

# 最新货物销售合同公约(实用9篇)

在人民愈发重视法律的社会中，越来越多事情需要用到合同，它也是实现专业化合作的纽带。优秀的合同都具备一些什么特点呢？又该怎么写呢？下面是小编为大家带来的合同优秀范文，希望大家可以喜欢。

## 货物销售合同公约篇一

乙方：\_\_\_\_\_

甲方拥有自主知识产权的专利产品\_\_\_\_\_、\_\_\_\_\_，现乙方愿以自身优势帮助甲方开展该产品的销售。经甲乙双方友好协商，本着平等互利的原则，达成如下协议：

### 1、经销商

要求：管理规范有一定规模的\_\_\_\_\_销售、服务网点，首批进货\_\_\_\_\_套以上，其中外机\_\_\_\_\_套，内机\_\_\_\_\_套。

享受政策：由总代理直接供货，享受相关优惠政策和奖励

### 2、代销商

由甲方提供各种型号产品共计\_\_\_\_\_个的首批铺货，该批产品乙方无需立即付款，但是该批货物如出现损坏或丢失，乙方必须承担相应的赔偿责任。

全国统一零售价：\_\_\_\_\_元/套（外机双风机和内机的柜机均按二个计算）

乙方提货价：\_\_\_\_\_元/套

乙方根据需要由专人向甲方提出订购要求：包括具体型号及

数量等。提货时付清货款。

乙方随时了解产品库存，做到及时发现所缺型号，起码提早一天向甲方订货。不得向其它有总代理的区域进行销售，违者将取消经销的'资格。

甲方应积极配合乙方的销售工作，并保证好产品的质量。

为了充分体现平等互利，实现合作双赢，甲方提供以下优惠政策，支持乙方的工作。

1、甲方把乙方每月总销售量的\_\_\_\_\_ %作为推广费返还给乙方

2、乙方的月销售量达到\_\_\_\_\_ 个以上，甲方按当月乙方销售额的\_\_\_\_\_ %进行返利。

3、乙方可介绍和发展下级经销、代销商。乙方发展的下级经销、代销商直接由乙方供货，如要求甲方供货的，甲方按其当月总销售量的\_\_\_\_\_ %奖励给乙方。

4、乙方一次性提货\_\_\_\_\_ 套以上甲方可免费提供广告位。

注：以上销售量均以当月提货量为准，返利形式一般是产品。代销商不享受以上返利政策。

本合同一式\_\_\_\_\_ 份，双方各执\_\_\_\_\_ 份。

## 货物销售合同公约篇二

此协议于\_\_\_\_\_ 年\_\_\_\_\_ 月\_\_\_\_\_ 日（日期），由\_\_\_\_\_ （“制造商”）同\_\_\_\_\_ （“销售代表”）双方签订。双方承认，制造商制造并销售\_\_\_\_\_ （对货物或协议后附件中所列货物进行描述），并希望雇用销售代表

来为制造商在\_\_\_\_\_（国家名）进行货物的报价和销售。  
因此，双方协议如下：

制造商指定销售代表按照此协议的条款和条件将其货物零售  
给在\_\_\_\_\_（国家名）有业务的个人及公司。

销售代表同意代表制造商在\_\_\_\_\_（国家名）内积极地销  
售和推广产品。销售代表将及进地把所有客户的订单交给制  
造商，并且在任何情况下不得超过收到订单后\_\_\_\_\_（天  
数）天。销售代表对于与产品相同或非常相似，或与产品相  
互竞争的任何其他产品不得进行推销、广告宣传、报价或销  
售。销售代表将遵守制造商在产品销售方面的价格、收费、  
条款的规则，这些规则会随时变化。为了在\_\_\_\_\_（国家名）  
内获得最大的销售成绩，制造商将在征求销售代表意见后制  
定出这些规则，制造商将做最后的决定。如果有变化，制造  
商将起码这些规则实际执行之前\_\_\_\_\_（天数）天内以书  
面形式通知销售代表。

此协议的期限由\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日至\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日共\_\_\_\_\_天，并在之后持续有效\_\_\_\_\_天，除非任  
何一方将其不再续签协议的意愿以书面形式告之另一方。此  
通知必须在当时的协议有效期结束之前\_\_\_\_\_天内通过挂  
号信件提交另一方。

