工作任务完成情况作如下汇报：

根据招发[20xx]4号文件，市区招商引资局关于下达20xx度招大引强任务的通知。驻渝办事处度目标任务为：完成1个10亿元人民币招商以上项目（重点为汽摩产业项目），2个5亿元人民币以上项目，4个亿元人民币以上项目，引进项目当开工3个，竣工1个。截止目前，我组完成数为零。

1、建立信息平台。一是积极加强与商会协会的联系，先后拜访了商会、商会、市小企业创业协会、市工商联汽摩商会、中国汽车工程研究院等，借助商会协会信息平台向外推介重点建设项目；二是加强与兄弟单位的联系，先后拜访了长寿区经济技术开发区管委会（市重化工业园）经济发展局和工业园区管委会，希望通过这个平台给介绍相关企业信息；三是加强与市投促委驻机械产业局的联系。利用市产业局人脉资源为小分队提供有效信息，为快速发展出谋划策。

2、对接企业，建立招商网络。一季度以来，小分队分别拜访企业有：齐信集团，商谈上汽成立第三基地有关情况；对接乐至熊猫机械制造有限公司董事长；科技开发有限公司常务副总，并表示将介绍相关企业组团莅临考察；汽车内饰件生产项目的科技有限公司曾总，曾总表示于4月初到具体商谈投资事宜；拜访集团董事长敖志平，商谈配套园区招商引资有关情况；考察拜访了县装饰木业有限公司董事长郭正良，郭总表示将在建一个生产高档欧式家具的生产基地；拜访了双流天府龙港国际生态公园酒楼董事长、市木业加工厂董事长等企业企业家；拜访了市工贸有限公司总经理；拜访了置业（集团）有限公司高总；在接待了食品有限公司董事长；与控股集团董事长及化学医药集团规划部长取得联系，确定到投资事宜；拜访了安运科技有限公司行政总监；对接了气田化工有限公司总经理；对接了森展科技开发有限公司常务副总等相关企业。为后期招商引资工作奠定了坚实基础。

## 招商引资报告人民网篇五

根据县委办公室、县政府办公室《关于对20xx年度全县招商引资工作实行绩效管理的通知》（xx委办〔20xx〕175号）文件要求，镇党委政府高度重视，组织人员对辖区内招商引资工作落实情况开展了全面检查，认真自查自纠。现将自查情况报告如下：

20xx年，在全镇上下的共同努力下，共完成招商引资任务1.3亿元，新引进项目3个。分别是：1个种植业（体验式农业），主要种植奶油草莓，总占地20亩，总投资50余万元，于今年4月份开始投建，目前已完成投资建设进入挂果收成销售阶段，并将一直持续到明年4月才重新培土育苗。1个服务行业（xx县xx驾驶培训学校），主要从事驾驶培训，并建立场地拟争取申请xx市xx驾驶资格科目1-4的场地考点，总占地80多亩，预计总投资3000多万元，于今年8月开始建设，目前正在投建过程中。1个加工业（xxxx农业开发有限公司），主要从事莲

藕、荷叶的研发及利用，租赁标准化厂房4000多平米，目前完成投资近3000万元，后期将陆续投建。

（一）领导高度重视□20xx年，为进一步提升我镇对外开放水平，提高招商引资项目质量，增强招商引资实效，经镇党委研究决定，成立了镇长为组长，镇人大主席及分管领导为副组长，其他班子成员为小组成员的招商引资领导小组，全力领导该项工作开展。为确保顺利完成全年招商引资工作任务，又启动组建招商小分队工作方案，由组长和副组长分别带队，建立3个招商小分队，每队3名工作人员，积极开展投资促进活动3次，奔赴各地寻找商机，力求完成全年目标任务。

（二）转变招商思路。年初，我镇在认真分析形势，总结以往招商经验教训的基础上，确立“三个重点”思路。一是树立环境招商理念，创造良好的发展环境，依托环境优势吸引客商。二是突出引进重点产业，充分发挥本镇丰富的农业资源优势，把大力发展种养业作为招商引资重点。三是结合十三五规划，转变招商方式，突出引进环保项目，引进促进劳动力就业，增加促进农民收入的项目，工作思路的转变，为实现如商引资新跨越奠定了思想基础。

（三）创新招商方式。今年以来，镇党委、政府一改过去“守株待兔”的工作方式，号召全镇上下主动出击，外出招商。一是强力跟踪招商。面对竞争项目导常激烈的形势，对每一条具有招商价值的线索，都安排专人跟踪落实，如体验式农业栽种奶油草莓的项目，便是村干部借业主考察之机，一抓到底，引进业主落地发展。二是强化以商引商。采取攻心为上的方针，全面加强与外来投产企业的联系，不定期走访，召开联谊座谈会，及时帮助解决其生产和生活困难，以亲合力增强外来投资者再投资信心。如xxxx农业开发有限公司便是在xx再投资深加工行业的典范。

一是虽然在招商引资工作中，全镇上下付出了一定的努力，但由于我县受到地理位置、经济落后等条件的限制，相比周

边乡镇，我们取得的效果不是很明显，引进的项目较少，特别是工业方面。二是项目引进以小项目居多，大项目较少。下一步的招商引资工作必须加大力度，抓紧引进一批带动力强、利民、利财、利税收的大项目、好项目。三是招商引资项目进展缓慢。蔬果类因生长期短、收益见效快的特点，进展较快，除种植业外，其它预计投入资金较大的项目，多数存在不能按进度进行投资投建的情况。

分队17个的应急救援队伍。三是镇政府组建了

五是健全监测体系，隐患排查整改到位，今年镇应急办认真组织村（社区）及相关单位人员，开展了风险隐患的排查，共查处一般隐患10余起，无较大或重大隐患，同时督促了一般隐患的落实，排除了安全隐患。

虽然20xx年我镇应急管理工作取得了一定成绩，但离上级要求有一定距离，我相信在上级部门的大力关心支持下□xx的应急管理工作将更上一个台阶。