制造商同意制造并储备足量的产品以保证及进地提供给销售  
代表出售。制造商将向客户开据发票或者认可客户的订单，  
并根据制造商的规定将产品改善给客户。如果制造商修改或  
停止了任何产品的生产工作，制造商会立即通知销售代表，  
并提供替代产品。如果销售代表拒绝销售替代产品，此协议  
将终止，双方对彼此将不再提出要求或负有责任。

对于根据此协议履行的服务，制造商将向销售代表支付佣金，  
佣金的金额按照已售出货物的批发公布价的\_\_\_\_\_（数  
字）%的比例计算。应付的佣金按月汇给销售代表，汇出的

日期是在产品交付给客户的月份之后1个月内，所有的应汇款额都以\_\_\_\_\_（货币名称）支付。

销售代表承认并同意，此协议旨在建立的关系是独立合同人的关系，而不是雇员的关系。此协议不能被理解为试图建立一种合作伙伴关系、合资关系、委托关系或其他类似的关系，任何一方对另一方的债务或义务都不负责任，并且任何一方都无权用任何合同约束另一方。销售代表有雇用人员或独立合同人的自由，制造商无权限制、解雇或聘用这些人员。销售代表有责任保证符合在\_\_\_\_\_（国家名）进行商业活动的所有法律要求。此外，销售代表还负责支付在（国家名）内的所有因销售产品引起的税款和费用。在制造商提出合理要求时，销售代表将协助把产品交付给客户。

销售代表理解并两间，制造商拥有与产品有关的所有商标、名称、设计、专利和商业秘密（“知识产权”）等有价值的产权。销售代表未被授予这些权利中的任何一种。销售代表不得代表其拥有制造商的任何知识产权。所有的广告都必须声明制造商拥有广告中的知识产权，而且所有的广告都必须在发布或公开之前交制造商审核并认可。违法乱纪反此条规定将导致立即终止此协议。

在未经另一方书面认可的情况下，任何一方不得将此协议转让给其他方。任何转让都不具有转让方转移责任的效力，而且转让方将继续根据此协议负有责任和义务。

双方认同，他们希望建立一种互利的关系，并且为此他们将努力通过友好协商来解决他们之间的任何分歧。然而，如果发生了不能通过此种方式解决的争议，双方将把争议提交给\_\_\_\_\_（促裁协会名称）以做出对双方都有约束力的仲裁。此条款将不限制制造商对于销售代表侵犯其知识产权提出的任何可行的补救办法。

此协议只有在双方签字的情况下才能进行修改。

协议中的所有通知应以书面形式送到协议中指定的另一方的地址。如果一方地址发生变化，应在变化生效后\_\_\_\_\_（天数）天内，通知另一方。收到通知的日期视为关达日期。

制造商和销售代表已经执行此协议，旨在表明双方的意向是受其条款制约的。双方宣布，此协议构成了他们全部的协议，并替代双方以前的任何协商、协定和表述。每一方都被鼓励并有机会得到独立专家的建议，包括律师和会计师，并且每一方都独立地做出了决定，且承担协议中规定的责任。

制造商（盖章）：\_\_\_\_\_

销售代表（签字）：\_\_\_\_\_

代表人（签字）：\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日

\_\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日

### **货物销售合同公约篇三**

供方：（以下简称甲方）

需方：（以下简称乙方）

甲乙双方协商一致，就采购电脑、打印机达成如下条款，双方明确各自的权利及义务，共同遵守执行。

一、乙方向甲方采购的产品如下(含产品名称、型号、数量、金额)

二、交接货物时间：

乙方向甲方采购的产品由甲方按乙方的需求进度交货，乙方需求计划应在每批供货前拾伍天以书面形式(传真确认)通知甲方。

### 三、运输方式及交货地点：

交货地点为\_迁西县城\_，由乙方自提，其产品损耗及保险费用由甲方承担；

### 四、质量标准、产品验收方式及异议期限

产品质量标准按企业标准执行，乙方收到货若对产品有异议应在叁个月内提出

### 五、结算方式：

### 六、违约责任：

1、 甲方或乙方未按上述规定履行其义务，应承担违约部分货款总额20 %的违约金。

2、 任何一方不履行义务，经他方要求拒不改正的，他方有权解除合同，由此造成的损失由违约方承担。

### 七、纠纷处理方式：

未尽事宜双方协商解决，如有纠纷甲乙双方应尽力协商解决，协调未果在合同签订地进行诉讼或仲裁。

### 八、其它

本合同一式2份，双方签名盖章生效。本合同甲乙双方各执1份，具有同等法律效力，甲乙双方应严格遵守执行。

## 货物销售合同公约篇四

法定代表人： \_\_\_\_\_

邮编： \_\_\_\_\_

乙方： \_\_\_\_\_

地址： \_\_\_\_\_

法定代表人： \_\_\_\_\_

邮编： \_\_\_\_\_

甲、乙双方经友好协商，同意签订本合同，并就如下条款达成一致：

1. 商品名称： \_\_\_\_\_

2. 品质/规格： \_\_\_\_\_

3. 单位： \_\_\_\_\_

4. 数量： \_\_\_\_\_

5. 总额： \_\_\_\_\_

6. 产地： \_\_\_\_\_

7. 装运

7.1 装运时间： \_\_\_\_\_

7.2 装运地： \_\_\_\_\_

7.3最终目的地：\_\_\_\_\_

7.4货运单位：\_\_\_\_\_

## 8. 支付条款

8.1选择：\_\_\_\_\_

8.2选择：\_\_\_\_\_

8.3选择：\_\_\_\_\_

## 9. 交货条款

9.1根据上述8款选择的付款方式，乙方应承担汇款发生的相关银行费用。

9.2根据上述8款选择的付款方式，乙方应承担货运发生的一切费用。

9.3甲方应承担货物因不充分或不适当包装造成的货物损害或灭失的责任。

9.4甲方应在发货后\_\_\_\_\_个工作日内向乙方或委托\_\_\_\_\_网向乙方发出发货通知。

9.5乙方在到货日两天内有权利提请退货，但必须承担退货产生的一切费用，此外还将提取货款的\_\_\_\_\_%支付甲方作为赔偿。

到货日以运输单位到货凭据为准。

9.6乙方在到货日两天后不得退货，到货日以运输单位到货凭据为准。



9.7如果甲方因自身原因未能按合同规定按时交付所有或部分货物，则应向乙方支付罚金、罚金应按迟发货物每3天收取迟交货物总金额的\_\_\_\_\_ %计算，少于3日应视为3日。

## 10. 终止合同

除非另有规定，本合同在下述任一情况下终止：

通过双方共同书面协议；

如果另一方完全因其责任在合同规定的时间期限内未履行其义务，程度严重，并且在收到未违约方的书面协议后\_\_\_\_\_日内未能消除违约影响或采取补救措施，在此种情况下，非违约方应给另一方书面通知来终止合同。

## 11. 仲裁

因本合同而产生的或与本合同有关的所有争议应最终通过仲裁来裁决，排除有通常的法院对争议作出判决。

12. 您下载、阅读本合同，即表示您已了解“\_\_\_\_\_网”的交易须知，签署合同即表示您接受“交易须知”中的一切条款。

甲方：\_\_\_\_\_乙方：\_\_\_\_\_

法定代表人：\_\_\_\_\_法定代表人：\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日\_\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日

签订地点：\_\_\_\_\_签订地点：\_\_\_\_\_

## 货物销售合同公约篇五

甲方（买方）：

住所：

联系电话：

乙方（卖方）：

住所：

联系电话：

甲、乙双方本着平等、互利的原则，依据国家有关法律法规，经友好协商达成如下协议：

### 第一条、标的物明细

1、产品名称：

2、规格：

3、价格：

4、数量：

### 第二条、交货方式

1、交货时间：\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日。

2、交货地点：\_\_\_\_\_。

3、运输方式：\_\_\_\_\_。（注明由谁负责代办运输）。

4、\_\_\_\_\_：\_\_\_\_\_。（按情况约定由谁负责投保并具体规定投保金额和投\_\_\_\_\_种）。

5、与买卖相关的单证的转移：\_\_\_\_\_。

### 第三条、验收标准及方法

接到货后按合同清点货物，检查外观及数量，如有磨损或数量不符，需方在\_\_\_\_\_日内通知供方，供方有义务补发或重发，如因包装原因导致货品损坏，供方应该承担全部责任，如需方在\_\_\_\_\_日内未书面通知供方，视为验收合格。

### 第四条、结算方式

1、\_\_\_\_\_方式结算。

2、本合同签订之后先预付\_\_\_\_\_%货款，货到现场，验收合格之后付清所有货款。

### 第五条、售后服务保证

供方向需方提供的产品保用期均为\_\_\_\_\_年，在保用期内产品出现任何质量的问题，供方无条件的给需方更换或维修。质保期满后，供方提供成本价维修，价格标准为\_\_\_\_\_元（视产品损坏程度而定）。

### 第六条、提出异议的时间和办法

1、甲方在验收中如发现货物的品种、型号、规格、花色和质量不合规定或约定，应在妥为保管货物的同时，自收到货物后\_\_\_\_\_日内向乙方提出书面异议；在托收承付期间，甲方有权拒付不符合合同规定部分的货款。甲方未及时提出异议或者自收到货物之日起\_\_\_\_\_日内未通知乙方的，视为货物合乎规定。

2、甲方因使用、保管、保养不善等造成产品质量下降的，不得提出异议。

3、乙方在接到甲方书面异议后，应在\_\_\_\_日内负责处理并通知甲方处理情况，否则，即视为默认甲方提出的异议和处理意见。

## 第七条、违约责任

1、供方未按合同规定时间交货，每延期交货一天，偿付需方货款总额的\_\_\_\_\_%违约金。需方逾期付款，每逾期付款一天，应偿付供方货款总额\_\_\_\_\_%违约金，赔偿总额不超过标的额的\_\_\_\_\_%。

2、供方产品品种、规格、质量不符合需方规定，需方有权退货或要求供方进行更换，因此造成的损失由供方承担。需方拖延提货超过\_\_\_\_天，负责承担货物发生的保管费用。

3、任意一方如提出增减合同数量，变动交货时间或地点，应提前书面通知对方，征得同意，否则应承担所发生的损失责任。

## 第八条、不可抗力

1、销售合同生效后，合同任何一方由于不可抗力原因（即事先不能预见和人力无法抗拒的某种强制力量，如战争、水灾、火灾、台风、地震、禁运、政府行为及双方认可的其他情况等原因），而不能正常履行合同的，合同可延期履行，延期的时间与影响的时间相当。

2、受事故影响方应在不可抗力时间发生\_\_\_\_天内，将所发生的不可抗力情况通知合同对方，并在事故后将有关部门出具的证明文件交付对方确认。

3、受不可抗力影响的一方，应采取必要的补救措施，减少或减轻因不可抗力造成的后果，尽力争取可能实行的合同义务。

第九条、争议解决因执行本合同产生的一切争议，合同双方应友好协商解决，如果协商不成，当事人双方同意由合同签订地\_\_\_\_\_委员会\_\_\_\_\_。

## 第十条、其他事项

1、合同执行期内，供需双方均不得随意变更或解除合同。双方交易中的往来信函、传真等，需双方签字盖章确认，作为本合同的组成部分，与本合同具有同等法律效力。

2、本合同一式\_\_\_\_\_份，供需双方各执\_\_\_\_\_份，具有同等法律效力。

甲方（签字）：

签订地点：

\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日

乙方（签字）：

签订地点：

\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日

## 货物销售合同公约篇六

卖方：\_\_\_\_\_

一、买方订购以下产品

型号配置\_\_\_\_\_。

数量：\_\_\_\_\_。

单位：\_\_\_\_\_。

保修期：\_\_\_\_\_。

合同金额(人民币大写)：\_\_\_\_\_。

## 二、质量

卖方提供的货物必须是符合原厂质量检测标准和国家质量检测标准以及合同规格和性能要求。

## 三、交货方式、时间、地点

卖方须在本合同签订后\_\_\_\_\_日内交货，由买方到卖方公司所在地提货，当场交货。

## 四、验收

货物到达后，由卖方完成对的货物安装调试，由买方对货物的品种、质量、型号、数量进行检验，如发现货物的品种、质量、型号、数量与合同规定不符，买方有权拒绝接受。货物由买方验收合格并运走后，卖方不承担货物的品种、型号、数量与合同规定不符的责任。

## 五、货款支付

买方首交订货款(大写)\_\_\_\_\_ %货款(即人民币：\_\_\_\_\_ 圆整)。在卖方交货，并安装完毕，买方验收合格后，\_\_\_\_\_ 日内买方一次性支付全部余额(大写)：\_\_\_\_\_ %货款(即人民币：\_\_\_\_\_ 万圆整)。

## 六、售后服务

本合同所指的货物自验收合格之日起，按\_\_\_\_\_ 年内免费保修，具体实施办法见产品保修卡；如是硬件本身的故障，免费

上门服务;如是操作系统崩溃或受病毒、木马攻击及人为损坏方面的问题,需上门服务,卖方收取一定的服务费;送修免费。

## 七、违约责任

买方无正当理由拒收货物,如拒收货物对卖方造成损失,卖方有权追索。买方逾期付款,买方每日偿付卖方欠款总额百分之\_\_\_\_\_的滞纳金;卖方交货当时所交货物的品种、型号、数量、质量不符合合同规定标准的,买方有权拒收;卖方不履行售后服务的有关义务,对买方造成损失,买方有权追索。

## 八、争议解决

本合同发生争议产生的诉讼,由合同签订地人民法院受理。

## 九、合同生效

本合同一式两份,卖方与买方各执一份。合同自双方签字之日起生效,购买日期:\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日。

十、本合同未尽事宜,经买卖双方协商一致并按民法典有关规定处理

买方: \_\_\_\_\_(签章) 卖方: \_\_\_\_\_(签章)

## 货物销售合同公约篇七

需方: \_\_\_\_\_(简称甲方)

供方: \_\_\_\_\_(简称乙方)

根据国家有关法律法规的要求,为了明确甲、乙双方在合同中的权利、义务和责任,遵循平等、自愿、公平和诚信的原则。经双方充分协商,达成一致,内容如下,望共同遵守:

## 一、项目内容

1、甲方工程名称：\_\_\_\_\_；工程地点：\_\_\_\_\_。

2、甲方向乙方订购兴昌防水系列材料如下：

(4) 规格型号：\_\_\_\_\_；数量约：\_\_\_\_\_，单价：？\_\_\_\_\_；总计：\_\_\_\_\_以实际交货计算货款。

3、供货日期为\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日，甲方根据进度需求，提前?天通知乙方备货（以书面形式）。

## 二、双方职责

1、乙方负责提\_\_\_\_\_品质量应符合双方协定的?质量标准。

2、乙方负责按甲方的供货计划安排及时交货；

4、甲方应按合同规定及时向乙方支付规定的材料款。

## 三、交货地点及运输费用

## 四、货款结算方式及时间

\_\_\_\_\_□

## 五、其他约定事项

\_\_\_\_\_□

## 六、违约的责任

1、因甲方未按合同规定支付乙方材料款，乙方应停止供货，影响了工程进度，乙方不负任何责任，甲方每天应支付乙方



合同总额?作为违约金。

3、甲、乙双方因不可抗拒因素不能履行合同时，免除其不履行合同的責任。

## 七、合同争议的处理

在合同履行过程中发生争执，双方应及时协商解决，若达不成协议，可以采用下述方法处理：

1、因本合同所发生的重大争议，向合肥市\_\_\_\_\_委员会申请\_\_\_\_\_；

2、按司法程序解决。

八、本合同一式\_\_\_\_\_份，双方各执\_\_\_\_\_份，甲乙双方签字后生效。

## 货物销售合同公约篇八

需方：(以下简称甲方)

供方：(以下简称乙方)

甲方向乙方购买水泥标砖，双方经共同协商根据《合同法》的规定，特订立以下合同条款，共同遵守：

一、甲方订购免烧砖190\_90\_50和390\_390\_190的数量和价格

二、付款方式：月结。

三、交货方式

1、乙方每送到一车，需由甲方指定管理人员签收。

2、运输及运输费用乙方承担.

#### 四、质量要求

乙方的免烧砖压力左右，如达不到要求，甲方可以拒绝签收。

#### 五、乙方责任和义务及供货要求：

- 1、乙方产品因质量问题造成其它损失，费用由乙方承担。
- 2、若乙方未按时供货，给甲方造成损失的，由乙方负责赔偿。乙方送货到现场，由甲方指派的人员当场验收，核对产品规格、型号、数量等后签收。
- 3、甲方提供所需产品的规格和数量，乙方未按规定时间内供货给甲方，给甲方造成的损失由乙方负责赔偿。
- 4、乙方须按甲方项目上指定的地点卸货并堆放好。
- 5、如乙方未按甲方所提计划送到，超期一天按违约壹仟元累计处罚。
- 6、甲、乙双方自签订合同之日起，都要遵守合同，甲方必须保证进贷，乙方必须保证生产出甲方所需砖数。

#### 六、其它

本合同一式两份，各方各执一份，双方对条款内容必须充分了解，并同意接受约束。未尽事宜双方协商解决，补充协议与原合同具有同等效力。

需方：（以下简称甲方）

供方：（以下简称乙方）

# 货物销售合同公约篇九

甲方(购货方)： 乙方(供货方)：

根据《中华人民共和国合同法》的规定，甲乙双方在平等互利的基础上，经友好协商达成本合同条款，共同遵照执行。

一、合同标的：

二、质量

乙方提供的货物必须是符合原厂质量检测标准和国家质量检测标准以及合同规格和性能要求。

三、交货

3.1甲乙双方约定采用以下第(3)项方式交货

(1)甲方自提(2)乙方代办运输(3)乙方送货上门  
3.2发货日期：乙方收到预付货款后(3)日内发货。  
3.3发货地址：货物送至甲方指定地点。

3.4本合同签署后，甲方如要求变更约定的发货日期，收货地址或收货人，应

在所约定的发货日期前(1)个工作日内书面通知乙方。本条所述的变更次数不应该超过两次。

四、包装

4.1乙方交付的货物应具有适宜多次正常搬运和装卸的运输包装。乙方应根据

合同设备的不同特性和要求采取防潮、防锈、防腐、防震等

必要的保护措施，对货物运输过程采取适当的管理保障，以确保合同设备完好无损地到达合同约定的收货地点。

4.2甲方对包装运输有特殊要求的，应在签定本合同时提出，由甲乙双方协商确定。

4.3甲方接受货物后，应避免露天存放、避免雨淋。

## 五、验收

货物到达后，由乙方完成对的货物安装调试，由甲方对货物的品种、质量、型号、数量进行检验，如发现货物的品种、质量、型号、数量与合同规定不符，甲方有权拒绝接受。乙方应对该部分产品立即进行更换，直至该部分产品符合合同规定为止。

## 六、货款支付

合同签订时，甲方首交订货款(大写)：。

在乙方交货完毕，甲方验收合格后，甲方将在二个月之内分期支付乙方的全部余款。

## 七、售后服务

7.1本合同所指的'货物自验收合格之日起，按一览表的保修执行保修，具体实施办法见产品保修卡。

7.2对于以下所列原因导致的产品损毁，乙方不负责保修：(1)甲方或最终用户工作人员疏忽大意、保管不善、不当操作或以外事故导致的产品损毁；(2)由除乙方技术人员或其认可的技术人员之外的任何第三方对于产品进行的修理或配件替换，导致的产品任何损毁；(3)甲方或最终用户自行修改本合同项下产品内嵌的软件程序而导致的系统故障；(4)不可抗拒的洪水、地震等造成的设备损坏。

7.3对于保修期届满或因7.2条所述的原因导致损坏的产品，乙方应甲方或最终用户要求，为甲方或最终用户提供有偿维修服务。

甲方代表(签字)： 乙方：

乙方代表(签字)(公章/合同章)

日期： 日期：